

PISMO PREZESA ZARZĄDU DO RADY NADZORCZEJ, OBECNYCH AKCJONARIUSZY I POTENCJALNYCH INWESTORÓW

Szanowni Państwo!

W imieniu zarządu ATM S.A. przedstawiam Państwu sprawozdanie finansowe ATM S.A. wraz ze sprawozdaniem zarządu na temat działań spółki w rok 2007. Prezentujemy w nim wyniki finansowe, opinię biegłego rewidenta oraz najważniejsze informacje o działalności spółki i wydarzeniach jakie miały miejsce w minionym roku.

Miniony rok upłynął pod znakiem budowania sprawnej i silnej grupy kapitałowej, wzmacniania potencjału infrastrukturalnego w dziedzinie telekomunikacji, rozwoju innowacyjnych rozwiązań technologicznych oraz istotnego wzmocnienia kapitałowego firmy, będącego rezultatem zakończonej z sukcesem emisji akcji, z której spółka pozyskała przeszło 154 mln zł. Realizowana strategia przyniosła oczekiwane rezultaty w zakresie wzrostu sprzedaży i generowania zysku z podstawowej działalności Spółki. Przychody ze sprzedaży za 2007 rok osiągnęły poziom 191 mln zł, zaś zysk netto ze sprzedaży 18,2 mln zł. W zakresie swojej podstawowej działalności Spółka ATM zrealizowała plany sprzedaży znacznie powyżej prognozy. Niemniej ze względu na zmianę planów dotyczących sprzedaży aktywów (nie doszło do sprzedaży akcji mPay S.A.), która to sprzedaż miała przynieść dodatkowy zysk netto nie udało się zrealizować planu w zakresie realizacji dodatkowego zysku finansowego i tym samym planów zysku firmy w 2007 r.

Ogólnie, Zarząd ATM S.A. ocenia wyniki finansowe działalności Spółki w minionym roku jako bardzo dobre, szczególnie ze względu na fakt, że zostały one wypracowane w wyniku bieżącej sprzedaży produktów i usług. Zdaniem Zarządu sytuacja Spółki po 2007 roku daje podstawę do wiary w kontynuację z sukcesem wcześniej deklarowanych zamierzeń i możliwość realizacji nowych projektów biznesowych.

W zakresie podstawowej działalności, na którą składają się usługi integracyjne, telekomunikacyjne oraz związane z tworzeniem wyspecjalizowanego oprogramowania, odnieśliśmy znaczące sukcesy. Obroniliśmy naszą silną pozycję w strategicznych dla Spółki grupach odbiorców, znacznie rozwinęliśmy współpracę z kluczowymi klientami, zrealizowaliśmy szereg innowacyjnych projektów stanowiących doskonałą bazę referencyjną. W roku 2007 aktywnie pozyskiwaliśmy kontrakty w sektorze telekomunikacyjnym, zdobyliśmy szereg nowych i perspektywicznych klientów w sektorze finansowym. W minionym roku, w sektorowej strukturze przychodów spółki, właściwe miejsce zajął także sektor administracji publicznej – przede wszystkim za sprawą dużego kontraktu zrealizowanego dla Ministerstwa Obrony Narodowej. O naszych sukcesach oraz ciekawych kontraktach informowaliśmy na bieżąco.

Dbając o stronę przychodową, nie zapominamy o przyszłości. Aktywnie inwestujemy zarówno w projekty już przynoszące rezultaty, jak i w nowe, obiecujące przedsięwzięcia. Systematyczne inwestycje w infrastrukturę telekomunikacyjną sprawiły, iż dziś składa się na nią sześć miejskich sieci światłowodowych, rozbudowana sieć połączeń międzymiastowych i międzynarodowych oraz doskonale wyposażone centra danych. Szkielet sieci, pracujący w najnowocześniejszej technologii 10 Gb/s, jest bazą dla wysoce poszukiwanych usług, świadczonych na rzecz innych operatorów, instytucji finansowych oraz firm z sektora przemysłu i handlu. Łączna długość własnych tras światłowodowych w sieciach miejskich powiększyła się w 2007 roku o 54%, zaś możliwości w zakresie szerokości pasma sięgają 400 Gb/s. Dzięki takim posunięciom już dziś możemy zapewnić naszym klientom ogromne przepustowości. Wkrótce pozwolą one na zaoferowanie użytkownikom końcowym całej gamy niedostępnych do niedawna usług multimedialnych.

Na koniec minionego roku grupę kapitałową ATM tworzyło dwanaście podmiotów. Sześć z nich oferuje dojrzałe usługi i produkty a kolejne sześć prowadzi procesy komercjalizacji wytworzonych przez siebie innowacyjnych technologii. Wszystkie „dojrzałe” spółki Grupy zanotowały w 2007 roku znakomite wyniki. Na uwagę zasługuje kilkudziesięcioprocentowy wzrost przychodów i niemal dwuipółkrotny wzrost zysku śląskiego integratora KŁK. Sputnik Software, producent systemów informatycznych dla administracji publicznej, podobnie urósł i skutecznie przeprowadził inwestycje w rozwój własnych produktów, dla których pozyskał kapitał wchodząc do Grupy. ATM Services, startująca spółka świadcząca usługi outsourcingowe, wypracowała efektywny model biznesowy, osiągając zakładaną

skalę sprzedaży i zamykając już pierwszy rok działalności dodatnim wynikiem finansowym. Również pierwszy zagraniczny podmiot w Grupie – Linx Telecommunications – od razu pozytywnie wpłynął na skonsolidowany wynik, choć współpraca operacyjna tak naprawdę dopiero się zaczęła. Ostatni nabytek ATM – spółka Impulsy, działająca na rynku medycznym – wniosła doświadczenie i stabilną bazę klientów.

Przyjęcie przez rynek nowych usług opracowanych i rozwijanych przez pozostałe spółki Grupy przebiega, niestety wolniej niż zakładaliśmy. Jednak nastawienie co do głównych założeń pozostaje aktualne i jest wciąż pozytywne. mPay wdrożył system pobierania opłat za parkowanie w Warszawie, a na kongresie GSMA w Barcelonie wszedł do ścisłej światowej czołówki innowacyjnych usług mobilnych. Główny produkt innowacyjny ATM – kompleksowa platforma telewizji interaktywnej, rozwijana obecnie przez wydzielone Centrum Badawczo-Rozwojowe ATM-Lab – doczekał się już trzech wdrożeń i został wprowadzony do komercyjnej eksploatacji.

Nasze plany na najbliższy okres koncentrują się na zwiększeniu efektywności podstawowej działalności, przyspieszeniu wdrażania innowacyjnych usług, będących efektem programu *Corporate Venturing* a zwłaszcza systemu płatności mobilnych mPay i telewizji interaktywnej oraz przystąpieniu do realizacji wieloletniego programu budowy Centrum Innowacji ATM w ramach specjalnej strefy ekonomicznej. Jesteśmy przekonani, że spadek koniunktury giełdowej nie zatrzyma nas w realizacji tych zamierzeń. Wierzimy, że zarówno sprzedaż prowadzona przez spółki naszej grupy kapitałowej oferujące dojrzałe produkty, jak i przedsięwzięcia w ramach spółek oferujących nowatorskie rozwiązania, spotkają się z życzliwym przyjęciem rynku w kolejnym roku. Ciężko pracujemy nad tym, aby tak właśnie się stało.

Z poważaniem,

Roman Szwed
Prezes Zarządu