

INFORMACJA DODATKOWA DO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA I PÓŁROCZE 2010

1. Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości i zmian stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z przepisami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (tekst jednolity Dz. U. z 2009, Nr 152, poz. 1223 z późn. zm.). Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z konwencją kosztu historycznego, która została zmodyfikowana w przypadku:

- środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych;
- inwestycji;
- instrumentów finansowych.

Rachunek zysków i strat Spółka sporządziła w wariantcie kalkulacyjnym. Rachunek przepływów pieniężnych sporządzono metodą pośrednią.

Wykazane w bilansie aktywa i pasywa wyceniono zgodnie z przyjętymi zasadami (polityką) rachunkowości wprowadzonymi: Uchwałą Nr 115 Zarządu „RUCH” S.A. z 13 marca 2007 roku „W sprawie przyjęcia zasad (polityki) rachunkowości obowiązujących w Spółce” wraz ze zmianami wprowadzonymi Uchwałą Nr 579 Zarządu „RUCH” S.A. z 27 września 2007 roku, Uchwałą Nr 39 Zarządu „RUCH” S.A. z dnia 3 lutego 2009 roku oraz Uchwałą Nr 435 Zarządu „RUCH” S.A. z 15 grudnia 2009 roku. Powyższa dokumentacja spełnia wymagania nałożone Ustawą o rachunkowości.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe).

Wartości niematerialne i prawne takie jak programy komputerowe i licencje, bez względu na wartość początkową, zalicza się do składników majątku trwałego, jeśli przewidywany okres ich użytkowania przekracza rok.

Wartości niematerialne i prawne o wartości jednostkowej do 3 500 złotych amortyzowane są jednorazowo w miesiącu następnym po przyjęciu ich do użytkowania.

Dla wartości niematerialnych i prawnych o wartości początkowej wyższej niż 3 500 złotych ustala się roczną stawkę amortyzacyjną przy uwzględnieniu przewidywanego okresu użyteczności ekonomicznej. W celu ujednolicenia okresów umarzania programów komputerowych i licencji o cenie jednostkowej przewyższającej wartość 3 500 złotych ustala się, że okres ich umarzania nie może być dłuższy niż 60 miesięcy.

Środki trwałe

Środki trwałe wyceniane są według cen nabycia, kosztu wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o dokonane odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe), a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Odpisów zwiększających wartość środków trwałych i dotychczasowego umorzenia, dokonuje się na skutek aktualizacji wyceny środków trwałych, zarządzonej odrębnymi przepisami.

Odpisów aktualizujących wartość środków trwałych z tytułu trwałej utraty wartości, w celu doprowadzenia wartości księgowej netto aktualizowanych środków trwałych do ich cen sprzedaży netto, dokonuje się z chwilą zaistnienia przyczyny uzasadniającej dokonanie takiego odpisu. W przypadku środków trwałych aktualizowanych na 1.01.1995 roku odpis z tytułu trwałej utraty wartości zmniejsza różnicę z aktualizacji wyceny odniesioną na „Kapitał z aktualizacji wyceny środków trwałych”. Jeżeli odpis aktualizujący wartość środka trwałego jest wyższy od różnicy z aktualizacji wyceny, to nadwyżkę zalicza się do pozostałych kosztów operacyjnych. Ewentualne odwrócenie dokonanego odpisu (całkowite lub częściowe przywrócenie wartości) powinno spowodować zwiększenie pozostałych przychodów operacyjnych do wysokości zaliczonej do kosztów, natomiast w dalszej części - odbudowanie uszczuplonego kapitału z aktualizacji wyceny. W przypadku gdy odpis aktualizujący dotyczy środka trwałego nie objętego aktualizacją wyceny, to odpis ten w całości zalicza się do pozostałych kosztów operacyjnych. Trwała utrata wartości i dokonywane z tego tytułu odpisy mogą dotyczyć również wartości niematerialnych i prawnych oraz środków trwałych w budowie.

Do środków trwałych zalicza się składniki majątkowe o wartości początkowej wyższej niż 3 500 złotych, a także sprzęt komputerowy, kasy i drukarki fiskalne oraz drobny sprzęt techniczny, niezależnie od ich wartości początkowej, jeżeli ich przewidywany okres użytkowania przekracza rok. „RUCH” S.A. posiada prawa wieczystego użytkowania gruntów, które w przeszłości zostały otrzymane nieodpłatnie lub zakupione na rynku. Prawa wieczystego użytkowania gruntów otrzymane nieodpłatnie są prezentowane w aktywach bilansu Spółki jako „Środki trwałe” – grunty z równoczesnym wykazywaniem równoważnej wartości po stronie pasywów w pozycji „Kapitał z aktualizacji wyceny”. Otrzymane nieodpłatnie prawa wieczystego użytkowania gruntów wykazywane są w ewidencji w wartości wynikającej z aktualnej wyceny dokonanej przez rzeczoznawcę na dzień przyjęcia do ewidencji, a w przypadku jej braku w wartości wynikającej z otrzymanej decyzji administracyjnej. Prawa wieczystego użytkowania gruntów zakupione na rynku wtórnym zostały wyceniane według cen ich nabycia.

W pozycji „Środki trwałe”, „RUCH” S.A. wykazuje nieruchomości, na które Spółka uzyskała stosowne wpisy w księgach wieczystych. Obejmuje to również nieruchomości, które w przeszłości zostały objęte w posiadanie bez zachowania formy aktu notarialnego. Obecnie realizowana jest prawna procedura sanowania stanu prawnego przedmiotowych nieruchomości, która polega na zawieraniu, w kolejnych etapach, stosownych aktów notarialnych sankcjonujących prawnie istniejącą sytuację faktyczną.

Odpisów amortyzacyjnych środków trwałych dokonuje się metodą liniową. Przy wyznaczaniu oczekiwanego okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych Spółka w istotnym stopniu bierze pod uwagę stawki wynikające z przepisów podatkowych.

Środki trwałe o jednostkowej cenie nabycia do 3 500 złotych amortyzuje się jednorazowo nie wcześniej niż w miesiącu następnym po przyjęciu ich do używania.

Stosowane w Spółce stawki amortyzacji dla środków trwałych są następujące:

- prawo wieczystego użytkowania gruntów - nie podlega amortyzacji;
- budynki i budowle 2,5 – 10,0%;
- urządzenia techniczne i maszyny 4,5 – 30,0%;
- środki transportu 14,0 – 20,0%;
- pozostałe środki trwałe 10,0 – 25,0%.

Przeszacowanie ma miejsce na podstawie odrębnych przepisów. Wynik przeszacowania odnoszony jest na kapitał z aktualizacji wyceny. Po sprzedaży lub likwidacji środka trwałego, kwota pozostała w kapitale z aktualizacji wyceny jest przenoszona na kapitał zapasowy. Ostatnie przeszacowanie miało miejsce w dniu 1 stycznia 1995 roku.

Środki trwale przyjęte do używania w leasing

Środki trwale przyjęte do używania w leasing na podstawie umów zawartych po 31 grudnia 2001 roku ujmują się w księgach zgodnie z ustawą o rachunkowości. Spółka jest stroną umów leasingowych, na podstawie których przyjmuje do odpłatnego używania lub pobierania pożytków obce środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne przez uzgodniony okres.

Środki trwale w budowie

W pozycji tej wykazywane są zaliczane do aktywów trwałych środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Środki trwałe w budowie są wyceniane w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, w tym kosztów finansowych, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. W ramach środków trwałych w budowie wykazywane są również materiały inwestycyjne. Środki trwałe w budowie nie są amortyzowane do momentu zakończenia ich budowy i oddania do użytkowania.

Inwestycje

Inwestycje obejmują aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów. Inwestycje niefinansowe wycenia się w cenie nabycia skorygowanej o odpisy z tytułu utraty wartości. Inwestycje finansowe wycenia się w cenie nabycia skorygowanej o odpisy aktualizujące ich wartość.

Nabyte lub powstałe aktywa finansowe oraz inne inwestycje ujmują się w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia albo powstania, według ceny nabycia albo ceny zakupu, jeżeli koszty przeprowadzenia i rozliczenia transakcji nie są istotne. Odpisu wyrażającego trwałą utratę wartości inwestycji zaliczonych do aktywów trwałych dokonuje się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego.

Skutki wzrostu lub obniżenia wartości inwestycji krótkoterminowych wycenionych według cen (wartości) rynkowych zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

Skutki przeszacowania inwestycji zaliczonych do aktywów trwałych, powodujące wzrost ich wartości do poziomu cen rynkowych, zwiększają kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny. Obniżenie wartości inwestycji uprzednio przeszacowanej do wysokości kwoty, o którą podwyższono z tego tytułu kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, jeżeli kwota różnicy z przeszacowania nie była do dnia wyceny rozliczona, zmniejsza ten kapitał (fundusz). W pozostałych przypadkach skutki obniżenia wartości inwestycji zalicza się do kosztów finansowych. Wzrost wartości danej inwestycji bezpośrednio wiążący się z uprzednim obniżeniem jej wartości, zaliczonym do kosztów finansowych, ujmują się do wysokości tych kosztów jako przychody finansowe.

Inwestycje zaliczone do aktywów trwałych na dzień ich przekwalifikowania do inwestycji krótkoterminowych wycenia się:

- w wartości księgowej albo cenie nabycia, w zależności od tego, która z nich jest niższa - jeżeli inwestycje krótkoterminowe wycenia się w wartości rynkowej lub cenie nabycia, zależnie od tego, która z nich jest niższa,
- według wartości księgowej - jeżeli inwestycje krótkoterminowe wycenia się w wartości rynkowej.

Zapasy

Materiały i towary wyceniane są w, nie przekraczających cen sprzedaży netto, cenach zakupu netto pomniejszonych o otrzymane rabaty, bonifikaty i opusty. Rozchód materiałów i towarów z magazynu wycenia się według metody FIFO „pierwsze przyszło – pierwsze wyszło”.

Materiały wytworzone przez jednostkę we własnym zakresie ujmuje się w księgach rachunkowych w wysokości rzeczywistego kosztu wytworzenia. W przypadku, gdy zapasy utraciły swoją wartość użytkową, dokonuje się odpisów aktualizujących.

Wydawnictwa w magazynach własnych wycenia się w cenie ewidencyjnej, tj. cenie detalicznej pomniejszonej o podatek VAT- zawartą w cenie ewidencyjnej marżę ujmuje się na kontach odchyień od cen ewidencyjnych. Na dzień bilansowy wydawnictwa wykazywane są wg cen ewidencyjnych pomniejszonych o zarezerwowane odchylenia z tytułu marż, co odpowiada cenie nabycia tych wydawnictw.

Towary w magazynach i hurtowniach wyceniane są w cenach zakupu pomniejszonych o rabaty, bonifikaty i opusty. Na dzień bilansowy towary wycenia się przez porównanie ceny sprzedaży netto możliwej do uzyskania z ceną zakupu i dokonuje odpisów aktualizujących w wysokości różnicy tych cen. Istnieje obowiązek tworzenia odpisów aktualizujących na towary, które zalegają w hurtowniach i magazynach powyżej 180 dni.

Ewidencja wydawnictw i towarów pozaprasowych w sieci detalicznej (we własnych punktach sprzedaży) jest prowadzona w ujęciu wartościowym, w cenach detalicznych.

Ewidencja towarów pozaprasowych w kawiarniach jest prowadzona dla poszczególnych kawiarni w ujęciu wartościowo –ilościowym, w cenach zakupu.

Wartościowa ewidencja analityczna wydawnictw i towarów pozaprasowych w sieci detalicznej prowadzona jest dla poszczególnych punktów sprzedaży w systemie FKX i Oracle. Cenami ewidencyjnymi są ceny sprzedaży brutto (ceny detaliczne), zawierające VAT należny.

Cena ewidencyjna wydawnictw i towarów w placówkach handlu detalicznego powstaje przez powiększenie ceny zakupu o marżę handlową detaliczną i należny podatek od towarów i usług VAT. Kwoty zwiększenia ceny zakupu ewidencjonuje się na koncie „Odchylenia od cen ewidencyjnych towarów w punktach sprzedaży detalicznej”, na dwóch odrębnych kontach analitycznych (marża i VAT). Na koniec okresu sprawozdawczego dokonuje się rozliczenia odchyień od cen ewidencyjnych z tytułu marży za pomocą wskaźnika odchyień przeciętnych, wyliczonego w sposób określony w Zakładowym Planie Kont, a następnie wyksięgowania marży w części przypadającej na sprzedane wydawnictwa i towary. Wyksięgowania odchyień od cen ewidencyjnych z tytułu podatku od towarów i usług VAT, w kwocie dotyczącej sprzedanych wydawnictw i towarów, dokonuje się na podstawie raportów z kas fiskalnych. Wyksięgowane odchylenia doprowadzają wartość sprzedaży detalicznej do cen zakupu.

Należności

Należności wyceniane są w kwotach wymagalnej zapłaty z zastosowaniem zasady ostrożności. Na dzień bilansowy wartość należności została zaktualizowana przez dokonanie odpisu aktualizującego. Odpisy aktualizujące tworzone są w odniesieniu do należności:

- od dłużników postawionych w stan likwidacji lub stan upadłości – do wysokości należności nie objętej gwarancją lub innym zabezpieczeniem, zgłoszonej w postępowaniu upadłościowym;
- od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego w pełnej wysokości należności;
- od kwestionowanych przez dłużnika oraz z których zapłatą dłużnik zalega, a według oceny sytuacji majątkowej i finansowej dłużnika spłata należności w kwocie umownej nie jest prawdopodobna

- do wysokości nie pokrytej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności, z wyłączeniem zabezpieczenia w postaci weksla in blanco;
- od przeterminowanych lub nie przeterminowanych o znacznym stopniu prawdopodobieństwa nieściągalności – w wysokości wiarygodnie oszacowanej kwoty odpisu;
- skierowanych na drogę postępowania egzekucyjnego – w pełnej wysokości;
- przeterminowanych powyżej 90 dni od terminu zapłaty.

Środki pieniężne

Środki pieniężne w walucie polskiej wycenia się według wartości nominalnej. Środki pieniężne w walutach obcych (w kasie i na rachunku bankowym) wycenia się na dzień bilansowy po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez NBP. Różnice kursowe zalicza się do przychodów lub kosztów finansowych.

Rozliczenia międzyokresowe czynne

Rozliczenia międzyokresowe czynne wykazane zostały w wysokości rzeczywiście poniesionych kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych.

Zobowiązania

Za zobowiązania uznaje się wynikający z przeszłych zdarzeń obowiązek wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które spowodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów Spółki.

Zobowiązania wycenione są w kwocie wymagającej zapłaty.

ZFŚS

Zgodnie z Ustawą z dnia 4 marca 1994 roku o Zakładowym Funduszu Świadczeń Socjalnych (tekst jednolity Dz.U. z 1996, Nr 70, poz. 335 z późn. zm.), Spółka taki fundusz tworzy dokonując corocznego odpisu, zgodnie z zawartym porozumieniem ze Związkami Zawodowymi działającymi w Spółce, w wysokości 38,5% przeciętnego wynagrodzenia miesięcznego w gospodarce narodowej w roku poprzednim na każdego zatrudnionego i 6,25% ww. wynagrodzenia na każdego emeryta i rencistę objętych opieką przez Spółkę. Przychodami funduszu są ponadto przychody z tytułu użytkowania majątku socjalnego. Celem Funduszu jest subwencjonowanie utrzymania majątku socjalnego Spółki i finansowanie działalności socjalnej. Saldo bilansowe Funduszu to zakumulowane przychody Funduszu pomniejszone o nie podlegające zwrotowi wydatki z Funduszu.

Składniki majątku socjalnego nie są kontrolowane przez Spółkę. Spółka ma ograniczoną możliwość dysponowania środkami pieniężnymi Funduszu oraz innymi jego aktywami i nie może z nich korzystać w celu osiągnięcia przychodów.

Transakcje w walucie obcej

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji po kursie kupna lub sprzedaży walut stosowanych przez bank, z którego usług korzysta jednostka - w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań.

Na dzień bilansowy aktywa i pasywa wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu obowiązującego na ten dzień średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są

odpowiednio w pozycji przychodów lub kosztów finansowych lub, w przypadkach określonych przepisami, kapitalizowane w wartości aktywów.

Rezerwy na przyszłe zobowiązania

▪ Odprawy emerytalno-rentowe

Spółka prowadzi program wypłaty odpraw emerytalnych i rentowych. Przyszłe zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych i rentowych, wysokość rezerw na koszty odpraw, na podstawie danych o zatrudnieniu i obowiązujących w tym zakresie przepisów płacowych, ustala Spółka w oparciu o raport niezależnego aktuarium. Oszacowanie wysokości rezerwy dokonywane jest zgodnie z zasadami matematyki aktuarialnej, a przyjęte założenia odzwierciedlają obecny stan wiedzy aktuarialnej. Rezerwy tworzy się w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych. Rezerwy te podlegają aktualizacji na koniec każdego roku bilansowego.

▪ Rezerwy na ryzyka

Rezerwy tworzy się na oszacowane wiarygodnie ryzyka, a w szczególności roszczenia, z jakimi wobec Spółki mogą wystąpić inne podmioty, które złożyły w tej sprawie pozew do sądu, gdy istnieje znaczące prawdopodobieństwo niekorzystnego dla Spółki orzeczenia w toczącym się postępowaniu sądowym.

Rezerwa tworzona jest po dokonaniu przez Spółkę oceny prawdopodobieństwa wystąpienia przyszłego zobowiązania, poprzez procentowe oszacowanie prawdopodobieństwa zapłaty kwoty. Dla potrzeb określenia poziomu ryzyka przyjęto następujące miary oparte na prawdopodobieństwie wystąpienia przyszłego zobowiązania:

- ryzyko wysokie dla prawdopodobieństwa w przedziale 100% - 50%;
- ryzyko średnie dla prawdopodobieństwa w przedziale 49,9% - 20%;
- ryzyko niskie dla prawdopodobieństwa w przedziale 19,9% - 0%.

W przypadku gdy oszacowane ryzyko jest wysokie, to znaczy zawiera się w przedziale 100% - 50%, tworzy się rezerwę na całą wysokość kwoty objętej wysokim ryzykiem. W pozostałych przypadkach, gdy szacowane ryzyko jest średnie lub niskie, rezerwa może być utworzona w odpowiednio oszacowanej wysokości, jeżeli wnikliwa i pełna analiza przypadku tego wymaga. W zakresie zidentyfikowanych istotnych dla Spółki ryzyk, formułowane są każdorazowo stosowne procedury dotyczące tworzenia rezerw. Rezerwy tworzy się w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych.

Podatek dochodowy odroczony

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową, Spółka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Natomiast rezerwę tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, czyli różnic powodujących zwiększenie podstawy opodatkowania w przyszłości.

Wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy zastosowaniu stawek podatku dochodowego, obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Wyżej wymieniona rezerwa i aktywa wykazywane są w bilansie oddzielnie. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje: część bieżącą i część odroczoną.

Kapitały

Kapitały własne wycenia się w wartości nominalnej i wykazuje z podziałem na ich rodzaje. Kapitał zakładowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Różnice między wartością godziwą uzyskanej zapłaty a wartością nominalną akcji są ujmowane w kapitale zapasowym.

Przychody i zyski

Za przychody i zyski Spółka uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które wpływają na wzrost kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Wartość przychodów ustala się według zasady memoriału – to jest ujęcia w księgach rachunkowych oraz w sprawozdaniu finansowym ogółu operacji gospodarczych dotyczących danego okresu sprawozdawczego niezależnie od tego, czy zostały opłacone na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego. Przez pozostałe przychody operacyjne rozumie się przychody niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki, w tym rozwiązanie rezerw, odpisów aktualizujących, odszkodowania i inne podobne pozycje. Przychody finansowe obejmują odsetki za zwłokę w zapłacie należności, odsetki od środków na rachunkach bankowych, różnice kursowe i inne podobne pozycje.

Zyski i straty nadzwyczajne przedstawiają skutki finansowe zdarzeń powstających niepowtarzalnie poza podstawową działalnością Spółki, głównie szkód w majątku trwałym i otrzymanych odszkodowań

Przychody z tytułu świadczenia usług kolportażu są prezentowane w rachunku zysków i strat w wartości cen sprzedaży prasy oraz pozostałych wydawnictw, które są ustalane przez wydawców pomniejszych o wartość podatku od towarów i usług.

Koszty i straty

Przez koszty i straty Spółka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia aktywów albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadzą do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Koszty ewidencjonowane są zgodnie z zasadą memoriału – to jest ujęcia w księgach rachunkowych oraz w sprawozdaniu finansowym ogółu operacji gospodarczych dotyczących danego okresu sprawozdawczego niezależnie od tego, czy zostały opłacone na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego. Przez pozostałe koszty operacyjne rozumie się koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki, w tym tworzenie rezerw i odpisów aktualizujących. Koszty finansowe obejmują odsetki od zobowiązań handlowych, odsetki od zaciągniętych kredytów, różnice kursowe i inne podobne pozycje.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy w Spółce składają się:

- wynik działalności operacyjnej, w tym z tytułu pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych;
- wynik operacji finansowych;

- wynik zdarzeń nadzwyczajnych;
- obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego, którego płatnikiem jest jednostka i płatności z nim zrównanych na podstawie odrębnych przepisów;

Spółka prowadzi ewidencję i rozliczenie kosztów wg rodzaju oraz sporządza rachunek zysków i strat w wersji kalkulacyjnej.

Zmiany w polityce rachunkowości

Wprowadzone z dniem 1 stycznia 2010 r. zmiany w polityce rachunkowości obejmowały:

- dostosowanie nazewnictwa jednostek organizacyjnych do obowiązującego po zmianach w strukturze organizacyjnej Spółki,
- dostosowanie analityki kont do bieżących potrzeb kontrolingu,
- zmianę sposobu ewidencji wykorzystania odpisów aktualizujących.

Wprowadzone zmiany nie będą miały wpływu na sposób prezentacji i porównywalność danych w sprawozdaniach finansowych.

2. Zasady przeliczenia „Wybranych danych finansowych” ze złotych na euro

- Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, zysk z działalności operacyjnej, zysk brutto i zysk netto oraz przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej, przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej, przepływy pieniężne netto z działalności finansowej i przepływy pieniężne netto razem za I półrocze 2010 r., obliczono przyjmując średni kurs EUR według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów NBP na ostatni dzień sześciu pierwszych miesięcy 2010 r., tj. 4,0042 zł.
- Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, zysk z działalności operacyjnej, zysk brutto i zysk netto oraz przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej, przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej, przepływy pieniężne netto z działalności finansowej i przepływy pieniężne netto razem za I półrocze 2009 r., obliczono przyjmując średni kurs EUR według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów NBP na ostatni dzień sześciu pierwszych miesięcy 2009 r., tj. 4,5184 zł.
- Aktywa razem, zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe, kapitał własny oraz kapitał zakładowy na 30 czerwca 2010 r. obliczono przyjmując średni kurs EUR obowiązujący na dzień 30 czerwca 2010 r., tj. 4,1458 zł.
- Aktywa razem, zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, zobowiązania długoterminowe, zobowiązania krótkoterminowe, kapitał własny oraz kapitał zakładowy na 30 czerwca 2009 r. obliczono przyjmując średni kurs EUR obowiązujący na dzień 30 czerwca 2009 r., tj. 4,4696 zł.

3. Istotne zmiany wielkości szacunkowych

Korekty z tytułu rezerw na przyszłe zobowiązania z wyłączeniem tytułu odroczonego podatku dochodowego.

w tys. zł

Stan na 30.06.2009 r.	56 581
Zmiana	1 332
Stan na 31.12.2009 r.	57 913
Zmiana	- 2 414
Stan na 31.03.2010 r.	55 499
Zmiana	- 4 216
Stan na 30.06.2010 r.	51 283

Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości

Ustalenie kwoty aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w I połowie 2010 r.

w tys. zł

Stan na 30.06.2009 r.	14 153
Zmiana	2 290
Stan na 31.12.2009 r.	16 443
Zmiana	- 321
Stan na 31.03.2010 r.	16 122
Zmiana	- 495
Stan na 30.06.2010 r.	15 627

Ustalenie kwoty rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego w I połowie 2010 r.

W I połowie 2010 r. Spółka nie tworzyła rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Dokonane odpisy aktualizujące wartość składników aktywów w I połowie 2010 r.

W trakcie I połowy 2010 r. Spółka dokonała zwiększenia odpisów aktualizujących należności krótkoterminowe w wysokości 1 218 tys. zł do kwoty 28 326 tys. zł, zmniejszenia odpisów aktualizujących na zapasy w wysokości 336 tys. zł do kwoty 1 152 tys. zł oraz zmniejszenia odpisów aktualizujących środki trwałe w wysokości 206 tys. zł do kwoty 6 080 tys. zł.

4. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń RUCH S.A. w okresie, którego dotyczy Sprawozdanie, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących**Sprzedaż**

W I półroczu 2010 r. Spółka osiągnęła przychody w wysokości 1 814 718 tys. zł. Stanowi to spadek o 7,6% w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego. Spadek przychodów ze sprzedaży wystąpił w obszarze kolportażu prasy, handlu towarami pozaprasowymi oraz w obszarze usług i jest wynikiem m.in. spadku sprzedaży prasy na rynku polskim oraz zmniejszania stanu sieci sprzedaży.

Zysk/Strata

W I półroczu 2010 Spółka zmniejszyła stratę operacyjną o 12 606 tys. zł (40%) do wysokości 18 577 tys. zł. Ten pozytywny trend spowodowany jest głównie oszczędnościami na kosztach handlowych i ogólnozakładowych, które spadły o kwotę 36 297 tys. zł

Zmniejszenie kosztów w największym stopniu dotyczy wynagrodzeń oraz świadczeń dla pracowników i pozostałych usług obcych związanych z obsługą sieci sprzedaży.

Strata brutto w I półroczu 2010 wyniosła 17 114 tys. zł w porównaniu ze stratą brutto w wysokości 27 549 tys. zł w I półroczu 2009. Spółka poniosła stratę netto na poziomie 17 930 tys. zł, przy stracie netto w wys. 28 843 tys. zł w analogicznym okresie roku poprzedniego.

Analiza wskaźnikowa

W I półroczu 2010 wskaźnik zysku brutto ze sprzedaży był niższy niż w I półroczu 2009. Było to wynikiem pogorszenia warunków rynkowych, marża brutto zrealizowana przez Spółkę zmniejszyła się silniej niż przychody ze sprzedaży. Pozostałe wskaźniki zyskowności uległy poprawie w porównaniu

do I półrocza 2009. Było to skutkiem poniesienia przez Spółkę niższej straty (z działalności operacyjnej, brutto i netto).

W konsekwencji poniesienia niższej straty dwa podstawowe wskaźniki rentowności w I półroczu 2010 uległy poprawie w porównaniu do wskaźników z analogicznego okresu 2009 r.

Zmiany w kapitale obrotowym, tj. wzrost stanu zapasów, nieznaczny wzrost stanu należności krótkoterminowych, obniżenie poziomu zobowiązań krótkoterminowych oraz poziomu środków pieniężnych znalazło odzwierciedlenie, spowodowały pogorszenie wskaźników płynności w I półroczu 2010 poziomie porównaniu do I półrocza 2009.

Wzrost poziomu zapasów i należności przy obniżeniu przychodów ze sprzedaży spowodował pogorszenie wskaźników efektywności działalności operacyjnej. Wydłużył się okres rotacji zapasów i należności, a co za tym idzie i cykl operacyjny. Skrócił się natomiast okres rotacji zobowiązań, do czego przyczyniła się w znacznym stopniu spłata kredytu w rachunku bieżącym. Cykl konwersji gotówki na koniec I półrocza 2010 wzrósł istotnie w porównaniu do końca I półrocza 2009.

Spłata kredytu bankowego i obniżenie stanu pozostałych zobowiązań spowodowało poprawę wskaźników zadłużenia: stopy zadłużenia i dług/EBITDA. Dalsze obniżenie poziomu kapitału własnego Spółki wskutek poniesionej straty przyczyniło się do nieznacznego pogorszenia wskaźnika pokrycia zadłużenia kapitałem własnym. Warto tu zwrócić uwagę na fakt, że Spółka w praktyce nie jest zadłużona długoterminowo. Wskutek poniesienia straty wskaźnik Dług/EBITDA przyjął w I półroczu 2010 wartość ujemną.

Wskaźniki zyskowności	I półrocze 2010	I półrocze 2009
Marża zysku brutto ze sprzedaży	13,53%	13,91%
Marża zysku operacyjnego	-1,02%	-1,59%
Marża zysku brutto	-0,94%	-1,40%
Marża zysku netto	-0,99%	-1,47%

Wskaźniki rentowności	I półrocze 2010	I półrocze 2009
Stopa zwrotu z aktywów (ROA)	-2,27%	-3,14%
Stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)	-4,69%	-6,48%

Wskaźniki płynności	I półrocze 2010	I półrocze 2009
Wskaźnik płynności bieżącej	1,40	1,44
Wskaźnik płynności szybkiej	0,65	0,82
Wskaźnik podwyższonej płynności	0,14	0,39

Wskaźniki aktywności	I półrocze 2010	I półrocze 2009
Rotacja należności	16,83	15,00
Rotacja zapasów	30,64	27,27
Cykl operacyjny	47,48	42,27
Rotacja zobowiązań	40,90	44,24
Cykl konwersji gotówki	6,58	-1,97

Wskaźniki zadłużenia	I półrocze 2010	I półrocze 2009
Stopa zadłużenia	45,17%	45,30%
Wskaźnik pokrycia zadłużenia kapitałem własnym	107,02%	107,07%
Dług/EBITDA	-63,52	-27,75

Metody obliczania wskaźników

Wskaźniki zyskowności

Marża zysku brutto ze sprzedaży – zysk na sprzedaży/przychody ze sprzedaży

Marża zysku operacyjnego – zysk na działalności operacyjnej/przychody ze sprzedaży

Marża zysku brutto – zysk brutto/przychody ze sprzedaży

Marża zysku netto – zysk netto/przychody ze sprzedaży

Wskaźniki rentowności

Stopa zwrotu z aktywów (ROA) – $\text{zysk netto} / \text{aktywa}$

Stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE) – $\text{zysk netto} / \text{kapitał własny}$

Wskaźniki płynności

Wskaźnik płynności bieżącej – $\text{aktywa obrotowe} / \text{zobowiązania krótkoterminowe z pominięciem rezerw}$

Wskaźnik płynności szybkiej – $(\text{aktywa obrotowe} - \text{zapasy}) / \text{zobowiązania krótkoterminowe z pominięciem rezerw}$

Wskaźnik podwyższonej płynności – $(\text{środki pieniężne} + \text{krótkoterminowe papiery wartościowe}) / \text{zobowiązania krótkoterminowe z pominięciem rezerw}$

Wskaźniki aktywności

Rotacja należności (w dniach) – $(\text{należności krótkoterminowe} * 180 \text{ dni}) / \text{przychody ze sprzedaży}$

Rotacja zapasów (w dniach) – $(\text{zapasy} * 180 \text{ dni}) / \text{koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów}$

Cykl operacyjny (w dniach) – $\text{rotacja należności} + \text{rotacja zapasów}$

Rotacja zobowiązań (w dniach) – $(\text{zobowiązania krótkoterminowe z pominięciem rezerw} * 180 \text{ dni}) / \text{koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów}$

Cykl konwersji gotówki operacyjny (w dniach) – $\text{cykl operacyjny} - \text{rotacja zobowiązań}$

Wskaźniki zadłużenia

Stopa zadłużenia – $(\text{zobowiązania długoterminowe} + \text{zobowiązania krótkoterminowe z pominięciem rezerw}) / \text{aktywa ogółem}$

Wskaźnik pokrycia zadłużenia kapitałem własnym – $\text{kapitał własny} / (\text{zobowiązania długoterminowe} + \text{zobowiązania krótkoterminowe z pominięciem rezerw})$

Dług/EBITDA – $(\text{zobowiązania długoterminowe} + \text{zobowiązania krótkoterminowe}) / (\text{zysk operacyjny} + \text{amortyzacja})$

Stan sieci sprzedaży

Według stanu na 30 czerwca 2010 r. Spółka obsługiwała 27 898 punktów sprzedaży (bez kawiarni „i coffee”), w tym:

- 7 223 punkty sieci wewnętrznej,
- 20 675 punktów sieci partnerskiej.

Spółka posiada przede wszystkim punkty wolnostojące, które stanowią prawie 87% punktów sieci wewnętrznej. W tej sieci dominują punkty bez wejścia - ok. 82%. Obsługiwana sieć partnerska w 84% składa się z punktów z wejściem do środka, zlokalizowanych przede wszystkim w budynkach.

Okolo 40% wszystkich obsługiwanych przez RUCH S.A. punktów sprzedaży zlokalizowanych jest w centrach miejscowości, 31% znajduje się na peryferiach miast, natomiast 27% funkcjonuje na terenach wiejskich. W zakresie sieci wewnętrznej Spółki punkty sprzedaży zlokalizowane są przede wszystkim na terenach miejskich – 92% (58% w centrach miejscowości, 34% na ich peryferiach), a 7% na wsiach. W przypadku obsługiwanej sieci partnerskiej 34% stanowią punkty na terenach wiejskich, a 64% w centrach i na peryferiach miast.

W ramach sieci wewnętrznej Spółka dysponuje głównie siecią wolnostojącą o małym formacie: 35% sieci wewnętrznej stanowią punkty o powierzchni 6-8 m², 26% stanowią punkty o powierzchni 8-10 m² i 24% - punkty o powierzchni 10-15 m². Łącznie 86% stanowią punkty o powierzchni do 15 m².

W I półroczu 2010 sieć wewnętrzna Spółki zmniejszyła się o 5,6%. Odnotowano 9,4% spadek liczby punktów własnych (UAS) oraz 4,5% spadek sieci wynajmowanej (najmowanej od Spółki przez osoby prowadzące własną działalność gospodarczą). Zmalała o 1,2% ilość sieci nieczynnej, w przypadku sieci partnerskiej odnotowano spadek o 6,4%. Odnotowane spadki wewnętrznej sieci sprzedaży są wynikiem z jednej strony świadomej polityki Spółki ograniczającej współpracę z nierentownymi punktami sprzedaży sieci partnerskiej oraz likwidującej punkty sprzedaży sieci wewnętrznej nie rokujące uzyskania oczekiwanych wyników finansowych, drugiej strony wynikają one również z:

- rezygnacji kontrahentów ze współpracy ze względu na niezadowalające wyniki finansowe osiągane ze sprzedaży, co jest następstwem zmiany szlaków komunikacyjnych, wzrostu liczby punktów konkurencyjnych, utraty atrakcyjności handlowej danej lokalizacji oraz wysokich kosztów prowadzenia działalności i utrzymania punktu sprzedaży;
- struktury sieci sprzedaży detalicznej, która zbliża się do standardów rynków krajów Europy Zachodniej. Następuje rozwój sklepów wielkopowierzchniowych, stacji benzynowych, nowoczesnych kanałów sprzedaży, które przyczyniają się do likwidacji kiosków i drobnych punktów sprzedaży detalicznej;

- relatywnie wolniejszego tempa pozyskiwania przez Spółkę nowych, wysokoobrotowych lokalizacji pod punkty sprzedaży, wynikającego z silnej konkurencji rynkowej w walce o atrakcyjne miejsca w centrach handlowych i ciągach komunikacyjnych oraz eskalacji wymagań ze strony dysponentów lokalizacji/lokalii;
- utrzymywania pełnej oferty tytułów prasowych, bez względu na poziom sprzedaży. Taka sytuacja powoduje, iż często brak jest możliwości (niewielka powierzchnia punktów sprzedaży) wyekspozowania asortymentu o wysokim wskaźniku rotacji;
- utraty lokalizacji w związku z rewitalizacją centrów miast i rezygnacji przez samorządy z obiektów małej infrastruktury (kioski).

W przypadku sieci wynajmowanej dodatkowym czynnikiem wpływającym na rezygnację najemców ze współpracy, a w konsekwencji na spadek sieci sprzedaży, jest konieczność zaopatrywania się w towary w hurtowniach Spółki, czym nie są zainteresowani niektórzy kontrahenci prowadzący kioski. Poniższa tabela obrazuje zmiany stanu sieci wewnętrznej (własnej i wynajmowanej) RUCH S.A. oraz sieci partnerskiej.

Zmiany stanu sieci sprzedaży RUCH S.A. w okresie 31 grudnia 2009 r. – 30 czerwca 2010 r. (bez kawiarni „i coffee”)

Zmiany stanu sieci sprzedaży ROCH S.A. w okresie 31 grudnia 2009 r. – 30 czerwca 2010 r. (bez kawiań i „Conlee”)								
Stan na koniec miesiąca	Sieć wewnętrzna	w tym:			Sieć partnerska	w tym:		RAZEM sieć sprzedaży
		własna	wynajmowana	sieć nieczynna		sieć nieczynna		
grudzień 2009	7 653	2 620	3 716	1 317	22 077	518	29 730	
styczeń 2010	7 577	2 577	3 691	1 309	21 514	182	29 091	
luty 2010	7 538	2 543	3 656	1 339	21 438	171	28 976	
marzec 2010	7 475	2 506	3 626	1 343	21 167	186	28 642	
kwiecień 2010	7 379	2 451	3 587	1 341	20 857	207	28 236	
maj 2010	7 307	2 410	3 562	1 335	20 777	239	28 084	
czerwiec 2010	7 223	2 373	3 549	1 301	20 675	241	27 898	
wzrost/spadek (ilość)	-430	-247	-167	-16	-1 402	-277	-1 832	
wzrost/spadek (%)	-5,6%	-9,4%	-4,5%	-1,2%	-6,4%	-53,5%	-6,2%	

Sieć kawiarni „i coffee”

W 2010 r. Spółka zamknęła 3 kawiarnie (dwie w Warszawie oraz jedną w Gdańsku). W wyniku prac związanych z urentownieniem kawiarni podjęto decyzję o zamknięciu wymienionych lokalizacji z powodu braku perspektywy uzyskania rentowności. W związku z trudną sytuacją na rynku kawiarni w Polsce Spółka wstrzymała dalsze plany związane z rozwojem sieci „i coffee”.

Na dzień sporządzenia Sprawozdania Spółka posiada 26 kawiarni działających pod marką „i coffee”.

Lp.	Miasto	Ulica	Lokalizacja	Telefon
1	Gdańsk	Długi Targ 1-7	Długi Targ	58 305 41 59
2	Gdynia	Wielkokacka 2	CH Witawa	58 624 40 21
3	Gdynia	Świętojańska 76	Świętojańska	508 041 565
4	Gorzów	Konstytucji 3 Maja 102	Galeria Askana	95 737 27 15
5	Katowice	Przemysłowa 3	CH Belg	32 201 14 20
6	Łódź	Al. Piłsudskiego 15/23	CH Galeria ECE	42 639 54 95
7	Łódź	Ogrodowa 19a	CH Manufaktura Łódź	504 075 411
8	Marki	Piłsudskiego 1, lok. S1.18	CH M1 Marki	22 761 84 70
9	Poznań	Szwajcarska 14, lok. 211	CH M1 Poznań	61 65 31 834

10	Poznań	Dębiecka 1	CH Poznań Factory	61 652 30 58
11	Poznań	S. Wyspiańskiego 26	CH Citi Park	61 860 05 49
12	Poznań	Al. Solidarności 67	CH Pestka	61 826 00 16
13	Poznań	Baraniaka 8	CH Malta	61 658 12 02
15	Sopot	Bohaterów Monte Cassino 61	Monte Cassino	58 552 10 22
15	Warszawa	Ostrobramska 85 c	CH Promenada	22 611 79 09
16	Warszawa	Al. Jana Pawła II 82, lok.153	CH Arkadia	22 356 10 84
17	Warszawa	Głębocka 15	Targówek	22 761 84 70
18	Warszawa	Al. Krakowska 61	CH Real Okęcie	22 846 01 19
19	Warszawa	Chmielna 21	Chmielna	508 041 564
20	Warszawa	Nowy Świat 25	Nowy Świat	22 826 40 81
21	Warszawa	Wołoska 12	CH Galeria Mokotów	22 541 36 92
22	Warszawa	Targowa 72	CH Wileńska	22 892 00 35
23	Warszawa	Powstańców Śląskich 126	CH Bemowo	22 331 15 16
24	Wrocław	Plac Grunwaldzki 22	Pasaż Grunwaldzki	71 324 10 16
25	Wrocław	Skarżyńskiego 36	Lotnisko Wrocław	71 358 12 73
26	Tarnów	Krakowska 146	C.H. Tarnovia	14 646 64 29

Udział w rynku kolportażu

Według danych z Izby Wydawców Prasy udział Spółki w rynku sprzedaży prasy w lutym 2010 r. (wg nakładów prasy) wynosił 40,27%, co oznacza spadek o 1,17% w stosunku do udziału w lutym 2009 r.

Restrukturyzacja zatrudnienia

W marcu 2010 r. Zarząd Spółki przyjął założenia kolejnego programu restrukturyzacji zatrudnienia w RUCH S.A. Projekt programu zakładał redukcję zatrudnienia o 799 osób. Program skierowano do konsultacji społecznych, wobec braku porozumienia z zakładowymi organizacjami związkowymi w dniu 19 sierpnia 2010 r. Zarząd Spółki przyjął „Regulamin zwolnień grupowych w RUCH S.A.” (dalej „Regulamin”). Regulamin, zgodnie ze stosownymi regulacjami prawa, będzie stanowił podstawę do realizacji zwolnień grupowych. Regulamin zakłada redukcję zatrudnienia w RUCH S.A. o maksymalnie 781 osób (20,08% zatrudnionych na dzień 31 lipca 2010 r.). Wypowiedzenia umów o pracę rozpoczną się we wrześniu 2010 r. Łączny koszt realizacji Programu, na który Spółka ma utworzone rezerwy, wyniesie szacunkowo do 12,0 mln zł (odprawy pieniężne, odszkodowania dla osób objętych gwarancjami zatrudnienia z „Porozumienia z dnia 13 czerwca 2005 r.”, odszkodowania za skrócony okres wypowiedzenia). Redukcja zatrudnienia powinna przynieść szacunkowo oszczędności w kosztach wynagrodzeń rzędu 5,3 mln zł jeszcze w 2010 r. oraz 31,8 mln zł rocznie począwszy od 2011 r.

5. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W I połowie 2010 r. wystąpiły następujące czynniki i zdarzenia o charakterze nietypowym mające znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe:

- spadek sprzedaży prasy w Polsce, w tym w grupie dzienników (mającej istotny udział w strukturze sprzedaży prasy przez RUCH S.A.), wg danych ze strony www.press.pl największe dzienniki ogólnopolskie zanotowały w I połowie 2010 r. spadki sprzedaży w porównaniu do analogicznego okresu roku 2009 („Gazeta Wyborcza” – o 11,43%, Fakt” – o 4,51%, „Rzeczpospolita” – o 1,63%, „Super Express” – 5,67%);
- niezwykle ostra i obfita w opady śniegu zima, która istotnie wpłynęła na zmniejszenie ilości kupujących w sieci detalicznej RUCH S.A. w miesiącach styczeń i luty 2010 r.;
- sprzedaż 7 nieruchomości, z których Spółka uzyskała przychody w wysokości 5,15 mln zł.

6. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności RUCH S.A. w prezentowanym okresie

Zarówno kolportaż prasy jak i sprzedaż podstawowych grup towarów pozaprasowych oferowanych przez RUCH S.A. nie cechują się sezonowością. Odchylenia wielkości obrotów w poszczególnych miesiącach roku w stosunku do średniomiesięcznej sprzedaży z danego roku nie są istotne.

7. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W I połowie 2010 r. Spółka nie dokonywała emisji, wykupu lub spłaty dłużnych lub kapitałowych papierów wartościowych.

Spółka w lipcu 2010 r. doszła do porozumienia z akcjonariuszem Skarb Państwa w sprawie opłacenia pozostałych akcji serii G. Za zgodą Zarządu Spółki, akcjonariusz, stosownie do art. 14 §2 Kodeksu spółek handlowych dokonał wpłaty na rachunek Spółki świadczenia wyrównawczego w kwocie 1.688.922 zł. Kwota 1.688.922 zł jest iloczynem liczby akcji tj. 209.025 oraz ceny emisyjnej akcji serii G tj. 8,08 zł.

(Szczegóły: Raport bieżący nr 67/2010 z dnia 30 lipca 2010 r.)

8. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

Rok 2009

Spółka w roku 2009 r. odnotowała stratę netto w wysokości 73 228 tys. zł. Zwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 24 czerwca 2010 r. zadecydowało o sposobie pokrycia ww. straty.

Rok 2008

Spółka w roku 2008 r. odnotowała stratę netto w wysokości 28 378 tys. zł. Zwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 29 czerwca 2009 r. zadecydowało o sposobie pokrycia ww. straty.

9. Informacje o wyliczeniu zanualizowanej straty za 2009 r., średniej ważonej liczby akcji oraz rozwodnionego zysku na jedną akcję.

Zanualizowaną stratą netto w wysokości - 62.315 tys. zł obliczono, jako sumę wyników finansowych netto osiągniętych w czterech kolejnych kwartałach kończących się 30 czerwca 2010 r.

Średnia ważona liczba akcji na dzień 30 czerwca 2010 r. równa jest zwykłej liczbie akcji na dzień 30 czerwca 2010 r. i wynosi 58.824.007 szt.

Na dzień 30 czerwca 2010 r. oraz na dzień 30 czerwca 2009 r. nie istniały instrumenty finansowe, których emisja powodowałaby rozwodnienie zysku na jedną akcję. W związku z powyższym rozwodniony zysk na jedną akcję był równy zyskowi na jedną akcję.

10. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone półroczne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe RUCH S.A.

W ocenie Zarządu Spółki w okresie pomiędzy dniem, na który sporządzono skrócone półroczne sprawozdanie finansowe tj. 30 czerwca 2010 r., a dniem sporządzenia niniejszego Sprawozdania nie wystąpiły zdarzenia mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki poza:

- przyjęciem przez Zarząd Spółki w sierpniu 2010 r. „Regulaminu zwolnień grupowych w RUCH S.A.” w ramach realizacji „Programu restrukturyzacji zatrudnienia w RUCH S.A.”, o którym Spółka

informowała w Raporcie bieżący Nr 71/2010 z dnia 19 sierpnia 2010 r. Regulamin zakłada redukcję zatrudnienia w RUCH S.A. o maksymalnie 781 osób (20,08% zatrudnionych na dzień 31 lipca 2010 r.). Wypowiedzenia umów o pracę rozpoczną się we wrześniu 2010 r. Łączny koszt realizacji Programu, na który Spółka ma utworzone rezerwy, wyniesie szacunkowo do 12,0 mln zł (odprawy pieniężne, odszkodowania dla osób objętych gwarancjami zatrudnienia z „Porozumienia z dnia 13 czerwca 2005 r.”, odszkodowania za skrócony okres wypowiedzenia). Redukcja zatrudnienia powinna przynieść szacunkowo oszczędności w kosztach wynagrodzeń rzędu 5,3 mln zł jeszcze w 2010 r. oraz 31,8 mln zł rocznie począwszy od 2011 r.

11. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego

Od końca poprzedniego roku obrotowego (31 grudnia 2009 r.) należności warunkowe wzrosły o kwotę 797 tys. zł i wyniosły na 30 czerwca 2010 r. 7 280 tys. zł.

Od końca poprzedniego roku obrotowego (31 grudnia 2009 r.) zobowiązania warunkowe spadły o kwotę 174 tys. zł i wyniosły na 30 czerwca 2010 r. 132 175 tys. zł.