



Poznań, 31 maja 2006 roku

Do Akcjonariuszy i Członków Rady Nadzorczej Emax S.A.

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Emax S.A. mam przyjemność przedstawić Państwu Raport Roczny Emax S.A. za rok 2005 wraz z opinią biegłego rewidenta. Dokument ten prezentuje informacje na temat wyników finansowych oraz najważniejszych wydarzeń, które w minionym roku miały miejsce w Spółce.

Rok 2005 był bardzo udanym okresem dla Spółki. W tym okresie wypracowaliśmy w ujęciu jednostkowym najlepsze wyniki finansowe w naszej historii. Jest to rezultatem wzrostu wartości przychodów, ale także wzrostu rentowności realizowanych projektów, dzięki zwiększeniu sprzedaży własnych produktów i usług. Przychody ze sprzedaży w roku 2005 osiągnęły wartość 258 mln złotych, a zysk ze sprzedaży wyniósł 31,3 mln złotych. Wielkości te są odpowiednio wyższe od wyników osiągniętych w roku 2004 o 31,6% i 20,42%. Zysk netto wypracowany przez Emax S.A. w roku 2005 w wysokości 7 609 tys. zł jest o 60,5% wyższy od zysku osiągniętego w roku poprzednim.

Duża część przychodów Emax S.A. została wypracowana tradycyjnie już w IV kwartale 2005 roku, co potwierdza istnienie zjawiska sezonowości panującej na rynku IT, od lat widocznego w wynikach naszej firmy. Zarząd Emax S.A., mając na celu uniezależnienie się od tego zjawiska, dąży do zwiększania udziału w przychodach ogółem wpływów z tytułu realizacji kontraktów długoterminowych, w tym również serwisowych i outsourcingowych. Jednakże dotychczasowa struktura przychodów, wysokie tempo rozwoju oraz ciągła potrzeba inwestycji, szczególnie w rozbudowę zespołów specjalistów w zakresie sprzedaży i wdrożeń oraz w nowe produkty i usługi, utrzymują to zjawisko w wynikach spółki.

Dynamika wzrostu przychodów i zysków pokazuje, iż Spółka z powodzeniem realizuje przyjętą przed dwoma laty strategię osiągania wzrostu na poziomie ok. 20% średniorocznie

W ocenie Zarządu, w najbliższych latach powinien panować w Polsce klimat sprzyjający inwestycjom i procesom modernizacyjnym w podstawowych dziedzinach gospodarki, co stwarza szansę dla rozwoju firm nowoczesnych technologii, do których zaliczają się spółki informatyczne wchodzące w skład Grupy Emax. Obok tradycyjnie atrakcyjnych dla naszego rynku zleceniodawców z sektora bankowego i telekomunikacyjnego, dużych nakładów na zakupy systemów informatycznych należy oczekiwać w sektorze publicznym i przemyśle, ze szczególnym uwzględnieniem energetyki. Impulsy rozwojowe w tych sektorach będą wzmacniane bezpośrednim finansowaniem projektów z funduszy Unii Europejskiej oraz obserwowanym już obecnie zjawiskiem przenoszenia przez zachodnie podmioty inwestycji wytwórczych do Polski. Sektor publiczny i przemysł to tradycyjnie silne branże w przychodach Grupy Emax już dziś, co w połączeniu z naszą specjalizacją i koncentracją na działalności w tych obszarach dobrze rokuje na przyszłość.

Ponad połowa przychodów Emax S.A. w roku 2005 pochodziła z sektora publicznego. Jesteśmy zainteresowani uczestnictwem, samodzielnie lub w konsorcjach, w wielu postępowaniach przetargowych dotyczących informatyzacji państwowej administracji centralnej i samorządowej, czego przykładem jest udział Emaksu w toczącym się przetargu na ochronę polskiej części wschodniej granicy UE. W roku 2006 spodziewamy się kolejnych przetargów związanych z projektami takimi, jak m.in.: Rejestr Usług Medycznych, paszport biometryczny i pracownie internetowe dla szkół (projekt rozpoczęty w 2005 roku).



W 2005 nadal prowadziliśmy intensywne działania mające na celu sprzedaż na rynkach zagranicznych wybranych produktów Emax S.A., w szczególności dotyczy to rozwiązań dla transportu zbiorowego (e-bilet), systemów wspomagania dowodzenia dla służb mundurowych, systemów dla energetyki oraz systemu Printoscope. Rozbudowana została sieć zagranicznych przedstawicieli, uczestniczymy w pilotażowych wdrożeniach, mających na celu zapoznanie potencjalnych klientów z naszymi rozwiązaniami oraz wykazanie korzyści z ich zastosowania. W roku 2005 nie udało nam się osiągnąć w sprzedaży eksportowej spektakularnego sukcesu, ale wierzymy w celowość dalszych działań na tych rynkach i jesteśmy zdecydowani kontynuować je w roku 2006.

Emax S.A., w celu zwiększenia pozycji strategicznej i konkurencyjnej na polskim rynku IT, a także wykorzystania szans, jakie niesie za sobą potencjalny rozwój gospodarczy, przygotowuje się do procesów łączenia z Grupą ComputerLand, jednym z liderów rynku IT w Polsce. Dzięki znacznej komplementarności obszarów działalności i ofert produktowych łączących się firm, powstający podmiot wzmocni i rozszerzy ofertę usług informatycznych dla klientów korporacyjnych i instytucjonalnych w sektorze energetycznym oraz w sektorach: bankowo-finansowym, telekomunikacyjnym, publicznym, przemysłowym oraz użyteczności publicznej i opieki zdrowotnej.

Spółka w roku 2005, dokonała połączenia z jedną ze spółek zależnych - Bi.Com S.A. Celem połączenia jest wynikająca z przyjętej strategii rozwoju zmiana struktury zarządzania w Grupie Emax, długookresowo umożliwi również zmniejszenie kosztów prowadzonej działalności.

Więcej informacji na temat działalności i wyników finansowych Emax S.A. w 2005 roku, a także planów rozwojowych na rok 2006 możecie Państwo znaleźć w niniejszym Raporcie, do lektury którego gorąco zachęcam.

Z wyrazami szacunku,

Piotr Kardach

Prezes Zarządu Emax S.A.