

List Prezesa Zarządu

Szanowni Akcjonariusze,

W imieniu Zarządu Wandalex S.A. mam przyjemność przekazać Państwu roczne sprawozdanie finansowe podsumowujące działalność Spółki za okres 12 miesięcy, zakończony w dniu 31 grudnia 2011 roku.

Rok 2011 był pozytywnym okresem w działalności naszej spółki, na który złożyło się kilka powodów. Pierwszym z nich był relatywnie dobry wynik finansowy, w szczególności w porównaniu z rokiem poprzedzającym. W tym bowiem okresie spółka zwiększyła swoje przychody o 81%, nie tylko wykorzystując możliwości jakie tworzył rynek, ale zdecydowanie wyprzedzając rynkowe wzrosty w branży. Znalazło to swoje odzwierciedlenie w wynikach finansowych spółki, co pozwala myśleć kierownictwu Spółki i jej personelowi o bardziej śmiałych krokach w przyszłych działaniach.

Miniony rok był pierwszym pełnym rokiem po scaleniu dwóch odmiennych organizmów gospodarczych, jakim były łączące się dwa podmioty w Grupie Kapitałowej – spółki handlowo-serwisowej Wandalex oraz spółki produkcyjnej Aporter. Niezależnie od trudności, jakie spółka napotkała w wyniku dostosowywania się dwóch kultur organizacyjnych należy stwierdzić, że w ocenie zarządu spółki decyzja o połączeniu była decyzją właściwą. Potwierdziła się zbliżona domena działania spółek zarówno w obrębie produktów jak i klientów. W wyniku połączenia dwóch sił dystrybucyjnych zwiększony został potencjał i skala działania, w szczególności w tych obszarach, gdzie wymagana jest interdyscyplinarna wiedza dotycząca automatyzacji procesów magazynowych.

W sferze działalności projektowej spółka podjęła decyzję o wdrożeniu nowoczesnych narzędzi projektowania umożliwiających wzrost wydajności nie tylko w samym procesie projektowania, ale także w sferze produkcyjnej. Realizacja tego pomysłu została już rozpoczęta i znajdzie swój finał w pierwszej połowie 2012 roku.

Dużym sukcesem okazała się realizacja nowej polityki spółki w zakresie dystrybucji, dotycząca zmiany segmentu klientów docelowych. Połączenie oferty na wózki czołowe Doosan, oferującej jednocześnie korzyści użytkowe i finansowe oraz oferty na wózki marki Crown, reprezentujące światowego lidera w zakresie wózków wewnątrzmagazynowych stanowi silną podstawę do kontynuacji polityki sprzedażowej ukierunkowanej na dużych klientów flotowych. Wózki Crown od momentu rozpoczęcia ich dystrybucji przez Wandalex zdobywają coraz szerszy krąg poważnych odbiorców o dużym potencjale zakupowym. Spółka dysponuje coraz szerszą flotą wózków widłowych w wynajmie długoterminowym i zamierza ten biznes w kolejnych okresach rozwijać jako czynnik stabilizujący przychody spółki w dłuższym okresie.

Na zakończenie pragnę w Imieniu Zarządu Wandalex S.A. podziękować Radzie Nadzorczej oraz wszystkim naszym Klientom i Partnerom biznesowym za współpracę i wsparcie, a wszystkim Akcjonariuszom za okazane zaufanie, i zapewniam, że w naszych działaniach zawsze dążymy, aby Wandalex S.A. była Spółką atrakcyjną i godną zaufania.

Z wyrazami szacunku,

Prezes Zarządu

Marek Skrzeczyński

