

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu RADPOL S.A. mam przyjemność przekazać Państwu raport roczny Spółki, który stanowi podsumowanie wyników finansowych oraz najważniejszych dla RADPOL S.A. wydarzeń mających miejsce w okresie ostatnich 12 miesięcy 2012 roku.

Dalsza budowa silnej pozycji kompleksowego dostawcy dla różnych gałęzi przemysłu to cel jaki obraliśmy sobie na 2012 rok i który z powodzeniem realizowaliśmy. Działania podjęte w zakresie dynamicznego rozwoju tworzonej przez RADPOL S.A. Grupy Kapitałowej sprawiły, że mamy za sobą kolejny rok przeprowadzonych z sukcesem inwestycji oraz prac nad stałą poprawą efektywności operacyjnej. Okres pogorszenia gospodarczej koniunktury efektywnie wykorzystaliśmy koncentrując nad dopełnieniem naszej oferty systemów infrastrukturalnych i rozszerzaniem grona odbiorców w kraju i zagranicą.

Jednym z głównych założeń rozwoju RADPOL S.A. jest kontynuacja wzrostu zarówno organicznie, jak i poprzez przejęcia. W kwietniu 2012 roku Spółka sfinalizowała akwizycję czołowego producenta żerdzi strunobetonowych wykorzystywanych przy budowie napowietrznych linii elektroenergetycznych. WIRBET S.A. bardzo dobrze przyjął się do Grupy, a rezultaty wypracowane przez tę Spółkę w 2012 roku stanowią potwierdzenie wysokich kompetencji RADPOL S.A. w zakresie przejęć. Niewątpliwie najważniejszą korzyścią wynikającą ze zrealizowanej akwizycji jest wykorzystanie licznych synergii rynkowych i produktowych jakie stworzone zostały między spółkami. Zakup WIRBETu pozwolił nam na dopełnienie oferty dla energetyki zawodowej, co daje nam silną pozycję w ogłaszanych przetargach i stawia nas w pozycji jednego z kluczowych dostawców dla polskich grup energetycznych.

W 2012 roku pracowaliśmy także nad uporządkowaniem i uproszczeniem struktury tworzonej przez RADPOL S.A. Grupy Kapitałowej. Najważniejszym celem w tym zakresie było usprawnienie zarządzania, wzrost efektywności funkcjonowania poszczególnych zakładów poprzez wzmocnienie efektów synergii oraz uzyskanie dodatkowych oszczędności. Pod koniec 2012 roku zarejestrowane zostało połączenie RADPOL S.A. ze spółką zależną RURGAZ Sp. z o.o. To także kolejny krok do budowy kompleksowej oferty w oparciu o produkty zakładów w Człuchowie i Lublinie. RADPOL staje się kompleksowym dostawcą dla swoich kontrahentów i w tym kierunku chce się dalej rozwijać.

Najważniejszym procesem inwestycyjnym, jaki realizowany był przez RADPOL w minionym okresie, jest rozbudowa Zakładu RURGAZ. Zaplanowana na koniec I półrocza 2013 roku finalizacja prac pozwoli na podwojenie mocy produkcyjnych w istniejącej technologii oraz wprowadzenie do oferty kolejnych innowacyjnych i wysokomarżowych asortymentów. Dzięki uruchomieniu nowych linii



ISO 9001:2008
ISO 14001:2004

RADPOL S.A., ul. Batorego 14, 77-300 Człuchów, tel. + 48 59 83 42 271, fax + 48 59 83 42 551, sprzedaż: fax + 48 59 83 44 513
www.radpol.com.pl, radpol@radpol.com.pl, NIP: 843-00-00-202. REGON 770807479. KRS Nr 0000057155 Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VIII Wydział Gospodarczo-Rejestrowy KRS, kapitał zakładowy 771.592,56 zł, kapitał wpłacony 771.592,56 zł
BRE BANK SA O/Gdańsk 76 1140 1065 0000 4063 2100 1001 (PLN); PL92 1140 1065 0000 4063 2100 1004 (EUR);
PL65 1140 1065 0000 4063 2100 1005 (USD); PL38 1140 1065 0000 4063 2100 1006 (CNY); SWIFT: BREX PL PW GDA

produkcyjnych możliwe będzie dopełnienie oferty dla ciepłownictwa przeznaczonej także na eksport. W kolejnych latach chcemy dynamicznie zwiększać sprzedaż zagraniczną w tym segmencie w oparciu o najbardziej nowoczesne rozwiązania z zastosowaniem bariery antydyfuzyjnej, co będzie miało istotny wpływ na rentowność tego obszaru biznesowego.

Istotnym celem jaki Spółka realizowała w 2012 roku był rozwój sprzedaży zagranicznej. RADPOL uzyskał kolejne dopuszczenia i certyfikaty, które pozwolą na udział w największych projektach infrastrukturalnych w całej Europie. Pracowaliśmy także nad dywersyfikacją odbiorców i intensyfikacją sprzedaży na kolejnych rynkach. Umocniliśmy pozycję w krajach bałtyckich, do których sprzedaż w 2012 roku wzrosła aż o 70%, coraz więcej zamówień pozyskujemy z centralnej Europy. Niestety negatywnie na wyniki eksportu wpłynęło pogorszenie koniunktury w krajach Europy, szczególnie Włoch, które do tej pory były największym rynkiem eksportowym Spółki. Podjęte działania mające na celu umocnienie pozycji na pozostałych rynkach, poprawa sytuacji gospodarczej w Europie oraz uruchomienie wcześniej wstrzymanych projektów infrastrukturalnych w kraju i za granicą będą miały pozytywny wpływ na wyniki kolejnych okresów sprawozdawczych.

Jestem przekonany, że obrane przez nas kierunki rozwoju przyczynią się do stałego osiągania satysfakcjonujących wyników w kolejnych latach. W imieniu Zarządu RADPOL S.A. pragnę podziękować Akcjonariuszom Spółki za okazane zaufanie i wsparcie dla prowadzonych działań. Dziękuję również Radzie Nadzorczej, pozostałym Członkom Zarządu i wszystkim Pracownikom, bez których wsparcia i codziennej pracy nie byłibyśmy w stanie realizować naszych zamierzeń.

Z poważaniem,



Andrzej Sielski,
Prezes Zarządu RADPOL S.A.