



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU  
Z DZIAŁALNOŚCI NOVITA S.A.  
ZA ROK 2012**



**Zielona Góra, 19-03-2013 r.**

## 1.SPIS TREŚCI

1. Spis treści .....	1
2. Najważniejsze informacje o Spółce Akcyjnej NOVITA.....	2
3. Ważniejsze zdarzenia .....	2
4. Informacja o istotnych zdarzeniach, które nastąpiły po zakończeniu roku sprawozdawczego .....	5
5. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych .....	6
6. Akcjonariat i kapitały Spółki .....	7
7. Władze statutowe Spółki.....	8
7.1. Rada Nadzorcza .....	8
7.2. Zarząd .....	9
8. Notowania giełdowe akcji NOVITA S.A. w 2012 roku .....	9
9. Kierunki i perspektywy rozwoju oraz działania ograniczające ryzyko .....	10
10. Działalność inwestycyjna.....	12
11. Przychody ze sprzedaży.....	12
11.1. Kierunki sprzedaży .....	14
11.2. Struktura asortymentowa sprzedaży.....	15
12. Zatrudnienie i płace .....	16
13. Koszty .....	16
14. Wyniki finansowe .....	18
15. Czynniki i zagrożenia mające wpływ na działalność spółki oraz uzyskane wyniki ekonomiczno - finansowe.....	19
16. Postępowania sądowe i administracyjne .....	22
17. Bilans Spółki oraz sytuacja pieniężna.....	22
18. Proponowany przez Zarząd Spółki podział zysku za rok obrotowy 2012 .....	24
19. Podpisy członków Zarządu NOVITA S.A. ....	24

## 2. NAJWAŻNIEJSZE INFORMACJE O SPÓŁCE AKCYJNEJ NOVITA

Spółka jest podmiotem dominującym w Grupie Kapitałowej, w skład której wchodzi również NOVITEX Sp. z o. o., zależna w 100% od NOVITA S.A. Do 30-06-2009 roku NOVITA S.A. wchodziła w skład Grupy Kapitałowej LENTEX S.A. jako Spółka zależna. Z dniem 1-07-2009 roku spółka LENTEX S.A. utraciła kontrolę nad emitentem w rozumieniu MSR 27 pkt 12 i w związku z tym stała się znaczącym inwestorem, którym była do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania.

Od 1994 roku akcje Spółki są notowane na WGPW. Kapitał akcyjny Spółki wynosi 5.000 tys. zł. Obecnie Spółka jest wiodącym polskim producentem włókien igłowanych wodą (spunlace) oraz mechanicznie igłowanych.

NOVITA S.A. prowadzi działalność gospodarczą w 4 segmentach:

- produkcja i sprzedaż włókien igłowanych wodą (*spun – lace* lub NOVITEX);
- produkcja i sprzedaż włókien igłowanych mechanicznie;
- sprzedaż towarów i materiałów;
- sprzedaż usług

oraz w 3 segmentach geograficznych:

- sprzedaż krajowa;
- dostawy wewnątrzwspólnotowe;
- sprzedaż eksportowa.

Do produkcji swoich wyrobów NOVITA S.A. wykorzystuje głównie włókna importowane, których udział w zużyciu ogółem do produkcji wyniósł około 67%. W wyborze dostawców Spółka kieruje się jakością surowca oraz rachunkiem ekonomicznym transakcji, który uwzględnia między innymi: cenę, termin płatności, koszty transportu, jakość oferowanych materiałów, czas dostawy oraz terminowość dostaw.

W roku sprawozdawczym emitent oraz jednostka od niego zależna nie zawierały transakcji na innych warunkach niż rynkowe.

Spółka Akcyjna NOVITA przestrzega zasad ładu korporacyjnego, a oświadczenie na ten temat oraz RAPORT DOTYCZĄCY STOSOWANIA ŁADU KORPORACYJNEGO W NOVITA S.A. W 2012 ROKU stanowią odrębne dokumenty i zostały załączone do sprawozdania finansowego.

## 3. WAŻNIEJSZE ZDARZENIA

Decyzją Zarządu GPW S.A. w Warszawie, w wyniku korekty nadzwyczajnej po sesji w dniu 4-01-2012 roku akcje NOVITY S.A. na skutek niskiej płynności akcji w IV kwartale 2011 roku zostały wykreślone z indeksu WIG Plus, WIG i WIG POLAND. Korekta ta związana jest z zakwalifikowaniem Spółki do rynku notowań Podstawowy 5 PLUS w systemie notowań jednolitych (podwójny fixing).

W dniu 20-01-2012 roku Rada Nadzorcza NOVITA S.A. na swoim posiedzeniu zatwierdziła plan ekonomiczno-finansowy Spółki na rok 2012.

Dnia 2-02-2012 roku Zarząd NOVITA S.A. został powiadomiony przez kierownictwo Zakładu TREVIRA w Niemczech - właściciela TREVIRA Polska Sp. z o.o., że została podjęta decyzja o zamiarze przeniesienia obecnie prowadzonej produkcji w Zakładzie w Zielonej Górze do Niemiec, do własnego Zakładu, do posiadanych tam wolnych powierzchni produkcyjnych. Wypowiedzenie umowy skutkowało rozwiązaniem umowy najmu 8.500 m<sup>2</sup> powierzchni produkcyjnej z dniem 30-11-2012 roku. Jednocześnie Zarząd NOVITA S.A. poinformował, że podejmie wszelkie działania celem wynajęcia, przewidywanych do zwolnienia powierzchni, nowym najemcom.

W dniu 27-02-2012 roku Zarząd otrzymał od akcjonariusza – LENTEX S.A. w Lublińcu - żądanie zwołania do dnia 31-03-2012 roku Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy NOVITY S.A. i umieszczenia w jego porządku obrad następujących spraw:

- podjęcie uchwały o odwołaniu członka Rady Nadzorczej;
- podjęcie uchwały o powołaniu członka Rady Nadzorczej;
- podjęcie uchwały w sprawie pokrycia kosztów Zgromadzenia przez Spółkę.

Żądanie nie zawierało uzasadnienia.

W dniu 29-02-2012 roku NOVITA S.A. otrzymała rezygnację p. Jaromira Gorczycy z tytułu pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej w NOVITIE S.A. z dniem 31-03-2012 roku, bez podania przyczyny rezygnacji.

Po złożeniu przez p. J. Gorczycę wymienionej wyżej rezygnacji Zarząd NOVITY S.A. w dniu 6-03-2012 roku otrzymał od akcjonariusza - Zakładów LENTEX S.A. w Lublińcu - pismo cofające żądanie zwołania NWZA NOVITY S.A., które zostało podane do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym nr 7/12 w dniu 27-02-2012 roku. W uzasadnieniu cofnięcia żądania podano złożenie rezygnacji przez Jaromira Gorczycę z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A. co podano do publicznej wiadomości w raporcie nr 9/12 w dniu 6-03-2012 roku.

W związku ze złożeniem rezygnacji przez p. Jaromira Gorczycę z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej (o czym Spółka informowała w RB nr 8/12), zgodnie z § 17 Statutu Spółki, Rada Nadzorcza NOVITY S.A. w dniu 14-03-2012 roku powołała (dokooptowała) p. Michała Mroza na członka Rady Nadzorczej z dniem 1-04-2012 roku do dnia odbycia najbliższego WZA NOVITY S.A.

W dniu 14-03-2012 roku Spółka spłaciła kredyt zaciągnięty w BRE Banku S.A. Oddział Korporacyjny w Zielonej Górze na podstawie Umowy Kredytowej Nr 29/031/06/Z/VV z dnia 14 lipca 2006 roku w kwocie 5 000 000 PLN. Umowa kredytowa nie została przedłużona.

W dniu 21-03-2012 roku Zarząd Spółki opublikował swoje stanowisko na temat kwoty dywidendy z zysku za 2011 rok informując, że: „mając na uwadze całokształt sytuacji finansowej Spółki oraz planowane na 2012 r. inwestycje oraz zamierzenia inwestycyjne wynikające z koncepcji rozwoju Spółki na lata 2013 - 2018 – Zarząd będzie rekomendował Walnemu Zgromadzeniu podjęcie uchwały o przeznaczeniu z zysku kwoty 3,5 mln zł na wypłatę dywidendy to jest w wysokości ok. 1,40 zł na 1 akcję (co lokuje NOVITĘ S.A. w czołówce Spółek na GPW w Warszawie co do wysokości stopy dywidendy). W przypadku podjęcia przez ZWZA decyzji o wypłacie dywidendy za wyniki pracy Spółki w 2011 r. oznaczać to będzie jej wypłacenie po raz kolejny czwarty, od 2009 roku oraz świadczy, że Spółka stosuje politykę dywidendową.”

W dniu 28-05-2012 roku Rada Nadzorcza Spółki wybrała Kancelarię Porad Finansowo-Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. w Katowicach, ul. Floriana 15, do badania sprawozdań finansowych NOVITY S.A. i grupy kapitałowej NOVITA za rok obrotowy 2012. Kancelaria Porad Finansowo-Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. w Katowicach wpisana jest na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr. 1695. NOVITA S.A. korzystała z usług wybranego podmiotu w zakresie badania sprawozdań finansowych NOVITY S.A. i grupy kapitałowej NOVITA za lata obrotowe 2007-2011, a także w zakresie badania sytuacji ekonomiczno-financej Spółki wg stanu na dzień 30-04-2007 roku. Wybór dokonany przez Radę Nadzorczą nastąpił zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

W dniu 28-05-2012 roku Rada Nadzorcza na posiedzeniu dotyczącym oceny rocznego sprawozdania finansowego za rok 2011 i sprawozdania Zarządu z działalności Spółki oraz całej Grupy Kapitałowej NOVITA – pozytywnie oceniając wyniki pracy Zarządu i przyjmując powyższe sprawozdania – ustosunkowała się również do rekomendacji Zarządu w sprawie wypłaty dywidendy, która została podana do wiadomości publicznej w Raporcie Bieżącym nr 14/12 z dnia 21-03-2012 roku. W stanowisku swoim Rada Nadzorcza NOVITA S.A. uznała, że bardzo dobra sytuacja finansowa Spółki pozwala na wypłatę dywidendy w wysokości wyższej niż ta rekomendowana przez Zarząd oraz proponuje, aby dzień ustalenia prawa do dywidendy przypadał na 31-07-2012 roku, a dzień wypłaty dywidendy na 14-08-2012 roku.

W dniu 30-05-2012 roku opublikowane zostało Ogłoszenie o zwołaniu ZWZA NOVITY S.A. w dniu 28-06-2012 roku wraz z projektami uchwał.

NOVITA S.A. otrzymała w dniu 6-06-2012 roku od akcjonariusza Janusza Piczaka reprezentującego co najmniej jedną dwudziestą kapitału zakładowego alternatywną w stosunku do propozycji Zarządu, propozycję uchwały w przedmiocie podziału zysku za 2011 roku, a także żądanie umieszczenia w porządku obrad Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy zwołanego na 28-06-2012 roku dodatkowych spraw, to jest:

- podjęcie uchwały w przedmiocie wypłaty dywidendy,
- podjęcie uchwały w przedmiocie przekazania środków z kapitału zapasowego na rezerwowy fundusz dywidendowy.

Od 25-06-2012 roku Spółka przystąpiła do Programu Wspierania Płynności, co zostało potwierdzone Komunikatem Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 25-06-2012 roku. Z chwilą przystąpienia do Programu Wspierania Płynności akcje Spółki NOVITA S.A. przestały być kwalifikowane do Strefy Niższej Płynności. Animatorem Emitenta został Dom Maklerski BDM S.A.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy NOVITY S.A. w dniu 28-06-2012 roku podjęło między innymi uchwałę o wypłacie dywidendy w wysokości 7.129.548,50. zł, to jest 2,90 zł na 1 akcję.

Dywidendą objęto 2.458.465 szt. akcji, dzień dywidendy został ustalony na 31-07-2012 roku, a wypłata dokonana została w dwóch ratach:

- 14-08- 2012 roku wypłata pierwszej raty w wysokości 1,40 zł na 1 akcję,
- 18-12-2012 roku wypłata drugiej raty w wysokości 1,50 zł na 1 akcję.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy NOVITY S.A. w dniu 28-06-2012 roku powołało w skład Rady Nadzorczej X kadencji, obejmującej lata 2012-2014, następujące osoby:

- Wojciecha Hoffmanna,
- Michała Leskiego (Przewodniczący RN),
- Michała Mroza
- Janusza Piczaka (Zastępca Przewodniczącego RN),
- Karola Piczaka .

Dane osobowe dotyczące wyżej wymienionych Spółka podała do publicznej wiadomości w Raportach bieżących nr 29/11 z dnia 30-08-2011 roku, nr 10/12 z dnia 14-03-2012 roku oraz nr 26/12 z dnia 28-06-2012 roku, a także zamieszcza na swojej stronie internetowej.

W dniu 09-07-2012 roku Zarząd Spółki otrzymał od akcjonariusza – Janusza Piczaka – szczegółowe specyfikacje zakupu akcji NOVITY S.A. przez członka Rady Nadzorczej i podmiotu od niego zależnego, to jest FINVECO Sp. z o.o., które opublikowane zostały w Raportach bieżących nr 28/12 oraz 29/12 tego samego dnia.

W dniu 13-07-2012 roku Zarząd Spółki otrzymał od akcjonariusza – Janusza Piczaka – szczegółowe specyfikacje zbycia i nabycia akcji NOVITY S.A. przez członka Rady Nadzorczej i podmiotu od niego zależnego, to jest FINVECO Sp. z o.o. oraz Karola Piczaka, członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A., powiązanego z nim rodzinnie, które opublikowane zostały w Raporcie bieżącym nr 30/12 tego samego dnia.

W dniu 20-07-2012 roku Zarząd Spółki otrzymał od akcjonariusza – Janusza Piczaka – szczegółowe specyfikacje zbycia i nabycia akcji NOVITY S.A. przez członka Rady Nadzorczej i podmiotu od niego zależnego, to jest FINVECO Sp. z o.o. oraz Karola Piczaka, członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A., powiązanego z nim rodzinnie, które opublikowane zostały w Raportach bieżących nr 32/12 oraz 33/12 tego samego dnia.

W dniu 5-09-2012 roku Zarząd Spółki otrzymał zawiadomienia przekazane przez dwóch członków Rady Nadzorczej Spółki w trybie art. 160 ustawy z dnia 29-07-2005 roku o obrocie instrumentami finansowymi („Ustawa”). W otrzymanych zawiadomieniach członkowie Rady Nadzorczej Spółki poinformowali o nabyciu akcji Spółki NOVITA przez Zakłady LENTEX S.A. z siedzibą w Lublińcu, podmiot blisko związany z członkami Rady Nadzorczej Spółki w

rozumieniu art. 160 ust. 2 pkt 4 Ustawy. W dniach 30-31 sierpnia 2012 roku oraz 03- 04 września 2012 roku dokonano następujących transakcji dotyczących akcji NOVITY S.A.:

- kupna 10.000 szt. akcji NOVITA S.A. w dniu 30-08-2012 roku za cenę 197.556,21 zł (średnia cena : 19,75 zł);
- kupna 10.000 szt. akcji NOVITA S.A. w dniu 31-08-2012 roku za cenę 201.287,15 zł (średnia cena : 20,13 zł);
- kupna 12.099 szt. akcji NOVITA S.A. w dniu 3-09-2012 roku za cenę 253.150,44 zł (średnia cena: 20,92 zł);
- kupna 4.200 szt. akcji NOVITA S.A. w dniu 04-09-2012 roku za cenę 87.149,52 zł (średnia cena: 20,75 zł).

Powyższe transakcje miały miejsce w trybie transakcji sesyjnych zwykłych na Giełdzie Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie.

W dniu 7-09-2012 roku NOVITA S.A. została poinformowana przez Janusza Piczaka, członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A. mającego dostęp do informacji poufnych i działającego jako:

- przedstawiciel statutowy podmiotu od niego zależnego FINVECO Sp. z o.o.,
- pełnomocnik Karola Piczaka, członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A. mającego dostęp do informacji poufnych, powiązanego z nim rodzinie,

że FINVECO Sp. z o.o. kupiła w trakcie sesji na GPW w Warszawie S.A. od nieznanych podmiotów w dniach 5 i 6-09-2012 roku łącznie 12.500 akcji NOVITY S.A. po średnim kursie 21,52 zł.

W dniu 12-12-2012 roku Sąd Apelacyjny w Poznaniu oddalił apelację ZUS Oddział w Zielonej Górze od wyroku Sądu Okręgowego w Zielonej Górze z dnia 7-03-2012 roku w sprawie naliczenia składek na ubezpieczenie emerytalne i rentowe, z tytułu wypłaty bonów i wypłat pieniężnych z okazji świąt.

W związku z powyższym, wobec rozstrzygnięcia sporu na korzyść emitenta utworzone w tym celu rezerwy w wysokości 552 tys. zł zostały rozwiązane i korzystnie wpłynęły na wynik finansowy Spółki za 2012 rok.

W dniu 14-12-2012 roku Rada Nadzorcza uchwaliła, że od dnia 1-01-2013 roku Zarząd Spółki VIII kadencji będzie trzyosobowy i składał się będzie z Prezesa i dwóch Członków Zarządu oraz z tym dniem powołała na funkcję Członka Zarządu na VIII kadencję Krzysztofa Barańskiego. Dane dotyczące wyżej wymienionego Spółka podała do publicznej wiadomości w Raporcie bieżącym nr 42/12 z dnia 14-12-2012 roku, a także zamieszcza na swojej stronie internetowej.

W dniu 14-12-2012 roku Rada Nadzorcza NOVITA S.A. na swoim posiedzeniu zatwierdziła plan ekonomiczno-finansowy Spółki na rok 2013.

W dniu 18-12-2012 roku NOVITA S.A. została poinformowana przez Janusza Piczaka, członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A. mającego dostęp do informacji poufnych i działającego jako:

- przedstawiciel statutowy podmiotu od niego zależnego FINVECO Sp. z o.o.,
- pełnomocnik Karola Piczaka, członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A. mającego dostęp do informacji poufnych, powiązanego z nim rodzinie,

że FINVECO Sp. z o.o. kupiła w trakcie sesji na GPW w Warszawie S.A. od nieznanych podmiotów w dniach 11, 12, 13, 14 i 17-12-2012 roku łącznie 5.000 akcji NOVITY S.A. po średnim kursie 21,64 zł.

#### **4. INFORMACJA O ISTOTNYCH ZDARZENIACH, KTÓRE NASTĄPIŁY PO ZAKOŃCZENIU ROKU SPRAWOZDAWCZEGO**

W dniu 18-01-2013 roku NOVITA S.A. została poinformowana przez Janusza Piczaka, członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A. mającego dostęp do informacji poufnych i działającego jako:

- przedstawiciel statutowy podmiotu od niego zależnego FINVECO Sp. z o.o.,
- pełnomocnik Karola Piczaka, członka Rady Nadzorczej NOVITY S.A. mającego

dostęp do informacji poufnych, powiązanego z nim rodzinie,  
że FINVECO Sp. z o.o. kupiła w trakcie sesji na GPW w Warszawie S.A. od nieznanych podmiotów w dniach 11, 14 i 17-01-2013 roku łącznie 4.000 akcji NOVITY S.A. po średnim kursie 24,80 zł.

Po zakończeniu roku sprawozdawczego do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania nie miały miejsca inne istotne wydarzenia.

## **5. INFORMACJE O PODMIOTCIE UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH**

Dnia 20-06-2012 roku w Katowicach została zawarta UMOWA O DOKONANIE BADANIA JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO NOVITA S.A. SPORZĄDZONEGO WG STANÓW NA DZIEŃ 31-12-2012 ROKU ORAZ PRZEGLĄDU JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO NOVITA S.A. SPORZĄDZONEGO WG STANÓW NA DZIEŃ 30-06-2012 ROKU pomiędzy NOVITĄ S.A. reprezentowaną przez: Prezesa Zarządu p. Henryka Kaczmarka oraz przez Prokurenta p. Jana Bogusza i Kancelarią Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, ul. Floriana 15 wpisaną do Rejestru Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Katowicach reprezentowaną przez Członka Zarządu dr. Andrzeja Młynarczyka opiewająca na kwotę 20.000 zł netto + VAT 23% (brutto = 24.600 zł). Wypłata powyższej kwoty ma być dokonana wg poniższych zasad płatności:

- 7.000 złotych netto – płatne po przeprowadzeniu przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego,
- 13.000 złotych netto – płatne po dokonaniu badania sprawozdania rocznego za 2012 rok.

Dnia 20-06-2012 roku w Katowicach została zawarta UMOWA O DOKONANIE BADANIA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ NOVITA SPORZĄDZONEGO WG STANÓW NA DZIEŃ 31-12-2012 ROKU ORAZ PRZEGLĄDU SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ NOVITA S.A. SPORZĄDZONEGO WG STANÓW NA DZIEŃ 30-06-2012 ROKU pomiędzy NOVITĄ S.A. reprezentowaną przez: Prezesa Zarządu p. Henryka Kaczmarka oraz przez Prokurenta p. Jana Bogusza i Kancelarią Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, ul. Floriana 15 wpisaną do Rejestru Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Katowicach reprezentowaną przez Członka Zarządu dr. Andrzeja Młynarczyka opiewająca na kwotę 6.500 zł netto + VAT 23% (brutto = 7.995 zł). Wypłata powyższej kwoty ma być dokonana wg poniższych zasad płatności:

- 3.000 złotych netto – płatne po przeprowadzeniu przeglądu skonsolidowanego półrocznego sprawozdania finansowego,
- 3.500 złotych netto – płatne po dokonaniu badania skonsolidowanego sprawozdania rocznego za 2012 rok.

Za rok obrotowy 2011 podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych była również Kancelaria Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, ul. Floriana 15. Informacje na temat umów o dokonanie badań sprawozdań finansowych zawartych w 2011 roku podano poniżej.

- Dnia 14-06-2011 roku w Katowicach została zawarta UMOWA O DOKONANIE BADANIA JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO NOVITA S.A. SPORZĄDZONEGO WG STANÓW NA DZIEŃ 31-12-2011 ROKU ORAZ PRZEGLĄDU JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO NOVITA S.A. SPORZĄDZONEGO WG STANÓW NA DZIEŃ 30-06-2011 ROKU pomiędzy NOVITĄ S.A. reprezentowaną przez: Prezesa Zarządu p. Henryka Kaczmarka oraz przez Prokurenta p. Jana Bogusza i Kancelarią Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, ul. Floriana 15 wpisaną do Rejestru

Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Katowicach reprezentowaną przez Prezesa Zarządu dr. Piotra Rojka opiewająca na kwotę 20.600 zł netto + VAT 23% (brutto = 25.338 zł).

- Dnia 14-06-2011 roku w Katowicach została zawarta UMOWA O DOKONANIE BADANIA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ NOVITA SPORZĄDZONEGO WG STANÓW NA DZIEŃ 31-12-2011 ROKU ORAZ PRZEGLĄDU SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ NOVITA S.A. SPORZĄDZONEGO WG STANÓW NA DZIEŃ 30-06-2011 ROKU pomiędzy NOVITĄ S.A. reprezentowaną przez: Prezesa Zarządu p. Henryka Kaczmarka oraz przez Prokurenta p. Jana Bogusza i Kancelarią Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, ul. Floriana 15 wpisaną do Rejestru Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Katowicach reprezentowaną przez Prezesa Zarządu dr. Piotra Rojka opiewająca na kwotę 6.600 zł netto + VAT 23% (brutto = 8.118 zł).

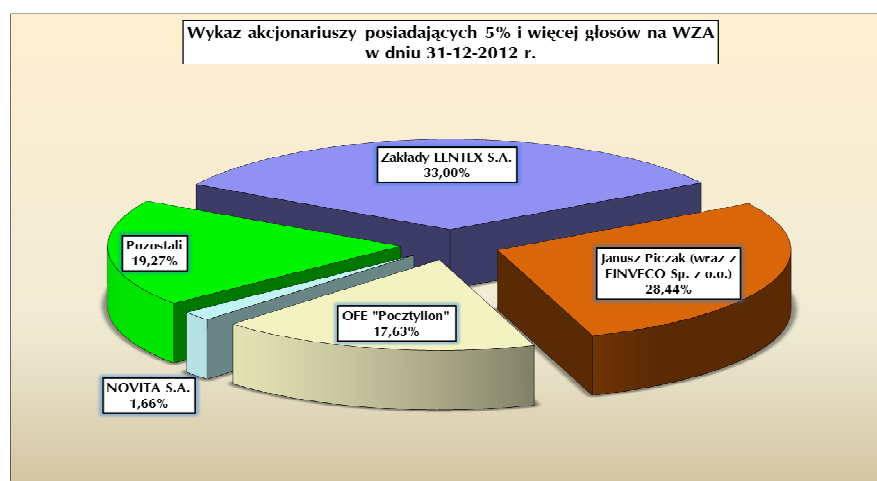
## 6. AKCJONARIAT I KAPITAŁY SPÓŁKI

W dniu 31-12-2012 roku kapitał akcyjny NOVITY S.A. miał wartość 5.000 tys. zł i obejmował 2.500.000 sztuk akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 2 zł/szt.

Zgodnie z uchwałą podjętą w dniu 28-06-2012 roku przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy NOVITY S.A. wypłacona została dnia 14-08-2012 roku I transza dywidendy w kwocie 3.442 tys. zł, to jest 1,40 zł na 1 akcję, natomiast II transzę dywidendy w kwocie 3.688 tys. zł, to jest 1,50 zł na 1 akcję wypłacono w dniu 18-12-2012 roku. Łącznie kwota wypłaconej dywidendy wyniosła 7.130 tys. zł, to jest 2,90 zł, na 1 akcję Dywidendą objętych zostało 2.458.465 szt. akcji. W dywidendzie nie uczestniczyło 41.535 szt. akcji, które zostały wykupione w ramach skupu własnego w 2009 roku przez NOVITA S.A.

Według informacji dostępnych Spółce skład akcjonariuszy posiadających 5% i więcej głosów na WZA na dzień 31-12-2012 roku oraz zmiany zaistniałe w tym akcjonariacie zawarto poniżej:

Wykaz akcjonariuszy posiadających 5% i więcej głosów na WZA						
Wyszczególnienie	Stan posiadania w dniu (szt.)		Udział w kapitale zakł.		Zmiana (3 - 2)	Zmiana (5 - 4)
	2011-12-31	2012-12-31	2011-12-31	2012-12-31	szt.	%
1	2	3	4	5	6	7
Zakłady LENTEX S.A.	788 621	824 920	31,54%	33,00%	+36 299	+1,46
Janusz Piczak (wraz z FINVECO Sp. z o.o.)	667 500	711 000	26,70%	28,44%	+43 500	+1,74
OFE "Pocztylion"	440 700	440 700	17,63%	17,63%	+0	+0,00
NOVITA S.A.	41 535	41 535	1,66%	1,66%	+0	+0,00
Pozostali	561 644	481 845	22,47%	19,27%	-79 799	-3,20
<b>Ogółem</b>	<b>2 500 000</b>	<b>2 500 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>	<b>0</b>	<b>0</b>



Według stanu w dniu 31-12-2012 roku struktura akcjonariatu była silnie skoncentrowana. Ilość akcji w wolnym obrocie wynosiła niewiele ponad 19% - spadek o ponad 3% w porównaniu do stanu w dniu 31-12-2011 roku. W 2012 roku na 21 sesjach giełdowych z 248 sesji akcje Spółki wykazały obrót zerowy, a średni obrót dzienny akcjami NOVITY S.A. wyniósł 72,4 tys. zł, wobec 36,2 tys. zł w roku 2011. Akcje znajdujące się w wolnym obrocie były rozproszone wśród akcjonariuszy, których skład i ilość są Spółce nieznane.

Według informacji dostępnych Spółce członkowie Rady Nadzorczej emitenta, poza wymienionym wyżej p. Januszem Piczakiem (wraz z podmiotem powiązanym, to jest FINVECO Sp. z o.o.), nie posiadali w dniu 31-12-2012 roku akcji emitenta.

Prezes Zarządu p. Henryk Kaczmarek w dniu bilansowym posiadał 1.000 szt. akcji NOVITY S.A.

Akcje uprzywilejowane nie występują.

W roku sprawozdawczym Spółka nie emitowała papierów wartościowych.

Spółka nie realizowała w 2012 roku programu akcji pracowniczych, w związku z czym nie istnieje system kontroli takich akcji.

Do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania do Spółki nie wpłynęły i Spółka nie posiadała skądinąd informacji o znaczących dla jej działalności umowach, w tym także o umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

## 7. WŁADZE STATUTOWE SPÓŁKI

### 7.1. Rada Nadzorcza

W okresie od 1-01-2012 roku do 28-06-2012 roku, to jest do dnia Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy NOVITY S.A. nadzór na Spółką sprawowała powołana w dniu 15-05-2009 roku Rada Nadzorcza Spółki IX kadencji w składzie zmienionym i ustalonym przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy NOVITY S.A. w dniu 30-08-2011 roku (NZWA odwołało wówczas ze składu Rady Nadzorczej: p. Marka Dybalskiego - sekretarza Rady Nadzorczej, p. Marcina Wysockiego i p. Wojciecha Rostworowskiego - członków Rady Nadzorczej i powołało w jej skład p. Michała Leskiego, p. Wojciecha Hoffmanna i p. Jaromira Górczycę), obejmującej lata obrotowe 2009-2011 roku, która miała następujący skład personalny:

Przewodniczący	Andrzej Majchrzak
Zastępca przewodniczącego	Janusz Piczak
Członek Rady	Michał Leski
Członek Rady	Wojciech Hoffmann
Członek Rady	Jaromir Górczyca

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy NOVITY S.A. w dniu 28-06-2012 roku powołało w skład Rady Nadzorczej X kadencji, obejmującej lata 2012-2014, następujące osoby: Janusza Piczaka, Michała Leskiego, Wojciecha Hoffmanna, Michała Mroza i Karola J. Piczaka. Dane dotyczące wyżej wymienionych osób Spółka opublikowała w raporcie bieżącym nr 26/12 z dnia 28-06-2012 roku, a także zamieszcza na swojej stronie internetowej.

Wyżej wymienieni nie figurują w Rejestrze Dłużników prowadzonym na podstawie KRS.

Począwszy od 28-06-2012 roku do dnia sporządzenia niniejszego opracowania Rada Nadzorcza działała w niżej podanym składzie personalnym:

Przewodniczący	Michał Leski
Zastępca przewodniczącego	Janusz Piczak
Członek Rady	Wojciech Hoffmann
Członek Rady	Michał Mróz

Członek Rady

Karol Jerzy Piczak

## 7.2. Zarząd

W 2012 roku Spółką zarządzał powołany w dniu 14-06-2011 roku przez Radę Nadzorczą Spółki 2-osobowy skład Zarządu Spółki VIII kadencji obejmującej lata 2011 - 2013 w składzie:

- Henryk Kaczmarek - Prezes Zarządu,
- Józef Wołejko - Członek Zarządu.

W roku sprawozdawczym nie miały miejsca zmiany w składzie Zarządu Spółki. Zarząd nad Spółką do dnia 31-12-2011 sprawowały wyżej wymienione osoby.

W dniu 14-12-2012 roku Rada Nadzorcza uchwaliła, że od dnia 1-01-2013 roku Zarząd Spółki VIII kadencji będzie trzyosobowy i składał się będzie z Prezesa i dwóch Członków Zarządu oraz z tym dniem powołała na funkcję Członka Zarządu na VIII kadencję Krzysztofa Barańskiego. Dane dotyczące wyżej wymienionego Spółka podała do publicznej wiadomości w Raporcie bieżącym nr 42/12 z dnia 14-12-2012 roku, a także zamieszcza na swojej stronie internetowej.

Emitent nie zawierał w roku sprawozdawczym umów z osobami zarządzającymi, przewidujących rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

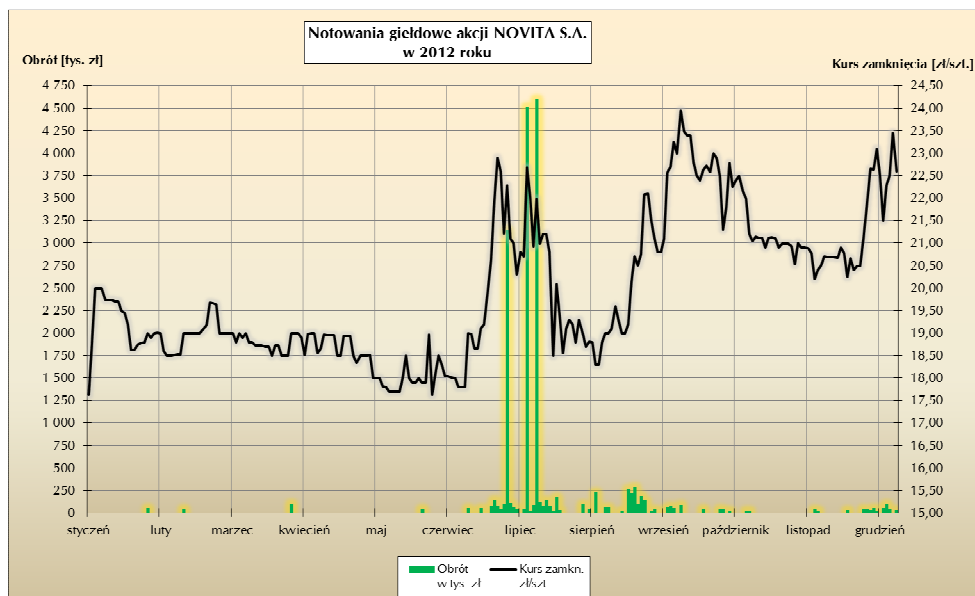
## 8. NOTOWANIA GIEŁDOWE AKCJI NOVITA S.A. W 2012 ROKU

Średni kurs zamknięcia akcji Spółki w porównaniu z rokiem 2011 obniżył się z 23,38 zł/szt. do 19,91 zł/szt. to jest o 14,8%. Dla porównania: średnia wartość Warszawskiego Indeksu Giełdowego (WIG) w 2012 roku odnotowała również spadek i wskaźnik obniżenia jego średniej rocznej wartości w odniesieniu do roku 2011 wyniósł 6,7%. Średni dzienny wolumen obrotu w 2012 roku wyniósł 3.342 sztuki, natomiast w 2011 roku: 1.434 sztuki. Tak więc wolumen z roku 2012 stanowił 233% jego wielkości z 2011 roku. Maksimum roczne wynoszące 23,95 zł kurs osiągnął w dniu 21-09-2012 roku, natomiast minimalny kurs wynoszący 17,62 zł w roku sprawozdawczym odnotowano w dniu 2-01-2012 roku. Maksymalny obrót akcjami Spółki o wartości 4.603 tys. zł przy wolumenie 209.485 szt. miał miejsce w dniu 19-07-2012 roku. Najniższy, bo zerowy, obrót odnotowano w 2012 roku na 21 sesjach.

Wartości najważniejszych wskaźników giełdowych zawiera poniższa tabela:

Wybrane wskaźniki giełdowe						
L.p.	Wyszczególnienie	Rok 2010	Rok 2011	Rok 2012	Wskaźnik dynamiki '12 / '11 (5 / 4)	Wskaźnik dynamiki '12 / '10 (5 / 3)
1	2	3	4	5	6	7
1	Średnia ilość akcji zwykłych (tys. szt.)	2 500	2 500	2 500	100,0%	100,0%
2	Zysk netto (tys. zł)	5 197	5 190	5 950	114,6%	114,5%
3	Zysk na 1 akcję [EPS] (poz. 2/1)	2,08 zł	2,08 zł	2,38 zł	114,4%	114,4%
4	Wartość księgowa (tys. zł)	79 510	78 554	77 375	98,5%	97,3%
5	Wartość księgowa na 1 akcję (poz. 4/1)	31,80 zł	31,42 zł	30,95 zł	98,5%	97,3%
6	Kurs zamknięcia na ostatniej sesji w roku	24,00 zł	18,65 zł	22,60 zł	121,2%	94,2%
7	Średni kurs zamknięcia w roku	25,58 zł	23,38 zł	19,91 zł	85,2%	77,8%
8	Średni wolumen dzienny obrotu (szt.)	2 830	1 434	3 342	233,1%	118,1%
9	Średni obrót dzienny (tys. zł)	150,3	36,2	72,4	200,0%	48,2%
10	Cena / zysk na akcję [P/E] (poz. 6/3)	11,54	8,97	9,50	105,9%	82,3%
11	Cena / wartość księgowa na akcję [P/BV] (poz. 6/5)	0,75	0,59	0,73	123,7%	97,3%
12	Łączna kwota dywidendy wypłacona w roku obrotowym (tys. zł)*	5 162,8	6 146,2	7 129,5	116,0%	138,1%
13	Łączna kwota dywidendy na 1 akcję (zł/szt.)	2,10	2,50	2,90	116,0%	138,1%
14	Stopa dywidendy (poz. 12/7)	8,2%	10,7%	14,6%	136,4%	178,0%

\* nie obejmuje kwoty przypadającej na 41 535 sztuk akcji własnych będących w posiadaniu NOVITA S.A.



## 9. KIERUNKI I PERSPEKTYWY ROZWOJU ORAZ DZIAŁANIA OGRANICZAJĄCE RYZYKO

Powracający kryzys gospodarczy oraz będąca jego konsekwencją pogarszająca się koniunktura, szczególnie uwidaczniająca się w Polsce oraz rynkach pozaunijnych, spowodowały załamanie rynkowe. Skutkiem tego były dużo niższe ilościowo zamówienia od większości znaczących pozaunijnych kontrahentów na włókny produkowane przez Spółkę. Spadający popyt spowodował również znaczne zmniejszenie zamówień klientów krajowych na włókny obuwnicze i odzieżowe oraz na włókny budowlane.

Spadającemu popytowi towarzyszyły nadal rosnące ceny energii, gazu, paliw płynnych oraz kosztów transportu samochodowego, które w działalności Spółki mają kluczowe znaczenie i rzutują wprost na poziom wyników finansowych.

W świetle powyższego perspektywy rozwoju Spółki Akcyjnej NOVITA są zależne od wielu wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych oraz prawnych, które w przypadku wystąpienia istotnych odchyłeń od standardowych lub zakładanych parametrów (lub odpowiednio okoliczności związanych z tymi czynnikami) mogą jednocześnie stanowić ryzyka i zagrożenia dla realizacji pożądaných wyników lub rozwoju.

Na wyniki działalności Spółki, a także jej sytuację finansową oraz możliwości rozwoju wpływ wywierają zarówno stan polskiej gospodarki, jak i światowa i europejska sytuacja ekonomiczna. Spośród czynników rzutujących na aktualną kondycję oraz perspektywy rozwoju Spółki na czoło wysuwają się między innymi: wzrost lub spadek produktu krajowego brutto, produkcji przemysłowej, obciążeń podatkowych i paropodatkowych, inflacji, bezrobocia, płacy minimalnej oraz rozwój przemysłu i sektora usług. Wszelkie obecne i przyszłe niekorzystne zmiany jednego lub kilku z powyższych czynników, w szczególności pogorszenie stanu polskiej gospodarki, mają i będą miały negatywny wpływ na wyniki i sytuację finansową Spółki.

Zarząd Spółki podjął odpowiednie starania, aby zrealizować zakładaną strategię na lata 2013-2019 w zakresie kierunków rozwoju, jednakże Spółka może nie być w stanie zrealizować swojej strategii rozwoju oraz planowanych nakładów inwestycyjnych, z uwagi na czynniki, które pozostają poza jej wpływem i kontrolą.

Strategia rozwoju przewiduje realizację określonych celów i obejmuje w szczególności rozwój działalności podstawowej Spółki poprzez uruchomienie inwestycji w nowe technologie oraz poprawę efektywności funkcjonowania.

Sytuacja finansowa Spółki tworzy solidne podstawy do możliwości wykonania planów inwestycyjnych. Bilans, kapitały własne oraz saldo środków pieniężnych są mocną podstawą

finansowania nakładów inwestycyjnych, tak ze środków własnych, jak i źródeł zewnętrznych. Jednakże na realizację strategii Spółki ma wpływ szereg czynników, z których większość jest od niej niezależna, w tym w szczególności: decyzje większościowych akcjonariuszy, działania podejmowane przez konkurentów oraz zmiany w otoczeniu makroekonomicznym. Kluczowym aspektem realizacji strategii jest konieczność zapewnienia odpowiedniego finansowania na korzystnych dla Spółki warunkach. W konsekwencji NOVITA S.A. może zostać zmuszona do opóźnienia realizacji celów strategicznych, jak również ograniczenia lub rezygnacji z planowanych nakładów inwestycyjnych, co w efekcie może mieć istotny wpływ na jej działalność, sytuację finansową, wyniki finansowe lub perspektywy rozwoju, co w kontekście starzejącego się parku maszynowego stanowi jeden z najistotniejszych czynników ryzyka.

Niekorzystna sytuacja makroekonomiczną zwiększyła znacznie ryzyko gospodarowania. W świetle tego program działania Spółki w 2013 roku i dalszych latach zakłada elastyczne i możliwie szybkie dostosowanie się do niej poprzez realizację przedsięwzięć inwestycyjnych, marketingowych i oszczędnościowych oraz uzyskanie, w miarę możliwości, dalszej poprawy efektywności gospodarowania oraz rentowności produktów. Pomyślna realizacja tych zamierzeń w bieżącym roku powinna umożliwić uzyskanie wyników finansowych na poziomie nie gorszym do uzyskanego w roku sprawozdawczym. W 2012 roku Spółka kontynuowała niskonakładowe działania inwestycyjne. Wartość poniesionych nakładów inwestycyjnych w roku 2012 wyniosła 3.217 tys. zł. Inwestycje Spółki w roku 2012 były finansowane ze środków własnych i były to rzeczowe zadania inwestycyjne w zakresie: zakupu oraz modernizacji urządzeń produkcyjnych i pomocniczych, modernizacji budynków i budowli, a także zakupu oprogramowania i sprzętu komputerowego oraz zakupu środków transportu.

W 2012 roku Spółka nie prowadziła, jak również nie zlecała prac badawczych. W roku bieżącym NOVITA S.A. realizuje i prawdopodobnie sfinalizuje program rozwoju oferty produktowej obejmujący głównie rozwój produkcji dotychczas wytwarzanych w małych ilościach przez Spółkę produktów, to jest wyrobów konfekcjonowanych pod własną marką.

W 2013 roku przewiduje się dalszy, aczkolwiek niewielki, wzrost przychodów z najmu powierzchni biurowych oraz produkcyjnych. Poniesione nakłady na modernizację i remonty niewykorzystanych dotąd z przyczyn technicznych powierzchni produkcyjnych i magazynowych umożliwiły Spółce w roku sprawozdawczym poprzez ich wynajem kilku nowym klientom znacząco złagodzić negatywny wpływ ograniczenia o 1.750 m<sup>2</sup> dzierżaw przez TREVIRA Sp. z o.o.

Wśród działań ograniczających koszty, podjętych przez Spółkę w roku sprawozdawczym należy wymienić dalsze zwiększanie wykorzystania do produkcji surowców od dostawców z Unii Europejskiej, co obniża czas i koszty transportu w porównaniu do dostaw z krajów azjatyckich stanowiących alternatywę dla dostaw z Europy. Jednakże w zaopatrzeniu we włókna wiskozowe NOVITA S.A. jest zmuszona do zakupu tego surowca w firmie LENZING AG – Austria, która ma pozycję monopolistyczną w Europie. Udział tej firmy w dostawach włókien dla Spółki znacznie przekracza próg 10% przychodów ze sprzedaży ogółem. Spółka nie jest powiązana kapitałowo z tą firmą. W działaniach prowadzonych w Spółce w roku sprawozdawczym szczególne znaczenie miało podejmowanie przedsięwzięć na rzecz efektywnego wykorzystania surowców i materiałów. Ponadto w efekcie wprowadzonych zmian technologicznych oraz uruchomieniu produkcji nowych wyrobów Spółka uzyskała poprawę wskaźnika poziomu kosztów zużycia surowców o 3,8% w stosunku do 2011 roku. Zamiarem Spółki jest kontynuacja tego typu przedsięwzięć.

Prowadzone były i nadal będą działania zmierzające do obniżenia cen kupowanych przez NOVITĘ surowców poprzez wybór kierunków zaopatrzenia, renegocjację zawartych umów oraz zagwarantowanie Spółce korzystniejszych warunków płatności. Ponadto wdraża się zmiany technologiczne na wyroby umożliwiające zmianę składu surowcowego z wykorzystaniem tańszych zamienników. Jednakże rodzaje surowców, w które zaopatruje się Spółka zależne są od asortymentu produkcji, na który decydujący wpływ mają składane zamówienia oraz wymogi stawiane przez klientów Spółki.

Ponadto podejmowane są i będą różnorodne działania marketingowe, których celem jest uzyskanie jak najkorzystniejszych cen sprzedaży oferowanych przez Spółkę produktów oraz uzyskania jak największej sprzedaży po już ustalonych cenach.

W 2012 roku kontynuowana była współpraca z firmą prowadzącą działalność faktoringową, co działa dyscyplinująco na „trudnych” klientów, dzięki czemu Spółka jest mniej narażona na ryzyko gospodarcze. Działania w kierunku polepszenia gospodarowania majątkiem obrotowym są działaniami długofalowymi i są kontynuowane również w roku bieżącym.

W celu zminimalizowania ryzyka handlowego kontynuowana jest współpraca z firmą CREDITREFORM Polska, która na zlecenie NOVITY S.A. udostępnia odpłatnie dane na temat sytuacji finansowej obecnych i potencjalnych klientów, szczególnie chcących zakupić większą ilość produktów. Ponadto, w przypadku klientów z rynku wschodniego, charakteryzującego się podwyższonym ryzykiem, komplet dokumentów jest przekazywany do Korporacji Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych Spółka Akcyjna (KUKE S.A.), które odpłatnie przejmuje na siebie całą procedurę weryfikacji wiarygodności klienta łącznie z ewentualnym ustaleniem poziomu kredytu kupieckiego oraz wypłatą odszkodowania.

## 10. DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA

W 2012 roku Spółka kontynuowała niskonakładowe działania inwestycyjne. Wartość poniesionych nakładów inwestycyjnych w roku 2012 wyniosła 3.217 tys. zł, natomiast w roku 2011 zamknęła się kwotą 2.734 tys. zł. Inwestycje Spółki w roku 2012 były finansowane ze środków własnych i były to rzeczowe zadania inwestycyjne w zakresie: zakupu oraz modernizacji urządzeń produkcyjnych i pomocniczych, modernizacji budynków i budowli, a także zakupu oprogramowania i sprzętu komputerowego oraz zakupu środków transportu.

W roku sprawozdawczym NOVITA S.A. nie dokonywała, zarówno w ramach grupy kapitałowej, jak i poza nią, znaczących inwestycji w papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości.

Z racji posiadania przez emitenta w dniu bilansowym akcji własnych poniżej podano informacje o zdarzeniu mającym miejsce w 2009 roku.

W dniu 12-10-2009 roku zrealizowany został „Program skupu akcji własnych” (emitenta) opublikowany jako załącznik do Raportu bieżącego nr 49/8 z dnia 11-12-2008 roku. „Program skupu akcji własnych” opracowany na podstawie Uchwały nr 6 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy NOVITA S.A. odbytego 1-12-2008 roku w Zielonej Górze, w sprawie udzielenia upoważnienia Zarządu NOVITY S.A. do zakupu akcji własnych Spółki – został zrealizowany.

W wyniku realizacji „Programu” nabyto łącznie 41.535 sztuk stanowiących w dniu bilansowym 1,6614 % kapitału zakładowego. Cena zakupu pakietu akcji wyniosła 993.400,21 zł, natomiast łączna wysokość zapłaty za nabyte akcje obejmująca także koszty ich nabycia wyniosła 999.974,54 zł.

Wyżej wymieniony pakiet akcji Spółka posiadała w dniu 31-12-2012 roku, jak również do dnia opracowania niniejszego sprawozdania łącznie.

W roku bieżącym Spółka planuje ponieść zbliżone kwotowo do poziomu z roku sprawozdawczego nakłady inwestycyjne, które wg oceny Zarządu w głównej części będą inwestycjami rzeczowymi najbardziej koniecznymi oraz efektywnymi spośród rozpatrywanych wariantów.

## 11. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w roku 2012 wyniosły 88.175 tys. zł i były niższe o 9.332 tys. zł, to jest o 9,6% od przychodów osiągniętych w 2011 roku, wynoszących 97.507 tys. zł. Wyniki sprzedaży były również niższe niż rok wcześniej. Zysk brutto ze sprzedaży wyniósł 18.941 tys. zł i był niższy od wyniku uzyskanego w 2011 roku o 826 tys. zł, kiedy to Spółka miała zysk brutto ze sprzedaży w kwocie 19.767 tys. zł (wskaźnik wykonania

2012/2011 = 95,8%). Natomiast wynik netto ze sprzedaży wyniósł 7.518 tys. zł i był lepszy od wyniku uzyskanego w 2011 roku w kwocie 7.281 tys. zł o 237 tys. zł (wskaźnik wykonania 2012/2011 = 103,3%).

Powracający kryzys gospodarczy oraz będąca jego konsekwencją pogarszająca się koniunktura, szczególnie uwidaczniająca się szczególnie w Polsce oraz rynkach pozaunijnych, spowodowały załamanie rynkowe. Skutkiem tego były dużo niższe ilościowo zamówienia od większości znaczących pozaunijnych kontrahentów na włókniyny produkowane przez Spółkę. Spadający popyt spowodował również znaczne zmniejszenie zamówień klientów krajowych na włókniyny obuwnicze i odzieżowe oraz na włókniyny budowlane.

Spadającemu popytowi towarzyszyły nadal rosnące ceny energii, gazu, paliw płynnych oraz kosztów transportu samochodowego, które w działalności Spółki mają kluczowe znaczenie i rzutują wprost na poziom wyników finansowych.

Spadkowy trend wartości sprzedaży eksportowej będący skutkiem malejącego popytu oraz dzięki prowadzonej przez Spółkę polityce cenowej, spowodował per saldo mimo znacznego, bo wynoszącego 9,6% obniżenia wartości sprzedaży wyrobów utrzymanie udziału wyrobów w całej sprzedaży wynoszącego około 90%. W ujęciu wartościowym spadek ten wyniósł 8.419 tys. zł. Zauważalny jest znaczny, bo wynoszący 9,6% spadek wartości sprzedaży włókniin igłowanych wodą (*spun-lace*), co jest przede wszystkim skutkiem załamania się sprzedaży eksportowej na rynkach poza UE. Pomimo tego udział tych włókniin w sprzedaży ogółem utrzymał się na poziomie z 2011 roku i wyniósł 53,3%. Podobną, bo wynoszącą 9,6% dynamikę spadku odnotowano w sprzedaży włókniin igłowanych mechanicznie. Jednakże ich udział w sprzedaży ogółem utrzymał się na poziomie z 2011 roku i wyniósł w roku sprawozdawczym około 34%.

Relatywnie wyższy, bo wynoszący 14,9% spadek przychodów ze sprzedaży odnotowano w segmencie usług, którego zasadniczy element stanowi wynajem, mimo działań mających na celu zagospodarowanie posiadanych wolnych powierzchni oraz pozyskania dodatkowych powierzchni pod wynajem, jak również poszukiwania nowych klientów na te powierzchnie. Poniesione nakłady w kwocie około 1,9 mln zł na modernizację i remonty niewykorzystanych dotąd z przyczyn technicznych powierzchni produkcyjnych i magazynowych umożliwiły Spółce w roku sprawozdawczym poprzez ich wynajem kilku nowym klientom znacząco złagodzić negatywny wpływ ograniczenia o 1.750 m<sup>2</sup> dzierżaw przez TREVIRA Sp. z o.o.

Spółce udało się również w roku sprawozdawczym znacznie złagodzić wpływ narzucanych przez działający w warunkach powracającego kryzysu rynek warunków cenowych i uzyskać relatywnie korzystne dla siebie ceny na swoje produkty. Jednakże niepewność sytuacji gospodarczej oraz niestabilność kursu złotówki wpływają niekorzystnie na najbliższą perspektywę dalszego rozwoju sprzedaży. Alternatywą dla nienajlepszej i niestabilnej efektywności eksportu, była kontynuacja działań umożliwiających zwiększanie sprzedaży włókniin gospodarczych konfekcjonowanych na rynku krajowym oraz rozwijanie działalności związanej z wynajmem. Jak już wcześniej podano, Spółka kontynuowała działania mające na celu zagospodarowanie poprzez wynajem wolnych powierzchni użytkowych połączone ze zmianą ich przeznaczenia. Działania te są związane z koniecznością poniesienia wydatków na inwestycje i modernizację, w związku z czym ich przełożenie na wzrost wartości sprzedaży jest spowolnione. Kontynuowane są z powodzeniem działania mające na celu zwiększenie marginalnej jak dotąd, stanowiącej ca 1,9% sprzedaży ogółem przychodów ze sprzedaży towarów i materiałów. Był to jednak jedyny segment działalności, który wykazał dodatnią wynoszącą 402 tys. zł, to jest 132% dynamikę wzrostu.

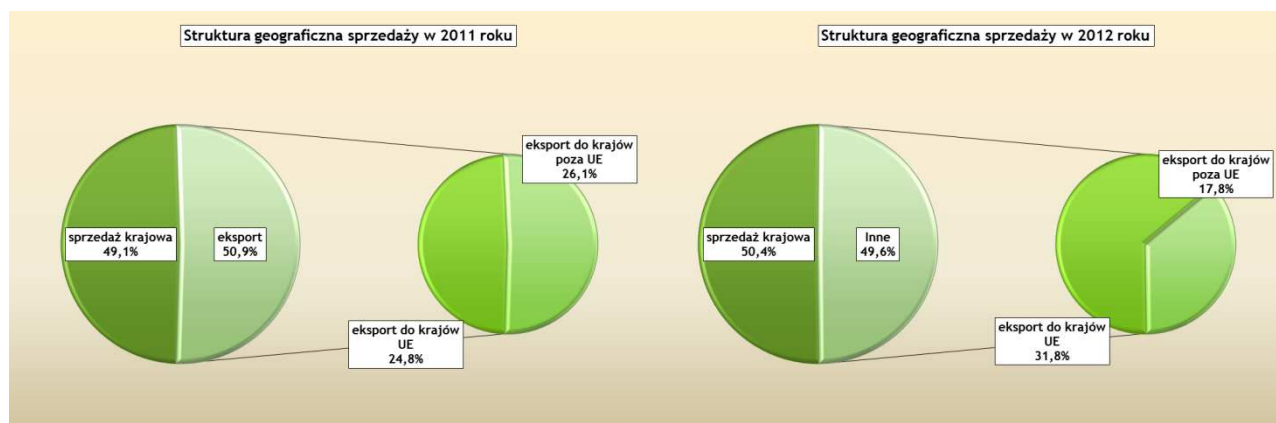
Odbiorcami wyrobów NOVITY S.A., których udział przekroczył 10% przychodów ze sprzedaży ogółem były w roku sprawozdawczym:

- CETCO POLAND, której udział w przychodach ze sprzedaży wyniósł w 2012 roku 18,1% oraz
- firma sprzedająca wyroby Spółki na rynku USA, której udział w przychodach ze sprzedaży wyniósł w 2012 roku 10,3%.

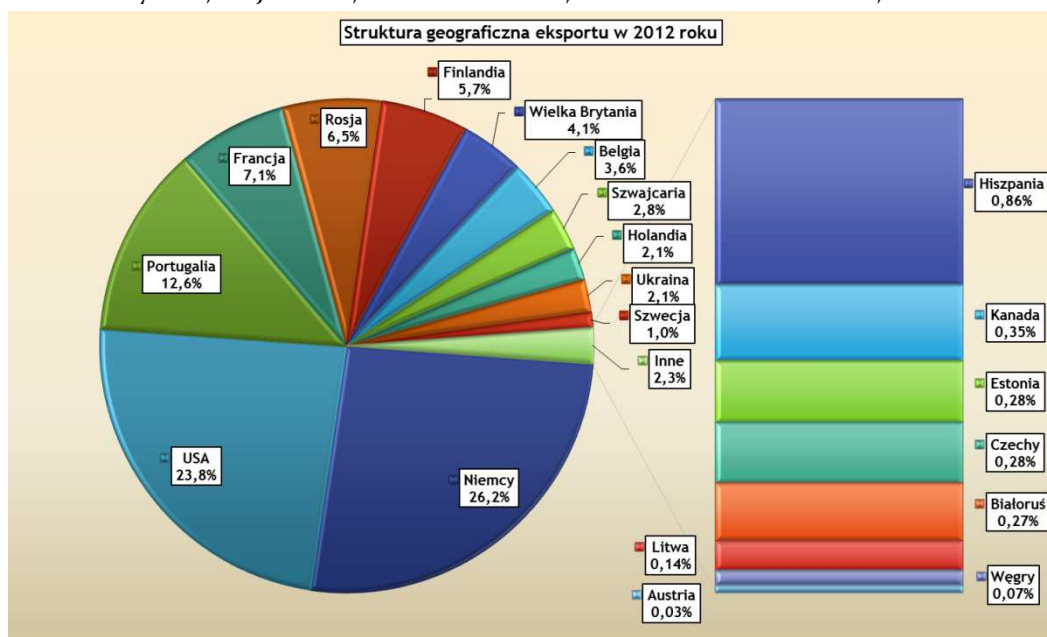
Emitent nie jest powiązany kapitałowo z tymi firmami.

## 11.1. Kierunki sprzedaży

Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów												
Kierunek sprzedaży	2010		2011		2012		zmiany (rok '12 do '11)			zmiany (rok '12 do '10)		
	wartość netto tys. zł	udział	wartość netto tys. zł	udział	wartość netto tys. zł	udział	wartość netto (6 - 4) tys. zł	wskaźnik zmiany (6 / 4)	struktura (7 - 5)	wartość netto (6 - 2) tys. zł	wskaźnik zmiany (6 / 2)	struktura (7 - 3)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Ogółem sprzedaż produktów, towarów i materiałów, w tym:	86 557	100,0%	97 507	100,0%	88 175	100,0%	-9 332	90,4%	0,0%	+ 1 618	101,9%	0,0%
- wyroby gotowe	77 048	89,1%	87 440	89,9%	79 021	89,5%	-8 419	90,4%	+0,8%	+ 1 973	102,6%	+0,4%
- kraj, w tym:	47 327	54,6%	47 822	49,1%	44 408	50,4%	-3 414	92,9%	- 5,5%	-2 919	93,8%	- 4,2%
- wyroby gotowe	38 319	44,3%	38 073	39,1%	35 490	40,2%	-2 583	93,2%	- 5,2%	-2 829	92,6%	- 4,1%
- eksport, w tym:	39 230	45,4%	49 685	50,9%	43 767	49,6%	-5 918	88,1%	+ 5,5%	+ 4 537	111,6%	+ 4,2%
- wyroby gotowe	38 729	44,8%	49 367	50,8%	43 531	49,3%	-5 836	88,2%	+ 6,0%	+ 4 802	112,4%	+ 4,5%
- kraje UE, w tym:	15 935	18,5%	24 223	24,8%	28 049	31,8%	+ 3 826	115,8%	+ 6,3%	+12 114	176,0%	+13,3%
- wyroby gotowe	15 562	18,0%	24 029	24,7%	27 884	31,6%	+ 3 855	116,0%	+ 6,7%	+12 322	179,2%	+13,6%
- kraje poza UE, w tym:	23 295	26,9%	25 462	26,1%	15 718	17,8%	-9 744	61,7%	- 0,8%	-7 577	67,5%	- 9,1%
- wyroby gotowe	23 167	26,8%	25 338	26,1%	15 647	17,7%	-9 691	61,8%	- 0,7%	-7 520	67,5%	- 9,1%



Zmiany w geograficznej strukturze sprzedaży produktów Spółki w głównej mierze są efektem działań Spółki mających na celu rozwój sprzedaży eksportowej wyrobów gotowych do krajów UE oraz dobrze postrzeganej marki, które pomimo słabej koniunktury pozwoliły znacząco zwiększyć poziom wartości dostaw wewnątrzwspólnotowych wyrobów gotowych z 24.029 tys. zł w roku 2011 do 27.884 tys. zł w 2012 roku, to jest o 3.855 tys. zł czyli o 16%. Drugim czynnikiem rzutującym na zmiany strukturalne było znaczące, bo wynoszące 9.691 tys. zł, to jest 38,2%, zmniejszenie eksportu do krajów poza UE. Wskutek tego udział eksportu wyrobów w sprzedaży obniżył się z 50,8% do 49,3%. Udział sprzedaży krajowej mimo spadku wartości sprzedaży wyrobów o 2.583 tys. zł, to jest o 6,8% wzrósł z 49,1% w 2011 roku do 50,4% w 2012 roku.



Wśród wiodących krajów nabywających produkty NOVITY są (w nawiasach podano udział

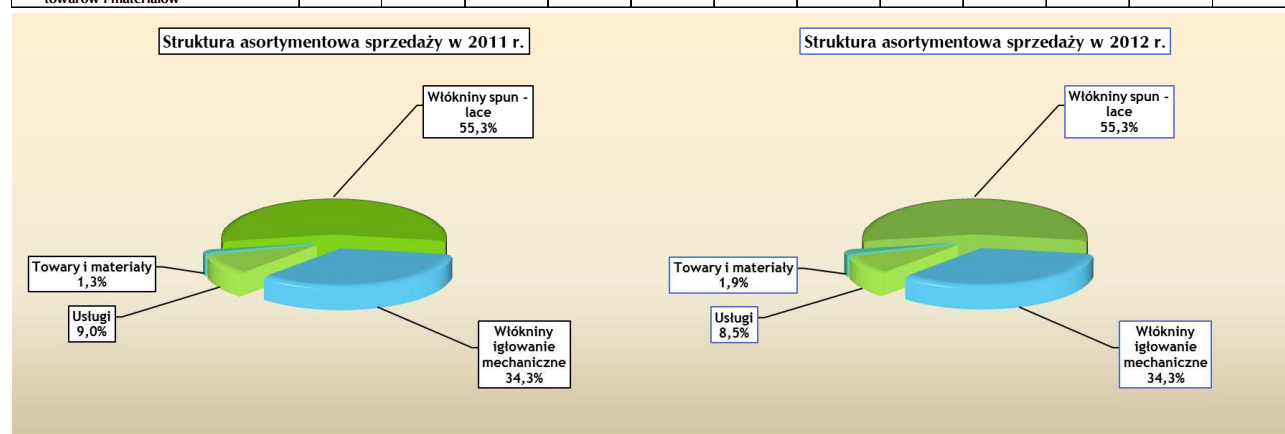
wynoszący powyżej 5% w sprzedaży eksportowej wyrobów Spółki): Niemcy (26,2%), Stany Zjednoczone (23,3%), Portugalia (12,6%), Francja (7,1%), Rosja (6,5%) i Finlandia (5,7%). Pozostałą część sprzedaży zagranicznej Spółka lokowała na innych rynkach, jednakże ich udział w sprzedaży ogółem był mały bądź nieznaczny.

### 11.2. Struktura asortymentowa sprzedaży

Według kryterium stosowanej technologii produkty Spółki w roku sprawozdawczym dzieliły się na następujące 4 segmenty branżowe sprzedaży:

- sprzedaż włóknin NOVITEX (*spun-lace*) wytwarzanych w technologii igłowania wodnego, które stanowiły 55,3% sprzedaży;
- sprzedaż włóknin igłowanych mechanicznie z udziałem w sprzedaży wynoszącym 34,3%;
- sprzedaż usług (usługi materialne i niematerialne oraz przychody z tytułu najmu) stanowiąca 8,5% oraz
- sprzedaż towarów i materiałów, których udział wyniósł 1,9% ogółu sprzedaży.

Asortyment	Sprzedaż według asortymentów											
	2010		2011		2012		zmiany (rok '12 do '11)			zmiany (rok '12 do '10)		
	wartość netto tys. zł	udział	wartość netto tys. zł	udział	wartość netto tys. zł	udział	wartość netto (6 - 4) tys. zł	wskaźnik zmiany (6 / 4)	struktura (7 - 5)	wartość netto (6 - 2) tys. zł	wskaźnik zmiany (6 / 2)	struktura (7 - 3)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Ogółem sprzedaż, w tym:	86 557	100,0%	97 507	100,0%	88 175	100,0%	-9 332	90,4%	+0,0%	+1 618	101,9%	0,0%
- ogółem sprzedaż produktów, w tym:	85 243	98,5%	96 252	98,7%	86 518	98,1%	-9 734	89,9%	-0,6%	+1 275	101,5%	-0,4%
- razem produkty gotowe, w tym:	77 048	89,0%	87 440	89,7%	79 021	89,6%	-8 419	90,4%	-0,1%	+1 973	102,6%	+0,6%
- włókniny igłowane mechanicznie	30 861	35,6%	33 472	34,4%	30 250	34,3%	-3 222	90,4%	-0,1%	-611	98,0%	-1,3%
- spun-lace	46 187	53,4%	53 968	55,3%	48 771	55,3%	-5 197	90,4%	0,0%	+2 584	105,6%	+1,9%
- sprzedaż usług	8 195	9,5%	8 812	9,0%	7 497	8,5%	-1 315	85,1%	-0,5%	-698	91,5%	-1,0%
- przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	1 314	1,5%	1 255	1,3%	1 657	1,9%	+402	132,0%	+0,6%	+343	126,1%	+0,4%



W roku 2012 swoje działania NOVITA skupiła przede wszystkim na dążeniu do zniwelowania skutków znacząco niższych ilościowo zamówień od klientów oraz uzyskaniu możliwie największej wartości sprzedaży produktów. W efekcie sprzedaż produktów była niższa tylko o 9,6% od uzyskanej w 2011 roku. Wskaźnik wykonania wartości sprzedaży włóknin igłowanych mechanicznie w porównaniu do 2011 roku wyniósł 90,4%. Również przychody ze sprzedaży włóknin igłowanych wodą stanowiły 90,4% wartości z 2011 roku. W strukturze sprzedaży wyrobów gotowych praktycznie nie wystąpiły zmiany w porównaniu ze strukturą z 2011 roku.

Niższa o 14,9% w porównaniu do uzyskanej w 2011 roku wartość sprzedanych usług jest głównie skutkiem, jak już wcześniej podano, odstąpienia od wynajmu powierzchni produkcyjnych przez TREVRĘ Sp. z o.o. oraz efektem działań Spółki na rzecz pozyskania nowych klientów, szczególnie na powierzchnie produkcyjne zwolnione przez tę spółkę, jak również wygospodarowania i przygotowania wolnych powierzchni produkcyjnych, biurowych oraz magazynowych pod wynajem i pozyskania nowych klientów. W efekcie tego udział usług w sprzedaży obniżył się z 9% w 2011 roku do 8,5% w 2012 roku.

W roku sprawozdawczym przychody ze sprzedaży towarów i materiałów były wyższe o 402 tys. zł i stanowiły 132% tych przychodów uzyskanych w 2011 roku, a ich udział w sprzedaży wzrósł z 1,3% do 1,9%.

## 12. ZATRUDNIENIE I PŁACE

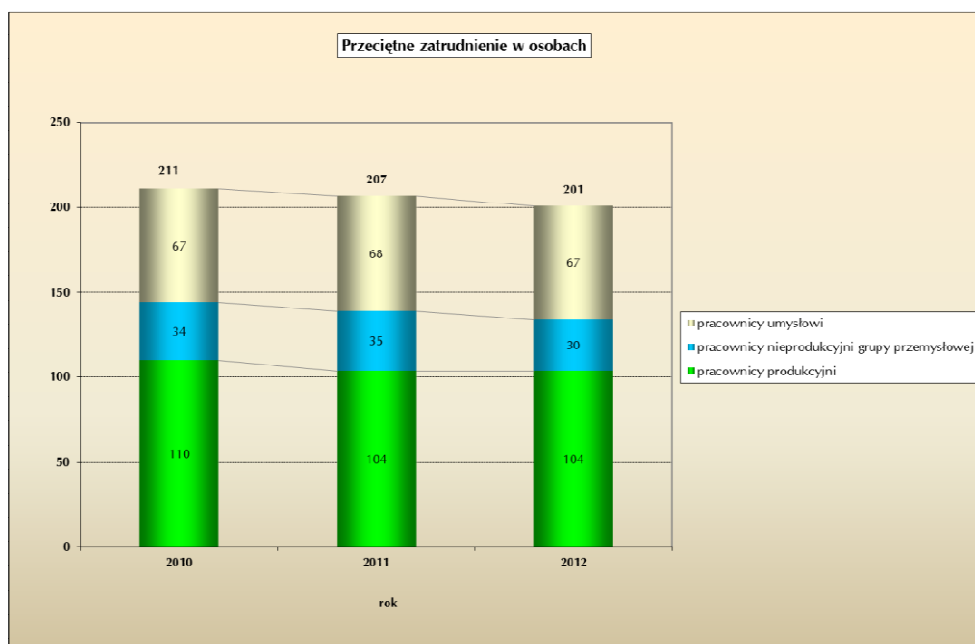
Przeciętne zatrudnienie w 2012 roku wyniosło 201 osób, w 2011 roku – 207 osób i spadło o 6 osób.

Według stanów w ostatnim dniu roku zatrudnienie wynosiło:

- 198 osób w dniu 31-12-2012 roku
- 205 osób w dniu 31-12-2011 roku;

Średnia miesięczna płaca brutto (z osobowego funduszu płac) w 2012 roku wyniosła 3.392 zł, natomiast w 2011 roku: 3.345 (wskaźnik zmiany 2012/2011 = 101,4%).

Przeciętne zatrudnienie w osobach												
Wyszczególnienie	2010		2011		2012		zmiany '12 do '11			zmiany '12 do '10		
	osoby	udział	osoby	udział	osoby	udział	osoby (6 - 4)	wskaźnik zmiany (6 / 4)	struk- tura (7 - 5)	osoby (6 - 2)	wskaźnik zmiany (6 / 2)	struk- tura (5 - 3)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
pracownicy produkcyjni	110	52,1%	104	50,2%	104	51,7%	+0	100,0%	+1,5%	-6	94,5%	- 0,4%
pracownicy nieprodukcyjni grupy przemysłowej	34	16,1%	35	16,9%	30	14,9%	-5	85,7%	-2,0%	-4	88,2%	-1,2%
pracownicy umysłowi	67	31,8%	68	32,9%	67	33,4%	-1	98,5%	+0,5%	+0	100,0%	+1,6%
<b>razem</b>	<b>211</b>	<b>100,0%</b>	<b>207</b>	<b>100,0%</b>	<b>201</b>	<b>100,0%</b>	<b>-6</b>	<b>97,1%</b>	<b>+0,0%</b>	<b>-10</b>	<b>95,3%</b>	<b>+0,0%</b>



Informacje na temat wartości wynagrodzeń, nagród lub korzyści osób zarządzających została podana w **INFORMACJI DODATKOWEJ DO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**.

## 13. KOSZTY

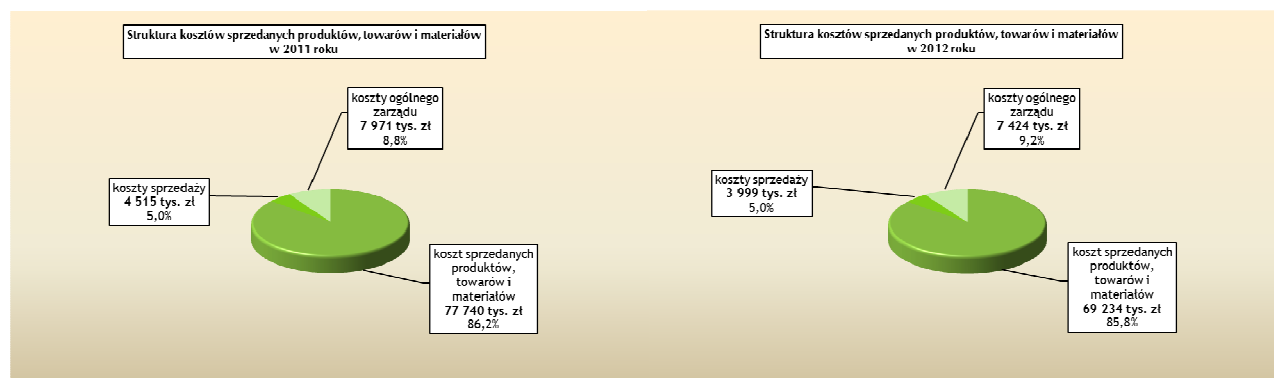
Ogólna wartość kosztów działalności operacyjnej w układzie rodzajowym w roku 2012 wynosząca 79.799 tys. zł w porównaniu z kosztami zaewidencjonowanymi w roku 2011 w kwocie 89.753 tys. zł była mniejsza o 9.954 tys. zł, to jest o 11,1%. Koszty sprzedanych

produktów, towarów i materiałów zamknęły się kwotą 69.234 tys. zł i były niższe o 8.506 tys. zł, to jest o 10,9% od kosztów poniesionych w 2011 roku w kwocie 77.740 tys. zł.

Koszty działalności operacyjnej w układzie rodzajowym (tys. zł)												
Rodzaj kosztu	2010		2011		2012		zmiany (rok '12 do '11)			zmiany (rok '12 do '10)		
	Wartość tys. zł	Struktura	Wartość tys. zł	Struktura	Wartość tys. zł	Struktura	wartość netto (6 - 4) tys. zł	wskaźnik zmiany (6 / 4)	struk- tura (7 - 5)	wartość netto (6 - 2) tys. zł	wskaźnik zmiany (6 / 2)	struk- tura (7 - 3)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
<b>Ogółem koszty rodzajowe, w tym:</b>	<b>81 976</b>	<b>100,0%</b>	<b>89 753</b>	<b>100,0%</b>	<b>79 799</b>	<b>100,0%</b>	<b>-9 954</b>	<b>88,9%</b>	<b>0,0%</b>	<b>-2 177</b>	<b>97,3%</b>	<b>0,0%</b>
- amortyzacja	5 991	7,3%	6 057	6,7%	5 580	7,0%	-477	92,1%	+0,3%	-411	93,1%	-0,3%
- materiały	47 558	58,1%	54 251	60,4%	46 636	58,5%	-7 615	86,0%	-1,9%	-922	98,1%	+0,4%
- energia	10 440	12,7%	10 239	11,4%	9 215	11,6%	-1 024	90,0%	+0,2%	-1 225	88,3%	-1,1%
- usługi obce	6 649	8,1%	7 410	8,3%	6 337	7,9%	-1 073	85,5%	-0,4%	-312	95,3%	-0,2%
- podatki i opłaty	1 143	1,4%	1 147	1,3%	1 295	1,6%	+148	112,9%	+0,3%	+152	113,3%	+0,2%
- wynagrodzenia	8 217	10,0%	8 599	9,6%	8 503	10,7%	-96	98,9%	+1,1%	+286	103,5%	+0,7%
- ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym:	1 648	2,0%	1 699	1,9%	1 874	2,3%	+175	110,3%	+0,4%	+226	113,7%	+0,3%
- składki z tytułu ubezpieczeń społecznych	1 305	1,6%	1 342	1,5%	1 507	1,9%	+165	112,3%	+0,4%	+202	115,5%	+0,3%
- pozostałe koszty rodzajowe	330	0,4%	351	0,4%	359	0,4%	+8	102,3%	0,0%	+29	108,8%	0,0%

Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów (tys. zł)												
Rodzaj kosztu	2010		2011		2012		zmiany (rok '12 do '11)			zmiany (rok '12 do '10)		
	Wartość tys. zł	Struktura	Wartość tys. zł	Struktura	Wartość tys. zł	Struktura	wartość netto (6 - 4) tys. zł	wskaźnik zmiany (6 / 4)	struk- tura (7 - 5)	wartość netto (6 - 2) tys. zł	wskaźnik zmiany (6 / 2)	struk- tura (7 - 3)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
<b>Ogółem koszty kalkulacyjne, w tym:</b>	<b>79 984</b>	<b>100,0%</b>	<b>90 226</b>	<b>100,0%</b>	<b>80 657</b>	<b>100,0%</b>	<b>-9 569</b>	<b>89,4%</b>	<b>0,0%</b>	<b>+673</b>	<b>100,8%</b>	<b>0,0%</b>
- koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów	69 146	86,4%	77 740	86,2%	69 234	85,8%	-8 506	89,1%	-0,4%	+88	100,1%	-0,6%
- koszty sprzedaży	4 101	5,2%	4 515	5,0%	3 999	5,0%	-516	88,6%	0,0%	-102	97,5%	-0,2%
- koszty ogólnego zarządu	6 737	8,4%	7 971	8,8%	7 424	9,2%	-547	93,1%	+0,4%	+687	110,2%	+0,8%



W roku sprawozdawczym odnotowano wzrost kwoty kosztów w porównaniu do 2011 roku tylko w dwóch rodzajach:

- podatki i opłaty – wzrost o 148 tys. zł, to jest o 12,9% oraz
- ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia – wzrost o 175 tys. zł, to jest o 10,3%, w tym: składki z tytułu ubezpieczeń społecznych wzrosły o 165 tys. zł, to jest o 12,3%, mimo zmniejszenia przeciętnego zatrudnienia w 2012 roku o 6 osób i wzrostu średniej płacy o 1,4%.

Najwyższe spadki w porównaniu do 2011 roku odnotowano w następujących rodzajach kosztów:

- koszty surowców i materiałów - spadek wynoszący 7.615 tys. zł, to jest 14,0%,
- koszty usług obcych – tu wskaźnik spadku wyniósł 14,5%, a kwota zmniejszenia wyniosła 1.073 tys. zł,
- koszty energii - spadek wynoszący 1.024 tys. zł, to jest 10,0%.

W działaniach prowadzonych w Spółce w roku sprawozdawczym szczególne znaczenie miało podejmowanie przedsięwzięć na rzecz efektywnego wykorzystania surowców i materiałów. W efekcie wprowadzonych zmian technologicznych oraz uruchomienia produkcji nowych wyrobów Spółka uzyskała poprawę wskaźnika poziomu kosztów zużycia surowców o 3,8% w stosunku do 2011 roku.

W 2012 roku miała miejsce, podobnie jak w latach poprzednich, duża zmienność cen surowców polipropylenowych i poliestrowych, dla których stosunek ceny maksymalnej do minimalnej wyniósł odpowiednio: 120% oraz 115%. Wobec powyższego przyjęto zasadę zakupu włókien po cenach minimalnych przed kolejnymi podwyżkami, co wymagało:

- utrzymania stałego kontaktu z potencjalnymi dostawcami,
- analizy i porównywania otrzymywanych ofert,
- negocjacji cenowych,
- określania potrzeb materiałowych oraz wielkości zapasów,
- podjęcia w odpowiednim czasie decyzji o zakupie.

Pomimo znacznego zmniejszenia kosztów energii i usług obcych na przestrzeni 2012 roku odnotowane spadki kosztów były niższe od oczekiwanych, gdyż spadającemu popytowi na produkty Spółki towarzyszyły nadal wzrosty cen energii, gazu, paliw płynnych oraz kosztów transportu samochodowego.

Wśród czynników rzutujących na poziom kosztów należy wymienić również obniżenie wolumenu produkcji wyrobów o 4.540 tys. m<sup>2</sup>, to jest o około 6,1%.

Wskutek czynników omówionych powyżej koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów uległy obniżeniu o 8.506 tys. zł, to jest o 10,6%, a koszty sprzedaży o 516 tys. zł, czyli o 11,4%.

## 14. WYNIKI FINANSOWE

Jak wcześniej podano przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w roku 2012 wyniosły 88.175 tys. zł i były niższe o 9.332 tys. zł, to jest o 9,6% od przychodów osiągniętych w 2011 roku, wynoszących 97.507 tys. zł. Zysk ze sprzedaży wyniósł 7.518 tys. zł i był wyższy od wyniku uzyskanego w 2011 roku w kwocie 7.281 tys. zł o 237 tys. zł, to jest o 3,3%.

Wskaźniki rentowności wyniosły:

- rentowność brutto sprzedaży<sup>1</sup> wyniosła w 2012 roku : 8,53%, natomiast rok wcześniej: 7,47% (wzrost o 1,06 punktu procentowego),
- rentowność netto sprzedaży<sup>2</sup> wyniosła w roku sprawozdawczym: 6,75%, natomiast w 2011 roku: 5,32% (wzrost o 1,43 punktu procentowego),
- ogólna rentowność sprzedaży<sup>3</sup> wyniosła w roku sprawozdawczym: 8,58%, a w 2011 roku: 7,33% (wzrost o 1,25 punktu procentowego),
- rentowność majątku (ROA)<sup>4</sup> wyniosła w 2012 roku 6,19%, a w 2011 roku: 4,90% (wzrost o 1,29 punktu procentowego),
- rentowność kapitału własnego (ROE)<sup>5</sup> wyniosła w roku sprawozdawczym 7,69% oraz 6,61% w roku 2011 (wzrost o 1,08 punktu),
- EBITDA<sup>6</sup> wyniósł w 2012 roku 13.146 tys. zł, a w 2011 roku: 13.201 tys. zł (zmniejszenie o 55 tys. zł),
- wskaźnik wystarczalności gotówki na spłatę zobowiązań ogółem<sup>7</sup> w 2012 roku ukształtował się na poziomie 60%, natomiast w 2011 roku wynosił 52%.

Kształtowanie się wybranych wskaźników ekonomiczno – finansowych w latach 2010, 2011 i

<sup>1</sup> rentowność brutto sprzedaży = zysk ze sprzedaży / przychody netto ze sprzedaży

<sup>2</sup> rentowność netto sprzedaży = zysk netto / przychody netto ze sprzedaży

<sup>3</sup> ogólna rentowność sprzedaży = zysk operacyjny / przychody netto ze sprzedaży

<sup>4</sup> rentowność majątku = zysk netto/aktywa ogółem

<sup>5</sup> rentowność kapitału własnego (zwrot z kapitału własnego) ROE = zysk netto / kapitał własny

<sup>6</sup> zysk przedsiębiorstwa przed potrąceniem odsetek od zaciągniętych kredytów oraz podatków powiększony o amortyzację

<sup>7</sup> wskaźnik wystarczalności gotówki na spłatę zobowiązań ogółem = przepływy pieniężne operacyjne / zobowiązania ogółem

2012 przedstawia poniższa tabela.

<b>Wybrane wskaźniki ekonomiczno - finansowe</b>					
Wyszczególnienie	Rok 2010	Rok 2011	Rok 2012	zmiana '12 - '11 (4 - 3)	zmiana '12 - '10 (4 - 2)
1	2	3	4	5	6
Rentowność brutto sprzedaży	+ 7,59%	+ 7,47%	+ 8,53%	+1,06	+0,94
Rentowność netto sprzedaży	+ 6,00%	+ 5,32%	+ 6,75%	+1,43	+0,75
Rentowność ogólna sprzedaży	+ 7,74%	+ 7,33%	+ 8,58%	+1,25	+0,84
Rentowność majątku (ROA)	+ 4,91%	+ 4,90%	+ 6,19%	+1,29	+1,28
Rentowność kapitału własnego (ROE)	+ 6,54%	+ 6,61%	+ 7,69%	+1,08	+1,15
Rentowność aktywów (ROI)	+ 6,33%	+ 6,75%	+ 7,88%	+1,13	+1,55
EBITDA [tys. zł]	12 694	13 201	13 146	-55	+452
Wskaźnik płynności bieżącej (current ratio)	1,41	1,46	1,98	+0,52	+0,57
Wskaźnik płynności szybkiej (quick ratio)	0,72	0,95	0,97	+0,02	+0,25
Wskaźnik zdolności płatniczej	0,10	0,26	0,12	-0,14	+0,02
Rotacja zapasów w dniach	57	41	48	+7	-9
Cykl inkasa należności w dniach	34	40	32	-8	-2
Cykl spłaty zobowiązań w dniach	27	38	20	-18	-7
Cykl brutto kapitału obrotowego w dniach	91	81	80	-1	-11
Cykl netto kapitału obrotowego w dniach	64	43	60	+17	-4
Wskaźnik wystarczalności gotówki na spłatę zobowiązań ogółem	33%	52%	60%	+8	+27
Stopa zadłużenia	24,9%	25,8%	19,5%	-6,3	-5,4
Finansowanie majątku kapitałem własnym	75,1%	74,2%	80,5%	+6,3	+5,4
Finansowanie majątku trwałego kapitałem własnym	94,8%	97,3%	98,9%	+1,6	+4,1
Zysk na 1 akcję	2,08	2,08	2,38	+0,30	+0,30
Wartość księgowa na 1 akcję	31,80	31,42	30,95	-0,47	-0,85

Kształtowanie się wyników na poszczególnych poziomach działalności zawiera poniższa tabela:

<b>Wyniki finansowe (tys. zł)</b>					
Wyszczególnienie	rok 2010	rok 2011	rok 2012	Wskaźnik zmiany '12 / '11 (4 / 3)	Wskaźnik zmiany '12 / '10 (4 / 2)
1	2	3	4	5	6
Zysk brutto ze sprzedaży	17 411	19 767	18 941	95,8%	108,8%
Zysk ze sprzedaży	6 573	7 281	7 518	103,3%	114,4%
Wynik ze sprzedaży majątku trwałego	-46	-6	0	0,0%	0,0%
Zysk na działalności operacyjnej	6 703	7 144	7 566	105,9%	112,9%
EBITDA	12 694	13 201	13 146	99,6%	103,6%
Wynik na działalności finansowej	-285	-675	-218	32,3%	76,5%
Zysk brutto	6 418	6 469	7 348	113,6%	114,5%
<b>Zysk netto</b>	<b>5 197</b>	<b>5 190</b>	<b>5 950</b>	<b>114,6%</b>	<b>114,5%</b>

Zarówno w roku sprawozdawczym jak i w roku 2011 Spółka nie publikowała prognoz swoich wyników na 2012 rok.

## **15.CZYNNIKI I ZAGROŻENIA MAJĄCE WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI ORAZ UZYSKANE WYNIKI EKONOMICZNO - FINANSOWE**

Głównymi czynnikami zewnętrznymi, których większość została wyszczególniona wcześniej, wpływającymi na wyniki osiągnięte w 2012 roku były:

- dynamiczna zmienność oraz pogorszenie globalnej, wewnętrznej oraz krajowej

sytuacji finansowej i gospodarczej,

- pogarszająca się koniunktura w krajach Unii Europejskiej, w tym Polski oraz w USA,
- ryzyko kursowe związane z częstymi oraz znacznymi wahaniami kursów złotego wobec USD i EUR, przekładające się na powstawanie dużych różnic kursowych,
- zmienna i niepewna sytuacja na rynku surowców włókienniczych,
- wzrost cen paliw oraz wzrosty cen gazu oraz energii elektrycznej,
- wzrosty cen usług transportowych dla ładunków przewożonych transportem samochodowym i kontenerowym przy eksporcie do USA,
- znaczne oraz wyższe niż w roku ubiegłym, obciążenia finansowe na rzecz budżetu,
- uzależnienie sprzedaży oraz jej wyników od słabej i pogarszającej się koniunktury w innych branżach oraz od występujących z dużym nasileniem ekstremalnych warunków klimatycznych,
- zaostrzająca się konkurencja na krajowym rynku włóknin budowlanych, obuwniczych oraz gospodarczych,
- zatory płatnicze skutkujące wzrostem stanu należności handlowych oraz koniecznością tworzenia rezerw na należności i koniecznością kierowania spraw związanych z egzekucją przeterminowanych należności na drogę sądową.

Znacznej części tych ryzyk nie można uniknąć, ponieważ wpływ na to mają problemy finansowe i ekonomiczne większości krajów europejskich, w tym również Polski oraz firm w nich rezydujących, wysoki wskaźnik inflacji oraz niekorzystne zmiany tendencji makroekonomicznych. Wymienione wyżej czynniki stanowiły główne ryzyka w działalności Spółki. Zdecydowana ich większość charakteryzuje się powtarzalnością i jest wysoce prawdopodobne, że będą one oddziaływać z różnym nasileniem na wyniki działalności firmy w bieżącym roku.

Wśród czynników zależnych od Spółki, które wpłynęły na wyniki 2012 roku najważniejszymi były:

- polityka cenowa Spółki mająca na celu zniwelowanie skutków rosnących kosztów produkcji oraz zwiększanie wartości sprzedaży,
- działania marketingowe mające na celu wzrost sprzedaży włóknin budowlanych i włóknin do zastosowań spożywczych oraz włóknin konfekcjonowanych pod własną marką na rynek krajowy, a także większości asortymentów włóknin igłowanych wodą na wszystkich rynkach,
- działania na rzecz odbudowy sprzedaży na rynkach wschodnich,
- dalsze zwiększanie przychodów z tytułu czynszów,
- działania logistyczne ukierunkowane na obniżanie kosztów transportu związanych z zakupem,
- poszukiwanie nowych źródeł zaopatrzenia pozwalające na pozyskanie możliwie najtańszych surowców,
- prace nad zmianami technologicznymi mające na celu efektywniejsze wykorzystanie surowców i materiałów,
- dalsze działania oszczędnościowe we wszystkich obszarach działalności mające na celu poprawę rentowności sprzedaży,
- poszukiwanie nowych tańszych źródeł finansowania oraz renegotjowanie dotychczasowych umów kredytowych,
- kontynuacja działań ukierunkowanych na poprawę ściągalności należności,
- starzejące się urządzenia produkcyjne,
- stabilność podstawowych zasad zarządzania przedsiębiorstwem i jego grupą kapitałową, co oznacza, że w roku sprawozdawczym nie miały miejsca zmiany tych

zasad.

Zarząd nie wyklucza podejmowania działań doraźnych zależnych od aktualnej sytuacji makroekonomicznej, zmian w prawie oraz sytuacji finansowej Spółki. Odpowiednia polityka i procedury obowiązujące w Spółce wspierają proces zarządzania w zakresie: ryzyka cenowego, ryzyka walutowego (kursowego) oraz ryzyka stóp procentowych, na które jest narażona Spółka, mają głównie na celu:

- ograniczenie zmienności wyniku finansowego brutto,
- ograniczenie do minimum zakłóceń przepływu środków pieniężnych,
- utrzymanie Spółki w dobrej kondycji finansowej oraz
- maksymalizacja prawdopodobieństwa realizacji założeń budżetowych.

Spółka dysponuje środkami finansowymi gwarantującymi obsługę wszystkich bieżących i planowanych wydatków związanych z jej działalnością. Saldo dostępnych środków pieniężnych umożliwia elastyczne realizowanie bieżących zobowiązań. Zarządzanie płynnością Spółki koncentruje się na szczegółowej analizie spływu należności, stałym monitoringu rachunków bankowych jak również bieżącej koncentracji środków pieniężnych na rachunkach bankowych. Spółka podejmuje działania zmierzające do skrócenia okresu spływu należności oraz jednoczesnego wydłużenia okresu regulowania zobowiązań.

Głównymi instrumentami finansowymi mającymi zminimalizować ryzyko finansowe wykorzystywanymi przez Spółkę w 2012 roku były: kredyty bankowe, środki pieniężne oraz bankowe lokaty terminowe. W 2012 roku charakteryzowała Spółkę dobra płynność finansowa. Wskaźnik płynności szybkiej<sup>8</sup> wyniósł 0,97 wobec 0,95 dla 2011 roku, natomiast wskaźnik płynności bieżącej<sup>9</sup> dla roku sprawozdawczego wyniósł 1,98, a dla roku 2011: 1,46.

W ocenie Zarządu, co znajduje potwierdzenie we wskaźnikach, NOVITA S.A. nie ma problemów z terminowym wywiązywaniem się z zaciągniętych zobowiązań, a przejściowo wolne środki Spółka inwestuje w bezpieczne instrumenty finansowe, to jest terminowe lokaty bankowe. NOVITA S.A. posiada również inne instrumenty finansowe, takie jak należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej działalności. Podstawowym celem tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność Spółki.

W 2012 roku Spółka posiadała dostęp do kredytów obrotowych w następujących bankach: ING, CITI BANK HANDLOWY oraz DnB NORD. Łączny limit z tytułu wyżej wymienionych kredytów obrotowych na dzień 31-12-2012 roku wynosił 8.000 tys. zł, natomiast stan ich wykorzystania wyniósł w dniu 31-12-2012 roku 2.049 tys. zł. Ponadto firma dysponowała kwotą 1.500 tys. zł z tytułu faktoringu przyznaną przez bank PEKAO S.A. NOVITA S.A. w trakcie roku obrotowego sporadycznie korzystała z kredytów obrotowych na finansowanie bieżącej działalności w wyżej wymienionych bankach z uwagi na incydentalne niedopasowanie wpływów i wydatków.

Spółka nie zaciągała nowych kredytów pod hipotekę, przewłaszczenie aktywów trwałych lub przewłaszczenie zorganizowanej części przedsiębiorstwa.

Zasadą stosowaną przez Spółkę jest nie prowadzenie obrotu złożonymi instrumentami finansowymi.

W Spółce nie jest stosowana rachunkowość zabezpieczeń.

Wyczerpujące informacje na temat ryzyka finansowego zawarte są w **INFORMACJI DODATKOWEJ DO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**.

W roku sprawozdawczym nie wystąpiły czynniki i zdarzenia nietypowe mające wpływ na osiągnięty wynik.

<sup>8</sup> wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe – zapasy) / zobowiązania bieżące

<sup>9</sup> wskaźnik płynności bieżącej (current ratio) = aktywa obrotowe / zobowiązania bieżące

## 16. POSTĘPOWANIA SĄDOWE I ADMINISTRACYJNE

W 2012 roku odbyło się w Sądzie Okręgowym w Zielonej Górze IV Wydział Pracy i Ubezpieczeń Społecznych kilka rozpraw w sprawie, którą NOVITA S.A. założyła w sierpniu 2011 roku w wyniku kontroli prawidłowości wykorzystania środków z Zakładowego Funduszu Świadczeń Pracowniczych za lata 2008-2010, przeprowadzonej przez Zakład Ubezpieczeń Społecznych w Zielonej Górze w lipcu 2011 roku. Spółka nie zgadzała się z ustaleniami Protokołu z kontroli i odrzuciła zawarte w nim zarzuty. Ponadto odrębne odwołanie złożyli również pracownicy, których dotyczyły kwestionowane przez ZUS wypłacone przez Spółkę świadczenia z ZFŚS. Sąd Okręgowy w Zielonej Górze wydał nieprawomocne wyroki zarówno na korzyść Spółki Akcyjnej NOVITA, jak również na korzyść odwołujących się pracowników. Zakład Ubezpieczeń Społecznych w Zielonej Górze złożył apelację od wszystkich wydanych wyroków do Sądu Apelacyjnego w Poznaniu. W dniu 12-12-2012 roku Sąd Apelacyjny w Poznaniu oddalił apelację ZUS Oddział w Zielonej Górze od wyroku Sądu Okręgowego w Zielonej Górze z dnia 7-03-2012 roku w sprawie naliczenia składek na ubezpieczenie emerytalne i rentowe, z tytułu wypłaty bonów i wypłat pieniężnych z okazji świąt. W związku z powyższym, wobec rozstrzygnięcia sporu na korzyść emitenta utworzone w tym celu rezerwy w wysokości 552 tys. zł zostały rozwiązane i korzystnie wpłynęły na wynik finansowy Spółki za 2012 rok.

W roku sprawozdawczym NOVITA S.A. nie była stroną postępowań administracyjnych oraz arbitrażowych.

## 17. BILANS SPÓŁKI ORAZ SYTUACJA PIENIĘŻNA

Zgodnie z Uchwałą NWZA odbytego 4-12-2007 roku w sprawie przejścia Spółki z dniem 31-12-2007 roku na sporządzanie jednostkowego sprawozdania finansowego wg MSSF, bilanse Spółki poczynając od bilansu za rok 2007 są sporządzane zgodnie z tymi standardami.

Wg sprawozdania finansowego na dzień 31-12-2012 roku suma bilansowa wyniosła 96.064 tys. zł i była niższa o 9.831 tys. zł, to jest o 9,3% od sumy bilansowej z dnia 31-12-2011 roku wynoszącej 105.895 tys. zł.

Na zmiany w strukturze aktywów i pasywów wg stanów bilansowych zasadniczy wpływ miały w aktywach:

- obniżenie wartości rzeczowych aktywów trwałych z tytułu odpisów amortyzacyjnych,
- obniżenie wartości niematerialnych i prawnych z tytułu odpisów amortyzacyjnych,
- inwestycje w majątek trwały oraz nieruchomości inwestycyjne,
- obniżenie wartości aktywów z tyt. odroczonego podatku dochodowego,
- znaczne obniżenie stanu należności krótkoterminowych,
- znaczny spadek stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów,
- nieznaczne zmniejszenie stanu pozostałych należności i rozliczeń międzyokresowych

oraz w pasywach:

- obniżenie wartości kapitału własnego 1,5%;
- zmniejszenie stanu zobowiązań długoterminowych o 3,5%,
- znaczne, bo wynoszące 48,0% zmniejszenie stanu zobowiązań krótkoterminowych głównie wskutek obniżenia o 44,8% zobowiązań z tytułu dostaw, robót i usług przy jednoczesnym również znacznym zmniejszeniu stanu zobowiązań z tytułu kredytów o 54,1%.

W dniu 31-12-2012 roku Spółka miała zobowiązania z tytułu kredytów obrotowych w kwocie 2.049 tys. zł wobec 5.505 tys. zł w dniu 31-12-2011 roku. W związku z powyższym również koszty z tytułu odsetek zamknęły się w 2012 roku niższą kwotą od kwoty z 2011 roku i wyniosły odpowiednio: 143 tys. zł oraz 344 tys. zł.

W 2012 roku Spółka zawarła poprzez podpisanie aneksów do wcześniej zawartych umów niżej wymienione umowy kredytowe:

- w dniu 30-08-2012 roku z ING Bank Śląski S.A. podpisany został aneks do umowy zawartej dnia 7-12-2007 roku na kredyt obrotowy w kwocie 1.000 tys. zł oprocentowany stopą WIBOR 1M+marża banku o terminie wymagalności w dniu 31-08-2013 roku,
- dnia 11-10-2012 roku z Bankiem DnB NORD podpisany został aneks do umowy zawartej dnia 7-10-2011 roku na kredyt obrotowy w kwocie 2.000 tys. zł oprocentowany stopą WIBOR 1M+marża banku o terminie wymagalności w dniu 15-10-2013 roku.

Dnia 13-08-2012 roku Spółka zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym z Bankiem Handlowym w Warszawie S.A. w kwocie 5.000 tys. zł oprocentowany stopą WIBOR 1M+marża banku

W roku sprawozdawczym nie miało miejsca wypowiedzenie umów dotyczących kredytów i pożyczek.

Emitent nie udzielał w roku obrotowym pożyczek podmiotom zewnętrznym, jak również powiązanym oraz nie udzielał takim podmiotom i nie otrzymał od takich podmiotów w 2012 roku poręczeń i gwarancji.

Więcej informacji o zaciągniętych oraz spłaconych w roku obrotowym kredytach i pożyczkach zostały zwarte w **INFORMACJI DODATKOWEJ DO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**.

Porównanie stanów głównych pozycji bilansowych na dzień 31-12-2012 roku ze stanami w dniu 31-12-2011 roku oraz w dniu 31-12-2010 roku przedstawia poniższa tabela.

Wybrane pozycje z bilansu - struktura											
Wyszczególnienie	Stan na 31-12-2010 r.		Stan na 31-12-2011 r.		Stan na 31-12-2012 r.		zmiany '12 do '11			zmiany '12 do '10	
	tys. zł	Udział w sumie bilansowej	tys. zł	Udział w sumie bilansowej	tys. zł	Udział w sumie bilansowej	wartość netto tys. zł (6-4)	wskaźnik dynamiki (6/4)	struktura (7-5)	wartość netto tys. zł (6-2)	wskaźnik dynamiki (6/2)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
<b>Suma bilansowa</b>	<b>105 816</b>	<b>100,0%</b>	<b>105 895</b>	<b>100,0%</b>	<b>96 064</b>	<b>100,0%</b>	<b>- 9 831</b>	<b>90,7%</b>	<b>0,0%</b>	<b>- 9 752</b>	<b>90,8%</b>
<b>Atywa trwałe, w tym:</b>	<b>83 906</b>	<b>79,3%</b>	<b>80 706</b>	<b>76,2%</b>	<b>78 247</b>	<b>81,3%</b>	<b>- 2 459</b>	<b>97,0%</b>	<b>+5,1%</b>	<b>- 5 659</b>	<b>93,3%</b>
rzeczowe atywa trwałe	70 158	66,3%	66 758	63,0%	64 480	67,1%	- 2 278	96,6%	+4,1%	- 5 678	91,9%
wartości niematerialne i prawne	169	0,2%	241	0,2%	156	0,2%	- 85	64,7%	0,0%	- 13	92,3%
akcje i udziały w jednostkach zależnych	12 908	12,2%	12 908	12,2%	12 908	13,3%	0,0	100,0%	+1,1%	0,0	100,0%
inne inwestycje długoterminowe	1	0,0%	1	0,0%	1	0,0%	0,0	100,0%	0,0%	0,0	100,0%
aktywa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	670	0,6%	798	0,8%	702	0,7%	- 96	88,0%	-0,1%	+ 32	104,8%
<b>Aktywa obrotowe, z tego:</b>	<b>21 910</b>	<b>20,7%</b>	<b>25 189</b>	<b>23,8%</b>	<b>17 817</b>	<b>18,7%</b>	<b>- 7 372</b>	<b>70,7%</b>	<b>-5,1%</b>	<b>- 4 093</b>	<b>81,3%</b>
zapasy	10 645	10,1%	8 720	8,2%	9 081	9,5%	+ 361	104,1%	+1,3%	- 1 564	85,3%
należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	9 763	9,2%	12 029	11,4%	7 650	8,0%	- 4 379	63,6%	-3,4%	- 2 113	78,4%
należności z tyt. bieżącego podatku dochodowego od os. prawnych	447	0,4%	145	0,1%	0	0,0%	- 145	0,0%	-0,1%	- 447	0,0%
środki pieniężne i ekwiwalenty	988	0,9%	4 231	4,0%	1 026	1,1%	- 3 205	24,2%	-2,9%	+ 38	103,8%
pozostałe aktywa obrotowe	67	0,1%	64	0,1%	60	0,1%	- 4	93,8%	0,0%	- 7	89,6%
<b>Kapitał własny, w tym:</b>	<b>79 510</b>	<b>75,1%</b>	<b>78 554</b>	<b>74,2%</b>	<b>77 375</b>	<b>80,6%</b>	<b>- 1 179</b>	<b>98,5%</b>	<b>+6,4%</b>	<b>- 2 135</b>	<b>97,3%</b>
kapitał akcyjny	5 000	4,7%	5 000	4,7%	5 000	5,2%	0,0	100,0%	+0,5%	0,0	100,0%
<b>Zobowiązania ogółem, w tym:</b>	<b>26 306</b>	<b>24,9%</b>	<b>27 341</b>	<b>25,8%</b>	<b>18 689</b>	<b>19,4%</b>	<b>- 8 652</b>	<b>68,4%</b>	<b>-6,4%</b>	<b>- 7 617</b>	<b>71,0%</b>
<b>zobowiązania długoterminowe, w tym:</b>	<b>10 750</b>	<b>10,2%</b>	<b>10 037</b>	<b>9,5%</b>	<b>9 687</b>	<b>10,2%</b>	<b>- 350</b>	<b>96,5%</b>	<b>+0,7%</b>	<b>- 1 063</b>	<b>90,1%</b>
kredyty, pożyczki i inne źródła finansowania	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%	0,0	-	0,0%	0,0	-
rezerwy razem	10 750	10,2%	10 037	9,5%	9 687	10,2%	- 350	96,5%	+0,7%	- 1 063	90,1%
<b>zobowiązania krótkoterminowe, w tym:</b>	<b>15 556</b>	<b>14,7%</b>	<b>17 304</b>	<b>16,3%</b>	<b>9 002</b>	<b>9,2%</b>	<b>- 8 302</b>	<b>52,0%</b>	<b>-7,1%</b>	<b>- 6 554</b>	<b>57,9%</b>
z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	6 341	6,0%	9 470	8,9%	5 226	5,4%	- 4 244	55,2%	-3,5%	- 1 115	82,4%
kredyty, pożyczki i inne źródła finansowania	8 351	7,9%	6 579	6,2%	3 022	3,1%	- 3 557	45,9%	-3,1%	- 5 329	36,2%
zobowiązania z tyt. bieżącego podatku dochodowego od os. prawnych	0	0,0%	0	0,0%	37	0,0%	+ 37	-	0,0%	+ 37	-
rezerwy	864	0,8%	1 255	1,2%	717	0,7%	- 538	57,1%	-0,5%	- 147	83,0%
pozostałe pasywa	0	0,0%	0	0,0%	0	0,0%	0,0	-	0,0%	0,0	-

Stan środków pieniężnych Spółki Akcyjnej NOVITA na koniec grudnia 2012 roku wyniósł 1.026 tys. zł i był niższy od stanu w dniu 31-12-2011 roku o 3.205 tys. zł. Poniżej przedstawiono zestawienie głównych pozycji rachunku przepływów pieniężnych.

Wybrane pozycje z rachunku przepływów pieniężnych w tys. zł							
Wyszczególnienie	Stan na 31-12-2010 r.	Stan na 31-12-2011 r.	Stan na 31-12-2012 r.	zmiany '12 do '11		zmiany '12 do '10	
				wartość netto (4-3)	wskaźnik dynamiki (4/3)	wartość netto (4-2)	wskaźnik dynamiki (4/2)
1	2	3	4	5	6	7	8
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	8 653	14 204	11 125	- 3 079	78,3%	+ 2 472	128,6%
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 777	-2 533	-3 371	- 838	133,1%	- 1 594	189,7%
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-8 779	-8 429	-10 960	- 2 531	130,0%	- 2 181	124,8%
Zmiana stanów środków pieniężnych	-1 904	3 242	-3 206	- 6 448	-	- 1 302	168,4%
Stan środków pieniężnych na koniec okresu sprawozdawczego	988	4 231	1 026	- 3 205	24,2%	+ 38	103,8%

## 18. PROPONOWANY PRZEZ ZARZĄD SPÓŁKI PODZIAŁ ZYSKU ZA ROK OBROTOWY 2012

Biorąc pod uwagę sytuację finansową Spółki, planowane na 2013 rok inwestycje oraz zamierzenia inwestycyjne wynikające z koncepcji rozwoju Spółki na lata 2013-2018, Zarząd NOVITY S.A. rekomenduje Walnemu Zgromadzeniu Akcjonariuszy wypłatę dywidendy z zysku za 2012 rok wynoszącego 5.950 tys. zł, w kwocie 4.500 tys. zł, to jest 1,83 zł na akcję (z wyłączeniem akcji własnych posiadanych przez Spółkę). Pozostałą część zysku, to jest kwotę 1.450 tys. zł Zarząd proponuje przeznaczyć na zasilenie kapitału zapasowego.

## 19. PODPISY CZŁONKÓW ZARZĄDU NOVITA S.A.

Dyrektor Generalny, Prezes Zarządu	Henryk Kaczmarek	
Dyrektor ds. Produkcji i Rozwoju, Członek Zarządu	Józef Wołejko	
Dyrektor ds. Sprzedaży i Marketingu, Członek Zarządu	Krzysztof Barański	

Zielona Góra, 19-03-2013 r.