List od Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

z dużą satysfakcją przekazuję Państwu pierwszy po wejściu na Warszawską Giełdę Papierów Wartościowych raport roczny, w którym przedstawiamy wynik finansowe oraz najważniejsze wydarzenia i osiągnięcia Grupy Mercor w roku 2007.

Roku, który z wielu względów był dla nas wyjątkowy. Przeprowadziliśmy publiczną ofertę sprzedaży akcji, co dało nam szansę na dalszy rozwój, lecz jednocześnie postawiło przed nami nowe wyzwania i obowiązki. Z tytułu emisji akcji pozyskaliśmy 73 mln zł. Fundusze te postanowiliśmy przeznaczyć na akwizycję podmiotów z branży biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych oraz wydatki inwestycyjne zwiększające i odtwarzające moce produkcyjne.

Jeśli chodzi o projekty akwizycyjne, w lutym 2008 roku udało nam się sfinalizować, przygotowywaną już w 2007 roku, pierwszą z zapowiadanych przed debiutem giełdowym transakcję – Mercor SA przejął hiszpańską firmę ze swojej branży – Tecresa Protecction Pasiva, poprzez akwizycję 100% udziałów jej spółki holdingowej – Tecresa Catalunya S.L. Zrealizowaliśmy tym samym jeden z celów naszego giełdowego debiutu. W tej chwili pracujemy nad kolejnymi projektami akwizycyjnymi.

W minionym roku konsekwentnie realizowaliśmy także przyjętą strategię rozwoju organicznego poprzez inwestycje w park maszynowy oraz inwestycje okołoprodukcyjne, które mają umocnić naszą pozycję rynkową. Główne nakłady zostały poniesione na zakup i instalację nowej linii do cięcia, wykrawania oraz gięcia paneli drzwi stalowych. Dzięki dokonanej w ten sposób modernizacji produkcji możemy zdecydowanie ulepszyć nasz wyrób, a jednocześnie zyskujemy nowe możliwości przy rozwoju i wdrożeniach kolejnych projektów w dziedzinie oddzieleń przeciwpożarowych.

Rok 2007 był dla nas udany pod względem osiągniętych wyników finansowych. Grupa osiągnęła w tym okresie przychody na poziomie 293 milionów złotych, co stanowi wzrost o 33 % w stosunku do przychodów w 2006 roku (sprawozdanie pro forma). Zysk netto wzrósł do blisko 28 milionów złotych, to jest o 75 % w stosunku do roku 2006.

Duża dynamika sprzedaży Grupy, silna pozycja na rynkach macierzystych, za które uważamy Polskę, Czechy i Słowację, oraz sukcesy na rynkach zagranicznych świadczą o doskonałej kondycji firmy i potwierdzają ekonomiczną zasadność obranego przed laty i konsekwentnie realizowanego modelu biznesowego zakładającego komplementarność oferty i pełną współpracę z klientem, począwszy od projektu, po zamknięcie inwestycji. Spektakularnym tego efektem w minionym roku były nie tylko wyniki finansowe, ale i rosnąca renoma spółki na rynku, wyrażająca się między innymi znaczącymi realizacjami.

Potwierdzona osiągnięciami minionego roku umiejętność funkcjonowania Grupy w coraz bardziej wymagających realiach rynku budowlanego oraz sprawność organizacyjna spółki, której dowodem mogą być między innymi przeprowadzone dotychczas projekty akwizycyjne, czyni bardzo realnymi aspiracje Mercor SA do odgrywania roli jednego z głównych graczy w swojej branży w Europie.

Oddając, w marcu 2008 roku, stery zarządu Mercor SA w ręce mojego wieloletniego wspólnika, Krzysztofa Krempecia, z którym od początku budowaliśmy i rozwijaliśmy firmę, oraz Grzegorza Lisewskiego – dotychczasowego Dyrektora Finansowego i Członka Zarządu, czynię to z pełnym przekonaniem, że Mercor pod takim przewodnictwem będzie się w dalszym ciągu dynamicznie rozwijał, a konsekwentna realizacja przyjętych założeń przyniesie satysfakcję zarówno naszym Akcjonariuszom, Klientom, Pracownikom, jak i Partnerom Biznesowym.