Kraków, 16 marca 2012 r.

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Quantum software S.A. przekazuję raport podsumowujący działalność Spółki w roku 2011. Oprócz wyników finansowych przedstawiamy również najważniejsze informacje i wydarzenia minionego roku.

Dla Grupy Kapitałowej Quantum było to rok wytężonej pracy skierowanej – podobnie jak w latach ubiegłych – na umocnienie pozycji na rynkach krajów Europy Środkowej i Wschodniej. Utrzymująca się stagnacja na rynkach Węgier czy Rumunii oraz brak symptomów poprawy na Ukrainie spowodował intensyfikację działań promocyjnych w Rosji, gdzie działa spółka kontrolowana przez Quantum oraz na Białorusi. Działania te przynoszą pierwsze rezultaty (kontrakt na Białorusi) chociaż rynek rosyjski trzeba ocenić jako bardzo trudny. Podkreślić jednak należy, że działania na obszarze WNP mają dla Quantum strategiczne znaczenie, gdyż ich podstawą jest stabilna i mocna pozycja spółki zależnej na Ukrainie. Z końcem ubiegłego roku podjęto także pierwsze działania w celu wejścia z ofertą produktową na rynki Ameryki Łacińskiej.

Po zakończeniu w roku 2010 kilkuletniego procesu inwestycji w produkty własne, rok ubiegły stał się pierwszym, w którym Quantum oferowało pełny i unikalny w tej części Europy pakiet oprogramowania klasy SCE (Supply Chain Execution). Efekt jest widoczny w postaci rosnącej dywersyfikacji sprzedawanych modułów własnych i powrotu na drogę wzrostu przychodów z tego tytułu. Oczywiście amortyzacja inwestycji w produkty, sięgająca 1 mln zł, obciąża wynik Spółki. Stoi więc przed nami ważne i niełatwe zadnie ciągłego poprawiania rentowności – tak, aby mimo tego obciążenia Spółka mogła pochwalić się dobrym wynikiem.

W roku ubiegłym przynoszone straty i słabe perspektywy spowodowały decyzję o likwidacji spółki specjalizującej się w sprzedaży rozwiązań SAP (CNT-Quantum Sp. z o.o.). Swój szybki rozwój natomiast kontynuuje spółka EDISONDA. Chociaż w grupie jest jeszcze jednostką niewielką, to pozyskując w swoim segmencie renomowanych klientów osiąga także zadowalającą rentowność

W moim liście załączonym do sprawozdania za rok 2010 wyrażałem nadzieję, że rok 2011 przyniesie przełom co do wzrostu przychodów grupy. Tak się tez stało. Widoczne jest to min. pod względem rekordowej ilości umów podpisanych z zupełnie nowymi kontrahentami. Chociaż tempo tego wzrostu nie jest jeszcze duże, zaś rentowność ciągle zbyt słaba wierzę, że jesteśmy na właściwym kursie.

Z poważaniem,

Tomasz Hatala
Prezes Zarządu