



Warszawa, dnia 29.04.2011 r.

Szanowni Państwo,

Za nami bardzo dobry rok. Przychody ze sprzedaży naszej Grupy sięgnęły 1 132,9 mln PLN, a zysk netto 25,5 mln PLN. Przypomnę, że rok wcześniej było to odpowiednio: 724,7 mln PLN i strata w wysokości 0,86 mln PLN. Grupa Konsorcjum Stali po raz pierwszy w historii sprzedała ponad pół miliona ton wyrobów stalowych, a dokładnie 560,2 tysięcy, o jedną trzecią więcej niż rok wcześniej. Ten wolumen lokuje nas wśród liderów branży w Polsce.

Wyniki osiągnięte w ubiegłym roku dają powód do satysfakcji. Decydujące znaczenie dla zwiększenia zysku w 2010 roku miała poprawa koniunktury, ale również konsekwentne realizowanie strategii handlowej Grupy Konsorcjum Stali S.A. polegającej na szybkiej rotacji magazynu, co w dużej części chroni nas przed przeceną zapasów. Ubiegły rok udowodnił również, że prowadzona przez Konsorcjum Stali polityka dywersyfikacji przychodów poprzez rozwój przetwórstwa stali, sprawdza się. Dzięki przyjętej jeszcze przed kryzysem strategii rozwijania produkcji zbrojeń oraz dużemu zaangażowaniu się Konsorcjum Stali w dostawy dla budownictwa infrastrukturalnego udało się nam w ubiegłym roku sprzedać 164 tys. ton zbrojeń, o 68,4 proc. więcej niż w 2009 roku. Produkty to już niemal 30 proc. wolumenu sprzedaży w tonach naszej spółki, w porównaniu z 23,2 proc. w 2009 roku.

Nasza Grupa, związana silnie z sektorem budowlanym, skorzystała w ubiegłym roku na boomie w inwestycjach infrastrukturalnych. Dzięki temu, że wyprzedzając koniunkturę zainwestowaliśmy w zakłady produkcji zbrojeń budowlanych, w ubiegłym roku znacząco zwiększyliśmy sprzedaż tych produktów. Dzięki polityce dywersyfikacji przychodów, bezpiecznego poziomu zadłużenia, szybkiej rotacji magazynu, czy wreszcie swojej mocnej pozycji na rynku, Konsorcjum Stali jest wiarygodnym i cenionym partnerem dla dużych firm budowlanych realizujących inwestycje infrastrukturalne.

Ubiegły rok potwierdził tezę, że rynek dystrybucji stali coraz szybciej ewoluuje w kierunku sprzedaży wyrobów bardziej przetworzonych. Dlatego kontynuujemy rozwój przetwórstwa stali. W tym roku planujemy otworzyć w Krakowie nowoczesne centrum serwisowe blach, które pozwoli nam na zwiększenie przychodów ze sprzedaży wyrobów płaskich. Planujemy w większym tempie rozwijać sprzedaż blach zimnowalcowanych oraz rozszerzyć naszą ofertę asortymentową.

Wszystko wskazuje na to, że w tym roku koniunktura na rynku stali powinna być co najmniej tak dobra, jak w ubiegłym. Ceny stali utrzymują się na wysokich poziomach, co świadczy o sile naszej gospodarki. Wysoki popyt na stal budowlaną ze względu na realizowaną w Polsce dużą liczbę inwestycji infrastrukturalnych powinien utrzymać się przez kilka najbliższych lat. Również oznaki ożywienia w budownictwie mieszkaniowym pozwalają mieć nadzieję, że w tym roku zwiększy się popyt ze strony tego sektora. Pamiętajmy też, że nadal nie ruszyły na dużą skalę inwestycje w elektroenergetyce i kolejnictwie.

Dlatego z optymizmem patrzę w przyszłość. Wierzę w naszą gospodarkę, w szanse i możliwości jakie otwierają się przed Polską oraz wierzę w naszą firmę. Jestem przekonany, że będą rozwijały się razem. Tego Państwu i sobie życzę.

Robert Wojdyna
Prezes Zarządu

.....