

**Szanowni Państwo,**

W imieniu Zarządu Zakładów Magnezytowych ROPCZYCE SA, mam przyjemność przedstawić raport dotyczący działalności gospodarczej Spółki w 2006 roku.

Miniony rok był okresem wytężonej i konsekwentnej pracy w kierunku realizacji strategii spółki i całej Grupy Kapitałowej, zakładającej rozwój tzw. dipolu chemiczno-stalowego, którego oferta handlowa jest uzupełniona przez działalność w obszarze szeroko rozumianych usług związanych z materiałami ogniotrwałymi.

Realizowanym przedsięwzięciom i podejmowanym przez nas działaniom towarzyszyła zmienna koniunktura gospodarcza, zwłaszcza w najważniejszych z punktu widzenia profilu Spółki segmentach rynku, tj. w hutnictwie żelaza i stali oraz w przemyśle cementowym. Po niezbyt sprzyjającej pierwszej połowie roku, mocniejsze wsparcie dla naszych przedsięwzięć ze strony poprawiającej się koniunktury gospodarczej mogliśmy odczuć dopiero w II półroczu minionego roku.

Efektem podejmowanych przez nas w 2006 roku działań jest uzyskanie poziomu sprzedaży, zbliżonego do 2005 roku oraz nieznacznie tylko zmniejszony udział sprzedaży eksportowej w relacji do uzyskanego w bardziej sprzyjających warunkach 2005 roku. Jednocześnie konsekwentne budowanie przez nas pozycji na rynkach wschodnich powinno dać pozytywne efekty jeszcze w bieżącym roku.

Szanowni Państwo. Strategicznym przedsięwzięciem było dla nas podjęcie w 2006 roku inwestycji w zakresie produkcji wysokoprzetworzonych wyrobów ogniotrwałych na rynku chińskim. Uruchamiany właśnie zakład produkcyjny wspólnie z partnerem chińskim w oparciu o naszą technologię produkcji i z wykorzystaniem lokalnych złóż surowcowych oraz pozostałych czynników produkcji, ma duże znaczenie w budowaniu naszej pozycji na przyszłość. Pragnę w tym miejscu zaznaczyć, że prezentowane przez nas na światowej wystawie materiałów ogniotrwałych w Shenyang wyroby i kompleksowe rozwiązania konstrukcyjne wzbudziły ogromne zainteresowanie. Ufamy, że nasza obecność w tym kraju poprzez dalszą dywersyfikację geograficzną sprzedaży i lokalizację na niezwykle dynamicznie rozwijającym się rynku chińskim, będzie czynnikiem umożliwiającym stabilizację naszej pozycji rynkowej.

W minionym 2006 roku prowadziliśmy również intensywne prace o charakterze marketingowym, organizacyjnym i inwestycyjnym związane z budowaniem naszej pozycji na rynku ukraińskim, na którym działa nasza spółka KZMO Ropczyce. Celem tych przedsięwzięć jest zapewnienie dalszego rozwoju zwłaszcza w zakresie działalności serwisowej w hutach, a także rozwoju działalności produkcyjnej i pełniejszego wykorzystania posiadanego przez nas na Ukrainie potencjału.

Istotną rolę w działalności gospodarczej naszej Grupy Kapitałowej odgrywał również segment stalowy, w ramach którego rozszerzony został dotychczasowy zakres działalności o usługi instalacyjne i montażowe, dzięki zrealizowanej w IV kwartale transakcji zakupu Spółki Energomontaż-Zachód Sp. z o.o. Stwarza to dla nas możliwości dalszego rozwoju poprzez rozszerzenie działalności na rynku niemieckim. Ponadto dzięki poszerzeniu profilu segmentu stalowego, została stworzona duża szansa na generowanie dodatkowych efektów synergii z segmentem materiałów ogniotrwałych naszej Grupy Kapitałowej.

Nie zapominając o wyzwaniach jakie stawia przed nami rynek konkurencyjny i procesy koncentracji działalności, przy zmniejszonym poziomie produkcji i sprzedaży w 2006 roku, skupiliśmy uwagę na działaniach restrukturyzacyjnych prowadzących do obniżenia kosztów we wszystkich obszarach naszej działalności.

Bardzo duży nacisk kładliśmy również na działalności w zakresie badań i rozwoju, poszukując nowych rozwiązań konstrukcyjno-technologicznych. Potwierdzeniem naszych dokonań w tym zakresie, a także w sferze wiarygodności i zaufania jakimi darzą nas kooperanci, są uzyskane w 2006 roku nagrody i wyróżnienia. Szczególnie satysfakcjonujący dla nas jest uzyskany Złoty Laur oraz Certyfikat „PRZEDSIĘBIORSTWO FAIR PLAY”, a także inne wyróżnienia takie jak m. in. Medal Europejski dla Wytrobów za „Kształtkę gazoprzepuszczalną dla kadzi stalowniczych” czy też Dyplomy Ministra Edukacji i Nauki za kompleksowe rozwiązania materiałowe w zakresie urządzeń cieplnych.

Pragnę wyrazić przekonanie, że potencjał którym dysponuje Spółka, w postaci nowoczesnego majątku produkcyjnego i sprawdzonego w trudnych warunkach kapitału intelektualnego, przyczyni się do dalszego jej rozwoju i pomnażania korzyści dla Akcjonariuszy.

Pragnę złożyć serdeczne podziękowanie wszystkim Akcjonariuszom, partnerom handlowym i klientom, przedstawicielom rynku kapitałowego i instytucji finansowych, za współpracę i zaufanie jakim obdarzyli naszą Spółkę w 2006 roku.

Prezes Zarządu  
Dyrektor Naczelny

*Józef Siwiec*