

Szanowni Państwo,

Rok 2004 był rokiem bardzo trudnym dla firmy RAFAKO mimo, że obfitował w wiele ważnych i pozytywnych wydarzeń mających pośredni lub bezpośredni wpływ na aktualną i przyszłą sytuację fabryki.

Spadek kursu EURO, niemal skokowy wzrost cen stali i przedłużające się wstrzymanie inwestycji w Pątnowie II, to główne przyczyny słabszych wyników Spółki.

Przyjęta przez RAFAKO strategia koncentracji na zleceniach produkcyjnych, uzasadniona z punktu widzenia pokrycia kosztów stałych, pomimo pełnego obłożenia wytwórni zleceniami – skutkowałą znaczącym spadkiem wielkości sprzedaży i wyniku finansowego.

Ryzyko walutowe, generowane przez konieczność pozyskiwania zleceń poza granicami Polski oraz fakt podpisywania w walutach obcych kontraktów w kraju (warunek znaczącej większości przetargów publicznych) aktualnie firma minimalizuje poprzez stosowanie zabezpieczeń naturalnych, jednak dotyczy to przede wszystkim kontraktów nowo pozyskanych.

Droży Akcjonariusze, rok 2005 będzie początkiem przemian, które jeszcze bardziej pozwolą dostosować się do wymogów trudnego rynku. Zmiany te będą polegać na zwiększeniu i unowocześnieniu potencjału produkcyjnego, rozszerzeniu gamy oferowanych usług i produktów, wejście na rynki nowych państw Unii Europejskiej. Pierwsze efekty nowej strategii powinny być widoczne w wynikach 2006 roku.

Bardzo ważne dla przyszłości Spółki jest wejście Polski do Unii Europejskiej, co z pewnością umocni pozycję RAFAKO na rynkach Europy Zachodniej i zaowocuje pozyskaniem intratnych kontraktów jeszcze w 2005 roku. Nowa strategia energetyczna Unii uruchomiła prace przygotowawcze do wielkiego programu inwestycyjnego, który urealnia szanse przyspieszenia rozwoju naszej firmy.

Mam nadzieję, że 2005 rok przyniesie Spółce niepowtarzalną szansę bardzo szybkiego rozwoju poprzez rozpoczęcie realizacji kontraktu Bełchatów A, który jest zwiastunem dobrej koniunktury dla naszej branży.

Nadchodzące 5-10 lat to okres realizacji wielkiego programu inwestycyjnego w energetyce europejskiej, a w Polsce, po okresie kilkuletniej stagnacji w inwestycjach czeka nas szybkie nadrobienie straconego czasu – i to zarówno w zakresie kotłów nowych (PAK II, Łagisza, Bełchatów, Dolna Odra) oraz modernizacji istniejących (K3 Bełchatów). Niezależnie od budowy kotłów realizować będziemy instalacje ekologiczne (odsiarczanie, odazotowanie spalin, utylizacja odpadów).

Spółka posiada dużą zdolność do szybkiego reagowania na potrzeby rynku i dużo większy potencjał produkcyjny niż firmy konkurencyjne, co jest jej wielkim atutem.

Bardzo dziękuję Państwu za okazane Spółce zaufanie i prosząc jednocześnie o jeden rok cierpliwości jestem przekonany o trafności Państwa inwestycji. Postaram się, zarządzając tą firmą w sposób efektywny, wykorzystać jej atuty, a w konsekwencji podnieść wartość rynkową posiadanych przez Państwa akcji.

Wiesław Różacki



Prezes Zarządu

Racibórz, dnia 14 marca 2005 roku

**RAFAKO**