

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe

Green Eco Technology S.A.

za III kwartał 2012 r.

Warszawa, 14 listopada 2012 r.

SPIS TREŚCI

SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA III KWARTAŁ 2012 R..... 1

1.	WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	3
	<i>Nazwa i siedziba firmy:</i>	3
	<i>Podstawowy przedmiot działalności jednostki:</i>	3
	<i>Nazwa Sądu Rejestrowego</i>	3
	<i>Informacje dotyczące składu Zarządu i Rady Nadzorczej Green Eco Technology S.A. na dzień</i> <i>sporządzenia sprawozdania</i>	3
	<i>Dane łączne</i>	4
2.	BILANS	4
3.	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT - <i>WARIANT KALKULACYJNY</i>	5
4.	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITAŁE WŁASNYM	6
5.	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH - <i>METODA POŚREDNIA</i>	8
6.	ZASADY I METODY RACHUNKOWOŚCI, METODY WYCENY AKTYWÓW I PASYWÓW NA DZIEŃ BILANSOWY ORAZ POMIARU WYNIKU FINANSOWEGO	9
7.	KOREKTY BŁĘDÓW PODSTAWOWYCH	13
8.	INFORMACJA O DOKONANYCH ODPISACH AKTUALIZUJĄCYCH WARTOŚĆ AKTYWÓW I REZERWACH W OKRESIE PIERWSZYCH DZIEWIĘCIU MIESIĘCY 2010 ROKU	13
9.	OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPLYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI	14
	<i>Przychody ze sprzedaży</i>	14
	<i>Wynik finansowy</i>	14
10.	OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPLYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.	16
11.	ZNACZĄCE ZMIANY W SYTUACJI FINANSOWEJ I EKONOMICZNEJ EMITENTA - OPIS WSZYSTKICH ZNACZĄCYCH ZMIAN W SYTUACJI FINANSOWEJ LUB EKONOMICZNEJ, KTÓRE MIAŁY MIEJSCE OD DATY ZAKOŃCZENIA OSTATNIEGO OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO, ZA KTÓRY OPUBLIKOWANO ZBADANE INFORMACJE FINANSOWE LUB ŚRÓDROCZNE INFORMACJE FINANSOWE ALBO ZAMIESZCZENIE STOSOWNEGO OŚWIADCZENIA STWIERDZAJĄCEGO ICH BRAK	17
12.	OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA WRAZ Z WYKAZEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ ICH DOTYCZĄCYCH	17
13.	OBJAŚNIENIA DOTYCZĄCE SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁAŃ EMITENTA W PREZENTOWANYM OKRESIE.	18
14.	INFORMACJE DOTYCZĄCE EMISJI, WYKUPU I SPŁATY DŁUŻNYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH.	18
15.	INFORMACJE DOTYCZĄCE WYPŁACONEJ LUB ZADEKLAROWANEJ DYWIDENDY.	19
16.	ZDARZENIA KTÓRE WYSTĄPIŁY PO DNIU, NA KTÓRY SPORZĄDZONO NINIEJSZE SPRAWOZDANIE FINANSOWE, NIEUJĘTE W TYM SPRAWOZDANIU, A MOGĄCYCH W ZNACZĄCY SPOŚÓB WPLYNĄĆ NA PRZYSZŁE WYNIKI FINANSOWE EMITENTA	19
17.	INFORMACJE DOTYCZĄCE ZMIAN ZOBOWIĄZAŃ WARUNKOWYCH LUB AKTYWÓW WARUNKOWYCH, KTÓRE NASTĄPIŁY OD CZASU ZAKOŃCZENIA OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO.	19

INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE

1.	WYBRANE DANE FINANSOWE	20
2.	OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA	21
3.	WSKAZANIE SKUTKÓW ZMIAN W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ, W TYM W WYNIKU POŁĄCZENIA JEDNOSTEK GOSPODARCZYCH, PRZEJĘCIA LUB SPRZEDAŻY JEDNOSTEK GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA, INWESTYCJI DŁUGOTERMINOWYCH, PODZIAŁU, RESTRUKTURYZACJI I ZANIECHANIA DZIAŁALNOŚCI	21
4.	WSKAZANIE AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH BEZPOŚREDNIO LUB POŚREDNIO PRZEZ PODMIOTY ZALEŻNE CO NAJMNIEJ 5% OGÓLNEJ LICZBY GŁOSÓW NA WZ EMITENTA	21
5.	AKCJE ORAZ OPCJE NA AKCJE POSIADANE PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE LUB NADZORUJĄCE EMITENTA	22
6.	INFORMACJE O TOCZĄCYCH SIĘ POSTĘPOWANIACH SĄDOWYCH DOTYCZĄCYCH ZOBOWIĄZAŃ LUB WIERZYTELNOŚCI ANTI S.A. ORAZ JEDNOSTEK OD NIEGO ZALEŻNYCH	22
7.	INFORMACJE O ZAWARCIU PRZEZ SPÓŁKĘ LUB JEDNOSTKĘ OD NIEGO ZALEŻNĄ JEDNEJ LUB WIELU TRANSAKCJI Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI, JEŻELI POJEDYNCZO LUB ŁĄCZNIE SĄ ONE ISTOTNE I ZOSTAŁY ZAWARTE NA INNYCH WARUNKACH NIŻ RYNKOWE.	24
8.	INFORMACJE O UDZIELONYCH PORĘCZENIACH KREDYTU, POŻYCZKI LUB UDZIELENIU GWARANCJI ŁĄCZNIE JEDNEMU PODMIOTOWI LUB JEDNOSTCE ZALEŻNEJ OD TEGO PODMIOTU	24
9.	INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN, ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ SPÓŁKĘ	25
10.	WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPLYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ JEDNEGO KWARTAŁU	26

Green Eco Technology S.A.

1. Wprowadzenie do sprawozdania finansowego

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej Green Eco Technology S.A. w dającej się przewidzieć przyszłości z zastrzeżeniem, że istnieją okoliczności wskazujące na możliwość wystąpienia zagrożenia kontynuowania działalności, opisane w pkt. 9-11. Dane finansowe prezentowane w sprawozdaniu obejmują okres dziewięciu miesięcy zakończony dnia 30 września 2012 roku, a także porównywalne dane finansowe obejmujące dane bilansowe na dzień 31 grudnia 2011 roku oraz dane za okres dziewięciu miesięcy zakończony dnia 30 września 2011 roku. Dane finansowe wyrażone są w tysiącach złotych, o ile nie zaznaczono inaczej.

Nazwa i siedziba firmy:

Green Eco Technology Spółka Akcyjna
ul. Emilii Plater 28, 00-688 Warszawa

Podstawowy przedmiot działalności jednostki:

35.11.Z wytwarzanie energii elektrycznej
35.12.Z przesyłanie energii elektrycznej
35.13.Z dystrybucja energii elektrycznej
35.14.Z handel energią elektryczną
43.12.Z przygotowanie terenu pod budowę
43.21.Z wykonywanie instalacji elektrycznych

Nazwa Sądu Rejestrowego

Sąd Rejestrowy dla Wrocławia – Fabrycznej we Wrocławiu
VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Informacje dotyczące składu Zarządu i Rady Nadzorczej Green Eco Technology S.A. na dzień sporządzenia sprawozdania

Organ	Funkcja
Zarząd	
Artur Staykov	Prezes Zarządu
Mieczysław Halk	Członek Zarządu
Rada Nadzorcza	
Tomasz Słomka	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Andrzej Zientara	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Mario Zahariev	Członek Rady Nadzorczej
Cezary Nowosad	Członek Rady Nadzorczej
Kamila Rejman	Członek Rady Nadzorczej

Dane łączne

W skład Spółki nie wchodzi wewnętrzne jednostki organizacyjne sporządzające samodzielnie sprawozdania finansowe, w związku z czym sprawozdanie finansowe i porównywalne dane finansowe są sprawozdaniami jednostkowymi.

2. Bilans

TREŚĆ		30.09.2012	30.06.2012	31.12.2011	30.09.2011
A.	AKTYWA TRWAŁE	1 823	1 970	8 301	9 261
I.	Wartości niematerialne i prawne				
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych				
2.	Wartość firmy				
3.	Inne wartości niematerialne i prawne				
4.	Zaliczki na wartości niematerialnych i prawnych				
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	1 384	1 532	1 816	2 122
1.	Środki trwałe	1 384	1 532	1 816	2 119
2.	Środki trwałe w budowie				3
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie				
III.	Należności długoterminowe			303	303
1.	Od jednostek powiązanych				
2.	Od pozostałych jednostek			303	303
IV.	Inwestycje długoterminowe			5 622	5 617
1.	Nieruchomości				
2.	Wartości niematerialne i prawne				
3.	Długoterminowe aktywa finansowe			5 622	5 617
4.	Inne inwestycje długoterminowe				
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	438	438	560	1 220
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	438	438	560	1 220
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe				
B.	AKTYWA OBROTOWE	8 919	8 127	12 144	16 234
I.	Zapasy	295	877	770	947
1.	Materiały			22	32
2.	Półprodukty i produkty w toku	150			
3.	Produkty gotowe		528	528	588
4.	Towary		86	86	86
5.	Zaliczki na poczet dostaw	145	263	134	240
II.	Należności krótkoterminowe	7 204	6 704	8 093	14 869
1.	Należności od jednostek powiązanych			478	577
2.	Należności od pozostałych jednostek	7 204	6 704	7 616	14 292
III.	Inwestycje krótkoterminowe	1 143	394	2 396	281
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	1 143	394	2 396	281
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe				
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	253	152	884	136
SUMA AKTYWÓW		10 718	10 098	20 444	25 495

Artur Staykov – Prezes Zarządu
Mieczysław Halk – Członek Zarządu

Robert Lubas – Księgowy
Warszawa, 14.11.2012

TREŚĆ		30.09.2012	30.06.2012	31.12.2011	30.09.2011
A.	KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	631	797	1 646	1 792
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	875	875	875	875
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)				
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)				
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	2 274	2 274	2 274	3 233
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny			945	
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe				
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-2 448	-2 448		
VIII.	Zysk (strata) netto	-71	96	-2 448	-2 316
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)				
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	10 110	9 300	18 798	23 703
I.	Rezerwy na zobowiązania	1 724	1 674	1 903	2 785
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	144	144	269	1 151
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne				
3.	Pozostałe rezerwy	1 580	1 530	1 633	1 633
II.	Zobowiązania długoterminowe	651	428	1 509	1 316
1.	Wobec jednostek powiązanych				
2.	Wobec pozostałych jednostek	651	428	1 509	1 316
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	7 662	7 198	13 773	19 032
1.	Wobec jednostek powiązanych			3 887	210
2.	Wobec pozostałych jednostek	7 662	7 198	9 886	18 823
3.	Fundusze specjalne				
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	51		1 614	569
1.	Ujemna wartość firmy				
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	51		1 614	569
SUMA PASYWÓW		10 718	10 098	20 444	25 495

Wartość księgowa	631	797	1 646	1 792
Liczba akcji w szt.	8747029	8747029	8747029	8747029
Wartość księgowa na 1 akcję (w zł)	0,07	0,10	0,19	0,20
Rozwodniona liczba akcji w szt.	8747029	8747029	8747029	8747029
Rozwodniona wartość księgowa na 1 akcję (w zł)	0,07	0,10	0,19	0,20

3. Rachunek zysków i strat - wariant kalkulacyjny

ZA OKRES		01.07.12- 30.09.12	01.01.12- 30.09.12	01.07.11- 30.09.11	01.01.11- 30.09.11
A	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	2 498	7 304	12 631	30 577
	- od jednostek powiązanych			186	186
I	Przychody netto ze sprzedaży produktów	2 498	7 304	12 631	30 577
II	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów.				
B	Koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	2 391	6 758	12 480	29 027
	- jednostkom powiązanym				
I	Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	2 391	6 758	12 480	29 027
II	Wartość sprzedanych towarów i materiałów				

C	Zysk (strata) brutto na sprzedaży (A-B)	107	547	150	1 551
D	Koszty sprzedaży				
E	Koszty ogólnego zarządu	372	844	622	2 019
F	Zysk (strata) na sprzedaży (C-D-E)	-266	-298	-472	-469
G	Pozostałe przychody operacyjne	388	1 249	416	620
I	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych				
II	Dotacje			5	34
III	Inne przychody operacyjne	388	1 249	410	586
H	Pozostałe koszty operacyjne	185	681	1 140	1 804
I	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	63	97		
II	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych				
III	Inne koszty operacyjne	122	584	1 140	1 804
I	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-63	270	-1 196	-1 653
J	Przychody finansowe		70	3	7
I	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:		56		
II	Odsetki, w tym:		12	3	6
III	Zysk ze zbycia inwestycji		3		
IV	Aktualizacja wartości inwestycji				
V	Inne				
K	Koszty finansowe	102	403	173	654
I	Odsetki, w tym:	85	381	126	394
II	Strata ze zbycia inwestycji				
III	Aktualizacja wartości inwestycji				
IV	Inne	22	22	47	260
L	Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	-167	-63	-1 365	-2 300
M	Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II.)				
I	Zyski nadzwyczajne				
II	Straty nadzwyczajne				
N	Zysk (strata) brutto (I+/- J)	-167	-63	-1 365	-2 300
O	Podatek dochodowy		8		15
P	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)				
R	Zysk (strata) netto (K-L-M)	-167	-71	-1 365	-2 316

I	Zysk (strata) netto zannulizowany	-298	-202	-1468	-2 973
II	Średnia ważona liczba akcji zwykłych w szt.	8747029	8747029	8747029	8747029
III	Zysk (strata) na 1 akcję zwykłą (w zł)	-0,03	-0,02	-0,17	-0,34
IV	Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych w szt.	8747029	8747029	8747029	8747029
V	Rozwodniony zysk (strata) na 1 akcję zwykłą (w zł)	-0,03	-0,02	-0,17	-0,34

4. Zestawienie zmian w kapitale własnym

	WYSZCZEGÓLNIENIE	01.07.12-30.09.12	01.01.12-30.09.12	01.07.2011-30.09.2011	01.01.11-30.09.11
I.	Kapitał (fundusz własny) na początek okresu (BO)	797	1 646	2 199	949
-	korekta błędów				
I.a	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	797	1 646	2 199	949
1.	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	875	875	875	655
1.1	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego				220
a)	zwiększenie z tytułu dopłat				220
-	wydania udziałów (emisji akcji)				220
b)	zmniejszenie				

1.2	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	875	875	875	875
2.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu				
2.1	Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy				
a)	zwiększenie				220
b)	zmniejszenie				220
2.2	Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu				
3.	Udziały (akcje) własne na początek okresu				
a)	zwiększenie				
b)	zmniejszenie				
3.1	Udziały (akcje) własne na koniec okresu				
4.	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	2 274	2 274	2 274	5 777
a)	zwiększenie			959	2 939
-	emisji akcji (udziałów) powyżej wartości nominalnej			959	2 939
-	podział zysku (ustawowo)				
-	przeniesienie kapitału rezerwowego na zapasowy				
b)	zmniejszenie				5 482
-	pokrycie straty				5 482
-	koszty emisji akcji				
-	podwyższenie kapitału podstawowego				
-	podatek od podwyższenia kapitału				
-	pokrycie straty za lata ubiegłe				
4.2	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	2 274	2 274	3 233	3 233
5.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu		945		
5.1	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny		-945		
a)	zwiększenie				
b)	zmniejszenie		-945		
5.2	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu				
6.	Pozostałe kapitały (fundusz) rezerwowe na początek okresu				
6.1	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych				
a)	zwiększenie				
-	dopłaty				
b)	zmniejszenie na kapitał zapasowy				
6.2	pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu				
7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-2 352	-2 448	-950	-5 482
7.1	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	96			
-	korekty błędów podstawowych				
7.2	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu danych porównywalnych	96			
a)	zwiększenie				
b)	zmniejszenie				
-	podział wyniku				
-	wypłata dywidendy				
-	zasilenie ZFŚS				
7.3	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	96			
7.4	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	2 448	2 448	-950	-5 482
-	korekta błędów				
7.5	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po uzgodnieniu danych porównywalnych	2 448	2 448	-950	-5 482

a)	zwiększenie				
b)	zmniejszenie				-5 482
7.6	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	2 448	2 448	-950	
7.7	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-2 448	-2 448	-950	
8.	Wynik netto	-167	-71	-1 365	-2 316
a)	zysk netto	-167	-71		
b)	strata netto			-1 365	-2 316
c)	odpisy z zysku				
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	631	631	1 792	1 792
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	631	631	1 792	1 792

5. Rachunek przepływów pieniężnych - metoda pośrednia

TREŚĆ POZYCJI		01.07.12- 30.09.12	01.01.12- 30.09.12	01.07.11 - 30.09.11	01.01.11 - 30.09.11
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	-167	-71	-1 365	-2 316
II.	Korekty razem	1 100	1 066	2 213	-105
1.	Amortyzacja	85	265	298	1 108
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych			-70	
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	82	370	123	388
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	63	94	22	22
5.	Zmiana stanu rezerw	50	-179	-562	-428
6.	Zmiana stanu zapasów	582	475	-200	-229
7.	Zmiana stanu należności	-501	1 192	-3 549	-8 422
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	788	-4 467	3 329	6 624
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-50	-809	3 023	1 034
10.	Inne korekty		4 125	-200	-200
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	933	996	848	-2 421
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy		69	10	13
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		69	10	13
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne				
3.	Z aktywów finansowych				
4.	Inne wpływy inwestycyjne				
II.	Wydatki			43	61
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych			28	46
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne				
3.	Na aktywa finansowe			15	15
4.	Inne wydatki inwestycyjne				
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)		69	-33	-47
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy		595	15	2 569
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału				2 200
2.	Kredyty i pożyczki		584		363
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych				
4.	Inne wpływy finansowe		12	15	6
II.	Wydatki	184	2 329	782	1 407

1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych				
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli				
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku				
4.	Spląty kredytów i pożyczek	30	1 133	330	
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	3	547	308	308
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych				
7.	Płatności zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	117	373	144	705
8.	Odsetki	34	275		394
9.	Inne wydatki finansowe				
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-184	-1 734	-767	1 163
D.	Przepływy pieniężne netto razem (AIII+/-B.III+/-C.III)	749	-669	48	-1 305
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	749	-669	48	-1 305
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	197	1 615	233	1 586
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D)	946	946	281	281
	<i>o ograniczonej możliwości dysponowania</i>				

6. Zasady i metody rachunkowości, metody wyceny aktywów i pasywów na dzień bilansowy oraz pomiaru wyniku finansowego

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z przepisami:

- Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (tekst jednolity Dz. U. Nr 76, poz. 694, 2002 r. z późn. zmianami),
- Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. Nr 33 poz. 259).

Wynik finansowy Spółki za okres objęty sprawozdaniem finansowym zawiera wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.

Sprawozdanie finansowe sporządzone zostało przy zastosowaniu następujących zasad wyceny aktywów i pasywów:

Majątek trwały

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne wykazywane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dokonane odpisy amortyzacyjne, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Kwoty rocznych odpisów amortyzacyjnych ustala się przy zastosowaniu stawek wynikających z ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych, poprzez równomierne rozłożenie wartości początkowej na poszczególne lata (metoda liniowa) w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności.

Zastosowane stawki amortyzacyjne ulegają corocznej weryfikacji.

Za środki trwałe uznaje się przedmioty majątkowe użytkowane powyżej 1 roku,

będące własnością Spółki, jak i użytkowane na podstawie umów leasingu zgodnie z artykułem 3 ust. 4 ustawy o rachunkowości.

Grupę rzeczowych aktywów trwałych tworzą aktywa o podobnym rodzaju i zastosowaniu w działalności gospodarczej. Grupę rzeczowych aktywów trwałych stanowią:

- a) grunty,
- b) budynki i budowle,
- c) maszyny i urządzenia,
- d) środki transportu,
- e) wyposażenie i narzędzia jako pozostałe środki trwałe.

Grupę wartości niematerialnych i prawnych stanowi zbiór aktywów o podobnym charakterze i sposobie użytkowania w działalności Spółki. Do odrębnych grup można zaliczyć:

- a) znaki towarowe (produktów),
- b) oprogramowanie komputerowe,
- c) licencje i franchising,
- d) prawa autorskie, patenty i inne przemysłowe prawa własności, prawa operacyjne i związane ze świadczeniem usług,
- e) wartości niematerialne w toku wytwarzania.

Zasady dokonywania odpisów amortyzacyjnych

Przyjęto następujące zasady amortyzacji aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych:

- a) odpisów amortyzacyjnych od środka trwałego lub wartości niematerialnej i prawnej dokonuje się drogą systematycznego, planowego rozłożenia jego wartości początkowej na ustalony okres amortyzacji. Remont i konserwacja składnika aktywów nie zaprzecza potrzebie jego amortyzowania.
- b) W Spółce stosowane są następujące okresy amortyzacji oparte na przewidywanych okresach użytkowania odpowiednich aktywów:
 - i. Budynki mogą być amortyzowane maksymalnie do 40 lat
 - ii. Budowle mogą być amortyzowane maksymalnie do 20 lat,
 - iii. Maszyny i urządzenia mogą być amortyzowane maksymalnie do 10 lat,
 - iv. Środki transportu mogą być amortyzowane maksymalnie do 8 lat,
 - v. Sprzęt komputerowy może być amortyzowany maksymalnie do 5 lat,
 - vi. Meble i wyposażenie mogą być amortyzowane maksymalnie do 10 lat.
- c) Rozpoczęcie amortyzacji następuje nie wcześniej niż po przyjęciu środka trwałego lub wartości niematerialnej i prawnej do używania, amortyzację rozpoczyna się:
 - i. od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu, w którym przyjęto do używania środek trwały - dla składników amortyzowanych metodą liniową,
 - ii. w miesiącu wprowadzenia do użytkowania – dla składników amortyzowanych jednorazowo,

- d) Zakończenie amortyzacji następuje nie później niż z końcem tego miesiąca, w którym miało miejsce :
- i. zrównanie wartości odpisów amortyzacyjnych lub umorzeniowych z wartością początkową środka trwałego,
 - ii. przeznaczenie środka trwałego do likwidacji, sprzedaży lub stwierdzenia jego niedoboru, z ewentualnym uwzględnieniem przewidywanej przy likwidacji ceny sprzedaży netto pozostałości środka trwałego,

Przy ustalaniu okresu amortyzacji i rocznej stawki amortyzacyjnej uwzględnia się okres ekonomicznej użyteczności środka trwałego lub wartości niematerialnej i prawnej.

W przypadku gruntów i budynków przyjmuje się, że są one odrębnymi aktywami i dla celów księgowych traktowane są rozłącznie, nawet jeśli zostały nabyte razem. Grunty nie są amortyzowane.

Dla środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych o jednostkowej wartości początkowej poniżej 3.500 zł można ustalać odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe) w sposób uproszczony, przez dokonywanie jednorazowego odpisu w koszty działalności w miesiącu oddania do eksploatacji.

Amortyzacja środków trwałych użytkowanych w ramach leasingu dokonywana jest według stawek zgodnych z ustawą o podatku dochodowym od osób prawnych niezależnie od czasu trwania umowy leasingu.

Środki trwałe w budowie wyceniane są w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Inwestycje długoterminowe wyceniane są wg ceny nabycia, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości.

Należności wyceniane są w kwotach wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny, tj. powiększone o należne odsetki oraz pomniejszone o ewentualne odpisy aktualizujące ich wartość. Odpisy aktualizujące dokonywane są dla wszystkich należności w odniesieniu do tych, których spłata jest zagrożona.

Zapasy obejmują materiały, produkty w toku oraz towary zakupione w celu ich odsprzedaży, w tym grunty i inne nieruchomości przeznaczone do odsprzedaży.

Zapasy materiałów są wyceniane na dzień bilansowy według ceny ich zakupu, a zakupionych towarów w cenie nabycia, pomniejszane o ewentualny odpisy z tytułu utraty wartości. Jako metodę rozchodu zapasów Spółka przyjęła metodę pierwsze weszło – pierwsze wyszło (FIFO).

Długoterminowe kontrakty budowlane wycenia się na dzień bilansowy poprzez oszacowanie kosztów kontraktu proporcjonalnie do uzyskanych przychodów lub poprzez oszacowanie przychodów kontraktu proporcjonalnie do poniesionych na nim kosztów. Zarówno przychody jak i koszty ich osiągnięcia ustala się za okres od rozpoczęcia danej umowy do dnia bilansowego po odliczeniu przychodów i kosztów, które wpłynęły na wynik finansowy w ubiegłych okresach sprawozdawczych. Sposób dokonania wyceny niezakończonych robót budowlanych przyjęto w oparciu o Krajowy Standard Rachunkowości nr 3 „Niezakończone usługi budowlane”.

Inwestycje krótkoterminowe obejmujące akcje, udziały oraz papiery wartościowe wyceniane są na dzień bilansowy według ceny nabycia z uwzględnieniem odpisów z tytułu trwałej utraty wartości.

Środki pieniężne w walucie obcej wyceniane są na dzień bilansowy wg średniego kursu NBP. Obejmują one środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz lokaty krótkoterminowe, z których odsetki wykazywane są jako przychody finansowe w rachunku zysków i strat.

Środki pieniężne w walucie polskiej wykazywane są w wartości nominalnej.

Rozliczenia międzyokresowe obejmują czynne rozliczenia z tytułu poniesionych wydatków dotyczących późniejszych okresów niż te, w których je poniesiono oraz bierne rozliczenia z tytułu przychodów przyszłych okresów i przyszłych świadczeń. Odpisy czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych następują stosownie do upływu czasu – zgodnie z zasadą współmierności.

Kapitały własne stanowią kapitały tworzone przez Spółkę zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych oraz umową spółki.

Kapitał podstawowy (akcyjny) wykazany jest w wartości nominalnej, w wysokości zgodnej z wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z zysku. Od momentu przekształcenia w spółkę akcyjną dokonywany jest odpis obligatoryjny zgodnie z KSH. Dodatkowo możliwe jest zasilenie kapitału zapasowego z nadwyżki ceny emisyjnej akcji nad ich wartością nominalną, z dopłat oraz z przeniesienia z innych kapitałów tworzonych w Spółce.

Wynik finansowy netto roku obrotowego stanowi zysk lub stratę wynikającą z rachunku zysków i strat. Zysk netto uwzględnia zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych. Od momentu przekształcenia w spółkę akcyjną, Spółka zobowiązana jest do ustalania aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy.

Zobowiązania długoterminowe stanowią zobowiązania, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok.

Zobowiązania krótkoterminowe stanowią zobowiązania, których okres spłaty na dzień bilansowy jest krótszy niż rok oraz raty zobowiązań długoterminowych przypadające do spłaty w ciągu dwunastu miesięcy od dnia bilansowego.

Zobowiązania krótko- i długoterminowe wyceniane są w kwocie wymagającej zapłaty.

Kredyty bankowe i pożyczki wyceniane są w wysokości kapitału pozostałego do spłaty, powiększonego o naliczone a nie spłacone odsetki, które wykazywane są jako koszty finansowe w rachunku zysków i strat.

Przychody ze sprzedaży Spółka uzyskuje z tytułu sprzedaży świadczonych usług oraz towarów nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym. Przychód stanowi kwota należna od odbiorcy, pomniejszona o podatek od towarów i usług z uwzględnieniem kwoty rabatów przyznanych przez Spółkę.

Przychody i koszty związane z pracami wykonanymi w ramach świadczenia usług (z wyjątkiem kontraktów budowlanych i podobnych) ujmowane są zgodnie ze stopniem realizacji transakcji na dzień bilansowy, na podstawie protokołów odbioru

prac i usług. Stopień zaawansowania usługi mierzy się udziałem uzasadnionych kosztów poniesionych od dnia zawarcia umowy do dnia ustalenia przychodu w całkowitych kosztach wykonania usługi.

Przychody oraz koszty kontraktów budowlanych ustala się proporcjonalnie do stopnia zaawansowania poszczególnych kontraktów. Zarówno przychody jak i koszty ich osiągnięcia ustala się za okres od rozpoczęcia danej umowy do dnia bilansowego po odliczeniu przychodów i kosztów, które wpłynęły na wynik finansowy w ubiegłych okresach sprawozdawczych. Sposób dokonania wyceny niezakończonych robót budowlanych przyjmuje się w oparciu o Krajowy Standard Rachunkowości nr 3 „Niezakończone usługi budowlane”.

Koszty działalności operacyjnej stanowią wszystkie poniesione koszty związane z normalną działalnością Spółki dotyczące danego okresu sprawozdawczego, niezależnie od terminu ich zapłaty.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne obejmują przychody i koszty związane ze zbyciem składników majątku trwałego, przychody i koszty związane z postępowaniem sądowym i spornym, wartość utworzonych i rozwiązanych odpisów aktualizujących należności, zapasy i roszczenia sporne oraz zapłacone kary i otrzymane odszkodowania.

Przychody i koszty finansowe obejmują odsetki i prowizje bankowe oraz różnice kursowe. Przychody i koszty finansowe są księgowane w okresie, którego dotyczą, niezależnie od daty ich rozliczenia.

Podatek dochodowy zawiera bieżące opodatkowanie podatkiem dochodowym od osób prawnych. Od momentu zmiany formy prawnej Emitent zobowiązany jest do tworzenia aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy.

7. Korekty błędów podstawowych

W prezentowanym okresie obrachunkowym nie były dokonywane korekty.

8. Informacja o dokonanych odpisach aktualizujących wartości aktywów i rezerw w okresie pierwszych dziewięciu miesięcy 2012 roku

Spółka nie dokonywała odpisów aktualizacyjnych w okresie pierwszych dziewięciu miesiącach br.

Na koniec III kwartału 2012 roku łączna wartość odpisów aktualizujących wynosi 2 123 tys. zł w tym:

- Odpis aktualizujący wartość należności w kwocie 1 574 tys. zł, obejmujący należności od Gminy Polanica Zdrój w kwocie 1 491 tys. zł, oraz należności od firmy Geodezja Jerzy Szymański w kwocie 83 tys. zł
- Odpis aktualizujący obejmujący należności od firmy Nawbet w kwocie 98 tys. zł oraz od firmy DESIGN TEILING&GENERAL CONTRACTOR w kwocie 91 tys. zł
- Odpis aktualizujący wartość inwestycji w kwocie 277 tys. zł, obejmujący pożyczkę udzieloną dawnej spółce zależnej Salida sp. z o.o. w kwocie 117 tys. zł oraz inne należności od spółki Salida Sp.z o.o. w kwocie 160 tys. zł
- Odpis aktualizujący należności od podmiotów pozostałych w kwocie 83 tys. zł

Wartość utworzonych na koniec III kwartału 2012 r. rezerw wynosi 1.723 tys. zł, w tym:

- Rezerwa na podatek odroczony w kwocie 144 tys. zł
- Rezerwa na wyższe od planowanych koszty realizacji kontraktów w kwocie 442 tys. zł w tym na karę umowną za realizację kontraktu na rzecz Gminy Kołobrzeg – wartość po uwzględnieniu potrącenia z należnością Spółki od Gminy oraz miarkowania wysokości kary z tytułu zrealizowania kontraktu bezusterkowo
- Rezerwa na kary umowne wynikające z niedotrzymania terminu realizacji kontraktu w Grójcu w kwocie 1.035 tys. zł
- Rezerwa na roszczenia dostawców materiałów i usług 42 tys. zł
- Rezerwa na koszty napraw gwarancyjnych w kwocie 60 tys. zł

9. Opis czynników i zdarzeń mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki.

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży osiągnięte przez Spółkę Green Eco Technology S.A. na koniec III kwartału 2012 roku wyniosły 7 304 tys. zł wobec 30 577 tys. zł uzyskanych na koniec III kwartału 2011 roku, co stanowi spadek o 23 273 tys. zł tj. o 76 % w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego. Strukturę przychodów ze sprzedaży oraz ich dynamikę w stosunku do analogicznego okresu w 2011 roku prezentuje poniższa tabela.

Struktura przychodów ze sprzedaży	01.01.2012 - 30.09.2012	01.01.2011 - 30.09.2011	zmiana	dynamika [%]
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY USŁUG	7 304	30 577	23 273	-76%

Zarówno w III kwartale 2012 roku jak i III kwartale 2011 największy udział w uzyskanych przychodach przypadł na działalność w zakresie małej architektury.

Drugi co do wielkości udział w przychodach uzyskała działalność w zakresie usług budowlanych, która w okresie objętym sprawozdaniem pozwoliła na zakończenie istniejących kontraktów i uzyskanie zapłaty od Zleceniodawców dzięki czemu w Spółce znalazły się środki obrotowe pozwalające na kontynuację jej dalszej działalności.

Biorąc pod uwagę dynamikę spadku przychodów ogółem, kształtującą się na poziomie – 76 %, oznacza to postępujące zmniejszenie działalności Spółki przede wszystkim w zakresie jej dotychczasowej działalności operacyjnej.

Wynik finansowy narastająco

Wyszczególnienie	01.01.2012 - 30.09.2012	01.01.2011 - 30.09.2011
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	7 304	30 577
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	6 758	29 027
Zysk brutto na sprzedaży	547	1 551
Koszty ogólnego Zarządu	844	2 019
Zysk z działalności operacyjnej	270	-1 653
Zysk z działalności gospodarczej	-63	-2 300
Zysk/strata brutto	-63	-2 300
Rezerwa na podatek odroczony	8	16
Zysk/strata netto	-71	-2 316

Wynik finansowy za III kwartał

Wyszczególnienie	01.07.2012 - 30.09.2012	01.07.2011 - 30.09.2011
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	2 498	12 631
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	2 391	12 480
Zysk brutto na sprzedaży	107	150
Koszty ogólnego Zarządu	372	622
Zysk z działalności operacyjnej	-63	-1 196
Zysk z działalności gospodarczej	-167	-1 365
Zysk/strata brutto	-167	-1 365
Rezerwa na podatek odroczoney	0	0
Zysk/strata netto	-167	-1 365

Wynik finansowy narastająco na koniec III kwartału 2012 roku był ujemny i wyniósł -71tys. zł co oznacza że strata netto wygenerowana w analogicznym okresie roku poprzedniego była o -2 245 tys. zł większa.

Wynik finansowy za sam III kwartał 2012 roku był ujemny i wyniósł – 167 tys. zł co oznacza że strata netto wygenerowana w analogicznym okresie roku poprzedniego była o -1 198 tys. zł większa.

Na narastający i jednostkowy ujemny wynik finansowy wypracowany przez Spółkę na koniec III kwartału 2012 roku znaczący wpływ miały:

- Konieczność poniesienia większych niż zakładano kosztów doprowadzenia kontraktów do ostatecznych odbiorów m.in. poprzez konieczność usunięcia usterek oraz wykonanie prac dodatkowych w ramach ryczałtowego wynagrodzenia blokujących możliwość ostatecznego zakończenia i sprzedania robót oraz uzyskania zapłaty
- Niższe od zakładanych marże na kontraktach budowlanych z uwagi na nieumiejętne oszacowanie ich rentowności w momencie podejmowania decyzji o przystąpieniu do ich realizacji w okresach poprzednich roku 2012 i 2011 jak również 2010
- Strata na sprzedaży lokalu mieszkalnego przy ul. Krzyckiej 15a we Wrocławiu w wysokości -200 tys. zł, która wynika z wyższych nakładów poniesionych na wytworzenie lokalu w latach kiedy ceny mieszkań były znacznie wyższe jak i koszty ich wytwarzania od obecnie obowiązujących niższych cen rynkowych wynikających ze znacznego spadku cen nieruchomości oraz cen usług budowlanych.
- Koszty ogólnego zarządu i administracji narastająco za III kwartały wyniosły 844 tys. zł, a za sam III kwartał 372 tys. zł co do analogicznych okresów roku poprzedniego oznacza w jednym przypadku ponad dwukrotny a w drugim nieco poniżej dwukrotnego spadku kosztów wynikających z realizacji strategii restrukturyzacji spółki i uchronienia jej przed upadłością spowodowaną brakiem kapitału niezbędnego do dalszego jej funkcjonowania.

W tym wyżej wymienione koszty działalności operacyjnej za III kwartały narastająco zawierają:

- Koszty wynagrodzeń w wysokości 270 tys. zł – znaczny spadek kosztów wynagrodzeń w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego wynika z realizacji strategii optymalizacji kosztów Spółki (zmiana zasady ponoszenia kosztów

pracowniczych na formę OUTSOURCINGową ze względu na pogorszącą się sytuację finansową w gospodarce – wzrost kosztów płac przy jednoczesnym spadku cen usług).

- Koszty usług doradztwa prawnego, finansowego, personalnego, public relations w wysokości 92 tys. zł
- Koszty szkoleń pracowniczych 4 tys. zł.
- Koszty najmu i utrzymania biura w wysokości 56 tys. zł
- Koszty amortyzacji w wysokości 265 tys. zł
- Podatki i opłaty w kwocie 120 tys. zł
- Koszty zużycia materiałów i energii w wysokości 512 tys. zł
- Koszty ubezpieczeń i gwarancji ubezpieczeniowych w wysokości 32 tys. zł
- Pozostałe koszty rodzajowe i administracyjne w kwocie 72 tys.

10.Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

W prezentowanym okresie sprawozdawczym znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe Spółki miało opóźnienie w realizacji kontraktu w Żmigrodzie i kontraktu na „Remont i modernizację infrastruktury przestrzeni publicznej Obszaru wsparcia - Przebudowa Zieleńca przy ul. Pomorskiej-Kaszubskiej” we Wrocławiu. Przychody z tych kontraktów stanowią znaczący udział w przychodach Spółki w bieżącym roku (biorąc pod uwagę poziom zakontraktowania na 2012 rok na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, udział przychodów z kontraktu w Żmigrodzie i kontraktu na „Remont i modernizację infrastruktury przestrzeni publicznej Obszaru wsparcia - Przebudowa Zieleńca przy ul. Pomorskiej-Kaszubskiej” w przychodach Spółki ogółem przekracza 15%. Spowodowało to konieczność poniesienia dodatkowych kosztów związanych z zakończeniem prac podstawowych jak również wykonaniem prac dodatkowych nie objętych umową ryczałtową.

Ponadto w wyniku toczącego się sporu o zapłatę wynagrodzenia za wykonane usługi na rzecz Gminy Grójec spółka posiada utworzone rezerwy na poczet ewentualnych kar umownych w kwocie 1.035 tys. zł oraz odpisów aktualizujących należności w łącznej kwocie 2 123 tys. zł głównie z powodu nie otrzymania zapłaty od Gminy Polanica Zdrój gdzie prace zostały odebrane bez usterkowo, Inwestor korzysta z wykonanego przedmiotu umowy lecz nie chce rozliczyć się ze Spółką powołując się na bezzasadną argumentację wykonania przez Spółkę prac dodatkowych których wartość przekracza pierwotny budżet Gminy. Warto ponadto zaznaczyć, że prace objęte umową podstawową zostały wykonane a Gmina nie rozliczała się ze spółką z ponad 4 milionowej kwoty przez wiele miesięcy co przyczyniło się również do utraty płynności i obecnej sytuacji finansowej Spółki. Ponadto w okresie objętym sprawozdaniem, ze względu na konieczność wykonania robót dodatkowych, które nie były ujęte w projektach z winy Inwestorów, Spółka zmuszona była ponieść dodatkowe koszty w celu zakończenia tych kontraktów i uzyskania zapłaty oraz odzyskania wcześniej zainwestowanych środków w realizację prac. Ponadto zgodnie z umowami zawartymi z Zamawiającymi opóźnienia w realizacji kontraktów dawały podstawy do naliczania kar umownych, dlatego Spółka zmuszona była do poniesienia wyższych kosztów w celu szybszego zakończenia prac i uchronienia się przed wyższymi karami niż dodatkowo poniesione koszty. Dodatkowo jeszcze Spółka utworzyła rezerwy na ewentualne koszty dostawców materiałów i usług na kontraktach które realizowała w III kwartale 2012 roku w kwocie ponad 220 tys. zł. Łączna wartość rezerw przekroczyła 1,7 mln złotych.

11. Znaczące zmiany w sytuacji finansowej i ekonomicznej emitenta - opis wszystkich znaczących zmian w sytuacji finansowej lub ekonomicznej, które miały miejsce od daty zakończenia ostatniego okresu sprawozdawczego, za który opublikowano zbadane informacje finansowe lub śródroczne informacje finansowe albo zamieszczenie stosownego oświadczenia stwierdzającego ich brak

Po dniu 30 czerwca 2012 roku nie nastąpiła diametralna zmiana sytuacji finansowej i ekonomicznej Spółki z uwagi na problemy, dotyczące realizacji kontraktów o niewystarczającej rentowności oraz konieczności ponoszenia kosztów zakończenia starych kontraktów w wysokości założonej uprzednio na niższym poziomie niż należało aby wygenerować zysk.

Znaczący wpływ na wynik finansowy jak również na poszczególne pozycje bilansowe miały zdarzenia dotyczące likwidacji grupy kapitałowej pod koniec pierwszego półrocza czego skutki można zaobserwować w III kwartale bieżącego roku. W ocenie zarządu w wyniku zajścia wyżej opisanego zdarzenia doszło do uchronienia spółki przed pochłonięciem przez koszty nierentownej działalności dawnych spółek zależnych wszystkich kapitałów własnych co doprowadziłoby nawet do powstania kapitałów ujemnych a to do upadłości Spółki. Niemniej jednak upłynnienie części aktywów jak np. sprzedaż lokalu, czy też zakończenie części istotnych kontraktów i uzyskanie za nie zapłaty, jak również wyegzekwowanie części należności od podmiotów trzecich, a także otrzymanie zapłaty za bieżące kontrakty, nie było wystarczające do uchronienia spółki przed wygenerowaniem straty na poziomie 167 tys. zł której znaczna część pochodzi ze spisania nieściągalnych należności, jak również z poniesionych dodatkowych kosztów realizacji kontraktów w tym utrzymania parku maszynowego niezbędnego do realizacji bieżących prac.

W ocenie Zarządu strata narastająca za III kwartał na poziomie -71 tys. zł będzie miała negatywny wpływ na dostępność do zewnętrznych źródeł finansowania zarówno bieżącej działalności Spółki, jak i projektów inwestycyjnych planowanych przez spółkę w wyniku znaczących zmian w strukturze właścicielskiej. Jedyna sytuacja w ocenie Zarządu która pozwoli na dalsze przetrwanie Spółki oraz rozwój to dokapitalizowanie poprzez nową emisję która powinna zostać przeprowadzona do końca 2012 roku.

Ponadto kwestia restrukturyzacji zadłużenia spółki, która została przewidziana na najbliższe 6-9 miesięcy od momentu zmiany struktury właścicielskiej Spółki w bieżącym roku jest w trakcie realizacji w wyniku zawarcia z podmiotem zewnętrznym umowy polegającej na doprowadzeniu do znacznego, a nawet całkowitego oddłużenia spółki w wyniku zawarcia stosownych porozumień z wierzycielami dających możliwość konwersji zadłużenia Spółki na kapitał. Szczegóły dotyczące tej współpracy i jej przebiegu zostały opisane w następnym punkcie.

12. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

Istotne zdarzenia w III kwartale 2012 roku:

- Zakończenie umowy z Gminą Żmigród na wykonanie zadania pn. „Rewaloryzacja zespołu pałacowo-parkowego w Żmigrodzie - Etap II”
Łączna wartość umowy: 2.856 tys. zł brutto
- Zakończenie znacznego kontraktu budowlanego – Remont i modernizacja infrastruktury przestrzeni publicznej Obszaru wsparcia - Przebudowa Zieleńca przy ul. Pomorskiej-Kaszubskiej” we Wrocławiu
Wartość kontraktu: 2.266 tys. zł brutto

- Przegranie spraw sądowych z podmiotami świadczącymi usługi na rzecz Spółki związanych z realizowanymi kontraktami w roku 2011
Łączna wartość przegranych postępowań: 302 tys. zł
- podpisanie w dniu 17 lipca ze spółką Veyron Sp. z o.o. Umowy na obsługę zadłużenia i restrukturyzację. W wyniku zawarcia tej umowy powstała szansa na znaczące obniżenie poziomu zadłużenia Emitenta zarówno w zakresie zobowiązań handlowych jak i niewykupionych obligacji.
Łączna wartość zawartych umów w III kwartale 2012 gwarantujących konwersję wierzytelności Spółki na kapitał to: 593 tys. zł

13. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działań emitenta w prezentowanym okresie.

W zakresie prowadzonych działań zmierzających do zrestrukturyzowania Spółki poprzez jej oddłużenie nie występuje cykliczność ani sezonowość. Działania zmierzające do osiągnięcia zmniejszenia poziomu zobowiązań i wzrostu kapitałów własnych Emitenta prowadzone są na bieżąco i ich intensywność jest stała a w najbliższym okresie do podstawowych zadań Zarządu należeć będzie zdobycie środków pozwalających na wzrost kapitałów własnych Spółki i umożliwienie dalszej działalności w nowych bardziej rentownych obszarach.

Dla dotychczasowej działalności operacyjnej m.in. w zakresie usług porządkowych oraz prac urządzania i pielęgnacji terenów zielonych charakterystycznym jest duża zależność od warunków atmosferycznych, które tym samym wpływają na poziom osiąganych przychodów ze sprzedaży. Część prac związanych z realizacją projektów musi być wykonywana w sprzyjających warunkach atmosferycznych. Przychody ze sprzedaży Spółki podlegają fluktuacją wynikającym z harmonogramów realizacji kontraktów długoterminowych. Niesprzyjające warunki pogodowe prowadzą do przekraczania harmonogramów realizowanych projektów, a co za tym idzie do nieplanowanego wzrostu kosztów i obniżania wyniku finansowego. W okresie objętym sprawozdaniem nie wystąpiły takie okoliczności lecz w zbliżającym się sezonie zimowym będzie to nieuniknione.

14. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

W III kwartale 2012 roku nie miały miejsca emisje, ani wykup czy spłata dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych – obligacji ze względu na toczący się proces restrukturyzacji objętych działaniami polegającymi na konwersji zadłużenia Spółki na kapitał a co za tym idzie na negocjacjach z wierzycielami zmierzających do uchronienia Spółki przed upadłością i do odbudowania jej wartości wewnętrznej.

Na podstawie podjętej Uchwały Zarządu nr 9/2010 z dnia 04.05.2010 r. oraz Uchwały Zarządu nr 12/2010 z dnia 21.05.2010 Spółka dokonała emisji i przydziału Obligacji serii A. Obligacje zostały zaoferowane inwestorom zgodnie z właściwymi przepisami prawa, w trybie emisji niepublicznej wyłącznie na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej. Celem emisji obligacji było finansowanie bieżącej działalności Spółki. Rodzaj wyemitowanych obligacji: roczne, odsetkowe; wielkość emisji: 2.835 sztuk obligacji o łącznej wartości nominalnej 2.835.000 zł. Wartość nominalna obligacji wyniosła 1.000 zł i równa była cenie emisyjnej a oprocentowanie obligacji zostało ustalone na poziomie 10 % w skali rocznej. Obligacje miały zostać wykupione w dniu 9 czerwca 2011 roku. Odsetki miały być wypłacone w dniu 9 czerwca 2011 roku. Obligacje nie były zabezpieczone. Obligacje nie uprawniały obligatariuszy do otrzymywania świadczeń niepieniężnych. Obligacje zostały wprowadzone do obrotu w alternatywnym systemie obrotu na rynku „Catalyst” w dniu 23 lipca 2010 roku. W

dniu 9 czerwca 2011 roku nie doszło do wykupienia obligacji co spowodował rozpoczęcie okresu naliczania odsetek ustawowych w wysokości wyższej niż przewidywały warunki emisyjne. To dodatkowo przyczyniło się do braku wystarczających środków na spłatę obligacji wraz z odsetkami. A uwagi na pojawienie się problemów finansowych m.in. z płynnością, Spółka nie była zdolna do wykupienia wszystkich obligacji i tym samym udało jej się w ciągu całego 2011 roku wykupić jedynie część. W roku 2012 również wykupiła część obligacji i w sumie z 2.835 sztuk wykupiła 1.340 sztuk. Ponadto w wyniku zawartej z Veyron Sp. z o.o. Umowy na restrukturyzację zadłużenia doszło do podpisania Umów przedwstępnych dających możliwość konwersji 499 sztuk obligacji na akcje nowej emisji o wartości 593 tys. zł, co oznacza, że w chwili obecnej wartość niewykupionych obligacji pozostający do konwersji jest już poniżej nominalnej ich wartości 1.000.000 miliona złotych tj. poniżej 1.000 sztuk obligacji co daje szansę na pozytywne dokończenie procesu konwersji i ostatecznego rozliczenia tego zadłużenia. RAPORTY BIEŻĄCE nr 62, 63, 64,66 oraz 76 zawierają informację nt. w/w kwot terminów oraz zasad konwersji obligacji na akcje.

15. Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy.

W prezentowanym okresie nie było wypłat dywidendy.

16. Zdarzenia, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono niniejsze sprawozdanie finansowe, nieujęte w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Emitenta

Uwzględniając wszystkie opisane kwestie, które wydarzyły się w okresie objętym sprawozdaniem jedynym obszarem w ocenie Zarządu dotyczącym ewentualnych czynników mogących znacząco wpłynąć na przyszłe wyniki jest kwestia nie dojścia do skutku planowanej emisji akcji, jej powodzenia poprzez objęcie i opłacenie tych akcji jak również nie osiągnięcie porozumienia z wierzycielami spółki, którzy nie będą chcieli zostać beneficjentami przyszłego wzrostu wartości Spółki i utrzymanie braku ich skłonności do negocjacji na poziomie umożliwiającym konwersję ich wierzytelności na nowe akcje. Odnosząc się do ryzyka spoczywającego na prowadzeniu dalszej działalności operacyjnej związanej ze świadczonymi usługami w zakresie pielęgnacji zieleni oraz usługami porządkowymi należy stwierdzić, że w przypadku braku podmiotów – podwykonawców usług mogących na odpowiednich stawkach realizować istniejące kontrakty Spółka zmuszona będzie zakończyć te Umowy ze stratami chociażby z tytułu kar umownych za odstąpienie i tym samym to wpłynie na znaczne pogorszenie wyniku finansowego spółki. W ocenie Zarządu ten scenariusz nie jest bliski realizacji jednak występuje potencjalne ryzyko jego spełnienia się.

17. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Nie wystąpiły.

Artur Staykov – Prezes Zarządu
Mieczysław Halk – Członek Zarządu

Robert Lubas – Księgowy
Warszawa, 14.11.2012

INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE

do skróconego kwartalnego sprawozdania finansowego za III kwartał 2012 roku

Informacje uzupełniające do skróconego kwartalnego sprawozdania finansowego za III kwartał 2012 roku zostały sporządzone na podstawie § 87 ust. 7 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa nie będącego państwem członkowskim.

1. Wybrane dane finansowe

Wybrane dane finansowe	01.01.2012 - 30.09.2012	01.01.2011 - 30.09.2011	01.01.2012 - 30.09.2012	01.01.2011 - 30.09.2011
	tys. zł		tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	7 304	30 577	1 741	7 566
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	270	-1 653	64	-409
Zysk (strata) brutto	-63	-2 300	-15	-569
Zysk (strata) netto	-71	-2 316	-17	-573
	tys. zł		tys. EUR	
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	996	-2 421	237	-599
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	69	-47	16	-12
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 734	1 163	-413	-288
Przepływy pieniężne netto razem	-669	-1 305	-159	-323
	tys. zł		tys. EUR	
Aktywa razem	10 741	25 495	2 611	6 309
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	10 110	23 703	2 458	5 865
Zobowiązania długoterminowe	651	1 316	158	326
Zobowiązania krótkoterminowe	7 685	19 032	1 868	4 709
Kapitał własny	631	1 792	153	443
Kapitał zakładowy	875	875	213	216
	tys. zł		tys. EUR	
Liczba akcji [szt]	8 747 029	8 747 029	8 747 029	8 747 029
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	-0,02	-0,34	-0,01	-0,08
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję	0,00	0,00	0,00	0,00
	tys. zł		tys. EUR	
Rozwodniona liczba akcji [szt]	8 747 029	8 747 029	8 747 029	8 747 029
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą	-0,02	-0,34	-0,01	-0,08
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję	0,00	0,00	0,00	0,00
Wartość księgowa na jedną akcję zwykłą	0,07	-0,34	-0,02	-0,08

Sposób przeliczenia poszczególnych pozycji rachunku wyników i bilansu na EURO:

- Poszczególne pozycje aktywów i pasywów bilansu przeliczono według średniego kursu obowiązującego na ostatni dzień okresu bilansowego, ogłoszonego przez NBP:
kurs na 30.09.2012 roku wynosił 1EUR = 4,1138 PLN

kurs na 30.09.2011 roku wynosił 1 EUR = 4,4112 PLN

- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat przeliczono według kursów stanowiących średnią arytmetyczną kursów ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski dla Euro obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie sprawozdawczym:
kurs średni w okresie 01.01.2010 – 30.09.2010 wynosił 1 EUR = 4,1948
kurs średni w okresie 01.01.2009 – 30.09.2009 wynosił 1 EUR = 4,0413

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi powyżej kursami wymiany przez podzieleni wartości wyrażonych w tysiącach złotych przez kurs wymiany.

2. Opis organizacji grupy kapitałowej Emitenta

GREEN ECO TECHNOLOGY S.A. nie tworzy grupy, jest jednostką samodzielną.

3. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

Zdarzenia takie nie miały miejsca w omawianym okresie.

4. Wskazanie Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZ Emitenta

Na dzień 30 września 2012 roku akcjonariuszami GREEN ECO TECHNOLOGY S.A. którzy posiadali przynajmniej 5% akcji byli:

Akcjonariusze	Liczba akcji	Udział w kapitale	Liczba głosów na WZA	Udział głosów na WZA
DEVOLUTION EOOD	2 186 584	24,99%	4 373 168	32,99%
Marcin Bużantowicz	750 750	8,58%	1 501 500	11,33%
NFI KREZUS SA	661 939	7,56%	1 323 878	9,99%
SUPERKONSTELACJA LTD	661 939	7,56%	1 323 878	9,99%
Sheikh Nasser bin Abdulrahman Al-Thani	331 914	3,79%	663 828	5,01%
Pozostali akcjonariusze	4 153 903	47,50%	4 065 777	30,69%
Razem	8 747 029	100,00%	13 252 029	100,00 %

Istotne zmiany w akcjonariacie jakie miały miejsce w III kwartale 2012 roku

Podmioty i osoby które dokonały nabycia akcji	Liczba akcji	Udział w kapitale	Liczba głosów na WZA	Udział głosów na WZA
Sheikh Nasser bin Abdulrahman Al-Thani	331 914	3,79%	663 828	5,01%
Razem	331 914	3,79%	663 828	5,01 %

5. Akcje oraz opcje na akcje posiadane przez osoby zarządzające lub nadzorujące Emitenta

Nowi członkowie Zarządu oraz Rady Nadzorczej, którzy objęli stanowiska w dniu **6 czerwca 2012 roku** nie posiadają akcji Spółki.

Poprzedni ani obecni członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej nie posiadają również opcji na akcje.

6. Informacje o toczących się postępowaniach sądowych dotyczących zobowiązań lub wierzytelności Anti S.A. oraz jednostek od niego zależnych

WYKAZ SPRAW W POSTĘPOWANIU SĄDOWYM			
Powód/ Wierzyciel	Pozwany/ Dłużnik	Charakter sprawy/ W.p.s. bez odsetek	Stanowisko Emitenta
GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	Gmina Grójec	o zapłatę kaucji gwarancyjnej za należyte wykonanie kontraktu 419.133,76 zł	Powództwo w toku, wyznaczono kolejny termin rozprawy. Zabezpieczono pełną kwotę roszczenia wraz z odsetkami.
GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	Gmina Grójec	o zapłatę za fakturę końcową i roboty dodatkowe 1.687.517,18 zł	Powództwo w toku, wyznaczono kolejny termin rozprawy. Spółka posiada tytuł zabezpieczający w postaci Nakazu Zapłaty w trybie nakazowym na pełną kwotę roszczenia z odsetk.
GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	Gmina Miasto Polanica Zdrój	o zapłatę z tytułu kar umownych za zwłokę w odbiorze robót oraz odsetek za opóźnienie w zapłacie wynagrodzenia 587.458,86 zł	Powództwo zasadne z uwagi na niewywiązanie się Gminy z umownych postanowień. Powództwo w toku, wyznaczono kolejny termin rozprawy.
GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	Prodrew Elewacje Drewniane	o zwrot zaliczki oraz zapłatę kary umownej za odstąpienie od Umowy 97.970,00 zł	Powództwo zasadne. Na ostatnim terminie rozprawy Sąd przesłuchał świadków. Wyznaczono kolejny termin rozprawy.
GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	Paweł Zabłocki	o zwrot nadpłaty 58.725,15 zł	Prawomocny wyrok. Wszczęto egzekucję z majątku dłużnika. Wyegzekwowano już kwotę ponad 10 tys. złotych
GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	Lech Rumianowski	7.664,62 zł	Wyrok prawomocny - egzekucja
GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	Maria Modrzecka	7.000,00 zł	Postępowanie w toku
Andrzej Sobczyk	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	o zapłatę za dostawę materiałów 22.340,64 zł	Powództwo niezasadne. Powództwo w toku. Przesłuchano część świadków. Wyznaczono kolejny termin rozprawy.
Mirosław Gajdzicki Bruk-Bud	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	o zapłatę wynagrodzenia. 100.000,00 zł	Podniesiono zarzut potrącenia.
Jacek Szwarec	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	o zapłatę wynagrodzenia 34.926,40 zł	Podniesiono zarzut potrącenia.
Jacek Szwarec	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	o zapłatę wynagrodzenia 264.000,00 zł	Zapłacono znaczną część zobowiązania, reszta nieudowodniona.
Bogdan Błaszczak	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	2 powództwa na kwotę 80tyś	Rozstrzygnięte i zasądzono jedynie 8tyś złotych wraz z kosztami sądowymi postępowań
Bogdan Błaszczak	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	35.771,69 zł	Żądanie zwrotu kaucji gwarancyjnej. Nie rozstrzygnięto sporu, postępowanie w toku
Mateusz Sawicki	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	70.147,02 zł	Wyrok prawomocny
Włodzimierz Lewowski	GREEN ECO	452.919,32 zł	Wezwanie do udziału w sprawie w

	TECHNOLOGY S.A.		charakterze strony pozwanej. Pozwana zgłosiła zarzut potrącenia w kwocie 200tys zł tytułem naliczonych kar umownych, a ponadto posiada w Gminie która została Pozwana kwotę ponad 100tys złotych zabezpieczenie pieniężnego które podlegać będzie zwrotowi lub rozliczeniu z roszczeniem tego Powoda.
Piotr Nowak	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	169.038,90 zł	Powód nie zgłosił gotowości do odbioru, nie przedstawił protokołu odbioru prac przez osobę upoważnioną w imieniu pozwanej, Pozwana złożyła dodatkowo zarzut potrącenia tytułem kary umownej za nieterminowe wykonanie prac. Roszczenie nie zasadne z uwagi na brak dokumentacji potwierdzającej prawidłowo wykonaną i odebraną usługę. Postępowanie w toku. Nie wyznaczono jeszcze terminu rozprawy.
Grzegorz Łapkowski	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	71.750,00 zł	Roszczenie dotyczące zwrotu kaucji. Powód nie usunął usterek, ani nie przystąpił do przeglądu inwentaryzacyjnego, jednak żąda zwrotu kaucji. Powództwo przedwczesne w ocenie Pozwanej. Nie wyznaczono terminu rozprawy
Krzysztof Ciepiałak	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	40.000,00 zł	Roszczenie dotyczące zwrotu kaucji.. Powództwo nie wydaje się być zasadne, gdyż dokumentacja argumentująca konieczność zwrotu kwoty objętej roszczeniem nie potwierdza zasadności. Nie wyznaczono terminu rozprawy
Helena Gąsiorek	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	71.947,95 zł	Roszczenie dotyczące zwrotu kaucji. Powództwo oparte o ugodę lecz nie wydaje się być zasadne, gdyż dokumentacja argumentująca konieczność zwrotu kwoty objętej roszczeniem nie potwierdza zasadności wymagalności. Nie wyznaczono terminu rozprawy
Gmina Miasto Kołobrzeg	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	739.244,82 zł	Powództwo o zapłatę kar umownych za opóźnienie w wykonaniu umowy nr 31/I/2010 na budowę ścieżki rowerowej z Grzybowa do Kołobrzegu. Pozwana złożyła odpowiedź na pozew i broni się zarzutem braku odpowiedzialności za opóźnienie, które wynikało z przyczyn zależnych wyłącznie od inwestora który nie przedstawił wadliwą dokumentację projektową oraz nie odwodził terenu w terminie umożliwiającym realizację prac, przez co były one wykonywane z przerwami w okresie zimowym do maja 2011r. a także z przyczyn niesprzyjających warunków atmosferycznych z które Pozwana nie odpowiada. Ponadto Pozwana złożyła zarzut potrącenia z należnością która przysługuje jej od Gminy w kwocie 342tys zł której nie otrzymała. W ocenie Pozwanej roszczenie niezasadne w związku z niezawinieniem, a ponadto z brakiem podstaw do

			żądania tak wysokiej kary w przypadku kiedy przedmiot Umowy został oddany bezusterkowo i argumentacja ze strony Powoda wynika jedynie chęci dodatkowego zysku a nie poniesienia realnej straty dlatego w ocenie Pozwanej miarkowanie kary w tym przypadku dodatkowo znajdzie swoje zastosowanie jako obowiązujący przepis.
Pozostałe powództwa ze strony osób fizycznych i podmiotów gospodarczych, których pojedyncza wartość nie przekracza 10% kapitałów własnych Emitenta	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	w sumie 208.721,25 zł o zapłatę wynagrodzeń za usługi, dostawy materiałów	3 największe kwoty roszczeń: 1. PHU ETOLL : 32.708,90 zł – pozew o zapłatę za usługę Prawomocny wyrok zapadł. 2. Bogdan Oprychał : 28.703,11 zł – pozew o zapłatę usługę Wyznaczono termin rozprawy. Pozwana złożyła zarzut potrącenia z naliczonymi Powodowi karami za opóźnienie w wykonaniu usługi 3. Partner Finanse : 28.614,99 zł pozew o zapłatę za nabytą wierzytelność Złożono odpowiedź na pozew. Nie wyznaczono jeszcze terminu rozprawy. Powództwo niezasadne gdyż Pozwana nie wyrażała zgody na przelanie wierzytelności przysługującej Krystynie Rozmus
Obligatariusze	GREEN ECO TECHNOLOGY S.A.	213.539,00 zł o zapłatę ceny wykupu obligacji	3 największe kwoty roszczeń: 1. Alicja Filiks: 50.000,00 zł – pozew o zapłatę za nieterminowy wykup obligacji 2. Bartnik&Sons: 39.339,00 zł – pozew o zapłatę za nieterminowy wykup obligacji – Powodowi zostało niewykupionych 18 obligacji – powództwo na taką kwotę jest całkowicie niezasadne. Pozwana złożyła stosowny sprzeciw. Nie ma wyznaczonego jeszcze terminu rozprawy. 3. Leszek Rejniak : 38.000 zł – pozew o zapłatę za nieterminowy wykup obligacji. Wyznaczono termin rozprawy.

7. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

W III kwartale 2012 roku nie wystąpiły takie transakcje.

8. Informacje o udzielonych poręczeniach kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu.

W III kwartale 2012 roku Spółka nie udzielała gwarancji i poręczeń kredytów lub pożyczek.

9. Informacje, które są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę

W dniu 17 lipca 2012 r. Spółka podpisała umowę na obsługę restrukturyzacji zadłużenia Emitenta ze firmą Veyron Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, na mocy której strony postanowiły o podjęciu działań zmierzających do redukcji długu Green Eco Technology SA poprzez zawieranie porozumień i umów z obligatariuszami i wierzycielami Emitenta na mocy których będzie możliwa konwersja tych długów na akcje nowej emisji. W wyniku podjętych czynności m.in. udało się doprowadzić do zawarcia istotnych umów na łączną kwotę: 593 tys. zł

Ponadto pojawiły się dodatkowe okoliczności, w postaci wstępnego wyrażenia zainteresowania kapitałowym zaangażowaniem w Spółkę ze strony kilku inwestorów jednak warunkiem ich dalszego dofinansowania Spółki jest dokończenie procesu restrukturyzacji pozwalającego nie obciążyć kolejnymi roszczeniami nowego kapitału który pojawiłby się w Spółce. Działalność dotychczasowych nowych akcjonariuszy, oraz nowych potencjalnych inwestorów może przyczynić się do dojścia do skutku nowej emisji pod warunkiem spełnienia się opisanych warunków.

Jednak mimo pozytywnych zdarzeń w Spółce związanych z restrukturyzacją części zadłużenia na koniec III kwartału 2012 roku Spółka wygenerowała narastającą stratę netto na poziomie 71 tys. zł, co jest dowodem na konieczność jej dalszej restrukturyzacji i wsparcia kapitałowego poprzez nową emisję lub inne dłużne finansowanie.

Ponadto Zarząd zwraca także uwagę na możliwość wystąpienia zagrożenia kontynuowania działalności w przypadku niekorzystnego rozstrzygnięcia negocjacji z wierzycielami oraz zakończenia się postępowań sądowych z powództwa Spółki niekorzystnymi wyrokami oddalającymi roszczenia o zapłatę ponad 4 mln złotych. Ocena aktualnej sytuacji ekonomiczno-finansowej Spółki wskazuje na możliwość utraty płynności finansowej, co wynika z następujących przesłanek:

- wygenerowania straty netto za 2011 rok w wysokości 2.448 tys. zł
- wygenerowania straty netto za 3 kwartał 2012 rok w wysokości 167 tys. zł
- nadwyżki krótkoterminowych zobowiązań oraz krótkoterminowych rezerw nad krótkoterminowymi Należnościami i krótkoterminowymi Inwestycjami w wysokości 918 tys. zł na dzień 30.09.2012r.

Zarząd potwierdza możliwość wystąpienia trudności z utrzymaniem płynności Spółki w sytuacji braku ściągalności należności lub niedokapitalizowania Spółki ze strony akcjonariuszy lub zewnętrznego inwestora. Dlatego do podstawowych zadań Zarządu w IV kwartale 2012 roku należeć będzie dalsza restrukturyzacja zadłużenia krótkoterminowego, a przede wszystkim pozyskanie dodatkowych zewnętrznych źródeł finansowania oraz środków z nowej emisji akcji. Zarząd planuje też restrukturyzację majątkową Spółki polegającą na sprzedaży nieoperacyjnych aktywów Spółki, w tym:

- środków transportu
- maszyn i urządzeń

10. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej jednego kwartału

W najbliższym kwartale głównym celem w działalności Spółki będzie utrzymanie rentowności realizowanych kontraktów na poziomie przyczyniającym się do pokrycia kosztów stałych związanych z prowadzoną działalnością, a także zakończenie istniejących umów, których skutki dalszego trwania mogłyby w kolejnym okresie spowodować stratę. Zarząd zakłada, że będzie to możliwe poprzez konsekwentne szukanie oszczędności w kosztach realizowanych prac przez podwykonawców jak również o zakresie kosztów stałych i okresowych związanych z prowadzeniem Spółki. kontrolę wydatków i ograniczenie kosztów stałych, jak również opisaną w pkt. 11 restrukturyzację majątkową oraz dokapitalizowanie Spółki z zewnętrznych źródeł. Należy zwrócić uwagę na fakt, że może pojawić się zagrożenie w postaci wpływu na wynik finansowy dodatkowych kosztów z tytułu toczących się postępowań sądowych w przypadku niekorzystnego ich rozstrzygnięcia lub egzekucyjnych.

Do czynników, które mogą mieć wpływ na osiągnięte przez wyniki, w perspektywie co najmniej jednego kwartału należą:

- możliwość pozyskania finansowania dla działalności bieżącej
- koniunktura w branży usług pielęgnacyjnych i porządkowych
- zachowanie wysokiej dyscypliny kosztowej, wzmocnienie kontroli operacyjnej, finansowej i budżetowej w ramach realizowanych kontraktów
- poziom cen materiałów i usług wykorzystywanych przy realizacji kontraktów

W perspektywie najbliższego kwartału działalność Spółki będzie skupiona na realizacji podstawowych celów strategicznych, tj. zmniejszenia poziomu zadłużenia, dokapitalizowania Spółki oraz przygotowania nowego obszaru działalności o rentowności pozwalającej na dalsze rozwijanie Spółki poprzez wzrost jej wartości zarówno dzięki zyskom jak i inwestycjom krótko i długoterminowym.