

EKO EXPORT S.A.
ul. Strażacka 81
PL 43-382 Bielsko-Biała
NIP: PL 5471865541
REGON: 072266443

tel.: +48 33 81 96 288
fax: +48 33 81 96 287
email: info@ekoexport.pl
www.ekoexport.pl



Pozostałe informacje do raportu za IV kwartał 2012 r.

**Obejmujący sprawozdanie finansowe za okres
od 01 października 2012r. do 31 grudnia 2012r.**

**Bielsko Biała
28.02.2013r.**

Spis treści:

I. Wstęp

1. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń ich dotyczących
2. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, mający znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe
3. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w reprezentowanym okresie.
4. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych
5. Informacja dotycząca wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy łącznie w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.
6. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na wszystkie wyniki finansowe.

I. Wstęp

Informacje dodatkowe do kwartalnego sprawozdania finansowego za okres od 01.10.2012 – 31.12.2012 sporządzone zostały na podstawie Rozporządzenia Ministra Finansów z 19 lutego 2009 w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa, nie będącego państwem członkowskim. Sprawozdanie finansowe przedstawia dane finansowe za IV kwartał 2012 i dane porównawcze za IV kwartał 2011.

W przedstawionych danych porównawczych zachowana jest zasada porównywalności. W przedstawionych w sprawozdaniu finansowym okresach Emitent nie dokonywał zmian zasad polityki rachunkowości.

Stosownie do wymagań Rozporządzenia Komisji (WE) nr 809/2004 z dnia 29 kwietnia 2004r. zamieszczone dane w raporcie za IV kwartał 2012 zostały sporządzone w sposób zapewniający ich porównywalność przez zastosowanie jednolitych zasad (polityki) rachunkowości we wszystkich prezentowanych okresach, zgodnie z formą jaka zostanie przyjęta w kolejnym opublikowanym sprawozdaniu finansowym emitenta, z uwzględnieniem standardów i zasad rachunkowości oraz przepisów prawnych mających zastosowanie do takiego rocznego sprawozdania finansowego.

Informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych, w tym korektach z tytułów rezerw

W okresie IV kwartału 2012r. nie wystąpiły zmiany.

Informacja o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Nie wystąpiła zmiana stanu aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Informacja o korekcie odpisów aktualizacyjnych

W IV kwartale 2012 Spółka nie dokonała korekty odpisów aktualizacyjnych

1. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń ich dotyczących

Do ważnych umów podpisanych w IV kwartale 2012 można zaliczyć:

- podpisanie w dniu 31.10.2012 aneksu nr 4 do umowy linii kredytowej wielozadaniowej (o której Zarząd informował w raporcie bieżącym 18/2009, 68/2011 i 25/2012), dotyczącego kredytu w rachunku bieżącym w wysokości 1.000.000 EUR, wydłużającego okres kredytowania do 31.12.2013r., przy jednoczesnej całkowitej spłacie kredytu obrotowego nieodnawialnego, udzielonego w ramach linii w dniu 02.10.2009r., z terminem spłaty do 31.10.2012r., którego początkowa wartość wynosiła 1.500.000 PLN. Wysokość linii wielozadaniowej w kwocie 2.070.000 EUR jak również zabezpieczenia linii wielozadaniowej nie uległa zmianie. W dniu 31.10.2012r. został podpisany również aneks nr 3 do umowy ramowej, w ramach której firmie EKO EXPORT S.A. został przyznany nowy limit na transakcje pochodne w wysokości 281.000,- EUR. Umowa wraz aneksem została uznana za znaczącą ze względu na wartość Umowy z aneksem przekraczającą 10% kapitałów własnych Emitenta.

- otrzymanie w dniu 15.11.2012r. wspólnego oświadczenia zgody władz miasta (Akimatu) miasta Astana wspólnie z A.O. „Astana-Energia” wyrażającego zgodę na podłączenie stacjonarnego urządzenia do pozyskiwania mikrosfery do sieci technologicznej elektrowni TEC 2 jak również gotowość władz miasta Astana w zakresie wydzierżawienia gruntu pod budowę urządzenia.

W elektrowni TEC 2 w Astanie ilość mikrosfery jest szacowana na 15 000 – 20 000 ton/rocznie, zaś zawartość aluminium wynosi 36,6% i jest większa niż w najlepszej białej mikrosferze rosyjskiej.

- otrzymanie w dniu 19.11.2012 potwierdzenia odbioru mikrosfery 150 mikronów w nowych obowiązujących cenach na 2013 rok zgodnie z kontraktem z dnia 22.11.2011 zawartym z dużym koncernem z branży budowlanej z Europy Zachodniej, o którym Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 59/2011. Minimalna wielkość zamówienia to 550 tys. EUR tj. ca 2 289 tys. PLN, zaś maksymalna to 660 tys. EUR – 2 747 tys. PLN. Pozostałe warunki kontraktu pozostają bez zmian.

- podpisanie w dniu 27.11.2012 r. umowy z Biurem Projektów „TOO RSU nr 1” w Ekibastusie (Republika Kazachstanu) na wykonanie dokumentacji technicznej urządzenia stacjonarnego do pozyskiwania mikrosfery w Astanie przy elektrowni TEC 2 (Grupa Astana – Energa). W ramach podpisanej umowy wykonane zostaną też projekty robocze. W skład projektów roboczych wchodzi m.in.: wszystkie rysunki i kalkulacje konstrukcji budowlanych i fundamentów, wszystkie podłączenia energii cieplnej i elektrycznej wraz z podłączeniem podstacji transformatorowej, podłączenie wody technicznej, plany architektoniczne, rozdział dotyczący bezpieczeństwa przeciwpożarowego, sanitarno-epidemiologicznego, sanitarno – higienicznego oraz wszelkie pozwolenia z ekspertyzami instytucji państwowych wraz z pozwoleniem na eksploatację obiektu.

Całkowity koszt zleconych prac to ca 91 400 EUR, tj. ca 376 200 PLN.

Termin zakończenia zlecenia – najpóźniej do końca marca 2013r.

- podpisanie w dniu 12 grudnia 2012 r. w Astanie, Kazachstan Memorandum pomiędzy Akimatem (Urzędem Miasta) Astany, reprezentowanym przez Zastępcę Akima miasta Astana Pana W.L. Kryłowa a spółką Eko Export S.A. reprezentowaną przez Prezesa Zarządu Pana Jacka Dziedzica. Memorandum określa warunki organizacyjno-prawne, zapewnia przepływ informacji i zasady współpracy przy budowie stałej instalacji do pozyskiwania mikrosfery pochodzącej z Astańskiej TEC.

Strony porozumiały się co do podstawowych wymogów dotyczących tego Projektu.

- potwierdzenie w dniu 18.12.2012r. 3-letniego zamówienia (od lutego 2013 do grudnia 2015r.) na sprzedaż mikrosfery szarej o frakcji 500 i 80 mikronów od Partnera z Hiszpanii.

Wysokość zamówienia to 1 516 500 EUR, tj. ca 6 193 tys. zł.

- potwierdzenie w dniu 21.12.2012r. pierwszego zamówienie od swojego Partnera Amerykańskiego na sprzedaż mikrosfery szarej frakcji 500 mikronów.

Wysokość zamówienia od stycznia 2013 do końca czerwca 2013 to ca 1 736 640 EUR, tj. ca 7 100 tys. zł. Wielkość kolejnego, rocznego kontraktu na szarą mikrosferę od lipca 2013 do czerwca 2014 zostanie ustalona najpóźniej do maja 2013r.

Równocześnie Partner poinformował Emitenta, że po rozpoczęciu połowu mikrosfery w Kazachstanie w sezonie 2013 rozpoczną się rozmowy dotyczące kolejnych dostaw o szacunkowej wartości od ca 626 600 EUR/miesięcznie tj. ca 2 550 tys. zł/miesięcznie do 1 277 300 EUR/ miesięcznie tj. ca 5 200 tys. zł. miesięcznie.

Sytuacja ekonomiczno-finansowa za IV kw. 2012 w stosunku do IV kw. 2011 roku

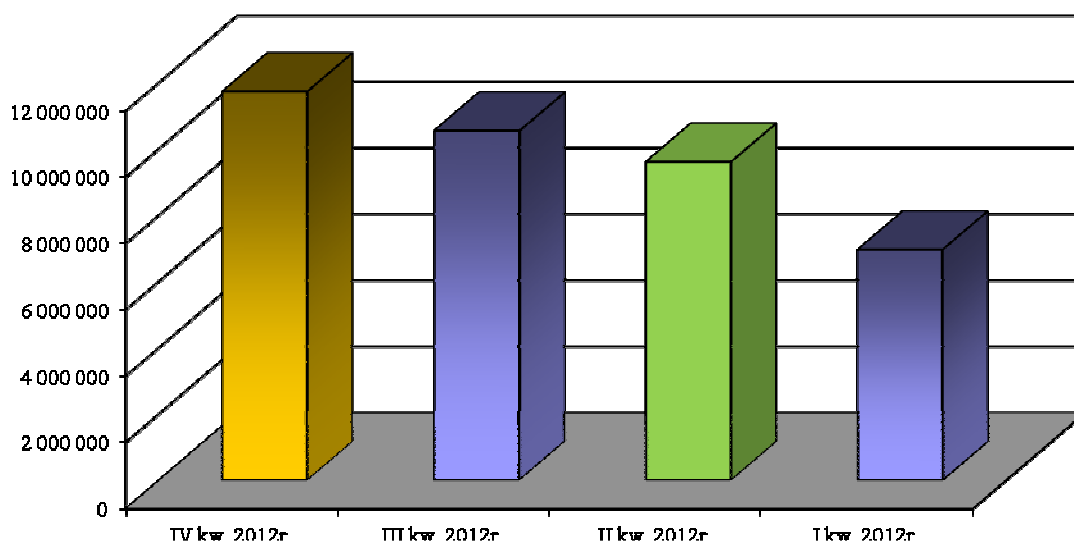
Działalność operacyjna

W całym okresie 12 miesięcy 2012 spółka nie zrealizowała założenia przyjętego planu finansowego, szczególnie przychodów ze sprzedaży, z powodu znacznych opóźnień w dostawach surowców, osiągając wyniki na niższym poziomie w stosunku do założonych w planie.

Większość przychodów wypracowanych przez Spółkę pochodzi ze sprzedaży produktów i usług towarów i materiałów.

Uzyskiwane przychody pochodzą przede wszystkim z sprzedaży przeznaczonej na eksport.

Przychody ze sprzedaży za IV kw. 2012 rok (narastająco)

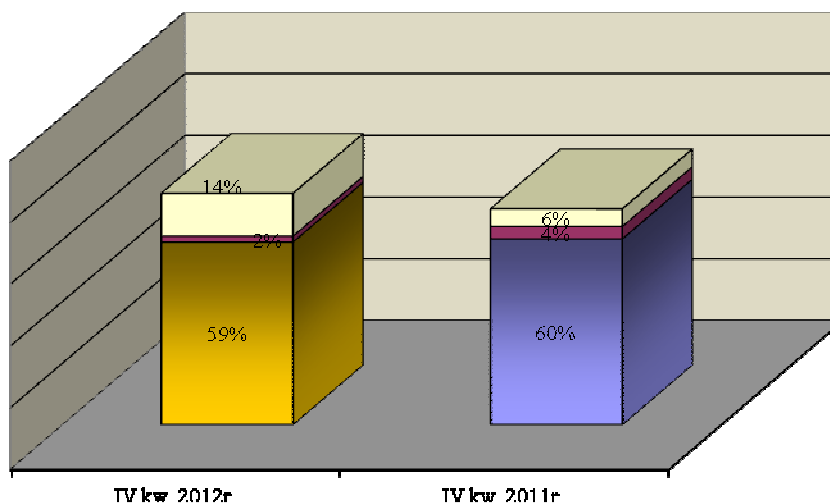


Koszty bieżące

Pochodną przychodów są koszty bieżące Spółki, nad którymi sprawowana jest okresowa kontrola - miesięczne weryfikowanie poniesionych kosztów, które są następnie porównywane z planem wraz z konsultacją Zarządu. Działanie to pozwala na unikanie zbędnych kosztów, a zarazem ponoszenie jedynie uzasadnionych, bez których nie można prowadzić działalności.

Wynikiem prowadzenia głównie działalności produkcyjnej jest wysoki udział wartości kosztu wytworzenia sprzedanych wyrobów, który w ogólnej wartości kosztów działalności w 2012 roku wynosi 80%. Po IV kw. 2012 roku koszty sprzedaży wyniosły 2,6% sprzedaży a w analogicznym okresie 2011 roku koszty te były na poziomie 4 % uzyskanych przychodów. Natomiast udział kosztów ogólnego zarządu w przychodach w 2012 roku utrzymał się na poziomie 19% przychodów ze sprzedaży towarów i usług, które nie obejmują pozostałych przychodów operacyjnych (spółka w 2012 uzyskała znaczne przychody z tytułu sprzedaży licencji). Biorąc pod uwagę przychody ze sprzedaży licencji oraz przychody ze sprzedaży produktów i usług w za IV kw. 2012 roku poziom kosztów działalności spółki w stosunku do osiągniętych, w/w przychodów był na podobnym poziomie. Po IV kw. 2012 roku udział kosztów działalności podstawowej w uzyskiwanych przychodach łącznie stanowił 74%, natomiast po IV kw. 2011 roku wskaźnik ten kształtował się na poziomie aż 70% co znacznie obniżało rentowność działalności gospodarczej. Utrzymanie podobnego poziomu kosztów działalności przy jednoczesnym spadku poziomu przychodów jest związane z bieżącą kontrolą kosztów oraz wynikiem negocjacji z dostawcami. W 2012 roku odbywały się bieżące kontakty z dostawcami surowców i materiałów wykorzystywanych w produkcji, na których przedstawiona została obecna strategia Spółki, założenia działalności i perspektywy dalszej współpracy. Efektem spotkań jest poprawa zaufania do firmy, i co najważniejsze udało się istotnie wydłużyć terminy płatności oraz obniżyć ceny.

Udział kosztów działalności gospodarczej w przychodach z tytułu sprzedaży produktów i usług oraz pozostałych przychodów operacyjnych (m.in. sprzedaż licencji) po IV kw. 2012 rok oraz za IV kw. 2011 roku



Wyniki

W IV kw. br. nastąpiło znaczne zmniejszenie przychodów ze sprzedaży produktów i usług (-58%) natomiast pozostałe przychody operacyjne z tytułu sprzedaży licencji osiągnęły w br. Roku bardzo wysoki poziom 4.100 tys. zł. W/w przychody łącznie umożliwiły Spółce wypracować niższy niż w analogicznym okresie roku poprzedniego zysk netto, który na koniec IV kw. 2012 roku wyniósł 1.524 tys. zł (przy 6.863 tys. zł w 2011 roku). Spadek zysku netto wyniósł w tym okresie 77%.

Realizacja przyjętej przez Spółkę racjonalnej polityki kosztowej oraz agresywnej działalności rynkowej dała pozytywny efekt w postaci wypracowanego na wysokim poziomie, dodatniego wyniku na działalności operacyjnej. Przy 58%% spadku przychodów ze sprzedaży (w stosunku do roku poprzedniego), przy jednocześnie realizowanej przez Zarząd restrukturyzacji kosztów bieżącej działalności na działalności podstawowej Spółka uzyskała dodatni wynik na działalności operacyjnej, który na koniec IV kw. 2012 roku wyniósł **2.692 tys. zł.**

Pomimo spadku przychodów ze sprzedaży produktów, jednak przy znacznych przychodach osiągniętych ze sprzedaży licencji został uzyskany znaczny zysk na działalności gospodarczej, który na koniec IV kw. br. wyniósł **2.250 tys. zł.**

Wyniki uzyskiwane na poszczególnych etapach rachunku wyników przedstawione w ujęciu syntetycznym przedstawia tabela poniżej.

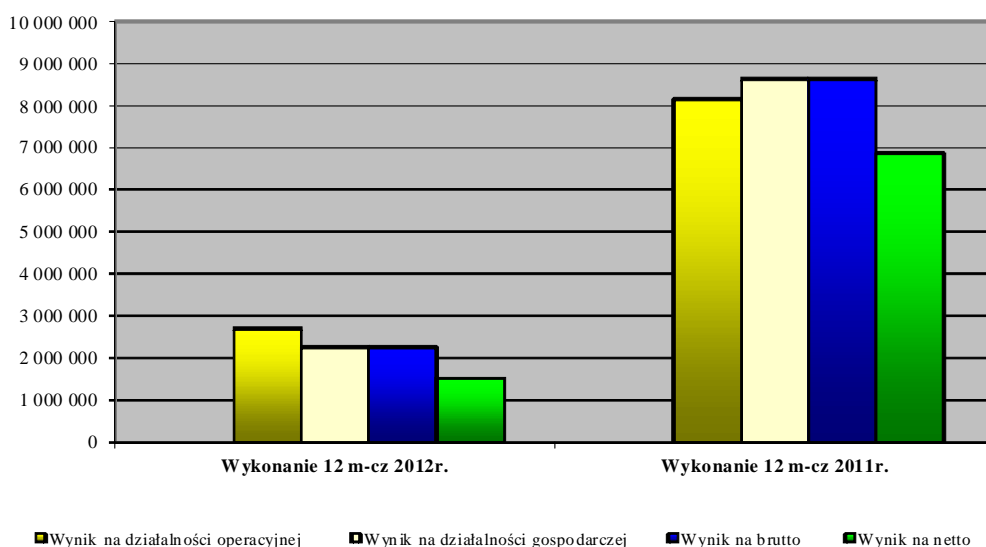
Przychody ze sprzedaży produktów – nastąpił spadek w stosunku do 2011 roku o 58% . Spadek sprzedaży jest głównie spowodowany krótkookresowymi opóźnieniami w dostawach surowca. Poziom zamówień na dostawy do klientów nie został zmniejszony, co jest efektem agresywnej działalności spółki w dziedzinie handlu i marketingu w całej Europie i USA. W wyniku tych działań w ostatnich miesiącach już są znaczne efekty stopniowego zwiększenia ilości klientów oraz zapotrzebowania na mikrosferę. Osiągnięty wynik był możliwy dzięki kontynuowaniu działalności restrukturyzacyjnej skierowanej głównie na odzyskiwaniu rynku utraconego przez Eko Export S.A oraz znajdowaniu nowych rynków zbytu.

Dodatkowy wpływ na powstanie tak wysokiego zysku na działalności gospodarczej w okresie IV kw. 2012 roku ma znaczne zmniejszenie kosztów działalności operacyjnej, które są już na wystarczającym poziomie aby przy określonej marży wypracować zysk o wysokim poziomie rentowności. Aktywne działania prowadzone przez Zarząd mające na celu minimalizację kosztów bieżącej działalności dały pozytywny efekt.

Tabela: Wyniki na poszczególnych etapach Rachunku Zysków i Strat po IV kw 2012 i 2011 roku

Pozycja	Wykonanie 12 m-cy 2012r.	Wykonanie 12 m-cy 2011r.
Wynik na działalności operacyjnej	2 691 772,77	8 143 749,59
Wynik na działalności gospodarczej	2 249 519,14	8 625 130,27
Wynik na brutto	2 249 519,14	8 625 130,27
Wynik na netto	1 524 961,14	6 862 740,27

Rysunek: Wyniki na poszczególnych etapach Rachunku Zysków i Strat po IV kw 2012 i 2011 roku



Bilans

Obecnie zgromadzone aktywa Spółki wynoszą **33.196 tys. zł**, a ich struktura jest typowa do spółek produkcyjnych, do których na dzień dzisiejszy także się zalicza. W porównaniu do stanu z końca IV kw. ubiegłego roku suma bilansowa zwiększyła się **945 tys. zł tj. o 3%**.

Podstawowym czynnikiem wpływającym na wzrost wartości majątku jest znaczne zwiększenie rzeczowych aktywów trwałych.

Wartość zapasów natomiast spadła o **3.693 tys. zł (40%)**. W wyniku powstałych opóźnień w dostawach surowców i wykorzystania istniejących zapasów surowców do bieżącej produkcji poziom zapasów materiałów uległ zmniejszeniu. Dodatkowo znaczne wahania nastąpiły w strukturze wewnętrznej majątku obrotowego, spadł stan środków pieniężnych, stan zapasów spadł, natomiast poziom należności wzrósł.

Stan zapasów na koniec IV kw. 2012 roku wynosił **5.529 tys. zł**. Nastąpiło więc znaczne zmniejszenie stanu zapasów, co zwiększyło poprawiło płynność finansową w sytuacji spadku przychodów. W trakcie roku Zarząd stopniowo uwalnia gotówkę zablokowaną w zapasach poprzez bieżące zmniejszanie ich stanu.

Istotną pozycję w bilansie stanowią należności z tytułu dostaw i usług, których na 31.12.2012r. było **3.917 tys. zł**. Należności te wynikają głównie z tytułu sprzedaży produktów. Aktualnie Zarząd Spółki planuje stopniowe odzyskanie tych środków, w celu zwiększenia płynności finansowej i możliwości zakupu większej ilości surowca.

Majątek trwały spółki będący w posiadaniu Spółki jest znaczny i stanowi aż 52% ogólnego poziomu aktywów, tj. **17.196 tys. zł.** Na majątek trwały składają się głównie budynki, maszyny oraz grunty które zapewniają zdolności produkcyjne spółki. W 2012 roku nastąpił znaczny przyrost wartości posiadanego rzeczowego majątku (wzrost o 4,1 mln zł tj. o 31%)

W przypadku źródeł finansowania posiadanego majątku, czyli pasywów, na dzień 31.12.2012r. wartość kapitału własnego wynosi **26.486 tys. zł.**, co stanowi aż **80%** ogólnego poziomu pasywów. Pozostałą część pasywów tj. **20%** - stanowią zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

W strukturze zobowiązań główne to zobowiązania wobec banków, które dostarczają środki w ramach kredytu obrotowego, pozostała część to zobowiązania handlowe wobec dostawców oraz z tytułu podatków i ubezpieczeń.

Wskaźniki

Wskaźniki	Jedn. miary	IV kw. 2012	IV kw. 2011	Wartości rekomendowane
- Wskaźniki rentowności				
ROE (wynik netto/średni stan kapitału własnego*)	%	5,76%	24,12%	15-25%
ROA (wynik netto/średni stan aktywów ogółem*)	%	4,59%	21,28%	5-8%
Rentowność netto (wynik netto/przychody ogółem)	%	13,01%	24,73%	5-15%
- Wskaźniki płynności				
Wskaźnik bieżącej płynności I (aktywa obrotowe/zobowiązania krótkoterminowe)	wsk	3,1	8,7	1,2-2
Wskaźnik szybkiej płynności II (aktywa obrotowe-zapasy-rozł. międzyokresowe/zobowiązania krótkoterminowe)	wsk	1,9	4,2	≥ 1
Wskaźnik szybkiej natychmiastowej III (śr. pieniężne + krótkoter.pap.wartość/zobowiązania krótkoterminowej))	wsk	1,4	2,8	0,1-0,2
- Wskaźniki zadłużenia				
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (kapitał obcy/aktywa ogółem)	wsk	20,2%	11,8%	55-65%
- Wskaźniki rotacji i produktywności				
Wskaźnik obrotu należnościami (średni stan należności *365/przychody ogółem)	w dniach	144	42	
Wskaźnik obrotu zobowiązaniami (średni stan zobowiązań krótkoterm. *365/koszty ogółem)	w dniach	157	41	
Wskaźnik obrotu zapasami (średni stan zapasów *365/koszty działalności operacyjnej)	w dniach	185	173	
Przychodowość pracownika (przychody ze sprzedaży produktów i pozostałych przychodów operacyjnych / śr. liczba zatrudnionych)	wsk	678 824	1 261 252	wskaźnik rosnący
- Wskaźniki poziomu kosztów				
Wskaźnik poziomu kosztów (koszty ogółem/przychody ogółem + sprzedaż licencji)	%	75%	70%	poniżej 100%

Wnioski

Należy podkreślić, że w IV kw. 2012 roku:

1. Plan sprzedaży ze sprzedaży produktów niestety nie został wykonany w 100%, natomiast zanotowano znaczne przychody ze sprzedaży licencji
2. Uzyskano wysoki zysk na działalności gospodarczej (wartość 2.250 tys. zł)
3. Rentowność na działalności gospodarczej za 2012 r. osiągnięto na poziomie 19 %,
4. Rentowność netto w 2012 roku wyniosła aż 13% . Rentowność netto w 2012 roku została znacznie obniżona przez czynniki pozaoperacyjne (ujemne różnice kursowe w kwocie 564 tys. zł)
5. Rentowność majątku ROA i rentowność kapitałów własnych w 2012 roku została utrzymana na wysokim poziomie (4,6% i 5,8%) pomimo znacznego przyrostu majątku
6. W 2012 roku ponownie utrzymywano nadpłynność finansową na każdym poziomie płynności,
7. Utrzymano znaczny przychódów uzyskiwanych na jednego zatrudnionego pracownika spółki. Po IV kw. 2012 roku uzyskano przychód na zatrudnionego na poziomie 678,8 tys. zł.
8. Spółka aktualnie posiada znaczny pakiet zamówień na najbliższy rok oraz zapewnione dostawy na dostatecznie wysokim poziomie oraz w wymaganych terminach.

2. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, mający znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W omawianym okresie wystąpiło następujące zdarzenie o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe:

- opóźnienie dostaw mikrosfery suchej a w praktyce brak dostaw w całym drugim półroczu 2012 związanych ze zmianami właścicielskimi u Partnera z Europy Wschodniej. Całość tego problemu jest opisana w „Komentarzu Zarządu do prognozy przychodów i zysku netto na rok 2013” zamieszczonym na stronie internetowej Emitenta, jak również w dokumencie Dodatkowe informacje do raportu za IV kwartał 2012 roku;
- utworzenie odpisu aktualizacji wartości w kwocie 1 225 tys. zł (tj. 300 000 EUR) z roku 2008. Partner nie otrzymał kredytu i nie mógł przystąpić do inwestycji a w związku z tym nie zrealizował zobowiązania;
- znaczny wzrost amortyzacji w stosunku do roku 2011 ze względu na wzrost środków trwałych o ca 50% do kwoty ca 870 tys. zł.

3. Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w reprezentowanym okresie.

W IV kwartale 2012 roku występował jeszcze efekt sezonowości w produkcji zarówno szarej jak i białej mikrosfery.

Pierwszym krokiem w likwidacji tego zjawiska było uruchomienie kolejnej, nowej linii produkcyjnej zaprojektowanej i przeznaczonej do produkcji z suchego surowca. Kolejnym krokiem była zmiana struktury zakupów z dotychczasowej mokrej mikrosfery na suchą. Oba te posunięcia skutkują znacznym wykorzystaniem nowej linii produkcyjnej począwszy od początku roku 2013.

Negocjowane obecnie przez Zarząd nowe kontrakty zakupowe, przy jednoczesnym uruchomieniu stacjonarnego urządzenia w Astanie mają doprowadzić najpierw do znacznego zmniejszenia sezonowości a docelowo do całkowitego zlikwidowania tego zjawiska w Spółce.

4. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W IV kwartale 2012 r. nie miała miejsca żadna emisja akcji.

5. Informacja dotycząca wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy łącznie w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

W omawianym okresie nie została wypłacona dywidenda.

6. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na wszystkie wyniki finansowe.

- otrzymanie w dniu 02.01.2013 r. informacji o podpisaniu Memorandum pomiędzy Ałmatyńskimi Stacjami Elektrycznymi (właściciel trzech elektrowni) a spółką TOO Eko Microspheres Almaty dotyczącą zgody na zbiór mikrosfery z lagun należących do AO AIES. Dzięki zawartemu memorandum Spółka TOO EMA (gdzie Eko Export S.A. posiada większościowy pakiet udziałów) będzie pozyskiwała na trzech lagunach mikrosferę w pierwszym etapie metodami tradycyjnymi a następnie po ewentualnych ustaleniach wybuduje urządzenie stacjonarne.

- otrzymanie w dniu 14 stycznia 2013 r. informacji o podpisaniu umowy pomiędzy Astana Energia S.A. a spółką – córką Emitenta Eko Sphere KZ Sp. z o.o. dotyczącą zgody na połów mikrosfery na lagunie należącej do elektrowni metodami tradycyjnymi (pompami) do końca 2013 r. Zawarcie powyższej umowy stanowi kolejny krok Eko Export SA w zakresie budowy na terenie przyległych do laguny innowacyjnego zakładu całorocznie pozyskującego mikrosferę, o czym spółka informowała w raporcie nr 46/2012 r. Będzie to pierwsza tego typu instalacja na świecie, która, według szacunków kazachstańskich instytutów badawczych umożliwi pozyskanie z tej elektrowni od 15 do 25 tysięcy ton mikrosfery rocznie. Przewidywany termin zakończenia tej inwestycji to III kwartał 2013 r.

- otrzymanie w dniu 07.02.2013 informacji o uzyskaniu przez Spółkę-córkę Emitenta EKO Sphere KZ zgodę na wieloletnią dzierżawę terenu o pow. 1 ha w rejonie elektrowni TEC-2 w Astanie pod budowę stacjonarnego zakładu do całorocznego pozyskiwania mikrosfery. Zgodę na dzierżawę terenu wydał Akimat miasta Astana (Naczelnik Urzędu Miasta).

Poza wyżej wymienionymi sytuacjami, nie wystąpiły inne zdarzenia, które miałyby wpłynąć na wyniki finansowe.

7. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

W omawianym okresie nie wystąpiły zobowiązania warunkowe.

Prezes Zarządu
Jacek Dziedzic