

Amsterdam, 23 lutego 2012 r.

New World Resources

Wstępne wyniki za rok 2011

New World Resources Plc („NWR” lub „Spółka”) ogłosił dzisiaj swoje wyniki finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2011 r.

Najważniejsze informacje finansowe:

- Skonsolidowane przychody¹ w wysokości 1.632 miliona euro, wzrosły o 3%
- EBITDA¹ w wysokości 454 milionów euro, spadła o 2%
- Bazowy zysk netto w wysokości 130 milionów euro, wzrósł o 1%²
- Podstawowy zysk na jedną akcję (EPS) wyniósł 0,47 euro
- Proponowana końcowa dywidenda wynosi 0,07 euro na akcję serii A, co oznacza, że dywidenda za cały rok wyniesie 0,23 euro
- Zadłużenie netto w wysokości 391 milionów euro; brak znaczących zobowiązań krótkoterminowych

Najważniejsze informacje operacyjne:

- Wskaźnik LTIFR³ spadł o 8% do poziomu 7,87
- Produkcja węgla wyniosła 11,2Mt, a sprzedaż zewnętrzna 10,6Mt
- Produkcja koksu wyniosła 770kt, a sprzedaż zewnętrzna 555kt
- Rozpoczęcie prac w Kopalni Dębieńsko
- Zamiar zbadania złoża węgla kamiennego na terenie Kopalni Frenstat, szacowanego na 1,5 mld ton
- Zmiana miejsca rejestracji na Wielką Brytanię i zakwalifikowanie do indeksu FTSE

Perspektywy na 2012 r.

- Ceny węgla koksującego i koksu na I kwartał uzgodnione na poziomie odpowiednio 142 euro za tonę i 311 euro za tonę

1 Z działalności kontynuowanej.

2 Wyłączając 82 miliony euro jednorazowego wpływu ze sprzedaży NWR Energy i 23 miliony euro z tytułu zwrotu podatku w 2010 r.

3 LTIFR stanowi liczbę zgłoszonych wypadków powodujących co najmniej trzy dni nieobecności w pracy podzieloną przez łączną liczbę przepracowanych godzin, wyrażoną w milionach godzin. Liczba ta obejmuje również podwykonawców.

- Średnie ceny węgla energetycznego na 2012 r. uzgodnione na poziomie 74 euro za tonę.
- Cele produkcyjne i sprzedażowe węgla ustalone odpowiednio na poziomie 10,8 - 11 Mt i 10,25 - 10,5 Mt.
- Oczekiwany podział sprzedaży zewnętrznej węgla - 48 % węgiel koksujący, 52% węgiel energetyczny,
- Cele produkcyjne i sprzedażowe koksu ustalone odpowiednio na poziomie 700kt i 600kt
- Spodziewane jednostkowe koszty wydobycia na zasadniczo stałym poziomie, wyłączając efekty walutowe
- Spodziewany CAPEX na poziomie 250 millionów euro, w tym 40-50 millionów euro dotyczy projektu Dębieńsko

Oświadczenie Prezesa

“Ze wskaźnikiem EBITDA wynoszącym 454 milionów euro, NWR osiągnął jeden z najlepszych wyników finansowych w okresie poważnych trudności w światowej gospodarce. Coraz mniejsze zaufanie wśród przedsiębiorców w strefie euro w drugiej połowie 2011 r. w połączeniu z niepewnymi perspektywami makroekonomicznymi znacząco zmniejszyły popyt na stal i surowce na naszym rynku docelowym. Z drugiej strony węgiel energetyczny, jako uznane i niezawodne źródło energii dla europejskiej energetyki, udowodnił, że jest mniej wrażliwy na oddziaływanie czynników makroekonomicznych i dlatego nadal uważamy, że silny trend na rynku węgla energetycznego będzie się utrzymywał w 2012 r.

Najbardziej znaczącym wydarzeniem, kamieniem milowym dla NWR w 2011 r. była decyzja dotycząca naszego zaangażowania w naszą strategię wzrostu organicznego o rozpoczęciu prac, prowadzących do otwarcia Kopalni Dębieńsko. Złoże to zawiera 190 milionów ton węgla kamiennego (z czego 7/8 to węgiel koksujący, a 1/8 węgiel energetyczny) i położone jest w południowej Polsce. Polska spółka zależna NWR posiada 50-letnią koncesję na wydobywanie w tym miejscu. Nasza decyzja została wydana w oparciu o wyniki szczegółowego studium wykonalności oraz w wyniku naszej oceny długoterminowych zagadnień, dotyczących rynku. W ciągu roku zgromadziliśmy międzynarodowy zespół ekspertów i w grudniu rozpoczęliśmy prace budowlane, polegające na wydrążeniu otworu dla pierwszej z dwóch planowanych upadowych. Prace nad projektem postępują, chcemy tam zainwestować 40-50 milionów euro w 2012 r. uruchamiając produkcję w 2017 r. Co do dalszych możliwości rozwoju naszej działalności, nie możemy też zapominać o ogłoszeniu zamiaru zbadania złoża węgla kamiennego w Kopalni Frenstat w Republice Czeskiej. Przez cały 2011 r. odnosiliśmy korzyści z poczynionych wcześniej znacznych inwestycji w nasz sprzęt górniczy, co pozwoliło na częściowe złagodzenie negatywnych efektów kosztów inflacji, jak i wyzwań, związanych z coraz głębszym poziomem wydobywania. Wydobywanie na głębokości około 1000 metrów pod powierzchnią stanowi wyzwanie zarówno dla bezpieczeństwa, jak i produkcji. Fakt, że jesteśmy zdolni do przekroczenia naszych ogólnych, rocznych celów produkcyjnych przy jednoczesnym dalszym zmniejszaniu wskaźnika LTIFR pokazuje korzyści, płynące z tych inwestycji oraz jak ważne są zaangażowanie i dyscyplina naszych pracowników.

Jako efekt rosnących z roku na rok cen w 2011 r. oraz częściowego złagodzenia kosztów inflacji, nasza marża EBITDA z działalności wydobywczej pozostała na poziomie 32 procent w 2011 r. i wartość naszego zysku bazowego za ten okres pozostała stabilna w skali rocznej.

Spodziewamy się, że w 2012 r. nasze jednostkowe gotówkowe koszty wydobywania pozostaną zasadniczo niezmiennione, wyłączając wpływ wahań na rynkach walutowych.

Bezpieczeństwo jest priorytetem dla NWR. Główny miernik wyników bezpieczeństwa, czyli wskaźnik LTIFR spadł o 8 procent do 7,9 (liczba wypadków, które powodowały nieobecność w pracy podzielona przez liczbę przepracowanych godzin, wyrażoną w milionach godzin). Pomimo tego, pięciu pracowników naszych kopalń straciło życie w 2011 r., przypominając nam o ryzyku, wynikającym z pracy w trudnych warunkach geologicznych i górniczych, dlatego kładziemy jeszcze większy nacisk na sposoby ograniczenia wpływu człowieka na tego typu zdarzenia.

Sprzedaż koksu ucierpiała z powodu mniejszego wykorzystania zdolności produkcyjnych przez naszych klientów z branży stalowej. Większa elastyczność Spółki, polegająca na zwiększeniu proporcji koksu odlewniczego, na który popyt jest dość stabilny, w naszym miksie sprzedażowym, w połączeniu ze zredukowanym profilem kosztowym nowego, pojedynczego miejsca działalności, pomogły nam złagodzić wpływ słabej sytuacji handlowej na rynku koksu w drugiej połowie roku. Pomimo tego nasz segment koksowniczy poniósł stratę w 2011 r.

Biorąc pod uwagę fakt, iż nasza działalność jest prowadzona w samym centrum środkowoeuropejskiej bazy produkcyjnej, nadal zauważamy znaczącą wartość biznesowego modelu NWR. Nasza strategia jest oparta na zapewnieniu zrównoważonej produkcji węgla, po to, by odpowiadać na rosnące zapotrzebowanie na nasze produkty w regionie, gdzie konkurencyjna produkcja węgla cały czas podupada. Polska wyprodukowała około 76 milionów ton węgla kamiennego w ubiegłym roku, 10 milionów ton mniej, niż trzy lata temu i jedynie połowę tego, co wyprodukowała w 1990 r.

Mimo trudnej sytuacji makroekonomicznej, produkcja samochodów w regionie, będąca jednym z podstawowych wskaźników, napędzających produkcję stali w regionie, wzrosła w szybkim tempie w 2011 r. (o 12 % w Republice Czeskiej i o 13 % na Słowacji), co wzmocniło naszą wiarę w długoterminowe perspektywy dla sektora stalowego w Europie Środkow-Wschodniej. Co więcej, nasza decyzja, związana z kwartalną wyceną węgla koksującego pozwoliła nam na dostosowanie się do światowych trendów cenowych i jednocześnie, dała nam większy wgląd w proces formowania się cen w regionie.

Perspektywy na rynku węgla energetycznego nadal są pozytywne. Wraz z powrotem do inwestycji w elektrownie zasilane węglem, w takich krajach jak Niemcy (w szczególności jest to konsekwencja katastrofy nuklearnej w Fukushima w Japonii), węgiel energetyczny wydaje się być dobrze spozycjonowany, by grać coraz większą rolę w regionalnym miksie energetycznym.

Zarówno zmiana miejsca rejestracji NWR na Wielką Brytanię i będące tego konsekwencją wejście w skład indeksu FTSE 250 i FTSE 350 Mining sprawiły, że staliśmy się bardziej rozpoznawalni wśród międzynarodowej społeczności inwestorów, którym NWR przedstawia możliwości, związane z rozwojem rynku węgla kamiennego zarówno w wymiarze światowym, jak i regionalnym.

Wyniki Spółki były dobre na tle niepewności makroekonomicznej, dlatego nasz model biznesowy i długoterminowa strategia wzrostu pozostaną niezmienione. Dlatego też, w zgodzie z ustaloną polityką dywidendową NWR, polegającą na dystrybucji około 50%

skonsolidowanego rocznego zysku netto Pionu Górniczego w ciągu cyklu koniunkturalnego, jest mi bardzo miło ogłosić propozycję wypłaty końcowej dywidendy wysokości 0,07 euro za akcję, która, jeżeli zostanie zaakceptowane przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w kwietniu, da nam łączną dywidendę za cały 2011 r. w wysokości 0,23 euro na akcję.

Mike Salamon, Prezes NWR

Wybrane skonsolidowane dane finansowe i operacyjne

(w milionach euro, o ile nie zaznaczono inaczej)	Rok 2011	Rok 2010	% zm.
Przychody ⁽¹⁾	1.632	1.590	3%
Główne koszty operacyjne	1.192	1.076	11%
Wynik z działalności operacyjnej ⁽¹⁾	276	295	(6%)
Zysk za okres sprawozdawczy	130	233 ⁽⁴⁾	(44%)
Bazowy zysk netto	130	128	1%
EBITDA z działalności kontynuowanej	454	464	(2%)
Aktywa łącznie	2.374	2.258	5%
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	258	315	(18%)
Zadłużenie netto	391	321	22%
Kapitał obrotowy netto	81	49	65%
CAPEX	194	221	(12%)
Podstawowy zysk na akcję serii A (w euro)	0,47	0,86 ⁽⁴⁾	(45%)
Wielkość sprzedaży węgla i koksu ⁽²⁾	11.202	11.812	(5%)
Łączna produkcja węgla ⁽²⁾	11.247	11.443	(2%)
Średnia liczba pracowników ⁽³⁾	18.046	18.553	(3%)
Wskaźnik LTIFR	7,87	8,53	(8%)

(1) Z działalności kontynuowanej.

(2) W tysiącach ton.

(3) Łącznie z podwykonawcami.

(4) Zawiera 82 miliony euro jednorazowego wpływu ze sprzedaży NWR Energy i 23 miliony euro, wynikające ze zwrotu podatku.

Przychody Spółki wzrosły o 3% w 2011 r. w porównaniu z 2010 r., głównie z powodu rosnących cen zarówno węgla koksującego, jak i energetycznego.

Główne koszty operacyjne (obejmujące zarówno zużycie materiałów i energii oraz koszty usług i koszty osobowe) z kontynuowanych działań wzrosły o 11 % w 2011 r. w porównaniu z ubiegłym rokiem (8%, wyłączając efekty walutowe).

Ten wzrost kosztów odzwierciedlał znaczącą inflację kosztową, wynikającą z nakładów inwestycyjnych, która z kolei wynikała z wyższych cen stali w Europie, wyższych cen energii i zwiększonych kosztów podwykonawców oraz bardziej intensywnych prac podziemnych i planowanej konserwacji sprzętu górniczego. Koszty osobowe wzrosły o 4% na stałej podstawie walutowej, odzwierciedlając 4% wzrost pensji zasadniczych w 2011 r.

Wydatki na usługi za ten okres zawierają jednorazowe doradztwo i inne koszty, związane z procesem reinkorporacji.

EBITDA z kontynuowanych działań wyniosła 454 miliony euro za 2011 r. i była o 2% niższa (o 1 % wyłączając efekty walutowe), niż w ubiegłym roku.

Koszty amortyzacji wzrosły o 4% do 167 milionów euro w 2011 r. w porównaniu do poprzedniego roku (o 1% przy stałej podstawie walutowej), głównie z powodu wyższych kosztów amortyzacji nowego sprzętu górniczego (POP 2010) i nowej baterii koksowniczej Nr 10.

Zysk operacyjny z działalności kontynuowanej wyniósł 276 milionów euro, o 6% mniej, niż w poprzednim roku.

Wydatki finansowe netto spadły o 22% w 2011 r. Spadły zarówno dochody, jak i wydatki finansowe, głównie z powodu efektu niższych kursów walut. W 2010 r. na poziom wydatków finansowych wpływ miały opłaty i koszty z tytułu odsetek, związane z proponowanym zakupem Bogdanki, jak również opłaty, związane ze spłatą w całości zabezpieczonego kredytu konsorcyjnego.

Zysk przed opodatkowaniem z kontynuowanych działań wyniósł 187 milionów euro.

NWR poniósł koszt netto z podatku dochodowego w wysokości 57 milionów euro w 2011 r., w porównaniu do 31 milionów euro w tym samym okresie 2010 r. W kwocie tej zawarty jest jednorazowy zwrot podatku, związany ze zmianą stanowiska czeskich organów podatkowych, dotyczącego konkretnych kosztów z tytułu odsetek, które poprzednio uznano za nie podlegające odliczeniom podatkowym.

Skonsolidowany zysk NWR za ten okres wyniósł 130 milionów euro, o 44% mniej w porównaniu do tego samego okresu w 2010 r. Wyłączając jednorazowy wpływ w wysokości 82 milionów euro w związku ze sprzedażą segmentu energetycznego i zwrotem podatku w wysokości 23 milionów euro w poprzednim roku, skonsolidowany bazowy zysk za ten okres wzrósł o 1% ze 128 milionów euro w 2010 r.

Podstawowy zysk na akcję serii A za okres roku zakończony 31 grudnia 2011 r. wyniósł 0,47 euro.

Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej w wyniku przepływu kapitału obrotowego i przed opodatkowaniem oraz odsetkami wzrosły do 382 milionów euro, o 5% więcej w porównaniu z 2010 r. Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej za 2011 r. wyniosły 258 milionów euro, o 18% mniej, niż w 2010 r. w związku ze zwiększonymi wypłatami odsetek (2018 Notes), jak również wyższymi kosztami, związanymi z podatkiem od dochodu.

Łączne wydatki inwestycyjne w 2011 r. wyniosły 194 miliony euro, o 12 % mniej, od poziomu w 2010 r. i generalnie zgodnie z naszymi przewidywaniami. Wydatki inwestycyjne CAPEX związane z konserwacją oraz bezpieczeństwem, przeznaczone dla sektora górniczego i koksowniczego stanowiły około 100 milionów euro, podczas gdy 90 milionów euro zostało wykorzystanych na poprawę działalności operacyjnej, a

także na rozwój istniejącej działalności. Wydatki CAPEX na projekt „Dębieńsko” w 2011 r. wyniosły 5 milionów euro.

Na dzień 31 grudnia 2011 r. zadłużenie netto Spółki wynosiło 391 milionów euro, o 22% więcej, niż 31 grudnia 2010 r., głównie z powodu wypłaty końcowej dywidendy za 2010 r. (58 milionów euro i 40 milionów euro dywidendy z akcji serii B) i dywidendy śródrocznej za rok finansowy 2011 (43 miliony euro). Pierwszy znaczący dług Spółki ma termin zapadalności w 2015 r. W ciągu 2012 r. będziemy nadal obserwować z bliska rynki, tak, by wykorzystać, kiedy się tylko pojawią, możliwości zarówno do przeprowadzenia nowego finansowania lub do zrefinansowania naszego długu.

Dywidenda

Polityka dywidendowa NWR ma na celu dystrybucję około 50% skonsolidowanego rocznego zysku netto Pionu Górniczego w ciągu cyklu koniunkturalnego. Zgodnie z tą polityką Zarząd zaproponował końcową dywidendę za rok zakończony 31 grudnia 2011 r. w wysokości 0,07 euro, która zostanie wypłacona właścicielom akcji serii A 2 maja 2012 r. Wypłata końcowej dywidendy jest uzależniona od akceptacji akcjonariuszy podczas Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, które odbędzie się 26 kwietnia 2012 r.

Z zastrzeżeniem dla różnych wyjątków i zwolnień, akcjonariusze na ogół podlegają holenderskiemu obowiązkowi podatkowemu od dywidend w wysokości 15% od wypłaconych dywidend, które Spółka ma obowiązek potrącić i przekazać holenderskiemu urzędowi podatkowemu. Akcjonariusze powinni skonsultować się ze swoimi doradcami podatkowymi w kwestii ich indywidualnych konsekwencji podatkowych związanych z otrzymywaniem dywidendy od NWR.

Dywidenda NWR jest określana w euro. Akcjonariusze mogą zdecydować się na otrzymywanie dywidendy w funtach szterlingach lub euro. Za domyślny wybór uważa się euro, jeśli akcjonariusz nie dokona innego wyboru. Kwota do zapłaty w funtach szterlingach zostanie określona przez odniesienie do kursu wymiany na euro na dzień 17 kwietnia 2012 r.

Harmonogram w odniesieniu do dywidendy końcowej będzie następujący:

Ex-dividend

Giełdy Papierów Wartościowych w Londynie, Pradze i Warszawie	28 marca 2012
Dzień ustalenia prawa do dywidendy	30 marca 2012
Ostateczny termin wyboru waluty	13 kwietnia 2012
Kurs wymiany euro ustalony i ogłoszony	17 kwietnia 2012
Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy	26 kwietnia 2012
Data wypłaty	2 maja 2012

Czas ustalenia prawa do dywidendy to zamknięcie rynku w dniu ustalenia prawa do dywidendy, jak określono powyżej.

Dalsze szczegóły dotyczące wypłaty dywidendy, łącznie z wyborem waluty i formularzami uprawniającymi do dywidendy, są dostępne na stronie internetowej NWR (www.newworldresources.eu) lub u rejestratorów Spółki.

Segment wydobywania węgla

	Rok		% zm.	ex-FX
	2011	Rok 2010		
P&L (w mln euro)				
Przychody	1.509	1.356	11%	9%
Główne koszty operacyjne	1.017	900	13%	10%
EBITDA	483	440	10%	10%
<i>Marża EBITDA</i>	32%	32%		
Zysk z działalności operacyjnej	315	279	13%	14%
Produkcja i sprzedaż(kt)				
Produkcja węgla	11.247	11.443	(2%)	
Sprzedaż do segmentu koksowniczego	550	780	(29%)	
Sprzedaż zewnętrzna	10.646	10.712	(1%)	
z czego:				
Węgiel koksujący	4.415	5.257	(16%)	
Węgiel energetyczny	6.231	5.455	14%	
<i>Z czego PCI</i>	382	342	12%	
Zapasy na koniec roku	309	261	18%	
Średnie zrealizowane ceny⁴ (euro/tona)				
Węgiel koksujący	181	141	28%	26%
Węgiel energetyczny	70	63	11%	10%
Koszty na tonę⁵ (w euro)				
Jednostkowe koszty wydobycia	82	71	15%	12%

Przychody z segmentu wydobywania węgla wzrosły o 11%, głównie z powodu wyższych zrealizowanych cen zarówno węgla koksującego, jak i energetycznego oraz zwiększonych wolumenów sprzedaży węgla energetycznego.

Całkowita produkcja węgla w 2011 r. była o 2% niższa niż w 2010 r., a sprzedaż zewnętrzna węgla była o 1% niższa w stosunku rocznym, co było nieznacznie powyżej naszych wytycznych i było głównie spowodowane zwiększonymi wolumenami węgla energetycznego.

Sprzedaż zewnętrzna węgla koksującego w 2011 r. składała się w przybliżeniu w 53% z twardego węgla koksującego i w 47% z półmiękkiego węgla koksującego. Sprzedaż węgla energetycznego w tym okresie stanowił w przybliżeniu w 77% węgiel energetyczny, w 6% węgiel koksujący PCI i w 17% miał.

Ze względu na fakt, że końcowym użytkownikiem węgla koksującego PCI jest przemysł stalowy, zaczęliśmy klasyfikować jego sprzedaż, jako sprzedaż węgla koksującego od 1 stycznia 2012 r., zgodnie z praktyką w branży.

⁴ Końcowe zrealizowane ceny mogą ulec wpływom szeregu czynników, włączając w to, ale nie ograniczając się do zmian kursu walutowego, zmian jakości, terminowości dostaw oraz elastycznych przepisów w poszczególnych umowach. Zatem rzeczywista cena zrealizowana w tym okresie może różnić się od średnich ogłoszonych cen. Wszystkie przyszłe wskazane ceny na 2012 r. oparte są na kursie wymiany 25,00 korony czeskiej za euro. Ceny są wyrażone jako uśrednione przeciętne ceny dla węgla różnej jakości i są cenami loco.

⁵ Koszty wydobycia na tonę odzwierciedlają koszty operacyjne poniesione w górnictwie zarówno węgla koksującego, jak i węgla energetycznego. Nie zawierają one kosztów transportu.

Od kwietnia 2011 r. 100% naszych wolumenów sprzedaży węgla koksującego wycenianych jest kwartalnie, zgodnie z rynkami międzynarodowymi. Średnia uzgodniona cena dla dostaw węgla koksującego, włączając węgiel koksujący PCI, który zostanie dostarczony w pierwszym kwartale kalendarzowym 2012 r. wynosi 142 euro za tonę i jest o 13% niższa od ceny zrealizowanej w czwartym kwartale, co jest zgodne z rozwojem sytuacji na światowych rynkach węgla koksującego. Powyższa średnia cena opiera się na założeniu, że sprzedaż węgla koksującego w pierwszym kwartale 2012 r. będzie stanowić w 54% twardy węgiel koksujący, w 38% półmiękki węgiel koksujący oraz w 8% węgiel koksujący PCI.

NWR sprzedaje 100% wolumenów węgla energetycznego w oparciu o rok kalendarzowy. Jak wcześniej ogłoszono, średnia uzgodniona cena sprzedaży węgla energetycznego na kalendarzowy rok 2012 wynosi 74 euro za tonę, czyli jest o 11% wyższa, niż średnia zrealizowana cena w 2011 r. i odzwierciedla silne regionalne zapotrzebowanie na węgiel energetyczny, jako źródło energii. Średnia cena jest oszacowana w założeniu o oczekiwany miks na cały rok 2012, składający się z 82% węgla energetycznego oraz 18% miału.

Główne koszty dla segmentu wydobywania węgla wzrosły o 13%, lub o 10% wyłączając wpływ zmian kursów walutowych. Ten wzrost był głównie spowodowany rozwojem wydobywania, jak również wyższymi kosztami energii oraz stali, planową konserwacją sprzętu górniczego i wyższymi kosztami zatrudnienia podwykonawców i personelu.

Koszty wydobywania na tonę, które nie zawierają kosztów transportu, wzrosły o 12% w porównaniu do 2010 r. wyłączając wahania walutowe, głównie ze względu na wyżej opisaną inflację kosztów oraz 2% spadek produkcji.

Segment wydobywania węgla wygenerował wskaźnik EBIDTA, wynoszący 483 miliony euro, o 10% wyższy, niż w porównywalnym okresie 2010 r. Marża EBIDTA pozostała bez zmian na poziomie 32%, a EBIDTA na tonę produkcyjną była na poziomie 43 euro, o 12% wyższym, niż w porównywalnym okresie 2010 r. Całkowita produkcja węgla na pracownika segmentu węglowego (w tym podwykonawców) osiągnęła 666 ton węgla w 2011 r.

Perspektywy

Jak wcześniej ogłoszono, w związku z nadal niepewnymi perspektywami rynkowymi w krótkim okresie, kierownictwo NWR zachowało pewną elastyczność, jeśli chodzi o cele produkcyjne i sprzedażowe na 2012 r. NWR oczekuje, że wyprodukuje pomiędzy 10,8 a 11Mt węgla, a sprzedaż zewnętrzna osiągnie wartość pomiędzy 10.25Mt, a 10.5Mt w 2012 r. Podział sprzedaży zewnętrznej jest szacowany w przybliżeniu na 48% węgla koksującego, włączając węgiel koksujący PCI, oraz 52% węgla energetycznego w 2012 r.

Przeanalizowaliśmy nasze długoterminowe plany i NWR oczekuje teraz, że udział węgla koksującego w asortymencie sprzedaży zewnętrznej przekroczy 50% w perspektywie średniookresowej (2-3 lata). Każdy dalszy wzrost w stosunku do naszych historycznych poziomów jest zależny od wyniku naszych nieustających podziemnych

prac rozwojowych, a także sprzyjających warunków górniczych. W dłuższej perspektywie, dodatkowa produkcja z Dębieńska ma zwiększyć udział węgla koksującego w ogólnym asortymencie węgla.

NWR oczekuje, że jednostkowe koszty wydobycia pozostaną na tym samym poziomie w 2012 r., z wyłączeniem wpływu wahań kursów walutowych.

Wydatki kapitałowe w segmencie węglowym w 2012 roku spodziewane są na poziomie około 250 milionów euro, włączając 40-50 milionów euro dla projektu Dębieńsko. W nadchodzących latach CAPEX będzie wykorzystany głównie na sfinansowanie podstawowych prac rozwojowych pod ziemią ukierunkowanych na utrzymanie wolumenów produkcji i poprawy asortymentu węgla. Co więcej, zawierają one wydatki na wymianę i odnowienie kompleksów ścianowych, zestawów rozwojowych, utrzymanie sprzętu wydobywczego, jak również nakłady inwestycyjne CAPEX, związane z zapewnieniem bezpieczeństwa.

Segment koksowniczy

	Rok 2011	Rok 2010	% zm.	ex-FX
P&L (w mln euro)				
Przychody	237	342	(31%)	(31%)
Główne koszty operacyjne	252	280	(10%)	(12%)
<i>Koszty zakupu węgla⁶</i>	186	193	(4%)	(4%)
EBITDA	7	31	(77%)	(66%)
Przychody z działalności operacyjnej	(3)	20		
Produkcja i sprzedaż (kt)				
Produkcja koksu	770	1.006	(23%)	
Sprzedaż koksu	555	1.100	(50%)	
Zapasy na koniec okresu	162	50	224%	
Średnie zrealizowane ceny⁷ (euro/tona)				
Koks	365	275	33%	32%
Koszty na tonę⁸ (w euro)				
Jednostkowe koszty konwersji koksu	60	70	(14%)	(17%)

Przychody w segmencie koksowniczym spadły o 31%, ponieważ wzrost cen został więcej niż zrównoważony przez spadek wolumenów sprzedaży, ze względu na zmniejszoną produkcję koksu, jak również ze względu na słabszy popyt na sprzedawany koks w drugiej połowie 2011 r.

6 Zarówno wewnętrzne zakupy węgla, jak i zakupy od pośredników.

7 Szereg czynników, włącznie, ale nie ograniczając się do: wahań kursu walutowego, zmian jakości, terminowości dostaw oraz elastycznych przepisów w poszczególnych umowach może wpłynąć na końcowe zrealizowane ceny. Zatem rzeczywista cena zrealizowana w tym okresie może różnić się od średniej ogłoszonej ceny. Wszystkie wskazane przyszłe ceny na 2012 r. oparte są na kursie wymiany 25,00 korony czeskiej za euro. Ceny są wyrażone jako uśrednione przeciętne ceny koksu różnej jakości i są cenami loco.

8 Koszty konwersji koksu na tonę odzwierciedlają koszty operacyjne poniesione przy produkcji wszystkich rodzajów koksu i nie obejmują kosztu węgla zużytego do produkcji oraz kosztów transportu.

Produkcja i sprzedaż koksu spadły odpowiednio o 23% i 50% w 2011 r. w porównaniu do 2010 r. głównie ze względu na zamknięcie zakładu koksowniczego Jan Sverma pod koniec 2010 r., co obniżyło możliwości produkcyjne Spółki, ale znacząco wzmocniło naszą pozycję kosztową.

Sprzedaż koksu w 2011 r. stanowił w przybliżeniu w 67% koks odlewniczy, w 23% koks wielkopiecowy, i w 10% inne rodzaje koksu.

Średnia uzgodniona cena sprzedaży koksu na pierwszy kwartał kalendarzowy 2012 r. wynosi 311 euro za tonę, a więc jest o 11% niższa w porównaniu do ceny zrealizowanej w czwartym kwartale, co jest wynikiem dalszego osłabienia na europejskim rynku koksowniczym, a w szczególności na rynku koksu wielkopiecowego. Ta średnia cena opiera się na założeniu, że sprzedaż w pierwszym kwartale 2012 r. będzie się składać w przybliżeniu w 70% z koksu odlewniczego, w 20% z koksu wielkopiecowego i w 10% z innych typów koksu

Główne koszty operacyjne w segmencie koksowniczym spadły o 10% w 2011 r. Wyłączając wpływ rewaluacji waluty, główne koszty w segmencie koksowniczym spadły o 12% w tym okresie, ponieważ spadek produkcji został częściowo zrównoważony przez wzrost ceny jednostkowej węgla koksującego.

Pomimo 23% spadku produkcji, koszty konwersji koksu na tonę, które nie zawierają kosztów węgla i transportu, obniżyły się o 17%, wyłączając wpływ zmian kursowych, co było spowodowane modernizacją i konsolidacją naszych zakładów produkcyjnych w jednej fabryce.

Perspektywy

Jak poprzednio stwierdzono, NWR oczekuje, że wyprodukuje 700kt i sprzeda 600kt koksu w 2012 r.

Oczekuje się, że jednostkowe koszty konwersji koksu będą wzrastać, zgodnie z oczekiwanym spadkiem produkcji w 2012 r.

Zdrowie i bezpieczeństwo

Bezpieczeństwo naszych pracowników jest dla nas najwyższym priorytetem, a nasz wskaźnik wypadków powodujących przerwy w pracy (LTIFR) spadł o 8% w 2011 r. do mniej niż ośmiu wypadków powodujących przerwy w pracy na milion przepracowanych godzin w naszej działalności wydobywczej. Wskaźnik ten spadł o połowę od 2007 r., czyli od okresu poprzedzającego duże inwestycje w najnowocześniejszy sprzęt górniczy i ochronny. Jest to również rezultat bardziej intensywnych szkoleń naszych pracowników z zakresu bezpieczeństwa, w połączeniu z zachętami proponowanymi w ramach Programu Ciągłego Doskonalenia, w którym pracownicy zgłaszają pomysły odnośnie wzrostu efektywności, jak również poprawy bezpieczeństwa.

Po dwóch śmiertelnych wypadkach w lipcu 2011 r., które były spowodowane oderwaniami skalnymi, wprowadziliśmy jeszcze bardziej rygorystyczne procedury dotyczące bezpieczeństwa w całej naszej działalności, aby zminimalizować wpływ człowieka na tego typu ruchy tektoniczne. Zarząd podjął również dodatkowe środki w obszarach narażonych na oderwania skalne, poprzez rozszerzenie strefy chronionej oraz instalację nowego sprzętu, aby zapewnić skuteczniejszą wykrywalność miejsc, w których występują napięcia skalne.

Dochodzenia w sprawie wszystkich wypadków prowadzone są przez komisję złożoną z członków Czeskiego Urzędu Górniczego w Ostrawie, kierownictwa kopalni, zarządu OKD, związku zawodowego i lokalnej policji. Na podstawie ustaleń tych dochodzeń, podejmowane są odpowiednie środki.

Projekty rozwojowe: Dębieńsko

W czerwcu 2011 r. NWR ogłosił, że Zarząd Dyrektorów ostatecznie zatwierdził projekt Dębieńsko, w oparciu o wyniki Szczegółowego Studium Wykonalności, po wnikliwej wewnętrznej analizie projektu, jak również długofalowych analiz rynkowych.

Budowa wejścia dla Upadowej nr 1, rozpoczęła się w grudniu 2011 r. i jest z powodzeniem kontynuowana. Obecnie negocjujemy umowy z deweloperami Upadowej. Jednocześnie kontynuujemy proces nabywania gruntów i nieruchomości znajdujących się na powierzchni, oraz budowy naziemnych obiektów. Prace rozwojowe Upadowej 1 mają się rozpocząć w drugiej połowie 2012 r.

NWR posiada 50-letnią koncesję, przyznaną w 2008 r., na wydobycie węgla z Dębieńska, a w 2010 r. złożyliśmy wniosek o poprawkę do tej koncesji, aby umożliwić Spółce wydobycie z dodatkowych, płycej położonych złóż węgla w Dębieńsku. Wydanie zgody na poprawkę do koncesji spodziewane jest w połowie 2012 r. po zakończeniu raportu środowiskowego.

Całkowite rezerwy w Dębieńsku wynoszą 190Mt węgla, z czego oczekuje się, że 7/8 stanowił będzie węgiel koksujący, a 1/8 węgiel energetyczny. Oczekuje się, że strukturę jakości węgla koksującego w 2/3 będzie stanowił twardy węgiel koksujący, a w 1/3 półmiękki węgiel koksujący. Oczekujemy, że średnia produkcja wyniesie w przybliżeniu 2Mt rocznie, począwszy od roku 2017. Szacujemy, że koszty jednostkowe wydobycia w Dębieńsku będą o około 10-15% niższe w porównaniu z naszymi bieżącymi operacjami.

Całkowite koszty projektu Dębieńsko zawierają 411 milionów euro nakładów inwestycyjnych CAPEX, jak również 133 miliony euro przedprodukcyjnych kosztów operacyjnych, związanych z istniejącą infrastrukturą. Oczekiwane nakłady inwestycyjne CAPEX dla Dębieńska w 2012 r. to 40-50 milionów euro.

Telekonferencja analityków w związku z wynikami za Rok 2011.

Kierownictwo NWR poprowadzi telekonferencję 23 lutego 2012 r. o godzinie 11:00 czasu środkowoeuropejskiego (10:00 czasu Greenwich), aby omówić wyniki finansowe za ten okres. W czasie telekonferencji będzie czas na zadawanie pytań.

Prezentacja będzie również dostępna poprzez transmisję wideo na żywo pod adresem: www.newworldresources.eu. Nagranie zostanie również zarchiwizowane na stronie internetowej Spółki.

Szczegóły dotyczące infolinii:

Wielka Brytania i reszta Europy (płatny)	+44 (0)20 7136 2054
Republika Czeska (bezpłatny)	800 701 231
Polska (bezpłatny)	00 800 121 4330
Holandia (płatny)	+31 (0)20 713 2789
USA (płatny)	+1 646 254 3367

Kod weryfikacyjny 9015354#

Nagranie konferencji będzie dostępne przez tydzień, po wybraniu numeru:

+44 (0)20 7111 1244 (Kod weryfikacyjny: 9015354#)

W celu uzyskania dalszych informacji:

Relacje Inwestorskie
Radek Nemecek
Tel: +31 20 570 2244
Email: rnemecek@nwrgroup.eu

Komunikacja Korporacyjna
Petra Masinova
Tel: +31 20 570 2229
Email: pmasinova@nwrgroup.eu

Strona internetowa: www.newworldresources.eu

O NWR

New World Resources Plc jest jednym z wiodących producentów węgla kamiennego i koksu w Europie Środkowej. Spółka produkuje wysokiej jakości węgiel koksujący i energetyczny na potrzeby sektora hutniczego i energetycznego w Europie Środkowej poprzez swoją spółkę zależną OKD, a.s. („OKD”), największego producenta węgla kamiennego w Republice Czeskiej. OKK Koksovny, a.s. („OKK”), koksownicza spółka zależna NWR, jest największym producentem koksu odlewniczego w Europie. NWR realizuje obecnie dwa projekty rozwojowe w Polsce - Dębieńsko i Morcinek, które stanowią część regionalnej strategii wzrostu Spółki. NWR należy do indeksu FTSE 250 i jest notowany na giełdach papierów wartościowych w Warszawie, Pradze i Londynie.

Zastrzeżenia prawne, stwierdzenia dotyczące przyszłości oraz zastrzeżenia dotyczące kilku innych kwestii

Niektóre stwierdzenia zawarte w niniejszym dokumencie nie dotyczą faktów historycznych, lecz przyszłości. Stwierdzenia dotyczące perspektyw, planów, sytuacji finansowej oraz strategii biznesowej Spółki, jak też stwierdzenia odnoszące się do zasobów kapitałowych, przyszłych nakładów na projekty rozwojowe oraz wyników działalności mogą stanowić stwierdzenia dotyczące przyszłości. Ponadto stwierdzenia dotyczące przyszłości można zwykle rozpoznać po użyciu słów wybiegających w przyszłość takich jak „być może”, „oczekiwać”, „zamierzać”, „szacować”, „przewidywać”, „planować”, „prognozować”, „będzie”, „może”, „mógłby”, „możliwe”, „sądzić” lub „kontynuować” oraz ich zaprzeczeń czy wariantów lub podobnych wyrażen. Mimo, że w opinii Spółki oczekiwania zawarte w powyższych stwierdzeniach dotyczących przyszłości są rozsądne, Spółka nie może zagwarantować, że wspomniane oczekiwania sprawdzą się. Powyższe stwierdzenia dotyczące przyszłości wiążą się z pewnymi ryzykami, niepewnością oraz innymi faktami, które mogą spowodować znaczącą różnicę między wynikami rzeczywistymi a wynikami wskazywanymi lub sugerowanymi we wspomnianych stwierdzeniach dotyczących przyszłości. Stwierdzenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji przyszłych wyników.

Do czynników, ryzyk oraz elementów niepewności, które mogą spowodować znaczącą różnicę między wynikami rzeczywistymi a przewidywanymi, należy zaliczyć w szczególności: ryzyka związane ze zmianami sytuacji politycznej, gospodarczej i społecznej w Republice Czeskiej, Polsce oraz regionie Europy Środkowo-Wschodniej; przyszłe ceny i popyt na produkty Spółki oraz popyt na produkty klientów Spółki; rezerwy kopalń węgla; pozostały czas eksploatacji kopalń Spółki; produkcję węgla; tendencje w branży węglowej oraz warunki na krajowych i międzynarodowych rynkach węgla; ryzyka związane z wydobyciem węgla; przyszłe plany ekspansji i nakłady inwestycyjne; relacje Spółki z klientami oraz warunki wpływające na działalność klientów Spółki; konkurencję; funkcjonowanie oraz koszty transportu kolejowego i innych form transportu; dostępność specjalistów i wykwalifikowanej siły roboczej; warunki pogodowe lub zniszczenia powstałe wskutek katastrof żywiołowych; ryzyka związane z prawem czeskim lub polskim, regulacjami i opodatkowaniem, w tym również przepisami, regulacjami, rozporządzeniami oraz decyzjami dotyczącymi branży wydobycia węgla, przepisami środowiskowymi oraz walutowymi dotyczącymi podmiotów czeskich i polskich oraz ich oficjalną interpretacją przez instytucje rządowe, inne organy regulacyjne oraz sądy; oraz ryzyka związane ze światową sytuacją gospodarczą i światowym otoczeniem ekonomicznym. Dodatkowe czynniki ryzyka zostaną opisane w raporcie rocznym Spółki.

Stwierdzenia dotyczące przyszłości odnoszą się jedynie do sytuacji istniejącej w dniu publikacji niniejszego dokumentu. Spółka jest zwolniona z obowiązku aktualizacji lub rewizji, poprzez publikację lub w inny sposób, jakichkolwiek stwierdzeń dotyczących przyszłości zawartych w niniejszym raporcie w celu odzwierciedlenia jakichkolwiek zmian przewidywań lub jakichkolwiek

zmian dotyczących zdarzeń, warunków, założeń lub okoliczności, na których opiera się takie stwierdzenie, chyba że jest to wymagane na podstawie obowiązujących przepisów prawa.

Niniejszy dokument nie zawiera ani nie stanowi oferty sprzedaży ani próby pozyskania oferty kupna lub objęcia jakichkolwiek papierów wartościowych w Stanach Zjednoczonych lub jakiegokolwiek innej jurysdykcji.