New World Resources

Niezaudytowane wstępne wyniki za rok zakończony 31 grudnia 2010

Amsterdam, 24 lutego 2011 r. – New World Resources N.V. („NWR" lub „Spółka"), wiodący producent węgla kamiennego i koksu w Europie Środkowej, ogłosił dziś swoje wyniki finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2010.

Najważniejsze informacje w roku 2010

- Skonsolidowane przychody[1] w wysokości 1.590 milionów euro, wzrosły o 42%
  - Przychody ze sprzedaży węgla wzrosły o 30%
  - Przychody ze sprzedaży koksu wzrosły o 161%
- EBITDA[1] wyniosła 464 milionów euro, co oznacza wzrost o 160%
- Skorygowany zysk na akcję serii A wyniósł 0,86 euro
- Silne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej w wysokości 315 milionów euro, wzrosły o 79%
- Zadłużenie netto zostało zmniejszone o 34% do 321 milionów euro, a całkowita zapadalność długu została przedłużona
- Ostateczna dywidenda zadeklarowana w wysokości 0,22 euro na akcję serii A, co za cały 2010 rok wyniesie 0,43 euro na akcję serii A (2009: ZERO)
- Obserwuje się stałą poprawę bezpieczeństwa, wraz ze spadkiem wskaźnika LTIFR[2] o 24%

- Produkcja węgla i koksu wyniosła odpowiednio 11.443kt oraz 1.006kt, zgodnie z naszymi wcześniej ogłaszanymi celami
- Całkowita sprzedaż zewnętrzna na poziomie 10.712kt węgla oraz 1.100kt koksu oznacza wzrost odpowiednio o 6% i 56%
- Gotówkowy koszt wydobycia na tonę wyniósł 71 euro, odnotowując wzrost o 4% przy stałej podstawie walutowej
- Prace nad szczegółowym studium wykonalności w Dębieńsku cały czas postępują. Rozpoczął się zakup gruntów oraz infrastruktury i oczekujemy, że prace wykonawcze rozpoczną się w 2011 r.

- Wycena kwartalna zostanie przyjęta dla większości sprzedaży węgla koksującego od 2 kwartału 2011 r.
- Cena węgla energetycznego została ustalona na 71 euro za tonę, co oznacza wzrost o 13% powyżej cen zrealizowanych w 2010 r.
- Planuje się zmianę miejsca rejestracji na Wielką Brytanię, aby zapewnić Spółce możliwość kwalifikacji do brytyjskiego indeksu FTSE w pierwszej połowie 2011 r.

---

[1] Z działalności kontynuowanej

[2] LTIFR stanowi liczbę zgłoszonych szkód po trzech dniach nieobecności podzieloną przez łączną liczbę przepracowanych godzin wyrażoną w milionach godzin.

Oświadczenie Prezesa

Po trudnym 2009 r., popyt na węgiel i koks na naszych rynkach zwiększył się znacząco w 2010 roku, i w odpowiedzi na zapotrzebowanie, z powodzeniem zwiększyliśmy nasze wolumeny produkcji.

W skali globalnej węgla koksowego brakuje, ponieważ Chiny i inne wschodzące gospodarki nieustająco napędzają światowy popyt. Nasza decyzja o wycenie większości węgla koksowego zgodnie z Japońskim Rokiem Fiskalnym (JFY) dała nam możliwość lepszego wykorzystywania pozytywnych zmian zachodzących w cenach globalnych. Obecnie obserwujemy wyraźną tendencję do wyceny kwartalnej w skali międzynarodowej i większość naszych klientów prawdopodobnie będzie się skłaniać do negocjacji cen dla węgla koksującego w ten sposób w przyszłości.

Zrealizowaliśmy nasze całkowite cele produkcyjne, a także odnotowaliśmy znaczącą poprawę efektywności oraz maksymalizacji zysków z naszych istniejących aktywów. W 2010 r. w dalszym ciągu czerpaliśmy korzyści z naszego programu inwestycji kapitałowych POP 2010. Nowe kompleksy ścianowe wyprodukowały średnio około 2800t węgla na kompleks ścianowy na dzień – co oznacza wzrost o 72% w porównaniu ze starym sprzętem, co jednocześnie poprawia naszą pozycję w kwestii kosztów i bezpieczeństwa.

Stała koncentracja kontroli kosztów pozwoliła nam ograniczyć wzrost jednostkowych gotówkowych kosztów wydobycia. Nasza uwaga nadal koncentruje się na obniżaniu jednostkowych kosztów wydobycia, ponieważ nasza działalność wydobywcza schodzi na coraz głębsze poziomy, a co za tym idzie jest prowadzona w trudniejszym środowisku. Niezależnie od naszych starań, spodziewamy się, że jednostkowe koszty wydobycia ponownie wzrosną w tym roku.

Mieliśmy bardzo dobre relacje z naszymi związkami zawodowymi w ciągu całego roku i, podczas gdy podstawowe wynagrodzenia w 2010 r. zostały utrzymane na stabilnym poziomie, to dobre wyniki operacyjne zaowocowały wypłatą premii za wydajną pracę. Nadal koncentrujemy się na szkoleniu i inwestowaniu w ludzi, w szczególności dla zapewnienia, że w dalszym ciągu poprawiamy standardy ochrony zdrowia oraz osiągamy maksymalne korzyści z inwestycji w nowy sprzęt.

Niestety, trzech naszych kolegów straciło życie w naszych kopalniach w ubiegłym roku. Nasze myśli są z ich rodzinami i przyjaciółmi. Jest to brutalne przypomnienie o tym, że nasi ludzie pracują w trudnych warunkach oraz, że musimy dążyć do dalszej poprawy ochrony zdrowia i bezpieczeństwa, aby zmniejszyć liczbę wypadków, a ostatecznie doprowadzić do ich wyeliminowania.

Nasza strategia wznowienia POP 2010 miała między innymi na celu zbudowanie solidnej platformy, która umożliwi NWR wzrost poprzez projekty organiczne oraz fuzje i przejęcia. Ze względu na powodzenie tej strategii nadal inwestowaliśmy w ten proces, mimo trudnej sytuacji gospodarczej w 2009 r. i jest on obecnie w dużej mierze ukończony. W rezultacie, firma jest w dobrej formie aby patrzeć na możliwości rozwoju, o których mówiliśmy w momencie, gdy staliśmy się spółką publiczną w 2008 r.

Mamy duże możliwości wzrostu organicznego przy wykorzystaniu naszego aktualnego portfela koncesji w Polsce. Odnotowaliśmy duże postępy w realizacji tych projektów inwestycyjnych w 2010 r., w szczególności w Dębieńsku, gdzie światowej klasy zespół projektowy i grupa doradców jest już na miejscu i pracuje nad szczegółowym studium wykonalności. Grunty i infrastruktura zostały już zakupione i spodziewamy się, że rozpoczęcie prac wydobywczych w Dębieńsku rozpocznie się w połowie 2011 r.

Nadal widzimy sens i korzyści z bycia regionalnym motorem konsolidacji. Oznaczałoby to zwiększenie skali i zasobów, a także synergię zamówień oraz technicznych i operacyjnych umiejętności. Jako pierwsze sprywatyzowane, zrestrukturyzowane i zmodernizowane przedsiębiorstwo węglowe w regionie i pierwsza spółka mająca dostęp do wielu rynków kapitałowych, mamy na tyle silną pozycję, że kwalifikacje te, łączące wiedzę operacyjną i finansową pozwolą nam wykorzystać każdą zidentyfikowaną szansę na rozwój.

Nasza proponowana akwizycja polskiego producenta węgla energetycznego, Lubelskiego Węgla Bogdanka SA, była dobrym przykładem tej strategii w działaniu i stworzyłaby silnego regionalnego producenta o zdywersyfikowanej działalności. Nasza decyzja o nie podwyższaniu naszej oferty świadczy o naszej dyscyplinie finansowej oraz o determinacji i przeświadczeniu, że wartość musi być czynnikiem decydującym w każdym działaniu NWR w zakresie fuzji i przejęć.

Podczas, gdy w szerszym europejskim kontekście gospodarczym prognozy pozostają niepewne, spodziewamy się, że popyt na węgiel koksujący w regionie Europy Środkowo-Wschodniej nadal będzie rosnąć, napędzany przez trwałe ożywienie w branży motoryzacyjnej i budowlanej. Ożywienie w sektorach przemysłowych w Europie Środkowej wzmocni popyt na węgiel energetyczny, gdzie już obserwujemy wzrost cen.

Nasz plan zmiany miejsca rejestracji Spółki na Wielką Brytanię, oraz umożliwienie zakwalifikowania do brytyjskiego indeksu FTSE, również rozszerzy nasz dostęp do międzynarodowych rynków kapitałowych.

Wiele jest jeszcze do zrobienia, ale jesteśmy dobrze przygotowani do wykorzystania w pełni naszego potencjału i rozpoczynamy 2011 r. jako silniejsze, bardziej odporne przedsiębiorstwo."

Mike Salamon, Prezes NWR

Wybrane dane finansowe i operacyjne

(w milionach euro o ile nie zaznaczono inaczej)	Rok 2010	Rok 2009	% zm.	4 kw. 2010	3 kw. 2010	% zm.
Przychody[1]	1.590	1.117	42%	466	408	14%
Zysk z działalności operacyjnej[1]	295	10	--	113	92	24%
Zysk przed opodatkowaniem[1]	252	(58)	--	81	64	27%
Zysk z działalności kontynuowanej	221	(64)	--	60[8]	49	24%
Zysk za okres sprawozdawczy	233	(62)	--	70	49	44%
EBITDA z działalności kontynuowanej[1]	464	179	160%	162	133	22%
Z czego: wydobycie węgla[2]	*440*	*224*	*96%*	*150*	*125*	20%
produkcja koksu[2]	*31*	*(42)*	*--*	*19*	*10*	97%
Aktywa łącznie	2.258	2.216	2%	2.258	2.279	(1%)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	315	176	79%	133	106	25%
Zadłużenie netto	321	486	(34%)	321	370	(13%)
Kapitał obrotowy netto	49	(1)	--	49	62	(21%)
CAPEX	221	250	(12%)	42	60	(30%)
Skorygowany zysk na akcję serii A[3] (w euro)	0,86	(0,25)	--	-	-	-
Wielkość sprzedaży węgla i koksu[4]	11.812	10.766	10%	3.434	2.870	20%
Łączna produkcja węgla[4]	11.443	11.001	4%	3.353	2.660	26%
Zapasy węgla na koniec okresu[4]	261	341	(23%)	261	253	3%
Zapasy koksu na koniec okresu[4]	50	219	(77%)	50	90	(44%)
Średnia liczba pracowników[5]	18.553	18.950	(2%)	-	-	-
Wskaźnik częstotliwości wypadków powodujących utratę czasu pracy – OKD[6]	9,13	12,00	(24%)	-	-	-
Wskaźnik częstotliwości wypadków powodujących utratę czasu pracy – OKK[7]	2,55	2,39	7%	-	-	-

(1) Z działalności kontynuowanej, wyłączając segment energii elektrycznej
(2) Spółka prowadzi działalność w trzech segmentach: "Segmencie węglowym", Segmencie koksowniczym" i "Innym segmencie". Wszystkie Segmenty Operacyjne, w tym korekty konsolidacyjne i wykluczenia, jak również szczegóły polityki rachunkowej są przedstawione w Przeglądzie Operacyjnym i Finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2010
(3) Skorygowany według aktualnej liczby akcji, patrz także punkt "Zysk na akcję"
(4) W tysiącach ton
(5) Łącznie z podwykonawcami
(6) OKD, a.s. ("OKD") jest spółką zależną NWR
(7) OKK Koksovny, a.s. ("OKK") jest spółką zależną NWR
(8) Zysk z działalności kontynuowanej jest niższy o 10 milionów euro w wyniku przekwalifikowania części zysku ze sprzedaży przedsiębiorstwa energetycznego związanego z podsegmentem obrotu energią elektryczną, który jest zaliczony do działalności zaniechanej. Nie ma to wpływu na zysk Grupy

Proszę zauważyć, że wyniki segmentu obrotu energią elektryczną są przedstawione jako działalność zaniechana w oświadczeniach finansowych. Zgodnie z

Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości IFRS, część NWR Energy a.s. ("NWR Energy") nie może być uznana za działalność zaniechaną, co oznacza, że w okresie między styczniem a czerwcem 2010 r. EBITDA spółki z działalności kontynuowanej wyniosła w przybliżeniu 10 milionów euro. W celu uzyskania dalszych informacji proszę odnieść się do Przeglądu Operacyjnego i Finansowego za rok zakończony 31 grudnia 2010.

Wolumeny produkcji i sprzedaży

Wskaźniki produkcji węgla (kt)

	Rok 2010	**Rok 2009**	**Zm.**	**% zm.**
Produkcja węgla	11.443	11.001	442	4%
Sprzedaż do OKK	(780)	(829)	(49)	(6%)
Sprzedaż zewnętrzna	**10.712**	**10.061**	**651**	**6%**
W tym				
Węgiel koksujący	5.257	5.170	87	2%
Węgiel energetyczny	5.455	4.891	564	12%
Zapasy na koniec okresu	261	341	(80)	(23%)

Całkowita produkcja węgla w 2010 r. była o 4% wyższa niż w 2009 r. Sprzedaż zewnętrzna węgla wzrosła o 6% dzięki lepszym warunkom rynkowym.

Sprzedaż węgla koksującego w 2010 r. składała się w 42% z twardego węgla koksującego i w 58% z półmiękkiego węgla koksującego. Sprzedaż węgla energetycznego w tym okresie stanowił w 85% węgiel i w 15% miał.

Wskaźniki produkcji koksu (kt)

	Rok 2010	**Rok 2009**	**Zm.**	**% zm.**
Produkcja koksu	1.006	843	163	19%
Sprzedaż koksu	1.100	705	395	56%
Zapasy na koniec okresu	50	219	(169)	(77%)

Produkcja koksu wzrosła o 19% w 2010 r. w porównaniu do 2009 r., podczas gdy sprzedaż koksu wzrosła o 56% w związku ze znaczącą poprawą warunków rynkowych.

Spośród sprzedanego koksu w 2010 r. w przybliżeniu 55% stanowił koks wielkopiecowy, 33% koks odlewniczy, a 12% inne rodzaje koksu.

Średnie zrealizowane ceny[3]

(euro/tona)	**Rok 2010**	**Rok 2009**	**Zm.**	**% zm.**	**% zm. Ex-FX**
Węgiel koksujący	141	87	54	62%	58%
Węgiel energetyczny	63	72	(9)	(13%)	(14%)
Koks	275	149	126	85%	82%

Ceny węgla koksującego i koksu wzrosły w 2010 r., co odzwierciedla zarówno wyższe ceny międzynarodowe, jak również lepsze warunki gospodarcze w regionie.

Węgiel koksujący

[3] Końcowe zrealizowane ceny mogą ulec wpływom szeregu czynników, włączając w to, ale nie ograniczając się do wahań kursu walutowego, zmian jakości, terminowości dostaw oraz elastycznych przepisów w poszczególnych umowach. Zatem rzeczywista cena zrealizowana w tym okresie może różnić się od średniej ogłoszonej ceny. Wskazane spodziewane wolumeny sprzedaży mogą ulec wpływowi struktury produkcji, jak również struktury sprzedaży oraz indywidualnej jakości asortymentu sprzedaży dostarczanego klientom.

W 2010 r. NWR ustalił sprzedaż 80% wolumenu węgla koksującego zgodnie z Japońskim Rokiem Fiskalnym („JFY"). Cena sprzedaży w JFY kończącym się 31 marca 2011 r. pozostaje niezmieniona na średnim poziomie 163 euro za tonę.

Węgiel koksujący wyceniany kwartalnie, który zostanie dostarczony w pierwszym kwartale 2011 r. obejmuje głównie półmiękki węgiel koksujący. Średnia uzgodniona cena dla tych dostaw to 165 euro za tonę, czyli jest o 7% wyższa od średniej ogłoszonej ceny dla węgla koksującego wycenianego kwartalnie na czwarty kwartał 2010 r.

Węgiel energetyczny

NWR sprzedaje 100% wolumenów swojego węgla energetycznego w oparciu o rok kalendarzowy. Średnia ustalona cena sprzedaży węgla energetycznego na rok kalendarzowy 2011 wynosi 71 euro za tonę, jest o 13% wyższa w porównaniu do średniej zrealizowanej ceny w wysokości 63 euro za tonę w 2010 roku. Sprzedaż węgla energetycznego NWR składa się w przybliżeniu w 80% z węgla i w 20% z miału.

Koks

Średnia ustalona cena sprzedaży koksu na pierwszy kwartał kalendarzowy 2011 r. wynosi 339 euro za tonę, a więc jest o 1% wyższa w porównaniu do zrealizowanej ceny w czwartym kwartale oraz o 23% wyższa od średniej zrealizowanej ceny w 2010 r.

Wszystkie ogłoszone ceny są oparte na kursie wymiany 24,30 korony czeskiej za euro. Ceny są wyrażone jako uśrednione przeciętne ceny zarówno dla węgla, jak i koksu różnej jakości i są cenami loco.

Przychody *(w tysiącach euro)*	**Rok 2010**	**Rok 2009**	**Zm.**	**% zm.**	**% zm. Ex-FX**
Przychody	1.589.990	1.116.838	473.152	42%	39%
Segment węglowy(1)	*1.356.422*	*1.044.169*	*312.253*	*30%*	*24%*
Segment koksowniczy	*341.642*	*131.008*	*210.634*	*161%*	*149%*

(1) *zawiera sprzedaż wewnętrzną*

Uwaga: Tylko z kontynuowanych działań. Segment obrotu energią jest zaklasyfikowany oraz przedstawiony jako działalność zaniechana (patrz dział Działalność Zaniechana w Przeglądzie Operacyjnym i Finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2010).

Przychody Spółki wzrosły o 39% przy stałej podstawie walutowej w 2010 r. w porównaniu do roku poprzedniego dzięki zwiększonym wolumenom sprzedaży oraz wyższym cenom zarówno węgla koksującego, jak i koksu.

Zmiany w zapasach

Zgodnie ze swoją polityką księgową, NWR odnotowuje zmiany w zapasach na kosztach produkcji.

W 2009 r. zapasy węgla wzrosły o 50kt, podczas gdy zapasy koksu zwiększyły sie o 85kt. Wynikająca stąd pozytywna zmiana w stanie zapasów na około 19 milionów euro zrównoważyła nieco spadek sprzedaży u pośredników.

W 2010 r. Spółka podjęła krok w odwrotnym kierunku: zmniejszyła swoje zapasy węgla o 80kt, a zapasy koksu o 169kt, ponieważ zwiększył się popyt na węgiel koksujący, a w szczególności na koks. W rezultacie przyniosło to negatywne zmiany w zapasach w wysokości około 35 milionów euro.

Koszty operacyjne

Główne koszty operacyjne (obejmujące zużycie materiałów i energii, koszty usług i koszty osobowe) z kontynuowanych działań wzrosły o 16% w 2010 r. w porównaniu do roku poprzedniego. Wzrost był w dużej mierze spowodowany większym zużyciem materiałów i energii oraz wyższymi kosztami usług w połączeniu ze wzrostem wartości korony czeskiej w stosunku do euro. Wyłączając wpływ rewaluacji korony czeskiej, główne koszty operacyjne wzrosły o 13%.

Skonsolidowane koszty *(w tysiącach euro)*	**Rok 2010**	**Rok 2009**	**Zm.**	**% zm.**	**% zm. Ex-FX**
Zużycie materiałów i energii	373.153	292.313	80.840	28%	24%
Koszty usług	341.843	293.571	48.272	16%	13%
Koszty osobowe(1)	367.201	343.195	24.006	7%	3%
Łączne koszty	**1.082.197**	**929.079**	**153.118**	**16%**	**13%**

(1) Z wyłączeniem świadczeń pracowniczych
Uwaga: Tylko z kontynuowanych działań. Segment obrotu energią jest zaklasyfikowany oraz przedstawiony jako działalność zaniechana (patrz dział Działalność Zaniechana w Przeglądzie Operacyjnym i Finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2010).

Koszty w segmencie węglowym
(w tysiącach euro)

	Rok 2010	**Rok 2009**	**Zm.**	**% zm.**	**% zm. Ex-FX**
Zużycie materiałów i energii	284.807	255.923	28.884	11%	6%
Koszty usług	288.663	246.579	42.084	17%	12%
Koszty transportu	*101.605*	*99.282*	*2.323*	*2%*	*(2%)*
Koszty osobowe	326.845	305.128	21.717	7%	2%
Koszty łącznie	**900.315**	**807.630**	**92.685**	**11%**	**7%**

Główne koszty dla segmentu wydobycia węgla wzrosły o 11%, lub o 7% wyłączając wpływ rewaluacji waluty. Wzrost zużycia materiałów górniczych był głównie spowodowany prowadzeniem bardziej intensywnych podziemnych prac rozwojowych, co pozwoli zwiększyć produkcję. Wzrost zużycia materiałów został po raz kolejny częściowo zrównoważony przez 22% spadek (oparty na euro) cen energii elektrycznej w Republice Czeskiej.

Koszty usług w segmencie węglowym, wyłączając koszty transportu, wzrosły o 27%, co było spowodowane głównie wzrostem wydatków podwykonawców, które są przypisywane zwiększeniu liczby zmian, jak również wzrostowi kosztów utrzymania. Koszty transportu, które wzrosły o 2%, wpłynęły odpowiednio na przychody, lecz są przeniesione na klientów, zatem nie mają wpływu na wyniki finansowe.

Koszty osobowe dla segmentu węglowego wzrosły o 2% przy stałej podstawie walutowej, głównie ze względu na wypłacone premie za wydajność, związane z dobrym wynikiem działalności operacyjnej i z zakończonymi pomyślnie negocjacjami cenowymi w 2010 roku.

Gotówkowe koszty wydobycia na tonę

(w euro)	**Rok 2010**	**Rok 2009**	**Zm.**	**% zm.**	**% zm. Ex-FX**
Gotówkowe koszty wydobycia na tonę	71	66	5	9%	4%

Gotówkowy koszt wydobycia na tonę wzrósł o 4% przy stałej podstawie walutowej, w porównaniu do 2009 r. głównie z powodu wzrostu kosztów produkcji i bardziej intensywnych podziemnych prac rozwojowych.

Gotówkowe koszty wydobycia na tonę odzwierciedlają koszty operacyjne, poniesione zarówno w górnictwie węgla koksującego, jak i węgla energetycznego. Główne uwzględnione czynniki to zużycie materiałów i energii, koszty usług, koszty osobowe i inne wydatki operacyjne. Nie zawiera kosztów transportu.

Koszty w segmencie koksowniczym
(w tys. euro)

	Rok 2010	Rok 2009	Zm.	% zm.	% zm. Ex-FX
Zużycie materiałów i energii[1]	216.666	124.701	91.965	74%	66%
Koszty zakupu węgla u pośredników	*64.275*	*18.503*	*45.772*	*247%*	*244%*
Koszty usług	43.139	31.304	11.835	38%	32%
Koszty transportu	*20.573*	*11.788*	*8.785*	*75%*	*67%*
Koszty osobowe	20.080	27.947	(7.867)	(28%)	(32%)
Koszty łącznie	**279.885**	**183.952**	**95.933**	**52%**	**48%**

(1) *Zawierają zarówno wewnętrzne, jak i zewnętrzne koszty zakupu węgla*

Główne koszty w segmencie koksowniczym wzrosły o 52%, lub o 48% wyłączając wpływ rewaluacji waluty. Wzrost zużycia materiałów i energii był w znaczącej mierze spowodowany zwiększonymi zakupami węgla koksującego przez pośredników, ponieważ produkcja koksu została zwiększona, by wyjść naprzeciw większemu zapotrzebowaniu. Koszt energii zużytej przy produkcji koksu nieznacznie się obniżył, ponieważ wzrost konsumpcji energii cieplnej został więcej niż zrównoważony obniżką cen energii elektrycznej. Energia cieplna stanowiła 54% kosztów energii zużytej przy produkcji koksu w 2010 roku.

Wyłączając wpływ kosztów transportu, który jest przenoszony na klientów, koszty usług dla segmentu koksowniczego wzrosły o 16%, głównie ze względu na zwiększone koszty utrzymania.

Koszty osobowe dla segmentu koksowniczego spadły o 32% przy stałej podstawie walutowej, głównie ze względu na redukcję zatrudnienia, spowodowaną zamknięciem koksowni Jan Sverma w 2010 roku.

Koszt konwersji środków pieniężnych na tonę koksu

(w euro)

	Rok 2010	Rok 2009	Zm.	% zm.	% zm. Ex-FX
Gotówkowe koszty koksu na tonę	70	84	(14)	(16%)	(20%)

Jednostkowy gotówkowy koszt konwersji koksu obniżył się o 20%, wyłączając wpływ zmian kursowych, z powodu wzrostu produkcji o 19%.

Koszt konwersji środków pieniężnych na tonę koksu odzwierciedla koszty operacyjne poniesione podczas przetwarzania węgla koksującego w koks. Nie zawiera on kosztu wewnętrznych opłat za węgiel ani kosztu wewnętrznego zakupu węgla koksującego. Koszty transportu nie są wliczone.

EBITDA z kontynuowanych działań
(w tys. euro)

	Rok 2010	Rok 2009	Zm.	% zm.	% zm. Ex-FX
EBITDA	464.177	178.685	285.492	160%	157%
Segment wydobycia węgla	*439.515*	*224.396*	*215.119*	*96%*	*87%*
Segment koksowniczy	*30.673*	*(41.680)*	*72.353*	*--*	*--*

EBITDA z kontynuowanych działań wynosząca 464 miliony euro w 2010 roku była o 160% wyższa, niż w poprzednim roku w związku ze zwiększonymi przychodami, które zostały wygenerowane głównie dzięki zwiększonym wolumenom sprzedaży i wyższym zrealizowanym cenom węgla koksującego i koksu w tym okresie.

Zysk operacyjny z kontynuowanych działań
(w tys. euro)

	Rok 2010	Rok 2009	Zm.	% zm.	% zm. Ex-FX
Zysk operacyjny	294.544	9.953	284.591	--	--
Segment wydobycia węgla	*279.440*	*73.624*	*205.816*	*280%*	*263%*
Segment koksowniczy	*19.572*	*(59.045)*	*78.617*	*--*	*--*

Zysk operacyjny z kontynuowanych działań wyniósł 295 milionów euro.

Koszty finansowe netto wzrosły o 69% do 115 milionów euro, głównie ze względu na efekt walutowy. Wzrost kosztów finansowych zawiera również jednorazową amortyzację kosztów, związaną z Niepodporządkowanym Kredytem Konsorcjalnym, jak i ze stratą z tytułu rozliczenia instrumentów pochodnych stopy procentowej, która w sumie wyniosła około 20 milionów euro. Kwota ta zawiera 14 milionów euro, co dotyczy niezrealizowanego kredytu pomostowego w związku z ofertą nabycia polskiej kopalni Bogdanka.

Zysk przed opodatkowaniem z kontynuowanych działań wyniósł 252 miliony euro, włączając w to zysk ze sprzedaży NWR Energy w wysokości 72 milionów euro[4] i 4 miliony euro kosztów na usługi doradcze, związanych z ofertą na Bogdankę.

NWR poniósł koszt netto z podatku dochodowego w wysokości 31 milionów euro w 2010 roku, w porównaniu do 6 milionów euro w 2009 roku. Koszt netto w bieżącym okresie składa się z 54 milionów euro odprowadzonego podatku dochodowego zrównoważonego przez jednorazowy zwrot podatku w wysokości 22 milionów euro, wynikającego ze zmiany stanowiska czeskiego urzędu podatkowego w sprawie niektórych kosztów odsetek, które dotychczas były uważane za nie podlegające odliczeniu. Zysk ze zbycia udziałów w spółkach zależnych, będących w posiadaniu Spółki jest zwolniony od podatku.

Skonsolidowany zysk NWR za ten okres wyniósł 233 miliony euro.

Skorygowany zysk na akcję serii A[5] za rok zakończony 31 grudnia 2010 roku wyniósł 0,86 euro.

---

[4] Ponieważ zawarto ostateczną umowę, w związku z korektą długu netto, Spółka mogła podzielić zysk między kontynuowane i zaniechane działania i notuje 10 milionów euro jako zysk, związany z podsegmentem obrotu energią elektryczną, który zawiera się w zysku z działalności zaniechanej oraz 72 miliony euro jako zysk ze sprzedaży przedsiębiorstwa energetycznego, który jest zaliczony do działalności kontynuowanej .

Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej

Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej w 2010 roku wyniosły 315 milionów euro, o 139 milionów więcej, niż w poprzednim roku. Wzrost wynikał głównie z wyższego wskaźnika EBITDA, co było spowodowane wyższymi przychodami, jak również ulgą w podatkach korporacyjnych, otrzymaną w gotówce w wysokości 23 milionów euro w drugim kwartale 2010 roku.

Wzrost efektywności i programy inwestycyjne

Program inwestycji kapitałowych POP 2010, który został zakończony pod koniec 2009 roku, nadal realizuje swoje cele. Nowy sprzęt wykazuje poprawę wydajności, w porównaniu do dotychczasowego wyposażenia, i OKD jest w stanie utrzymać dotychczasowy poziom produkcji węgla, eksploatując 17 kompleksów ścianowych w odróżnieniu od 20 w 2009 roku. Nowy sprzęt zapewnia średnią dzienna produkcję na kompleks ścianowy w wysokości w przybliżeniu 2.800t, co daje 72% poprawę w porównaniu do poprzedniej technologii, która zapewniała w niektórych kompleksach ścianowych średnią produkcję na poziomie 6.000t.

Sumując produktywność nowego i dotychczasowego sprzętu, całkowita wydajność w kompleksach ścianowych OKD wzrosła o około 15% w 2010 roku do 1.743t/LW na dzień w porównaniu ze średnią wydajnością w 2009 r.

Program Optymalizacji Koksowni 2010 wprowadzony przez NWR („COP 2010"), czyli program inwestycji kapitałowych stworzony w celu poprawy efektywności i produktywności działań koksowniczych Spółki został zakończony z sukcesem, zgodnie z wyznaczonym celem pod koniec roku. Nowowybudowana bateria koksownicza nr 10, w należącym do OKK zakładzie Svoboda działa obecnie na pełnych obrotach. Jej zdolność produkcyjna, wraz z możliwościami wyremontowanej baterii nr 8 i przepustowością dwóch pozostałych działających baterii w koksowni Svoboda, da łącznie 850kt koksu rocznie od 2011 r. Po zakończeniu programu COP 2010, NWR spodziewa się niższych gotówkowych kosztów konwersji koksu ze zoptymalizowaną strukturą zatrudnienia i większą elastycznością, umożliwiającą produkcję różnych rodzajów koksu o odpowiednim zastosowaniu.

Polskie projekty rozwojowe: Dębieńsko

Zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami NWR nadal realizuje szczegółowy harmonogram rozwoju swojego projektu Dębieńsko w Polsce. Prace nad Szczegółowym Studium Wykonalności (DFS), które nakreśli zakres projektu, plan jego realizacji, budżet oraz harmonogram, jak również znaczną część prac inżynieryjnych przy projekcie Dębieńsko rozpoczęto we wrześniu 2010 r. i zakończenie pierwszego etapu prac spodziewane jest w marcu 2011 r. Na ten etap składają się prace nad infrastrukturą powierzchniową i zakładem obróbki węgla, a także dostępem do transportu i węgla upadową. Kontrakty na usługi inżynieryjne dla tych elementów DFS zostały już w dużej mierze przyznane zarówno firmom polskim, jak i międzynarodowym. Spółka kontynuuje postęp w tej części projektu, która dotyczy gruntów oraz infrastruktury. Spółka planuje zakup gruntów w najbliższej przyszłości. NWR planuje wydatki inwestycyjne (CAPEX) na projekt Dębieńsko na poziomie 50 milionów euro w 2011 r.

Po uzyskaniu wewnętrznych uzgodnień i końcowych zezwoleń, NWR planuje rozpoczęcie prac wydobywczych w Dębieńsku w 2011 r.

---

[5] Skorygowany według aktualnej liczby akcji, patrz także punkt „zysk an akcję" w Przeglądzie Operacyjnym i Finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2010.

Zdrowie i bezpieczeństwo

NWR stosuje rygorystyczne i zaawansowane procedury dotyczące bezpieczeństwa, systemy monitorujące oraz praktyki w swoich kopalniach i koksowniach. Są one stosowane rygorystycznie i sumiennie, przez cały czas, aby zapewnić optymalne warunki działań prowadzonych w górnictwie.

Niestety, pomimo ogólnej poprawy bezpieczeństwa, trzech naszych pracowników zginęło w wypadkach podczas pracy w 2010 r. Dochodzenia w sprawie wszystkich wypadków prowadzone są przez komisję złożoną z członków Urzędu Górniczego w Ostrawie, kierownictwa kopalni, zarządu OKD, związku zawodowego i lokalnej policji; na podstawie ustaleń tych dochodzeń podejmowane są odpowiednie środki.

Wskaźnik wypadków powodujących przerwy w pracy (LTIFR) w OKD spadł o 24% do 9,13 w 2010 r., w porównaniu do 12,00 w 2009 r.

W OKK, LTIFR nieznacznie wzrósł, wynosząc 2,55 w 2010 r., w porównaniu do 2,39 w 2009 r.

Kursy walutowe

Korona czeska umocniła się w stosunku do euro o około 4% pomiędzy rokiem, zakończonym 31 grudnia 2009 r. a tym samym okresem w 2010 r. Średni kurs w tym okresie wynosił 25,28 korony czeskiej za euro.

W przybliżeniu 50% przychodów Spółki i prawie 100% kosztów jest denominowanych w koronach czeskich.

Bieżąca polityka Spółki ma na celu zabezpieczenie około 70% ekspozycji przepływów pieniężnych przed wahaniami kursów walutowych. W przybliżeniu 60% ekspozycji prognozowanej na pierwszy kwartał kalendarzowy 2011 r. jest obecnie zabezpieczone walutowymi kontraktami terminowymi, z dodatkowymi terminowymi kontraktami także na pozostałą część roku.

Dywidenda

Polityka dywidendowa NWR ma na celu dystrybucję około 50% skonsolidowanego rocznego zysku netto Pionu Górniczego w ciągu cyklu koniunkturalnego. Zgodnie z tą polityką Zarząd zadeklarował końcową dywidendę w wysokości 0,22 euro na akcję serii A, która zostanie wypłacona, 15 kwietnia 2011 roku w formie dywidendy zaliczkowej, akcjonariuszom posiadającym akcje serii A. Łącznie z dywidendą w wysokości 0,21 euro za akcję serii A, wypłaconą w październiku 2010 r. daje to pełną roczną dywidendę, wypłacaną akcjonariuszom, posiadającym akcje serii A w wysokości 0,43 euro za akcję w odniesieniu do roku, zakończonego 31 grudnia 2010.

Dywidenda NWR jest określana w euro. Akcjonariusze mogą zdecydować się na otrzymywanie dywidendy w funtach szterlingach, euro, koronach czeskich lub polskich złotych. Za domyślny wybór uważa się funty szterlingi, jeśli akcjonariusz nie wyrazi innej preferencji. Kwota do zapłaty w funtach szterlingach, euro, koronach czeskich i polskich złotych zostanie określona przez odniesienie do kursu wymiany na euro, 4 kwietnia 2011 r.

Harmonogram w odniesieniu do dywidendy zaliczkowej będzie następujący:

Ex-dividend Giełda Papierów Wartościowych w Londynie (LSE)	9 marca 2011
Ex-dividend Giełda Papierów Wartościowych w Pradze (PSE)	9 marca 2011
Ex-dividend Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie (WSE)	9 marca 2011

Dzień ustalenia prawa do dywidendy	11 marca 2011
Ostateczny termin wyboru waluty	30 marca 2011
Kurs wymiany euro ustalony i ogłoszony	4 kwietnia 2011
Data wypłaty	15 kwietnia 2011

Czas ustalenia prawa do dywidendy to zamknięcie rynku w dniu ustalenia prawa do dywidendy, jak określono powyżej.

Dalsze szczegóły dotyczące wypłaty dywidendy, łącznie z wyborem waluty i formularzami uprawniającymi do dywidendy, są dostępne na stronie internetowej NWR (www.newworldresources.eu) lub u rejestratorów Spółki.

22 lutego 2011 r. Zarząd NWR zaakceptował zaliczkową dystrybucję dywidendy z funduszu dywidendowego B dla jedynego właściciela akcji serii B, RPG Property B.V. w wysokości 40 milionów euro. Na tę dywidendę składają się głównie wpływy ze sprzedaży spółki NWR Energy, przypisywane Pionowi Nieruchomości.

Płynność i zasoby kapitałowe

Na dzień 31 grudnia 2010 r. zadłużenie netto Spółki wynosiło 321 milionów euro, o 34% mniej, niż 31 grudnia 2009 r. Do roku 2015 Spółka nie ma znaczących długów.

Na dzień 31 grudnia 2010 r. niezastrzeżone wolne środki w kasie wyniosły 529 milionów euro, czyli mniej, niż 31 grudnia 2009 r., gdy wynosiły 548 milionów euro. W przybliżeniu 181 milionów euro w gotówce, wraz z wpływami netto z emisji 7,875% niepodporządkowanych obligacji zabezpieczonych, zostały wykorzystane do spłacenia w całości pozostałych należności kredytowych objętych umową kredytu konsorcjalnego, naliczonych odsetek i opłat.

Koszyk płatności zastrzeżonych, jak określono w umowie Indenture 7,375% oraz w umowie Indenture 7,875%, wynosi obecnie w przybliżeniu 195 milionów euro na dzień 31 grudnia 2010 r.

Aby uzyskać więcej informacji, proszę odnieść się do punktu “Płynność i zasoby kapitałowe” w przypisach do “Przeglądu operacyjnego i finansowego za rok zakończony 31 grudnia 2010 r.

Kredyt odnawialny

7 lutego 2011 r. NWR zawarł umowę zabezpieczonego odnawialnego kredytu konsorcjalnego (“RCF”) z bankiem Ceska Sporitelna a.s., jako agentem kredytu, Citigroup Global Markets Limited jako agentem dokumentacji oraz z Ceska Sporitelna a.s., Ceskoslovenska Obchodni Banka a.s., Citigroup Global Markets Limited, Komercni Banka, a.s. i praską filią ING BANK N.V., jako aranżerami i pierwotnymi pożyczkodawcami.

Kredyt RCF udostępnia pożyczkę bankową o wartości 100 milionów euro, która będzie dostępna przez trzy lata od daty podpisania umowy kredytowej. Kredyt RCF będzie wykorzystany na ogólne cele korporacyjne.

CAPEX

Łączne wydatki inwestycyjne w 2010 r. były 12 % poniżej poziomów z 2009 r., głównie w wyniku zakończenia programu inwestycyjnego POP 2010. Łączny CAPEX związany z POP 2010 za 2010 r. to odroczone płatności z poprzedniego roku.

CAPEX (w mln euro)	**Rok 2010**	**Rok 2009**
POP 2010	*58*	*129*
OKD	*107*	*92*
OKK	*48*	*24*
Projekty w Polsce	*0,4*	*1*
Inne	*8*	*4*
ŁĄCZNIE	**221**	**250**

Proponowane wezwanie do zapisów na sprzedaż akcji w celu przejęcie Bogdanki

5 października 2010 r. NWR ogłosił wezwanie na sprzedaż wszystkich wyemitowanych i będących w obiegu akcji Lubelskiego Węgla "Bogdanka" S.A („Bogdanka").

Proponowana akwizycja była zgodna ze strategią NWR mającą na celu aktywne poszukiwanie możliwości rozwoju w Polsce oraz na pozostałym obszarze Europy Środkowej i Wschodniej oraz pełnienie funkcji podmiotu konsolidującego sektor w regionie.

30 listopada 2010 r. Spółka ogłosiła, że nie został osiągnięty próg akceptacji, warunki Oferty nie zostały więc spełnione.

Decyzja o nie podwyższeniu Oferty świadczy o dyscyplinie finansowej NWR oraz o determinacji i przeświadczeniu, że wartość musi być czynnikiem decydującym w każdym działaniu NWR w zakresie fuzji i przejęć.

Łączne koszty, poniesione w 2010 r. w związku z Ofertą wyniosły 18 milionów euro, w tym około 4 miliony euro to koszty usług doradczych, a 14 milionów euro to wydatki finansowe. Spółka spodziewa się dodatkowych wydatków w związku z Ofertą w pierwszym kwartale 2011 r. w wysokości 0,5 mln euro.

Zamiar zmiany miejsca rejestracji na Wielką Brytanię

NWR ogłosił w październiku 2010 r. swój zamiar zmiany miejsca rejestracji Spółki na Wielką Brytanię w pierwszej połowie 2011 r., z zastrzeżeniem uzyskania odpowiednich zezwoleń. Spółka uważa, że umożliwi jej to zakwalifikowanie się do brytyjskiego indeksu FTSE. W konsekwencji NWR będzie mogła korzystać z większej atrakcyjności dla najwyższej klasy inwestorów na międzynarodowych rynkach kapitałowych.

Perspektywy

Oczekujemy, że popyt na węgiel koksujący w regionie Europy Środkowo-Wschodniej pozostanie silny, napędzany kontynuowanym ożywieniem w sektorze motoryzacyjnym i budowlanym. Ożywienie w sektorach przemysłowych w Europie Środkowej pozwoli także na utrzymanie zapotrzebowania na węgiel energetyczny.

<u>Produkcja</u>
NWR oczekuje produkcji na poziomie około 11Mt węgla i 800kt koksu w 2011 r. Z zastrzeżeniem warunków produkcyjnych panujących pod ziemią, biznes węglowy ma potencjał do dodatkowej produkcji na poziomie 400kt węgla w 2011 r.

<u>Sprzedaż</u>
NWR oczekuje osiągnięcia sprzedaży zewnętrznej węgla w 2011 r. na poziomie około 10,3Mt (równomiernie podzielonej między węgiel koksujący i energetyczny) i koksu na poziomie 720kt. Spółka oczekuje wzrostu wolumenów sprzedaży węgla koksującego pod koniec 2011 r. i zrównoważenie asortymentu produktów w odniesieniu do węgla koksującego w 2012 r.

Ceny
NWR sprzedaje 100% swoich wolumenów węgla energetycznego na podstawie roku kalendarzowego, a średnia uzgodniona cena na 2011 r. wynosi 71 euro za tonę.

W ciągu 2010 r. NWR sprzedał 80% swojego węgla koksującego na podstawie Japońskiego Roku Fiskalnego ("JFY"). W 2011 r. Spółka oczekuje sprzedaży większości wolumenów swojego węgla koksującego w ujęciu kwartalnym, zgodnie z międzynarodowymi praktykami rynkowymi.

Koks będzie nadal sprzedawany w ujęciu kwartalnym i średnia, uzgodniona cena na pierwszy kwartał kalendarzowy 2011 r. wynosi 339 euro za tonę.

Koszty
NWR będzie nadal koncentrował się na zwiększaniu poziomów efektywności, by stanąć naprzeciw presji inflacyjnej i rosnącym kosztom, związanym z coraz głębszym poziomem naszego wydobycia. Jednakże podwyższenie efektywności może tylko w części zrównoważyć wyższe ceny stali oraz innych materiałów, kosztu elektryczności, sprężonego powietrza i ciepła oraz remontów i utrzymania starszego sprzętu.

Te czynniki i efekt niższych wolumenów oznacza, że NWR oczekuje wzrostu jednostkowych gotówkowych kosztów wydobycia w 2011 r. o około 10%, w porównaniu do 2010 r., przy stałej podstawie walutowej.

Oczekuje się, że jednostkowe koszty konwersji koksu będą o około 15% niższe, niż w 2010 r., przy stałej podstawie walutowej, jako efekt zakończenia Programu COP 2010 i koncentracji produkcji koksu w jednym zakładzie.

CAPEX
NWR skorygował swoje potrzeby, dotyczące CAPEX na 2011 r. w świetle realizacji przyrostu z perspektywą utrzymania wolumenów produkcji i asortymentu, jak również rezerw, w szczególności na wymianę i odnowienie kompleksów ścianowych. Spółka zabezpiecza również CAPEX, związany z wyższym poziomem bezpieczeństwa, zwłaszcza że warunki pracy pod ziemią stają się coraz bardziej wymagające. Spółka oczekuje, że CAPEX będzie wynosił między 200 a 225 milionów euro rocznie.

NWR oczekuje, że CAPEX w odniesieniu do projektu Dębieńsko wyniesie w 2011 r. około 50 milionów euro.

Wyższa kadra menedżerska NWR poprowadzi prezentację wyników dzisiaj, w czwartek 24 lutego 2011 roku, o godzinie 11:00 czasu środkowoeuropejskiego (10:00 czasu Greenwich) w JP Morgan Cazenove Auditorium, 20 - 28 Moorgate, Londyn, podczas której kierownictwo omówi wyniki finansowe za ten okres.

Transmisja prezentacji na żywo będzie również dostępna na stronie internetowej NWR: www.newworldresources.eu.

Infolinie:

Holandia	+31 (0)20 707 5512
Republika Czeska (bezpłatny)	800 142925
Polska (bezpłatny)	00 800 111 4856
Wielka Brytania i reszta Europy	+44 (0)20 7136 6283
USA	+1 718 354 1385

Kod weryfikacyjny: 6490411

Zastrzeżenia prawne, stwierdzenia dotyczące przyszłości oraz zastrzeżenia dotyczące kilku innych kwestii

Niektóre stwierdzenia zawarte w niniejszym dokumencie nie dotyczą faktów historycznych, lecz przyszłości. Stwierdzenia dotyczące perspektyw, planów, sytuacji finansowej oraz strategii biznesowej Spółki, jak też stwierdzenia odnoszące się do zasobów kapitałowych, przyszłych nakładów na projekty rozwojowe oraz wyników działalności mogą stanowić stwierdzenia dotyczące przyszłości. Ponadto stwierdzenia dotyczące przyszłości można zwykle rozpoznać po użyciu słów wybiegających w przyszłość takich jak „być może", „oczekiwać", „zamierzać", „szacować", „przewidywać", „planować", „prognozować", „będzie", „może", „mógłby", „możliwe", „sądzić" lub „kontynuować" oraz ich zaprzeczeń czy wariantów lub podobnych wyrażeń. Mimo, że w opinii Spółki oczekiwania zawarte w powyższych stwierdzeniach dotyczących przyszłości są rozsądne, Spółka nie może zagwarantować, że wspomniane oczekiwania sprawdzą się. Powyższe stwierdzenia dotyczące przyszłości wiążą się z pewnymi ryzykami, niepewnością oraz innymi faktami, które mogą spowodować znaczącą różnicę między wynikami rzeczywistymi a wynikami wskazywanymi lub sugerowanymi we wspomnianych stwierdzeniach dotyczących przyszłości. Stwierdzenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji przyszłych wyników.

Do czynników, ryzyk oraz elementów niepewności, które mogą spowodować znaczącą różnicę między wynikami rzeczywistymi a przewidywanymi, należy zaliczyć w szczególności: ryzyka związane ze zmianami sytuacji politycznej, gospodarczej i społecznej w Republice Czeskiej, Polsce oraz regionie Europy Środkowo-Wschodniej; przyszłe ceny i popyt na produkty Spółki oraz popyt na produkty klientów Spółki; rezerwy kopalń węgla; pozostały czas eksploatacji kopalń Spółki; produkcję węgla; tendencje w branży węglowej oraz warunki na krajowych i międzynarodowych rynkach węgla; ryzyka związane z wydobyciem węgla; przyszłe plany ekspansji i nakłady inwestycyjne; relacje Spółki z klientami oraz warunki wpływające na działalność klientów Spółki; konkurencję; funkcjonowanie oraz koszty transportu kolejowego i innych form transportu; dostępność specjalistów i wykwalifikowanej siły roboczej; warunki pogodowe lub zniszczenia powstałe wskutek katastrof żywiołowych; ryzyka związane z prawem czeskim lub polskim, regulacjami i opodatkowaniem, w tym również przepisami, regulacjami, rozporządzeniami oraz decyzjami dotyczącymi branży wydobycia węgla, przepisami środowiskowymi oraz walutowymi dotyczącymi podmiotów czeskich i polskich oraz ich oficjalną interpretacją przez instytucje rządowe, inne organy regulacyjne oraz sądy; oraz ryzyka związane ze światową sytuacją gospodarczą i światowym otoczeniem ekonomicznym. Dodatkowe czynniki ryzyka zostaną opisane w raporcie rocznym Spółki.

Stwierdzenia dotyczące przyszłości odnoszą się jedynie do sytuacji istniejącej w dniu publikacji niniejszego dokumentu. Spółka jest zwolniona z obowiązku aktualizacji lub rewizji, poprzez publikację lub w inny sposób, jakichkolwiek stwierdzeń dotyczących przyszłości zawartych w niniejszym raporcie w celu odzwierciedlenia jakichkolwiek zmian przewidywań lub jakichkolwiek zmian dotyczących zdarzeń, warunków, założeń lub okoliczności, na których opiera się takie stwierdzenie, chyba że jest to wymagane na podstawie obowiązujących przepisów prawa.

Niniejszy dokument na zawiera ani nie stanowi oferty sprzedaży ani próby pozyskania oferty kupna lub objęcia jakichkolwiek papierów wartościowych w Stanach Zjednoczonych lub w jakiejkolwiek innej jurysdykcji.

W celu uzyskania bliższych informacji:

Dział Relacji Inwestorskich
Agnes Blanco Querido
Tel: +31 20 570 2270
Email: ablanco@nwrgroup.eu

Radek Nemecek
Tel: +31 20 570 2244
Email: rnemecek@nwrgroup.eu

Komunikacja Korporacyjna
Petra Masinova
Tel: +31 65 476 4119
Email: pmasinova@nwrgroup.eu

Strona internetowa: *www.newworldresources.eu*

New World Resources N.V.

NWR jest wyłącznym właścicielem OKD, a.s., największej czeskiej spółki wydobywającej węgiel kamienny i jednym z jego największych producentów w Europie Środkowej pod względem przychodów i wolumenu wydobycia. Obsługując klientów w Czechach, Słowacji, Austrii, Polsce, na Węgrzech i w Niemczech, Spółka wyprodukowała 11,4Mt węgla i 1,0Mt koksu w 2010 r.