

## **Szanowni Akcjonariusze!**

W imieniu własnym oraz Zarządu TECHMEX S.A. mam przyjemność przekazać Państwu sprawozdanie finansowe naszej firmy za rok 2006. Okres minionych 12 miesięcy był dla nas czasem efektywnej pracy, a zarazem kolejnym rokiem, w którym firma osiągnęła dobre wyniki finansowe. Grupa wypracowała przychody na poziomie 373,2 mln zł oraz zysk netto w wysokości 6,14 mln zł.

Tendencji przyrostu przychodów z blisko 4% dynamiką towarzyszyło zasadnicze zwiększenie zysku na działalności operacyjnej - do kwoty 14,93 mln zł, co jest wynikiem lepszym niż w roku 2005 o ponad 33%. Dynamiczny przyrost poziomu EBIT przełożył się zwiększenie zysku netto z 4,6 mln zł, wypracowanego w roku 2005, do 6,14 mln zł osiągniętego w roku 2006. Tym samym poziom realizowanych marż, zarówno na poziomie brutto jak i netto uległ znacznemu podwyższeniu. Wzrost zyskowności działalności TECHMEX S.A. był przede wszystkim spowodowany zmianami jakie dokonały się w strukturze finansów firmy. W roku 2006 systemy informacji przestrzennej stanowiły już blisko 15% całości przychodów spółki, w stosunku do 9% w roku 2005. Ponad 66% wyniku na sprzedaży, po odliczeniu kosztów bezpośrednich, zostało wypracowane przez segment GIS, zaś w roku 2005 wartość ta stanowiła około 52%. Ten obszar usług, charakteryzujący się wysokim poziomem marż, będzie w najbliższych latach odgrywał kluczową rolę w strukturze finansów TECHMEX S.A., wpływając na podniesienie zyskowności Grupy.

Do sukcesów roku 2006, w obszarze IT, zaliczyć należy pozyskanie nowych kontraktów m.in. z HP, BlackBerry, dynamiczny rozwój sieci serwisowej AC Serwis, a także zakończenie kolejnego etapu rozbudowy sieci detalicznej Karen Notebook S.A. do 105 lokalizacji na obszarze całego kraju. Strategia rynkowa dotycząca segmentu GIS, oparta na rozwoju organicznym i pełnym wykorzystaniu posiadanych zasobów przedsiębiorstwa, w pełni się sprawdziła przynosząc bardzo pozytywne efekty. W Departamencie GIS, odpowiedzialnym za wytwarzanie produktów geoinformatycznych, w roku 2006 pracowało już blisko 60 wysokiej klasy specjalistów. Na tej bazie stworzyliśmy największą w Polsce linię technologiczną przygotowaną do realizacji projektów MGCP, TBD, V-map, LPiS, przy wykorzystaniu najnowszych zdobyczy technologicznych naszych strategicznych partnerów firm: Intergraph, Oracle, czy GeoEye. Linia technologiczna została pomyślnie zaudytowana przez renomowane instytucje międzynarodowe, stanowiąc istotną przewagę konkurencyjną w walce o największe europejskie kontrakty.

W obszarze IT nastąpił dynamiczny rozwój sieci serwisowej AC Serwis, a także zakończenie kolejnego etapu rozbudowy sieci detalicznej Karen Notebook S.A. do 105 lokalizacji na obszarze całego kraju.

Warto zwrócić uwagę na zdecydowanie pozytywną tendencję sukcesywnego zwiększania ilości umów zawieranych przez TECHMEX S.A. z odbiorcami zagranicznymi. Naszymi klientami są m.in: NATO, światowy potentat branżowy - firma COWI oraz europejscy operatorzy telefonii komórkowej. Z tym segmentem sprzedaży Zarząd spółki wiąże duże nadzieje na przyszłość.

Naszym zamiarem jest kontynuowanie działań mających na celu osiągnięcie coraz lepszych wyników finansowych, charakteryzujących się znaczną dynamiką wzrostu, poprzez rozwój kluczowego dla firmy obszaru biznesowego - systemów GIS. Jestem przekonany, że konsekwentna realizacja tego zamierzenia spowoduje umocnienie pozycji rynkowej TECHMEX S.A. oraz przysporzy wymiernych zysków obecnym i przyszłym akcjonariuszom naszej firmy.

Z poważaniem,  
Prezes Zarządu  
Jacek Studencki