

INTER CARS S.A.

**SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY
ZA OKRES OD 1 stycznia do 31 grudnia 2010 ROKU**



SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	OPINIA Z BADANIA ROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	2
CZĘŚĆ II	PISMO PREZESA ZARZĄDU.....	6
	OŚWIADCZENIE CZŁONKÓW ZARZĄDU.....	8
	WYBRANE DANE FINANSOWE.....	9
	INFORMACJE O INTER CARS S.A.....	10
	ROCZNE SKONSOLIDOWNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2010 roku	13
CZĘŚĆ III	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA	60
CZĘŚĆ IV	RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	113

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A.

Przeprowadziliśmy badanie załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powińska 64 („Grupa Kapitałowa”), na które składa się skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2010 r., skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów, skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym oraz skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia oraz informacje dodatkowe do skonsolidowanego sprawozdania finansowego o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Odpowiedzialność Zarządu oraz Rady Nadzorczej

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami oraz sporządzenie sprawozdania z działalności. Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny również za kontrolę wewnętrzną, którą uznaje za niezbędną, aby sporządzane skonsolidowane sprawozdania finansowe były wolne od nieprawidłowości powstałych wskutek celowych działań lub błędów.

Zgodnie z ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2009 r. nr 152, poz. 1223 z późniejszymi zmianami) („ustawa o rachunkowości”), Zarząd jednostki dominującej oraz członkowie Rady Nadzorczej są zobowiązani do zapewnienia, aby skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności spełniały wymagania przewidziane w tej ustawie.

Odpowiedzialność Biegłego Rewidenta

Naszym zadaniem jest, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii o tym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Badanie sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy o rachunkowości, krajowych standardów rewizji finansowej wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej. Regulacje te nakładają na nas obowiązek postępowania zgodnego z zasadami etyki oraz zaplanowania i przeprowadzenia badania w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, że skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest wolne od istotnych nieprawidłowości.

Badanie polega na przeprowadzeniu procedur mających na celu uzyskanie dowodów badania dotyczących kwot i informacji ujawnionych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Wybór procedur badania zależy od naszego osądu, w tym oceny ryzyka wystąpienia istotnej nieprawidłowości skonsolidowanego sprawozdania finansowego na skutek celowych działań lub błędów. Przeprowadzając ocenę tego ryzyka bierzemy pod uwagę kontrolę wewnętrzną związaną ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją skonsolidowanego sprawozdania finansowego w celu zaplanowania stosownych do okoliczności procedur badania, nie zaś w celu wyrażenia opinii na temat skuteczności działania kontroli wewnętrznej w jednostce. Badanie obejmuje również ocenę odpowiedniości stosowanej polityki rachunkowości, zasadności szacunków dokonanych przez Zarząd oraz ocenę ogólnej prezentacji skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Wyrażamy przekonanie, że uzyskane przez nas dowody badania stanowią wystarczającą i odpowiednią podstawę do wyrażenia przez nas opinii z badania.


Opinia

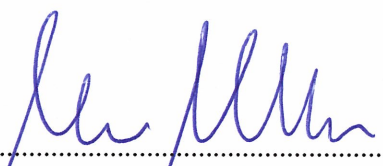
Naszym zdaniem, załączone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. przedstawia rzetelnie i jasno sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2010 r., wynik finansowy oraz przepływy pieniężne za rok obrotowy kończący się tego dnia, zostało sporządzone, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską oraz jest zgodne z wpływającymi na treść skonsolidowanego sprawozdania finansowego przepisami prawa obowiązującymi Grupę Kapitałową.

Inne kwestie

Ponadto, zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości, stwierdzamy, że sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz w Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2009 r., nr 33, poz. 259) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

W imieniu KPMG Audyt Sp. z o.o. nr ewidencyjny 458
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa


.....
Biegły rewident nr 12005
Maciej Kozysa


.....
Biegły rewident nr 90048
Dyrektor
Mirosław Matusik

21 kwietnia 2011 r.
Warszawa

CZĘŚĆ II

SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2010 roku

Pismo Prezesa Zarządu	6
Oświadczenie członków Zarządu.....	8
Wybrane dane finansowe:	9
Informacje o INTER CARS S.A.	10
1. Przedmiot działalności	10
2. Siedziba	10
3. Dane kontaktowe	10
4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	10
5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	10
6. Biegły rewident	10
7. Prawnicy	10
8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	11
9. Spółki powiązane Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2010 roku	11
10. Spółki stowarzyszone	12
11. Notowania na giełdach	12
12. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji	12
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	13
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	14
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	15
ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (CD).....	16
Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.....	18
1. Podstawa sporządzania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	18
2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości	22
3. Informacje na temat segmentów działalności.....	30
4. Rzeczowe aktywa trwałe	32
5. Wartości niematerialne	35
6. Nieruchomości inwestycyjne	38
7. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych.....	38
8. Inwestycje dostępne do sprzedaży	38
9. Podatek odroczony	39
10. Zapasy	40
11. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	40
12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	42
13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej ..	42
14. Zysk netto na 1 akcję.....	43
15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych	43
16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	46
17. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	47
18. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego.....	47
19. Płatności w formie akcji własnych	47
20. Przychody ze sprzedaży.....	47
21. Koszt własny sprzedaży	48
22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu.....	48
23. Pozostałe przychody operacyjne.....	49
24. Pozostałe koszty operacyjne	49
25. Przychody i koszty finansowe	49
26. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych	50
27. Podatek dochodowy	51
28. Dywidenda na 1 akcję	52
29. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	52
30. Leasing operacyjny.....	52
31. Transakcje z jednostkami powiązanymi	53
32. Zarządzanie ryzykiem finansowym	54
33. Zdarzenia po dacie bilansu.....	57
34. Istotne oceny i oszacowania.....	57
35. Zmiana prezentacji danych finansowych.....	57
36. Kontynuacja działalności	57
37. Sprawozdanie skonsolidowane	58

**Pismo Prezesa Zarządu
Inter Cars S.A.**

Drodzy Akcjonariusze!

Po raz pierwszy mam przyjemność zwrócić się do Państwa jako nowy Prezes Inter Cars S.A. Jak Państwo doskonale pamiętają w czerwcu ubiegłego roku, w spółce dokonana się zmiana na stanowisku Prezesa Zarządu. Dotychczasowy wieloletni Prezes, i założyciel Inter Cars S.A., Krzysztof Oleksowicz, uznając dojrzałość spółki, postanowił zrezygnować z pełnienia pierwszoplanowej roli, jednocześnie pozostał w firmie jako Członek Zarządu, aby nadal nas wspierać swoją radą i doświadczeniem.

Wynik finansowy Inter Cars S.A. za 2010 r. napawa optymizmem i sprawia, że po raz kolejny możemy mówić o dużym sukcesie. Przychody spółki ponownie rosną w dwucyfrowym tempie. Skonsolidowana wartość sprzedaży wyniosła 2,4 miliarda złotych przy zysku 63,7 mln złotych. W stosunku do ubiegłego roku wzrost wynosi 16,8%. Generalnie, pozytywne wyniki spowodowane są wciąż rosnącym popytem na rynku polskim oraz konsekwentnym rozwojem naszych spółek zagranicznych.

Zgodnie z danymi, Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, wartość niezależnego rynku części w segmencie osobowym w Polsce w 2010 roku wyniosła ponad 7 miliardów złotych (bez olejów i opon). To oznacza, że ten segment rynku przez rok urósł zaledwie o 2%. Wedle szacunków udział Inter Cars SA w całym rynku części do samochodów osobowych oraz ciężarowych wyniósł około 20%

Duży sukces odnosimy także na rynkach ościennych. Obecnie możemy już mówić o wzrostach przychodów ze sprzedaży we wszystkich krajach Europy Środkowo - Wschodniej w których jesteśmy obecni. Spośród spółek zagranicznych najwyższy wzrost sprzedaży zanotowały spółki Inter Cars Ukraina oraz Inter Cars Litwa. Natomiast największy udział przychodów przypadł Inter Cars Słowacja. Już dzisiaj mogę zdradzić, że przygotowujemy się do rozpoczęcia działalności w Bułgarii.

Dzisiaj sieć dystrybucyjna Inter Cars S.A. liczy 140 filii w kraju i 82 poza jego granicami. Nadal ją będziemy poszerzać o dalsze punkty zarówno w kraju jak i zagranicą. Dzięki tak dużej sieci jesteśmy blisko naszych klientów, gotowi by świadczyć usługi na najwyższym poziomie. Odzwierciedleniem słuszności tej strategii, jest stabilny wzrost naszej firmy jak również naszych lojalnych klientów.

W poprzednim roku informowaliśmy Państwa, o rozpoczęciu projektu Motointegrator, i choć nie możemy jeszcze mówić o wielkim sukcesie, jednak jest to projekt długofalowy i wierzę, że już niebawem będziemy mogli o nim rozmawiać jako o kolejnym udanym pomysle Inter Cars S.A. Wydaje się bowiem że przyszłość dystrybucji części jest związana z Internetem. Wskazują na to doświadczenia takich krajów jak USA czy Wielka Brytania. Dlatego Motointegrator w swojej idei aby przekierowywać klientów Internetowych do tradycyjnego biznesu, jest najlepszym rozwiązaniem dla firm takich jak nasza, z rozwiniętą siecią dystrybucji i sprawną logistyką. Motointegrator ma służyć pozyskiwaniu nowych klientów-kierowców, warsztatom współpracującym z Inter Cars S.A., a sprzedaż zawsze odbywa się z zachowaniem tradycyjnego łańcucha dostaw. Filia dostarcza produkt do warsztatu, który dokonuje sprzedaży, zarabiając na usłudze, na marży z części oraz na opłacie transportowej.

W tym miejscu warto wspomnieć także o tym, że Inter Cars już odniósł dość spektakularny sukces jeśli chodzi o wykorzystanie Internetu do działalności gospodarczej. Mam tutaj na myśli fakt, że obecnie około 40% zamówień realizowanych przez sieć sprzedaży IC odbywa się za pośrednictwem Internetu. Warsztaty, współpracujące z nami, cenią sobie nasze narzędzia internetowe i bardzo chętnie z nich korzystają, zamawiając części. Jeśli chodzi o użycie nowoczesnych technologii w podstawowym biznesie, na tle konkurencji wypadamy bardzo korzystnie.

Grupa kapitałowa Inter Cars dla dywersyfikacji biznesu działa w różnych obszarach w tym produkcji naczep do samochodów ciężarowych. Pomimo ciężkiej sytuacji w branży transportowej, spółka Feber należąca do grupy kapitałowej Inter Cars, w roku 2010 zwiększyła swoją sprzedaż naczep aż o 48%. Mimo to Feber miniony rok zakończył się ujemnym wynikiem. Jednak dziś już mogę śmiało stwierdzić

że, dzięki programowi restrukturyzacyjnemu, wdrożonemu przez nowego Prezesa spółki, p. Witolda Kmiecika rok 2011 będzie dla Feber Sp. z o.o. rokiem sukcesu.

Współczesna branża motoryzacyjna poszukuje rozwiązań, które przyczyniają się do ochrony środowiska. W ten ogólnosięgi trend bardzo dobrze wpisuje się idea fabrycznej regeneracji części, która pozwala zaoszczędzić środki finansowe minimalizując jednocześnie zanieczyszczenie środowiska. Rozwiązanie to gwarantuje konsumentom najwyższej jakości części. Dlatego też fabryczna regeneracja podzespołów jest jednym z ważnych i przyszłościowych obszarów działania grupy kapitałowej Inter Cars. W tym roku spółka Lauber specjalizująca się w regeneracji części osiągnęła wysoki wzrost przychodów na poziomie 62%, co jest efektem nowatorskiego podejścia do biznesu motoryzacyjnego, jak również zwiększonego zapotrzebowania na rynku na tego typu usługi.

Rok 2011 będzie dla Inter Cars SA okresem dalszego umacniania się na pozycji lidera dystrybucji części motoryzacyjnych w Europie Środkowo-Wschodniej. Stabilna sytuacja grupy kapitałowej Inter Cars oraz przewaga konkurencyjna, jaką w ciągu wielu lat osiągnęliśmy, w pełni umożliwia nam skoncentrowanie się na optymalizacji dotychczasowych działań oraz na poszukiwaniu nowych szans rozwoju, takich jak np. e-commerce. Mogę więc zapewnić Was, drodzy Akcjonariusze że wraz z Zarządem spółki dołożymy wszelkich starań aby wykorzystać te wszystkie szanse, jakie daje nam pozycja Inter Cars S.A., by jeszcze bardziej zwiększyć bezpieczeństwo i rentowność Waszych inwestycji.

Robert Kierzek
Prezes Zarządu



**Oświadczenie członków Zarządu
Inter Cars S.A.**

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd Inter Cars S.A. niniejszym oświadcza, że:

- zgodnie z jego najlepszą wiedzą, roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. „Inter Cars” i dane porównawcze zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską, wydanymi i obowiązującymi na dzień sporządzenia niniejszych sprawozdań finansowych oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A..
- Komentarz do raportu rocznego, stanowiący roczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A..
- KPMG Audyt Sp. z o.o., podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący badania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Inter Cars został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa.

Warszawa, 21 kwietnia 2011 roku

Robert Kierzek

Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

Piotr Kraska

Członek Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Wybrane dane finansowe

(w tys.)	za okres 12 miesięcy zakończony		za okres 12 miesięcy zakończony	
	31.12.2010 zł	31.12.2009 zł	31.12.2010 euro	31.12.2009 euro
Dane dotyczące wzrostu i zysków				
Marża na sprzedaży	32,5%	34,2%		
EBITDA	150 518	150 297	37 588	34 626
EBITDA jako procent sprzedaży	6,2%	7,3%		
Dług netto/EBITDA	2,79	2,97		
Podstawowy wskaźnik zysku na 1 akcję	4,49	4,95	1,12	1,14
Rozwodniony wskaźnik zysku na 1 akcję	4,49	4,85	1,12	1,12
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	115 255	119 872	28 782	27 616
Zysk (strata) netto	63 683	68 222	15 903	15 717
Przepływy pieniężne				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	80 157	109 793	20 017	25 294
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(21 213)	(19 728)	(5 297)	(4 545)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(51 520)	(87 623)	(12 866)	(20 187)
Zatrudnienie i ilość filii na dzień				
	31.12.2010	31.12.2009		
Pracownicy				
jednostka dominująca	1 289	1 274		
spółki powiązane	816	755		
Filie				
jednostka dominująca	140	126		
spółki powiązane	82	62		
Sprawozdanie z sytuacji finansowej (na dzień)				
	31.12.2010	31.12.2009	31.12.2010	31.12.2009
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	34 788	27 364	8 784	6 661
Suma bilansowa	1 322 301	1 272 993	333 889	309 866
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	454 742	474 393	114 825	115 475
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	558 535	498 891	141 034	121 438

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2010 roku – 1 EUR = 3,9603 PLN, oraz kurs z dnia 31 grudnia 2009 roku – 1 EUR = 4,1082 PLN.
- dla pozycji dotyczących wzrostu i zysków oraz przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2010 i 2009 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,0044 PLN i 1 EUR = 4,3406 PLN.

Informacje o INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Inter Cars Spółka Akcyjna („Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba

ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska
Magazyn Centralny:
ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+49-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.com.pl
relacje.inwestorskie@intercars.com.pl
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Piotr Płoszajski
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Jacek Klimczak

5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Robert Kierzek, Prezes
Krzysztof Soszyński, Wiceprezes
Krzysztof Oleksowicz
Wojciech Milewski
Piotr Kraska

6. Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa
ul. Marszałkowska 115
Warszawa
Joanna Wasilewska & Partnerzy, Kancelaria Radców Prawnych,
ul. Źródłana 11 a
Poznań

8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Bank Pekao S.A.
ul. Grzybowska 53/57
00-950 Warszawa

Bank Handlowy w Warszawie S.A.
ul. Senatorska 16
00-923 Warszawa

ING Bank Śląski S.A.
Pl. Trzech Krzyży 10/14
00-499 Warszawa

Kredyt Bank S.A.
ul. Kasprzaka 2/8
01-211 Warszawa

Bank Zachodni WBK S.A.
ul. Rynek 9/11
50-950 Wrocław

ABN Amro S.A.
ul. 1-go Sierpnia 8A
02-134 Warszawa

BRE Bank S.A.
ul. Senatorska 18
00-950 Warszawa

Fortis Bank S.A.
ul. Postępu 15
02-676 Warszawa

Raiffeisen Bank Polska S.A.
ul. Piękna 20
00-549 Warszawa

EFG Eurobank Ergasias S.A.
Ul. Mokotowska 19
00-560 Warszawa

9. Spółki powiązane Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2010 roku

Inter Cars Ukraine LLC
29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Ceska Republika
Nowodworska 1010/14
142 01 Praga, Czechy

Lauber Sp. z o.o.
ul. Portowa 35A
76-200 Słupsk

Inter Cars Lietuva UAB
J. Kubiliaus g. 18
Wilno, Litwa

Inter Cars Romania s.r.l.
Corneliu Coposu 167A
400235 Cluj-Napoca, Rumunia

Inter Cars d.o.o.
Radnička cesta 27
1000 Zagrzeb, Chorwacja

ARMATUS Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

JC Auto s.r.o.
Lazensky park 10, c.p. 329
735 03 Karvina- Darkom, Czechy

INTER CARS LATVIJA SIA
Biekensalas Str. 7
LV-1004 Ryga, Łotwa

Feber Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.
ul. Gdańska 15
05-152 Częstaków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská Republika s.r.o.
Ivánska cesta 2
Bratysława, Słowacja

IC Development&Finance Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Inter Cars Hungaria Kft.
Klapka Utca 4
H-1134 Budapeszt, Węgry

JC Auto s.r.l.
Viale A.Doria 48/A
20124 Mediolan, Włochy

JC Auto S.A.
Rue du Parc Industriel 3D
1440 Brain-le-Chateau, Belgia

Inter Cars Cyprus Limited
12 Esperidon Street
1087 Nicosia, Cypr

10. Spółki stowarzyszone

Od 30 października 2008 roku Spółka posiada udziały w SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A. Korpele 75 12-100 Szczytno.

11. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

12. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Inter Cars S.A. w dniu 20 kwietnia 2011 r.

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

	nota	31.12.2010	31.12.2009
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	4	197 843	197 439
Wartości niematerialne	5	143 077	148 324
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	7	3 734	3 822
Inwestycje dostępne do sprzedaży	8	43	43
Nieruchomości inwestycyjne	6	49 834	53 437
Należności	11	7 159	6 682
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9	4 412	350
		406 102	410 097
Aktywa obrotowe			
Zapasy	10	611 192	565 616
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	11	270 219	269 437
Należności z tytułu podatku dochodowego		-	479
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12	34 788	27 364
		916 199	862 896
AKTYWA RAZEM		1 322 301	1 272 993
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	13	28 336	28 336
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	13	259 530	259 530
Kapitał zapasowy		198 387	137 680
Pozostałe kapitały rezerwowe		4 835	5 935
Różnice kursowe z konsolidacji		(1 778)	1 161
Zyski zatrzymane	14	69 225	66 249
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego		558 535	498 891
Udziały niekontrolujące	13	-	-
Kapitał własny łącznie		558 535	498 891
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	15	244 641	386 058
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	16	257	219
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9	70	3 616
		244 968	389 893
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	16	294 642	291 567
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	15	210 101	88 335
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	17	4 382	3 007
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	18	9 673	1 300
		518 798	384 209
PASYWA RAZEM		1 322 301	1 272 993

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	nota	1.01.2010- 31.12.2010	1.01.2009 - 31.12.2009
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	20	2 413 008	2 065 634
Koszt własny sprzedaży	21	(1 627 713)	(1 359 112)
Zysk brutto ze sprzedaży		785 295	706 522
Pozostałe przychody operacyjne	23	6 979	8 366
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	22	(397 271)	(334 789)
Koszty usługi dystrybucyjnej		(261 323)	(243 773)
Pozostałe koszty operacyjne	24	(18 425)	(16 454)
Zysk na działalności operacyjnej		115 255	119 872
Przychody finansowe	25	2 058	1 548
Różnice kursowe	25	213	(4 373)
Koszty finansowe	25	(39 944)	(32 790)
Zysk / (Strata) z tytułu udziału w jednostkach stowarzyszonych	7	(88)	51
Zysk przed opodatkowaniem		77 494	84 308
Podatek dochodowy	27	(13 811)	(16 086)
Zysk netto z działalności kontynuowanej		63 683	68 222
INNE CAŁKOWITE DOCHODY			
Różnice kursowe z przeliczenia		(2 939)	(65)
Efektywna część zmian wartości godziwej instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne		(1 100)	-
Inne całkowite dochody netto za okres sprawozdawczy		(4 039)	(65)
CAŁKOWITE DOCHODY OGÓŁEM ZA OKRES SPRAWOZDAWCZY		59 644	68 157
Zysk netto przypadający:			
- akcjonariuszom podmiotu dominującego		63 683	68 222
- udziałowcom niekontrolującym		-	-
		63 683	68 222
Całkowite dochody przypadające na:			
- akcjonariuszy podmiotu dominującego		59 644	68 157
- udziały niekontrolujące		-	-
		59 644	68 157
Zysk netto		63 683	68 222
Średnioważona liczba akcji		14 168 100	13 787 685
Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł)	14	4,49	4,95
Średnioważona rozwodniona liczba akcji		14 168 100	14 059 011
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w zł)	14	4,49	4,85

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2010 roku	28 336	259 530	137 680	1 161	5 935	66 249	498 891	-	498 891
<i>Całkowite dochody za okres sprawozdawczy</i>									
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	-	63 683	63 683	-	63 683
<i>Inne całkowite dochody</i>									
Zwiększenia i zmniejszenia w okresie, z tytułu:	-	-	-	(2 939)	(1 100)	-	(4 039)	-	(4 039)
- różnic kursowych z przeliczenia	-	-	-	(2 939)	-	-	(2 939)	-	(2 939)
- Inne całkowite dochody z wyceny instrumentów zabezpieczających	-	-	-	-	(1 100)	-	(1 100)	-	(1 100)
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	-	-	-	(2 939)	(1 100)	-	(4 039)	-	(4 039)
<i>Transakcje z akcjonariuszami jednostki ujęte bezpośrednio w kapitale własnym</i>									
Dopłaty od i wypłaty do akcjonariuszy	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Emisja akcji z tytułu realizacji opcji menadżerskich	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Całkowite dopłaty od i wypłaty do właścicieli	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	60 707	-	-	(60 707)	-	-	-
Na 31 grudnia 2010 roku	28 336	259 530	198 387	(1 778)	4 835	69 225	558 535	-	558 535

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (CD)

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny razem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2009 roku	27 472	247 785	104 595	1 226	5 935	31 112	418 125	-	418 125
<i>Całkowite dochody za okres sprawozdawczy</i>									
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	-	68 222	68 222	-	68 222
<i>Inne całkowite dochody</i>									
Zwiększenia i zmniejszenia w okresie, z tytułu:									
- różnic kursowych z przeliczenia	-	-	-	(65)	-	-	(65)	-	(65)
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	-	-	-	(65)	-	68 222	68 157	-	68 157
<i>Transakcje z akcjonariuszami jednostki ujęte bezpośrednio w kapitale własnym</i>									
Dopłaty od i wypłaty do akcjonariuszy									
Emisja akcji z tytułu realizacji opcji menadżerskich	864	11 745	-	-	-	-	12 609	-	12 609
Całkowite dopłaty od i wypłaty do właścicieli	864	11 745	-	-	-	-	12 609	-	12 609
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	33 085	-	-	(33 085)	-	-	-
Na 31 grudnia 2009 roku	28 336	259 530	137 680	1 161	5 935	66 249	498 891	-	498 891

(w tys. zł)

	Nota	1.01.2010 - 31.12.2010	1.01.2009 - 31.12.2009
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk przed opodatkowaniem		77 494	84 308
Korekty:			
Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych		35 263	30 425
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych		213	(4 373)
(Zysk)/strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		(823)	1 140
Odsetki, netto	26	28 809	28 447
(Zysk) z tytułu przeszacowania nieruchomości inwestycyjnych	6	377	(1 922)
Pozostałe pozycje netto	26	(2 939)	(328)
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym		138 394	137 697
Zmiana stanu zapasów		(45 576)	16 413
Zmiana stanu należności	26	(4 582)	(56 983)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych		4 488	30 188
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej		92 724	127 315
Podatek dochodowy zapłacony	26	(12 567)	(17 522)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		80 157	109 793
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych		7 823	14 413
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych	4 5	(32 718)	(35 193)
Splata pożyczek udzielonych	26	6 043	723
Pożyczki udzielone	26	(2 639)	(431)
Odsetki otrzymane	26	278	760
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(21 213)	(19 728)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy netto z emisji akcji	13	-	12 609
(Splaty) / wpływy z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	26	10 670	(84 960)
Płatności zobowiązań z umów leasingu finansowego	26	(8 022)	(11 130)
Zapłacone odsetki	26	(29 168)	(29 142)
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	26	-	86 700
(Wykup) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	26	(25 000)	(61 700)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(51 520)	(87 623)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto		7 424	2 442
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu		27 364	24 922
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	12	34 788	27 364

(w tys. zł)

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1. Podstawa sporządzania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

a) Oświadczenie o zgodności

Roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe („sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, zwanymi dalej „MSSF UE”.

MSSF UE zawierają wszystkie Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi Interpretacje poza wymienionymi poniżej Standardami oraz Interpretacjami, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską oraz Standardami i Interpretacjami, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie weszły jeszcze w życie.

Grupa nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym. Ponadto na dzień sprawozdawczy Grupa nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie obowiązujące i nie uwzględnione w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
<i>Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2010</i>	Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2010 zawierają 11 zmian do 6 standardów i jednej interpretacji	1 stycznia 2011 r. z wyjątkiem zmian do MSSF 3 <i>Połączenia jednostek gospodarczych</i> -Przepisy przejściowe dotyczące warunkowej zapłaty w przypadku połączeń mających miejsce przed wejściem w życie zmienionego standardu, Wycena udziałów niekontrolujących, Nie podlegające zmianie oraz dobrowolnie zmodyfikowane programy płatności w formie akcji, MSR 27 <i>Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdanie finansowe</i> - Przepisy przejściowe dotyczące zmian w MSR 21, MSR 28 oraz MSR 31, które miały miejsce na skutek zmian w MSR 27 – gdzie data wejścia w życie to pierwszy lipca 2010 r.
Zmiany do MSSF 1 – <i>Ograniczone zwolnienia dotyczące ujawnień zgodnych z MSSF 7 dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy</i>	Zmiana dotyczy zwolnień z ujawniania za okres porównawczy informacji wymaganych przez zmieniony MSSF 7 dla jednostek stosujących MSSF po raz pierwszy. Zwolnienie to dotyczy sytuacji, gdy pierwsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone za okres rozpoczynający się wcześniej niż 1 stycznia 2010 r.	1 lipca 2010 r. Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 574/2010 wszystkie jednostki stosują zmiany do MSSF 1 i MSSF 7 najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 30 czerwca 2010 r.
Zaktualizowany MSR 24 <i>Ujawnianie informacji na temat</i>	Zmiana wprowadza zwolnienie dotyczące ujawnień kwot transakcji z podmiotami powiązanymi, wysokości	1 stycznia 2011 r.

(w tys. zł)

podmiotów powiązanych	<p>sald, w tym zobowiązań warunkowych z (a) rządem, który sprawuje kontrolę lub współkontrolę nad jednostką sprawozdawczą lub ma na nią znaczący wpływ; oraz (b) innej jednostki, która jest podmiotem powiązanym, ponieważ ten sam rząd sprawuje kontrolę lub współkontrolę nad jednostką sprawozdawczą i tą drugą jednostką lub ma na nią znaczący wpływ. Zaktualizowany standard wymaga od jednostek, które korzystają z tego zwolnienia, dokonywania specyficznych ujawnień.</p> <p>Zaktualizowany Standard zmienia również definicję podmiotu powiązanego, w ten sposób, że definicja ta obejmuje swoim zakresem dodatkowe podmioty takie jak np. jednostki stowarzyszone z kontrolującym udziałowcem oraz jednostki kontrolowane lub współkontrolowane przez członków kluczowego personelu kierowniczego.</p>	<p>Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 632/2010 wszystkie jednostki stosują zaktualizowany standard najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 grudnia 2010 r.</p>
Zmiany do MSR 32 <i>Klasyfikacja praw poboru</i>	<p>Zmiana wymaga żeby prawa, opcje, warranty dotyczące nabycia określonej liczby własnych instrumentów kapitałowych za określoną kwotę w dowolnej walucie stanowią instrumenty kapitałowe, jeżeli jednostka oferuje ww. prawa, opcje i warranty pro rata dotychczasowym właścicielom tej samej klasy instrumentów kapitałowych niebędących instrumentami pochodnymi.</p>	<p>1 lutego 2010 r.</p> <p>Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 1293/2009 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 stycznia 2010 r.</p>
Zmiany do KIMSF 14: <i>Przedpłaty w ramach minimalnych wymogów finansowania</i>	<p>Zmieniony KIMSF 14 dotyczy ujęcia rachunkowego przedpłat w przypadku, gdy istnieją minimalne wymogi finansowania. Zgodnie z tymi zmianami, jednostka jest zobowiązana do ujęcia takich przedpłat jako składnika aktywów w związku z tym, że uzyskuje przyszłe korzyści ekonomiczne wynikające z dokonanej przedpłaty dostępne w postaci obniżenia przyszłych składek w okresach, w których w płatności związane z minimalnymi wymogami finansowania byłyby wymagane w przypadku braku wcześniejszych przedpłat.</p>	<p>1 stycznia 2011 r.</p> <p>Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 633/2010 wszystkie jednostki stosują powyższe zmiany najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 31 grudnia 2010 r.</p>
KIMSF 19 <i>Wygaśnięcie zobowiązań finansowych w związku z wyemitowaniem instrumentów kapitałowych</i>	<p>Interpretacja określa, że instrumenty kapitałowe wyemitowane dla wierzyciela w celu pokrycia całości lub części zobowiązania finansowego w formie „zamiany długu na kapitał” stanowią zapłatę w myśl MSR 39.41.</p> <p>W momencie początkowego ujęcia, instrumenty kapitałowe wyemitowane w celu zaspokojenia zobowiązania finansowego, wycenia się w wartości godziwej tych instrumentów, chyba, że ich wartość godziwa nie może zostać wiarygodnie ustalona. W takim przypadku instrument kapitałowy powinien zostać wyceniony tak, aby odzwierciedlić wartość godziwą zobowiązania, które wygasło w wyniku jego emisji. Różnica między wartością bilansową zobowiązania finansowego, które wygasło (lub części tego zobowiązania) oraz początkową wyceną instrumentu kapitałowego powinna zostać ujęta w wyniku finansowym bieżącego okresu.</p>	<p>1 lipca 2010 r.</p> <p>Zgodnie z Rozporządzeniem Komisji Nr 662/2010 wszystkie jednostki KIMSF 19 najpóźniej wraz z rozpoczęciem swojego pierwszego roku obrotowego rozpoczynającego się po dniu 30 czerwca 2010 r.</p>

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez Unię Europejską, dla których Grupa nie dokończyła analizy co do oczekiwanego wpływu na sprawozdanie

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
Zmiany do MSSF 1 <i>Hiperinflacja oraz usunięcie stałych dat dla stosujących MSSF po raz</i>	Zmiana dodaje zwolnienie, które może zostać zastosowane na dzień przejścia na MSSF przez	1 lipca 2011r.

(w tys. zł)

pierwszy	jednostki działające w warunkach hiperinflacji. To zwolnienie pozwala jednostce wycenić aktywa i zobowiązania posiadane przed ustabilizowaniem się waluty funkcjonalnej w wartości godziwej, a następnie użyć tej wartości godziwej jako kosztu zakładanego tych aktywów i zobowiązań na potrzeby sporządzenia pierwszego sprawozdania z sytuacji finansowej wg MSSF.	
Zmiany do MSSF 7 <i>Ujawnienia – Przeniesienia aktywów finansowych</i>	<p>Zmiana wymaga ujawnienia informacji, która umożliwia użytkownikom sprawozdania finansowego:</p> <ul style="list-style-type: none"> • zrozumienie związku między przeniesionym składnikiem aktywów finansowych, który nie został w całości wyłączony ze sprawozdania finansowego a związanymi z nim zobowiązaniami finansowymi; i • ocenę charakteru, ryzyka z nim związanego oraz stopnia utrzymywanego przez jednostkę zaangażowania w wyłączony składnik aktywów. <p>Zmiana definiuje “utrzymywane zaangażowanie” w celu stosowania wymogów dotyczących ujawnień.</p>	1 lipca 2011r.
MSSF 9 <i>Instrumenty Finansowe</i>	<p>Nowy standard zastępuje wytyczne zawarte w MSR 39, <i>Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena</i>, na temat klasyfikacji oraz wyceny aktywów finansowych. Standard eliminuje istniejące w MSR 39 kategorie: utrzymywane do terminu wymagalności, dostępne do sprzedaży oraz pożyczki i należności.</p> <p>W momencie początkowego ujęcia aktywa finansowe będą klasyfikowane do jednej z dwóch kategorii:</p> <ul style="list-style-type: none"> • aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub • aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej. <p>Składnik aktywów finansowych jest wyceniany według zamortyzowanego kosztu jeżeli spełnione są następujące dwa warunki: aktywa utrzymywane są w ramach modelu biznesowego, którego celem jest utrzymywanie aktywów w celu uzyskiwania przepływów wynikających z kontraktu; oraz, jego warunki umowne powodują powstanie w określonych momentach przepływów pieniężnych stanowiących wyłącznie spłatę kapitału oraz odsetek od niespłaconej części kapitału.</p> <p>Zyski i straty z wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowane są w wyniku finansowym bieżącego okresu, z wyjątkiem sytuacji, gdy inwestycja w instrument kapitałowy nie jest przeznaczona do obrotu. MSSF 9 daje możliwość decyzji o wycenie takich instrumentów finansowych, w momencie ich początkowego ujęcia, w wartości godziwej przez inne całkowite dochody. Decyzja taka jest nieodwracalna. Wyboru takiego można dokonać dla każdego instrumentu osobno. Wartości ujęte w innych całkowitych dochodach nie mogą w późniejszych okresach zostać przekwalifikowane do rachunku zysków i strat.</p>	1 stycznia 2013
Zmiany do MSSF 9 <i>Instrumenty Finansowe</i> (wydane 2010)	<p>Zmiany do MSSF 9 z 2010 roku zmieniają wskazówki zawarte w MSR 39 <i>Instrumenty Finansowe: Ujmowanie i wycena</i> na temat klasyfikacji i wyceny zobowiązań finansowych oraz wyłączenia aktywów finansowych oraz zobowiązań finansowych.</p> <p>Standard zachowuje prawie wszystkie dotychczasowe wymogi MSR 39 w zakresie klasyfikacji i wyceny zobowiązań finansowych oraz wyłączania aktywów finansowych i zobowiązań finansowych.</p> <p>Standard wymaga, aby zmiana wartości godziwej dotycząca zmiany ryzyka kredytowego zobowiązania finansowego wyznaczonego w momencie</p>	1 stycznia 2013

(w tys. zł)

	<p>początkowego ujęcia jako wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy były prezentowane jako inne całkowite dochody. Pozostała część zysku lub straty z wyceny do wartości godziwej ujmowana jest w zysku lub stracie bieżącego okresu. W przypadku, gdy zastosowanie tego wymogu powoduje brak współmierności przychodów i kosztów, wówczas cała zmiana wartości godziwej jest ujmowana w zysku lub stracie bieżącego okresu.</p> <p>Wartości zaprezentowanych w innych całkowitych dochodach nie przeklasyfikowuje się później do zysku lub straty bieżącego okresu. Mogą one być jednak przeklasyfikowane do kapitału własnego.</p> <p>Zgodnie z MSSF 9 wycena pochodnych instrumentów finansowych, które są ze sobą powiązane i muszą być uregulowane przez dostarczenie nienotowanych instrumentów kapitałowych, których wartość nie może zostać wiarygodnie ustalona powinna nastąpić według wartości godziwej.</p>	
Zmiany do MSR 12 <i>Podatki – Odroczony podatek dochodowy: Przyszła realizacja składnika aktywów</i>	<p>Zmiana z 2010 roku wprowadza wyjątek od obecnych zasad wyceny podatku odroczonego zawartych w paragrafie 52 MSR 12, opartych o sposób realizacji. Wyjątek dotyczy podatku odroczonego od nieruchomości inwestycyjnych wycenianych według modelu wartości godziwej zgodnie z MSR 40 poprzez wprowadzenie założenia, że sposobem realizacji wartości bilansowej tych aktywów będzie wyłącznie sprzedaż. Zamiary zarządu nie będą miały znaczenia, chyba że nieruchomość inwestycyjna będzie <i>podlegała amortyzacji</i> i będzie utrzymywana w ramach modelu biznesowego, którego celem będzie skonsumowanie zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych płynących z danego składnika aktywów przez okres jego życia. To jest jedyny przypadek, kiedy to założenie będzie mogło zostać odrzucone.</p>	1 stycznia 2012

b) Podstawa wyceny

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- instrumentów finansowych, w tym rachunkowość zabezpieczeń
- nieruchomości inwestycyjnych – wycenianych w wartości godziwej

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars SA („Grupa”) obejmuje sprawozdania: Inter Cars S.A., Inter Cars Ukraine LLC, Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Lauber Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o., Q-Service Sp. z o.o., Inter Cars Lietuva UAB, IC Development & Finance Sp. z o.o., Inter Cars d.o.o., Inter Cars Hungaria kft., JC Auto s.r.o., Inter Cars Romania s.r.l., JC Auto S.A., JC Auto s.r.l., Armatus Sp. z o.o., Inter Cars Cyprus Limited i Inter Cars Latvija SIA. Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka / Jednostka dominująca”).

Przedstawione zasady rachunkowości zostały zaadoptowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej i nie zmieniły się w stosunku do zasad zastosowanych w sprawozdaniu za rok 2009.

Konsolidacja prowadzona jest metodą pełną, za wyjątkiem SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A. (jednostka stowarzyszona) wycenianej metodą praw własności.

c) Waluta funkcjonalna i prezentacji

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach złotych polskich, o ile nie wskazano inaczej. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars S.A., Feber, Lauber, Q-Service, IC Development & Finance, Frenoplast i Armatus Sp. z o.o.. Walutą funkcjonalną dla Inter Cars Ukraine jest UAH, dla Inter Cars Ceska Republika i JC Auto s.r.o. – CZK, dla Inter Cars Slovenska Republika, JC Auto s.r.l., Inter Cars Cyprus Limited, JC Auto S.A. –

(w tys. zł)

EUR, dla Inter Cars Hungaria Kft – HUF, dla Inter Cars d.o.o. – HRK, dla Inter Cars Romania s.r.l. – RON, dla Inter Cars Latvija SIA – LVL, natomiast dla Inter Cars Lietuva – LTL.

Wynik finansowy oraz aktywa i pasywa jednostek, których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień sprawozdawczy,
- przychody i koszty w każdym sprawozdaniu z całkowitych dochodów przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień sprawozdawczy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

d) Zmiany w polityce rachunkowości

Począwszy od 1 stycznia 2010 r. Grupa wdrożyła MSR 27 Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe (2008) dla transakcji nabycia udziałów niekontrolujących. Zmiana w polityce rachunkowości ma zastosowanie prospektywne i nie miała istotnego wpływu na zysk przypadający na jedną akcję. Szczegóły opisano w nocie numer 13.

W oparciu o nową politykę rachunkowości, nabycia udziałów niekontrolujących są ujmowane jako transakcje z właścicielami, w wyniku czego w tego rodzaju transakcjach nie jest ujmowana wartość firmy. Korekty do udziałów niekontrolujących są oparte na proporcjonalnej wartości aktywów netto jednostki zależnej.

Dotychczas, wartość firmy ujmowana była w związku z nabyciem udziałów niekontrolujących w jednostce zależnej i stanowiła nadwyżkę kosztu połączenia nad wartością bilansową aktywów netto przejętych w dniu transakcji.

e) Zasady konsolidacji

(a) Jednostki powiązane

Jednostkami zależnymi są jednostki kontrolowane przez Spółkę Dominującą. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Spółka Dominująca posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień sprawozdawczy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

(b) Korekty konsolidacyjne

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi oraz współzależnymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej za wyjątkiem zmian opisanych w punkcie 1 d) stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym.

(w tys. zł)

a) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden rok. Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany.

Ustalone odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 - 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3 - 16 lat
Środki transportu	5 - 7 lat
Pozostałe środki trwałe	1 - 5 lat

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane jako zysk lub strata bieżącego okresu.

b) Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki gospodarczej jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej nadwyżkę kosztów połączenia jednostek gospodarczych nad udziałem jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

c) Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i

(w tys. zł)

działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Relacje z dostawcami

Relacje z dostawcami nabywane w wyniku nabycia lub połączenia jednostek, są początkowo ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia relacji z dostawcami nabytych w transakcji połączenia jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Po początkowym ujęciu, relacje z dostawcami są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Relacje z dostawcami nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. są amortyzowane przez okres 12 lat, zgodny z ich okresem ekonomicznej użyteczności.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres trwania umowy leasingu.

d) Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększone o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane jako zysk lub strata w okresie, w którym powstały.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części Rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

e) Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Klasyfikacja składników aktywów do powyższych kategorii zależy od celu w jakim instrumenty finansowe zostały nabyte. Na dzień sprawozdawczy dokonywana jest ponowna ocena i ewentualnie reklasyfikacja.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika inwestycji.

(w tys. zł)

Usunięcie instrumentów finansowych ze sprawozdania z sytuacji finansowej następuje w sytuacji wygaśnięcia praw do otrzymywania korzyści ekonomicznych i ponoszenia związanych z nimi ryzyk lub ich transferu na rzecz osób trzecich.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań przed dniem sprawozdawczym.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, które zostaną zbyte w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty sprawozdawczej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu sprawozdawczym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (d). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w innych całkowitych dochodach zostaje ujęta jako zysk lub strata bieżącego okresu.

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Grupa aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w zysku lub stracie w dacie poniesienia.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień sprawozdawczy.

(w tys. zł)

f) Utrata wartości składnika aktywów

Aktywa finansowe

Odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych jest ujmowany w momencie, kiedy istnieją obiektywne przesłanki, że zaistniały zdarzenia, które mogą mieć negatywny wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością bilansową, a wartością bieżącą przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej.

Wartość bilansowa poszczególnych aktywów finansowych o jednostkowo istotnej wartości poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Pozostałe aktywa finansowe są oceniane pod kątem utraty wartości zbiorczo, pogrupowane według podobnego poziomu ryzyka kredytowego.

Odpisy z tytułu utraty wartości ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

Odpisy z tytułu utraty wartości są odwracane, jeśli późniejszy wzrost wartości odzyskiwalnej może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po dniu ujęcia straty z tytułu utraty wartości.

Utratę wartości aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży ujmuje się poprzez przeniesienie do zysku lub straty bieżącego okresu skumulowanej straty ujętej w kapitale z wyceny do wartości godziwej. Wartość skumulowanej straty, o której mowa, oblicza się jako różnicę pomiędzy ceną nabycia, pomniejszoną o amortyzację i spłatę rat kapitałowych, a wartością godziwą pomniejszoną o straty z tytułu utraty wartości ujęte uprzednio w zysku lub stracie bieżącego okresu. Zmiany wartości odpisu z tytułu utraty wartości związane z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej są ujmowane jako przychody z tytułu odsetek.

Jeżeli w kolejnych okresach wartość godziwa odpisanych dłużnych papierów wartościowych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży wzrośnie, a jej wzrost może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po ujęciu utraty wartości, to uprzednio ujętą stratę z tytułu utraty wartości odwraca się, odnosząc skutki tego odwrócenia do zysku lub straty bieżącego okresu. W przypadku instrumentów kapitałowych dostępnych do sprzedaży odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Aktywa niefinansowe

Wartość bilansowa aktywów niefinansowych, innych niż nieruchomości inwestycyjne, zapasy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Grupa dokonuje szacunku wartości odzyskiwalnej poszczególnych aktywów. Wartość odzyskiwalna wartości firmy, wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz wartości niematerialnych, które nie są jeszcze zdolne do użytkowania jest szacowana na każdy dzień sprawozdawczy.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmowany jest w momencie, kiedy wartość bilansowa składnika aktywów lub ośrodka generującego środki pieniężne przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Ośrodek generujący środki pieniężne jest definiowany jako najmniejsza identyfikowalna grupa aktywów, która wypracowuje środki pieniężne niezależnie od innych aktywów i ich grup. Odpisy z tytułu utraty wartości są ujmowane jako zysk lub strata bieżącego okresu. Utrata wartości ośrodka generującego środki pieniężne jest w pierwszej kolejności ujmowana jako zmniejszenie wartości firmy przypisanej do tego ośrodka (grupy ośrodków), a następnie jako zmniejszenie wartości bilansowej pozostałych aktywów tego ośrodka (grupy ośrodków) na zasadzie proporcjonalnej.

Wartość odzyskiwalna aktywów lub ośrodków generujących środki pieniężne definiowana jest jako większa z ich wartości netto możliwej do uzyskania ze sprzedaży oraz ich wartości użytkowej. Przy szacowaniu wartości użytkowej przyszłe przepływy pieniężne dyskontowane są przy użyciu stopy procentowej przed opodatkowaniem, która odzwierciedla aktualną rynkową ocenę wartości pieniądza w czasie oraz czynniki ryzyka charakterystyczne dla danego składnika aktywów. W przypadku aktywów, które nie generują niezależnych przepływów pieniężnych wartość użytkowa szacowana jest dla najmniejszego identyfikowalnego ośrodka generującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów przynależy.

Odpis wartości firmy z tytułu utraty wartości nie jest odwracany. W odniesieniu do innych aktywów, odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w poprzednich okresach, są poddawane na każdy dzień sprawozdawczy ocenie, czy zaszły przesłanki wskazujące na zmniejszenie utraty wartości lub jej całkowite odwrócenie. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest odwracany, jeżeli zmieniły

(w tys. zł)

się szacunki zastosowane do szacowania wartości odzyskiwalnej. Odpis z tytułu utraty wartości odwracany jest tylko do wysokości wartości bilansowej składnika aktywów pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne, jaka byłaby wykazana w sytuacji, gdyby odpis z tytułu utraty wartości nie został ujęty.

g) Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Płaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio jako zysk lub strata bieżącego okresu. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo jako zysk lub strata w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane jako zysk lub strata przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh ze stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

h) Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania w wyniku sprzedaży. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Kwoty wynikające z rabatów i opustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich otrzymania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania cena sprzedaży netto (stanowiąca cenę pomniejszoną o opusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia), ustalone indywidualnie dla każdego asortymentu zapasów.

i) Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

j) Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

Premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych.

Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.

(w tys. zł)

k) Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

l) Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

m) Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane, jeżeli:

- znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Przychody ze sprzedaży krajowej są uznawane w momencie dostarczenia towaru. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

W przypadku sprzedaży poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o współpracy, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie wydania towarów do finalnego klienta.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny, jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione, a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(w tys. zł)

n) Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w zysku lub stracie okresu.

Kwoty refakturowane pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

o) Koszty finansowe

Koszty finansowe obejmują głównie odsetki płatne z tytułu zadłużenia, odwracanie dyskonta z tytułu rezerw, dywidendy z tytułu zaklasyfikowanych do zobowiązań akcji uprzywilejowanych, straty z tytułu różnic kursowych, straty z tytułu zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych przez wynik finansowy, odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych oraz zyski i straty dotyczące instrumentów zabezpieczających, które ujmowane są w zysku lub stracie. Wszystkie koszty z tytułu odsetek są ustalane w oparciu o efektywną stopę procentową.

p) Podatek dochodowy

Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w jednostkowym bilansie, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tyt. podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

q) Wycena wartości udziałów w spółkach stowarzyszonych

Udziały w jednostkach stowarzyszonych wyceniane są metodą praw własności.

r) Różnice kursowe

Różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w odrębnej pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów, za wyłączeniem różnic kursowych dotyczących spłaty zobowiązań lub zapłaty należności związanych z dostawami lub sprzedażą towarów i usług, które są odnoszone na koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów.

s) Płatności w formie akcji własnych

Program płatności w formie akcji własnych umożliwia pracownikom Grupy objęcie akcji Spółki Dominującej. Wartość godziwa przyznanej opcji zakupu akcji jest prezentowana jako koszty z tytułu wynagrodzeń w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego. Wartość godziwa jest określana na dzień przyznania opcji zakupu akcji przez pracowników i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabędą prawo do realizacji opcji. Wartość godziwa opcji jest szacowana przy zastosowaniu modelu drzewa dwumianowego wyceny przy uwzględnieniu warunków, na jakich opcje zostały przyznane. Kwota obciążająca koszty jest korygowana w celu odzwierciedlenia

(w tys. zł)

aktualnej liczby przyznanych opcji z wyjątkiem sytuacji gdy utrata praw do opcji jest efektem nie osiągnięcia przez akcje poziomu cen odpowiedniego do ich objęcia.

Prawa do wzrostu wartości akcji są przyznawane pracownikom Kadry Managerskiej. Wartość godziwa kwoty do wypłaty pracownikom jest prezentowana jako koszt w korespondencji ze wzrostem zobowiązań. Wartość godziwa jest początkowo szacowana na dzień przyznania i rozłożona na okres, w którym pracownicy nabywają bezwarunkowo prawo do płatności. Wartość godziwa prawa do wzrostu wartości akcji jest kalkulowana na podstawie modelu Blacka-Scholes'a, przy założonych terminach i warunkach na jakich instrumenty zostały przyznane. Wycena zobowiązania jest weryfikowana na każdy dzień sprawozdawczy i na dzień rozliczenia. Wszystkie zmiany w wartości godziwej zobowiązania są wykazywane jako koszty osobowe.

t) Pochodne instrumenty finansowe, w tym rachunkowość zabezpieczeń

Grupa używa pochodnych instrumentów finansowych do zabezpieczenia ryzyka zmiany stóp procentowych. Wbudowane instrumenty pochodne są wydzielane z umowy zasadniczej i wykazywane oddzielnie, jeśli cechy ekonomiczne i ryzyka umowy zasadniczej i wbudowanego instrumentu pochodnego nie są blisko powiązane, oddzielny instrument o tych samych warunkach, co wbudowany instrument pochodny odpowiadałby definicji instrumentu pochodnego i hybrydowy (łączny) instrument nie jest wyceniany według wartości godziwej przez wynik finansowy. W momencie początkowego wyznaczania pozycji zabezpieczającej grupa formalnie dokumentuje powiązanie pomiędzy instrumentem zabezpieczającym a pozycją zabezpieczaną. Dokumentacja ta obejmuje cel zarządzania ryzykiem oraz strategię ustanawiania zabezpieczenia, jak również metody, jakie zostaną użyte przez Grupę do oceny efektywności instrumentu zabezpieczającego. Grupa ocenia, zarówno w momencie ustanowienia zabezpieczenia, jaki i na bieżąco w okresie późniejszym, czy uzasadnione pozostaje oczekiwanie, iż instrumenty zabezpieczające pozostają „wysoce efektywne” w kompensowaniu zmian wartości godziwej lub przepływów pieniężnych poszczególnych pozycji zabezpieczanych podczas całego okresu, na który zabezpieczenie zostało ustanowione, a także czy rzeczywisty poziom każdego zabezpieczenia mieści się w przedziale 80-125%. Zabezpieczenia przepływów pieniężnych przyszłych transakcji stosuje się dla przyszłych, wysoce prawdopodobnych transakcji, obarczonych ryzykiem zmian przepływów pieniężnych, których skutki zostałyby rozpoznane w zysku lub stracie bieżącego okresu.

3. Informacje na temat segmentów działalności

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części zamiennych. Dodatkowo spółki Feber, Lauber, IC Development prowadzą działalność w innych segmentach takich jak: produkcja naczip, regeneracja części zamiennych oraz prowadzenie działalności developerskiej.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych. Powyższe transakcje zostały w niniejszym rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wyeliminowane.

Informacje uzupełniające

Informacje na temat głównych produktów i usług oraz na temat geograficznego podziału sprzedaży zostały przedstawione w nocie numer 20.

Zdecydowana większość aktywów trwałych Spółki, skoncentrowana jest w Polsce. Informacja na temat geograficznej lokalizacji aktywów trwałych została przedstawiona w poniższej tabeli:

	31.12.2010	31.12.2009
Aktywa trwale zlokalizowane w Polsce	391 906	390 428
Aktywa trwale zlokalizowane za granicą	14 196	19 669
Razem aktywa trwałe	406 102	410 097

Ze względu na specyfikę działalności Spółka nie posiada kluczowych odbiorców. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie numer 32.

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Sprzedaż części zamiennych		Pozostałe		Wyłączenia		Suma	
	01.01.2010	01.01.2009	01.01.2010	01.01.2009	01.01.2010	01.01.2009	01.01.2010	01.01.2009
	-31.12.2010	-31.12.2009	-31.12.2010	-31.12.2009	-31.12.2010	-31.12.2009	-31.12.2010	-31.12.2009
Przychody segmentu od klientów zewnętrznych	2 351 896	2 016 049	61 112	49 585	-	-	2 413 008	2 065 634
Przychody pomiędzy segmentami	272 239	231 880	17 400	65 106	(289 639)	(296 986)	-	-
Przychody odsetkowe	7 650	5 894	13	-	(6 390)	(4 400)	1 273	1 494
Koszty odsetkowe	(29 620)	(28 633)	(4 188)	(3 148)	4 640	2 642	(29 168)	(29 139)
Amortyzacja	(32 321)	(28 513)	(2 942)	(1 912)	-	-	(35 263)	(30 425)
Zysk brutto	77 054	85 383	(553)	(709)	(113)	(366)	77 494	84 308
Udziały w jednostkach stowarzyszonych rozliczanych metodą praw własności	3 640	3 727	-	-	-	-	3 640	3 727
Aktywa łącznie	1 554 661	1 381 353	123 161	175 997	(355 521)	(284 357)	1 322 301	1 272 993
Nakłady kapitałowe (wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i prawnych oraz nieruchomości inwestycyjnych)	29 115	30 538	3 603	4 655	-	-	32 718	35 193
Zobowiązania łącznie	980 932	922 034	101 170	105 390	(318 336)	(253 322)	763 766	774 102

(w tys. zł)

4. Rzeczowe aktywa trwałe

	31.12.2010	31.12.2009
Grunty	14 623	14 985
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	94 046	94 733
Urządzenia techniczne i maszyny	23 182	29 681
Środki transportu	26 988	18 640
Inne środki trwałe	34 015	34 339
Środki trwałe w budowie	4 989	5 061
	197 843	197 439

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2010 roku – 36.360 tys. zł
- 31 grudnia 2009 roku – 43.539 tys. zł,

Umowy leasingu finansowego dotyczą leasingu sprzętu komputerowego, samochodów i obiektu w Kajetanach, wykorzystywanych w działalności Grupy.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Grupę rzeczowych aktywów trwałych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo rzeczowych aktywów trwałych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
WARTOŚĆ BRUTTO RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH							
Wartość brutto na dzień 1 stycznia 2009 roku	13 741	97 779	48 302	24 825	53 844	19 701	258 192
Zwiększenia:	1 399	15 483	17 226	9 430	17 471	(14 538)	46 471
Nabycie	72	979	6 925	1 563	3 915	15 716	29 170
Przeniesienie	1 327	14 504	2 671	6 178	13 215	(30 803)	7 092
Leasing	-	-	7 630	1 689	341	549	10 209
Zmniejszenia:	-	(1 536)	(10 547)	(4 354)	(854)	-	(17 291)
Sprzedaż	-	(1 536)	(10 418)	(3 652)	(842)	-	(16 448)
Likwidacja	-	-	(129)	(702)	(12)	-	(843)
Różnice kursowe z przeliczenia	(122)	(127)	(121)	(106)	(69)	(102)	(647)
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2009 roku	15 018	111 599	54 860	29 795	70 392	5 061	286 725
Zwiększenia:	36	3 194	4 684	15 958	8 291	169	32 332
Nabycie	36	1 114	4 312	14 076	8 072	1 718	29 328
Przeniesienie	-	2 080	372	495	219	(1 549)	1 617
Leasing	-	-	-	1 387	-	-	1 387
Zmniejszenia:	-	-	(5 062)	(4 869)	(562)	(13)	(10 506)
Sprzedaż	-	-	(4 703)	(4 869)	(237)	(9)	(9 818)
Likwidacja	-	-	(359)	-	(325)	(4)	(688)
Różnice kursowe z przeliczenia	(206)	(234)	(90)	(103)	(50)	(228)	(911)
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2010 roku	14 848	114 559	54 392	40 781	78 071	4 989	307 640

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2009 roku	20	13 425	24 082	8 651	30 785	-	76 963
Amortyzacja za okres	13	3 559	9 400	4 680	6 032	-	23 684
Sprzedaż	-	(245)	(8 124)	(1 936)	(432)	-	(10 737)
Likwidacja	-	-	(75)	(55)	(12)	-	(142)
Pozostałe	-	139	(9)	(22)	(239)	-	(131)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(12)	(95)	(163)	(81)	-	(351)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2009 roku	33	16 866	25 179	11 155	36 053	-	89 286
Amortyzacja za okres	192	3 849	10 646	5 095	8 767	-	28 549
Sprzedaż	-	-	(4 598)	(2 071)	(203)	-	(6 872)
Likwidacja	-	-	(127)	(224)	(325)	-	(676)
Pozostałe	-	(163)	155	(144)	(186)	-	(338)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(39)	(45)	(18)	(50)	-	(152)
Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2010 roku	225	20 513	31 210	13 793	44 056	-	109 797
WARTOŚĆ NETTO							
Na dzień 1 stycznia 2009 roku	13 721	84 354	24 220	16 174	23 059	19 701	181 229
Na dzień 31 grudnia 2009 roku	14 985	94 733	29 681	18 640	34 339	5 061	197 439
Na dzień 1 stycznia 2010 roku	14 985	94 733	29 681	18 640	34 339	5 061	197 439
Na dzień 31 grudnia 2010 roku	14 623	94 046	23 182	26 988	34 015	4 989	197 843

(w tys. zł)

5. Wartości niematerialne

	31.12.2010	31.12.2009
Oprogramowanie komputerowe	3 589	5 962
Koszty zakończonych prac rozwojowych	90	90
Wartość firmy, w tym:	124 130	124 130
- <i>wartość firmy z połączenia z JC Auto S.A.</i>	124 130	124 130
Inne wartości niematerialne, w tym:	15 268	18 142
- <i>relacje z dostawcami</i>	12 757	14 149
- <i>pozostałe</i>	2 511	3 993
	143 077	148 324

Test na utratę wartości

Grupa przeprowadziła test na utratę wartości aktywów dla ośrodków generujących środki pieniężne. Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu wartości użytkowej. Na podstawie powyższego testu stwierdzono, że nie wystąpiła utrata wartości.

Wartość użytkowa to szacunkowa bieżąca wartość przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostkę. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości odzyskiwalnej zostały przedstawione poniżej:

- Projekcje przepływów pieniężnych użytych do oszacowania wartości w użytkowaniu oszacowanej oddzielnie dla segmentu Części zamienne (zawiera wartość firmy) oraz Pozostałe.
- Dane użyte do projekcji za lata 2011, 2012 zostały opracowane na podstawie zatwierdzonego budżetu.
- Przepływy pieniężne na lata 2013-2014 zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 4-5%, natomiast na pozostałe lata założono stopę wzrostu o wysokości 1,5%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 10,5% i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC).

Wartości niematerialne w leasingu

Wartość netto wartości niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2010 roku – 527 tys. zł,
- 31 grudnia 2009 roku – 2 366 tys. zł.

Umowy leasingu finansowego dotyczą oprogramowania wykorzystywanego w działalności Grupy.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo wartości niematerialnych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Wartość firmy	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Inne wartości niematerialne	Zaliczki na wartości niematerialne	Razem
WARTOŚĆ BRUTTO WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH						
Wartość brutto na 1 stycznia 2009 roku	124 130	129	25 035	23 844	30	173 168
Nabycie	-	-	2 585	-	109	2 694
Leasing	-	-	1 000	-	-	1 000
Pozostałe zmniejszenia	-	-	(889)	(10)	(139)	(1 038)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	(61)	-	-	(61)
Wartość brutto na 31 grudnia 2009 roku	124 130	129	27 670	23 834	-	175 763
Nabycie	-	-	2 209	7	-	2 216
Leasing	-	-	-	-	-	-
Pozostałe zmniejszenia	-	-	(761)	-	-	(761)
Przeniesienia	-	-	(11)	11	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	28	-	-	28
Wartość brutto na 31 grudnia 2010 roku	124 130	129	29 135	23 852	-	177 246

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU TRWAŁEJ UTRATY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH

	Wartość firmy	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Inne wartości niematerialne	Zaliczki na wartości niematerialne	Razem
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2009 roku	-	-	18 130	2 717	-	20 847
Amortyzacja za okres	-	39	3 726	2 976	-	6 741
Zmniejszenia	-	-	(107)	-	-	(107)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	(41)	(1)	-	(42)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2009 roku	-	39	21 708	5 692	-	27 439
Amortyzacja za okres	-	-	3 829	2 885	-	6 714
Zmniejszenia	-	-	(1)	-	-	(1)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	10	7	-	17
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2010 roku	-	39	25 546	8 584	-	34 169
WARTOŚĆ NETTO						
Na dzień 1 stycznia 2009 roku	124 130	129	6 905	21 127	30	152 321
Na dzień 31 grudnia 2009 roku	124 130	90	5 962	18 142	-	148 324
Na dzień 1 stycznia 2010 roku	124 130	90	5 962	18 142	-	148 324
Na dzień 31 grudnia 2010 roku	124 130	90	3 589	15 268	-	143 077

(w tys. zł)

6. Nieruchomości inwestycyjne

	31.12.2010	31.12.2009
Stan na 1 stycznia	53 437	57 328
Zwiększenia z tytułu późniejszych wydatków	1 174	3 329
Zmiana wartości godziwej rozpoznana jako zysk/(strata) bieżącego okresu	(377)	1 922
Sprzedaż nieruchomości	(4 400)	(9 142)
Stan na 31 grudnia	49 834	53 437

Zwiększenia z tytułu późniejszych wydatków obejmowały przede wszystkim wydatki na budowę budynków i budowli, związanych z budową filii.

Grupa zleciła wycenę do wartości godziwej nieruchomości w Warszawie, Lublinie, Bielsku-Białej, Szczecinie, Gdańsku, Gorzowie i na Mazurach. Wycena została przeprowadzona przez niezależnego rzeczoznawcę, posiadającego uznawane kwalifikacje zawodowe oraz legitymującego się doświadczeniem w wycenach nieruchomości inwestycyjnych.

W ciągu roku 2010 nie miały miejsca przeniesienia z nieruchomości inwestycyjnych na inne aktywa. Nie było również zmiany klasyfikacji z innych aktywów na nieruchomości inwestycyjne.

Przychody z czynszu nieruchomości w Gdańsku uzyskane w 2010 roku wynoszą 150 tys. zł. z nieruchomości w Warszawie i Bielsku Białej po 180 tys. zł a w Szczecinie 156 tys. zł. Z pozostałych nieruchomości Grupa nie uzyskała żadnych przychodów z najmu.

Grupa nie ma ograniczeń w dysponowaniu ww. nieruchomościami. Nieruchomości dotyczą nabytych gruntów na cele inwestycyjne (budowa filii lub wynajem). Wartość samych gruntów na dzień 31 grudnia 2010 r. wynosiła 47 231 tys. zł.

7. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych

	2010	2009
Stan na 1 stycznia	3 822	3 770
Zwiększenia , w tym:	(88)	52
-udział w wyniku Frenoplast	(88)	52
Stan na 31 grudnia	3 734	3 822

Udziały w jednostkach stowarzyszonych - stan na 31 grudnia 2010 roku

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.
Siedziba	Szczytno
Wartość nabycia udziałów (tys. zł.)	3 782
Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	49%
Aktywa jednostki	14 743 *
Zobowiązania	5 422 *
Przychody	10 271 *
Strata netto	(180) *

* dane niebadane

8. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	31.12.2010	31.12.2009
Udziały w innych jednostkach	43	43
Koniec okresu	43	43

Udział Grupy w kapitale zakładowym ATR wynosi 3,7%.

(w tys. zł)

9. Podatek odroczony

Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji aktywów i zobowiązań:

na dzień 31 grudnia 2010 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	2 424
Rzeczowe aktywa trwałe	-	7 898
Zapasy	5 383	1 111
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	660	-
Pożyczka	-	2 397
Straty podatkowe	404	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	11 520	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	6 979	6 774
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	24 946	20 604
Kompensata	(20 534)	(20 534)
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazana w bilansie	4 412	70

na dzień 31 grudnia 2009 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	2 758
Rzeczowe aktywa trwałe	-	8 460
Zapasy	5 295	702
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	406	1 303
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	335	-
Środki pieniężne	-	74
Straty podatkowe	687	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	7 484	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	3 440	7 616
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	17 647	20 913
Kompensata	(17 297)	(17 297)
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	350	3 616

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu, które stanowią różnice przejściowe.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2010	31.12.2009
stan na początek okresu	17 647	16 550
Zwiększenie (zmniejszenie)	7 299	1 097
stan na koniec okresu	24 946	17 647
Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2010	31.12.2009
stan na początek okresu	20 913	21 450
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	(309)	(537)
stan na koniec okresu	20 604	20 913

(w tys. zł)

	31.12.2009	Wpływ na zysk netto	31.12.2010
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	17 647	(7 299)	24 946
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	(20 913)	(309)	(20 604)
	(3 266)	(7 608)	4 342

10. Zapasy

	31 12 2010	31.12.2009
Materiały	36 718	37 825
Półprodukty i produkty w toku	8 217	22 595
Produkty gotowe	4 388	4 576
Towary	561 869	500 620
	611 192	565 616
Towary	582 088	516 747
Rabaty odniesione na zapas	(19 565)	(15 193)
Odpisy	(654)	(934)
	561 869	500 620

Grupa Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem.

Zapasy stanowią zabezpieczenie kredytu bankowego.

Zmiana odpisów na zapasach

	31.12.2010	31.12.2009
stan na początek okresu	(934)	(1 134)
(zwiększenie) / zmniejszenie	280	200
stan na koniec okresu	(654)	(934)

11. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	31.12.2010	31.12.2009
Z tytułu dostaw i usług	235 837	189 624
Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	30 320	67 835
Pozostałe należności	12 614	12 037
Udzielone pożyczki	3 791	7 677
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto	282 562	277 173

Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2010 obejmowały głównie należności z tytułu VAT jednostki dominującej w kwocie 23 783 tys. zł (w 2009 roku 62 405 tys. zł).

Zmiana stanu odpisów aktualizujących należności z tytułu dostaw i usług

	31.12.2010	31.12.2009
Stan na początek okresu	(7 736)	(4 388)
Zwiększenie	(6 397)	(3 586)
Zmniejszenie	1 790	238
Stan na koniec okresu	(12 343)	(7 736)
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, netto	270 219	269 437

(w tys. zł)

Zgodnie z warunkami współpracy ustalonymi pomiędzy Inter Cars a podmiotami prowadzącymi filie zasadnicze ryzyko związane z utratą wartości należności spoczywa na filiantach na podstawie zawartych umów dystrybucyjnych.

Struktura wiekowa krótkoterminowych należności brutto z tytułu dostaw i usług	31.12.2010	31.12.2009
Wymagalne do 12 miesięcy	282 562	277 173
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	282 562	277 173
Struktura walutowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)		
Należności w walucie polskiej	147 014	185 588
Należności w walutach obcych	135 548	91 585
	282 562	277 173
Należności w EUR	83 076	51 343
Należności w USD	945	11 484
Należności w innych walutach	51 527	28 758
	135 548	91 585
Struktura wiekowa należności	31.12.2010	
	Brutto	Odpisy
do 180 dni	256 075	-
od 181 do 270 dni	3 856	478
od 271 do 360 dni	2 484	455
powyżej 1 roku	20 147	11 410
Razem	282 562	12 343
Struktura wiekowa należności	31.12.2009	
	Brutto	Odpisy
do 180 dni	257 301	-
od 181 do 270 dni	3 873	542
od 271 do 360 dni	2 655	565
powyżej 1 roku	13 344	6 629
Razem	277 173	7 736
Udzielone pożyczki	31.12.2010	31.12.2009
Pożyczki krótkoterminowe	3 791	7 677
Pożyczki długoterminowe	974	411
	4 765	8 088
Długoterminowe należności	31.12.2010	31.12.2009
Należności od pracowników	524	524
Pożyczki długoterminowe	974	411
Kaucje	4 481	4 390
Pozostałe	1 180	1 357
	7 159	6 682

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Grupy oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

Ryzyko kredytowe i ryzyko walutowe omówione zostało w Nocie 32.

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Grupę kaucji z tytułu najmu oraz długoterminowe pożyczki.

Pożyczki są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 4%.

Pożyczki nie są zabezpieczone.

(w tys. zł)

12. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	31.12.2010	31.12.2009
W kasie	5 291	6 218
Na rachunkach bankowych	23 403	16 212
W drodze	5 310	4 195
Na rachunkach ZFŚS	784	739
Środki pieniężne	34 788	27 364
W walucie polskiej	13 535	11 484
W walutach obcych	21 253	15 880
	34 788	27 364

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS, Grupa nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Zgodnie z polskim prawem spółki zarejestrowane w Polsce, administrują ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnym koncie.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Grupa lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

13. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy jednostki dominującej Inter Cars, na dzień 31 grudnia 2010 roku stanowiło 14.168.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do F o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	Liczba akcji (w sztukach)	Data dopuszczenia do obrotu	Prawo do dywidendy (od roku)	Wartość nominalna (w zł)	Cena emisyjna (w zł)	Agio* (w zł)
akcje serii A	200 000	14.05.2004	1999	400 000	2,00	-
akcje serii B	7 695 600	14.05.2004	1999	15 391 200	2,00	-
akcje serii C	104 400	14.05.2004	1999	208 800	2,00	-
akcje serii D	2 153 850	14.05.2004	2001	4 307 700	6,85	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	14.05.2004	2002	3 334 500	8,58	10 966 504
akcje serii G	1 875 000	14.03.2008	2007	3 750 000	122,00	225 000 000
akcje serii F1	10 001	06.08.2007	2008	20 002	33,59	315 900
akcje serii F2	30 000	25.06.2008	2008	60 000	37,13	1 053 900
akcje serii F1	147 332	06.08.2007	2009	294 664	33,59	4 654 249
akcje serii F2	127 333	25.06.2008	2009	254 666	37,13	4 473 208
akcje serii F3	157 334	21.12.2009	2009	314 668	18,64	2 618 038
	14 168 100			28 336 200		259 530 475

Udziały niekontrolujące

Stan na 1 stycznia 2010 roku

-

Udział udziałowców niekontrolujących w wyniku okresu od 1 stycznia do 31 grudnia 2010 roku

-

Stan na 31 grudnia 2010 roku

-

Udziały niekontrolujące reprezentują udziały, jakie posiada Pan Siergiej Ovsijenko w kapitale Inter Cars Ukraine LLC (30% udziałów). Ze względu na skumulowane straty Inter Cars Ukraine LLC udziały niekontrolujące przyjęłyby wartość ujemną na dzień 31 grudnia 2010. Zgodnie z MSR 27 Grupa nie zastosowała zmian w standardzie w okresach poprzednich. Z tego powodu udziały niekontrolujące nie są wykazywane w sprawozdaniu finansowym do czasu aż uzyskają wartość dodatnią.

(w tys. zł)

14. Zysk netto na 1 akcję

Podstawowy zysk na 1 akcję

Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 63 683 tys. zł (2009: 68.222 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji jednostki dominującej 14 168 tys. akcji (2009: 13.785 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

<i>Średnio ważona liczba akcji</i>	2010	2009
Akcje wyemitowane na dzień 1 stycznia	14 168 100	13 736 100
Wpływ realizacji opcji na akcje	-	51 585
Średnioważona liczba akcji w roku	14 168 100	13 787 685
Podstawowy zysk na 1 akcję	2010	2009
Zysk netto w okresie	63 683	68 222
Średnioważona liczba akcji	14 168 100	13 787 685
Zysk netto na 1 akcję	4,49	4,95

Rozwodniony zysk na 1 akcję

Dla celów wyliczenia rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję Spółka przyjęła realizację rozwadniających skutków programu motywacyjnego. Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 63.683 tys. zł (2009: 68.222 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji (rozwodnionej) 14.168 tys. akcji (2009: 14.059 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

<i>Średnio ważona liczba akcji (rozwodniona)</i>	2010	2009
Średnioważona liczba akcji w roku (podstawowa)	14 168 100	13 787 685
Akcje wyemitowane z związku z realizacją opcji	-	271 326
Średnioważona liczba akcji w roku (rozwodniona)	14 168 100	14 059 011

Średnia cena rynkowa akcji użytych do wyliczenia efektu rozwodnienia wskaźnika zysku na 1 akcję została wyliczona na podstawie cen kursu akcji Spółki notowanych na giełdzie.

<i>Rozwodniony zysk na 1 akcję</i>	2010	2009
Zysk netto w okresie	63 683	68 222
Średnioważona rozwodniona liczba akcji	14 168 100	14 059 011
Zysk netto na 1 akcję	4,49	4,85

15. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych

Nota prezentuje dane o zobowiązaniach jednostki z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych wycenianych według zamortyzowanego kosztu. Informacje odnośnie ekspozycji jednostki na ryzyko kursowe, ryzyko stopy procentowej i ryzyko płynności przedstawia nota 32.

Umowa kredytu konsorcjalnego

W dniu 29 lipca 2009 roku została zawarta umowa kredytu konsorcjalnego pomiędzy Inter Cars S.A. (jako Kredytobiorcą) oraz Feber sp.z o.o., IC Development & Finance sp. z o.o., Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o. (jako Współdłużnikami) a bankami: Bank Polska Kasa Opieki S.A., ABN AMRO Bank (Polska) S.A. oraz ING Bankiem Śląskim S.A., Bankiem Handlowym w Warszawie S.A., BRE Bankiem S.A.. W IV kwartale 2009 do umowy konsorcjalnej dołączył EFG Eurobank Ergasias S.A..

29 listopada 2010 zostały podpisane aneksy do Umowy kredytu konsorcjalnego, na mocy których liczba banków – uczestników konsorcjum – uległa zmniejszeniu do pierwotnego składu (patrz: akapit powyżej). Przedłużony został termin spłaty kredytu w ten sposób, iż w części długoterminowej spłata

(w tys. zł)

powinna nastąpić do dnia 29 listopada 2013 roku, natomiast w części krótkoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 24 listopada 2011 roku, co ilustruje poniższa tabela. Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Przejście z krótkoterminowych kredytów bilateralnych do średnioterminowego finansowania konsorcjalnego zapewnia Inter Cars S.A. oraz podmiotom wchodzącym w skład Grupy Kapitałowej Inter Cars stabilność i ciągłość finansowania na okres trzech lat, w skali umożliwiającej dalszy dynamiczny rozwój Grupy.

Nota prezentuje dane o zobowiązaniach Grupy z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych wycenianych według zamortyzowanego kosztu. Informacje odnośnie ekspozycji jednostki na ryzyko kursowe, ryzyko stopy procentowej i ryzyko płynności przedstawia nota 32.

Długoterminowe	31.12.2010	31.12.2009
Zabezpieczone kredyty bankowe	216 841	352 996
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	27 800	33 062
	244 641	386 058

Krótkoterminowe	31.12.2010	31.12.2009
Zabezpieczone kredyty bankowe	203 768	55 603
Zobowiązania niezabezpieczone z tytułu dłużnych papierów wartościowych (Obligacje)	-	25 000
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	6 333	7 732
	210 101	88 335

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	215 000	202 621	24-11-2011
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungary)	362	47	31-12-2011
Wycena kontraktów IRS	-	1 100	31-01-2011
	215 362	203 768	

Kredyty i pożyczki długoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	215 000	215 000	29-11-2013
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungary)	3 428	1 841	20-01-2016
	218 428	216 841	

Łączna kwota zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek na 31 grudnia 2010 r. wyniosła 420 609 tys. zł, z czego 418 721 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych w złotych, zaś 1 888 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek otrzymanych w HUF.

Istotne warunki kredytu konsorcjalnego

Kredyt konsorcjalny został udzielony przez następujące banki (wraz z wykorzystaniem na dzień 31 grudnia 2010 r.):

	Wykorzystanie	Udział w wykorzystaniu
Polska Kasa Opieki S.A.	149 611	36%
ABN Amro (Polska) S.A.	43 123	10%
ING Bank Śląski S.A.	97 107	23%
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	54 214	13%
BRE Bank S.A.	73 566	18%
	417 621	100%

(w tys. zł)

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez konsorcjum banków są:

- hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim,
- zastaw rejestrowy na zapasach,
- poręczenie udzielone przez Inter Cars Ukraine LLC,
- zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.

Następujące główne istotne współczynniki (kalkulowane na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Inter Cars S.A.) są zapisane w umowie i w przypadku niespełnienia przez Grupę mogą stanowić podstawę do wypowiedzenia umowy przez konsorcjum:

- współczynnik zysku operacyjnego Grupy w stosunku do zapłaconych odsetek od zadłużenia finansowego wszystkich członków Grupy,
- współczynnik długu netto do EBITDA,
- współczynnik kapitału własnego Grupy do łącznej sumy bilansowej Grupy,
- wartość zapasów stanowiących przedmiot zabezpieczenia w stosunku do wykorzystania kredytu,
- poziom współczynnika rentowności sprzedaży Grupy,
- dynamika współczynnika rotacji zapasów.

Inter Cars może wyrazić zgodę i wypłacić dywidendę jedynie w przypadku gdy:

- łączna wysokość wypłaconej dywidendy za dany rok finansowy nie przekracza 20% zysku netto;
- współczynniki są na satysfakcjonującym poziomie i wypłata dywidendy nie spowoduje naruszenia któregokolwiek z istotnych współczynników.

Kredyt oprocentowany jest według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce referencyjnej WIBOR 3M dla części długoterminowej, WIBOR 1M dla części krótkoterminowej powiększonej o marżę banku zależną od wskaźnika dług/EBITDA. Zgodnie z umową kredytową Spółka zobowiązana jest do zabezpieczenia się przed zmianą stopy procentowej poprzez zawarcie z bankami kontraktów Interest Rate Swap (IRS). Więcej na ten temat przedstawiono w nocie numer 32.

Efektywna stopa procentowa na dzień sprawozdawczy wyniosła 6,39%.

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez Fortis Bank SA/NV Hungary są: hipoteka na nieruchomości oraz gwarancja udzielona przez Inter Cars S.A. Kredyt oprocentowany jest na warunkach : stawka referencja LIBOR powiększona o 1,5%.

Leasing finansowy	31.12.2010	31.12.2009
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	41 243	50 084
Koszt finansowy	(7 110)	(9 290)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	34 133	40 794
<i>Suma płatności wynikająca z umów leasingu</i>	31.12.2010	31.12.2009
Poniżej 1 roku	8 282	8 161
Pomiędzy 1 a 5 lat	32 961	27 055
Więcej niż 5 lat	-	14 868
	41 243	50 084
<i>Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych</i>	31.12.2010	31.12.2009
Poniżej 1 roku	6 333	7 732
Pomiędzy 1 a 5 lat	27 800	22 381
Więcej niż 5 lat	-	10 681
	34 133	40 794

Zobowiązania leasingowe dotyczą leasingu rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 4 i 5.

(w tys. zł)

Obligacje

W ciągu roku Spółka finansowała się krótkoterminowymi obligacjami. Wartość nominalna wykupionych obligacji wyniosła 25 000 tys. zł. Po zakończeniu roku obrotowego Spółka wyemitowała obligacje.

Poniższa tabela przedstawia zestawienie obligacji wyemitowanych po dniu bilansowym.

Numer transzy	Data pozyskania	Data wykupu	Kwota wykupu
93	03.03.2011	03.06.2011	15 000
			15 000

Obligacje były wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej obligacji w siedzibie agenta emisji.

16. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2010	31.12.2009
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług od pozostałych jednostek	237 534	235 872
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	25 699	26 551
Pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów	31 409	29 144
	294 642	291 567

	31.12.2010	31.12.2009
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone bonusy za okres	296 986	275 717
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu bonusów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(32 452)	(39 845)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	237 534	235 872

Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług

Wymagalne do 12 miesięcy	237 534	235 872
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	237 534	235 872

Zobowiązania z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2010 obejmowały głównie zobowiązania z tytułu VAT jednostki dominującej w kwocie 13 208 tys. zł (2009: 19 636 tys. zł).

Najistotniejszymi pozycjami pozostałych zobowiązań oraz rozliczeń międzyokresowych kosztów na dzień 31 grudnia 2010 były zobowiązania z tytułu bonusów dla klientów jednostki dominującej w kwocie 4 732 tys. zł (2009: 6 108 tys. zł) oraz zobowiązania z tytułu najmu w kwocie 4 784 tys. zł (2009: 4 829 tys. zł).

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług, oraz pozostałych zobowiązań

	31.12.2010	31.12.2009
Zobowiązania w walucie lokalnej	159 190	148 790
Zobowiązania w walutach obcych	135 452	142 777
	294 642	291 567
<i>równowartość w walucie krajowej</i>		
Zobowiązania w EUR	101 604	123 589
Zobowiązania w USD	2 495	4 859
Zobowiązania w innych walutach	31 353	14 329
	135 452	142 777

(w tys. zł)

Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	31.12.2010	31.12.2009
Pozostałe	257	219
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	257	219

17.Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	31.12.2010	31.12.2009
Z tytułu wynagrodzeń	4 030	1 558
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	352	1 449
	4 382	3 007

18.Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego

Struktura wiekowa zobowiązań z podatków	31.12.2010	31.12.2009
Wymagalne do 12 miesięcy	9 673	1 300
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	9 673	1 300

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu podatków

	31.12.2010	31.12.2009
Zobowiązania w walucie polskiej	9 312	808
Zobowiązania w walucie obcej, denominowane w złotych	361	492
	9 673	1 300

19.Płatności w formie akcji własnych

Program Motywacyjny w formie przyznanych opcji na akcje dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz kluczowych pracowników zakończył się w 2009 roku.

20.Przychody ze sprzedaży

	1.1.2010- 31.12.2010	1.1.2009- 31.12.2009
Przychody ze sprzedaży produktów	82 386	55 645
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	2 258 756	1 944 309
Przychody ze sprzedaży usług	71 294	65 008
Wynajem nieruchomości inwestycyjnych	572	672
	2 413 008	2 065 634

Struktura rzeczowa sprzedaży

	2010		2009	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Części do samochodów osobowych	1 704 028	71%	1 493 048	72%
Części do samochodów użytkowych i autobusów	276 156	11%	210 058	10%
Części do motocykli, pojazdy jednośladowe	46 556	2%	31 598	2%
Pozostałe części	232 016	10%	178 233	9%
Pozostała sprzedaż	154 252	6%	152 697	7%
Przychody ze sprzedaży razem	2 413 008	100%	2 065 634	100%

Pozostała sprzedaż obejmuje przede wszystkim przychody z tytułu najmu powierzchni magazynowych oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

(w tys. zł)

Informacje na temat geograficznej struktury sprzedaży

	2010		2009	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	2 002 402	83%	1 747 596	85%
Sprzedaż eksportowa	410 606	17%	318 038	15%
Razem	2 413 008	100%	2 065 634	100%

Sprzedaż eksportowa zawiera przede wszystkim sprzedaż do krajów ościennych tj. do Czech, Słowacji oraz na Ukrainę.

Szczegółowe informacje na temat struktury sprzedaży i podstawowych czynników, które miały wpływ na wartość sprzedaży przedstawione zostały w Sprawozdaniu z działalności Grupy Inter Cars.

21. Koszt własny sprzedaży

	1.01.2010 – 31.12.2010	1.01.2009 – 31.12.2009
Wartość sprzedanych produktów, towarów i materiałów	1 709 296	1 428 575
Pomniejszenie wartości sprzedanych usług, produktów, towarów i materiałów o rabaty należne za okres	(74 758)	(64 745)
(Dodatnie)/ ujemne różnice kursowe	(6 825)	(4 718)
Koszt własny sprzedaży	1 627 713	1 359 112
Rabaty należne za okres	78 821	57 854
Odniesione na zapasy (do ujęcia w momencie sprzedaży)	(19 565)	(15 193)
Odniesione na zmniejszenie kosztu własnego sprzedaży	59 256	42 661
Rabaty z poprzedniego okresu odniesione na wartość sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów (powiększenie wartości zapasów)	15 193	21 281
Zmiana szacunków dotyczących rabatów poprzedniego okresu	-	803
Pomniejszenie kosztu własnego sprzedaży o rabaty należne za okres	74 758	64 745
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	19 565	15 193
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	19 565	15 193

22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.01.2010 - 31.12.2010	1.01.2009 - 31.12.2009
Amortyzacja	35 263	30 425
Zużycie materiałów i energii	69 997	63 144
Usługi obce	450 155	385 598
Podatki i opłaty	4 441	3 580
Wynagrodzenia	98 428	93 268
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	23 812	22 214
Pozostałe koszty rodzajowe	27 268	23 073
Koszty według rodzaju, razem	709 364	621 302
(minus) Koszty sprzedanych produktów	(50 770)	(42 740)
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(261 323)	(243 773)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	397 271	334 789

(w tys. zł)

23. Pozostałe przychody operacyjne

	1.01.2010 - 31.12.2010	1.01.2009 - 31.12.2009
Reklamacje uznane przez dostawców	-	-
Zysk na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	644	-
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	1 854	652
Przychody z tytułu obciążenia filii	695	1 329
Opusty marketingowe	613	1 590
Skonto	1 107	1 029
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	31	217
Opłaty depozytowe	14	77
Zapłata należności przeterminowanych po spisaniu	13	51
Rozwiązane rezerwy	1 504	664
Nadwyżki magazynowe	-	73
Przeszacowanie wartości nieruchomości inwestycyjnych	-	1 922
Pozostałe	504	762
	6 979	8 366

24. Pozostałe koszty operacyjne

	1.01.2010 - 31.12.2010	1.01.2009 - 31.12.2009
Utworzone odpisy aktualizujące wartość należności	7 060	6 350
Strata na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	-	424
Różnice magazynowe	3 026	-
Uszkodzenia towarów	2 423	2 224
Koszty z tytułu reklamacji	1 583	410
Opusty udzielone	2 413	-
Niedobory magazynowe	457	3 444
Odpisanie wartości zapasów	-	2 390
Odszkodowania	57	79
Darowizny	-	4
Złomowanie	-	110
Refaktury	-	87
Pozostałe	1 406	932
	18 425	16 454

25. Przychody i koszty finansowe

	1.01.2010 - 31.12.2010	1.01.2009 - 31.12.2009
Przychody finansowe		
Odsetki z tytułu pożyczek	1 273	695
Odsetki z innych tytułów	697	799
Pozostałe przychody finansowe	88	54
	2 058	1 548
Koszty finansowe		
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych kredytów bankowych	26 876	26 494
Odsetki z innych tytułów	2 292	2 645
Koszty zabezpieczenia IRS	2 807	-
Prowizje i opłaty	4 245	3 651
Pozostałe koszty finansowe	3 724	-
	39 944	32 790

(w tys. zł)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2010 do 31.12.2010	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	11 180	-	11 180
Zrealizowane różnice kursowe	11 180	-	11 180
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	(4 355)	213	(4 142)
Niezrealizowane różnice kursowe	(4 355)	213	(4 142)
Łącznie różnice kursowe	6 825	213	7 038

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2009 do 31.12.2009	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	3 501	-	3 501
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań z tytułu kredytów bankowych denominowanych w walutach obcych	-	(4 730)	(4 730)
Pozostałe	-	11	10
Zrealizowane różnice kursowe	3 501	(4 719)	(1 219)
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	1 217	-	1 217
Pozostałe	-	346	346
Niezrealizowane różnice kursowe	1 217	346	1 563
Łącznie różnice kursowe	4 718	(4 373)	344

26. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych

Podatek dochodowy zapłacony

	31.12.2010	31.12.2009
Podatek dochodowy bieżący ujęty w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(21 419)	(17 720)
Zmiana stanu należności z tytułu podatku dochodowego	479	(122)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego	8 373	320
Podatek dochodowy zapłacony	(12 567)	(17 522)

Zmiana stanu należności (z wyjątkiem pożyczek udzielonych i należności z tytułu podatku dochodowego)

	31.12.2010	31.12.2009
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	(782)	(55 960)
Zmiana stanu należności długoterminowych	(477)	(655)
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	(3 323)	(357)
Pozostałe	-	(11)
Zmiana stanu należności	(4 582)	(56 983)

(w tys. zł)

Zmiana stanu pożyczek udzielonych

	31.12.2010	31.12.2009
Pożyczki udzielone	(2 639)	(431)
Spłata pożyczek udzielonych	6 043	723
Odsetki otrzymane	278	760
Odsetki naliczone	(359)	(695)
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	3 323	357

Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego

	31.12.2010	31.12.2009
Wpływy (Spłaty) z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	10 670	(84 960)
Płatności zobowiązań z umów leasingu finansowego	(8 022)	(11 130)
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	-	86 700
Wykup z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	(25 000)	(61 700)
Leasingi udzielone	1 388	11 271
Wycena kontraktów IRS	1 100	-
Zmiana wyceny bilansowej	213	(4 373)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	(19 651)	(64 192)

Odsetki netto

	31.12.2010	31.12.2009
Odsetki zapłacone	(29 168)	(29 142)
Odsetki naliczone	359	695
Odsetki netto	(28 809)	(28 447)

Pozostałe pozycje netto

	31.12.2010	31.12.2009
Różnice kursowe z przeliczenia	(2 939)	(65)
Pozostałe	-	(263)
Pozostałe pozycje netto	(2 939)	(328)

27. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy ujęty jako zysk lub strata bieżącego okresu

	1.01.2010 - 31.12.2010	1.01.2009 - 31.12.2009
Podatek dochodowy bieżący	21 419	17 720
Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego	(7 608)	(1 634)
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	13 811	16 086

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

	1.01.2010 - 31.12.2010	1.01.2009 - 31.12.2009
Efektywna stopa podatkowa		
Zysk brutto (bez udziału wyniku jednostki stowarzyszonej)	77 494	84 308
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (10%/19%/20%/25%)*	(13 948)	(14 500)
Różnice trwałe		
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	137	(1 586)
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(13 811)	(16 086)

- Polska 19%, Republika Słowacji 19%, Republika Czech 20%, Ukraina 25%, Litwa 20%, Cypr 10%

(w tys. zł)

Organy podatkowe mają prawo dokonywania kontroli ksiąg i ewidencji rachunkowej. W ciągu pięciu lat od końca roku, w którym złożono deklarację podatkową, mogą nałożyć dodatkowe obciążenia podatkowe wraz z odsetkami i innymi karami. W ocenie Zarządu nie wystąpiły okoliczności, które mogłyby prowadzić do istotnych zobowiązań z tego tytułu.

28. Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2010 – 31.12.2010	1.01.2009 – 31.12.2009
Dywidenda uchwalona i wypłacona do dnia sprawozdawczego	-	-
Liczba akcji z przyznanym prawem do dywidendy zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy	14 168 100	14 168 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	-	-

W roku 2010, podobnie jak w 2009 Zwyczajne Walne Zgromadzenie Inter Cars S.A., podjęło uchwałę o przeznaczeniu w całości zysku z roku poprzedniego na kapitał zapasowy.

Zarząd jednostki dominującej proponuje przeznaczyć zysk netto okresu bieżącego na kapitał zapasowy. W związku z zawartą umową kredytu konsorcjalnego z lipca 2009r. jednostka dominująca ma ograniczone możliwości wypłaty dywidendy. Szersze informacje znajdują się w nocie 15.

29. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Zobowiązanie podatkowe

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organa skarbowe. Spółka podlegała kontroli ze strony organów podatkowych.

Gwarancje i poręczenia

Na dzień 31 grudnia 2010 roku Grupa posiada gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia vadum do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Policji.

30. Leasing operacyjny

Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Grupy (poza powierzchnią w magazynie centralnym w Czosnowie, obiektem w Kajetanach i Gdańsku) lecz są przez Grupę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Grupę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Na dzień 31 grudnia 2010 roku łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 5.299 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony – 10.078 tys. zł. Na koniec 2009 wartość tych czynszów wynosiła odpowiednio 6.429 tys. zł oraz 9.297 tys. zł.

Łączna wartość minimalnych przyszłych płatności z tytułu leasingu operacyjnego przypadająca do jednego roku wynosi 9.493 tys. zł (2009: 10.493 tys. zł), natomiast od jednego roku do pięciu lat wynosi 5.884 tys. zł (2009: 5.233 tys. zł). Przyszłe minimalne płatności z tytułu leasingu operacyjnego powyżej pięciu lat nie wystąpiły.

Spółka refakturuje wymienione powyżej koszty czynszów na współpracujących filiantów.

(w tys. zł)

31. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Całkowita wartość transakcji i nierozliczonych sald odnoszących się do jednostek powiązanych została wyłączona w konsolidacji.

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

	1.01.2010- 31.12.2010	1.01.2009- 31.12.2009
Przychody ze sprzedaży		
Inter Cars s.j.	15	36
ANPO Andrzej Oliszewski	3	-
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	569	444
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	58	52
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	708	651
BEST-CAR Justyna Pietrzak	428	488
	1 781	1 671

Zakup towarów i usług		
Inter Cars s.j.	-	27
ANPO Andrzej Oliszewski	156	155
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	1 803	504
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	1 840	1 810
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	4 331	4 222
BEST-CAR Justyna Pietrzak	2 414	2 089
	10 544	8 807

Należności	31.12.2010	31.12.2009
Inter Cars s.j.	55	38
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	260	110
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	29	1
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	236	70
BEST-CAR Justyna Pietrzak	-	111
	580	330

Zobowiązania	31.12.2010	31.12.2009
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	91	55
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	236	151
BEST-CAR Justyna Pietrzak	-	48
	327	254

Pożyczki udzielone	31.12.2010	31.12.2009
Frenoplast S.A.	1 262	1 164
	1 262	1 164

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej i Zarządu jednostki dominującej kształtowało się w sposób następujący:

	1.1.2010 – 31.12.2010	1.1.2009 – 31.12.2009
Rada Nadzorcza	206	208
Zarząd	3 370	2 650
	3 576	2 858

(w tys. zł)

32. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy pozostałych należności, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Grupa stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Grupa nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Znaczna część należności z tytułu dostaw i usług stanowi ryzyko współpracujących filiantów, którzy rozliczani są przez Grupę na zasadzie podziału marży. Stanowi to dodatkowe ograniczenie ryzyka kredytowego przez Grupę.

Na dzień sprawozdawczy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

	31.12.2010	31.12.2009
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	277 378	276 119
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	34 788	27 364
	312 166	303 483

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Grupy na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową.

Grupa korzysta z zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 31 grudnia 2010 roku Grupa nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej.

W związku z otrzymanym przez Grupę kredytem konsorcjalnym Grupa jest zobowiązana do zabezpieczenia się przed ryzykiem zmiany stóp procentowych poprzez zawarcie kontraktów typu Interest Rate Swap (IRS). Na dzień sprawozdawczy Grupa była stroną następujących transakcji zabezpieczających ryzyko zmiany stopy procentowej:

Bank	Wartość pozycji zabezpieczanej	Okres obowiązywania kontraktu	Baza oprocentowania zmiennego
BRE Bank S.A.	50 672	do 30.06.2011	WIBOR 3M
EFG Eurobank Ergasias S.A.	29 715	do 30.06.2011	WIBOR 3M
Bank Handlowy S.A.	36 195	do 30.06.2011	WIBOR 3M
RBS	57 721	do 30.06.2011	WIBOR 3M
ING Bank Śląski SA	57 911	do 30.06.2011	WIBOR 3M
Bank Pekao S.A.	90 486	do 30.06.2011	WIBOR 3M
Razem	322 700		

Wycena powyższych transakcji na dzień bilansowy wyniosła ok. 1,1 mln złotych. Dla powyższych transakcji zastosowano rachunkowość zabezpieczeń (zabezpieczenie przepływów pieniężnych).

Grupa używa pochodnych instrumentów finansowych do zabezpieczenia ryzyka zmiany stóp procentowych. Wbudowane instrumenty pochodne są wydzielane z umowy zasadniczej i wykazywane oddzielnie, jeśli cechy ekonomiczne i ryzyka umowy zasadniczej i wbudowanego instrumentu pochodnego nie są blisko powiązane, oddzielny instrument o tych samych warunkach, co wbudowany instrument pochodny odpowiadałby definicji instrumentu pochodnego i hybrydowy (łączny) instrument nie jest wyceniany według wartości godziwej przez wynik finansowy.

Na koniec okresu sprawozdawczego struktura oprocentowanych instrumentów finansowych przedstawia się następująco:

(w tys. zł)

	31.12.2010	31.12.2009
Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej		
Aktywa finansowe (pożyczki udzielone z wyłączeniem naliczonych odsetek)	3 791	7 677
Zobowiązania finansowe (zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego pomniejszone o obligacje o stałej stopie dyskonta)	(454 742)	(449 393)
- minus zobowiązania finansowe zabezpieczone swapami procentowymi (IRS) na dzień sprawozdawczy	322 700	217 708
	(128 282)	(224 008)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników. Poniższe dane pokazują wpływ punktów bazowych na zysk lub stratę netto Grupy w okresie rocznym. Z uwagi na nieistotny wpływ pominięto analizę wrażliwości zmian wartości godziwej instrumentów zabezpieczających IRS na kapitały własne.

na dzień 31.12.2010	wzrost/spadek punkty bazowe	Wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(1 039) / 1 039
	+ 200 / -200	(2 078) / 2 078
na dzień 31.12.2009	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(1 814) / 1 814
	+ 200 / -200	(3 629) / 3 629

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN oraz w UAH, EUR, CZK, LTL, LVL, HUF, HRK oraz RON. Grupa nie zawierała w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2010 roku transakcji terminowych zakupu lub sprzedaży walut.

	EUR	USD	Pozostałe	EUR	USD	pozostałe
	31 grudnia 2010 r.			31 grudnia 2009 r.		
Należności z tytułu dostaw i usług	83 076	945	51 527	51 343	11 484	28 785
Środki pieniężne	2 669	21	18 563	5 543	21	10 316
Kredyty bankowe	-	-	(1 888)	(9 648)	-	(3 337)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(101 604)	(2 495)	(31 353)	(123 589)	(4 859)	(14 329)
Ekspozycja bilansowa brutto	(15 859)	(1 529)	36 849	(76 351)	6 646	21 435

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe wahania kursów walutowych przy założeniu niezmienności innych czynników (brak istotnego wpływu na kapitał własny).

na dzień 31.12.2010	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
EUR	+ 5% / - 5%	(642) / 642
	+ 10% / - 10%	(1 285) / 1 285
USD	+ 5% / - 5%	(62) / 62
	+ 10% / - 10%	(124) / 124
Inne	+ 5% / - 5%	1 492 / (1 492)
	+ 10% / - 10%	2 985 / (2 985)

(w tys. zł)

na dzień 31.12.2009	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
EUR	+ 5% / - 5%	(3 092) / 3 092
	+ 10% / - 10%	(6 184) / 6 184
USD	+ 5% / - 5%	269 / (269)
	+ 10% / - 10%	538 / (538)
Inne	+ 5% / - 5%	868 / (868)
	+ 10% / - 10%	1 736 / (1 736)

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia zobowiązania finansowe Grupy na dzień 31 grudnia 2010 roku wg daty zapadalności na podstawie zdyskontowanych płatności:

	bieżące	do 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow 5 lat	Razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	1 100	202 668	216 841	-	420 609
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	1 626	4 707	27 800	-	34 133
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	204 617	65 702	24 323	-	-	294 642
	204 617	68 428	231 698	244 641	-	749 384

Ze względu na nieistotność, kwoty zobowiązań z tytułu wyceny kontraktów zabezpieczających stopę procentową (IRS) nie zostały ujęte w powyższej tabeli.

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Grupy jest ciągle utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Grupa może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji.

W prezentowanym okresie pewne ograniczenia w zarządzaniu kapitałem wprowadzono w związku z otrzymaniem kredytu konsorcjalnego, o czym więcej w nocie numer 15.

Grupa analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowane zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom jednostki dominującej.

	31.12.2010	31.12.2009
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	454 742	474 393
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	294 642	291 567
(minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(34 788)	(27 364)
Zadłużenie netto	714 596	738 596
Kapitał własny	558 535	498 891
Współczynnik zadłużenia netto do kapitału własnego	1,28	1,48

Wartość godziwa

Poniższa tabela zawiera zestawienie wartości godziwych aktywów i zobowiązań finansowych z wartościami bilansowymi.

(w tys. zł)

	31.12.2010		31.12.2009	
	wartość bilansowa	wartość godziwa	wartość bilansowa	wartość godziwa
Pożyczki udzielone	4 765	4 765	8 088	8 088
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	43	*	43	*
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe (z wyjątkiem pożyczek udzielonych)	270 219	270 219	268 031	268 031
Środki pieniężne i ekwiwalenty	34 788	34 788	27 364	27 364
Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych i pożyczek (z uwzględnieniem wyceny swapów procentowych - IRS)	(420 609)	(417 816)	(408 599)	(411 928)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	(294 642)	(294 642)	(291 567)	(291 567)
Zobowiązania z tytułu obligacji	-	-	(25 000)	(25 000)
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	(34 133)	(34 243)	(40 794)	(40 794)
Ekspozycja netto	(439 612)		(462 434)	

* Na aktywa dostępne do sprzedaży składają się udziały w spółce, które ze względu na specyfikę działalności tej spółki nie można w sposób wiarygodny wycenić do wartości godziwej.

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych jest zbliżona do ich wartości godziwej.

33. Zdarzenia po dacie bilansu

Po dacie bilansowej Inter Cars S.A. wyemitował obligacje o wartości nominalnej 15.000 tys. zł. Szersze informacje znajdują się w notce 15.

Po 31 grudnia 2010 r., w wyniku pożaru w kwietniu 2011 r. zniszczeniu uległ zapas części zamiennych i innych towarów przechowywanych w magazynie Grupy na Ukrainie. Na dzień dzisiejszy Grupa spodziewa się odzyskać od ubezpieczyciela wartość zniszczonego zapasu tj. ok. 7,4 mln zł. W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie utworzono odpisów aktualizujących wartość zapasu z tytułu zaistniałego zdarzenia.

34. Istotne oceny i oszacowania

Sporządzenie sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF UE wymaga od Zarządu Jednostki Dominującej użycia ocen i szacunków, które mają wpływ na zastosowane zasady rachunkowości oraz wykazywane aktywa, pasywa, przychody oraz koszty. Oceny i szacunki są weryfikowane na bieżąco. W zmianach szacunków są uwzględniane zysk lub strata okresu, w którym nastąpiła zmiana. Informacja na temat szczególnie istotnych obszarów podlegających ocenom i szacunkom, wpływających na sprawozdanie finansowe została ujawniona w notach:

- Nota 6 Nieruchomości inwestycyjne,
- Nota 10 Odpisy aktualizujące zapasy oraz rabaty odniesione na zapas,
- Nota 11 Odpisy aktualizujące należności,
- Nota 4/5 Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, szacunki odnośnie okresu ekonomicznej użyteczności rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych.

35. Zmiana prezentacji danych finansowych

Nie wystąpiła.

36. Kontynuacja działalności

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było realizowanie zwrotu dla udziałowców, a także utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości. W ocenie Zarządu nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania przez Grupę działalności.

Na koniec roku obrotowego Spółka i Grupa Inter Cars finansowała swoją (i działalność Spółek z Grupy) działalność głównie z kredytów i pożyczek bankowych.

(w tys. zł)

W 2009 Inter Cars zawarł umowę na finansowanie konsorcjalne. Przejście z krótkoterminowych kredytów bilateralnych do średnioterminowego finansowania konsorcjalnego zapewniło Inter Cars S.A. oraz podmiotom wchodzącym w skład Grupy Kapitałowej stabilność i ciągłość finansowania na okres dwóch lat, czyli w skali umożliwiającej dalszy dynamiczny rozwój Grupy.

Dnia 29 listopada 2010 zostały podpisane aneksy do Umowy kredytu konsorcjalnego, na mocy których liczba banków – uczestników konsorcjum – uległa zmniejszeniu do pierwotnego składu. Przedłużony został termin spłaty kredytu w ten sposób, iż w części długoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 29 listopada 2013 roku w kwocie 215.000 tys. zł., natomiast w części krótkoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 24 listopada 2011 roku w kwocie 215.000 tys. zł. Więcej informacji przedstawiono w nocie numer 15.

37. Sprawozdanie skonsolidowane

Konsolidacją objęte są sprawozdania Inter Cars oraz podmiotów zależnych. Konsolidacja dokonywana jest metodą pełną, za wyjątkiem Frenoplast (jednostka stowarzyszona), który jest wyceniany metodą praw własności.

(a) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2010 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne:
 1. Inter Cars Ukraine LLC, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
 2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
 3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
 5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
 7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
 8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkow (100%),
 11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
 12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
 13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
 14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
 15. Inter Cars Romania, z siedzibą w Cluj Napoca (100%)
 16. Inter Cars Latvija SIA, z siedzibą w Rydze (100%)
 17. Inter Cars Cyprus Ltd., z siedzibą w Nicosia (100%) *

Okres objęty konsolidacją Inter Cars Cyprus Limited obejmuje okres od 2 października 2009 r. do 31 grudnia 2010 r. W 2009 roku spółka została utworzona i nie prowadziła działalności.

(b) Konsolidacja za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2009 roku

Konsolidacją zostały objęte sprawozdania finansowe:

- podmiot dominujący: Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie,
- podmioty zależne:
 1. Inter Cars Ukraine LLC, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
 2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
 3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
 5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
 7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
 8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
 10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkow (100%),
 11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),

(w tys. zł)

- 12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
- 13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
- 14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
- 15. Inter Cars Romania, z siedzibą w Cluj Napoca (100%)

.....
Robert Kierzek
Prezes Zarządu

.....
Krzysztof Soszyński
Wiceprezes Zarządu

.....
Krzysztof Oleksowicz
Członek Zarządu

.....
Wojciech Milewski
Członek Zarządu

.....
Piotr Kraska
Członek Zarządu

.....
Julita Pałyska
Osoba odpowiedzialna za
prowadzenie ksiąg
rachunkowych

Warszawa, 21 kwietnia 2011 r.

CZĘŚĆ III

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

1.	Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars	62
1.1	Podsumowanie	62
1.2	Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars	63
1.3	Inter Cars – podmiot dominujący	64
1.4	Inter Cars Ukraine LLC	69
1.5	Inter Cars Ceska Republika	71
1.6	Lauber	72
1.7	Feber	73
1.8	Q-Service	74
1.9	Inter Cars Slovenska Republika	75
1.10	Inter Cars Lietuva	76
1.11	IC Development & Finance Sp. z o.o.	77
1.12	Inter Cars Hungaria kft	78
1.13	Inter Cars d o.o.	78
1.14	JC Auto s.r.l.	79
1.15	JC Auto S.A. (Belgia)	80
1.16	Armatus Sp. z o.o.	80
1.17	Inter Cars Romania s.r.l.	81
1.18	JC Auto s.r.o.	82
1.19	Inter Cars Latvija SIA	82
1.20	Inter Cars Cyprus Limited	82
2.	Źródła zaopatrzenia	82
3.	Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia	82
4.	Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania	83
5.	Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych	84
6.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji	84
7.	Zaciągnięte kredyty i pożyczki	84
8.	Udzielone pożyczki	85
9.	Udzielone poręczenia i gwarancje	86
10.	Emisja papierów wartościowych	86
11.	Sezonowość lub cykliczność działalności	86
12.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi	86
13.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	91
14.	Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik	91
15.	Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony ..	93
16.	Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości	97
17.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą	97
18.	Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji	98
19.	Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi	100
20.	Informacje na temat akcji	100
21.	Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu sprawozdawczym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.	102
22.	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	102
23.	Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	102
24.	Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka	102
25.	Zatrudnienie	103
26.	Polityka ochrony środowiska	103

27. Zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu.....	103
28. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2010 rok.....	104
Grupa nie publikowała prognoz wyników na 2010 rok.....	104
29. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja	104
W roku 2010 nie nastąpiły znaczące zmiany w strukturze Grupy.....	104
30. Organy zarządzające i nadzorujące	104
31. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest Grupa	104
32. Wskazanie średnich kursów wymiany walut	104
33. Ład korporacyjny	105
ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA.....	106

1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars**1.1 Podsumowanie**

Grupa Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych. Grupa prowadzi działalność operacyjną w Polsce, na Ukrainie, w Republice Czech, w Republice Słowacji, na Litwie, na Węgrzech, we Włoszech, w Chorwacji, w Belgii oraz w Rumunii. W roku 2010 Grupa poszerzyła terytorium działalności o Łotwę oraz Cypr.

Grupa odnotowała ponad ok. 17% wzrost przychodów ze sprzedaży w porównaniu z analogicznym okresem 2009 roku, co wynikało ze wzrostu skali działalności operacyjnej i geograficznego rozwoju sieci sprzedaży.

W 2010 roku Grupa otworzyła 33 nowe filie, co oznacza, iż na dzień 31 grudnia 2010 roku sieć sprzedaży liczyła łącznie 222 filie (2009: 193), na co składa się 140 filii polskich i 82 filii zagranicznych, to jest 123 filii polskich i 70 filii zagranicznych odpowiednio na koniec 2009 roku.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o ok. 12% w 2010 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Wyższe tempo wzrostu przychodów ze sprzedaży w porównaniu do tempa wzrostu zysku wynikało ze spadku wysokości **marży na sprzedaży** z 34,2% w 2009 roku do 32,5% w 2010 roku.

Podstawowe skonsolidowane dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

('000)	2010	2009	2010
	PLN	PLN	Euro
Rachunek zysków i strat (za okres)			
Przychody ze sprzedaży	2 413 008	2 065 634	602 589
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	785 295	706 522	196 108
Przychody/koszty finansowe, netto	(37 761)	(35 615)	(9 408)
Zysk na działalności operacyjnej	115 255	119 875	28 782
Zysk netto	63 683	68 222	15 903
Bilans (na koniec okresu)			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	34 788	27 364	8 784
Suma bilansowa	1 322 301	1 272 993	333 889
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	454 742	474 393	114 816
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	558 535	498 891	141 034
Udziały niekontrolujące	-	-	-
Inne dane finansowe			
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	80 157	109 793	20 017
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(21 213)	(19 728)	(5 297)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(51 520)	(87 623)	(12 866)
Podstawowy zysk na 1 akcję	4,49	4,95	1,12
Marża na sprzedaży (1)	32,5%	34,2%	
EBITDA jako procent sprzedaży (2)	6,2%	7,3%	

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2010 roku – 1 EUR = 3,9603 PLN, oraz kurs z dnia 31 grudnia 2009 roku – 1 EUR = 4,1082 PLN.
- dla pozycji dotyczących wzrostu i zysków oraz przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2010 i 2009 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,0044 PLN i 1 EUR = 4,3406 PLN.

(w tys. zł)

Przychody Inter Cars stanowiły około 78% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski.

Inter Cars nie przeprowadzał **emisji obligacji krótkoterminowych** w 2010 roku, dokonany był jedynie wykup 92 transzy wyemitowanej w 2009 roku w wysokości 25 milionów złotych. Wpływy z emisji służyły do finansowania bieżącej działalności operacyjnej Spółki. Korzystne warunki, na których Spółka emitowała obligacje pozwalały na uzyskiwanie oszczędności kosztowych w stosunku do kosztów kredytów bankowych. Dodatkowo, program emisji obligacji pozwolił Spółce na ugruntowanie w oczach inwestorów wizerunku wiarygodnego i stabilnego emitenta papierów dłużnych.

Po dniu bilansowym Spółka wyemitowała 93 transzę obligacji w wysokości 15 milionów złotych.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Struktura Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraine LLC, Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o., Inter Cars Lietuva UAB, Inter Cars d.o.o., Inter Cars Hungaria Kft, JC Auto S.A, JC Auto s.r.l, Inter Cars Romania s.r.l., Inter Cars Latvija SIA) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Lauber Sp. z .o.o., Feber Sp. z o.o., Q-Service Sp. z .o.o., IC Develoment & Finance Sp. z .o.o., Armatus Sp. z o.o., Inter Cars Cyprus Limited).

Podstawowym celem Grupy jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Grupy jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Strategia rozwoju oparta została na trzech zasadniczych elementach: (1) *rozwoju sieci dystrybucji* w Polsce oraz poza granicami kraju; (2) *rozwoju asortymentu* oraz (3) *rozwoju programów partnerskich*.

Celem strategicznym Grupy jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich. Grupa zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

1.2. Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawia poniższa tabela.

	2010		2009	
	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%
Sprzedaż części zamiennych i wyposażenia warsztatowego	2 258 756	93,61	1 912 937	92,61
do samochodów osobowych	1 704 028	70,62	1 493 048	72,28
do samochodów ciężarowych	276 156	11,44	210 058	10,17
do motocykli	46 556	1,93	31 598	1,53
Pozostałe	232 016	9,62	178 233	8,63
Pozostałe przychody	154 252	6,39	152 697	7,39
Przychody netto ze sprzedaży	2 413 008	100,00	2 065 634	100,00

(w tys. zł)

Spółki zależne, podobnie jak jednostka dominująca, posiadają w swojej ofercie zarówno części do samochodów osobowych jak i ciężarowych, przy czym w łącznej strukturze sprzedaży Grupy dominują części do samochodów osobowych.

Okolo 76% przychodów ze sprzedaży Grupy (przed wyłączeniami) w 2010 roku pochodziło ze **sprzedaży w Polsce**.

1.3. Inter Cars – podmiot dominujący

Informacje o podstawowej działalności

Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach wytwórców części (tzw. „części na pierwszy montaż”), jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tę samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

Przychody ze sprzedaży w 2010 roku były o **15% wyższe** niż w 2009 roku. Udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 2010 roku kształtował się na poziomie okolo 20%, a więc na zbliżonym do udziału 2009 roku.

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2010 roku miały:

- (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), czego rezultatem było zwiększenie ilości czynnych klientów,
- (b) koncentracja na rynku krajowym,
- (c) znaczący wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych,
- (d) kontynuacja optymalizacji zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą przede wszystkim na wdrożeniu znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Spółka **rozbudowuje sieć sprzedaży** (140 filii na koniec grudnia), stale **poszerza ofertę towarową** oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż. Dzięki temu, iż obecna struktura sprzedaży części zamiennych do samochodów odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego w Polsce oraz dzięki wysokiej dostępności oferty towarowej, jak również stosowaniu nowoczesnych narzędzi sprzedaży, Spółka może zaoferować odbiorcom konkurencyjne warunki współpracy. Spółka jest liderem we wdrażaniu nowych rozwiązań wspomagających sprzedaż.

Rok 2010 to kolejny rok dynamicznego **rozwoju działalności spółek zależnych Inter Cars**. Zarząd oczekuje, iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy.

Zysk brutto ze sprzedaży Inter Cars wzrósł o 6,3% w porównaniu do 2009 roku, jednakże zysk brutto na sprzedaży za okres IV kwartału 2010 wzrósł aż 18,4% w porównaniu do IV kwartału 2009 roku. Mniejszy wzrost zysku na działalności operacyjnej w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży wynikał głównie ze spadku marży na sprzedaży z 31,2% w 2009 roku do 28,9% w 2010 roku. Należy jednak mieć na uwadze, że marża w 2009 roku (a w szczególności w pierwszej połowie 2009 r.) była ponadprzeciętnie wysoka z uwagi na gwałtowny wzrost cen towarów w następstwie gwałtownego osłabienia się złotówki.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego**, w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży,

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Zarząd szacuje, iż **udział Spółki w rynku** niezależnej dystrybucji części zamiennych do samochodów 'zachodnich' wzrośnie do 25% - 30%.

Podstawowe dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

	2010	2009	2010	2009
	PLN	PLN	EURO	EURO
Rachunek zysków i strat (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	2 133 050	1 857 569	532 677	427 952
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	616 340	580 017	153 916	133 626
Przychody/koszty finansowe, netto	(27 556)	(30 183)	(6 881)	(6 954)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	82 991	103 656	20 725	23 881
Zysk (strata) netto	46 004	60 707	11 488	13 986
Inne dane finansowe				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	62 368	103 826	15 575	24 062
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(11 419)	(35 279)	(2 852)	(8 270)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(48 617)	(69 714)	(12 141)	(16 061)
Bilans (na koniec okresu)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13 945	11 613	3 521	2 827
Suma bilansowa	1 277 225	1 224 197	322 507	297 989
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	452 132	470 625	114 166	114 557
Kapitał własny	525 132	480 228	132 599	116 895
Podstawowy zysk na 1 akcję	3,25	4,40	0,81	1,01
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	28,9%	31,2%		
Marża EBITDA ⁽²⁾	5,3%	7,0%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Podstawowe towary

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2010		2009		2008	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	1 717 132	80,50%	1 488 994	80,16%	1 206 003	80,00%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	415 918	19,50%	368 575	19,84%	301 413	20,00%
Inter Cars Ukraine LLC	20 892	0,98%	17 209	0,93%	15 425	1,02%
Inter Cars Ceska Republika	33 641	1,58%	32 174	1,73%	21 673	1,44%
Inter Cars Slovenska Republika	44 517	2,09%	40 294	2,17%	26 812	1,79%
Inter Cars Lietuva	38 129	1,79%	18 767	1,01%	9 376	0,62%
Inter Cars Croatia	15 924	0,75%	13 635	0,73%	9 208	0,61%
Inter Cars Hungaria	10 104	0,47%	9 938	0,53%	4 349	0,29%
Inter Cars Romania	30 503	1,43%	11 567	0,62%	667	0,04%
JC Auto Italia	7 952	0,37%	6 348	0,34%	1 757	0,12%
JC Auto Belgium	10	0,00%	1 829	0,10%	958	0,06%
Inter Cars Cyprus Limited	675	0,03%	-	-	-	-
Inter Cars Latvija SIA	601	0,02%	-	-	-	-
Razem	2 133 050	100%	1 857 569	100%	1 507 416	100%

Rynki zbytu

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy. Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki spadł od 2008 roku do poziomu 19,5%. Sprzedaż w Polsce charakteryzowała się wyższą dynamiką wzrostu od sprzedaży eksportowej z kilku zasadniczych powodów. Po pierwsze sieć sprzedaży na rynku krajowym rozwijała się szybciej

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

od sieci sprzedaży poza Polską, między innymi poprzez połączenie z JC Auto S.A. w roku 2008, a po drugie zmniejszył się import indywidualny na Ukrainie w związku z zaostreniem regulacji celnych i uszczelnieniem granicy polsko-ukraińskiej. Udział sprzedaży do spółek zależnych w łącznej wartości sprzedaży eksportowej stanowił 47,41% w 2010 roku. W 2009 roku udział ten kształtował się na poziomie 41,17%.

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	2010		2009		2008	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	2 033 009	95,31%	1 776 567	95,64%	1 442 124	95,67%
Krajowa	1 627 635	76,31%	1 417 829	76,33%	1 147 768	76,14%
Eksport	405 374	19,00%	358 738	19,31%	294 356	19,53%
Pozostałe	100 041	4,69%	81 002	4,36%	65 292	4,33%
Krajowa	89 497	4,20%	71 165	3,83%	58 235	3,86%
Eksport	10 544	0,49%	9 837	0,53%	7 057	0,47%
Przychody netto	2 133 050	100%	1 857 569	100%	1 507 416	100%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu refaktur kosztów oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

Sprzedaż części samochodowych oraz wyposażenia warsztatowego w 2010 roku była o ponad 14% wyższa niż w 2009 roku.

Sprzedaż części zamiennych do samochodów i motocykli oraz wyposażenia warsztatowego w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

	2010		2009		2008	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	1 538 573	75,7%	1 379 611	77,7%	1 097 549	76,1%
części do samochodów użytkowych i autobusów	236 021	11,6%	188 420	10,6%	186 756	12,9%
części do motocykli, pojazdy jednośladowe	44 927	2,2%	30 845	1,7%	19 866	1,4%
Pozostałe	213 488	10,5%	177 691	10,0%	137 953	9,6%
Razem	2 033 009	100%	1 776 567	100%	1 442 124	100%

Najwyższą dynamiką wzrostu (około 46%) ale też jednocześnie najniższym wolumenem charakteryzowała się **sprzedaż części do motocykli**. W 2005 roku Spółka rozpoczęła sprzedaż motocykli marki *Triumph* oraz rozpoczęła organizację sieci sprzedaży części motocyklowych pod marką *InterMotors*. Uruchomiona została witryna internetowa www.intermotors.pl dedykowana sprzedaży motocykli oraz części zamiennych i akcesoriów do tych pojazdów. Obecnie sprzedaż części motocyklowych prowadzona jest za pośrednictwem 20 punktów sprzedaży.

Firma Inter Cars w roku 2009 rozpoczęła sprzedaż quadów i pojazdów użytkowych UTV pod marką INCA.

W pierwszym sezonie działalności stworzono sieć Dealerską, która na koniec 2009 r. liczyła ok. 100 punktów sprzedaży i serwisów w Polsce. Ta ilość szybko rośnie i wynosi obecnie ok. 150 punktów.

Sprzedaż części zamiennych do **samochodów osobowych** wzrosła o około 12% co zostało spowodowane rozszerzeniem oferty katalogowej o asortyment części samochodowych sprzedawanych przez JC Auto S.A.

Sprzedaż części do **samochodów użytkowych** wzrosła w 2010 roku o 25% w porównaniu do 2009 roku i stanowiła około 12% łącznej sprzedaży części zamiennych przez Spółkę.

(w tys. zł)

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

	2010		2009		2008	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	1 627 635	80,1%	1 417 829	79,8%	1 147 768	79,6%
części do samochodów osobowych	1 203 999	59,2%	1 070 616	60,3%	854 143	59,2%
części do samochodów użytkowych i autobusów	179 780	8,9%	147 679	8,3%	142 226	9,9%
pozostałe, części do motocykli	243 856	12,0%	199 534	11,2%	151 399	10,5%
Sprzedaż eksportowa	405 374	19,9%	358 738	20,2%	294 356	20,4%
części do samochodów osobowych	334 574	16,4%	308 995	17,4%	243 406	16,9%
części do samochodów użytkowych i autobusów	56 241	2,8%	40 741	2,3%	44 530	3,1%
pozostałe, części do motocykli	14 559	0,7%	9 002	0,5%	6 420	0,4%
Razem	2 033 009	100%	1 776 567	100%	1 442 124	100%

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Otoczenie rynkowe

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warsztatom. Jak wynika z danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny segment dystrybucji stanowią łącznie około 51% wartości całego rynku części zamiennych w Polsce. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. W związku z kryzysem nastąpiła stagnacja w sprzedaży nowych samochodów, lub niewielki jej wzrost, a jednocześnie wydłuża się okres eksploatacji używanych pojazdów.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku),
- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowania na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

(w tys. zł)

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce pozostaje relatywnie rozdrobniony, przy czym zauważalne są tendencje konsolidacyjne. Jak wynika z danych Moto Focus największy dystrybutorzy części zamiennych (segment samochodów osobowych) w Polsce to:

1. Inter Cars
2. Fota
3. AD Polska
4. Group Auto Union Polska

W segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów ciężarowych pierwsza czwórka dystrybutorów to:

1. Opoltrans
2. Suder&Suder
3. Autos
4. Inter Cars

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2010 są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży** – łącznie największe firmy dystrybucyjne w Polsce posiadają około 410 punktów sprzedaży w Polsce oraz poza granicami kraju,
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('*Premium Clubs*'),
- **własne linie towarowe** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania istotnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to, iż **o pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa liczba czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia), ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiające klientowi zakupy „*pod jednym dachem*” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną 'filozofią' sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Liczba samochodów stale rośnie - w Unii Europejskiej w okresie od 1990 do 2004 roku o 59 mln sztuk, tj. o około 38%. W analogicznym okresie w Polsce – o około 6,7 mln sztuk, tj. o około 128%.

Sprzedaż samochodów w Polsce

Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Osobowe	308	354	318	236	239	293	320	320	333
Użytkowe	32	39	49	47	56	79	81	52	88

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

W 2010 roku sprowadzono do Polski o 2% więcej samochodów osobowych niż w 2009 roku, gdzie w roku 2009 był spadek o 35% w porównaniu do roku 2008.

Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
sprzedaż samochodów nowych	354	318	236	239	293	320	320	333
import samochodów używanych	33	828	871	817	995	1100	709	721
Razem	387	1 146	1 107	1 056	1 288	1420	1029	1 055
import używanych/sprzedaż nowych	0,09	2,60	3,7	3,4	3,4	3,4	2,2	2,2

źródło: Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2010 roku była o około 2,4% wyższa niż w 2009 roku. Jednocześnie jednak ponad 68% tej podaży stanowiły samochody używane, a więc takie, które relatywnie częściej ulegają awariom, jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar najchętniej importowane były w 2010 roku samochody marki Volkswagen, Opel, Renault, Ford i Audi.

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe	Struktura sprzedaży części Spółki		
	2008	2009	2010
(a) Zachodnioeuropejskie	58%	54%	57%
(b) Wschodnioeuropejskie	3%	2%	0%
(c) Japońskie i Koreańskie	10%	11%	13%
(d) Pozostałe	29%	33%	30%

źródło: Spółka

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

1.4. Inter Cars Ukraine LLC

www.intercars.com.ua

Spółka została zawiązana w kwietniu 2000 roku – działalność rozpoczęła we wrześniu 2000 roku. Zasady funkcjonowania spółki są takie jak w Inter Cars S.A. Inter Cars Ukraine LLC zajmuje się dystrybucją części i akcesoriów na rynku Ukraińskim. Asortyment towarów nie różni się od oferowanego przez Inter Cars S.A. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczaniem na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Spółka zaopatruje się w Inter Cars oraz bezpośrednio u producentów.

Na dzień sprawozdawczy Inter Cars Ukraine LLC posiadała 16 filii.

(w tys. zł)

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010	2009	2008
Przychody ze sprzedaży	90 927	71 816	68 827
Zysk na działalności operacyjnej	3 209	5 671	1 691
Zysk netto	4 028	744	(11 351)

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2010		2009	
	(tys. UAH)	(%)	(tys. UAH)	(%)
części do samochodów osobowych	209 491	74	106 184	66
części do samochodów użytkowych i autobusów	73 420	26	55 225	34
Razem	282 911	100	161 409	100

Podstawowym dostawcą spółki jest podmiot dominujący – Inter Cars. W 2009 roku około 30% zakupów Inter Cars Ukraine LLC stanowiły zakupy w Inter Cars.

Inter Cars Ukraine LLC jest drugim co do wielkości importerem części zamiennych na Ukrainie. Udział w rynku szacowany jest na około 5%.

Podstawowymi odbiorcami spółki są firmy spedycyjne, warsztaty, sklepy z częściami samochodowymi oraz duże hurtownie motoryzacyjne.

W 2010 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 70% udziałów w kapitale spółki. Pozostałe 30% stanowi własność Pana Sergieja Ovsijenko sprawującego funkcję Przewodniczącego Rady Nadzorczej.

Dyrektorem generalnym jest Pan Vasyl Holovach.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2010 roku.

W 2010 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

Zjawisko sezonowości ma umiarkowany wpływ na wartość sprzedaży spółki. Relatywnie niższą sprzedaż spółka odnotowuje w pierwszym kwartale.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka zatrudniała 108 osób. Na dzień 31 grudnia 2009 roku – 176 osoby.

Spółka spełnia lokalne wymogi odnośnie ochrony środowiska. Zgodnie z przepisami ukraińskimi wnosi kwartalne opłaty za zanieczyszczanie środowiska powodowane przez flotę samochodową będącą w dyspozycji spółki.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W skład Zarządu wchodzi:

Vasyl Holovach – Dyrektor Generalny

W skład Rady Nadzorczej wchodzi:

Sergey Ovsijenko - Przewodniczący Rady Nadzorczej

Krzysztof Soszyński - Członek Rady Nadzorczej

(w tys. zł)

1.5. Inter Cars Ceska Republikawww.intercars.cz

Spółka została nabyta w lipcu 2004 roku i rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w listopadzie 2004 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku Czeskim. Oferta towarowa zbliżona jest do oferty Inter Cars. Większość sprzedaży stanowią części do samochodów osobowych – 67%, natomiast samochody użytkowe – 16%. Resztę sprzedaży stanowią inne produkty, takie jak opony, motocykle itp.

Na dzień sprawozdawczy spółka posiadała 13 filii, przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych.

Mimo ogromnej konkurencji na rynku spółka odnotowuje wzrost sprzedaży w 2010 r. względem lat poprzednich. Dzięki otwarciu nowego magazynu regionalnego w Polsce spółka otwiera nowe filie w północnych Czechach i na Morawach.

Spółka wdrożyła nowoczesny, zintegrowany system informatyczny działający on-line we wszystkich filiach. Spółka oferuje swoim klientom IC-Katalog w czeskiej wersji językowej. Program ten pozwala im na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Spółka udanie rozpoczęła również kilka projektów stanowiących dodatkowe działania do klasycznej sprzedaży. Najbardziej udane było wdrożenia systemu serwisowego AutoCrew. Ich wkład do całej działalności biznesowej sukcesywnie rośnie.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010	2009	2008
Przychody ze sprzedaży	80 674	73 717	71 066
Zysk na działalności operacyjnej	1 571	2 071	2 850
Zysk netto	2 316	1 964	1 535

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2010		2009	
	(tys. CZK)	(%)	(tys. CZK)	(%)
części do samochodów osobowych	339 608	67	327 309	73
części do samochodów użytkowych i autobusów	113 908	22	60 119	13
części do motocykli i pozostałe	4 670	1	13 850	3
pozostała sprzedaż	50 798	10	48 488	11
Razem	508 984	100	449 766	100

Największym dostawcą spółki w roku 2010 był Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 90% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyny regionalne, które jednocześnie służą jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców spółki przeważają warsztaty. Liczną grupę stanowią także hurtownie części zamiennych.

Nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w prezentowanym okresie.

W 2010 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W ciągu roku wyróżnić można dwa zasadnicze okresy charakteryzujące się wyższą sezonową sprzedażą: wiosna i zima. Na wiosnę szczególnie zauważalny jest wzrost sprzedaży części mechanicznych, w tym szczególnie amortyzatorów i elementów hamulców. W zimie szczególnie rośnie sprzedaż podzespołów układów zapłonowych – akumulatorów, świec, kabli, itp., oraz opon zimowych. Poza tym można zaobserwować zwiększoną sprzedaż części z miesiąca na miesiąc na skutek udanych akcji marketingowych.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka zatrudniała 129 osoby, natomiast na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 103 osoby.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

Zdaniem zarządu spółki nie występują obecnie żadne zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na jej przyszłe wyniki finansowe.

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową spółki.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Martin Havlik - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlicek - Dyrektor Sprzedaży

Emil Elner – Dyrektor Finansowy

W dniu 14 czerwca 2010 roku odbyło się Walne Zgromadzenie spółki. Przedmiotem obrad było zatwierdzenie sprawozdania finansowego za 2009 rok i przeznaczenie zysku z roku 2009 na zyski zatrzymane.

W 2010 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.6. Lauber

www.lauber.pl

Spółka została nabyta w lipcu 2003 roku. Przedmiotem działalności Lauber jest regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych oraz pomp wspomagania. W 2010 roku dwoma podstawowymi grupami produktowymi były regenerowane rozruszniki oraz przekładnie kierownicze wspomagane. Trzecią, pod względem udziału w sprzedaży spółki, grupą towarową były pompy wspomagania. W lipcu 2007 roku dokonano zmiany firmy spółki z „Eltek” na „Lauber”.

Regeneracja polega na odbudowie zespołów mechanicznych przy zastosowaniu technologicznie zaawansowanych urządzeń tak, aby odbudowany produkt miał takie właściwości użytkowe jak produkt nowy. Regeneracja części pozwala uniknąć kosztownego zakupu nowej części oraz złomowania starej - jakość części regenerowanych nie odbiega od jakości części fabrycznie nowej.

Działalność gospodarcza Spółki prowadzona jest w jednym zakładzie produkcyjnym, zlokalizowanym w Słupskiej Strefie Ekonomicznej i opiera się o wiedzę, doświadczenie oraz wsparcie doradcze pozyskiwane w ramach współpracy z innymi firmami regeneracyjnymi z Europy Zachodniej.

Dla utrzymania mocnej pozycji rynkowej oraz możliwości oferowania produktów z dwuletnim okresem gwarancyjnym, Spółka stosuje zastrzone systemy kontroli jakości zgodne certyfikacją Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2000.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010	2009
Przychody ze sprzedaży	18 298	12 506
Zysk na działalności operacyjnej	2 254	(38)
Zysk netto	1 838	(287)

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

Spółka na stałe współpracuje z kilkoma dostawcami z Francji i Chin. Podstawowym dostawcą Spółki jest Inter Cars. Jego udział w zakupach materiałów wynosi 40%.

W 2010 roku sprzedaż spółki dokonywana była głównie na rynku krajowym, ale również na rynkach zagranicznych. Rynek krajowy ma podstawowe znaczenie dla wielkości generowanych przez Lauber przychodów. Zgodnie z przyjętą strategią rozwoju Spółki, dystrybucja produktów spółki na rynku krajowym odbywa się głównie przez sieć Inter Cars. Udział tego kontrahenta w przychodach spółki ogółem wynosi 83% sprzedaży, pozostałe przychody to m.in. sprzedaż za granicę, sprzedaż krajowa np. poprzez allegro oraz usługi.

W 2010 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2010 roku.

Do dnia sprawozdawczego spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W sprzedaży spółki nie można jednoznacznie wskazać wpływu sezonowości na sprzedaż w poszczególnych okresach roku.

Spółka działa na rosnącym, perspektywicznym rynku. Tendencje wzrostowe wynikają z trzech podstawowych czynników – znaczący wzrost liczby użytkowanych samochodów, optymalizacji kosztów użytkowania pojazdów oraz rosnących wymogów związanych z ochroną środowiska.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka zatrudniała 66 osoby, natomiast na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 68 osoby.

Lauber jako zakład produkcyjny zobowiązany jest do ewidencji wytwarzanych odpadów poprodukcyjnych, w tym niebezpiecznych. Spółka wywiązuje się z tego obowiązku. Ponadto jako producent wprowadzający na rynek wyroby w opakowaniach Lauber uiszcza opłaty od masy wprowadzonych na rynek opakowań.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W 2010 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Wprowadzane obecnie zmiany w strategii sprzedaży spółki, zmierzają do optymalizacji wykorzystania potencjału całej Grupy, w szczególności sieci sprzedaży podmiotu dominującego.

W skład zarządu wchodzi:

Wojciech Kilianek - Prezes Zarządu

Przemysław Wołosewicz - Członek Zarządu

Walne Zgromadzenie Udziałowców odbyło się 30 czerwca 2010 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za rok 2009.

W 2010 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.7. Feber

www.feber.com.pl

Spółka została utworzona we wrześniu 2004 roku. Prowadzi produkcję naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi):

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

(tys. zł)	2010	2009
Przychody ze sprzedaży	52 592	112 247
Zysk/(Strata) na działalności operacyjnej	(9 648)	(8 452)
Zysk/(Strata) netto	(10 292)	(8 814)

Głównym produktem Spółki jest naczepa samowyladowcza. Oferowana jest w szczególności z zabudową (muldą) aluminiową, a także z muldą stalową. Dostępne są praktycznie we wszystkich rozmiarach przewidzianych w polskich przepisach o ruchu drogowym.

Większość sprzedaży ulokowana została na rynku krajowym. Spółka współpracuje z wieloma dostawcami w zakresie dostarczanych materiałów do produkcji. Nie występuje ryzyko uzależnienia się od poszczególnych kooperantów, gdyż rynek ten charakteryzuje się dużą konkurencyjnością. Żaden z dostawców nie jest formalnie powiązany bezpośrednio ani pośrednio ze Spółką.

W 2010 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji do dnia sprawozdawczego 2010 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka zatrudniała 187 osoby, natomiast na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 234 osoby.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku. Poprzedni Prezes Pan Piotr Kraska został odwołany ze stanowiska i na jego miejsce został powołany Pan Witold Kmiecik.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Witold Kmiecik – Prezes Zarządu

Paweł Pietrzak – Wiceprezes Zarządu

Walne Zgromadzenie Udziałowców odbyło się 30 czerwca 2010 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku/ pokrycia straty za rok 2009.

Rok 2010 był rokiem racjonalizacji wydatków w oparciu o kapitały, poręczenia i pozycję rynkową spółki matki. Rok 2010 Feber zakończył stratą wynikającą ze zmianą generacyjną na rynku najważniejszym czynnikiem stała się waga pojazdu a nie wytrzymałość jak w latach poprzednich. W związku z powyższym spółka była zmuszona podjąć decyzję o wyprzedaniu zapasu wyrobów gotowych oraz pojazdów, których produkcja była rozpoczęta w latach 2008-2009.

W roku 2010 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.8. Q-Service

www.q-service.com.pl

Główną działalnością Spółki w 2010 roku jest doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego. Dobre wyniki Spółki uzyskano dzięki wykorzystaniu nowej formy doradztwa. Polegała ona na wykorzystywaniu ekspertów do wyszukiwania atrakcyjnych ofert zakupu towarów i części motoryzacyjnych.

Zakupu towarów w 2010 roku dokonywano zarówno w Polsce jak i poza granicami kraju. Wyłącznym odbiorcą Spółki są spółki z Grupy Inter Cars S.A.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

(tys. zł)	2010	2009	2008
Przychody ze sprzedaży	61 313	50 601	34 570
Zysk na działalności operacyjnej	11 557	6 850	4 614
Zysk netto	9 404	5 384	3 458

W 2010 roku nie miały miejsca żadne zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych. Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale Spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2010 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka zatrudniała 1 pracownika, natomiast w 2009 roku spółka zatrudniała 2 pracowników.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W skład Zarządu wchodzi:

Kazimierz Neyman – Prezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu

Robert Kierzek – Członek Zarządu

Walne zgromadzenie Spółki odbyło się 30 czerwca 2010 z następującym porządkiem: rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania Zarządu z działalności Spółki w 2009 rok, rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania finansowego spółki za rok obrotowy 2009, udzielenie absolutorium członkom Zarządu spółki z wykonania przez nich obowiązków w 2009 roku i podjęcie uchwały w sprawie podziału zysku za 2009 rok.

W roku 2010 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby Spółka.

1.9. Inter Cars Slovenska Republika

www.intercars.sk

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w lipcu 2005 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku słowackim. Spółka została utworzona w 2005 roku w czerwcu.

Na dzień sprawozdawczy spółka posiadała 13 filii, z czego 1 została utworzona w 2010 roku.

Dzięki rozwojowi i wzrostowi sprzedaży spółka stała się jedną z największych firm sprzedających części zamienne do samochodów na rynku Słowackim. Wzrost sprzedaży był spowodowany znaczącym wzrostem importu samochodów używanych, co pociągnęło za sobą wzrost popytu na części zamienne.

Do dnia sprawozdawczego utworzono 9 niezależnych warsztatów działających pod marką „Auto-Crew”.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi).

(tys. zł)	2010	2009	2008
Przychody ze sprzedaży	93 021	84 747	52 357
Zysk na działalności operacyjnej	6 938	6 562	3 597
Zysk netto	5 468	4 979	3 427

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych. Strukturę sprzedaży prezentuje poniższa tabela.

	2010		2009	
	(tys. EUR)	(%)	(tys. EUR)	(%)
części do samochodów osobowych	19 578	84	17 023	87
części do samochodów użytkowych i autobusów	1 379	6	767	4
Pozostałe	2 272	10	1 734	9
Razem	23 229	100	19 524	100

Głównym dostawcą Inter Cars Slovenska Republika jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 75% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców przeważają warsztaty samochodowe. Drugą w kolejności znaczenia grupą są hurtownie części zamiennych.

Towary spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi, poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w bieżącym roku.

Sezonowość nie wywiera dużego wpływu na sprzedaż spółki, zauważalny jest nieznaczny spadek sprzedaży w pierwszym kwartale.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2010 spółka zatrudniała 30 osób.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

W bieżącym roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu wchodzi:

Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

Pan Branislav Bucko jest prokurentem Inter Cars Slovenska Republika.

W 2010 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 28 maja 2010 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały o przeniesieniu zysku za rok 2009 na zyski zatrzymane.

1.10. Inter Cars Lietuva

www.intercars.lt

Inter Cars Litwa, który został utworzony we wrześniu 2006 roku. Działalność operacyjną rozpoczął w grudniu. Obecnie spółka dysponuje siedmioma filiami. Spółka oferuje części do samochodów osobowych.

Podstawowe dane finansowe spółki (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) prezentuje poniższa tabela.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

(tys. zł)	2010	2009	2008
Przychody ze sprzedaży	49 661	26 148	14 699
Zysk na działalności operacyjnej	1 898	142	(560)
Zysk netto	1 761	133	(559)

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka nie posiadała pożyczek udzielonych przez podmiot dominujący.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2010 roku.

Zjawisko sezonowości nie miało znaczącego wpływu na poziom sprzedaży spółki.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka zatrudniała 36 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 13 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Tomasz Piluch – Dyrektor Zarządzający

W 2010 roku nie toczyło się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.11. IC Development & Finance Sp. z o.o.

Udziały w Spółce zostały nabyte w dniu 2 października 2006 roku. IC Development & Finance z .o.o. prowadzi obecnie działalność polegającą na wynajmie nieruchomości.

Podstawowe dane finansowe spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010	2009	2008
Przychody ze sprzedaży	3 840	9 092	450
Zysk / strata na działalności operacyjnej	209	175	66
Zysk / strata netto	(735)	(681)	(120)

Obiekt w Warszawie spółka wynajmuje dwóm podmiotom, w tym podmiotowi dominującemu (powierzchnia magazynowa).

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka posiadała pożyczki udzielone przez podmiot dominujący o łącznej wartości 43.654 tys. zł. Pożyczki zostały udzielone w celu nabycia nowych nieruchomości.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółce nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka zatrudniała 1 osobę.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Piotr Kraska – Prezes Zarządu

Pan Piotr Kraska pełni funkcję Członka Zarządu Inter Cars.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

Walne Zgromadzenie Spółki odbyło się 30 czerwca 2010 roku. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2009.

W roku 2010 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.12. Inter Cars Hungaria kft

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku. Spółka posiadała pięć filii na dzień sprawozdawczy.

Podstawowe dane finansowe spółki (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010	2009	1.03.2008- 31.12.2008
Przychody ze sprzedaży	18 160	12 542	8 290
Zysk na działalności operacyjnej	(2 473)	(1 298)	222
Zysk netto	(3 801)	(1 117)	(275)

Głównym dostawcą Inter Cars Hungaria kft. jest Inter Cars.

Spółka, jako lider na rynku węgierskim w sprzedaży części zamiennych do samochodów japońskich, wprowadziła również do sprzedaży nowy szeroki asortyment oferowany przez Grupę. Sukcesem zakończyło się wprowadzenie IC_Katalogu w węgierskiej wersji językowej. Program ten pozwala na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółce było udzielone poręczenie kredytu długoterminowego na budowę magazynu.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2010 spółka zatrudniała 68 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 72 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Zsolt Bereczki – Dyrektor Zarządzający

W 2010 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 30 kwietnia 2010 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2009.

1.13. Inter Cars d o.o.

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka posiadała dziesięć filii.

Podstawowe dane finansowe spółki (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) prezentuje poniższa tabela.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

(tys. zł)	2010	2009	1.03.2008- 31.12.2008
Przychody ze sprzedaży	38 301	26 731	15 891
Zysk na działalności operacyjnej	(1 651)	(754)	(679)
Zysk netto	(2 150)	(748)	(821)

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka nie udzielała żadnych poręczeń ani gwarancji.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

Spółka zajmując czwarte miejsce wśród firm sprzedających części zamienne na rynku chorwackim. Jest natomiast liderem w sprzedaży części do samochodów azjatyckich. Jednocześnie filia agencyjna w Rijeka jest pierwszym dystrybutorem oferującym na swoim terenie szeroki asortyment części zamiennych do samochodów osobowych i ciężarowych, olei, czy wyposażenia warsztatowego w jednym miejscu.

Spółka była najszybciej rozwijającą się firmą na rynku chorwackim w ciągu ostatnich dwóch lat. W 2010 roku spółka przeprowadziła się do nowej siedziby głównej w Zagrzebiu, usytuowanej w sercu dzielnicy przemysłowej.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2010 spółka zatrudniała 123 osoby, natomiast na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 90 osoby.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Robert Antoncic – Dyrektor Zarządzający.

W 2010 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 12 marca 2010 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2009.

1.14. JC Auto s.r.l.

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Podstawowe dane finansowe spółki (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010	2009	1.03.2008- 31.12.2008
Przychody ze sprzedaży	13 281	9 261	4 552
Zysk na działalności operacyjnej	183	33	(297)
Zysk netto	132	3	(305)

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany, poza faktycznym przejęciem kontroli nad działalnością przez podmiot dominujący.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

Na dzień 31 grudnia 2011 spółka zatrudniała 6 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 5 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Carlo Scovenna – Dyrektor Zarządzający.

W 2010 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.15. JC Auto S.A. (Belgia)

www.jcauto.be

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Podstawowe dane finansowe spółki (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010	2009	1.03.2008- 31.12.2008
Przychody ze sprzedaży	4 779	7 807	7 734
Zysk na działalności operacyjnej	(700)	(617)	846
Zysk netto	(773)	(634)	809

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2010 spółka zatrudniała 3 osoby, natomiast na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 7 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Karim Cheriha – Dyrektor Zarządzający

W 2010 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

1.16. Armatus Sp. z o.o.

Jest to spółka, która została przejęta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Podstawowe dane finansowe (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) spółki prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010	2009
Przychody ze sprzedaży	261	103
Zysk na działalności operacyjnej	(101)	(48)
Zysk netto	(57)	(4)

Spółka w 2009 rozpoczęła sprzedaż internetową.

Spółka jest stroną umowy pożyczki do Inter Cars. Szczegóły umowy zostały zaprezentowane w raporcie rocznym Inter Cars.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółce nie były udzielone żadne poręczenia ani gwarancje.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Piotr Kraska – Prezes.

W 2010 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

W dniu 30 czerwca 2010 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęcie uchwały w sprawie pokrycia straty za rok 2009.

1.17. Inter Cars Romania s.r.l.

Inter Cars Rumunia został utworzony w lipcu 2008 roku natomiast sprzedaż zaczęła się w sierpniu 2008 roku. Spółka oferuje części do samochodów osobowych. Na dzień bilansowy spółka posiada 14 filii.

Podstawowe dane finansowe spółki (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010	2009	2008
Przychody ze sprzedaży	40 090	13 855	366
Zysk na działalności operacyjnej	(514)	198	(322)
Zysk netto	(784)	84	(472)

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka posiadała pożyczkę udzieloną przez podmiot dominujący w wysokości 685 tys. zł.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2010 roku.

W 2010 roku spółka była na dziesiątym miejscu w Rumunii pośród firm sprzedających części samochodowe.

14 czerwca 2010 roku miało miejsce podwyższenie kapitału zakładowego w wysokości 500 000 tys. EUR, Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2010 spółka zatrudniała 41 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2009 roku spółka zatrudniała 15 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Marius Mujdei – Dyrektor Zarządzający

Alexandru Abahnenței – Dyrektor Sprzedaży

W 2010 roku nie toczyło się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

W dniu 14 czerwca 2010 roku odbyło się Walne Zgromadzenie Spółki. Tematem spotkania było rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności spółki, sprawozdania finansowego oraz udzielenie absolutorium członkom zarządu z wykonania ich obowiązków oraz podjęto uchwałę o przeniesieniu zysku za 2009 rok na pokrycie straty z 2008 roku.

1.18. JC Auto s.r.o.

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w 2003 roku. W wyniku połączenia grup kapitałowych Inter Cars i JC Auto podjęto decyzję o zawieszeniu działalności spółki i przeniesieniu sieci sprzedaży, majątku trwałego i obrotowego oraz pracowników do Inter Cars Ceska Republika.

1.19. Inter Cars Latvija SIA

Inter Cars Łotwa został utworzony w sierpniu 2010 roku. Spółka oferuje części do samochodów osobowych.

Podstawowe dane finansowe spółki (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010
Przychody ze sprzedaży	38
Zysk na działalności operacyjnej	(64)
Zysk netto	(70)

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2010 roku.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka posiadała pożyczkę udzieloną przez podmiot dominujący w wysokości 80 tys. zł.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka zatrudniała 5 osób.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Kaspars Viļumsons – Dyrektor Zarządzający.

1.20. Inter Cars Cyprus Limited

Inter Cars Cypr został utworzony w październiku 2009 roku.

Podstawowe dane finansowe spółki (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi) prezentuje poniższa tabela.

(tys. zł)	2010
Przychody ze sprzedaży	17 972
Zysk na działalności operacyjnej	12 735
Zysk netto	11 090

Na dzień 31 grudnia 2010 roku spółka zatrudniała 11 osób.

2. Źródła zaopatrzenia

Oferta Grupy obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE i Azji. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców - żaden dostawca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

3. Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia**Umowy znaczące**

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

Umowy istotne

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Grupy. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów.

Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia sprawozdawczego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	25-01-2010	Contitech Antriebssysteme GmgH
2	30-06-2010	Delphi Poland S.A.
3	16-03-2010	Egon von Ruville
4	11-05-2010	Federal Mogul
6	14-04-2010	Robert Bosch
7	07-07-2010	SKF
8	08-04-2010	Valeo
9	04-01-2010	Wix-Filtron
10	18-01-2010	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26-01-2005	Triumph Motorcycles LTD
2	19-12-2008	Giantco Limited
3	05-11-2008	JIANGMEN DIHAO MOTORCYCLE COMPANY LTD
4	19-12-2008	CHONGQING HUANSONG INDUSTRIES (GROUP) CO.,LTD
5	09-12-2009	CHONGQING YINXIANG MOTORCYCLE (GROUP) CO., LTD
6	09-12-2009	CHONGQING YUAN GROUP IMP.&EXP. CO., LTD.

Umowy ubezpieczenia

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09-08-2010	TU Compensa S.A.	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	09-08-2010-08.08.2011	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 695.572.311 zł

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

4. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania

Spółka Inter Cars S.A. jest jednostką dominującą w grupie kapitałowej, w której skład wchodzi:

1. Inter Cars Ukraine LLC, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (70% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

4. Inter Cars Česká Republika s.r.o. z siedzibą w Pradze (100%),
5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
6. Inter Cars Slovenska Republika s.r.o. z siedzibą w Bratysławie (100%),
7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkow (100%),
11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
15. Inter Cars Romania s.r.l., z siedzibą w Cluj Napoca (100%)
16. Inter Cars Latvija SIA, z siedzibą w Rydze (100%)
17. Inter Cars Cyprus Ltd., z siedzibą w Nicosia (100%)

W okresie sprawozdawczym powstała spółka na Łotwie. Wszystkie spółki są finansowane przez Spółkę dominującą poprzez pożyczki bądź kredyt kupiecki. Zestawienie udzielonych pożyczek zawiera nota 8 Sprawozdania z działalności.

5. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsca zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych.

6. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

7. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	215 000	202 621	24-11-2011
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungaria)	362	47	31-12-2011
Wycena kontraktów IRS	-	1 100	31-01-2011
	215 362	203 768	
Kredyty i pożyczki długoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	215 000	215 000	29-11-2013
Fortis Bank SA/NV Hungary (Inter Cars Hungaria)	3 428	1 841	20-01-2016
	218 428	216 841	

Umowy zaciągniętych pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
Kredyt konsorcjalny Bank Polska Kasa Opieki S.A., ABN AMRO Bank (Polska) S.A., ING Bank Śląski S.A., Bank Handlowy w Warszawie, BRE Bank S.A.	29-07-2009	Część długoterminowa – 29-11-2013, część krótkoterminowa – 24-11-2011	430 000 000,00	Hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim, zastaw rejestrowy na zapasach, poręczenie udzielone przez IC Ukraine LLC, zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.
Fortis Bank SA/NV Hungary H-1052 Budapest, Deák Ferenc Street 15.	18-01-2006	20-01-2016	3 790 000,00	poręczenie spłaty kredytu przez podmiot dominujący

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione od stopy WIBOR, powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

Źródło finansowania	Kwota wykorzystania kredytu (PLN)	Oprocentowanie
Polska Kasa Opieki S.A.	149 611	WIBOR 3M + marża banku dla części długoterminowej
ABN Amro (Polska) S.A.	43 123	
ING Bank Śląski S.A.	97 107	
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	54 214	
BRE Bank S.A.	73 566	WIBOR 1M + marża banku dla części krótkoterminowej
Armatus Sp. z o.o.	999	WIBOR 1M + marża
Fortis Bank SA/NV Hungary	1 888	LIBOR + marża
Razem	420 508	

Kredyt konsorcjalny został przeznaczony na spłatę zadłużenia oraz finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

Spółka Inter Cars Hungaria Kft ma zaciągnięty kredyt na budowę nowego centrum logistycznego.

8. Udzielone pożyczki***Pożyczki dla jednostek powiązanych***

	1.1.2010 – 31.12.2010	1.1.2009 – 31.12.2009
Na początek okresu	87 019	66 653
Udzielone pożyczki, oraz naliczone odsetki	17 795	31 942
Otrzymane spłaty	(12 540)	(11 451)
Wycena bilansowa	(30)	(125)
	92 244	87 019

Umowy udzielonych pożyczek

Data zawarcia umowy pożyczki	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
29-12-2005	5 050 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
09-07-2007	6 150 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.
22-10-2007	3 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
19-11-2007	3 100 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
03-12-2007	17 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
27-02-2008	1 200 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
28-07-2008	9 440 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
21-05-2010	470 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
26-03-2008	30 700 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
23-07-2008	170 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Rumunia
29-10-2008	1 150 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Frenoplast S.A.
17-09-2010	20 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Łotwa

Saldo pożyczek dla podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2010 roku wynosiło 92.244 tys. zł a łączna wartość pożyczek udzielonych 7 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 1.520 tys. zł.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

9. Udzielone poręczenia i gwarancje

Na dzień 31 grudnia 2010 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 8.241 tys. zł. i składały się na nią poręczenia umów leasingowych Lauber Sp. z o.o., poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o, Lauber Sp. z o.o., Inter Cars Ukraine LLC, Q-Service Sp. z o.o. oraz poręczenie spłaty kredytu dla Inter Cars Hungaria Kft.

Na rzecz	okres obowiązywania	kwota (tys. zł)
Inter Cars Hungaria Kft.	20-02-2016	3 807
Lauber Sp. z o.o.	26-09-2011	197
Feber Sp. zo.o.	Do odwołania	871
Feber Sp. z o.o.	30-12-2011	2 376
Q-Service	31-12-2011	990

8 241

Spółka posiada gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia vadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Policji.

10. Emisja papierów wartościowych

Szczegółowe informacje zostały ujęte w Nocie 15 Informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego. W ciągu roku obrotowego Spółka jedynie wykupiła obligacje. Wartość nominalna wykupionych obligacji wyniosła 25 000 tys. zł. Po zakończeniu roku obrotowego Spółka wyemitowała obligacje.

Poniższa tabela przedstawia zestawienie obligacji wyemitowanych po dniu bilansowym.

Numer transzy	Data pozyskania	Data wykupu	Kwota wykupu
93	03.03.2011	03.06.2011	15 000
			<u>15 000</u>

Obligacje były wyemitowane w złotych polskich, jako papiery wartościowe na okaziciela, niezabezpieczone, zdematerializowane oraz dyskontowe (jako obligacje z kuponem zerowym). Wykup obligacji zostanie dokonany wg wartości nominalnej obligacji w siedzibie agenta emisji. Stopa dyskonta obligacji wynosi 7,92%.

11. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągnięta jest w 1 kwartale roku.

12. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano przy wykorzystaniu następujących wskaźników:

- *rentowność brutto na sprzedaży* – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność sprzedaży* - stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

- *rentowność operacyjna* - stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności operacyjnej Grupy,
- *EBITDA* - jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym,
- *rentowność brutto* - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności Grupy z uwzględnieniem wyniku osiągniętego na operacjach finansowych oraz salda strat i zysków nadzwyczajnych,
- *rentowność netto* - mierzony jako stosunek zysku pozostającego do dyspozycji Grupy po obligatoryjnych zmniejszeniach, do przychodów ze sprzedaży netto,
- *stopa zwrotu z aktywów (ROA)* - procentowy udział zysku netto w wartości aktywów, mierzący ogólną efektywność aktywów,
- *stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)* - udział zysku netto w wartości kapitału własnego, mierzy efektywność kapitałów zaangażowanych w firmie,
- *zadłużenia ogólne* - stosunek zobowiązań ogółem do wartości aktywów,
- *zadłużenia kapitału własnego* - stosunek zobowiązań ogółem do kapitału własnego.
- *cykl rotacji zapasów* - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach,
- *cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach,
- *cykl operacyjny* - suma cyklu rotacji zapasów oraz cyklu rotacji należności,
- *cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach,
- *cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- *wskaźnik bieżący*, obrazujący zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących – stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących na koniec danego okresu,
- *wskaźnik szybki*, obrazujący zdolność zgromadzenia w krótkim czasie środków pieniężnych na pokrycie zobowiązań o wysokim stopniu wymagalności – stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu,
- *wskaźnik natychmiastowy*, mierzący zdolność do pokrycia zobowiązań o natychmiastowej wymagalności – stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu.

Podstawowe wielkości służące ocenie rentowności Grupy zostały przedstawione w poniższej tabeli.

	2010	2009
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	2 413 008	2 065 634
Zysk brutto na sprzedaży	785 295	706 522
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	32,54%	34,20%
Zysk na działalności operacyjnej	115 255	119 872
<i>rentowność operacyjna</i>	4,78%	5,80%
EBITDA	150 518	150 297
Zysk brutto	77 494	84 308
Zysk netto	63 683	68 222
<i>rentowność netto</i>	2,64%	3,30%
Suma bilansowa	1 322 301	1 272 993
ROA	4,82%	5,36%
Aktywa trwałe	406 102	410 097
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	558 535	498 891
ROE	11,40%	13,67%

(w tys. zł)

Przychody ze sprzedaży w 2010 roku były o **17% wyższe** niż w 2009 roku. Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2010 roku miały:

- (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), czego rezultatem było zwiększenie ilości czynnych klientów,
- (b) otwarcie nowych filii oraz intensyfikacja działalności już istniejących,
- (c) znaczących wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych („Akcja Zima”),
- (d) optymalizacja systemu zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą przede wszystkim na wzroście znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 11% w porównaniu do 2009 roku. Niższe tempo wzrostu, w porównaniu do tempa wzrostu przychodów ze sprzedaży, wynikało ze spadku poziomu **marży na sprzedaży** w 2010 roku.

Łącznie **koszty sprzedaży i ogólnego zarządu** wzrosły o 13,8% w porównaniu do 2009 roku. Największą pozycją kosztów ponoszonych przez Spółkę jest **usługa dystrybucji**, czyli udział filii w wypracowanej marży. Łącznie w 2010 roku, koszty dystrybucji osiągnęły wartość 261.323 tys. zł, tj 37% łącznych kosztów rodzajowych.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	2010	2009
Amortyzacja	35 263	30 425
Zużycie materiałów i energii	69 997	63 144
Usługi obce	450 155	385 598
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	261 323	243 773
Podatki i opłaty	4 441	3 580
Wynagrodzenia	98 428	93 268
<i>w tym: opcje menedżerskie</i>	0	0
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	23 812	22 214
Pozostałe koszty rodzajowe	27 268	23 073
Łącznie koszty w układzie rodzajowym	709 364	621 302

Koszty usługi dystrybucji – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filia) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w 2010 roku wzrosły o 15% w porównaniu do 2009 roku.

Przychody i koszty finansowe obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 2010 roku Grupa poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 29.168 tys. zł. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego** na dzień 31 grudnia 2010 roku osiągnęły łączną wartość 454.742 tys. zł.

Obciążenia z tytułu podatku dochodowego obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 21.419 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszające obciążenia podatkowe w okresie o 7.608 tys. zł. Wzrost zobowiązań z tytułu podatku dochodowego wynika z faktu, iż Spółka korzysta z możliwości ryczałtowego rozliczania podatku dochodowego.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

Istotny wpływ na rentowność ma wielkość **rabatów** otrzymywanych przez Spółkę od dostawców. W 2010 roku Spółka ujęła w wyniku łącznie 74.758 tys. zł z tego tytułu, Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów i ujmowane w wyniku w stopniu zależnym od rotacji. Na zapasy zostało odniesione łącznie 19.565 tys. zł i jest to kwota która w 2011 roku wpłynie na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów (przede wszystkim w pierwszym kwartale).

Zysk na działalności operacyjnej w 2010 roku był o 3,9% niższy niż w 2009 roku. Marża **EBITDA** ukształtowała się w 2010 roku na poziomie 6,2%.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności). **Koszty finansowe** stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek oraz koszty zabezpieczenia IRS. **Różnice kursowe** prezentowane są w dwóch pozycjach rachunku zysków i strat. Jako korekta wartości sprzedanych towarów, w części odpowiadającej zrealizowanym różnicom kursowym związanym z rozliczeniem rozrachunków z tytułu dostaw towarów i usług w walutach obcych oraz pozostałe jako oddzielny składnik sprawozdania.

Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy.

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

	2010	2009
Aktywa obrotowe	916 199	862 896
Środki pieniężne i papiery wartościowe	34 788	27 364
Zobowiązania krótkoterminowe	518 798	384 209
Krótkoterminowe zobowiązania kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	210 101	88 335
Skorygowane aktywa obrotowe	881 411	835 532
Skorygowane zobowiązania bieżące	308 697	295 874
Kapitał obrotowy netto	572 714	539 658

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego netto wzrosła o około 6%.

	2010	2009
Cykl rotacji zapasów w dniach	137	152
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach w dniach	41	49
Cykl operacyjny w dniach	178	201
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	52	63
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	126	138
Wskaźnik bieżący	1,77	2,92
Wskaźnik szybki	0,59	1,00
Wskaźnik natychmiastowy	0,07	0,09

Wskaźniki zadłużenia Spółki prezentuje poniższa tabela.

	2010	2009
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,58	0,61
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	1,37	1,55

Spółka finansuje rozwój działalności ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Łącznie, na koniec 2010 roku zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych i leasingów finansowych osiągnęły łączną wartość 454.742 tys. zł, a **wskaźnik ogólnego zadłużenia** spadł z 0,61 w 2009 roku do 0,58 w 2010 roku.

Inter Cars wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiekolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się ze zobowiązań.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

	2010	2009
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	80 157	109 793
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(21 213)	(19 728)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(51 520)	(87 623)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	34 788	27 364

W roku 2010 Inter Cars nie przeprowadzał emisji obligacji krótkoterminowych. Dnia 31 maja 2010 wykupiona została 92 transza o wartości 25.000 tys. zł. Emisja 92 transzy była dnia 31 sierpnia 2009 roku zł. Termin wykupu obligacji skorelowany był z przepływem środków ze sprzedaży towarów.

Po dniu bilansowym, dnia 3 marca 2011 roku Spółka wyemitowała 93 transzę o wartości 15.000 tys. zł z terminem wykupu 3 czerwca 2011 roku.

W związku z podpisaniem umowy o kredyt konsorcjalny uległy zmniejszeniu zobowiązania Spółki z tytułu kredytów. Stąd istotny spadek przepływu środków pieniężnych z działalności finansowej.

W związku z podpisaniem umowy o kredyt konsorcjalny uległy zmniejszeniu zobowiązania Spółki z tytułu kredytów. Stąd istotny spadek przepływu środków pieniężnych z działalności finansowej.

13. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 2010 roku wyniosły 32.718 tys. zł. Wydatki zostały poniesione przede wszystkim na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym.

Inwestycje Grupy w 2010 roku zostały sfinansowane w całości ze kredytów.

Plan inwestycyjny na rok 2011 rok przewiduje nakłady inwestycyjne w rzeczowe aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie.

14. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

Skonsolidowana EBITDA za okres 12 miesięcy narastająco za okres kończący się 31 grudnia 2010 roku wyniosła 150 518 tys. zł (liczona narastająco jako zysk na działalności operacyjnej plus amortyzacja).

W okresie 12 miesięcy 2010 roku nastąpiła znaczna poprawa rotacji zapasów w porównaniu do analogicznego okresu 2009 roku, poprawa rotacji z 152 dni do 137 dni (poprawa o 9,9%).

W Feberze realizowany jest program naprawczy, którego pierwsze rezultaty są już widoczne. Celem programu jest zmniejszenie kosztów wytworzenia produktów oraz zwiększenie sprzedaży poprzez zwiększenie sił sprzedażowych w oparciu o zasoby Grupy Kapitałowej IC. Sprzedaż pojazdów wyprodukowanych w IV kwartale generuje dodatnią rentowność, przy czym wynik łączny kwartału obciąża sprzedaż wyrobów wyprodukowanych w okresach wcześniejszych. Zarząd oczekuje, iż Feber uzyska dodatnią rentowność netto w kwietniu 2011 i w całym 2011 roku.

Przychody ze sprzedaży za pierwszy miesiąc 4 kwartału 2010 wyniosły rekordowe 212 milionów złotych (najwyższa miesięczna sprzedaż w historii Inter Cars SA).

Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy.

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

- (ii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iii) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (iv) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (v) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vi) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach, na Słowacji i Węgrzech, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (vii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy;
- (viii) *sprawność systemu logistyki towarowej* – oznaczająca zdolność do ciągłej optymalizacji istniejących procesów oraz wprowadzania nowych rozwiązań, pozwalających z jednej strony skutecznie kontrolować i zmniejszać koszty obrotu towarowego w ramach rosnącej sieci a z drugiej podnosić efektywność zaopatrzenia rosnącej sieci sprzedaży, w warunkach bardzo szerokiej oferty towarowej;
- (ix) *sprawność systemu informatycznego* – warunkującą możliwość ciągłego utrzymania pełnej zdolności systemu do obsługi zarówno obrotu towarowego jak i dostarczania informacji niezbędnych do zarządzania Grupą oraz wypełniania ciężących na niej obowiązków informacyjnych.

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *sytuacja makroekonomiczna na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji i na Litwie* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy w tych krajach;
- (iii) *zmiany kursów EURO i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (iv) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (v) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
- (vi) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w

(w tys. zł)

części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;

- (vii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (viii) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w krajach w których Grupa prowadzi działalność operacyjną;
- (ix) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (x) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;

Na rozwój Spółki istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy.

15. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Grupy są rabaty, których udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Grupy.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Grupa jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Grupy oraz istotną zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Grupa podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Grupy, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od jej zdolności do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Grupy do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Grupa utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez nią zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury

(w tys. zł)

popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe, w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów, oznaczać będzie poniesienie przez Grupę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Grupa prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Grupy nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Grupy mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31 grudnia 2010 roku zadłużenie Grupy z tytułu konsorcjonalnego kredytu bankowego, obligacji i leasingu finansowego równe było 417.621 tys. zł, a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 29,2 mln. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym systemie informatycznym działającym on-line. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

W celu zapobieżenia wystąpienia takiej sytuacji Grupa wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie ich obsługi i napraw, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc będą do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny

(w tys. zł)

niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Grupy i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwoju warsztatów dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększył popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Grupy, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie obecnego poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Grupę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Grupa może osiągnąć udział w polskim rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcie tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów w Polsce możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Grupy staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Grupy, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, montaż naczep. Ponadto, przeciwwagą dla oczekiwanych ograniczeń na rynku polskim jest rozszerzanie działalności na kraje sąsiednie, w szczególności Ukrainę, Czechy, Słowację, Chorwację, Węgry, Litwę, Włochy, Belgię i Rumunię.

Ryzyko związane z przejściem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, na mocy nowych regulacji, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabycia części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj.

(w tys. zł)

produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Grupy sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejęcie niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Grupy. W takiej sytuacji Grupa mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Grupy.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Grupy i osiąganym wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się spadkiem dynamiki rozwoju polskiej gospodarki. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w Polsce mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Podobnie rozwój działalności operacyjnej poza granicami Polski ekspozuje Grupę na ryzyka specyficzne dla nowych rynków zbytu, w szczególności na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji, Węgrzech, Chorwacji, na Litwie, we Włoszech, Belgii i w Rumunii. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w tych krajach mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w Polsce w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Grupy i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Grupy są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Grupy na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Grupy ze strony potencjalnych nabywców.

Podobnie negatywny wpływ na wyniki Grupy może mieć ryzyko związane z polityką gospodarczą, fiskalną i pieniężną w krajach, w których prowadzona jest działalności operacyjna, tj. na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji, Węgrzech, Chorwacji, na Litwie, we Włoszech, Belgii i w Rumunii.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Grupy narażona jest na ryzyko specyficzne dla kraju odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z działalnością w zakresie regeneracji części zamiennych

Ryzyko związane z tą działalnością obejmuje przede wszystkim: ryzyko związane z niedoskonałościami rozwiązań informatycznych wspomagających kontrolę i zarządzanie, ryzyko związane z koniecznością utrzymania wysokiego stanu materiałów produkcyjnych i tym samym

(w tys. zł)

ryzyka związanego z utratą ich wartości w przypadku zmiany preferencji klientów lub wzrostu presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów, ryzyko związane z działalnością opartą na systemie zleceń bez stałych umów z kluczowymi odbiorcami oraz ryzyko związane ze stałym wzrostem presji konkurencyjnej w tym ze strony producentów tanich części (Daleki Wschód).

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, podmiot dominujący angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niego rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie podmiot dominujący posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, podmiot dominujący każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej działalności podmiot dominujący uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

16. Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości

Podstawowym zadaniem Spółki jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Inter Cars jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Podstawowym celem jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

Strategia rozwoju Inter Cars oparta została na trzech zasadniczych elementach:

- *Rozwój sieci dystrybucji* – w Polsce oraz poza jej granicami.
- *Rozwój asortymentu* – poprzez wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych linii asortymentowych dostosownie do oczekiwań rynku w zakresie jakości części, cen oraz wsparcia technicznego ze strony producentów części. W celu podniesienia wartości sprzedaży towarów o wysokiej jakości i relatywnie niższej cenie, pochodzących od mniej znanych w Polsce producentów części, sukcesywnie rozwijana jest marka „4-max” oraz „4-max Truck”, która stanowi dla końcowych nabywców tanią i gwarantowaną alternatywę.
- *Rozwój programów partnerskich* – stanowiących wartość dodaną oferty towarowej, które poprzez rozwój projektów wspomagających podstawową działalność Spółki (np. zarządzanie flotami, regeneracja części używanych), stałe wspomaganie rozbudowy sieci warsztatów niezależnych w ramach projektów Auto Crew, Q-Service, Q-Service Truck, rozwój projektów wspierania warsztatów (program inwestycyjny, sprzęt warsztatowy, szkolenia, informacje techniczne), rozwój systemów informatycznych wspomagających sprzedaż – służyć mają stałemu podnoszeniu stopnia lojalności końcowych odbiorców, zapewniając Spółce stabilny i rosnący rynek zbytu w długiej perspektywie.

17. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą

W okresie sprawozdawczym emitent nie wprowadzał zmian w podstawowych zasadach zarządzania Spółką.

(w tys. zł)

18. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących spółkę w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady powołania i odwołania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zgodnie ze statutem Zarząd Spółki jest powoływany i odwoływany uchwałą Rady Nadzorczej, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, który został powołany w akcie zawiązania Spółki. Prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji należy do Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy.

Osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki w okresie od 1 stycznia 2010 roku do 16 czerwca 2010 roku:

- Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu,
- Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

W dniu 16 czerwca 2010 roku Rada Nadzorcza podjęła uchwały w sprawie zmian w Zarządzie Spółki. Uchwałą nr 11/2010 Rada Nadzorcza odwołała z funkcji Prezesa Zarządu Pana Krzysztofa Oleksowicza i z dniem 16 czerwca 2010 roku powierzyła Mu pełnienie funkcji Członka Zarządu. Uchwałą nr 12/2010 dokonała zmiany na stanowisku Prezesa Zarządu Spółki, w ten sposób, iż powołała dotychczasowego Wiceprezesa Spółki Pana Roberta Kierzka na stanowisko Prezesa Zarządu Spółki, odwołując Go tym samym ze stanowiska Wiceprezesa.

Osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki w okresie od 16 czerwca 2010 roku do 31 grudnia 2010:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza. Pełna treść regulaminu opublikowana jest na stronie korporacyjnej Spółki. Do składania oświadczeń i podpisywania w imieniu Spółki uprawnieni są: Prezes Zarządu jednoosobowo lub dwóch członków Zarządu łącznie lub członek Zarządu z prokurentem łącznie. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

Członkowie Zarządu są powoływani i odwoływani uchwałą Rady Nadzorczej, przy czym Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Członkiem Zarządu może być osoba powołana spośród akcjonariuszy bądź też spoza tego grona. Spośród członków Zarządu Rada Nadzorcza wybiera w drodze uchwały Prezesa oraz ewentualnie Wiceprezesa Zarządu. Mandat członka zarządu, powołanego przed upływem danej kadencji zarządu, wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków zarządu. Mandat członka zarządu wygasa z dniem odbycia walnego zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka zarządu. Mandat członka zarządu wygasa również wskutek śmierci, rezygnacji albo odwołania go ze składu zarządu.

Uchwała Rady Nadzorczej w przedmiocie powołania i odwołania Członka Zarządu oraz wyboru Prezesa i ewentualnie Wiceprezesa podejmowana jest bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej, natomiast uchwała o zawieszeniu z ważnych powodów Członka Zarządu w czynnościach zapada większością 4/5 głosów oddanych w obecności co najmniej 4/5 składu Rady Nadzorczej.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

Członkowie Zarządu Spółki działają w granicach wyznaczonych przez obowiązujące przepisy prawa, statut spółki oraz Regulamin Pracy Zarządu Spółki Inter Cars S.A. Regulamin ten uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza. Treść Regulaminu dostępna jest na stronie internetowej Spółki. Członkowie Zarządu reprezentują spółkę we wszystkich sprawach sądowych i pozasądowych, a do zakresu ich działania należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone na mocy statutu lub obowiązujących przepisów prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. W zakresie stosunków zewnętrznych obowiązuje zasada reprezentacji dwuosobowej, przy czym Spółkę reprezentuje dwóch Członków Zarządu bądź też Członek Zarządu wraz z prokurentem.

Zarząd podejmuje decyzje w formie uchwał zapadających na odbywających się co najmniej 2 razy w miesiącu posiedzeniach. Uchwały zapadają większością głosów, przy czym w przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Jednakże uchwały dotyczące:

- zagadnień rynkowych (m.in. rozwój sieci dystrybucyjnej, kreowanie polityki zakupowej i sprzedażowej itp.) mogą być podejmowane przez Prezesa lub Wiceprezesa i Członka Zarządu odpowiedzialnego za zakup i sprzedaż;
- zagadnień dotyczących zmian w aktywach i pasywach Spółki powyżej jednego miliona złotych powinny być podejmowane z udziałem wszystkich Członków Zarządu (m.in. nabywania lub zbywania majątku Spółki, zaciągania kredytów itp.);
- wszelkiego rodzaju decyzje dotyczące bieżącej pracy i organizacji Spółki (np. dni wolne od pracy, nagrody, nagany itp.) powinny być podejmowane poza posiedzeniami Zarządu, przez dwóch Członków Zarządu najbliższych związanych z danym obszarem.

W zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji obowiązują przepisy Kodeksu spółek handlowych, przy czym do wyłącznej kompetencji Walnego Zgromadzenia należą decyzje w przedmiocie jakiegokolwiek zmiany kapitału zakładowego Spółki i umarzania akcji.

Osoby wchodzące w skład Rady Nadzorczej w okresie od 1 stycznia 2010 roku do 10 czerwca 2010 roku:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Jolanta Oleksowicz – Bugajewska – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W dniu 10 czerwca 2010 roku Pani Jolanta Oleksowicz – Bugajewska, zrezygnowała z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej Spółki. Tego samego dnia Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy na podstawie uchwały nr 18/2010 powołało do Rady Nadzorczej nowego członka – Pana Piotra Płoszajskiego.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku Rada Nadzorcza Inter Cars S.A. składała się z 5 członków:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Płoszajski – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej może wchodzić od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynaście. Kadencja Rady Nadzorczej trwa 5 lat i jest wspólna dla wszystkich członków. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje.

Uchwały Rady Nadzorczej są podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady. Posiedzenia Rady Nadzorczej

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności badanie sprawozdań finansowych Spółki, badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań, wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd, powoływanie i odwoływanie członków Zarządu, wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu, zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki, ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki, zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.

19. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi

Na dzień 31 grudnia 2010 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu Spółki przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

Wynagrodzenie osób zarządzających*Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej i Zarządu (w zł)*

	1.1.2010 – 31.12.2010	1.1.2009 – 31.12.2009
Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej	59 667	58 521
Maciej Oleksowicz – Członek Rady Nadzorczej	36 523	37 404
Michał Marczak – Członek Rady Nadzorczej	36 523	37 374
Piotr Płoszajski – Członek Rady Nadzorczej (od 10.06.2010)	20 434	-
Jolanta Oleksowicz-Bugajewska – Członek Rady Nadzorczej (do 10.06.2010)	16 088	37 374
Jacek Klimczak – Członek Rady Nadzorczej	36 523	37 374
Robert Kierzek – Prezes Zarządu	615 166	492 000
Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu	617 876	492 000
Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu	915 006	838 000
Wojciech Milewski – Członek Zarządu	623 102	426 000
Piotr Kraska – Członek Zarządu	599 006	402 000
	3 575 914	2 858 047

20. Informacje na temat akcji

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Informacje na dzień 31.12.2010

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 6 469 309 akcji, co stanowi 45,67% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

	Wg stanu na dzień sprawozdawczy	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Akcjonariusz Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 682 271	9 364 542	33,05%	33,05%
Robert Kierzek	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Krzysztof Soszyński	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Wojciech Milewski	67 500	135 000	0,48%	0,48%
Piotr Kraska	67 500	135 000	0,48%	0,48%
	4 966 939	9 933 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 502 370	3 004 740	10,60%	10,60%
	1 502 370	3 004 740		
Razem	6 469 309	12 938 618	45,67%	45,67%

Informacje na dzień publikacji sprawozdania finansowego

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 6 469 309 akcji, co stanowi 45,67% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

	Wg stanu na dzień publikacji	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Akcjonariusz Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 682 271	9 364 542	33,05%	33,05%
Robert Kierzek	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Krzysztof Soszyński	74 834	149 668	0,53%	0,53%
Wojciech Milewski	67 500	135 000	0,48%	0,48%
Piotr Kraska	67 500	135 000	0,48%	0,48%
	4 966 939	9 933 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 502 370	3 004 740	10,60%	10,60%
	1 502 370	3 004 740		
Razem	6 469 309	12 938 618	45,67%	45,67%

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Informacje o łącznej liczbie i wartości wszystkich akcji emitenta znajdują się w nocie 13 informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Wprowadzony uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki Program Motywacyjny zakłada podpisanie z uczestnikami programu, z grona osób zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, umów uczestnictwa. Na dzień publikacji raportu Program Motywacyjny został zakończony i nie nastąpią zmiany w proporcjach posiadanych akcji.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółki nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawnających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień sprawozdawczy niniejszego sprawozdania finansowego

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 682 271	9 364 542	33,05%	33,05%
Andrzej Oliszewski	1 502 370	3 004 740	10,60%	10,60%
AIG	1 187 431	2 374 862	8,38%	8,38%
ING	1 007 628	2 015 256	7,11%	7,11%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	898 963	1 797 926	6,34%	6,34%
Razem	9 278 663	18 557 326	65,48%	65,48%

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień opublikowania niniejszego sprawozdania finansowego

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 682 271	9 364 542	33,05%	33,05%
Andrzej Oliszewski	1 502 370	3 004 740	10,60%	10,60%
AIG	1 187 431	2 374 862	8,38%	8,38%
ING	1 007 628	2 015 256	7,11%	7,11%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	898 963	1 797 926	6,34%	6,34%
Razem	9 278 663	18 557 326	65,48%	65,48%

21. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu sprawozdawczym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Spółce nie są znane takie umowy.

22. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

W roku 2009 zrealizowano wszystkie opcje na akcje w posiadaniu Członków Zarządu. Obecnie (w roku 2010) w Spółce nie jest realizowany program akcji pracowniczych.

23. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 30 lipca 2010 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2010 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 435 tys. zł., z czego 285 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie sprawozdania rocznego, zaś 150 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

W dniu 26 czerwca 2009 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z o.o. na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2009 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 435 tys. zł., z czego 285 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie sprawozdania rocznego, zaś 150 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

24. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2010 roku nie miały miejsca transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi za wyjątkiem transakcji opisanych w nocie objaśniającej nr 32 do sprawozdania finansowego.

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

25. Zatrudnienie

Według stanu na 31 grudnia 2010 roku Spółka zatrudniała 1.289 osoby. Łącznie Grupa zatrudniała 2.105 osób.

Według stanu na 31 grudnia 2009 Spółka zatrudniała 1.274 osoby. Łącznie Grupa zatrudniała 2.029 osób.

26. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień sprawozdawczy Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska - decyzjami administracyjnymi - których opis zamieszczony został w poniższej tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 62 z dnia 27.05.2003 r. (ŚR.-7634/30/1/03)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone czyściwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła, akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 123/2003 z dnia 10.12.2003 r. (ŚR-6210/19/2/2003)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z utworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkowie Mazowieckim do celów bytowo – gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody.
3	Decyzja nr ŚR – 7634a/1/2007/zb	Starostwo Powiatowe w Nowym Dworze Mazowieckim	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru posiadaczy odpadów zwolnionych z obowiązku uzyskania zezwolenia na prowadzenie działalności w zakresie zbierania odpadów akumulatorowych dla obiektu zlokalizowanego w Cząstkowie Mazowieckim
4	DKR/074-E9215/08/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie zbierania zużytego sprzętu elektrycznego i elektronicznego nr E0009215W
5	DKR/074-E9215/09/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie wprowadzania baterii lub akumulatorów oraz prowadzącego zakład przetwarzania zużytych baterii lub zużytych akumulatorów nr E0009215WBW

27. Zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu

Po dacie bilansowej Inter Cars S.A. wyemitował obligacje o wartości nominalnej 15.000 tys. zł. Szersze informacje znajdują się w nocie 15 skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Po 31 grudnia 2010 r., w wyniku pożaru w kwietniu 2011 r. zniszczeniu uległ zapas części zamiennych i innych towarów przechowywanych w magazynie Grupy na Ukrainie. Na dzień dzisiejszy Grupa spodziewa się odzyskać od ubezpieczyciela wartość zniszczonego zapasu tj. ok. 7,4 mln zł. W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie utworzono odpisów aktualizujących wartość zapasu z tytułu zaistniałego zdarzenia.

(w tys. zł)

28. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2010 rok

Grupa nie publikowała prognoz wyników na 2010 rok.

29. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja

W roku 2010 nie nastąpiły znaczące zmiany w strukturze Grupy.

30. Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2010 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Piotr Płoszajski

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Jacek Klimczak

Zarząd

Robert Kierzek, Prezes

Krzysztof Soszyński, Wiceprezes

Krzysztof Oleksowicz, Członek Zarządu

Wojciech Milewski, Członek Zarządu

Piotr Kraska, Członek Zarządu

31. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest Grupa

W 2010 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

32. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2010	2009	2008
kurs na 31.12	3,9603	4,1082	4,1724
średni kurs w okresie od 1.01 do 31.12	4,0044	4,3406	3,5321
najwyższy kurs w okresie	4,1770	4,8999	4,1824
najniższy kurs w okresie	3,8356	3,9170	3,2026

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31.12.2010 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2010 roku ogłoszony przez Prezesa NBP

(w tys. zł)

33. Ład korporacyjny

Pełny tekst oświadczenia dostępny jest na stronie internetowej emitenta (www.intercars.com.pl) oraz Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (www.gpw.pl).

Pełny tekst oświadczenia stanowi załącznik do niniejszego raportu „OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2010 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW”.

.....
Robert Kierzek

Prezes Zarządu

.....
Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

.....
Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

.....
Piotr Kraska

Członek Zarządu

.....
Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Warszawa 21 kwietnia 2011 r.

ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2010 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW

1. Wskazanie zbioru zasad ładu korporacyjnego przyjętego przez Inter Cars S.A.

Spółka Inter Cars S.A. przyjęła do stosowania zasady ładu korporacyjnego opublikowanego w dokumencie „Dobre praktyki spółek notowanych na GPW” zgodnie z brzmieniem zamieszczonym na stronie www.corp-gov.pl

2. Odstąpienie od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego

Zarząd Inter Cars S.A. deklaruje, że Spółka w 2010 roku przestrzegała ogólnie obowiązujące zasady ładu korporacyjnego poza następującymi:

- A. Pkt I. 1)** Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii, zapewniających szybkość i bezpieczeństwo oraz szeroki dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod komunikowania powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystywaniem sieci Internet, rejestrować przebieg i upubliczniać go na stronie internetowej.

WYJAŚNIENIE:

Spółka prowadzi przejrzystą i efektywną politykę informacyjną zapewniającą odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami z wykorzystaniem tradycyjnych metod, przez co odstępuje od transmitowania i rejestrowania przebiegu obrad WZA z wykorzystaniem sieci Internet i upublicznienia ich na stronie internetowej.

- B. Pkt III. 6)** Przynajmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką. W zakresie niezależności członków rady nadzorczej powinien być stosowany Załącznik II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej). Niezależnie od postanowień pkt b) wyżej wymienionego Załącznika osoba będąca pracownikiem spółki, podmiotu zależnego lub podmiotu stowarzyszonego nie może być uznana za spełniającą kryteria niezależności, o których mowa w tym Załączniku. Ponadto za powiązanie z akcjonariuszem wykluczające przymiot niezależności członka rady nadzorczej w rozumieniu niniejszej zasady rozumie się rzeczywiste i istotne powiązanie z akcjonariuszem mającym prawo do wykonywania 5 % i więcej ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu.

WYJAŚNIENIE:

Zgodnie ze Statutem Spółki, Rada nadzorcza składa się od 5 do 13 członków powołanych przez Walne Zgromadzenie. Na dzień dzisiejszy w skład Rady Nadzorczej wchodzi 5 członków. Członkowie Rady wybierani są w wyniku przeprowadzonego głosowania, w którym uczestniczą wszyscy zainteresowani i uprawnieni Akcjonariusze. Kandydatury osób na członków Rady Nadzorczej wraz z informacją o przebiegu pracy zawodowej oraz jego kwalifikacji podawane są z wyprzedzeniem do publicznej wiadomości oraz przedkładane Walnemu Zgromadzeniu podczas jego obrad. Dokonanie wyboru Członków Rady jest suwerenną decyzją obecnych na Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki i nie ma uzasadnionych powodów aby dokonywać ograniczeń w swobodzie doboru kandydatów.

- C. Pkt III. 7)** W ramach rady nadzorczej powinien funkcjonować co najmniej komitet audytu. W skład tego komitetu powinien wchodzić co najmniej jeden członek niezależny od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką, posiadający kompetencję w dziedzinie rachunkowości i finansów. W spółkach, w których rada nadzorcza składa się z wymagalnej przez prawo liczby członków, zadania komitetu mogą być wykonywane przez radę nadzorczą.

WYJAŚNIENIE:

W obecnym składzie Rada Nadzorcza liczy 5 członków i pełni zadania komitetu audytu.

- D. Pkt III. 8)** W zakresie zadań i funkcjonowania komitetów działających w radzie nadzorczej powinien być stosowany Załącznik I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych (...).

WYJAŚNIENIE:

W związku z faktem, iż cała Rada Nadzorcza pełni zadania komitetu audytu, a Zarząd nie ma wpływu na wybór jej członków, Spółka odstępuje od zaleceń zawartych w Załączniku I do Zalecenia Komisji Europejskiej.

3. Opis głównych cech stosowanych w spółce systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Sprawozdania finansowe oraz raporty okresowe Spółki są przygotowywane zgodnie z przepisami prawa oraz obowiązującą w Spółce polityką rachunkowości przez Główną księgową i weryfikowane na bieżąco przez Zarząd, który jest odpowiedzialny za rzetelność i zgodność sporządzanych informacji.

Sprawozdania finansowe sporządzane są wyłącznie przez osoby mające dostęp do informacji poufnych, co obliguje je - od chwili wejścia w posiadanie takich informacji do momentu publikacji sprawozdań finansowych - do zachowania w tajemnicy wszelkich danych, stanowiących podstawę tych sprawozdań. Dane finansowe będące podstawą sprawozdań finansowych i raportów okresowych pochodzą z systemu księgowo-finansowego, w którym rejestrowane są zdarzenia księgowe zgodnie z polityką rachunkową Spółki (zatwierdzoną przez Zarząd) opartą na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej. Spółka na bieżąco śledzi zmiany wymagane przez przepisy i regulacje zewnętrzne odnoszące się do wymogów sprawozdawczości giełdowej i przygotowuje się do ich wprowadzenia z odpowiednim wyprzedzeniem czasowym.

Sprawozdania finansowe zatwierdzone przez Zarząd weryfikowane są przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybieranego przez Radę Nadzorczą Spółki spośród renomowanych firm audytorskich.

Pion Finansowy, utrzymując kontakt z biegłym rewidentem, podejmuje próby określania rekomendacji dotyczących usprawnienia systemu kontroli wewnętrznej w Spółce, które zostały zidentyfikowane podczas audytu sprawozdań finansowych, w celu ich ewentualnej implementacji.

Pion Finansowy oraz Dyrektorzy Pionów przygotowują na potrzeby Zarządu okresowe raporty z informacją zarządczą analizującą kluczowe dane finansowe i wskaźniki operacyjne segmentów biznesowych.

4. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu na dzień publikacji

Lp.	Akcjonariusz	Ilość akcji	Ilość głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA
1.	Krzysztof Oleksowicz	4 682 271	4 682 271	33,05%	33,05%
2.	Andrzej Oliszewski	1.502.370	1.502.370	10,60%	10,60%
3.	AIG Otwarty Fundusz Emerytalny	1.187.431	1.187.431	8,38%	8,38%
4.	ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1.007.628	1.007.628	7,11%	7,11%
5.	AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	898.963	898.963	6,34%	6,34%

(w tys. zł)

5. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne wraz z opisem tych uprawnień

Nie istnieją papiery wartościowe dające specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do Spółki. Z akcjami Spółki nie wiążą się żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności, ani ograniczenia w wykonywaniu prawa głosów.

6. Wskazanie wszelkich ograniczeń odnośnie wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów, ograniczenia czasowe dotyczące wykonywania prawa głosu lub zapisy, zgodnie z którymi, przy współpracy spółki, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi są oddzielone od posiadania papierów wartościowych

W Statucie Spółki brak jest postanowień dotyczących ograniczenia wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów.

7. Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Kadencja Zarządu spółki trwa trzy lata. Członkowie Zarządu są powoływani i odwoływani uchwałą Rady Nadzorczej, przy czym Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Członkiem Zarządu może być osoba powołana spośród akcjonariuszy bądź też spoza tego grona. Spośród członków Zarządu Rada Nadzorcza wybiera w drodze uchwały Prezesa oraz ewentualnie Wiceprezesa Zarządu. Mandat członka zarządu, powołanego przed upływem danej kadencji zarządu, wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków zarządu. Mandat członka zarządu wygasa z dniem odbycia walnego zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka zarządu. Mandat członka zarządu wygasa również wskutek śmierci, rezygnacji albo odwołania go ze składu zarządu.

Uchwała Rady Nadzorczej w przedmiocie powołania i odwołania Członka Zarządu oraz wyboru Prezesa i ewentualnie Wiceprezesa podejmowana jest bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej, natomiast uchwała o zawieszeniu z ważnych powodów Członka Zarządu w czynnościach zapada większością 4/5 głosów oddanych w obecności co najmniej 4/5 składu Rady Nadzorczej.

Członkowie Zarządu Spółki działają w granicach wyznaczonych przez obowiązujące przepisy prawa, statut spółki oraz Regulamin Pracy Zarządu Spółki Inter Cars S.A. Regulamin ten uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza. Treść Regulaminu dostępna jest na stronie internetowej Spółki. Członkowie Zarządu reprezentują spółkę we wszystkich sprawach sądowych i pozasądowych, a do zakresu ich działania należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone na mocy statutu lub obowiązujących przepisów prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. W zakresie stosunków zewnętrznych obowiązuje zasada reprezentacji dwuosobowej, przy czym Spółkę reprezentuje dwóch Członków Zarządu bądź też Członek Zarządu wraz z prokurentem.

Zarząd podejmuje decyzje w formie uchwał zapadających na odbywających się co najmniej 2 razy w miesiącu posiedzeniach. Uchwały zapadają większością głosów, przy czym w przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Jednakże uchwały dotyczące:

- a. zagadnień rynkowych (m.in. rozwój sieci dystrybucyjnej, kreowanie polityki zakupowej i sprzedażowej itp.) mogą być podejmowane przez Prezesa lub Wiceprezesa i Członka Zarządu odpowiedzialnego za zakup i sprzedaż;
- b. zagadnień dotyczących zmian w aktywach i pasywach Spółki powyżej jednego miliona złotych powinny być podejmowane z udziałem wszystkich Członków Zarządu (m.in. nabywania lub zbywania majątku Spółki, zaciągania kredytów itp.);
- c. wszelkiego rodzaju decyzje dotyczące bieżącej pracy i organizacji Spółki (np. dni wolne od pracy, nagrody, nagany itp.) powinny być podejmowane poza posiedzeniami Zarządu, przez dwóch Członków Zarządu najbliższych związanych z danym obszarem.

W zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji obowiązują przepisy Kodeksu spółek handlowych, przy czym do wyłącznej kompetencji Walnego Zgromadzenia należą decyzje w przedmiocie jakiegokolwiek zmiany kapitału zakładowego Spółki i umarzania akcji.

8. Opis zasad zmiany statutu lub umowy Spółki emitenta

Zmiana statutu Spółki wymaga:

- uchwały walnego zgromadzenia, podjętej większością 3/4 głosów oddanych (art. 415 k.s.h.), w formie aktu notarialnego (uchwała dotycząca istotnej zmiany przedmiotu działalności wymaga uchwały podjętej większością 2/3 głosów (art. 416 k.s.h.)
- wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego (art. 430 k.s.h.)

9. Sposób działania Walnego Zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania, w szczególności zasady wynikające z regulaminu walnego zgromadzenia

Zarząd Inter Cars S.A. informuje, że Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy działa w Spółce zgodnie ze Statutem Spółki, Kodeksem Spółek Handlowych oraz Regulaminem obrad Walnego Zgromadzenia, który opublikowany jest na stronie korporacyjnej Spółki.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą sprawy przewidziane w przepisach kodeksu spółek handlowych, z wyłączeniem tych spraw, które zgodnie ze Statutem należą do kompetencji innych organów Spółki. Następujące sprawy wymagają uchwały Walnego Zgromadzenia: zmiana kapitału zakładowego Spółki, jak również tworzenie, zasilanie i wydatkowanie innych kapitałów, funduszy i rezerw, emisja obligacji zamiennych i obligacji z prawem pierwszeństwa, zmiany Statutu, umorzenie akcji, zbycie przedsiębiorstwa albo jego zorganizowanej części, likwidacja, podział, łączenie, rozwiązanie i przekształcenie Spółki, podział zysku, pokrycie strat i tworzenie kapitałów rezerwowych, wybór i odwoływanie członków Rady Nadzorczej, zatwierdzanie regulaminu Rady Nadzorczej, ustalanie zasad wynagradzania Rady Nadzorczej, w tym ustalanie wysokości wynagrodzenia dla członków Rady Nadzorczej, delegowanych do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru. Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości nie wymaga zgody Walnego Zgromadzenia.

Walne Zgromadzenie zwołuje Zarząd lub w przypadkach i trybie określonym w kodeksie spółek handlowych – inne podmioty. Walne Zgromadzenie może odbywać się w siedzibie spółki lub w Częstokowie Mazowieckim (gmina Czosnów województwo mazowieckie) lub w Kajetanach (gmina Nadarzyn województwo mazowieckie). O ile Kodeks spółek handlowych lub postanowienia Statutu nie przewidują surowszych warunków, uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględną większością oddanych głosów.

10. Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących emitenta oraz ich komitetów

10.1. Skład osobowy i zasady działania Zarządu

Osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki w okresie od 1 stycznia 2010 roku do 16 czerwca 2010 roku:

- Krzysztof Oleksowicz – Prezes Zarządu,
- Robert Kierzek – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

W dniu 16 czerwca 2010 roku Rada Nadzorcza podjęła uchwały w sprawie zmian w Zarządzie Spółki. Uchwałą nr 11/2010 Rada Nadzorcza odwołała z funkcji Prezesa Zarządu Pana Krzysztofa Oleksowicza i z dniem 16 czerwca 2010 roku powierzyła Mu pełnienie funkcji Członka Zarządu. Uchwałą nr 12/2010 dokonała zmiany na stanowisku Prezesa Zarządu Spółki, w ten sposób, iż powołała dotychczasowego Wiceprezesa Spółki Pana Roberta Kierzka na stanowisko Prezesa Zarządu Spółki, odwołując Go tym samym ze stanowiska Wiceprezesa.

Osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki w okresie od 16 czerwca 2010 roku do 31 grudnia 2010:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,

(w tys. zł)

- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin uchwała Zarząd a zatwierdza Rada Nadzorcza. Pełna treść regulaminu opublikowana jest na stronie korporacyjnej Spółki. Do składania oświadczeń i podpisywania w imieniu Spółki uprawnieni są: Prezes Zarządu jednoosobowo lub dwóch członków Zarządu łącznie lub członek Zarządu z prokurentem łącznie. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

10.2. Skład osobowy i zasady działania Rady Nadzorczej

Osoby wchodzące w skład Rady Nadzorczej w okresie od 1 stycznia 2010 roku do 10 czerwca 2010 roku:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Jolanta Oleksowicz – Bugajewska – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W dniu 10 czerwca 2010 roku Pani Jolanta Oleksowicz – Bugajewska, zrezygnowała z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej Spółki. Tego samego dnia Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy na podstawie uchwały nr 18/2010 powołało do Rady Nadzorczej nowego członka – Pana Piotra Płoszajskiego.

Na dzień 31 grudnia 2010 roku Rada Nadzorcza Inter Cars S.A. składała się z 5 członków:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Płoszajski – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej może wchodzić od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącą Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącą. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynaście. Kadencja Rady Nadzorczej trwa 5 lat i jest wspólna dla wszystkich członków. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje.

Uchwały Rady Nadzorczej są podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

(w tys. zł)

Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności badanie sprawozdań finansowych Spółki, badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań, wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd, powoływanie i odwoływanie członków Zarządu, wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu, zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki, ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki, zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.

Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zgodnie z § 11. Statutu Spółki

1. W skład Zarządu wchodzi od dwóch do dziewięciu członków powoływanych i odwoływanych uchwałą Rady Nadzorczej, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, który powołany został w akcie zawiązania Spółki.
2. Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, którego kadencja trwa 1 (jeden) rok. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji.
3. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem.
4. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w niniejszym Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej.
5. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa.
6. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin Zarządu uchwała Zarząd a zatwierdza Rada Nadzorcza.
7. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

Rada Nadzorcza

§ 12.

1. W skład Rady Nadzorczej wchodzi od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rady Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego.
2. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynaście.
3. Kadencja Rady Nadzorczej wynosi 5 lat. Kadencja Rady Nadzorczej jest wspólna dla wszystkich członków.
4. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje

§ 13.

1. Uchwały Rady Nadzorczej będą podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady.
2. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej.
3. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania.
4. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania

Sprawozdanie z działalności Emitenta

(w tys. zł)

czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

§ 14.

1. Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, niniejszym Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie.
2. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności:
 - 1) badanie sprawozdań finansowych Spółki,
 - 2) badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu rocznych sprawozdań z wyników tych badań,
 - 3) wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd,
 - 4) powoływanie i odwoływanie członków Zarządu,
 - 5) wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu,
 - 6) zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki,
 - 7) ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki,
 - 8) zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.

§ 15.

Członkowie Rady Nadzorczej mogą za udział w jej pracach otrzymać wynagrodzenie. Wysokość wynagrodzenia dla poszczególnych członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie.

CZĘŚĆ IV

RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO



Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

**Raport uzupełniający opinię
z badania
skonsolidowanego
sprawozdania finansowego
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2010 r.**

Raport uzupełniający opinię zawiera 12 stron
Raport uzupełniający opinię
z badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2010 r.

Spis treści

1.	Część ogólna raportu	3
1.1.	Dane identyfikujące Grupę Kapitałową	3
1.1.1.	Nazwa Grupy Kapitałowej	3
1.1.2.	Siedziba jednostki dominującej	3
1.1.3.	Rejestracja jednostki dominującej w Krajowym Rejestrze Sądowym	3
1.1.4.	Kierownik jednostki dominującej	3
1.2.	Informacja o jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej	3
1.2.1.	Jednostki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym	3
1.3.	Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta i podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	4
1.3.1.	Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta	4
1.3.2.	Dane identyfikujące podmiot uprawniony	5
1.4.	Informacje o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy	5
1.5.	Zakres prac i odpowiedzialności	5
1.6.	Informacja o przeprowadzonych badaniach sprawozdań finansowych jednostek objętych konsolidacją	6
1.6.1.	Jednostka dominująca	6
1.6.2.	Pozostałe jednostki objęte konsolidacją	7
2.	Analiza finansowa Grupy Kapitałowej	8
2.1.	Ogólna analiza skonsolidowanego sprawozdania finansowego	8
2.1.1.	Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	8
2.1.1.	Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	9
2.2.	Wybrane wskaźniki finansowe	10
3.	Część szczegółowa raportu	11
3.1.	Zasady rachunkowości	11
3.2.	Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego	11
3.3.	Metoda konsolidacji	11
3.4.	Wartość firmy z konsolidacji	11
3.5.	Konsolidacja kapitałów i ustalenie udziałów niekontrolujących	11
3.6.	Wyłączenia konsolidacyjne	12
3.7.	Informacje dodatkowe do skonsolidowanego sprawozdania finansowego	12
3.8.	Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej	12
3.9.	Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta	12

1. Część ogólna raportu

1.1. Dane identyfikujące Grupę Kapitałową

1.1.1. Nazwa Grupy Kapitałowej

Grupa Kapitałowa Inter Cars S.A.

1.1.2. Siedziba jednostki dominującej

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

1.1.3. Rejestracja jednostki dominującej w Krajowym Rejestrze Sądowym

Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Data:	23 kwietnia 2001 r.
Numer rejestru:	KRS 0000008734
Kapitał zakładowy na dzień bilansowy:	28.336.200 złotych

1.1.4. Kierownik jednostki dominującej

Funkcje kierownika jednostki sprawuje Zarząd.

W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2010 r. wchodzi:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

Na mocy uchwały Rady Nadzorczej z dnia 16 czerwca 2010 r. Pan Krzysztof Oleksowicz został odwołany z pełnienia funkcji Prezesa Zarządu, natomiast Pan Robert Kierzek został odwołany z pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu a powołany do pełnienia funkcji Prezesa Zarządu.

1.2. Informacja o jednostkach wchodzących w skład Grupy Kapitałowej

1.2.1. Jednostki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym

Według stanu na dzień 31 grudnia 2010 r. następujące jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej zostały objęte konsolidacją:

Jednostka dominująca:

- Inter Cars S.A.

Jednostki zależne objęte konsolidacją metodą pełną:

- Inter Cars Ukraine LLC,
- Lauber Sp. z o.o.,

- Q-Service Sp. z o.o.,
- Inter Cars Česká Republika s.r.o.,
- Feber Sp. z o.o.,
- Inter Cars Slovenska Republika s.r.o.,
- Inter Cars Lietuva UAB,
- IC Development & Finance Sp. z o.o.,
- Armatus Sp. z o.o.,
- JC Auto s.r.o.,
- Inter Cars Hungária Kft,
- JC Auto S.A.,
- Inter Cars d.o.o.,
- JC Auto s.r.l.,
- Inter Cars Romania s.r.l.,
- Inter Cars Latvija SIA,
- Inter Cars Cyprus Limited.

Następujące jednostki zależne zostały objęte konsolidacją po raz pierwszy w roku obrotowym kończącym się 31 grudnia 2010 r., w związku z objęciem kontroli przez jednostkę dominującą:

- Inter Cars Latvija SIA – jednostka objęta skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres od 19 sierpnia 2010 r. do 31 grudnia 2010 r.,
- Inter Cars Cyprus Limited – jednostka objęta skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres od 2 października 2009 r. do 31 grudnia 2010 r.

1.3. Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta i podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

1.3.1. Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta

Imię i nazwisko:	Mirosław Matusik
Numer w rejestrze:	90048

Imię i nazwisko:	Maciej Kozysa
Numer w rejestrze:	12005

1.3.2. Dane identyfikujące podmiot uprawniony

Firma:	KPMG Audyt Sp. z o.o.
Siedziba:	Warszawa
Adres:	ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Numer rejestru:	KRS 0000104753
Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Kapitał zakładowy:	125.000 złotych
Numer NIP:	526-10-24-841

KPMG Audyt Sp. z o.o. jest wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 458.

1.4. Informacje o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2009 r. zostało zbadane przez KPMG Audyt Sp. z o.o. i uzyskało opinię biegłego rewidenta bez zastrzeżeń.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone w dniu 10 czerwca 2010 r. przez Walne Zgromadzenie.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało złożone w Sądzie Rejestrowym w dniu 12 lipca 2010 r. oraz ogłoszone w Monitorze Polskim B nr 371 z 18 lutego 2011 r.

1.5. Zakres prac i odpowiedzialności

Niniejszy raport został przygotowany dla Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64 i dotyczy skonsolidowanego sprawozdania finansowego, na które składa się skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2010 r., skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów, skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym oraz skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia oraz informacje dodatkowe do skonsolidowanego sprawozdania finansowego o przyjętych zasadach rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadzono zgodnie z umową z dnia 30 lipca 2010 r., zawartą na podstawie uchwały Rady Nadzorczej z dnia 20 maja 2010 r. odnośnie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy o rachunkowości, krajowych standardów rewizji finansowej wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone w siedzibie jednostki dominującej w okresie od 2 do 6 sierpnia 2010 r. oraz od 7 do 21 marca 2011 r.

Zarząd jednostki dominującej jest odpowiedzialny za sporządzenie i rzetelną prezentację skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i z innymi obowiązującymi przepisami oraz sporządzenie sprawozdania z działalności.

Naszym zadaniem było, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii i sporządzenie raportu uzupełniającego, odnośnie tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Zarząd jednostki dominującej złożył w dniu wydania niniejszego raportu oświadczenie o rzetelności i jasności skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawionego do badania oraz niezastnieniu zdarzeń wpływających w sposób znaczący na dane wykazywane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok badany.

W trakcie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd jednostki dominującej złożył wszystkie żądane przez nas oświadczenia, wyjaśnienia i informacje oraz udostępnił nam wszelkie dokumenty i informacje niezbędne do wydania opinii i przygotowania raportu.

Kluczowi biegli rewidenci oraz KPMG Audyt Sp. z o.o. spełniają wymóg niezależności od jednostek wchodzących w skład badanej Grupy Kapitałowej w rozumieniu art. 56 ust. 3 i 4 ustawy z dnia 7 maja 2009 roku o biegłych rewidentach i ich samorządzie, podmiotach uprawnionych do badania sprawozdań finansowych oraz o nadzorze publicznym (Dz.U. Nr 77 poz. 649).

Zakres planowanej i wykonanej pracy nie został w żaden sposób ograniczony. Zakres i sposób przeprowadzonego badania wynika ze sporządzonej przez nas dokumentacji roboczej, znajdującej się w siedzibie KPMG Audyt Sp. z o.o.

1.6. Informacja o przeprowadzonych badaniach sprawozdań finansowych jednostek objętych konsolidacją

1.6.1. Jednostka dominująca

Sprawozdanie finansowe jednostki dominującej za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2010 r. zostało zbadane przez KPMG Audyt Sp. z o.o., podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 458, i uzyskało opinię bez zastrzeżeń.

1.6.2. Pozostałe jednostki objęte konsolidacją

Nazwa jednostki	Podmiot uprawniony do badania	Dzień bilansowy	Rodzaj opinii/raportu biegłego rewidenta
Feber Sp. z o.o.	KPMG Audyt Sp. z o.o.	31 grudnia 2010 r.	Opinia bez zastrzeżeń
Inter Cars Ukraine LLC	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Lauber Sp. z o.o.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Q-Service Sp. z o.o.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Inter Cars Česká Republika s.r.o.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Inter Cars Slovenska Republika s.r.o.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Inter Cars Lietuva UAB	Danos Tamuleviciute Audit's Enterprise	31 grudnia 2010 r.	Opinia bez zastrzeżeń
IC Development & Finance Sp. z o.o.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Armatus Sp. z o.o.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
JC Auto s.r.o.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Inter Cars Hungária Kft	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
JC Auto S.A.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Inter Cars d.o.o.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
JC Auto s.r.l.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Inter Cars Romania s.r.l.	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Inter Cars Latvija SIA	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *
Inter Cars Cyprus Limited	nie dotyczy *	31 grudnia 2010 r.	nie dotyczy *

* Spółka nie podlegała obowiązkowi rocznego badania.

2. Analiza finansowa Grupy Kapitałowej

2.1. Ogólna analiza skonsolidowanego sprawozdania finansowego

2.1.1. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	31.12.2010 zł '000	% aktywów	31.12.2009 zł '000	% aktywów
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	197.843	15,0	197.439	15,5
Wartości niematerialne	143.077	10,8	148.324	11,7
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	3.734	0,3	3.822	0,3
Inwestycje dostępne do sprzedaży	43	-	43	-
Nieruchomości inwestycyjne	49.834	3,8	53.437	4,2
Należności	7.159	0,5	6.682	0,5
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4.412	0,3	350	-
Aktywa trwałe razem	406.102	30,7	410.097	32,2
Aktywa obrotowe				
Zapasy	611.192	46,2	565.616	44,4
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	270.219	20,5	269.437	21,2
Należności z tytułu podatku dochodowego	-	-	479	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	34.788	2,6	27.364	2,2
Aktywa obrotowe razem	916.199	69,3	862.896	67,8
SUMA AKTYWÓW	1.322.301	100,0	1.272.993	100,0
PASYWA				
	31.12.2010 zł '000	% aktywów	31.12.2009 zł '000	% aktywów
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	28.336	2,1	28.336	2,2
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	259.530	19,6	259.530	20,4
Kapitał zapasowy	198.387	15,0	137.680	10,8
Pozostałe kapitały rezerwowe	4.835	0,3	5.935	0,5
Różnice kursowe z konsolidacji	(1.778)	0,1	1.161	0,1
Zyski zatrzymane	69.225	5,2	66.249	5,2
Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	558.535	42,3	498.891	39,2
Kapitał własny razem	558.535	42,3	498.891	39,2
Zobowiązania				
Zobowiązania z tytułu kredytów oraz pożyczek	244.641	18,5	386.058	30,3
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	257	-	219	-
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	70	-	3.616	0,3
Zobowiązania długoterminowe razem	244.968	18,5	389.893	30,6
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	294.642	22,3	291.567	22,9
Zobowiązania z tytułu kredytów oraz pożyczek	210.101	15,9	88.335	6,9
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	4.382	0,3	3.007	0,3
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	9.673	0,7	1.300	0,1
Zobowiązania krótkoterminowe razem	518.798	39,2	384.209	30,2
Zobowiązania razem	763.766	57,7	774.102	60,8
SUMA PASYWÓW	1.322.301	100,0	1.272.993	100,0

2.1.1. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	1.01.2010 - 31.12.2010 zł '000	% przychodów ze sprzedaży	1.01.2009 - 31.12.2009 zł '000	% przychodów ze sprzedaży
DZIAŁALNOŚĆ KONTYNUOWANA				
Przychody	2.413.008	100,0	2.065.634	100,0
Koszt własny sprzedaży	(1.627.713)	67,5	(1.359.112)	65,8
Zysk brutto ze sprzedaży	785.295	32,5	706.522	34,2
Pozostałe przychody operacyjne	6.979	0,3	8.366	0,4
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(397.271)	16,5	(334.789)	16,2
Koszty usługi dystrybucyjnej	(261.323)	10,8	(243.773)	11,8
Pozostałe koszty operacyjne	(18.425)	0,8	(16.454)	0,8
Zysk na działalności operacyjnej	115.255	4,8	119.872	5,8
Przychody finansowe	2.058	-	1.548	0,1
Różnice kursowe	213	-	(4.373)	0,2
Koszty finansowe	(39.944)	1,7	(32.790)	1,6
Zysk/(Strata) z tytułu udziału w jednostkach stowarzyszonych	(88)	-	51	-
Zysk przed opodatkowaniem	77.494	3,3	84.308	4,1
Podatek dochodowy	(13.811)	0,6	(16.086)	0,8
Zysk netto z działalności kontynuowanej	63.683	2,6	68.222	3,3
Zysk netto za rok obrotowy	63.683	2,6	68.222	3,3
INNE CAŁKOWITE DOCHODY				
Efektywna część zmian wartości godziwej instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne	(1.100)	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	(2.939)	0,1	(65)	-
Inne całkowite dochody netto za rok obrotowy	(4.039)	0,2	(65)	-
Całkowite dochody ogółem za rok obrotowy	59.644	2,5	68.157	3,3
Zysk netto przypadający:				
Akcjonariuszom podmiotu dominującego	63.683	2,6	68.222	3,3
Udziałowcom niekontrolującym	-	-	-	-
	63.683	2,6	68.222	3,3
Całkowite dochody ogółem przypadające na:				
Akcjonariuszy podmiotu dominującego	59.644	2,5	68.157	3,3
Udziały niekontrolujące	-	-	-	-
	59.644	2,5	68.157	3,3
Zysk netto	63.683	2,6	68.222	3,3
Średnioważona liczba akcji własnych	14.168.100		13.787.685	
Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł)	4,49		4,95	
Średnioważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	14.168.100		14.059.011	
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (w zł)	4,49		4,85	

2.2. Wybrane wskaźniki finansowe

	2010	2009	2008
1. Rentowność sprzedaży netto			
$\frac{\text{zysk netto} \times 100\%}{\text{przychody netto}}$	2,6%	3,3%	1,5%
2. Rentowność kapitału własnego			
$\frac{\text{zysk netto} \times 100\%}{\text{kapitał własny} - \text{zysk netto}}$	12,9%	15,8%	6,5%
3. Szybkość obrotu należności			
$\frac{\text{średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto} \times 365 \text{ dni}}{\text{przychody netto}}$	32 dni	31 dni	28 dni
4. Stopa zadłużenia			
$\frac{\text{zobowiązania} \times 100\%}{\text{suma pasywów}}$	57,8%	60,8%	65,9%
5. Wskaźnik płynności			
$\frac{\text{aktywa obrotowe}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	1,8	2,2	1,2

- Przychody netto obejmują przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.
- Średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto stanowi średnią arytmetyczną należności z tytułu dostaw i usług z początku i końca okresu sprawozdawczego, bez uwzględnienia odpisów aktualizujących ich wartość.

3. Część szczegółowa raportu

3.1. Zasady rachunkowości

Jednostka dominująca posiada aktualną dokumentację opisującą stosowane w Grupie Kapitałowej zasady rachunkowości, przyjęte przez Zarząd jednostki dominującej.

Przyjęte zasady rachunkowości zostały przedstawione w informacjach dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, w zakresie wymaganym przez Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Jednostki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej stosują jednakowe zasady rachunkowości, zgodne z zasadami stosowanymi przez jednostkę dominującą.

Sprawozdania finansowe jednostek objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zostały sporządzone na koniec tego samego okresu sprawozdawczego, co sprawozdanie finansowe jednostki dominującej.

3.2. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A. zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami.

Podstawę sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego stanowiła dokumentacja konsolidacyjna sporządzona na podstawie wymogów rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 25 września 2009 r. w sprawie szczególnych zasad sporządzania przez jednostki inne niż banki i zakłady ubezpieczeń skonsolidowanych sprawozdań finansowych grup kapitałowych (Dz. U. z 2009 r., nr 169, poz. 1327).

3.3. Metoda konsolidacji

Zastosowana metoda konsolidacji została przedstawiona w nocie 37 informacji dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.4. Wartość firmy z konsolidacji

Sposób ustalenia wartości firmy z konsolidacji został przedstawiony w nocie 2b informacji dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.5. Konsolidacja kapitałów i ustalenie udziałów niekontrolujących

Kapitałem zakładowym Grupy Kapitałowej jest kapitał zakładowy jednostki dominującej.

Wyliczenia pozostałych składników kapitału własnego Grupy Kapitałowej dokonano poprzez dodanie do poszczególnych składników kapitału własnego jednostki dominującej odpowiednich składników kapitału własnego jednostek zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym, odpowiadających procentowemu udziałowi jednostki dominującej w kapitale własnym jednostek zależnych według stanu na koniec okresu sprawozdawczego.

Do kapitału własnego Grupy Kapitałowej włączono tylko te części odpowiednich składników kapitału własnego jednostek zależnych, które powstały od dnia objęcia kontroli nad nimi przez jednostkę dominującą.

Wyliczenia udziałów niekontrolujących w jednostkach zależnych objętych skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym dokonano na podstawie procentowego udziału udziałów niekontrolujących w kapitale własnym jednostek zależnych według stanu na koniec okresu sprawozdawczego.

3.6. Wyłączenia konsolidacyjne

Dokonano wyłączeń konsolidacyjnych dotyczących wewnątrzgrupowych rozrachunków.

Podczas konsolidacji dokonano wyłączeń dotyczących sprzedaży pomiędzy jednostkami Grupy, pozostałych wewnątrzgrupowych przychodów i kosztów operacyjnych oraz kosztów i przychodów finansowych.

Dane, stanowiące podstawę do wyłączeń, uzyskano z ksiąg rachunkowych Inter Cars S.A. i uzgodniono z informacjami uzyskanymi od jednostek zależnych.

3.7. Informacje dodatkowe do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Dane zawarte w informacjach dodatkowych do skonsolidowanego sprawozdania finansowego zawierającej opis znaczących zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające, zostały przedstawione we wszystkich istotnych aspektach kompletnie i prawidłowo. Dane te stanowią integralną część skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

3.8. Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej

Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz w Rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2009 r., nr 33, poz. 259) i są one zgodne z informacjami zawartymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

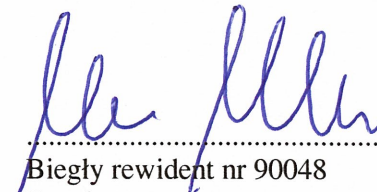
3.9. Informacja o opinii niezależnego biegłego rewidenta

W oparciu o przeprowadzone badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej sporządzonego na dzień 31 grudnia 2010 r. i za okres kończący się tego dnia wydaliśmy opinię bez zastrzeżeń.

W imieniu KPMG Audyt Sp. z o.o. nr ewidencyjny 458
ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa



Biegły rewident nr 12005
Maciej Kozysa



Biegły rewident nr 90048
Dyrektor
Mirosław Matusik

21 kwietnia 2011 r.
Warszawa