

Rok 2011 – Grupa po raz pierwszy od 5-ciu lat osiągnęła zysk netto

W 2011 r. Grupa Sygnity, po raz pierwszy od 5-ciu lat osiągnęła zysk netto, który wyniósł 8,2 mln PLN. W 2011 r. Grupa odnotowała również zwiększenie poziomu przychodów w porównaniu do 2010 roku o 8 proc do poziomu 566 mln PLN. Wynik netto Grupy został obciążony rezerwą w wysokości ponad 4 mln PLN, utworzoną w wyniku odstąpienia przez jednego z klientów od umowy podpisanej w 2006 roku na realizację projektu informatycznego. Zdaniem Zarządu Spółki, uznając to zdarzenie za jednorazowe, możliwe jest uruchomienie programu opcyjnego, zakładającego przyznanie opcji na akcje przy wypracowaniu przez Spółkę 10 mln zysku netto w 2011 roku. Decyzję zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy podejmie Rada Nadzorcza Spółki.

W samym IV kwartale 2011 r. spółka wygenerowała zysk netto na poziomie 6,7 mln PLN oraz przychody na poziomie 218 mln PLN. Zysk operacyjny EBIT w IV kw. 2011 r. wyniósł 5 mln PLN. Warto podkreślić, że Grupa odnotowała dodatnie saldo przepływów środków pieniężnych z działalności operacyjnej (Operating Cash Flow) w kwocie 4,3 mln PLN. Na wyniki za IV kw. 2011 r. wpływ miały realizowane przez Grupę projekty infrastrukturalne, co przyczyniło się do obniżenia marży brutto na sprzedaży w tym okresie do poziomu 14,6% z blisko 21% w roku 2010, w całym roku kalendarzowym spółka zanotowała marżę powyżej 17%. W sposób negatywny na wyniki Grupy wpłynęły także dynamiczne zmiany kursów walut, co obciążyło wynik stratą na poziomie blisko 3 mln PLN. Wpływ na osiągnięty w IV kwartale wynik netto miało także rozpoznane aktywo podatkowe z tytułu strat podatkowych z lat ubiegłych w wysokości 4,8 mln PLN

Dane w tys. PLN	Q4 2011	Q4 2010	2011	2010
Przychody	218 271	178 996	566 021	524 018
Zysk (strata) operacyjna	5 093	5 317	7 995	(34 296)
Zysk (strata) netto	6 676	474	8 180	(42 640)

W roku kalendarzowym 2011 r. Grupa Sygnity osiągnęła zysk netto na poziomie 8,2 mln PLN. Wynik ten jest wyższy aż o 51 mln PLN w stosunku do roku 2010. W całym 2011 roku Grupa odnotowała także zwiększenie poziomu przychodów o 8% r/r. Zysk operacyjny EBIT w 2011 r. wyniósł 8 mln PLN, co jest wynikiem o 42,3 mln PLN lepszym w stosunku do roku 2010. Wzrosła również rentowność Grupy z działalności operacyjnej z poziomu (-6,5%) w 2010 r. do 1,4% w roku 2011. Spółka zredukowała także wykorzystanie finansowania z rynku obligacji, które zmniejszyło się o 43% - z kwoty 60 mln PLN na dzień 31.12.2010 do 34 mln PLN na dzień 31.12.2011.

W 2011 r. Grupa zanotowała znaczący spadek kosztów będący efektem zakończonej z sukcesem restrukturyzacji. Całkowite koszty finansowe w 2011 r. wyniosły 6,8 mln PLN i spadły o 38% w stosunku do roku 2010. Koszty podstawowej działalności operacyjnej w 2011 r. wyniosły 556,8 mln PLN i spadły o 3,3 mln PLN r/r, przy jednoczesnym wzroście obrotów. Spółka zanotowała również spadek kosztów ogólnego zarządu o 35% w stosunku do roku 2010, co stanowi obniżenie tych kosztów o kwotę 33,4 mln PLN oraz spadek kosztów sprzedaży o 12 %, tj. o kwotę 3,5 mln PLN. Największy spadek odnotowany został w kosztach wynagrodzeń - o 38,7 mln PLN w stosunku do roku 2010.

Analizując strukturę sprzedaży w całym roku 2011, Grupa zanotowała przychody z produktów i usług na poziomie zbliżonym do roku 2010 (446 mln PLN w porównaniu do 439 mln). W samym IV kwartale Spółka zanotowała znacznie wyższy poziom sprzedaży towarów i materiałów (75,3 mln w porównaniu do 35,7), co było efektem realizacji kilku znaczących projektów infrastrukturalnych w omawianym okresie, m.in. dla Inspektoratu Uzbrojenia MON (całkowita wartość kontraktu wynosi 80 mln PLN brutto) oraz Grupy TAURON Polska Energia S.A. (całkowita wartość kontraktu wynosi 36,2 mln PLN).

W całym roku kalendarzowym Grupa zanotowała znaczący wzrost sprzedaży w sektorze publicznym (z 196 mln do 267 mln). W samym IV kwartale największe przychody również zanotował sektor publiczny (wzrost z 67 mln PLN do 116 mln PLN)


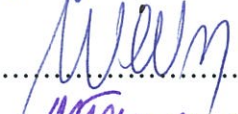


W IV kw. 2011 r. spółka podpisała kilka znaczących umów z instytucjami sektora publicznego. Sygnity zawarło m.in. umowę z Kancelarią Sejmu na świadczenie serwisu pogwarancyjnego Systemu Obsługi Głosowań w Sali Posiedzeń Sejmu (SOG). Umowa została zawarta na okres czterech lat. Jej wartość to 2 mln złotych. Spółka podpisała także umowę z Ministerstwem Sprawiedliwości na świadczenie serwisu i wsparcia technicznego oraz prowadzenie nadzoru nad eksploatacją Nowej Księgi Wieczystej, ogólnokrajowego systemu informatycznego, którego celem jest prowadzenie ksiąg wieczystych w postaci elektronicznej. Umowa o wartości 8,5 mln zł brutto została podpisana na okres dwóch lat. W IV kw. 2011 Sygnity zawarło również umowę o wartości blisko 36,2 mln PLN z TAURON Polska Energia S.A. Przedmiotem umowy jest dostawa licencji firmy Microsoft Corporation dla Grupy Kapitałowej TAURON oraz świadczenie usług związanych z dostawą tych licencji przez okres 3 lat.



Wśród najważniejszych umów podpisanych przez Spółkę w 2011 r., poza tymi wymienionymi w odniesieniu do IV kwartału, należy wymienić m.in. zawartą w I kwartale umowę z Zakładem Ubezpieczeń Społecznych na realizację projektu związanego z budową i wdrożeniem nowego portalu informacyjnego, który umożliwi udostępnianie drogą elektroniczną usług świadczonych klientom przez ZUS. Wartość umowy wynosi 18,1 mln złotych brutto. W II kw. ubiegłego roku Grupa podpisała także umowę o wartości 16,7 mln PLN z Poczta Polska S.A. na rozwój Zintegrowanego Systemu Teleinformatycznego do rejestracji oraz monitorowania wybranych rodzajów przesyłek pocztowych. Umowa dotycząca rozwoju systemu będzie obowiązywać do końca 2013 roku. W III kwartale 2011 r. Grupa zawarła także umowę z Inspektorem Uzbrojenia na dostawę sieciowego sprzętu do rozbudowy i modernizacji sieci teleinformatycznych Resortu Obrony Narodowej wraz z usługą wdrożeniową. Wartość podpisanej umowy to blisko 80 mln PLN brutto.

W 2011 r. Spółka Sygnity rozpoczęła działalność zagraniczną podpisując w III kw 2011 umowę ramową na sprzedaż rozwiązań infrastrukturalnych z Huawei International Pte. Ltd.. Umowa została podpisana na okres trzech lat i obejmuje dystrybucję produktów Huawei na szesnastu rynkach europejskich. Dzięki zawartej umowie, powołaniu spółki Sygnity Europe i budowie sieci partnerskiej Grupa rozpocznie sprzedaż własnych rozwiązań za granicą, tym samym realizując plany związane z rozwojem poza Polską. Zarząd Sygnity szacuje, że współpraca z zagranicznym partnerem pozwoli wygenerować dodatkowe przychody rzędu 100 mln złotych do 2013 roku.

Obecny backlog Grupy wynosi blisko 260 mln PLN w porównaniu do 215 mln PLN w roku 2010, co oznacza wzrost o 21%. Wartość obecnego backlogu stanowi jednocześnie około 37-40% przychodów uwzględnionych w prognozie spółki zakładającej osiągnięcie przychodów o wartości 650-700 mln PLN oraz EBIT na poziomie 5%-7% do 2012 roku, co jest podstawą do potwierdzenia niniejszej prognozy przez Zarząd Sygnity.

Norbert Biedrzycki	Prezes Zarządu	
Ilona Weiss	Wiceprezes Zarządu	
Magdalena Taczanowska	Wiceprezes Zarządu	
Arkadiusz Lew-Kiedrowski	Wiceprezes Zarządu	
Krzysztof Ducal	Wiceprezes Zarządu	