

KRZYSZTOF W. URBANOWICZ

PODSUMOWANIE :

Doświadczony Prezes Zarządu i Dyrektor Zarządzający z korporacyjnym doświadczeniem międzynarodowym w branżach budowlanej, paliwowej, petrochemicznej, motoryzacyjnej, finansowej osiągający sukcesy w restrukturyzacji firm oraz stymulujący i zarządzający szybkim wzrostem przedsiębiorstw. Absolwent MBA, który przeprowadzał duże zmiany w organizacjach biznesowych.

DOSWIADCZENIE ZAWODOWE

- 2009 **Prezes Zarządu i Dyrektor Zarządzający – Unipetrol SA, Praga**
Zatrudniony do giełdowego holdingu, czwartej największej firmy w Republice Czeskiej z 3mld Euro obrotu, 4500 pracownikami, zakładami petrochemicznymi, 3 rafineriami, siecią 340 stacji benzynowych 'Benzina', spółkami logistycznymi, kolejowymi i drogowymi w celu przeprowadzenia holdingu przez kryzys poprzez przygotowanie i wdrożenie planu restrukturyzacji i doprowadzenia do pozytywnej płynności finansowej.
- 2006 – 2007 **Dyrektor Zarządzający – Środkowo Wschodnia Europa, 7 spółek w 11 krajach**
2005 – 2007 **Dyrektor Zarządzający – Ursa Nordic AB, Sztokholm**
2003 – 2007 **Prezes Zarządu – Ursa Polska Sp Zoo**
Zatrudniony do firmy osiągającej 100 mln Euro obrotu w celu zwiększenia zysków i poprawy udziałów w rynku. Zarządzałem organizacjami krajowymi w Polsce, Ukrainie, Węgrzech, Czechach, Słowacji, Szwecji, Norwegii, Finlandii, krajach Bałtyckich z 430 pracownikami.
- 2001-2003 **Dyrektor Zarządzający ds. Likwidacji Szkód – PZU SA, Warszawa**
Zatrudniony do przekształcenia firmy ubezpieczeniowej o obrocie 1, 200 mln USD z 250 mln USD zysku netto, 12, 000 pracownikami, 62% udziałem w rynku.
- 1999 – 2001 **Prezes i Dyrektor Zarządzający – VOLVO Auto Polska Sp. z o.o., Warszawa**
Zatrudniony do znaczącej poprawy wzrostu sprzedaży i zyskowności firmy, osiągającej 60 mln USD obrotu, 5 mln USD zysku netto, z 60 pracownikami.
- 1997 – 1999 **Senior Management Consultant - SHELL International Petroleum Company, UK**
Zatrudniony do koordynacji projektów nowych rynków z wielkością projektów do 500mln USD.
- 1993 – 1996 **Dyrektor Sprzedaży i Marketingu na kraj, rynek butli - SHELL Gas Polska**
Regionalny Dyrektor Sprzedaży/Dyrektor ds. Rozwoju/ Asystent ds. marketingu

EDUKACJA

- 1994 **University of Illinois at Urbana Champaign**
Masters of Business Administration
- 1994 **Uniwersytet Warszawski**
Magister Zarządzania i Marketingu
- 1993 **Szkoła Biznesu Politechniki Warszawskiej**
Magister Zarządzania Biznesem, program prowadzony przez London Business School, HEC School of Management z Paryża, Norges Handelshoyskole z Bergen i Politechniki Warszawskiej
- 1992 **Politechnika Warszawska**
Magister Inżynier Inżynierii Lądowej

SZKOLENIA

- 2007 Training Coachingowy 116 godzin 'Co-Active Coaching' CTI
- 2004, 2005 Zaawansowana Akademia Managerska St Gallen University
- 2002 Zawansowana Akademia Managerska INSEAD
- 1994 - 2001 Szkolenie medialne telewizyjne, zarządzanie kryzysem, programy szkoleniowe Volvo, efektywność zawodowa (MCE – Belgium), metodologia projektów i techniki prezentacji (McKinsey Europe) zarządzanie czasem i projektami, różne kursy z dziedziny zarządzania personelem, team work, przywództwo, planowanie rynkowe, MIS, audyt, DSS, zarządzanie sprzedażą, różne szkolenia zawodowe we Francji, UK, Niemczech, Węgrzech, Hong-Kong, Malezja

INFORMACJE DODATKOWE

- Języki: Angielski - biegły, Rosyjski - dobry, Hiszpański – podstawowy, Czeski – podstawowy