

Warszawa, 13 kwietnia 2011r.

Pismo Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo

Rok 2010 był kolejnym rokiem bardzo istotnie zaznaczającym się w historii B3System S.A.

Był to rok związany ze zmianami w strukturze Grupy Kapitałowej B3System.

Decyzja o połączeniu podmiotów należących do Grupy kapitałowej B3System wynikała z obserwowanego przez Zarząd zapotrzebowania na rozszerzenie kompetencji w zakresie świadczonych usług dla Klientów z sektora ubezpieczeniowego, bankowego, ubezpieczeniowego i telekomunikacyjnego.

Zarządy B3System S.A oraz Copi S.A. w lipcu 2010r. postanowiły zintensyfikować działania zmierzające do połączenia obu spółek. W efekcie czego połączenie B3System S.A. oraz Copi S.A. co nastąpiło w dniu 7 stycznia 2011r.

Równoległym działaniem zamierzającym do podniesienia efektywności Grupy Kapitałowej była inkorporacja spółki zależnej Navipro Sp. z o.o. w dniu 30 grudnia 2010r.

Efektom przeprowadzonych procesów jest powstanie jednego podmiotu łączącego w swojej strukturze elementy z przejętych spółek (Copi i Navipro) działającego pod firmą B3System, zarządzanego przez kadrę składającą się z przedstawicieli połączonych podmiotów oraz łączącego w swojej działalności najlepsze kompetencje przejętych spółek. Nowa organizacja umożliwia konkurowanie z największymi firmami z sektora IT w Polsce i zdecydowanie rozszerza zakres naszych usług.

Kolejna zmiana w składzie Grupy Kapitałowej była związana z połączeniem się podmiotów Prokonekt z Maccomp Sp. z o.o. Połączenie ze Spółką Maccomp stanowiło szansę dynamicznego rozwoju dla spółki Prokonekt, dzięki rozszerzeniu struktury odbiorców o klientów z branży paliwowej oraz wzrostowi skali działalności. Połączenie spółek Prokonekt i Maccomp wiązało się z emisją akcji dla przejmującej spółki Maccomp, w wyniku czego udział B3System w kapitale zakładowym zmniejszył się do poziomu 15,42%.

B3System S.A. w 2010 roku podpisała kolejne umowy partnerskie; z firmą Oracle Polska Sp. z o.o. w zakresie dystrybucji programów, sprzętu i usług pełnego użytkowania,

uzyskując tym samym status partnerski na poziomie PLATINIUM Partner oraz firmą Riverbed Technology Ltd. uzyskując status partnerski na poziomie Silver.

Spółka otrzymała wyróżnienie przyznawane przez dystrybutora firmę Avnet Sp. z o.o. w uznaniu za największą sprzedaż w kategorii VMware w roku finansowym 2010. Poza tym B3System S.A. uzyskała kolejne wyrazy uznania za największą sprzedaż produktów firmy McAfee ze strony dystrybutora firmy Arrow ECS Sp. z o.o.

Spółka B3System S.A. znalazła się na wysokich miejscach wśród firm informatycznych i telekomunikacyjnych w rankingu TOP 200. W przygotowanym i opublikowanym w czerwcu 2010 r. przez Computerworld Polska raporcie, zajęła następujące odpowiednio 98 pozycję wśród 265 firm informatycznych biorących udział w badaniu oraz 24 pozycję wśród firm uzyskujących największe przychody grup kapitałowych w 2009 roku.

Jednocześnie aktywność spółki B3System S.A. w 2010 roku została pozytywnie oceniona przez prestiżowe media branżowe, finansowe oraz wywiadownie gospodarcze. Znalazło to odzwierciedlenie w kilku liczących się rankingach; Perły Polskiej Giełdy 2010 - rankingu najbardziej wartościowych przedsiębiorstw, Gazele Biznesu – XI edycji rankingu najbardziej dynamicznych firm oraz Diamenty Biznesu – rankingu miesięcznika Forbes. Na liście wyróżnionych znalazły się przedsiębiorstwa, które najbardziej dynamicznie zwiększały swoją wartość w ostatnich trzech latach działalności, a tym samym najlepiej wykorzystały dobrą koniunkturę gospodarczą. Lista Diamentów Forbes opracowana została na podstawie szwajcarskiej metody wyceny wartości firmy, uwzględniającej wyniki finansowe oraz wartość majątku.

Rok 2011 będzie dla Spółki B3System rokiem intensywnego rozwoju związanego z jak najlepszym wykorzystaniem powstałego w wyniku połączenia potencjału. Obecna działalność B3System S.A. obejmuje swoim zakresem, poza bezpieczeństwem IT, także integrację systemów operacyjnych, rozwiązania dla biznesu.

Dzięki wysoko wykwalifikowanej kadrze inżynierskiej oraz długoletniemu doświadczeniu na rynku IT, spółka jest w stanie zaoferować swoim klientom najnowocześniejsze rozwiązania informatyczne oraz pełen wachlarz usług.

Dotychczasowe nasze sukcesy oraz obecna pozycja na rynku nie byłaby możliwa bez wsparcia z strony naszych partnerów handlowych, zaangażowania pracowników firmy oraz zaufania Klientów.

Serdecznie zapraszam Państwa do lektury niniejszego sprawozdania.

Miroslaw Kaliński

PREZES