

INTER CARS S.A.

**JEDNOSTKOWY RAPORT ROCZNY
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2012 ROKU**



SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	PISMO PREZESA ZARZĄDU	4
	OŚWIADCZENIE CZŁONKÓW ZARZĄDU.....	6
	WYBRANE DANE FINANSOWE.....	7
CZĘŚĆ II	ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES	
	od 1 stycznia do 31 grudnia 2012 roku	8
CZĘŚĆ III	SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA	62
CZĘŚĆ IV	RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA	
	FINANSOWEGO	97

**Pismo Prezesa Zarządu
Inter Cars S.A.**

Drodzy Akcjonariusze,

Rok 2012 nie był łatwym rokiem dla rynku usług serwisowych i dystrybucji części samochodowych. Po raz pierwszy od 1990 roku, a więc od uwolnienia gospodarki, doświadczyliśmy zahamowania wzrostu rynku, być może nawet lekkiego spadku. Na tym tle Inter Cars S.A. przy prawie 9% wzroście obrotów pokazuje słuszność obranej strategii dystrybucji. Historyczna decyzja o skierowaniu swojej oferty bezpośrednio do warsztatów, sprawiła że Inter Cars S.A. stał się niekwestionowanym liderem dystrybucji części zamiennych do samochodów w Polsce. Kolejna decyzja o ekspansji na rynki wschodzące Europy sprawia że nawet w czasach bessy rynkowej możemy generować solidne wzrosty. Dzięki zwiększaniu przychodów przez spółki zagraniczne nasza spółka uniezależnia się od koniunktury na naszym największym rynku w Polsce. Spodziewamy się że do roku 2017 nasze spółki zagraniczne będą stanowiły 50% w naszych przychodach ze sprzedaży części zamiennych.

Celem Inter Cars S.A. jest posiadanie jak najbardziej kompleksowej oferty produktów – jednym słowem wszystkiego, co może być niezbędne w pracy nowoczesnego warsztatu motoryzacyjnego. Już teraz nasza oferta części motoryzacyjnych jest najszerza w Europie, jednak nie oznacza to, że powinniśmy zaprzestać dalszego rozwoju, ponieważ wciąż istnieją grupy produktowe, w których Inter Cars S.A. może zwiększyć swój asortyment, oraz udział w rynku.

Posiadamy w sprzedaży zarówno produkty marek premium, od dostawców, którzy dostarczają swoje części na pierwszy montaż do fabryk samochodów, jak również tańsze części tak zwanych marek ekonomicznych.

Dzięki tak skonstruowanej ofercie, jesteśmy w stanie sprostać zróżnicowanym oczekiwaniom rynku: klienci wymagający najwyższej jakości oryginalnych części zamiennych, w Inter Cars S.A. mają do dyspozycji szeroką gamę produktów marek premium, które stanowią atrakcyjną alternatywę dla zazwyczaj droższych części dostępnych w ASO. Natomiast klienci poszukujący oszczędności, chętnie korzystają z oferty porównywalnej jakości, tańszych części zamiennych, które są rozsądnym wyborem w przypadku serwisowania starszych pojazdów.

Taki podział oferty części dostępnych w Inter Cars S.A., w pewnym stopniu uodparnia firmę na ryzyko spadków sprzedaży spowodowanych zmianami w parku samochodowym i ogólnej kondycji finansowej społeczeństwa. W przypadku kiedy kierowcy poszukują oszczędności, zmniejsza się popyt na droższe części, co jest jednak kompensowane wzrostem zapotrzebowania na tańsze produkty.

Drugim równie ważnym dla naszej spółki celem jest rozwój logistyki. W czasach dużej konkurencji, dzięki sukcesywnemu rozwojowi daliśmy się poznać na rynku jako firma, która jest w stanie najszybciej dostarczyć części do warsztatu w każdym regionie kraju. Wraz z rozwojem naszych spółek zagranicznych w naturalny sposób zwiększyliśmy swój zasięg o obiecujące rynki Europy Środkowo-Wschodniej.

Aby w pełni wykorzystać potencjał tego, co udało nam się stworzyć przez lata, podjęliśmy decyzję o stworzeniu niezależnego podmiotu jakim jest ILS, który będzie w stanie zaoferować naszym partnerom biznesowym usługi logistyki i magazynowania na najwyższym poziomie. W dzisiejszych czasach chyba nikogo nie trzeba przekonywać do korzyści jakie płyną z outsourcingu tego typu usług. Jednak tym co wyróżnia ILS na tle konkurencji jest doskonała znajomość potrzeb branży części motoryzacyjnych.

W naszej strategii na najbliższe lata stawiamy na rozwój sprzedaży asortymentu, spoza obszaru głównej działalności czyli sprzedaży części do samochodów osobowych. Widzimy tu duże przestrzenie do wzrostu zarówno w kraju jak i zagranicą, między innymi ze względu na to że zagraniczne spółki jak do tej pory głównie realizowały sprzedaż części do samochodów osobowych.

Wydaje się że okres szalonych, dwucyfrowych wzrostów mamy już za sobą. Chociaż rynki ościenne mogą jeszcze sprawić wiele miłych niespodzianek, to jednak wolumen obrotów jaki osiągnęliśmy oraz pozycja na poszczególnych rynkach sprawia że widzimy nasz przyszły rozwój raczej jako stabilną działalność skoncentrowaną na optymalizacji zysków. Nie oznacza to jednak że nie będziemy inwestować w innowacje takie jak choćby kanał e-commerce. Żyje bowiem w nas stale pasja bycia pionierem, zgodna z filozofią naszego założyciela Krzysztofa Oleksowicza. Inter Cars S.A. to firma zrodzona z pasji, pasji ciągłego przekraczania siebie i poszerzania możliwości.



Robert Kierzek

Prezes Zarządu

**Oświadczenie członków Zarządu
Inter Cars S.A.**

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd Inter Cars S.A. niniejszym oświadcza, że:

- zgodnie z jego najlepszą wiedzą, roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. („Inter Cars”) i dane porównawcze zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską, wydanymi i obowiązującymi na dzień sporządzenia niniejszych sprawozdań finansowych oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Inter Cars S.A..
- Komentarz do raportu rocznego, stanowiący roczne sprawozdanie z działalności Inter Cars zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Inter Cars S.A..
- KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa, podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący badania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Inter Cars został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii i raportu z badania, zgodnie z właściwymi przepisami prawa.

Warszawa, 26 kwietnia 2013 roku

Robert Kierzek

Prezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Witold Kmiecik

Członek Zarządu

Wybrane dane finansowe:

	za okres 12 miesięcy zakończony		za okres 12 miesięcy zakończony	
	31.12.2012	31.12.2011	31.12.2012	31.12.2011
(w tys.)	<i>zł</i>	<i>zł</i>	<i>euro</i>	<i>euro</i>
Dane dotyczące wzrostu i zysków				
Marża na sprzedaży	26,7%	28,2%		
EBITDA	117 366	164 589	28 121	39 755
EBITDA jako procent sprzedaży	4,5%	6,7%		
Dług netto/EBITDA	3,99	2,90		
Podstawowy wskaźnik zysku na 1 akcję	5,12	7,36	1,23	1,78
Rozwodniony wskaźnik zysku na 1 akcję	5,12	7,36	1,23	1,78
Zysk na działalności operacyjnej	92 318	138 449	22 120	33 441
Zysk netto	72 501	104 339	17 371	25 202
Przepływy pieniężne				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	104 870	8 093	25 127	1 955
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(60 719)	(22 691)	(14 548)	(5 481)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(49 508)	18 800	(11 862)	4 541
Zatrudnienie i ilość filii na dzień				
Pracownicy	31.12.2012 1 340	31.12.2011 1 333		
Filie	152	147		
Sprawozdanie z sytuacji finansowej (na dzień)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31.12.2012 12 790	31.12.2011 18 147	31.12.2012 3 129	31.12.2011 4 109
Suma bilansowa	1 484 993	1 498 178	363 239	339 200
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	480 660	496 099	117 573	112 321
Kapitał własny	698 822	630 571	170 936	142 766

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji bilansowych – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2012 roku – 1 EUR = 4,0882 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2011 roku – 1 EUR = 4,4168 PLN
- dla pozycji rachunku zysków i strat i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2012 i 2011 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,1736 PLN i 1 EUR = 4,1401 PLN.

CZĘŚĆ II

JEDNOSTKOWY RAPORT ROCZNY ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2012 ROKU

OPINIA BIEGŁEGO REWIDENTA	9
Informacje o INTER CARS S.A.	11
1. Przedmiot działalności	11
2. Siedziba	11
3. Dane kontaktowe	11
4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	11
5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	11
6. Biegły rewident	11
7. Prawnicy	11
8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	12
9. Spółki zależne	12
Spółki stowarzyszone	13
10. Notowania na giełdach	13
11. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji	13
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	14
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	15
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	16
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	16
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (cd)	17
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	18
Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego	19
1. Podstawa sporządzania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego	19
2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości	25
3. Segmenty operacyjne	33
4. Rzeczowe aktywa trwałe	33
5. Wartości niematerialne	36
6. Nieruchomości inwestycyjne	38
7. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	38
8. Podatek odroczony	41
9. Zapasy	42
10. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	42
11. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	44
12. Kapitał własny	44
13. Zysk netto na 1 akcję	44
14. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	45
15. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	47
16. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	48
17. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	48
18. Płatności w formie akcji własnych	48
19. Przychody ze sprzedaży	48
20. Koszt własny sprzedaży	48
21. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	49
22. Koszty świadczeń pracowniczych	49
24. Pozostałe przychody operacyjne	50
25. Pozostałe koszty operacyjne	50
26. Przychody i koszty finansowe	50
27. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych	51
28. Podatek dochodowy	52
29. Propozycja Zarządu co do podziału zysku za bieżący rok obrotowy	53
30. Dywidenda na 1 akcję	53
31. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	53
32. Leasing operacyjny	53
33. Transakcje z jednostkami powiązаныmi	54
34. Zarządzanie ryzykiem finansowym	57
35. Zdarzenia po dacie bilansu	60
36. Istotne oceny i oszacowania	60
37. Sprawozdanie skonsolidowane	61

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A.

Opinia o jednostkowym sprawozdaniu finansowym

Przeprowadziliśmy badanie załączonego jednostkowego sprawozdania finansowego Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64 („Spółka”), na które składa się jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2012 r., jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów, jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym oraz jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia oraz informacje dodatkowe zawierające opis istotnych zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Odpowiedzialność Zarządu oraz Rady Nadzorczej

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za prawidłowość ksiąg rachunkowych oraz sporządzenie i rzetelną prezentację tego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i innymi obowiązującymi przepisami prawa oraz sporządzenie sprawozdania z działalności. Zarząd Spółki jest odpowiedzialny również za kontrolę wewnętrzną, którą uznaje za niezbędną, aby sporządzane sprawozdania finansowe były wolne od nieprawidłowości powstałych wskutek celowych działań lub błędów.

Zgodnie z ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2013 r. poz. 330) („ustawa o rachunkowości”), Zarząd Spółki oraz członkowie Rady Nadzorczej są zobowiązani do zapewnienia, aby sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności spełniały wymagania przewidziane w tej ustawie.

Odpowiedzialność Biegłego Rewidenta

Naszym zadaniem jest, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii o tym sprawozdaniu finansowym oraz prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia. Badanie sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy o rachunkowości, krajowych standardów rewizji finansowej wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej. Regulacje te nakładają na nas obowiązek postępowania zgodnego z zasadami etyki oraz zaplanowania i przeprowadzenia badania w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, że sprawozdanie finansowe i księgi rachunkowe stanowiące podstawę jego sporządzenia są wolne od istotnych nieprawidłowości.

Badanie polega na przeprowadzeniu procedur mających na celu uzyskanie dowodów badania dotyczących kwot i informacji ujawnionych w sprawozdaniu finansowym. Wybór procedur badania zależy od naszego osądu, w tym oceny ryzyka wystąpienia istotnej nieprawidłowości sprawozdania finansowego na skutek celowych działań lub błędów. Przeprowadzając ocenę

tego ryzyka bierzemy pod uwagę kontrolę wewnętrzną związaną ze sporządzeniem oraz rzetelną prezentacją sprawozdania finansowego w celu zaplanowania stosownych do okoliczności procedur badania, nie zaś w celu wyrażenia opinii na temat skuteczności działania kontroli wewnętrznej w jednostce. Badanie obejmuje również ocenę odpowiedności stosowanej polityki rachunkowości, zasadności szacunków dokonanych przez Zarząd oraz ocenę ogólnej prezentacji sprawozdania finansowego.

Wyrażamy przekonanie, że uzyskane przez nas dowody badania stanowią wystarczającą i odpowiednią podstawę do wyrażenia przez nas opinii z badania.

Opinia

Naszym zdaniem, załączone jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. przedstawia rzetelnie i jasno sytuację majątkową i finansową Spółki na dzień 31 grudnia 2012 r., wynik finansowy oraz przepływy pieniężne za rok obrotowy kończący się tego dnia, zostało sporządzone, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, jest zgodne z wpływającymi na treść jednostkowego sprawozdania finansowego przepisami prawa i postanowieniami statutu Spółki oraz zostało sporządzone na podstawie prawidłowo prowadzonych, we wszystkich istotnych aspektach, ksiąg rachunkowych.

Szczególne objaśnienia na temat innych wymogów prawa i regulacji

Sprawozdanie z działalności Spółki

Zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości, stwierdzamy, że sprawozdanie z działalności Spółki uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz w rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne i formacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2009 r., nr 33, poz. 259 z późniejszymi zmianami) i są one zgodne z informacjami zawartymi w jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

W imieniu KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k.
Nr ewidencyjny 3546
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa



Mirosław Matusik
Kluczowy biegły rewident
Nr ewidencyjny 90048
Komandytariusz, Pełnomocnik

26 kwietnia 2013 r.

Informacje o INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Inter Cars Spółka Akcyjna („Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba

ul Powsińska 64
02-903 Warszawa
Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15
05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16
fax. (+48-22) 714 19 18
bzarzadu@intercars.eu
relacje.inwestorskie@intercars.eu
www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący
Piotr Płoszajski
Maciej Oleksowicz
Michał Marczak
Jacek Klimczak

5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Robert Kierzek, Prezes
Krzysztof Soszyński, Wiceprezes
Krzysztof Oleksowicz
Wojciech Milewski
Witold Kmiecik

6. Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa
ul. Marszałkowska 115
Warszawa

8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Bank Pekao S.A.
ul. Grzybowska 53/57
00-950 Warszawa

Bank Handlowy w Warszawie S.A.
ul. Senatorska 16
00-923 Warszawa

ING Bank Śląski S.A.
Pl. Trzech Krzyży 10/14
00-499 Warszawa

RBS Bank (Polska) S.A.
ul. 1-go Sierpnia 8A
02-134 Warszawa

BRE Bank S.A.
Ul. Królewska 14
00-065 Warszawa

Raiffeisen Bank Polska S.A.
ul. Piękna 20
00-549 Warszawa

9. Spółki zależne

Inter Cars Ukraina LLC
29009 Chmielnicki, Tołstego 1/1
Ukraina

Inter Cars Česká republika s.r.o.
Novodvorská 1010/14
Praga 4, Czechy

Lauber Sp. z o.o.
ul. Braci Staniuków 40
76-200 Słupsk

Inter Cars Lietuva UAB
Titnago 6
LT – 02300 Wilno, Litwa

JC Auto s.r.l.
Viale A. Doria 48/A
20124 Mediolan, Włochy

Inter Cars d.o.o.
Velimira Škorpika 3a/1
1000 Zagrzeb, Chorwacja

JC Auto S.A.
Avenue de l'Artisanat 2B
1420 Brain L'Allued, Belgia

INTER CARS LATVIJA SIA
Dike iela 44
LV-1004 Riga, Łotwa

Inter Cars Cyprus Limited
12 Esperidon Street
1087 Nicosia, Cypr

Cleverlog-Autoteile GmbH
Meinekestrase 27
10719 Berlin, Niemcy

ILS Sp. z o.o.
ul. Klonowa 48, Kajetany
05-830 Nadarzyn

Feber Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Q-Service Sp. z o.o.
ul. Gdańska 15
05-152 Cząstków Mazowiecki

Inter Cars Slovenská republika s.r.o.
Ivánska cesta 2
Bratysława, Słowacja

IC Development & Finance Sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Armatus sp. z o.o.
ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

Inter Cars Hungária Kft
Frangepan 44/B
H-1139 Budapeszt, Węgry

JC Auto s.r.o.
Lazensky park 10, c.p. 329
735 03 Karvina- Darkom , Czechy

Inter Cars Romania s.r.l.
Str. Campul Painii 3-5
400058 Cluj-Napoca, Rumunia

Inter Cars Bulgaria Ltd.
Alexander Malinov # 91 4/404
1715 Sofia, Bułgaria

Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.
Ul. Płowiecka 57
04-501 Warszawa

Spółki stowarzyszone

Od 30 października 2008 roku Spółka posiada udziały w **SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.** Korpele 75 12-100 Szczytno.

10. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

11. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Inter Cars S.A. w dniu 26 kwietnia 2013 roku.

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

	nota	31.12.2012	31.12.2011
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	4	166 050	146 276
Wartości niematerialne	5	134 904	136 786
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	7	111 699	57 236
Inwestycje dostępne do sprzedaży		258	-
Nieruchomości inwestycyjne	6	2 121	2 019
Należności	10	23 313	40 618
		438 345	382 935
Aktywa obrotowe			
Zapasy	9	582 224	558 229
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	10	451 634	538 867
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	11	12 790	18 147
		1 046 648	1 115 243
AKTYWA RAZEM		1 484 993	1 498 178
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	12	28 336	28 336
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	12	259 530	259 530
Kapitał zapasowy		332 196	232 108
Kapitały rezerwowe		5 935	5 935
Zyski zatrzymane		72 825	104 662
		698 822	630 571
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	14	21 286	237 006
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8	2 857	3 418
		24 143	240 424
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	15	298 272	356 262
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	14	459 374	259 093
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	16	2 659	3 150
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	17	1 723	8 678
		762 028	627 183
PASYWA RAZEM		1 484 993	1 498 178

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	Nota	1.01.2012- 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Przychody ze sprzedaży	19	2 599 857	2 448 872
Koszty własny sprzedaży	20	(1 906 878)	(1 758 198)
Zysk brutto ze sprzedaży		692 979	690 674
Pozostałe przychody operacyjne	23	8 697	3 732
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	21	(331 442)	(289 787)
Koszty usługi dystrybucyjnej dla filiantów	21	(242 549)	(251 961)
Opłaty licencyjne	21	(23 400)	-
Pozostałe koszty operacyjne	24	(11 967)	(14 209)
Zysk na działalności operacyjnej		92 318	138 449
Przychody finansowe	25	25 154	21 139
Różnice kursowe	25	(334)	109
Koszty finansowe	25	(30 690)	(30 954)
Zysk przed opodatkowaniem		86 448	128 743
Podatek dochodowy	27	(13 947)	(24 404)
Zysk netto		72 501	104 339
INNE CAŁKOWITE DOCHODY		-	1 100
Efektywna część zmian wartości godziwej instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne		-	1 100
CAŁKOWITE DOCHODY OGÓŁEM ZA OKRES SPRAWOZDAWCZY		72 501	105 439
Zysk netto		72 501	104 339
Średnioważona liczba akcji		14 168 100	14 168 100
Zysk na jedną akcję (w zł)	13	5,12	7,36
Średnioważona rozwodniona liczba akcji		14 168 100	14 168 100
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w zł)	13	5,12	7,36

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	Kapitał zakładowy	Kapitał z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny ogółem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2012 roku	28 336	259 530	232 108	5 935	104 662	630 571
<i>Całkowite dochody za okres sprawozdawczy</i>						
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	72 501	72 501
Inne całkowite dochody z instrumentów zabezpieczających - realizacja	-	-	-	-	-	-
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	72 501	72 501
<i>Transakcje z akcjonariuszami jednostki ujęte bezpośrednio w kapitale własnym</i>						
Dywidendy	-	-	-	-	(4 250)	(4 250)
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(4 250)	(4 250)
Całkowite dopłaty od i wypłaty do właścicieli	-	-	100 088	-	(100 088)	-
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	100 088	-	(100 088)	-
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2012 roku	28 336	259 530	332 196	5 935	72 825	698 822

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (cd)

	Kapitał zakładowy	Kapitał z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitał własny ogółem
Kapitał własny na dzień 1 stycznia 2011 roku	28 336	259 530	186 104	4 835	46 327	525 132
Całkowite dochody za okres sprawozdawczy						
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	104 339	104 339
Inne całkowite dochody z instrumentów zabezpieczających - realizacja	-	-	-	1 100	-	1 100
Całkowite dochody ogółem za okres sprawozdawczy	-	-	-	1 100	104 339	105 439
Transakcje z akcjonariuszami jednostki ujęte bezpośrednio w kapitale własnym						
Dywidendy	-	-	-	-	-	-
Emisja akcji z tytułu realizacji opcji menadżerskich	-	-	-	-	-	-
Całkowite dopłaty od i wypłaty do właścicieli	-	-	-	-	-	-
Podział zysku z poprzedniego okresu - przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	46 004	-	(46 004)	-
Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2011 roku	28 336	259 530	232 108	5 935	104 662	630 571

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	Nota	1.01.2012 - 31.12.2012	1.01.2011 - 31.12.2011
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk przed opodatkowaniem		86 448	128 743
Korekty:			
Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	21	24 979	26 140
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych	25	(332)	(254)
(Zysk/strata) na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	23	(1 774)	(732)
Odsetki, netto	26	23 987	21 169
Dywidendy netto	25	(20 056)	-
(Zysk)/Strata z tytułu przeszacowania inwestycji		(102)	749
Pozostałe pozycje netto		1 007	-
Zmiany pozycji kapitału obrotowego		114 157	175 815
Zmiana stanu zapasów		(23 995)	(80 362)
Zmiana stanu należności	26	94 091	(134 680)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług, pozostałych zobowiązań oraz zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych		(58 481)	68 763
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej		125 772	29 536
Podatek dochodowy zapłacony	26	(20 902)	(21 443)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		104 870	8 093
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych		6 852	1 846
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	4,5	(47 648)	(30 787)
Zbycie udziałów w jednostkach stowarzyszonych, podporządkowanych		3 100	-
Nabycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	7	(58 116)	(13 743)
Spłata pożyczek udzielonych	26	24 485	25 578
Pożyczki udzielone	26	(10 275)	(6 205)
Odsetki otrzymane	26	827	620
Dywidendy otrzymane	25	20 056	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(60 719)	(22 691)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
(Spłaty) / wpływy z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	26	(12 843)	80 655
Płatności zobowiązań z umów leasingu finansowego	26	(4 172)	(5 588)
Zapłacone odsetki	26	(28 243)	(26 267)
Wykup dłużnych papierów wartościowych	26	-	(30 000)
Dywidenda wypłacona	-	(4 250)	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(49 508)	18 800
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto		(5 357)	4 202
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu		18 147	13 945
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	11	12 790	18 147

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

1. Podstawa sporządzania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

a) Oświadczenie o zgodności

Roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe („sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, zwanymi dalej „MSSF UE”.

MSSF UE zawierają wszystkie Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi Interpretacje poza wymienionymi poniżej Standardami oraz Interpretacjami, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską oraz Standardami i Interpretacjami, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie weszły jeszcze w życie.

Spółka nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym. Ponadto na dzień sprawozdawczy Spółka nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie obowiązujące i nie uwzględnione w rocznym jednostkowym sprawozdaniu finansowym:

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
Zmiany do MSR 1 <i>Prezentacja sprawozdań finansowych:</i> <i>Prezentacja pozycji innych całkowitych dochodów</i>	Zmiany wymagają, aby: <ul style="list-style-type: none"> jednostka prezentowała osobno te pozycje innych całkowitych dochodów, które mogą w przyszłości być przeklasyfikowane na zyski lub straty, od tych, które nigdy nie będą przeklasyfikowane na zyski lub straty. Jeśli pozycje innych całkowitych dochodów są prezentowane przed ich odpowiednimi skutkami podatkowymi, wówczas łączne kwoty podatku powinny być zaalokowane do poszczególnych części innych całkowitych dochodów. zmienić nazwę tytułu „sprawozdanie z całkowitych dochodów” na „sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów”, inne tytuły również mogą być używane. 	1 lipca 2012 r.
MSR 19 (2011) <i>Świadczenia pracownicze</i>	<ul style="list-style-type: none"> Zmiany wymagają aby zyski i straty aktuarialne były ujmowane bezpośrednio w innych całkowitych dochodach. Zmiany usuwają metodę korytarza stosowaną w przeszłości przez do ujmowania zysków i strat aktuarialnych, oraz eliminują możliwość ujmowania w wyniku finansowym wszystkich zmian w zobowiązaniach z tytułu określonych świadczeń i w aktywach programu świadczeń pracowniczych, co jest aktualnie dozwolone zgodnie z wymogami MSR 19. Zmiany wymagają również aby spodziewany zwrot z aktywów programu świadczeń rozpoznawany w rachunku zysków i strat był obliczany w oparciu o wskaźnik użyty do dyskontowania zobowiązania z tytułu określonych świadczeń. 	1 stycznia 2013 r.
Zmiany do MSSF 7 <i>Instrumenty finansowe:</i> <i>ujawnianie informacji–</i> <i>Kompensowanie aktywów finansowych i zobowiązań finansowych</i>	Zmiany zawierają nowe wymagania w zakresie ujawniania informacji dla aktywów i zobowiązań finansowych, które: <ul style="list-style-type: none"> są kompensowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, lub podlegają ramowym umowom dotyczącym kompensat lub innym podobnym umowom. 	1 styczeń 2013 r.
MSSF 13 <i>Ustalanie</i>	MSSF 13 zastąpi wskazówki dotyczące ustalania wartości	1 stycznia 2013 r.

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
<i>wartości godziwej</i>	godziwej zawarte w poszczególnych standardach jednym źródłem wskazówek w zakresie ustalania wartości godziwej. Definiuje on pojęcie wartości godziwej, ustala ramy ustalania wartości godziwej oraz określa wymagania, co do ujawniania informacji dotyczących ustalania wartości godziwej. MSSF 13 wyjaśnia „jak” ustalić wartość godziwą, jeśli jest to wymagane lub dozwolone przez inne standardy. MSSF 13 nie wprowadza nowych wymagań w zakresie wyceny aktywów lub zobowiązań w wartości godziwej, ani nie eliminuje wyjątków niewykonalności w praktyce wyceny według wartości godziwej, które obecnie istnieją w pewnych standardach. Standard zawiera szczegółową strukturę ujawnień, która dodaje do istniejących wymogów ujawnienia w celu dostarczenia informacji, które umożliwią użytkownikom sprawozdań finansowych ocenę metod i danych wykorzystanych przy ustalaniu wartości godziwej a dla powtarzalnego ustalania wartości godziwej, które wykorzystuje nieobserwowalne dane, wpływ ustalania wartości godziwej na wynik finansowy lub inne całkowite dochody.	
Zmiany do MSSF 1 <i>Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy</i> Pożyczki rządowe	Zmiany wprowadzają nowe zwolnienie dotyczące retrospektywnego zastosowania innych MSSF. Jednostka stosująca MSSF po raz pierwszy, może zastosować wymagania w zakresie wyceny, wynikające ze standardów dotyczących instrumentów finansowych (MSR 39 lub MSSF 9) dla pożyczek rządowych udzielonych poniżej rynkowej stopy procentowej prospektywnie od daty przejścia na MSSF. Alternatywnie, jednostka stosująca MSSF po raz pierwszy, może zdecydować, że zastosuje wymagania w zakresie wyceny dla pożyczek rządowych retrospektywnie, jeśli niezbędne informacje do wyceny były dostępne na moment ujęcia pożyczki po raz pierwszy. Wyboru jednostka dokonuje dla każdej pożyczki indywidualnie.	1 stycznia 2013 r.
Zmiany do MSR 12 <i>Podatki – Odroczony podatek dochodowy: Przyszła realizacja składnika aktywów</i>	Zmiana wprowadza domniemanie, iż wartość bilansowa nieruchomości inwestycyjnej wycenianych w wartości godziwej będzie zrealizowana wyłącznie poprzez ich sprzedaż. Zamiary zarządu w tym zakresie nie będą miały znaczenia, chyba, że nieruchomość inwestycyjna będzie <i>podlegała amortyzacji</i> i będzie utrzymywana w ramach modelu biznesowego, którego celem będzie skonsumowanie zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych płynących z danego składnika aktywów przez okres jego życia. Stanowi to jedyny przypadek, kiedy to ww. domniemanie będzie mogło zostać odrzucone.	1 stycznia 2013 r.
MSSF 10 <i>Skonsolidowane sprawozdania finansowe</i>	MSSF 10 przewiduje jeden nowy model analizy kontroli w odniesieniu do wszystkich podmiotów, w które dokonano inwestycji, włączając w to podmioty, które aktualnie jako JSP są w zakresie SKI-12. MSSF 10 wprowadza nowe wymagania, co do oceny kontroli, które różnią się od dotychczasowych wymogów z MSR 27 (2008). W nowym modelu kontroli inwestor kontroluje podmiot, w którym dokonał inwestycji, jeśli (1) jest narażony na lub ma prawo do zmiennych zwrotów z tytułu zaangażowania w ten podmiot, (2) ma zdolność wpływania na te zwroty poprzez władzę nad podmiotem inwestycji oraz (3) istnieje związek pomiędzy ww. władzą a zwrotami. Nowy standard zawiera również wymogi, co do ujawnień oraz wymogi odnoszące się do sporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych. Wymogi te przeniesiono z MSR 27 (2008).	1 stycznia 2014 r.
MSSF 11 <i>Wspólne ustalenia umowne</i>	MSSF 11 <i>Wspólne ustalenia umowne</i> zastępuje MSR 31 <i>Udziały we wspólnych przedsięwzięciach</i> . MSSF 11 nie wprowadza zasadniczych zmian co do ogólnej definicji porozumienia pod wspólną kontrolą, chociaż definicja kontroli i pośrednio współkontroli uległy zmianie w związku	1 stycznia 2014 r.

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
	<p>z MSSF 10.</p> <p>Zgodnie z nowym standardem wspólne ustalenia umowne są podzielone na 2 rodzaje, dla których zdefiniowano następujące modele ujmowania:</p> <ul style="list-style-type: none"> wspólne działania to takie, w których współkontrolujące je podmioty, zwane współnikami wspólnego działania, mają udział w aktywów oraz udział w zobowiązaniach związanych z wspólnych działaniem. wspólne przedsięwzięcie to takie, w którym współkontrolujące podmioty, zwane współnikami przedsięwzięcia, mają prawo do aktywów netto porozumienia. <p>MSSF 11 faktycznie wyłącza z zakresu MSR 31 te przypadki, gdy wspólne przedsięwzięcia, pomimo ich istnienia w formie odrębnych podmiotów nie mogą być faktycznie rozdzielone. Porozumienia takie są traktowane podobnie do współkontrolowanych aktywów/działalności zgodnie z MSR 31 i określane terminem wspólnego działania. Dla pozostałych jednostek współkontrolowanych wg MSR 31, określanych teraz wspólnymi przedsięwzięciami (joint ventures), należy stosować metodę praw własności. Nie ma możliwości zastosowania konsolidacji proporcjonalnej.</p>	
MSSF 12 <i>Ujawnianie informacji na temat udziałów w innych jednostkach</i>	MSSF 12 zawiera dodatkowe wymogi związane z ujawnianiem informacji dotyczących znaczących osądów, przy określaniu charakteru posiadanych udziałów w innych jednostkach, wspólnych ustaleniach umownych, jednostkach stowarzyszonych i / lub jednostkach strukturyzowanych niepodlegających konsolidacji.	1 stycznia 2014 r.
MSR 27 (2011) <i>Jednostkowe sprawozdania finansowe</i>	MSR 27 (2011) pozostawia istniejące wymagania MSR 27 (2008) co do rachunkowości i ujawnień w jednostkowych sprawozdaniach finansowych wprowadzając jedynie kilka drobnych uściśleń. Obowiązujące obecnie wymogi MSR 28 (2008) i MSR 31 w zakresie jednostkowych sprawozdań finansowych również zostały włączone do MSR 27 (2011). Standard nie zawiera już kwestii kontroli i wymagań dotyczących sporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych, które zostały przeniesione do MSSF 10 <i>Skonsolidowane sprawozdania finansowe</i> .	1 stycznia 2014 r.
MSR 28 (2011) <i>Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach</i>	<p>W MSR 28 (2011) dokonano ograniczonych zmian:</p> <ul style="list-style-type: none"> <i>Jednostki stowarzyszone i wspólne przedsięwzięcia przeznaczone do sprzedaży.</i> MSSF 5 <i>Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana</i> jest stosowany do inwestycji, lub jej części, w jednostkę stowarzyszoną lub wspólne przedsięwzięcie, które spełnia kryteria zaklasyfikowania jako przeznaczone do sprzedaży. Do zatrzymanej części inwestycji, której nie zaklasyfikowano jako przeznaczona do sprzedaży, stosuje się metodę praw własności aż do momentu zbycia części przeznaczonej do sprzedaży. Po jej zbyciu zatrzymana część inwestycji ujmowana jest metodą praw własności, jeśli zatrzymana inwestycja nadal stanowi inwestycję w jednostkę stowarzyszoną lub wspólne przedsięwzięcie. <i>Zmiany w inwestycjach w jednostkach stowarzyszonych lub wspólnych przedsięwzięciach.</i> Upřednio zgodnie z MSR 28 (2008) i MSR 31, ustanie znaczącego wpływu lub współkontroli powodowało we wszystkich przypadkach konieczność ponownej wyceny zatrzymanych udziałów, nawet w przypadku, gdy znaczący wpływ zamieniał się we współkontrolę. MSR 28 (2011) wymaga, aby w takich sytuacjach zatrzymane inwestycje nie były ponownie 	1 stycznia 2014 r.

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
	wyceniane.	
Zmiany do MSR 32 <i>Instrumenty finansowe: prezentacja –</i> Kompensowanie aktywów finansowych i zobowiązań finansowych	Zmiany nie wprowadzają nowych zasad dotyczących kompensowania aktywów i zobowiązań finansowych; Wyjaśniają one natomiast kryteria dotyczące kompensat, co ma na celu usunięcie niespójności w ich stosowaniu. Zmiany objaśniają, że jednostka posiada tytuł prawny do kompensaty, jeśli tytuł ten: <ul style="list-style-type: none"> nie jest uwarunkowany wystąpieniem określonego zdarzenia w przyszłości; oraz jest egzekwowalny zarówno w zwykłym trybie prowadzenia działalności jak i w przypadku niewywiązania się z płatności lub w przypadku niewypłacalności lub upadłości jednostki i wszystkich kontrahentów. 	1 stycznia 2014 r.
Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2009-2011	Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (2009-2011) zawierają 7 zmian do 5 standardów, oraz wynikające z nich zmiany do innych standardów i interpretacji. Główne zmiany dotyczą: <ul style="list-style-type: none"> powtórne zastosowanie MSSF 1 – jednostka stosująca powtórnie MSSF, która decyduje się nie stosować powtórnie MSSF 1 powinna zastosować MSSF retrospektywnie zgodnie z MSR 8, jak gdyby nie zaprzestała stosowania MSSF; doprecyzowania, iż jednostka stosująca MSSF po raz pierwszy i korzystająca ze zwolnienia dotyczącego kosztów finansowania nie powinna przeliczać kosztów finansowania aktywowanych zgodnie z poprzednio stosowanymi zasadami rachunkowości oraz powinna ująć koszty finansowania poniesione na dzień przejścia na MSSF lub po tej dacie (lub na datę wcześniejszą, jak dopuszcza to MSR 23) zgodnie z MSR 23; doprecyzowania, iż jeden, bezpośrednio poprzedzający, okres porównawczy jest wymagany w pełnym sprawozdaniu finansowym; jednakoż jeśli dodatkowe dane porównawcze są zaprezentowane, powinny być dołączone do nich odpowiednie informacje objaśniające i powinny być one zgodne z MSSF; doprecyzowania, iż sprawozdanie otwarcia z sytuacji finansowej jest wymagane jedynie w sytuacji, gdy zmiana polityki rachunkowości, retrospektywne przekształcenie lub reklasyfikacja mają istotny wpływ na to informacje zawarte w tym sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz iż poza ujawnieniami wymaganymi przez MSR 8, inne informacje objaśniające dotyczące sprawozdania otwarcia z sytuacji finansowej nie są wymagane; doprecyzowania klasyfikacji i ujęcia księgowego części zamiennych, oraz urządzeń serwisowych; wyeliminowania niezgodności pomiędzy MSR 32 i MSR 12 w zakresie wypłaty zysków dla posiadaczy instrumentów kapitałowych oraz kosztów transakcyjnych związanych z instrumentami kapitałowymi, poprzez doprecyzowanie, że w zakresie podatku dochodowego związanego z tymi transakcjami zastosowanie ma MSR 12; dodanie wymogu ujawnienia wartości całkowitych aktywów i zobowiązań dla poszczególnych segmentów sprawozdawczych w śródrocznej informacji finansowej. 	1 stycznia 2013 r.
Zmiany do MSSF 10, MSSF 11 i MSSF 12:	Zmiany: <ul style="list-style-type: none"> definiują datę początkowego zastosowania MSSF 10 	1 stycznia 2014 r.

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
<i>Skonsolidowane Sprawozdania Finansowe, Wspólne ustalenia umowne, Ujawnienia informacji na temat udziałów w innych jednostkach</i>	<p>jako początek rocznego okresu sprawozdawczego, w którym standard został zastosowany po raz pierwszy (tj. 1 stycznia 2013 r. jeśli nie został zastosowany wcześniej). Na ten dzień jednostka weryfikuje czy nastąpiła zmiana osądów w stosunku do konieczności konsolidacji posiadanych inwestycji w inne jednostki;</p> <ul style="list-style-type: none"> ograniczają wymóg przekształcenia danych porównawczych do okresu bezpośrednio poprzedzającego dzień pierwszego zastosowania, co ma zastosowanie do wszystkich omawianych standardów. Jednostki, które przedstawiają dobrowolnie dane porównawcze za więcej niż jeden okres, mogą pozostawić dodatkowe okresy porównawcze nieprzekształcone; wymagają ujawnień wpływu zmiany w polityce rachunkowości dla okresu bezpośrednio poprzedzającego dzień pierwszego zastosowania (tj. ujawnienie wpływu zmian na bieżący okres nie jest wymagane); usuwają wymóg przedstawienia danych porównawczych w odniesieniu do ujawnień dotyczących niekonsolidowanych ustrukturyzowanych jednostek, dla któregośkolwiek okresu poprzedzającego roczny okres, w którym MSSF 12 został zastosowany po raz pierwszy. 	

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez Unię Europejską.

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
MSSF 9 <i>Instrumenty Finansowe (2009)</i>	<p>Nowy Standard zastępuje wytyczne zawarte w MSR 39 Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena, na temat klasyfikacji oraz wyceny aktywów finansowych. Standard eliminuje istniejące obecnie w MSR 39 kategorie: utrzymywane do terminu wymagalności, dostępne do sprzedaży oraz pożyczki i należności.</p> <p>W momencie początkowego ujęcia aktywa finansowe będą klasyfikowane do jednej z dwóch kategorii:</p> <ul style="list-style-type: none"> aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej. <p>Składnik aktywów finansowych jest wyceniany według zamortyzowanego kosztu, jeżeli spełnione są następujące dwa warunki:</p> <ul style="list-style-type: none"> aktywa utrzymywane są w ramach modelu biznesowego, którego celem jest utrzymywanie aktywów w celu uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z kontraktu; oraz, jego warunki umowne powodują powstanie w określonych momentach przepływów pieniężnych stanowiących wyłącznie spłatę kapitału oraz odsetek od niespłaconej części kapitału. <p>Zyski i straty z wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowane są w wyniku finansowym bieżącego okresu, z wyjątkiem sytuacji, gdy inwestycja w instrument kapitałowy nie jest przeznaczona do obrotu. MSSF 9 daje możliwość dokonania nieodwracalnej decyzji o wycenie takich instrumentów finansowych, w momencie ich początkowego ujęcia, w wartości godziwej przez inne całkowite dochody. Wyboru takiego można dokonać dla</p>	1 stycznia 2015 r.

(w tys. zł)

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE	Rodzaj przewidywanej zmiany w zasadach rachunkowości	Data wejścia w życie dla okresów rozpoczynających się w dniu oraz później
	każdego instrumentu osobno. Wartości ujęte w innych całkowitych dochodach nie mogą w późniejszych okresach zostać przekwalifikowane do rachunku zysków i strat.	
Zmiany do MSSF 9 <i>Instrumenty Finansowe</i> (2010)	<p>Zmiany do MSSF 9 z 2010 roku zmieniają wskazówki zawarte w MSR 39 <i>Instrumenty Finansowe: ujmowanie i wycena</i> na temat klasyfikacji i wyceny zobowiązań finansowych oraz wyłączenia aktywów finansowych oraz zobowiązań finansowych.</p> <p>Standard zachowuje prawie wszystkie dotychczasowe wymogi MSR 39 w zakresie klasyfikacji i wyceny zobowiązań finansowych oraz wyłączenia aktywów finansowych i zobowiązań finansowych.</p> <p>Standard wymaga, aby zmiana wartości godziwej dotycząca zmiany ryzyka kredytowego zobowiązania finansowego wyznaczonego w momencie początkowego ujęcia jako wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy były prezentowane w ramach innych całkowitych dochodów. Jedynie pozostała część zysku lub straty z wyceny do wartości godziwej ma być ujmowana w zysku lub stracie bieżącego okresu. W przypadku jednak, gdyby zastosowanie tego wymogu powodowało brak współmierności przychodów i kosztów, cała zmiana wartości godziwej byłaby ujmowana w zysku lub stracie bieżącego okresu.</p> <p>Wartości zaprezentowanych w innych całkowitych dochodach nie przeklasyfikowuje się w późniejszych okresach do zysku lub straty bieżącego okresu. Mogą one być jednak przeklasyfikowane w ramach kapitału własnego.</p> <p>Zgodnie z MSSF 9 wycena pochodnych instrumentów finansowych, które związane są z nienotowanymi instrumentami kapitałowymi i które muszą być uregulowane poprzez dostarczenie nienotowanych instrumentów kapitałowych, których wartość nie może zostać wiarygodnie ustalona, powinna nastąpić według wartości godziwej.</p>	1 stycznia 2015 r.
Zmiany do MSSF 9 <i>Instrumenty finansowe</i> i MSSF 7 <i>Instrumenty finansowe: ujawnienia</i>	<p>Zmiany te zmieniają wymogi dotyczące ujawnień oraz przekształcania danych porównawczych dotyczących początkowego zastosowania MSSF 9 <i>Instrumenty finansowe</i> (2009) oraz MSSF 9 <i>Instrumenty finansowe</i> (2010).</p> <p>Zmiany do MSSF 7 wymagają ujawnienia szczegółów dotyczących skutków początkowego zastosowania MSSF 9, w sytuacji kiedy jednostka nie przekształca danych porównawczych zgodnie ze wymaganiami zmienionego MSSF 9.</p> <p>Jeśli jednostka zastosuje MSSF 9 od 1 stycznia 2013 r. lub później, wówczas nie jest wymagane przekształcenie danych porównawczych dla okresów przed datą początkowego zastosowania.</p> <p>Jeśli jednostka dokona wcześniejszego zastosowania MSSF 9 w 2012 r., wówczas ma możliwość przekształcenia danych porównawczych bądź przedstawienia dodatkowych ujawnień, zgodnie z wymaganiami zmienionego MSSF 7.</p> <p>Jeśli jednostka dokona wcześniejszego zastosowania MSSF 9 przed 2012 r., wówczas nie ma ona obowiązku przekształcania danych porównawczych ani przedstawiania dodatkowych ujawnień wymaganych przez zmieniony MSSF 7.</p>	1 stycznia 2015 r.

b) Podstawa wyceny

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży oraz,

(w tys. zł)

- nieruchomości inwestycyjnych – wycenianych w wartości godziwej.

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach złotych polskich, o ile nie wskazano inaczej.

c) Waluta funkcjonalna i prezentacyjna

(a) Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich („PLN”), po zaokrągleniu do pełnych tysięcy. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars S.A.

(b) Transakcje w walucie obcej

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień sprawozdawczy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia zobowiązań handlowych korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Niepieniężne pozycje bilansowe wyrażone w walucie obcej wyceniane według wartości godziwej są przeliczane według średniego kursu NBP (lub innego banku w przypadku innej waluty funkcjonalnej) obowiązującego na dzień szacowania wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walucie obcej Grupa przelicza używając kursu wymiany z dnia zawarcia transakcji. Różnice kursowe z przeliczenia ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu, z wyjątkiem różnic powstających na przeliczeniu instrumentów kapitałowych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży, zobowiązań finansowych wyznaczonych jako zabezpieczenie udziału w aktywach netto w jednostce działającej za granicą, które są efektywne, oraz kwalifikowanych zabezpieczeń przepływów pieniężnych, które Grupa ujmuje jako inne całkowite dochody.

d) Zmiany w polityce rachunkowości

W 2012 roku nie nastąpiły zmiany w polityce rachunkowości.

2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym.

a) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden rok.

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem lub wytworzeniem rzeczowych aktywów trwałych, w tym aktywowane odsetki naliczone do momentu uznania środka trwałego za zdolny do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Spółki. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

(w tys. zł)

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegających amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany.

Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 - 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3 - 16 lat
Środki transportu	5 - 7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok - 5 lat

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są, jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane, jako zysk lub strata bieżącego okresu.

b) Wartość firmy

Wartość firmy, która powstaje w związku z przejęciem jednostek zależnych jest ujmowana jako składnik wartości niematerialnych. Wartość godziwa przekazanej zapłaty nie zawiera kwot związanych z rozliczeniem wcześniej istniejących powiązań. Kwoty te zasadniczo są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu. Koszty związane z nabyciem, inne niż odnoszące się do emisji instrumentów dłużnych lub kapitałowych, które Grupa ponosi w związku z połączeniem jednostek rozlicza się jako koszt okresu, w którym zostały poniesione.

Po początkowym ujęciu wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. W przypadku inwestycji wycenianych metodą praw własności, wartość firmy jest ujęta w wartości bilansowej inwestycji, a odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości tej inwestycji nie alokuje się do żadnego składnika aktywów, w tym również do wartości firmy, która stanowi część wartości tej inwestycji. Nabycie udziałów niekontrolujących jest ujmowane jako transakcje z właścicielami, w wyniku czego przy tego rodzaju transakcjach nie jest ujmowana wartość firmy. Korekty do udziałów niekontrolujących są oparte na proporcjonalnej wartości aktywów netto jednostki zależnej.

c) Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Relacje z dostawcami

Relacje z dostawcami nabywane w wyniku nabycia lub połączenia jednostek, są początkowo ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia relacji z dostawcami nabytych w transakcji połączenia jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Po początkowym ujęciu, relacje z dostawcami są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Relacje z dostawcami nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. są amortyzowane przez okres zgodny z ich okresem ekonomicznej użyteczności, oszacowanym przez Zarząd Spółki.

Programy komputerowe

(w tys. zł)

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie.

Koszty związane z rozwojem i utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone. Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres trwania umowy leasingu.

d) Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększone o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej weryfikowanej na koniec każdego roku obrotowego na podstawie wycen sporządzanych przez niezależnego rzeczoznawcę a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane jako zysk lub strata w okresie, w którym powstały.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części Rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

e) Aktywa finansowe nie będące instrumentami pochodnymi

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika aktywów finansowych.

Spółka zaprzestaje ujmować składnik aktywów finansowych w momencie wygaśnięcia praw wynikających z umowy do otrzymywania przepływów pieniężnych z tego składnika aktywów lub od momentu, kiedy prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych z aktywa finansowego są przekazywane w transakcji przenoszącej zasadniczo wszystkie znaczące ryzyka i korzyści wynikające z ich własności. Każdy udział w przekazywanym składniku aktywów finansowych, który jest utworzony lub pozostaje w posiadaniu Spółki jest traktowany jako składnik aktywów lub zobowiązanie.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań.

Wartość godziwą instrumentów finansowych niebędących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się o ile jest to możliwe przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

(w tys. zł)

Na dzień sprawozdawczy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, których termin wymagalności przypada w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty sprawozdawczej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności po początkowym ujęciu są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej po pomniejszeniu o ewentualne odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu sprawozdawczym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (d). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego. Po początkowym ujęciu aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nieposiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona przy wykorzystaniu innych technik wyceny.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane, jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w innych całkowitych dochodach zostaje ujęta jako zysk lub strata bieżącego okresu.

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany, jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Spółka aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w jako zysk lub strata w dacie poniesienia.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień sprawozdawczy.

f) Zobowiązania finansowe nie będące instrumentami pochodnymi

Wyemitowane instrumenty dłużne oraz zobowiązania podporządkowane są ujmowane przez Spółkę na dzień ich powstania. Wszystkie pozostałe zobowiązania finansowe, w tym zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, są ujmowane na dzień zawarcia transakcji, który jest dniem, w którym Spółka staje się stroną umowy zobowiązującej do wydania instrumentu finansowego.

Spółka wyłącza z ksiąg zobowiązanie finansowe, kiedy zobowiązanie zostanie spłacone, umorzone lub ulegnie przedawnieniu.

(w tys. zł)

Aktywa i zobowiązania finansowe kompensuje się ze sobą i wykazuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kwocie netto, wyłącznie jeśli Spółka posiada ważny prawnie tytuł do kompensaty określonych aktywów i zobowiązań finansowych lub zamierza rozliczyć daną transakcję w wartości netto poddanych kompensacie składników aktywów i zobowiązań finansowych lub zamierza jednocześnie podlegające kompensacie aktywa finansowe zrealizować, a zobowiązania finansowe rozliczyć.

Spółka klasyfikuje zobowiązania finansowe nie będące instrumentami pochodnymi do kategorii innych zobowiązań finansowych. Tego typu zobowiązania finansowe początkowo ujmowane są w wartości godziwej powiększonej o dające się bezpośrednio przyporządkować koszty transakcyjne. Po początkowym ujęciu zobowiązania te wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Do innych zobowiązań finansowych zalicza się kredyty, pożyczki i inne instrumenty dłużne, kredyty w rachunku bieżącym, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania. Szczegóły odnośnie wyceny kredytów bankowych i pożyczek zostały zaprezentowane w punkcie I).

g) Utrata wartości składnika aktywów

Aktywa finansowe

Odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych jest ujmowany w momencie, kiedy istnieją obiektywne przesłanki, że zaistniały zdarzenia, które mogą mieć negatywny wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością bilansową, a wartością bieżącą przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej. Odpis z tytułu utraty wartości w odniesieniu do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży jest wyliczany przez odniesienie do ich bieżącej wartości godziwej.

Wartość bilansowa poszczególnych aktywów finansowych o jednostkowo istotnej wartości poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Pozostałe aktywa finansowe są oceniane pod kątem utraty wartości zbiorczo, pogrupowane według podobnego poziomu ryzyka kredytowego.

Odpisy z tytułu utraty wartości ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu.

Odpisy z tytułu utraty wartości są odwracane, jeśli późniejszy wzrost wartości odzyskiwalnej może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po dniu ujęcia straty z tytułu utraty wartości. Odpisy z tytułu utraty wartości w odniesieniu do inwestycji w instrumenty kapitałowe zaklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży nie są odwracane przez wynik finansowy. Jeżeli wartość godziwa instrumentów dłużnych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży wzrośnie a jej wzrost może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po ujęciu utraty wartości to uprzednio ujętą stratę z tytułu utraty wartości odwraca się z kwotą odwrócenia wykazaną w innych całkowitych dochodach.

Aktywa niefinansowe

Wartość bilansowa aktywów niefinansowych, innych niż nieruchomości inwestycyjne, zapasy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Spółka dokonuje szacunku wartości odzyskiwalnej poszczególnych aktywów. Wartość odzyskiwalna wartości firmy, wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz wartości niematerialnych, które nie są jeszcze zdadne do użytkowania jest szacowana na koniec każdego roku obrotowego.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmowany jest w momencie, kiedy wartość bilansowa składnika aktywów lub ośrodka generującego środki pieniężne przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Ośrodek generujący środki pieniężne jest definiowany jako najmniejsza identyfikowalna grupa aktywów, która wypracowuje środki pieniężne niezależnie od innych aktywów i ich grup. Odpisy z tytułu utraty wartości są ujmowane są jako zysk lub strata bieżącego okresu. Utrata wartości ośrodka generującego środki pieniężne jest w pierwszej kolejności ujmowana jako zmniejszenie wartości firmy przypisanej do tego ośrodka (grupy ośrodków), a następnie jako zmniejszenie wartości bilansowej pozostałych aktywów tego ośrodka (grupy ośrodków) na zasadzie proporcjonalnej.

(w tys. zł)

Wartość odzyskiwalna aktywów lub ośrodków generujących środki pieniężne definiowana jest jako większa z ich wartości netto możliwej do uzyskania ze sprzedaży oraz ich wartości użytkowej. Przy szacowaniu wartości użytkowej przyszłe przepływy pieniężne dyskontowane są przy użyciu stopy procentowej przed opodatkowaniem, która odzwierciedla aktualną rynkową ocenę wartości pieniądza w czasie oraz czynniki ryzyka charakterystyczne dla danego składnika aktywów. W przypadku aktywów, które nie generują niezależnych przepływów pieniężnych wartość użytkowa szacowana jest dla najmniejszego identyfikowalnego ośrodka generującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów przynależy.

Odpis wartości firmy z tytułu utraty wartości nie jest odwracany. W odniesieniu do innych aktywów, odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w poprzednich okresach, są poddawane na każdy dzień sprawozdawczy ocenie, czy zaszły przesłanki wskazujące na zmniejszenie utraty wartości lub jej całkowite odwrócenie. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest odwracany, jeżeli zmieniły się szacunki zastosowane do szacowania wartości odzyskiwalnej. Odpis z tytułu utraty wartości odwracany jest tylko do wysokości wartości bilansowej składnika aktywów pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne, jaka byłaby wykazana w sytuacji, gdyby odpis z tytułu utraty wartości nie został ujęty.

h) Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio jako zysk lub strata bieżącego okresu. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo jako zysk lub strata w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane jako zysk lub strata przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamyh ze stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

i) Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania w wyniku sprzedaży. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do stanu zdatnego do sprzedaży.

Wartość stanu zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Kwoty wynikające z rabatów i opustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich otrzymania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania cena sprzedaży netto (stanowiąca cenę pomniejszoną o opusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia) zapasów.

(w tys. zł)

j) Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

k) Kapitał własny

W sprawozdaniu finansowym Spółki kapitał własny stanowią:

1. Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym,
2. Kapitał z emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywany jako oddzielna pozycja kapitałów własnych. Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów,
3. Kapitał zapasowy tworzony zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych,
4. Pozostały kapitał rezerwowy utworzony z wyceny opcji managerskich,
5. Zyski zatrzymane, w skład w których wchodzi zyski zatrzymane z lat ubiegłych oraz zysk lub strata bieżącego okresu obrotowego.

l) Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty transakcyjne związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

m) Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

n) Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane, jeżeli:

- znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Sprzedaż krajowa realizowana jest poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o dystrybucję, przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie wydania towarów klientowi przez filianta. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny, jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

(w tys. zł)

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione, a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

o) Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Spółki przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w zysku lub stracie okresu, którego dotyczą.

Kwoty refakturowane pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

p) Koszty finansowe

Koszty finansowe obejmują głównie odsetki płatne z tytułu zadłużenia, odwracanie dyskonta z tytułu rezerw, straty z tytułu różnic kursowych, straty z tytułu zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych przez wynik finansowy, odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych oraz zyski i straty dotyczące instrumentów zabezpieczających, które ujmowane są w zysku lub stracie. Wszystkie koszty z tytułu odsetek są ustalane w oparciu o efektywną stopę procentową.

q) Podatek dochodowy

Podatek dochodowy obejmuje zarówno część bieżącą jak i część odroczoną. Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w jednostkowym bilansie, jeżeli Spółka posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku

(w tys. zł)

dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tyt. podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

r) Wycena wartości udziałów w spółkach podporządkowanych

Udziały w jednostkach podporządkowanych wyceniane są według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu utraty wartości.

s) Różnice kursowe

Różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w odrębnej pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów, za wyłączeniem różnic kursowych dotyczących spłaty zobowiązań lub zapłaty należności związanych z dostawami lub sprzedażą towarów i usług, które są odnoszone na koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów.

3. Segmenty operacyjne

Informacja o segmentach operacyjnych została zaprezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A., z uwagi na identyfikację segmentów na poziomie Grupy.

Informacje uzupełniające

Informacje na temat głównych produktów i usług oraz na temat geograficznego podziału sprzedaży zostały przedstawione w nocie numer 19.

Zdecydowana większość aktywów trwałych Spółki, skoncentrowana jest w Polsce. Spółka nie jest w stanie wyodrębnić aktywów w ramach geograficznej struktury sprzedaży.

Ze względu na specyfikę działalności Spółka nie posiada kluczowych odbiorców. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie numer 10.

4. Rzeczowe aktywa trwałe

	31.12.2012	31.12.2011
Grunty	23 723	9 699
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	74 769	71 408
Urządzenia techniczne i maszyny	24 428	11 084
Środki transportu	7 404	11 740
Inne środki trwałe	19 838	24 104
Środki trwałe w budowie	15 888	18 241
Łącznie rzeczowe aktywa trwałe	166 050	146 276

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2012 roku – 31 581 tys. zł
- 31 grudnia 2011 roku – 33 206 tys. zł.

Umowy leasingu finansowego dotyczą leasingu sprzętu i oprogramowania komputerowego, samochodów i obiektu w Kajetanach, wykorzystywanych w działalności Spółki.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Spółkę rzeczowych aktywów trwałych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo rzeczowych aktywów trwałych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Ogółem
WARTOŚĆ BRUTTO RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH							
Wartość brutto na dzień 1 stycznia 2011 roku	9 699	90 065	38 026	20 515	68 653	4 689	231 647
Zwiększenia:	-	458	3 971	3 095	8 699	13 662	29 885
Nabycie	-	458	2 996	2 417	8 522	15 492	29 885
Przeniesienie	-	-	975	678	177	(1 830)	-
Zmniejszenia	-	96	60	3 629	398	110	4 293
Sprzedaż	-	-	60	3 629	398	74	4 161
Likwidacja	-	96	-	-	-	36	132
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2011 roku	9 699	90 427	41 937	19 981	76 954	18 241	257 239
Zwiększenia:	14 024	6 661	19 311	1 468	7 148	(2 353)	46 259
Nabycie	8 189	1 566	10 872	1 468	4 986	19 572	46 653
Przeniesienie	5 835	5 095	7 380	-	2 162	(21 925)	(1 453)
Leasing	-	-	1 059	-	-	-	1 059
Zmniejszenia:	-	1 073	1 705	5 306	14 435	-	22 519
Sprzedaż	-	1 073	1 629	3 733	6 634	-	13 069
Likwidacja	-	-	-	-	7 733	-	7 733
Przeniesienie do spółki zależnej ICMS	-	-	76	1 573	68	-	1 717
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2012 roku	23 723	96 015	59 543	16 143	69 667	15 888	280 979

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Ogółem
UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI							
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2011 roku	-	16 102	24 523	7 590	43 709	-	91 924
Amortyzacja za okres	-	2 917	6 389	3 501	9 542	-	22 349
Sprzedaż	-	-	(59)	(2 850)	(401)	-	(3 310)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2011 roku	-	19 019	30 853	8 241	52 850	-	110 963
Amortyzacja za okres	-	3 099	5 735	3 206	9 576	-	21 616
Sprzedaż	-	(872)	(1 419)	(2 386)	(4 797)	-	(9 474)
Likwidacja	-	-	-	-	(7 733)	-	(7 733)
Przeniesienie do ICMS	-	-	(54)	(322)	(67)	-	(443)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2012 roku	-	21 246	35 115	8 739	49 829	-	114 929
WARTOŚĆ NETTO							
Na dzień 1 stycznia 2011 roku	9 699	73 963	13 503	12 925	24 944	4 689	139 723
Na dzień 31 grudnia 2011 roku	9 699	71 408	11 084	11 740	24 104	18 241	146 276
Na dzień 1 stycznia 2012 roku	9 699	71 408	11 084	11 740	24 104	18 241	146 276
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	23 723	74 769	24 428	7 404	19 838	15 888	166 050

(w tys. zł)

5. Wartości niematerialne

	31.12.2012	31.12.2011
Wartość firmy, w tym:	122 937	122 937
- wartość firmy z połączenia z JC Auto S.A. w 2008 roku	122 937	122 937
Oprogramowanie komputerowe	2 544	1 756
Inne wartości niematerialne, w tym:	9 423	12 093
- relacje z dostawcami	6 726	11 365
- pozostałe	2 697	728
	134 904	136 786

Test na utratę wartości

Spółka przeprowadziła test na utratę wartości dla ośrodków generujących środki pieniężne do których przypisano wartość firmy. Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu wartości użytkowej. Na podstawie powyższego testu stwierdzono, że nie wystąpiła utrata wartości.

Wartość użytkowa to szacunkowa bieżąca wartość przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostkę. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości odzyskiwalnej zostały przedstawione poniżej i nie uległy istotnej zmianie w porównaniu do wartości przyjętych na 31 grudnia 2011 roku:

- Projekcje przepływów pieniężnych użytych do oszacowania wartości w użytkowaniu oszacowanej dla całej Spółki potraktowanej jako jeden ośrodek generujący środki pieniężne.
- Dane użyte do projekcji za lata 2013 i 2014 zostały opracowane na podstawie zatwierdzonego budżetu i zakładają wzrost przepływów pieniężnych o około 10% rocznie.
- Przepływy pieniężne za kolejne lata zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 1,2%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 8,5% oraz więcej i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC).
- Nadwyżka wartości odzyskiwalnej nad wartością bilansową wyniosła ok. 823 mln zł. Zarząd Spółki nie zidentyfikował założeń, których zmiany mogłyby istotnie wpłynąć na wynik testu.

Wartości niematerialne w leasingu

Wartość netto wartości niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2011 roku – 194 tys. zł,
- 31 grudnia 2012 roku – 510,8 tys. zł.

Umowy leasingu finansowego dotyczą oprogramowania wykorzystywanego w działalności Spółki.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo wartości niematerialnych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

	Oprogramowanie komputerowe	Inne wartości niematerialne i prawne	Wartość firmy	Ogółem
WARTOŚĆ BRUTTO WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH				
Wartość brutto na 1 stycznia 2011 roku	23 485	23 705	122 937	170 127
Nabycie	898	4	-	902
Przeniesienie	631	(631)	-	-
Wartość brutto na 31 grudnia 2011 roku	25 014	23 078	122 937	171 029
Nabycie	965	30	-	995
Leasing	516	-	-	516
Pozostałe zmniejszenia	(5 044)	(172)	-	(5 216)
Wartość brutto na 31 grudnia 2012 roku	21 451	22 936	122 937	167 324
UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI				
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2011 roku	22 015	8 437	-	30 452
Amortyzacja za okres	1 243	2 548	-	3 791
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2011 roku	23 258	10 985	-	34 243
Amortyzacja za okres	693	2 670	-	3 363
Zmniejszenia	(5 044)	(142)	-	(5 186)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2012 roku	18 907	13 513	-	32 420
WARTOŚĆ NETTO				
Na dzień 1 stycznia 2011 roku	1 470	15 268	122 937	139 675
Na dzień 31 grudnia 2011 roku	1 756	12 093	122 937	136 786
Na dzień 1 stycznia 2012 roku	1 756	12 093	122 937	136 786
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	2 544	9 423	122 937	134 904

(w tys. zł)

6. Nieruchomości inwestycyjne

Stan na 1 stycznia	2 019	2 768
Wycena do wartości godziwej	102	(749)
Stan na 31 grudnia	2 121	2 019

W ciągu roku 2012 nie miały miejsca przeniesienia z nieruchomości inwestycyjnych na inne aktywa. Nie było również zmiany klasyfikacji z innych aktywów na nieruchomości inwestycyjne.

Nieruchomości inwestycyjne obejmują nieruchomość w Gdańsku utrzymywaną w celu wynajmowania stronie trzeciej. Spółka dokonała, na dzień sprawozdawczy, wyceny do wartości godziwej nieruchomości w Gdańsku. Przy określaniu wartości godziwej nieruchomości położonej w Gdańsku (nabytej w wyniku połączenia) rzeczoznawca zastosował metodę porównawczą.

Przychody z czynszu nieruchomości w Gdańsku uzyskane w 2012 roku wynoszą 150 tys. zł.

Spółka nie ma ograniczeń w dysponowaniu ww. nieruchomością.

7. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych

	2012	2011
Stan na 1 stycznia	57 236	43 493
Zwiększenia, w tym:	-	13 743
- wpłata na kapitał zakładowy <i>Inter Cars Bulgaria Ltd</i>	-	21
- podwyższenie kapitału zakładowego w <i>Feber Sp. z o.o.</i>	-	10 000
- zakup udziałów w spółce <i>GALT</i>	-	210
- zakup akcji w <i>Polmozbyt S.A.</i>	-	3 508
- wpłata na kapitał zakładowy <i>IC Cyprus Limited</i>	-	4
- sprzedaż udziałów w <i>Polmozbyt S.A.</i>	(3 508)	-
- wniesienie aportu do <i>Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.</i>	6 070	-
- podwyższenie udziałów w <i>Inter Cars Ukraina</i>	29 942	-
- odkup udziałów mniejszościowych w <i>Inter Cars Ukraina</i>	1 805	-
- wpłata na kapitał rezerwowy w <i>Inter Cars d.o.o.</i>	9 575	-
- wpłata na kapitał rezerwowy w <i>Inter Cars Hungaria Kft.</i>	10 451	-
- nabycie udziałów w <i>ILS Sp. z o.o.</i>	5	-
- wykup udziałów w <i>Cleverlog Autoteile GMBH</i>	10	-
- zmniejszenie odpisu na udziały	113	-
Stan na 31 grudnia	111 699	57 236

(w tys. zł)

Test na utratę wartości

Spółka przeprowadziła test na utratę wartości inwestycji w jednostkach podporządkowanych, dla których wartość aktywów netto była niższa niż wartość bilansowa udziałów.

Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu bieżącej wartości przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostki podporządkowane. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości bieżącej zostały przedstawione poniżej i nie uległy istotnej zmianie w porównaniu do wartości przyjętych na 31 grudnia 2011 roku:

- Dane użyte do projekcji za lata 2013 i 2014 zostały opracowane na podstawie zatwierdzonego budżetu i zakładają wzrost przepływów pieniężnych o około 10% rocznie.
- Przepływy pieniężne za kolejne lata zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 1,2%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 8,5% oraz więcej i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC).
- Wzrost zakładanej stopy dyskontowej do poziom 81% lub spadek zakładanych przychodów o 3% spowodowałoby konieczność rozpoznania trwałej utraty wartości. Dla inwestycji w Feber zmniejszenie stopy wzrostu z 1,2% na 1,09% po okresie objętym budżetem (po roku 2014) lub zwiększenie o 0,1% średniego ważonego kosztu kapitału oznacza wystąpienie utraty wartości.

Na podstawie testu nie stwierdzono utraty wartości.

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Udziały w jednostkach zależnych - stan na 31.12.2012 roku

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Data objęcia kontroli	Wartość bilansowa udziałów (tys. zł)	Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/ (strata) netto
Inter Cars Ukraine LLC	Chmielnitsky, Ukraina	04.2000	36 531	100%	36 077	24 155	115 416	(2 104)
Q-Service Sp. z o.o.	Cząstków Mazowiecki	04.2000	416	100%	51 424	6 342	61 833	9 975 *
Lauber Sp. z o.o.	Słupsk	07.2003	1 565	100%	23 006	14 034	28 091	1 299
Inter Cars Ceska Republika	Praga, Czechy	04.2004	29	100%	39 838	33 647	109 048	(116) *
Inter Cars Slovenska Republika	Bratysława, Słowacja	08.2005	21	100%	32 346	9 513	110 580	1 045 *
Feber Sp. z o.o.	Warszawa	08.2004	30 011	100%	52 802	39 462	64 726	764
Inter Cars Lietuva	Wilno, Litwa	09.2006	1 058	100%	27 684	17 995	120 629	3 717
IC Development & Finance Sp. z o.o.	Warszawa	10.2006	3 785	100%	26 941	27 651	21 042	(3 530) *
Inter Cars d.o.o.	Zagrzeb, Chorwacja	02.2008	9 575	100%	42 116	41 873	72 564	(5 217) *
Inter Cars Hungaria Kft.	Budapeszt, Węgry	02.2008	10 330	100%	22 600	23 469	26 048	(2 154) *
JC Auto s.r.l.	Mediolan, Włochy	02.2008	2 947	99%	12 117	10 470	20 686	1 175 *
JC Auto S.A.	Brain L'Allued, Belgia	02.2008	1 408	100%	3 533	3 315	5 593	1 084 *
JC Auto s.r.o.	Karvina-Darkom, Czechy	02.2008	0	100%	1 766	4 839	-	(146) *
Armatus Sp. z o.o.	Warszawa	02.2008	1 711	100%	661	81	136	(219) *
Inter Cars Romania s.r.l.	Cluj-Napoca, Rumunia	07.2008	2 062	100%	69 213	75 272	149 126	(4 206)
Inter Cars Latvija SIA	Ryga, Łotwa	08.2010	12	100%	4 552	4 706	16 875	154 *
Inter Cars Cyprus Limited	Nicosia, Cypr	10.2010	47	100%	61 752	4 161	1 347	16 490 *
Inter Cars Bulgaria Ltd.	Sofia, Bułgaria	03.2011	21	100%	6 573	7 472	9 348	(502) *
Cleverlog-Autoteile GmbH	Reinbek, Niemcy	03.2011	102	100%	74	93	216	(37) *
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	05.2012	6 280	100%	512 346	9 906	32 837	13 949
ILS Sp. z o.o.	Kajetany, Polska	10.2012	5	100%	1	3	-	(7) *
			107 917		1 027 422	358 459	966 141	31 414

W 2012 roku Inter Cars aportem objął nowe udziały w spółce Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o., o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym 14/2012 z 31.05.2012.

W 2012 roku Inter Cars podniósł kapitał zakładowy w spółce zależnej Inter Cars Ukraina, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym 36/2012 z 14.11.2012.

W 2012 Inter Cars wniósł wpłaty na kapitał rezerwowy spółek: Inter Cars d.o.o. oraz Inter Cars Hungaria Kft.

(w tys. zł)

Udziały w jednostkach stowarzyszonych - stan na 31.12.2012 roku

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Wartość bilansowa udziałów (tys. zł.)	Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/ (strata) netto	
SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.	Szczytno	3 782	49%	18 553	9 748	11 449	(426)	*

* dane nie badane

8. Podatek odroczony

Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji aktywów i zobowiązań:

na dzień 31 grudnia 2012 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	1 895
Rzeczowe aktywa trwałe	-	5 792
Zapasy	3 974	455
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	3 139	3 921
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	4 603	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	7 668	10 178
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	19 384	22 241
Kompensata	(19 384)	(19 384)
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	-	2 857

na dzień 31 grudnia 2011 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	2 159
Rzeczowe aktywa trwałe	-	5 615
Zapasy	2 761	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	2 056	6 989
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	5 097	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	8 483	7 052
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	18 397	21 815
Kompensata	(18 397)	(18 397)
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	-	3 418

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu, które stanowią różnice przejściowe.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2012	31.12.2011
stan na początek okresu	18 397	19 602
Zwiększenie (zmniejszenie)	987	(1 205)
stan na koniec okresu	19 384	18 397
Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
	31.12.2012	31.12.2011
stan na początek okresu	21 815	19 420
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	426	2 395
stan na koniec okresu	22 241	21 815

(w tys. zł)

	31.12.2011	Wpływ na zysk netto	31.12.2012
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	18 397	987	19 384
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	(21 815)	(426)	(22 241)
	(3 418)	561	(2 857)

9. Zapasy

	31.12.2012	31.12.2011
Towary	582 224	558 229
	582 224	558 229
Towary	602 290	575 137
Rabaty odniesione na zapas	(19 160)	(14 822)
Odpis aktualizujący	(906)	(2 086)
	582 224	558 229

Spółka Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem.

Zapasy o wartości 576 686 tys. zł. stanowią zabezpieczenie kredytu bankowego (patrz, nota 14 niniejszego sprawozdania finansowego).

Zmiana odpisów na zapasach

	31.12.2012	31.12.2011
stan na początek okresu	(2 086)	(819)
(zwiększenie) / zmniejszenie	1 180	(1 267)
stan na koniec okresu	(906)	(2 086)

10. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	31.12.2012	31.12.2011
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych	202 004	292 329
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek niepowiązanych	196 543	179 288
Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	10 492	24 800
Pozostałe należności i rozliczenie międzyokresowe	5 547	10 406
Pożyczki udzielone	49 973	43 204
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto	464 559	550 027

Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2012 roku obejmowały głównie należności z tytułu VAT w kwocie 10 449 tys. zł (w 2011 roku 24 771 tys. zł).

Zmiana stanu odpisów aktualizujących należności z tytułu dostaw i usług	31.12.2012	31.12.2011
Stan na początek okresu	(11 160)	(7 659)
(Zwiększenie)/Zmniejszenie, w tym:	(1 765)	(3 501)
- utworzenie nowych	(1 765)	(3 501)
Stan na koniec okresu	(12 925)	(11 160)
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, netto	451 634	538 867

(w tys. zł)

Spółka ogranicza ryzyko kredytowe poprzez przeniesienie części odpowiedzialności za ściagalność należności z tytułu dostaw i usług na filiantów, którzy rozliczani są przez Spółkę na zasadzie podziału marży.

Struktura wiekowa należności brutto z tytułu dostaw i usług	31.12.2012	31.12.2011
Wymagalne do 12 miesięcy	398 547	471 617
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	398 547	471 617
Struktura walutowa należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)	31.12.2012	31.12.2011
Należności w walucie lokalnej	257 373	246 234
Należności w walutach obcych	207 186	303 793
	464 559	550 027
Należności w EUR	193 388	276 366
Należności w USD	13 732	27 395
Należności w innych walutach	66	32
	207 186	303 793

Struktura wiekowa należności	31.12.2012		31.12.2011	
	Brutto	odpisy aktualizujące	Brutto	odpisy aktualizujące
do 180 dni, w tym:	382 547	-	455 642	-
- <i>wymagalne</i>	161 493	-	170 058	-
- <i>niewymagalne</i>	221 054	-	285 584	-
Od 181 do 270 dni	1 089	110	1 396	472
Od 271 do 360 dni	1 863	743	1 287	463
Powyżej roku	13 048	12 073	13 292	10 225
Razem	398 547	12 925	471 617	11 160

Udzielone pożyczki	31.12.2012	31.12.2011
Pożyczki krótkoterminowe	49 973	43 204
Pożyczki długoterminowe	18 169	35 793
	68 142	78 997

Długoterminowe należności	31.12.2012	31.12.2011
Należności od pracowników	-	229
Pożyczki długoterminowe	18 169	35 793
Kaucje	5 144	4 596
	23 313	40 618

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Spółki oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

Ryzyko kredytowe i ryzyko walutowe omówione zostało w nocie 33.

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Spółkę kaucji z tytułu najmu oraz długoterminowe pożyczki, w tym głównie dla jednostek powiązanych.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M lub EURIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 5%. Pożyczki nie są zabezpieczone.

(w tys. zł)

11. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	31.12.2012	31.12.2011
W kasie	5 056	5 043
Na rachunkach bankowych	3 682	1 012
W drodze	3 304	10 927
Na rachunkach ZFŚS	748	1 165
Środki pieniężne	12 790	18 147
	31.12.2012	31.12.2011
W walucie lokalnej	12 151	17 753
W walutach obcych	639	394
	12 790	18 147

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS, spółka nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Zgodnie z polskim prawem Spółka administruje ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnym koncie.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Spółka lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

12. Kapitał własny

Kapitał zakładowy Inter Cars, na dzień 31 grudnia 2012 roku stanowiło 14.168.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do F o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	Liczba akcji (w sztukach)	Data dopuszczenia do obrotu	Prawo do dywidendy (od roku)	Wartość nominalna (w zł)	Cena emisyjna (w zł)	Agio (w zł)
akcje serii A	200 000	14.05.2004	1999	400 000	2,00	-
akcje serii B	7 695 600	14.05.2004	1999	15 391 200	2,00	-
akcje serii C	104 400	14.05.2004	1999	208 800	2,00	-
akcje serii D	2 153 850	14.05.2004	2001	4 307 700	6,85	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	14.05.2004	2002	3 334 500	8,58	10 966 504
akcje serii G	1 875 000	14.03.2008	2007	3 750 000	122,00	225 000 000
akcje serii F1	10 001	06.08.2007	2008	20 002	33,59	315 900
akcje serii F2	30 000	25.06.2008	2008	60 000	37,13	1 053 900
akcje serii F1	147 332	06.08.2007	2009	294 664	33,59	4 654 249
akcje serii F2	127 333	25.06.2008	2009	254 666	37,13	4 473 208
Akcje serii F3	157 334	21.12.2009	2009	314 668	18,64	2 618 038
	14 168 100			28 336 200		259 530 475

13. Zysk netto na 1 akcję

Podstawowy zysk na 1 akcje

Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 72 501 tys. zł (2011r.: 104 339 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji 14 168 tys. akcji (2011 r.: 14 168 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

	2012	2011
Średnio ważona liczba akcji		
Akcje wyemitowane na dzień 1 stycznia	14 168 100	14 168 100
Akcje wyemitowane z związku z realizacją opcji	-	-
Średnioważona liczba akcji w roku	14 168 100	14 168 100

(w tys. zł)

Podstawowy zysk na 1 akcję	2012	2011
Zysk netto w okresie	72 501	104 339
Średnioważona liczba akcji	14 168 100	14 168 100
Zysk netto na 1 akcję	5,12	7,36

Rozwodniony zysk na 1 akcję

W 2012 oraz w okresie porównawczym tj. 2011 nie występowały żadne czynniki rozwadniające. W związku z powyższym rozwodniony zysk na jedną akcję jest równy podstawowemu zyskowi na jedną akcję.

14. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego

Nota prezentuje dane o zobowiązaniach jednostki z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego wycenianych według zamortyzowanego kosztu. Informacje odnośnie ekspozycji jednostki na ryzyko kursowe, ryzyko stopy procentowej i ryzyko płynności przedstawia nota 33.

Umowa kredytu konsorcjalnego

W dniu 29 lipca 2009 roku została zawarta umowa kredytu konsorcjalnego pomiędzy Inter Cars S.A. (jako Kredytobiorcą) oraz Feber sp.z o.o., IC Development & Finance sp. z o.o., Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o. (jako Współdłużnikami) a bankami: Bank Polska Kasa Opieki S.A., ABN AMRO Bank (Polska) S.A. oraz ING Bankiem Śląskim S.A., Bankiem Handlowym w Warszawie S.A., BRE Bankiem S.A.

W dniu 22 listopada 2012 roku zostały podpisane aneksy do Umowy kredytu konsorcjalnego, na mocy których przedłużony został termin spłaty kredytu w ten sposób, iż w części długoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 29 listopada 2013 roku, natomiast w części krótkoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 23 listopada 2013 roku, co ilustruje poniższa tabela. Dodatkowo, na mocy niniejszego aneksu do umowy kredytu dołączył współdłużnik – Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o., o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 39/2012 z dnia 23 listopada 2012 roku.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

W dniu 2 kwietnia 2013 roku został podpisany aneks do umowy kredytu konsorcjalnego, w którym do umowy jako współdłużnik przystąpiła spółka ILS Sp. z o.o.

Długoterminowe	31.12.2012	31.12.2011
Zabezpieczone kredyty bankowe	-	215 000
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	21 286	22 576
Rozliczenie prowizji od zaangażowania	-	(570)
	21 286	237 006
Krótkoterminowe	31.12.2012	31.12.2011
Zabezpieczone kredyty bankowe	457 352	255 403
Pożyczki otrzymane	469	733
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	2 942	4 248
Rozliczenie prowizji od zaangażowania	(1 389)	(1 291)
	459 374	259 093

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	480 000	457 352	23.11 oraz 29.11.2013
Armatus Sp. z o.o.	469	469	31.12.2013
	480 469	457 821	

(w tys. zł)

Łączna kwota zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek na 31 grudnia 2012 r. wyniosła 457 821 tys. zł., z czego 417 085 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w złotych, 40 736 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w EUR

Istotne warunki kredytu konsorcyjnego

Kredyt konsorcyjny został udzielony przez następujące banki (wraz z wykorzystaniem na dzień 31 grudnia 2012 r.):

	Wykorzystanie	udział w wykorzystaniu
Polska Kasa Opieki S.A.	169 356	37%
ING Bank Śląski S.A.	116 527	25%
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	90 101	20%
BRE Bank S.A.	81 368	18%
	457 352	100%

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez konsorcjum banków są:

- hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim,
- zastaw rejestrowy na zapasach,
- poręczenie udzielone przez Inter Cars Ukraine LLC,
- zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.

Następujące istotne współczynniki (kalkulowane na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Inter Cars S.A.) są zapisane w umowie i w przypadku niespełnienia przez Grupę mogą stanowić podstawę do wypowiedzenia umowy przez konsorcjum:

- współczynnik zysku operacyjnego Grupy w stosunku do zapłaconych odsetek od zadłużenia finansowego wszystkich członków Grupy,
- współczynnik długu netto do EBITDA,
- współczynnik kapitału własnego Grupy do łącznej sumy bilansowej Grupy,
- wartość zapasów stanowiących przedmiot zabezpieczenia w stosunku do wykorzystania kredytu.

Inter Cars może wyrazić zgodę i wypłacić dywidendę jedynie w przypadku gdy:

- łączna wysokość wypłaconej dywidendy za dany rok finansowy nie przekracza 20% zysku netto;
- współczynniki są na satysfakcjonującym poziomie i wypłata dywidendy nie spowoduje naruszenia któregoś z istotnych współczynników.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Efektywna stopa procentowa na dzień sprawozdawczy wyniosła 5,8%.

Pożyczka od Armatus Sp. z o.o. oprocentowana jest według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce WIBOR 1M.

Leasing finansowy	31.12.2012	31.12.2011
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	27 771	31 665
Koszt finansowy	(3 543)	(4 841)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	24 228	26 824
<i>Suma płatności wynikająca z umów leasingu</i>	31.12.2012	31.12.2011
Poniżej 1 roku	4 443	5 737
Pomiędzy 1 a 5 lat	23 328	25 928
Więcej niż 5 lat	-	-
	27 771	31 665

(w tys. zł)

Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych

	31.12.2012	31.12.2011
Poniżej 1 roku	2 942	4 248
Pomiędzy 1 a 5 lat	21 286	22 576
Więcej niż 5 lat	-	-
	24 228	26 824

Zobowiązania leasingowe dotyczą leasingu rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 4 i 5.

15. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2012	31.12.2011
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług do jednostek powiązanych	84 402	59 194
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług do pozostałych jednostek	178 117	242 041
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	9 326	11 073
Pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów	26 427	43 954
	298 272	356 262
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone bonusy za okres	307 349	337 354
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu bonusów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(44 830)	(36 119)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	262 519	301 235
Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług		
Wymagalne do 12 miesięcy	262 519	301 235
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	262 519	301 235

Zobowiązania z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2012 obejmowały głównie zobowiązania z tytułu VAT w kwocie 9.025 tys. zł (2011: 7 599 tys. zł).

Najistotniejszymi pozycjami pozostałych zobowiązań oraz rozliczeń międzyokresowych kosztów na dzień 31 grudnia 2012 były zobowiązania z tytułu bonusów dla klientów w kwocie 1 625 tys. zł (2011: 4 999 tys. zł) oraz zobowiązania z tytułu najmu w kwocie 1 787 tys. zł (2011: 3 371 tys. zł).

	31.12.2012	31.12.2011
Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań		
Zobowiązania w PLN	203 663	186 706
Zobowiązania w walutach obcych	94 609	169 556
	298 272	356 262
równowartość w PLN	31.12.2012	31.12.2011
Zobowiązania w EUR	94 127	163 774
Zobowiązania w USD	-	911
Zobowiązania w innych walutach	482	4 871
	94 609	169 556

(w tys. zł)

16. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	31.12.2012	31.12.2011
Z tytułu wynagrodzeń	1 975	1 932
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	684	1 218
	2 659	3 150

17. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego

	31.12.2012	31.12.2011
Struktura wiekowa		
Wymagalne do 12 miesięcy	1 723	8 678
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	1 723	8 678

18. Płatności w formie akcji własnych

Program Motywacyjny w formie przyznanych opcji na akcje dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz kluczowych pracowników zakończył się w 2009 roku.

19. Przychody ze sprzedaży

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Przychody ze sprzedaży towarów	2 510 946	2 347 764
Przychody ze sprzedaży usług	88 761	100 958
Wynajem nieruchomości inwestycyjnych	150	150
	2 599 857	2 448 872

Struktura rzeczowa sprzedaży

	2012		2011	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Części do samochodów osobowych	1 864 639	71,72%	1 725 708	70,47%
Części do samochodów użytkowych i autobusów	310 849	11,96%	292 189	11,93%
Części do motocykli, pojazdy jednośladowe	49 915	1,92%	53 711	2,19%
Pozostałe części	261 189	10,05%	250 639	11,28%
Pozostała sprzedaż	113 265	4,36%	126 625	4,13%
Przychody ze sprzedaży razem	2 599 857	100%	2 448 872	100%

Informacje na temat geograficznej struktury sprzedaży

	2012		2011	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	1 999 164	77%	1 921 677	78%
Sprzedaż eksportowa	600 693	23%	527 195	22%
Razem	2 599 857	100%	2 448 872	100%

Sprzedaż eksportowa zawiera przede wszystkim sprzedaż do krajów ościennych tj. do Czech, Słowacji, Litwy oraz na Ukrainę.

20. Koszt własny sprzedaży

	1.01.2012 – 31.12.2012	1.01.2011 – 31.12.2011
Wartość sprzedanych usług, towarów	1 978 709	1 833 773
Pomniejszenie wartości sprzedanych usług i towarów o rabaty należne za okres	(81 467)	(65 078)
(Dodatnie)/ ujemne różnice kursowe	9 636	(10 497)

(w tys. zł)

Koszt własny sprzedaży	1 906 878	1 758 198
Rabaty należne za okres	85 805	65 998
Odniesione na zapasy (do ujęcia w momencie sprzedaży)	(19 160)	(14 822)
Odniesione na zmniejszenie kosztu własnego sprzedaży	66 645	51 176
Rabaty z poprzedniego okresu odniesione na wartość sprzedanych produktów i towarów	14 822	13 902
Pomniejszenie wartości sprzedanych usług i towarów o rabaty należne za okres	81 467	65 078
Rabaty naliczone w okresie odniesione za zapas	19 160	14 822
Rabaty naliczone w okresie do ujęcia w wyniku przyszłych okresów	19 160	14 822

21. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Amortyzacja	24 979	26 140
Zużycie materiałów i energii	18 462	17 151
Usługi obce	422 358	396 487
Podatki i opłaty	26 748	2 930
Wynagrodzenia	70 549	66 746
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	16 424	14 873
Pozostałe koszty rodzajowe	17 871	17 421
Koszty według rodzaju, razem	597 391	541 748
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej dla filiantów	(242 549)	(251 961)
(minus) Koszty opłat licencyjnych	(23 400)	-
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	331 442	289 787

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju.

22. Koszty świadczeń pracowniczych

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Wynagrodzenia z tytułu umów o pracę	70 115	65 811
Wynagrodzenia z tytułu umów o dzieło i zlecenia	434	836
Ubezpieczenia społeczne	13 257	11 713
Pozostałe świadczenia pracownicze	3 167	3 259
Koszty świadczeń pracowniczych ujęte w kosztach sprzedaży i ogólnego zarządu	86 973	81 619

(w tys. zł)

24. Pozostałe przychody operacyjne

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	1 774	732
Rozwiązane rezerwy	686	-
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	2 671	2 479
Opusty marketingowe	19	46
Wycena nieruchomości	102	-
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	8	114
Zapłata przeterminowanych należności po spisaniu	156	18
Pozostałe	3 281	343
	8 697	3 732

25. Pozostałe koszty operacyjne

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Utworzone odpisy aktualizujące należności i pozostałe	786	4 655
Uszkodzenia towarów	3 374	2 829
Koszty z tytułu reklamacji	2 300	2 175
Opusty udzielone	3 287	2 931
Różnice magazynowe	-	1 015
Odpisanie przedawnionych należności	1 535	-
Zakończone inwestycje	208	-
Pozostałe	477	604
	11 967	14 209

26. Przychody i koszty finansowe

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek	577	252
Przychody z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek wewnątrzgrupowych	3 680	4 846
Otrzymane dywidendy	20 056	15 290
Odsetki z innych tytułów	841	750
Pozostałe przychody finansowe		1
	25 154	21 139
Koszty finansowe		
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych kredytów bankowych	26 723	25 134
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych pożyczek wewnątrzgrupowych	10	45
Odsetki z innych tytułów	1 596	1 838
Prowizje i opłaty	2 291	2 355
Koszty zabezpieczenia IRS	-	1 133
Pozostałe koszty	70	449
	30 690	30 954

(w tys. zł)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2012 do 31.12.2012	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	11 311	-	11 311
Pozostałe		(2)	(2)
Zrealizowane różnice kursowe	11 311	(2)	11 309
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	(20 947)	-	(20 947)
Pozostałe		(332)	(332)
Niezrealizowane różnice kursowe	(20 947)	(332)	(21 279)
Łącznie różnice kursowe	(9 636)	(334)	(9 970)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2011 do 31.12.2011	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(8 814)	-	(8 814)
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań z tytułu kredytów	-	(66)	(66)
Zrealizowane różnice kursowe	(8 814)	(66)	(8 880)
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	19 311	-	19 311
Pozostałe	-	175	175
Niezrealizowane różnice kursowe	19 311	175	19 486
Łącznie różnice kursowe	10 497	109	10 606

27. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych

Podatek dochodowy zapłacony

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Podatek dochodowy bieżący ujęty w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(13 947)	(20 804)
Zmiana stanu należności z tytułu podatku dochodowego	-	-
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego	(6 955)	(639)
Podatek dochodowy zapłacony	(20 902)	(21 443)

Zmiana stanu należności

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	87 233	(155 962)
Zmiana stanu należności długoterminowych	17 305	36 049
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	(10 855)	(14 767)
Zmiana stanu należności inwestycyjnych	408	-
Zmiana stanu należności	94 091	(134 680)

(w tys. zł)

Zmiana stanu pożyczek udzielonych

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Pożyczki udzielone	(10 275)	(6 205)
Splata pożyczek udzielonych	24 485	25 578
Odsetki otrzymane	827	620
Odsetki naliczone	(4 204)	(5 098)
Pozostałe	22	(128)
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	(10 855)	(14 767)

Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Wpływy (Splaty) z tytułu kredytów, pożyczek	(12 843)	50 655
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(4 172)	(5 588)
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	-	30 000
Wykup z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych (obligacji)	-	(30 000)
Wycena kontraktów IRS	-	(1 100)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	(17 015)	43 967

Odsetki netto

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Odsetki zapłacone	(28 243)	(26 267)
Odsetki uzyskane	4 256	5 098
Odsetki netto	(23 987)	(21 169)

28. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy ujęty jako zysk lub strata bieżącego okresu

	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
Podatek dochodowy bieżący	(14 508)	(20 804)
Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego	561	(3 600)
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(13 947)	(24 404)

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

Efektywna stopa podatkowa	1.1.2012- 31.12.2012	1.1.2011- 31.12.2011
<i>stopa podatkowa</i>	19%	19%
Zysk przed opodatkowaniem	86 448	128 743
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (19%)	(16 425)	(24 461)
Różnice trwałe	2 478	57
w tym:		
Dywidenda otrzymana	3 810	-
Reprezentacja i reklama	(1 079)	-
Inne koszty nkup	(253)	-
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(13 947)	(24 404)

(w tys. zł)

29. Propozycja Zarządu co do podziału zysku za bieżący rok obrotowy

Zarząd proponuje przeznaczyć zysk netto okresu bieżącego na kapitał zapasowy. W związku z zawartą umową kredytu konsorcjalnego z lipca 2009r. Spółka ma ograniczone możliwości wypłaty dywidendy. Szersze informacje znajdują się w notcie 14.

30. Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2012 – 31.12.2012	1.01.2011 – 31.12.2011
Dywidenda uchwalona i wypłacona do dnia sprawozdawczego	4 250	-
Liczba akcji z przyznanym prawem do dywidendy zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy	14 168 100	14 168 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	0,30	-

Zysk za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2011 roku został, uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, przeznaczony na zasilenie kapitału zapasowego w kwocie 100 088 570 zł., a pozostała część zysku w kwocie 4 250 430 zł., tj. 0,30 zł. na jedną akcję przeznaczono na wypłatę dywidendy. Dywidendę wypłacono w dniu 1 sierpnia 2012 roku.

31. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Gwarancje i poręczenia

Na dzień 31 grudnia 2012 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 7.072 tys. zł. i składały się na nią poręczenia umów leasingowych Lauber Sp. z o.o. i Inter Cars Bulgaria Ltd., poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o., IC Ukraina i Q-Service oraz poręczenie spłaty kredytu dla Inter Cars Hungaria Kft.

(tys. zł)	okres	stan na dzień	
	obowiązania	31.12.2012	31.12.2011
Na rzecz			
Inter Cars Hungaria Kft.	2016-01-31	2 289	2 456
Lauber Sp. z o.o.	2014-01-13	197	197
Feber Sp. z o.o.	Do odwołania	899	972
Inter Cars Ukraina	2013-12-27	204	-
Q-Service Sp. z o.o.	2012-12-31	1 226	-
Feber Sp. z o.o.	2012-12-30	-	2 650
Feber Sp. z o.o.	2013-04-14	2 000	2 182
Inter Cars Bulgaria Ltd.	2015-07-05	257	277
		7 072	8 734

Spółka posiada gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia wadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Policji.

32. Leasing operacyjny

Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Spółki (poza powierzchnią w magazynie centralnym w Czosnowie, obiektem w Kajetanach i Gdańsku) lecz są przez Spółkę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Spółkę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Na dzień 31 grudnia 2012 roku łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 6.658 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony 4.175tys. zł. Na koniec 2011 wartość tych czynszów wynosiła odpowiednio 5.763tys. zł oraz 1.739 tys. zł.

Łączna wartość minimalnych przyszłych płatności z tytułu leasingu operacyjnego przypadająca do jednego roku wynosi 10.833 tys. zł (2011: 7.502 tys. zł), natomiast od jednego roku do pięciu lat 9 tys. zł (2011: nie wystąpiły). Przyszłe minimalne płatności z tytułu leasingu operacyjnego powyżej pięciu lat nie wystąpiły.

Spółka refakturuje wymienione powyżej czynsze na współpracujących filiantów.

(w tys. zł)

33. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

Całkowita wartość transakcji i nierozliczonych sald odnoszących się do jednostek powiązanych, przedstawiała się następująco:

<i>należności</i>	31.12.2012	31.12.2011
Inter Cars Ukraine LLC	13 817	51 942
Q-service Sp. z o.o.	4 915	-
Lauber Sp. z o.o.	2 177	113
Inter Cars Ceska Republika	17 416	54 316
Inter Cars Slovenska Republika	4 870	4 177
Feber Sp. z o.o.	5 299	6 740
Inter Cars Lietuva UAB	14 256	15 596
JC Auto s.r.l.	7 624	10 426
Inter Cars d.o.o.	34 621	47 561
JC Auto S.A.	1 891	2 042
INTER CARS Hungária Kft.	19 996	34 083
JC Auto s.r.o.	3 952	7 543
Inter Cars Romania s.r.l.	64 292	54 832
Armatus sp. z o.o.	77	100
Inter Cars Latvija SIA	4 055	1 828
Inter Cars Cyprus Ltd.	-	944
Cleverlog-Autoteile GmbH	51	2
Inter Cars Bulgaria Ltd.	2 183	84
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	512	-
Należności od spółek zależnych brutto	202 004	292 329
Odpis aktualizujący należności (JC Auto s.r.o.)	(3 951)	(3 839)
Należności od spółek zależnych netto	198 053	288 490

<i>Zobowiązania</i>	31.12.2012	31.12.2011
Inter Cars Ukraine LLC	-	1
Q-Service Sp. z o.o.	46 911	38 105
Lauber Sp. z o.o.	2 408	1 370
Inter Cars Ceska Republika	850	7 294
Inter Cars Slovenska Republika	267	37
Feber Sp. z o.o.	1 360	41
Inter Cars Lietuva UAB	179	892
IC Development & Finance Sp. z o.o.	467	83
JC Auto s.r.l.	-	96
Inter Cars d.o.o.	110	546
JC Auto S.A.	1 796	67
INTER CARS Hungária Kft.	42	1 386
Inter Cars Romania s.r.l.	672	2 036
5 Sterne Fahrwerkstechnik GmbH	-	95
JC Auto s.r.o.	-	3 273
Inter Cars Latvija SIA	4	1
Inter Cars Cyprus Ltd.	3 110	3 871
Inter Cars Bulgaria Ltd.	3	-
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	26 223	-
	84 402	59 194

(w tys. zł)

	1.01.2012- 31.12.2012	1.01.2011- 31.12.2011
<i>przychody ze sprzedaży</i>		
Inter Cars Ukraina	23 850	26 484
Q-Service Sp. z o.o.	5 282	5 285
Lauber Sp. z o.o.	6 106	4 336
Inter Cars Ceska Republika	55 866	50 894
Inter Cars Slovenska Republika	59 032	54 621
Feber Sp. z o.o.	718	788
Inter Cars Litwa	82 045	60 939
IC Development & Finance Sp. z o.o.	-	1
JC Auto s.r.l.	7 855	7 172
Inter Cars d.o.o.	21 183	23 667
JC Auto S.A.	1	3
Inter Cars Hungária Kft.	11 572	13 920
Inter Cars Romania s.r.l.	72 552	61 365
Armatus sp. z o.o.	107	221
Inter Cars Latvija SIA	14 848	4 783
Cleverlog-Autoteile GmbH	119	9
Inter Cars Bulgaria Ltd.	2 175	51
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	427	-
	363 738	314 539
<i>zakup towarów i usług</i>		
Q-Service Sp. z o.o.	58 859	73 990
Lauber Sp. z o.o.	25 618	21 431
Inter Cars Ceska Republika	7 608	7 940
Inter Cars Slovenska Republika	1 933	335
Feber Sp. z o.o.	24 447	3 250
Inter Cars Litwa	7 900	8 547
IC Development & Finance Sp. z o.o.	1 201	1 388
JC Auto s.r.l.	4 271	63
Inter Cars d.o.o.	2 287	319
JC Auto S.A.	3 607	2 675
Inter Cars Romania s.r.l.	8 191	11 219
Inter Cars Hungária Kft.	1 764	996
Inter Cars Cyprus Ltd	1 347	5 668
Inter Cars Latvija SIA	125	24
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	28 798	-
Inter Cars Bulgaria Ltd.	3	-
	177 959	137 845

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

	2012	2011
Przychody ze sprzedaży		
Inter Cars sp.j.	-	1
ANPO Andrzej Oliszewski	1	1
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	222	641
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	213	213
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	747	666
BEST-CAR Justyna Pietrzak	437	448
	1 620	1 970
Zakup towarów i usług		
ANPO Andrzej Oliszewski	159	158
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	1 777	1 968
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	2 589	2 509
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	4 075	4 497
BEST-CAR Justyna Pietrzak	2 197	2 230
	10 797	11 362

(w tys. zł)

Należności	31.12.2012	31.12.2011
Inter Cars sp.j.	56	56
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	47	83
BEST-CAR Justyna Pietrzak	119	95
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	65	50
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	301	121
	588	405
Zobowiązania		
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	10	59
BEST-CAR Justyna Pietrzak	171	69
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	155	196
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	-	15
	336	339
Pożyczki udzielone		
Pożyczki dla członków Rady Nadzorczej, Zarządu i członków ich rodzin	-	-
Pożyczki dla podmiotów zależnych i stowarzyszonych	61 328	75 104
	61 328	75 104
Lauber Sp. z o.o.	6 787	6 864
Feber Sp. z o.o.	23 415	21 791
Inter Cars Romania srl	-	16
IC Development & Finance Sp. z o.o.	27 124	44 039
SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A	3 000	1 370
Inter Cars Bulgaria Ltd.	1 002	1 024
	61 328	75 104

Kwota udzielonych pożyczek z terminem zapadalności do jednego roku wynosi 43 319 tys. zł, natomiast powyżej jednego roku wynosi 18 009 tys. zł.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M lub EURIBOR 3M (dla pożyczek w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 5%.

Udzielone pożyczki	2012	2011
Na początek okresu	75 104	92 244
Udzielone pożyczki	6 940	2 167
Naliczone odsetki	3 862	4 846
Otrzymane spłaty	(23 950)	(23 853)
Odsetki otrzymane	(553)	(427)
Wycena bilansowa	(75)	127
Na koniec okresu	61 328	75 104

Naliczone odsetki	2012	2011
Lauber Sp. z o.o.	460	448
Feber Sp. Z o.o.	1 234	1 954
Inter Cars Latvija SIA	-	3
Inter Cars Romania	-	16
IC Development & Finance Sp. Z o.o.	1 986	2 284
Frenoplast S.A.	130	110
Inter Cars Bulgaria Ltd.	52	31
	3 862	4 846

(w tys. zł)

Udzielone gwarancje, poręczenia i inne umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz jednostek powiązanych:

	2012	2011
Na początek okresu	8 734	8 241
Udzielone	2 204	14 627
Wygasłe	(3 866)	(14 134)
Na koniec okresu	7 072	8 734

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej i Zarządu kształtowało się w sposób następujący:

	2012	2011
Rada Nadzorcza	221	203
Zarząd	7 014	5 377
	7 235	5 580

Wynagrodzenia z tytułu pełnienia funkcji członków Zarządu w jednostce dominującej wyniosły 461 tys. zł, natomiast z tytułu pełnienia funkcji członków Zarządu w spółkach Grupy Kapitałowej Inter Cars – 2 932 tys. zł.

34. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy pozostałych należności, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw i usług. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Spółka stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Spółka nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Spółka ogranicza ryzyko kredytowe poprzez przeniesienie części odpowiedzialności za ściągalność należności z tytułu dostaw i usług na filiantów, którzy rozliczani są przez Spółkę na zasadzie podziału marży.

Na dzień sprawozdawczy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego.

Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

	31.12.2012	31.12.2011
Pożyczki udzielone	68 142	78 997
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	474 947	579 485
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 790	18 147
	555 879	676 629

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Spółki na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową oraz udzielonych pożyczek.

Spółka korzysta ze zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 31 grudnia 2012 roku Spółka nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej.

Na koniec okresu sprawozdawczego struktura oprocentowanych instrumentów finansowych przedstawia się następująco:

(w tys. zł)

Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej	31.12.2012	31.12.2011
Aktywa finansowe (pożyczki udzielone)	60 142	78 997
Zobowiązania finansowe (zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego pomniejszone o obligacje o stałej stopie dyskonta)	(480 660)	(496 099)
	(414 972)	(398 515)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników. Poniższe dane pokazują wpływ punktów bazowych na zysk lub stratę netto Spółki w okresie rocznym (brak bezpośredniego wpływu na kapitał własny).

na dzień 31.12.2012	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(3 508) / 3 508
	+ 200 / -200	(7 016) / 7 016
na dzień 31.12.2011	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(3 518) / 3 518
	+ 200 / -200	(7 036) / 7 036

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN.

	EUR	USD	Inne	EUR	USD	Inne
	31 grudnia 2012 r.			31 grudnia 2011 r.		
Należności z tytułu dostaw i usług	193 388	13 732	66	276 366	27 395	32
Środki pieniężne	592	36	11	374	19	1
Kredyty bankowe	(40 736)	-	-	(7 560)	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(94 127)	-	(482)	(163 774)	(911)	(4 871)
Ekspozycja bilansowa brutto	59 118	13 767	(405)	105 406	26 503	(4 838)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe wahania kursu EUR przy założeniu niezmienności innych czynników (brak bezpośredniego wpływu na kapitał własny):

na dzień 31.12.2012	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
EUR	+ 5% / - 5%	2 956 / (2 956)
	+ 10% / - 10%	5 912 / (5 912)
USD	+ 5% / - 5%	688 / (688)
	+ 10% / - 10%	1 377 / (1 377)
Inne	+ 5% / - 5%	(20) / 20
	+ 10% / - 10%	(41) / 41

na dzień 31.12.2011	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
EUR	+ 5% / - 5%	4 269 / (4 269)
	+ 10% / - 10%	8 538 / (8 538)
USD	+ 5% / - 5%	1 073 / (1 073)
	+ 10% / - 10%	2 147 / (2 147)
Inne	+ 5% / - 5%	(196) / 196
	+ 10% / - 10%	(392) / 392

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji bilansowych – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2012 roku – 1 EUR = 4,0882 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2011 roku – 1 EUR = 4,4168 PLN
- dla pozycji rachunku zysków i strat i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2012 i 2011 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,1736 PLN i 1 EUR = 4,1401 PLN

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia przyszłe płatności Spółki na dzień 31 grudnia 2012 roku wg daty zapadalności na podstawie zdyskontowanych płatności.

	bieżące	do 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow. 5 lat	Razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	-	456 432	-	-	456 432
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	714	2 228	21 286	-	24 228
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	122 309	170 339	5 624	-	-	298 272
	122 309	171 053	464 284	21 286	-	778 932

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Spółki jest ciągłe utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Spółka może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji.

W prezentowanym okresie pewne ograniczenia w zarządzaniu kapitałem wprowadzono w związku z otrzymaniem kredytu konsorcjalnego, o czym więcej w nocie numer 14.

Spółka analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowanie zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom Spółki.

(w tys. zł)

	31.12.2012	31.12.2011
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	480 660	496 099
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	298 272	356 262
(minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(12 790)	(18 147)
Zadłużenie netto	766 142	834 214
Kapitał własny	698 822	630 571
Współczynnik zadłużenia netto do kapitału własnego	1,10	1,32

Wartość godziwa

Poniższa tabela zawiera zestawienie wartości godziwych aktywów i zobowiązań finansowych z wartościami bilansowymi.

	31.12.2012		31.12.2011	
	Wartość bilansowa	wartość godziwa	Wartość bilansowa	Wartość godziwa
Pożyczki udzielone	68 142	68 142	78 997	78 997
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	258	*	-	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe (z wyjątkiem pożyczek udzielonych)	406 594	406 594	495 663	495 663
Środki pieniężne i ekwiwalenty	12 790	12 790	18 147	18 147
Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych i pożyczek	(456 432)	(457 821)	(469 275)	(471 136)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	(298 272)	(298 272)	(356 262)	(356 262)
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	(24 228)	(24 227)	(26 824)	(26 824)
Ekspozycja netto	(291 148)	(292 794)	(259 554)	(261 415)

- Na aktywa dostępne do sprzedaży składają się udziały w spółce, które ze względu na specyfikę działalności tej spółki nie można w sposób wiarygodny wycenić do wartości godziwej.

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych jest zbliżona do ich wartości godziwej.

35. Zdarzenia po dacie bilansu

W dniu 2 kwietnia 2013 spółka Inter Cars S.A. zbyła na rzecz spółki ILS Sp. z o.o. z siedzibą w Kajetanach (jednoosobowa spółka Inter Cars S.A.) zorganizowaną część przedsiębiorstwa w formie wyodrębnionego Pionu Logistyki. Zbycie nastąpiło w wyniku przekazania przez Inter Cars aportu na pełne pokrycie zwiększenia kapitału zakładowego o kwotę 56.995.000,00 zł w/w spółki ILS Sp. z o.o., dokonanego w dniu 2 kwietnia 2013 r. przy zachowaniu jednoosobowego charakteru spółki ILS Sp. z o.o.

W dniu 02 kwietnia 2013 roku został podpisany aneks do umowy kredytu konsorcjalnego, w którym do umowy jako współdłużnik przystąpiła spółka ILS Sp. z o.o.

W dniu 26 kwietnia 2013 Pan Wojciech Milewski złożył na ręce Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki oświadczenie, iż z dniem 30.06.2013 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.

36. Istotne oceny i oszacowania

Sporządzenie sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF UE wymaga od Zarządu Spółki użycia ocen i szacunków, które mają wpływ na zastosowane zasady rachunkowości oraz wykazywane aktywa, pasywa, przychody oraz koszty. Oceny i szacunki są weryfikowane na bieżąco. Zmiany szacunków są uwzględniane jako zysk lub strata okresu, w którym nastąpiła

(w tys. zł)

zmiana. Zdaniem Zarządu Spółki nie występują istotne obszary podlegające ocenie, natomiast informacja na temat szczególnie istotnych obszarów podlegających szacunkom, wpływających na sprawozdanie finansowe została ujawniona w notach:

- Nota 9 Odpisy aktualizujące zapasy (Zarząd dokonuje oceny, czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość utraty wartości zapasów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości netto możliwych do uzyskania),
- Nota 10 Odpisy aktualizujące należności (na dzień bilansowy Spółka ocenia czy istnieją obiektywne dowody utraty wartości składnika należności lub grupy należności; jeżeli wartość odzyskiwalna składnika aktywów jest niższa od jego wartości bilansowej jednostka dokonuje odpisu aktualizującego do poziomu bieżącej wartości planowanych przepływów pieniężnych),
- Nota 4/5 Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, szacunki odnośnie okresu ekonomicznej użyteczności rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych (wysokość stawek oraz odpisów amortyzacyjnych jest ustalana na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznego użytkowania danego składnika rzeczowych aktywów trwałych lub wartości niematerialnych; okresy ekonomicznego użytkowania są weryfikowane przynajmniej raz w ciągu roku obrotowego; Zarząd Spółki dokonuje również oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości składników aktywów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej składników aktywów),
- Nota 7 Odpisy aktualizujące udziały w jednostkach zależnych (Zarząd Spółki dokonuje oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości składników aktywów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej składników aktywów).

37. Sprawozdanie skonsolidowane

Inter Cars S.A. sporządził skonsolidowane sprawozdanie finansowe jako jednostka dominująca. Konsolidacją objęte zostały sprawozdania Spółki oraz podmiotów zależnych.

Robert Kierzek

Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Witold Kmiecniak

Członek Zarządu

Julita Pałyska

Osoba odpowiedzialna za
prowadzenie ksiąg
rachunkowych

Warszawa, 26 kwietnia 2013 r.

CZĘŚĆ III

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

1.	Podsumowanie	63
2.	Informacje o podstawowej działalności Spółki	64
3.	Podstawowe towary	65
4.	Rynki zbytu	65
5.	Otoczenie rynkowe	67
6.	Źródła zaopatrzenia	69
7.	Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania	70
8.	Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych	71
9.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji	71
10.	Zaciągnięte kredyty i pożyczki	71
11.	Udzielone pożyczki	72
12.	Udzielone poręczenia i gwarancje	73
13.	Emisja papierów wartościowych	73
14.	Sezonowość lub cykliczność działalności	73
15.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi	74
16.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	77
17.	Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik	77
18.	Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju spółki	78
19.	Czynniki ryzyka	80
20.	Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości	83
21.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania spółką	84
22.	Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi	84
23.	Wynagrodzenie osób zarządzających	84
24.	Informacje na temat akcji	84
25.	Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.	86
26.	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	86
27.	Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	86
28.	Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka	87
29.	Zatrudnienie	87
30.	Polityka ochrony środowiska	87
31.	Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu	88
32.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2012 rok	88
33.	Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja ..	88
34.	Organy zarządzające i nadzorujące	88
35.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest spółka	89
36.	Wskazanie średnich kursów wymiany walut	89
37.	Ład korporacyjny	89
	ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA	90

1. Podsumowanie

Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach wytwórców części (tzw. „części na pierwszy montaż”), jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tą samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

Przychody ze sprzedaży w 4 kwartale 2012 roku były o **ponad 8,7%** wyższe niż w analogicznym okresie 2011 roku. Przy czym przychody ze sprzedaży za pierwszy miesiąc 4 kwartału 2012 r. wyniosły rekordowe 257,9 milionów złotych (najwyższa miesięczna sprzedaż w historii Inter Cars S.A.).

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2012 roku miały:

(a) I kwartał był najmocniejszym kwartałem w 2012 roku pod względem dynamiki przychodów ze sprzedaży. Spółka odnotowała 9,4% wzrost w porównaniu z analogicznym okresem 2011 roku. Narastająco za okres 12 miesięcy 2012 wzrost wyniósł 5,9% w porównaniu z analogicznym okresem 2011 roku.

(b) zysk brutto ze sprzedaży za okres 12 miesięcy 2012 roku wzrósł o niecałe 0,3% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, podczas, gdy zysk brutto na sprzedaży za okres IV kwartału 2012 wzrósł o 4,73% w porównaniu do IV kwartału 2011 r.

(c) koncentracja na rynku krajowym, jednak udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 2012 roku kształtował się na poziomie około 23%, a więc o 1,5 p.p. wyższym niż w 2011 roku.

(d) w roku 2012, w porównaniu do 2011, o 16% (do poziomu 351 097 tys. zł) wzrosła sprzedaż do spółek zależnych zagranicznych

(e) znaczący wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych, w tym między innymi opon.

(f) kontynuacja optymalizacji zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą przede wszystkim na wzroście znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Spółka **rozbudowuje sieć sprzedaży** (152 filie na koniec grudnia), stale **poszerza ofertę towarową** oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż. Dzięki temu, iż obecna struktura sprzedaży części zamiennych do samochodów odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego w Polsce oraz dzięki wysokiej dostępności oferty towarowej, jak również stosowaniu nowoczesnych narzędzi sprzedaży, Spółka może zaoferować odbiorcom konkurencyjne warunki współpracy. Spółka jest liderem we wdrażaniu nowych rozwiązań wspomagających sprzedaż.

Rok 2012 to kolejny rok dynamicznego **rozwoju działalności spółek zależnych Inter Cars.** Zarząd oczekuje, iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy.

Zysk brutto ze sprzedaży Inter Cars wzrósł o 0,3% w porównaniu do 2011 roku.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności**

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

eksploatacji parku samochodowego, w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Zarząd szacuje, iż **udział Spółki w rynku** niezależnej dystrybucji części zamiennych do samochodów 'zachodnich' wzrośnie do 25% - 30% w najbliższych kilku latach.

Podstawowe dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

	2012	2011	2012	2011
	PLN	PLN	EURO	EURO
Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	2 599 857	2 448 872	622 929	591 501
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	692 979	690 674	166 039	166 825
Oplaty licencyjne	(23 400)	-	(5 607)	-
Przychody/koszty finansowe, netto	(5 870)	(9 706)	(1 406)	(2 344)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	92 318	138 449	22 120	33 441
Zysk (strata) netto	72 501	104 339	17 371	25 202
Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	104 870	8 093	25 127	1 955
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(60 719)	(22 691)	(14 548)	(5 481)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(49 508)	18 800	(11 862)	4 541
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej (na koniec okresu)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 790	18 147	3 129	4 109
Suma bilansowa	1 484 993	1 498 178	363 239	339 200
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	480 660	496 099	117 573	112 321
Kapitał własny	698 822	630 571	170 936	142 766
Podstawowy zysk na 1 akcję	5,12	7,36	1,23	1,78
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	26,7%	28,2%		
EBITDA jako procent sprzedaży ⁽²⁾	4,5%	6,7%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji bilansowych – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2012 roku – 1 EUR = 4,0882 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2011 roku – 1 EUR = 4,168 PLN
- dla pozycji rachunku zysków i strat i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2012 i 2011 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,1736 PLN i 1 EUR = 4,1401 PLN.

2. Informacje o podstawowej działalności Spółki

Stały wzrost liczby samochodów w Polsce, w tym import samochodów używanych, liberalizacja przepisów skutkująca otwarciem dostępu niezależnych sieci dystrybucji części zamiennych do autoryzowanych sieci napraw samochodów oraz zmiany w technologiach produkcji samochodów, otwierają przed branżą dystrybucji części zamiennych ponadprzeciętne możliwości wzrostu. **Dzięki dostosowaniu oferty towarowej do struktury sprzedaży nowych i używanych samochodów oraz struktury parku samochodowego oczekiwany jest przez Zarząd stały wzrost przychodów Spółki.**

Strategią Spółki jest sprzedaż markowych części zamiennych i stałe poszerzanie oferty części zamiennych o towary wysokiej jakości pochodzące od uznanych, światowych producentów, dostarczających swoje wyroby producentom samochodów na pierwszy montaż oraz do autoryzowanych sieci sprzedaży samochodów.

(w tys. zł)

Celem Spółki jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie udziałów rynkowych innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. **Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30% w okresie 2013 – 2015 roku.**

Łącznie **dystrybucja towarów działa w oparciu o centrum logistyczne, sieć 152 własnych filii w Polsce, magazyny regionalne w Poznaniu, Tychach i Łodzi oraz zagraniczne spółki zależne na Ukrainie, w Czechach, Słowacji, Litwie, Węgrzech, w Chorwacji, Włoszech, Belgii, Rumunii, Łotwie, Bułgarii i Niemczech.** W magazynie centralnym znajdują się wszystkie grupy produktów, w filiach zaś wyłącznie produkty szybko rotujące, jednakże w takim zakresie, aby utrzymać odpowiednią do potrzeb lokalnych szerokość asortymentu, jego jakość i dostępność.

3. Podstawowe towary

Inter Cars oferuje największy asortyment części samochodowych w Europie Środkowo-Wschodniej. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczonym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Łącznie oferta obejmuje części do większości typów samochodów sprzedawanych w Polsce i wytwarzanych w Europie Zachodniej oraz Japonii i Korei Południowej i do wybranych modeli samochodów wytwarzanych w USA.

Spółka systematycznie rozszerza asortyment oferowanych towarów. Odbywa się to w drodze zarówno zwiększania oferty w poszczególnych kategoriach, ale również poprzez uzupełnianie oferty o nowe kategorie i poszukiwania nowych rynków zbytu.

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2012		2011		2010	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	1 999 164	76,90%	1 921 677	78,47%	1 717 132	80,50%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	600 693	23,10%	527 195	21,53%	415 918	19,50%
Inter Cars Ukraine LLC	23 850	0,92%	26 484	1,08%	20 892	0,98%
Inter Cars Ceska Republika	55 866	2,15%	50 894	2,08%	33 641	1,58%
Inter Cars Slovenska Republika	59 032	2,27%	54 621	2,23%	44 517	2,09%
Inter Cars Lietuva	82 045	3,16%	60 939	2,49%	38 129	1,79%
Inter Cars Croatia	21 183	0,81%	23 667	0,97%	15 924	0,75%
Inter Cars Hungaria	11 572	0,45%	13 920	0,57%	10 104	0,47%
Inter Cars Romania	72 552	2,79%	61 365	2,51%	30 503	1,43%
JC Auto Italia	7 855	0,30%	7 172	0,29%	7 952	0,37%
JC Auto Belgium	1	0,00%	3	0,00%	10	0,00%
Inter Cars Cyprus Limited	-	-	-	-	675	0,03%
Inter Cars Latvija SIA	14 848	0,57%	4 783	0,20%	601	0,02%
Inter Cars Bulgaria	2 175	0,08%	51	0,00%	-	-
Cleverlog	119	0,00%	9	0,00%	-	-
Razem	2 599 857	100%	2 448 872	100%	2 133 050	100%

4. Rynki zbytu

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy. Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki był na poziomie 23,1%. Sprzedaż w Polsce charakteryzowała się wyższą dynamiką wzrostu od sprzedaży eksportowej z kilku zasadniczych powodów. Po pierwsze sieć sprzedaży na rynku krajowym rozwijała się szybciej od sieci sprzedaży poza Polską, a po drugie zmniejszył się import indywidualny na Ukrainie w związku z zaostrzeniem regulacji celnych i uszczelnieniem granicy Polsko-Ukraińskiej. Udział sprzedaży do spółek zależnych w łącznej wartości sprzedaży eksportowej stanowił 58,5 % w 2012 roku. W 2011 roku udział ten kształtował się na poziomie 57,6%.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	2012		2011		2010	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	2 486 593	95,6%	2 322 247	94,8%	2 033 009	95,3%
Krajowa	1 893 777	72,8%	1 814 084	74,2%	1 627 635	76,3%
Eksport	592 816	22,8%	508 163	20,8%	405 374	19,0%
Pozostałe	113 264	4,4%	126 625	5,2%	100 041	4,7%
Krajowa	105 388	4,1%	107 593	4,4%	89 497	4,2%
Eksport	7 876	0,3%	19 032	0,8%	10 544	0,5%
Przychody netto	2 599 857	100%	2 448 872	100%	2 133 050	100%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu sprzedaży usług.

Sprzedaż części samochodowych oraz wyposażenia warsztatowego w 2012 roku była o ponad 7% wyższa niż w 2011 roku. W 2011 roku zanotowano przeszło 14% wzrost sprzedaży.

Sprzedaż części zamiennych do samochodów i motocykli oraz wyposażenia warsztatowego w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

	2012		2011		2010	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	1 864 639	75,0%	1 725 708	74,3%	1 538 573	75,7%
części do samochodów użytkowych i autobusów	310 850	12,5%	292 189	12,6%	236 021	11,6%
części do motocykli, pojazdy jednośladowe	49 915	2,0%	53 711	2,3%	44 927	2,2%
Pozostałe	261 189	10,5%	250 639	10,8%	213 488	10,5%
Razem	2 486 593	100%	2 322 247	100%	2 033 009	100%

Najwyższą dynamiką wzrostu charakteryzowała się **sprzedaż części do samochodów osobowych** i stanowiła około 75% łącznej sprzedaży części zamiennych przez Spółkę. Sprzedaż **części do motocykli** spadła o 7% w stosunku do 2011 roku. W 2005 roku Spółka rozpoczęła sprzedaż motocykli marki *Triumph* oraz rozpoczęła organizację sieci sprzedaży części motocyklowych pod marką *InterMotors*. Uruchomiona została witryna internetowa www.intermotors.pl dedykowana sprzedaży motocykli oraz części zamiennych i akcesoriów do tych pojazdów. Obecnie sprzedaż części motocyklowych prowadzona jest za pośrednictwem 22 (w momencie zatwierdzenia raportu do publikacji było już 26) punktów sprzedaży, w tym 5 zajmujących się wyłącznie sprzedażą części i akcesoriów motocyklowych.

Sprzedaż części zamiennych do **samochodów użytkowych i autobusów** wzrosła o około 6,4% co zostało spowodowane rozszerzeniem oferty katalogowej.

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

	2012		2011		2010	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	1 893 777	76,2%	1 814 084	78,1%	1 627 635	80,1%
części do samochodów osobowych	1 394 599	56,1%	1 317 377	56,7%	1 203 999	59,2%
części do samochodów użytkowych i autobusów	217 889	8,8%	215 056	9,3%	179 780	8,9%
pozostałe, części do motocykli	281 289	11,3%	281 651	12,1%	244 856	12,0%
Sprzedaż eksportowa	592 816	23,8%	508 163	21,9%	405 374	19,9%
części do samochodów osobowych	470 040	18,9%	408 331	17,6%	334 574	16,4%
części do samochodów użytkowych i autobusów	92 962	3,7%	77 133	3,3%	56 241	2,8%
pozostałe, części do motocykli	29 814	1,2%	22 699	1,0%	14 559	0,7%
Razem	2 486 593	100%	2 322 247	100%	2 033 009	100%

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

(w tys. zł)

5. Otoczenie rynkowe

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warsztatom. Jak wynika z danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny segment dystrybucji stanowią łącznie około 51% wartości całego rynku części zamiennych w Polsce. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. W związku z kryzysem nastąpiła stagnacja w sprzedaży nowych samochodów, lub niewielki jej wzrost, a jednocześnie wydłuża się okres eksploatacji używanych pojazdów.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku),
- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowania na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Rynek dystrybucji części zamiennych w Polsce pozostaje relatywnie rozdrobniony, przy czym zauważalne są tendencje konsolidacyjne. Jak wynika z danych Moto Focus najwięksi dystrybutorzy części zamiennych (segment samochodów osobowych) w Polsce to:

1. Inter Cars
2. Fota
3. AD Polska
4. Group Auto Union Polska

W segmencie dystrybucji części zamiennych do samochodów ciężarowych pierwsza czwórka dystrybutorów to:

1. Opoltrans
2. Suder&Suder
3. Autos
4. Inter Cars

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2012 są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży** – łącznie największe firmy dystrybucyjne w Polsce posiadają około 410 punktów sprzedaży w Polsce oraz poza granicami kraju,
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,

(w tys. zł)

- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('Premium Clubs'),
- **własne linie towarowe** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania istotnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to, iż o **pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiając klientowi zakupy „pod jednym dachem” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną 'filozofią' sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Według stowarzyszenia ACEA, w roku 2012 sprzedaż nowych samochodów w Europie obniżyła się względem 2011 roku o -8,2%. Łącznie w Europie w minionym roku użytkownicy kupili 12,1 mln egzemplarzy nowych samochodów. Największym rynkiem motoryzacyjnym Europy są Niemcy a kolejne pod względem wielkości to Francja, Anglia, Francja i Włochy.

Park samochodów osobowych w Europie szacowany jest na 280 miliony pojazdów. W tym około 13,8 miliona stanowią samochody osobowe z Polski. Oznacza to, że samochody z naszego kraju stanowią około 5% europejskiego parku.

Średni wiek pojazdów w Europie szacowany jest na 8,2 lata. Samochody z Polski zawiązywać te statystyki, ponieważ średni wiek pojazdu w Polsce szacowany jest na nieco ponad 11 lat.

Sprzedaż samochodów w Polsce

Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Osobowe	318	236	239	293	320	320	333	277	273
Użytkowe	49	47	56	79	81	52	88	43	39

źródło: Polski Związek Przemysłu Motoryzacyjnego

W 2012 roku sprowadzono do Polski o prawie 3% mniej nowych samochodów osobowych niż w 2011 roku.

Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
sprzedaż samochodów nowych	236	239	293	320	320	333	277	273
import samochodów używanych	871	817	995	1100	709	721	655	657
Razem	1 107	1 056	1 288	1420	1029	1 055	930	930
import używanych/sprzedaż nowych	3,7	3,4	3,4	3,4	2,2	2,2	2,4	2,4

źródło: Polski Związek Przemysłu Motoryzacyjnego

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2012 roku była na porównywalnym poziomie jak w roku 2011. Jednocześnie jednak ponad 70% tej podaży stanowiły samochody używane, a więc takie, które relatywnie częściej ulegają awariom, jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar najchętniej importowane były w 2012 roku samochody marki Skoda, Volkswagen, Fiat, Toyota, Opel, oraz Ford.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe	Struktura sprzedaży części Spółki		
	2010	2011	2012
(a) Zachodnioeuropejskie	57%	52%	51%
(b) Wschodnioeuropejskie	0%	0%	0%
(c) Japońskie i Koreańskie	13%	10%	10%
(d) Pozostałe	30%	38%	39%

źródło: Spółka

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

6. Źródła zaopatrzenia

Oferta Spółki obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE i Azji. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców - żaden dostawca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia**Umowy znaczące**

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Umowy istotne

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Spółki. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów. Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia bilansowego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	24.02.2012	Contitech Antriebssysteme GmgH
2	Aneks 17.05.2012 do um. z 07.04.2011	Delphi Poland S.A.
3	06.02.2012	Egon von Ruville
4	11.04.2012	Federal Mogul
6	31.05.2012	Robert Bosch
7	21.05.2012	SKF
8	29.06.2012	Valeo
9	Aneks 03.01.2012 do um. handl. zaw. 02.01.2007	Wix-Filtron
10	11.06.2012	ZF Trading

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26-01-2005	Triumph Motorcycles LTD
2	19-12-2008	Giantco Limited
3	05-11-2008	JIANGMEN DIHAO MOTORCYCLE COMPANY LTD
4	19-12-2008	CHONGQING HUANSONG INDUSTRIES (GROUP) CO., LTD
5	09-12-2009	CHONGQING YINXIANG MOTORCYCLE (GROUP) CO., LTD
6	09-12-2009	CHONGQING YUAN GROUP IMP.&EXP. CO., LTD.

Umowy ubezpieczenia

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09-08-2012	TU Compensa S.A.	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	09-08-2012-08.08.2013	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 629.405.000 tys. zł

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

7. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania

Spółka Inter Cars S.A. jest jednostką dominującą w grupie kapitałowej, w której skład wchodzi:

1. Inter Cars Ukraine LLC, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (100% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkom (100%),
11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
15. Inter Cars Romania, z siedzibą w Cluj Napoca (100%)
16. Inter Cars Latvija SIA, z siedzibą w Rydze (100%)
17. Inter Cars Cyprus Ltd., z siedzibą w Nicosia (100%)
18. Inter Cars Bulgaria Ltd. z siedzibą w Sofii (100%)
19. Cleverlog-Autoteile GmbH z siedzibą w Reinbek (100%)
20. Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%)
21. ILS Sp. z o.o. z siedzibą w Kajetanach (100%)

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

W okresie sprawozdawczym powstały dwie nowe spółki Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. i ILS Sp. z o.o.. Wszystkie spółki są finansowane przez Spółkę dominującą poprzez pożyczki bądź kredyt kupiecki. Zestawienie udzielonych pożyczek zawiera nota 11 Sprawozdania z działalności.

8. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

W okresie sprawozdawczym miały miejsce następujące zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych: sprzedaż udziałów w Polmozbyt S.A, wniesienie aportu do spółki Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o., podwyższenie udziałów i odkupienie udziałów mniejszościowych w Inter Cars Ukraina, nabycie udziałów w ILS Sp. z o.o. oraz wykup udziałów w Cleverlog Autoteile GMBH.

W dniu 2 października 2011 roku Inter Cars S.A. dokonał wyodrębnienia części działalności marketingowej / reklamowej i zarządzania własnością intelektualną wykorzystywaną w działalności marketingowej i reklamowej ze struktur Spółki. Oddział został zarejestrowany w Krajowym Rejestrze Sądowym.

Oddział realizował działania marketingowe i promocyjne na rzecz Spółki oraz jego klientów, a także będzie zarządzał znakami towarowymi (oraz marką) Spółki, dbał o ich ochronę i rozwój, generowanie przychodów z tytułu posiadanych znaków towarowych.

Poza działaniami w Polsce zadaniem Oddziału było także koordynowanie i ustalanie zasad wykorzystywania znaków towarowych przez spółki zależne działające na terytorium, na którym operuje Grupa Kapitałowa.

W dniu 30 maja 2012 roku Spółka wniosła składniki majątkowe Oddziału do spółki Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. (ICMS) tytułem wkładu niepieniężnego – aportu. W jednostkowym sprawozdaniu finansowym Inter Cars S.A. udziały w ICMS objęte za wniesione wkłady niepieniężne zostały wycenione w dotychczasowej wartości bilansowej aktywów netto wniesionych aportem.

Ponadto w okresie sprawozdawczym miały miejsce następujące zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych:

- dokonano także podwyższenia wartości kapitału zakładowego i odkupienie udziałów niekontrolujących w Inter Cars Ukraina (na dzień 31.12.2012 Spółka jest jedynym udziałowcem Inter Cars Ukraina)
- nabycia 100% udziałów w nowo utworzonej spółce ILS Sp. z o.o.

9. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych. Patrz nota 31 w Sprawozdaniu Finansowym.

10. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

22 listopada 2012 zostały podpisane aneksy do Umowy kredytu konsorcjalnego, na mocy których przedłużony został termin spłaty kredytu w ten sposób, iż w części długoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 29 listopada 2013 roku, natomiast w części krótkoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 23 listopada 2013 roku, co ilustruje poniższa tabela. Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe (waluta)	31.12.2012		termin spłaty
	kwota według umowy (limit)	Wykorzystanie	
Konsorcjum banków	480 000	457 352	23.11 oraz 29.11.2013
Armatus Sp. z o.o.	469	469	31.12.2013
	480 469	457 821	

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Umowy zaciągniętych pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
Kredyt konsorcjalny Bank Polska Kasa Opieki S.A., ING Bank Śląski S.A., Bank Handlowy w Warszawie, BRE Bank S.A.,	29-07-2009	Jak wyżej	480 000 000,00	Hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim, zastaw rejestrowy na zbiorze rzeczy, poręczenie udzielone przez IC Ukraine LLC, zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR, powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Źródło finansowania	Kwota wykorzystania kredytu (PLN)	Oprocentowanie
Kredyt konsorcjalny		
Polska Kasa Opieki S.A	169 356	Część krótkoterminowa - WIBOR 1M + marża banku
ING Bank Śląski S.A	116 527	
Bank Handlowy w Warszawie S.A	90 101	
BRE Bank S.A	81 368	
Armatus Sp. z o.o.	469	WIBOR 1M + marża
Razem	457 821	

Kredyt został przeznaczony na spłatę zadłużenia oraz finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

W okresie sprawozdawczym żadne kredyty i pożyczki nie zostały wypowiedziane.

11. Udzielone pożyczki**Pożyczki dla podmiotów powiązanych**

	1.1.2012 – 31.12.2012	1.1.2011 – 31.12.2011
Na początek okresu	75 104	92 244
Udzielone pożyczki, oraz naliczone odsetki	10 802	7 019
Otrzymane spłaty	(24 503)	(24 286)
Wycena bilansowa	(75)	127
	61 328	75 104

Umowy udzielonych pożyczek

Data zawarcia umowy pożyczki	Termin wymagalności	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
09-07-2007	31-12-2013	6 750 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.
22-10-2007	31-12-2015	3 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
19-11-2007	31-12-2015	3 100 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
03-12-2007	31-12-2015	17 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
28-07-2008	31-12-2015	9 440 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
21-05-2010	31-12-2015	470 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
26-03-2008	31-12-2014	41 000 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
29-10-2008	30-12-2013	1 150 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

			gospodarczej Frenoplast S.A.
31-10-2012	30-03-2013	1 500 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Frenoplast S.A.
06-04-2011	31-12-2013	35 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
05-07-2011	31-12-2013	100 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
24-08-2011	31-12-2013	90 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd

Saldo pożyczek dla podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2012 roku wynosiło 61.328 tys. zł a łączna wartość pożyczek udzielonych 5 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 6.813 tys. zł.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę.

Pożyczki nie są zabezpieczone.

12. Udzielone poręczenia i gwarancje

Na dzień 31 grudnia 2012 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 7.072 tys. zł. i składały się na nią poręczenia umów leasingowych Lauber Sp. z o.o. i Inter Cars Bulgaria Ltd., poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o., IC Ukraina i Q-Service oraz poręczenie spłaty kredytu dla Inter Cars Hungaria Kft.

(tys. zł)	okres	stan na dzień	
Na rzecz	obowiązująca	31.12.2012	31.12.2011
Inter Cars Hungaria Kft.	2016-01-31	2 289	2 456
Lauber Sp. z o.o.	2014-01-13	197	197
Feber Sp. z o.o.	Do odwołania	899	972
Inter Cars Ukraina	2013-12-27	204	-
Q-Service Sp. z o.o.	2012-12-31	1 226	-
Feber Sp. z o.o.	2012-12-30	-	2 650
Feber Sp. z o.o.	2013-04-14	2 000	2 182
Inter Cars Bulgaria Ltd.	2015-07-05	257	277
		7 072	8 734

Spółka posiada gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia wadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Policji i Wojska.

13. Emisja papierów wartościowych

W ciągu roku obrotowego Spółka nie emitowała obligacji.

14. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziń i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągana jest w 1 kwartale roku.

(w tys. zł)

15. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano przy wykorzystaniu następujących wskaźników:

- *rentowność brutto na sprzedaży* – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność sprzedaży* - stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność operacyjna* - stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności operacyjnej Spółki,
- *EBITDA* - jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym,
- *rentowność brutto* - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności Spółki z uwzględnieniem wyniku osiągniętego na operacjach finansowych oraz salda strat i zysków nadzwyczajnych,
- *rentowność netto* - mierzony jako stosunek zysku pozostającego do dyspozycji Spółki po obligatoryjnych zmniejszeniach, do przychodów ze sprzedaży netto,
- *stopa zwrotu z aktywów (ROA)* - procentowy udział zysku netto w wartości aktywów, mierzący ogólną efektywność aktywów,
- *stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)* - udział zysku netto w wartości kapitału własnego, mierzy efektywność kapitałów zaangażowanych w firmie,
- *zadłużenia ogólnego* - stosunek zobowiązań ogółem do wartości aktywów,
- *zadłużenia kapitału własnego* - stosunek zobowiązań ogółem do kapitału własnego.
- *cykl rotacji zapasów* - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach,
- *cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach,
- *cykl operacyjny* - suma cyklu rotacji zapasów oraz cyklu rotacji należności,
- *cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach,
- *cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- *wskaźnik bieżący*, obrazujący zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących – stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących na koniec danego okresu,
- *wskaźnik szybki*, obrazujący zdolność zgromadzenia w krótkim czasie środków pieniężnych na pokrycie zobowiązań o wysokim stopniu wymagalności – stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu,
- *wskaźnik natychmiastowy*, mierzący zdolność do pokrycia zobowiązań o natychmiastowej wymagalności – stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Podstawowe wielkości służące ocenie rentowności Spółki zostały przedstawione w poniższej tabeli.

	2012	2011	2010
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	2 599 857	2 448 872	2 133 050
<i>Dynamika</i>	1,06	1,15	1,15
Zysk brutto na sprzedaży	692 979	690 674	616 340
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	26 65%	28,20%	28,89%
Różnice kursowe	(334)	109	(490)
Zysk na działalności operacyjnej	92 318	138 449	82 991
<i>rentowność operacyjna</i>	3,55%	5,65%	3,89%
<i>EBITDA jako procent sprzedaży</i>	4,51%	6,72%	5,26%
Zysk brutto	86 448	128 743	55 435
Zysk netto	72 501	104 339	46 004
<i>rentowność netto</i>	2,79%	4,26%	2,16%
Suma bilansowa	1 484 993	1 498 178	1 277 225
<i>ROA</i>	4,88%	6,96%	3,60%
Aktywa trwałe	438 345	392 935	402 414
Kapitały własne (zysku roku bieżącego)	698 822	630 571	525 132
<i>ROE</i>	11 58%	19,83%	9,60%

Przychody ze sprzedaży w 2012 roku były o **6,17 wyższe** niż w 2011 roku. Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2011 roku miały:

- (a) dalszy rozwój systemu regionalnego wsparcia sprzedaży (przedstawiciele handlowi), czego rezultatem było zwiększenie ilości czynnych klientów,
- (b) otwarcie nowych filii oraz intensyfikacja działalności już istniejących,
- (c) znaczący wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych („*Akcja Zima*”),
- (d) optymalizacja systemu zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegająca przede wszystkim na wzroście znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 0,33% w porównaniu do 2011 roku.

Łącznie **koszty sprzedaży i ogólnego zarządu** wzrosły o 14,9% w porównaniu do 2011 roku bez usługi dystrybucyjnej. Największą pozycją kosztów operacyjnych ponoszonych przez Spółkę jest **usługa dystrybucji**, czyli udział filii w wypracowanej marży. Łącznie w 2012 roku, koszty dystrybucji osiągnęły wartość 242 549 tys. zł, tj. 40,5% łącznych kosztów rodzajowych i spadły w porównaniu do roku poprzedniego o 3,74%

Istotny wpływ na rentowność ma wielkość **rabatów** otrzymywanych przez Spółkę od dostawców. W 2012 roku Spółka ujęła z tytułu rabatów za obrót roku 2012 w wyniku łącznie 66 645 tys. zł (51 176 tys. zł w 2011 r.) z tego tytułu. Należne Spółce rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów i ujmowane w wyniku w stopniu zależnym od rotacji. Na zapasy zostało odniesione łącznie 19 160 tys. zł (14 822 tys. zł w 2011) i jest to kwota która w 2013 roku wpłynie na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów (przede wszystkim w pierwszym kwartale 2013).

Zysk na działalności operacyjnej w 2012 roku był aż o prawie 33,5% niższy, niż w 2011 roku. Marża **EBITDA** ukształtowała się w 2012 roku na poziomie około 4,5%.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności).

Koszty finansowe stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek oraz emisji obligacji. W tym, koszty odsetek osiągnęły wartość 28 329 tys. zł, (27 051 tys. zł w 2011 roku), natomiast opłaty z tytułu emisji obligacji w roku 2011 wyniosły 0 tys. zł. (414 tys. zł w 2011 r.).

Różnice kursowe prezentowane są w dwóch pozycjach rachunku zysków i strat. Jako

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

korekta wartości sprzedanych towarów, w części odpowiadającej zrealizowanym i niezrealizowanym różnicom kursowym związanym z rozliczeniem rozrachunków z tytułu dostaw towarów i usług w walutach obcych oraz pozostałe jako oddzielny składnik sprawozdania. Łącznie różnice kursowe prezentowane w obu pozycjach w 2012 roku były ujemne i wyniosły 9 970 tys. zł. Z kolei w 2011 roku były dodatnie i osiągnęły wartość 10 606 tys. zł

Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy.

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

	2012	2011	2010
Aktywa obrotowe	1 046 648	1 115 243	874 717
Środki pieniężne i papiery wartościowe	12 790	18 147	13 945
Zobowiązania krótkoterminowe	762 028	627 183	510 393
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	459 374	259 093	210 432
Skorygowane aktywa obrotowe	1 033 858	1 097 096	860 772
Skorygowane zobowiązania bieżące	302 654	368 090	299 961
Kapitał obrotowy netto	731 204	729 006	560 905

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego netto wzrosła o około 2,6%.

	2012	2011	2010
Cykl rotacji zapasów w dniach	111	116	115
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach	63	80	66
Cykl operacyjny w dniach	174	196	181
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	57	74	47
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	117	122	134
Wskaźnik bieżący	1,37	1,78	1,71
Wskaźnik szybki	0,61	0,89	0,78
Wskaźnik natychmiastowy	0,02	0,03	0,03

Spółka finansuje rozwój działalności ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Łącznie, na koniec 2012 roku zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych i leasingów finansowych spadły do łącznej wartości 480 660 tys. zł, w 2011 r. wynosiły 496 099 tys. zł oraz na koniec 2010 r. 452 132 tys. zł. **Wskaźnik ogólnego zadłużenia** zmniejszył się w 2012 roku i wynosił 0,53 (2011 0,58), zmniejszył się również wskaźnik zadłużenia kapitału własnego w porównaniu do 2011 roku i wynosił 1,12 w 2012 roku (1,38 w 2011 roku).

Wskaźniki zadłużenia Spółki prezentuje poniższa tabela.

	2012	2011	2010
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,53	0,58	0,59
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	1,12	1,38	1,43

Inter Cars wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiegokolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się ze zobowiązań.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Strukturę **przepływów środków pieniężnych** prezentuje poniższa tabela.

	2012	2011	2010
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	104 870	8 093	62 368
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(60 719)	(22 691)	(11 419)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(49 508)	18 800	(48 617)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	12 790	18 147	13 945

W roku 2012 znacząco wzrósł poziom środków pieniężnych wygenerowanych z działalności operacyjnej. Wpływ na to miał znaczący spadek należności wymagalnych (94 091 tys. zł) jak również spadek zobowiązań krótkookresowych (60 719 tys. zł). Spadki te są wynikiem efektywniejszej windykacji, która pozwala na wcześniejsze regulowanie zobowiązań do dostawców. Powyższe działania mają bezpośrednie przełożenie na poziom uzyskanego skonta u dostawców.

Wartość środków zaangażowanych w działalność inwestycyjną uległa niemalże potrojeniu w 2012 roku w porównaniu do 2011 roku, głównie za sprawą zwiększenia wydatków na nowe obiekty rzeczowych aktywów trwałych i wnip i większymi niż w poprzednich latach wydatkami na objęcie udziałów.

Na spadek środków pieniężnych z działalności finansowej miała wpływ spłata części zaciągniętego kredytu konsorcjalnego.

16. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 2012 roku wyniosły 47 648 tys. zł (w 2011 r. 29 885 tys. zł). Wydatki zostały poniesione na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym. Inwestycje Spółki w 2012 roku zostały sfinansowane środkami własnymi.

Plan inwestycyjny na rok 2013 rok przewiduje nakłady inwestycyjne na poziomie roku 2012 w rzeczowe i niematerialne aktywa trwałe, takie jak odtworzenie i unowocześnienie środków transportowych oraz modernizację systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie.

17. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

W dniu 29 lipca 2009 roku została zawarta umowa kredytu konsorcjalnego pomiędzy Inter Cars S.A. (jako Kredytobiorcą) oraz Feber sp.z o.o., IC Development & Finance sp. z o.o., Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o. (jako Współdłużnikami) a bankami: Bank Polska Kasa Opieki S.A., ABN AMRO Bank (Polska) S.A. oraz ING Bankiem Śląskim S.A., Bankiem Handlowym w Warszawie S.A., BRE Bankiem S.A.. W IV kwartale 2009 do umowy konsorcjonalnej dołączył EFG Eurobank Ergasias S.A..

22 listopada 2012 został podpisany aneks do Umowy kredytu konsorcjalnego, na mocy którego przedłużony został termin spłaty kredytu w ten sposób, iż w części krótkoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 23 listopada 2013 roku. Jednocześnie obniżona została marża banków.

Zmianie uległa wysokość zaangażowania poszczególnych kredytodawców, gdyż zaangażowanie RBS Bank (Polska) SA zostało spłacone w całości przy jednoczesnym podwyższeniu zaangażowania pozostałych kredytodawców.

Dodatkowo, na mocy niniejszego aneksu do umowy kredytu dołączył współdłużnik – Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o., o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 39/2012 z dnia 23 listopada 2012 roku. Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marże banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Jednostkowa EBITDA za okres 12 miesięcy narastająco za okres kończący się 31 grudnia 2012 r. roku wyniosła 117 366 tys. zł, (w 2011 164 173 tys. zł) (liczona jako zysk na działalności operacyjnej plus amortyzacja).

(w tys. zł)

Przychody Inter Cars z rynku krajowego stanowiły około 66% przychodów łącznie całej Grupy Kapitałowej (uwzględniając wyłączenia konsolidacyjne) i w porównaniu do roku 2011 spadły o 3 p.p. W ramach działalności dystrybucyjnej udział zagranicznych spółek wzrósł w 2012 roku o ponad 3 p.p. do poziomu 23,95% wobec 20,8 w 2011 roku. Rynek polski pozostaje podstawowym rynkiem sprzedaży dla Grupy Kapitałowej Inter Cars.

W 2012 roku Spółka otworzyła kolejne filie – łącznie 5, co oznacza, iż na dzień 31 grudnia 2012 roku było 152 filii.

18. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju spółki

Inter Cars będzie kontynuował dotychczasową strategię zaangażowania w sektorze niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce oraz poza jej granicami. Zarówno strategia Spółki jak i czynniki warunkujące jej realizację nie uległy zmianie w ciągu zakończonego roku obrotowego i są zgodne z uprzednio prezentowanymi. Czynniki, jakie odgrywać będą największe znaczenie, w podziale na wewnętrzne i zewnętrzne, w kształtowaniu zdolności Spółki do rozwoju i osiągania stabilnego modelu przepływów pieniężnych przedstawiono poniżej.

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (ii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iii) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (iv) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (v) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vi) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach, na Słowacji i Węgrzech, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (vii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy;
- (viii) *sprawność systemu logistyki towarowej* – oznaczająca zdolność do ciągłej optymalizacji istniejących procesów oraz wprowadzania nowych rozwiązań, pozwalających z jednej strony skutecznie kontrolować i zmniejszać koszty obrotu towarowego w ramach rosnącej sieci a z drugiej podnosić efektywność zaopatrzenia rosnącej sieci sprzedaży, w warunkach bardzo szerokiej oferty towarowej;
- (ix) *sprawność systemu informatycznego* – warunkującą możliwość ciągłego utrzymania pełnej zdolności systemu do obsługi zarówno obrotu towarowego jak i dostarczania informacji niezbędnych do zarządzania Grupą oraz wypełniania ciężących na niej obowiązków informacyjnych.

(w tys. zł)

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *sytuacja makroekonomiczna na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji, w Rumunii, Bułgarii, na Litwie, Łotwie* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy w tych krajach;
- (iii) *zmiany kursów EUR i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (iv) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (v) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
- (vi) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;
- (vii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (viii) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w krajach w których Grupa prowadzi działalność operacyjną;
- (ix) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (x) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;

Na rozwój Spółki istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy

(w tys. zł)

19. Czynniki ryzyka

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Spółki są rabaty, które Spółce udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Spółki.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Spółka jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Spółki oraz zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Spółka podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Spółki, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od zdolności Spółki do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Spółki do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Spółka utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez Spółkę zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów oznaczać będzie poniesienie przez Spółkę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Spółka prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Spółki nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Spółki mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31 grudnia 2012 roku zadłużenie Spółki z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego równe było 480 660 tys. zł (w 2011 496 099 tys. zł), a łączne koszty

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 28 479 tys. zł (w 2011 26 267 tys. zł). Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności. Innym rodzajem ryzyka związanym z kredytami bankowymi jest ryzyko utraty bądź odmowy przyznania linii kredytowych. Ewentualne zmniejszenie możliwości finansowania działalności za pomocą kredytów bankowych, na skutek wypowiedzenia części umów lub odmowy ich przedłużenia, będzie miało istotny negatywny wpływ na możliwości rozwoju Grupy, jej płynność i wyniki finansowe.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Spółki przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Spółki przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałoby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym *on-line* systemie informatycznym. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałoby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

W celu zapobieżenia takiej sytuacji Spółka wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza).

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie obsługi i napraw samochodów, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc są do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Spółki i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwój dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększy istotnie popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na krajowy rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek krajowy niezależnej dystrybucji części zamiennych zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała

(w tys. zł)

niekorzystny wpływ na wyniki Spółki, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znaczącą większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Spółkę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Spółka może osiągnąć udział w krajowym rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcia tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Spółki staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Spółki, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, itp.

Ryzyko związane z przejęciem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

Jak wynika z informacji prasowych niektórzy producenci samochodów rozważają możliwość zwiększenia skali produkcji części samochodowych. Obecnie, w krajach Unii Europejskiej około 20% – 23% części zamiennych pochodzi od producentów samochodów. O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabycia części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Spółki sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejęcie niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Spółki. W takiej sytuacji Spółka mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Spółki.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Spółki i osiąganych wyników finansowych.

(w tys. zł)

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się spadkiem dynamiki rozwoju polskiej gospodarki. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Inter Cars.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Spółki i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Spółki są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Spółki na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Spółki ze strony potencjalnych nabywców.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Spółki narażona jest na ryzyko specyficzne dla krajów odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, Spółka angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niej rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie Spółka posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, Spółka każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej działalności Spółka uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

20. Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości

Podstawowym zadaniem Spółki jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Inter Cars jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Podstawowym celem jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

Strategia rozwoju Inter Cars oparta została na trzech zasadniczych elementach:

- *Rozwój sieci dystrybucji* – w Polsce oraz poza jej granicami.
- *Rozwój asortymentu* – poprzez wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych linii asortymentowych dostosowanie do oczekiwań rynku w zakresie jakości części, cen oraz wsparcia technicznego ze strony producentów części. W celu podniesienia wartości

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

sprzedaży towarów o wysokiej jakości i relatywnie niższej cenie, pochodzących od mniej znanych w Polsce producentów części, sukcesywnie rozwijana jest marka „4-max” oraz „4-max Truck”, która stanowi dla końcowych nabywców tanią i gwarantowaną alternatywę.

- *Rozwój programów partnerskich* – stanowiących wartość dodaną oferty towarowej, które poprzez rozwój projektów wspomagających podstawową działalność Spółki (np. zarządzanie flotami, regeneracja części używanych), stałe wspomaganie rozbudowy sieci warsztatów niezależnych w ramach projektów Auto Crew, Q-Service, Q-Service Truck, rozwój projektów wspierania warsztatów (program inwestycyjny, sprzęt warsztatowy, szkolenia, informacje techniczne), rozwój systemów informatycznych wspomagających sprzedaż – służyć mają stałemu podnoszeniu stopnia lojalności końcowych odbiorców, zapewniając Spółce stabilny i rosnący rynek zbytu w długiej perspektywie.

21. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania spółką

W okresie sprawozdawczym emitent nie wprowadzał zmian w podstawowych zasadach zarządzania Spółką.

22. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi

Na dzień 31 grudnia 2012 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu Spółki przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

23. Wynagrodzenie osób zarządzających*Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej (w zł)*

	1.1.2012 – 31.12.2012	1.1.2011 – 31.12.2011
Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej	64 824	59 593
Maciej Oleksowicz – Członek Rady Nadzorczej	39 020	35 801
Michał Marczak – Członek Rady Nadzorczej	39 020	35 801
Piotr Płoszajski – Członek Rady Nadzorczej	39 020	35 801
Jacek Klimczak – Członek Rady Nadzorczej	39 020	35 801

Wynagrodzenia członków Zarządu (w zł)

	1.1.2012 – 31.12.2012	1.1.2011 – 31.12.2011
Robert Kierzek – Prezes Zarządu	480 000	1 014 500
Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu	480 000	1 015 416
Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu	775 000	1 315 000
Wojciech Milewski – Członek Zarządu	478 000	1 017 370
Piotr Kraska – Członek Zarządu	576 000	1 014 500
Witold Kmiecik – Członek Zarządu	603 800	-
	3 392 800	5 376 786

W sprawozdaniu skonsolidowanym za rok 2012 utworzono rezerwę na premie dla Członków Zarządu w wysokości 3 621 tys. zł, która zostanie rozdysponowana przez Radę Nadzorczą już po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego, zgodnie z regulaminem programu motywującego.

24. Informacje na temat akcji

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Informacje na dzień 31.12.2012

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 6 060 309 akcji, co stanowi 42,78% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

	Wg stanu na dzień sprawozdawczy	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Akcjonariusz				
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Robert Kierzek	39 834	79 668	0,28%	0,28%
Krzysztof Soszyński	39 834	79 668	0,28%	0,28%
Wojciech Milewski	32 500	65 000	0,23%	0,23%
Piotr Kraska	32 500	65 000	0,23%	0,23%
Witold Kmiecik	1 000	2 000	0,01%	0,01%
	4 627 939	9 255 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 432 370	2 864 740	10,11%	10,11%
	1 432 370	2 864 740		
Razem	6 060 309	12 120 618	42,78%	42,78%

Informacje na dzień publikacji sprawozdania finansowego

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 5 927 809 akcji, co stanowi 41,85% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

	Wg stanu na dzień publikacji	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Akcjonariusz				
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Robert Kierzek	29 834	59 668	0,21%	0,21%
Krzysztof Soszyński	9 834	19 668	0,07%	0,07%
Wojciech Milewski	2 500	5 000	0,02%	0,02%
Witold Kmiecik	1 000	2 000	0,01%	0,01%
	4 525 439	9 050 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 402 370	2 804 740	9,90%	9,90%
	1 402 370	2 804 740		
Razem	5 927 809	11 855 618	41,85%	41,85%

W dniu 30 października 2012 roku Pan Piotr Kraska Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji, ze skutkiem na dzień 31 grudnia 2012 roku, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 34/2012.

W dniu 26 kwietnia 2013 Pan Wojciech Milewski złożył na ręce Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki oświadczenie, iż z dniem 30.06.2013 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 18/2013

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Informacje o łącznej liczbie i wartości wszystkich akcji emitenta znajdują się w nocie 13 informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Wprowadzony uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki Program Motywacyjny zakłada podpisanie z uczestnikami programu, z grona osób zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, umów uczestnictwa. Na dzień publikacji raportu Program Motywacyjny został zakończony i nie nastąpią zmiany w proporcjach posiadanych akcji.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień sprawozdawczy niniejszego sprawozdania finansowego:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Andrzej Oliszewski	1 432 370	2 864 740	10,11%	10,11%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1 214 728	2 429 456	8,57%	8,57%
AMPLICO Otwarty Fundusz Emerytalny	903 347	1 806 694	6,38%	6,38%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1 303 247	2 606 494	9,20%	9,20%
AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	713 916	1 427 832	5,04%	5,04%
Razem	10 049 879	20 099 758	70,94%	70,94%

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień opublikowania niniejszego sprawozdania finansowego:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Andrzej Oliszewski	1 402 370	2 804 740	9,90%	9,90%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1 214 728	2 429 456	8,57%	8,57%
AMPLICO Otwarty Fundusz Emerytalny	903 347	1 806 694	6,38%	6,38%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1 429 607	2 859 214	10,09%	10,09%
AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	713 916	1 427 832	5,04%	5,04%
Razem	10 146 239	20 292 478	71,62%	71,62%

25. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Spółce nie są znane takie umowy.

26. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

W roku 2009 zrealizowano wszystkie opcje na akcje w posiadaniu Członków Zarządu tak jak opisano to w nocy 19 do Sprawozdania Finansowego. Obecnie (w roku 2012) w Spółce nie jest realizowany program akcji pracowniczych.

27. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 18 lipca 2012 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2012 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 435 tys. zł., z czego 285 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

badanie sprawozdania rocznego, zaś 150 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

W dniu 27 lipca 2011 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2011 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 435 tys. zł., z czego 285 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie sprawozdania rocznego, zaś 150 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

28. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2012 roku nie miały miejsca transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi

29. Zatrudnienie

Według stanu na 31 grudnia 2012 Spółka zatrudniała 1 340 osoby. Na dzień 31 grudnia 2011 roku Spółka zatrudniała 1 333 pracowników.

30. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień bilansowy Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska - decyzjami administracyjnymi - których opis zamieszczony został w poniższej tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 62 z dnia 27.05.2003 r. (ŚR.-7634/30/1/03)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone czyściwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła, akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 123/2003 z dnia 10.12.2003 r. (ŚR-6210/19/2/2003)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z utworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkowie Mazowieckim do celów bytowo – gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody.
3	Decyzja nr ŚR – 7634a/1/2007/zb	Starostwo Powiatowe w Nowym Dworze Mazowieckim	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru posiadaczy odpadów zwolnionych z obowiązku uzyskania zezwolenia na prowadzenie działalności w zakresie zbierania odpadów akumulatorowych dla obiektu zlokalizowanego w Cząstkowie Mazowieckim
4	DKR/074-E9215/08/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie zbierania zużytego sprzętu elektrycznego i elektronicznego nr E0009215W
5	DKR/074-E9215/09/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie wprowadzania baterii lub akumulatorów oraz prowadzącego zakład przetwarzania zużytych baterii lub zużytych akumulatorów nr E0009215WBW

(w tys. zł)

31. Zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu.

W dniu 02.04.2013 spółka Inter Cars S.A. zbyła na rzecz spółki ILS Sp. z o.o. z siedzibą w Kajetanach (jednoosobowa spółka Inter Cars S.A.) zorganizowaną część przedsiębiorstwa w formie wydzielonego Pionu Logistyki. Zbycie nastąpiło w wyniku przekazania przez Inter Cars aportu na pełne pokrycie zwiększenia kapitału zakładowego o kwotę 56.995.000,00 zł w/w spółki ILS Sp. z o.o., dokonanego w dniu 2 kwietnia 2013 r. przy zachowaniu jednoosobowego charakteru spółki ILS Sp. z o.o.

W dniu 02.04.2013 został podpisany aneks do umowy kredytu konsorcyjnego, w którym do umowy jako współdłużnik przystąpiła spółka ILS Sp. z o.o.

32. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2012 rok

Spółka nie publikowała prognoz wyników na 2012 rok.

33. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja

W roku 2012 nie nastąpiły znaczące zmiany w strukturze Spółki. Więcej informacji przedstawione w notcie 8, sprawozdania z działalności Emitenta.

34. Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2012 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Maciej Oleksowicz

Piotr Płoszajski

Michał Marczak

Jacek Klimczak

Zarząd

Robert Kierzek, Prezes

Krzysztof Soszyński, Wiceprezes

Krzysztof Oleksowicz, Członek Zarządu

Wojciech Milewski, Członek Zarządu

Piotr Kraska, Członek Zarządu

Witold Kmiecik, Członek Zarządu

W dniu 28 sierpnia 2012 roku Rada Nadzorcza powołała do składu Zarządu Spółki Pana Witolda Kmiecika, powierzając Mu pełnienie funkcji Członka Zarządu, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 29/2012.

W dniu 30 października 2012 roku Pan Piotr Kraska Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji, ze skutkiem na dzień 31 grudnia 2012 roku, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 34/2012.

W dniu 02 stycznia 2013 roku Pan Piotr Zamora objął stanowisko Dyrektora Finansowego w Inter Cars S.A., w miejsce ustępującego Pana Piotra Kraski.

W dniu 26 kwietnia 2013 Pan Wojciech Milewski złożył na ręce Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki oświadczenie, iż z dniem 30.06.2013 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A., o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 18/2013

(w tys. zł)

35. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest spółka

W 2011 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

36. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2012	2011	2010
kurs na 31.12	4,0882	4,4168	3,9603
średni kurs w okresie od 1.01 do 31.12	4,1736	4,1401	4,0044
najwyższy kurs w okresie	4,5135	4,5642	4,1770
najniższy kurs w okresie	4,0465	3,8403	3,8356

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających z rachunku zysków i strat – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających z bilansu – *kurs na 31.12.2012 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2012 roku ogłoszony przez Prezesa NBP.

37. Ład korporacyjny

Pełny tekst oświadczenia dostępny jest na stronie internetowej Spółki (www.intercars.com.pl) oraz Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (www.gpw.pl).

Pełny tekst oświadczenia stanowi załącznik do niniejszego raportu „**OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2011 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW**”.

Robert Kierzek

Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

Witold Kmiecik

Członek Zarządu

Wojciech Milewski

Członek Zarządu

Warszawa 26 kwietnia 2013 r.

ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2012 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW

1. Wskazanie zbioru zasad ładu korporacyjnego przyjętego przez Inter Cars S.A.

Spółka Inter Cars S.A. przyjęła do stosowania zasady ładu korporacyjnego opublikowanego w dokumencie „Dobre praktyki spółek notowanych na GPW” zgodnie z brzmieniem zamieszczonym na stronie www.corp-gov.pl

2. Odstąpienie od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego

Zarząd Inter Cars S.A. deklaruje, że Spółka w 2012 roku przestrzegała ogólnie obowiązujące zasady ładu korporacyjnego poza następującymi:

- A. Pkt I. 1)** Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii, zapewniających szybkość i bezpieczeństwo oraz szeroki dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod komunikowania powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystywaniem sieci Internet, rejestrować przebieg i upubliczniać do na stronie internetowej.

WYJAŚNIENIE:

Spółka prowadzi przejrzystą i efektywną politykę informacyjną zapewniającą odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami z wykorzystaniem tradycyjnych metod, przez co odstępuje od transmitowania i rejestrowania przebiegu obrad WZA z wykorzystaniem sieci Internet i upublicznienia ich na stronie internetowej.

- B. Pkt III. 6)** Przynajmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką. W zakresie niezależności członków rady nadzorczej powinien być stosowany Załącznik II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej). Niezależnie od postanowień pkt b) wyżej wymienionego Załącznika osoba będąca pracownikiem spółki, podmiotu zależnego lub podmiotu stowarzyszonego nie może być uznana za spełniającą kryteria niezależności, o których mowa w tym Załączniku. Ponadto za powiązanie z akcjonariuszem wykluczające przymiot niezależności członka rady nadzorczej w rozumieniu niniejszej zasady rozumie się rzeczywiste i istotne powiązanie z akcjonariuszem mającym prawo do wykonywania 5 % i więcej ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu.

WYJAŚNIENIE:

Zgodnie ze Statutem Spółki, Rada nadzorcza składa się od 5 do 13 członków powołanych przez Walne Zgromadzenie. Na dzień dzisiejszy w skład Rady Nadzorczej wchodzi 5 członków. Członkowie Rady wybierani są w wyniku przeprowadzonego głosowania, w którym uczestniczą wszyscy zainteresowani i uprawnieni Akcjonariusze. Kandydatury osób na członków Rady Nadzorczej wraz z informacją o przebiegu pracy zawodowej oraz jego kwalifikacji podawane są z wyprzedzeniem do publicznej wiadomości oraz przedkładane Walnemu Zgromadzeniu podczas jego obrad. Dokonanie wyboru Członków Rady jest suwerenną decyzją obecnych na Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki i nie ma uzasadnionych powodów aby dokonywać ograniczeń w swobodzie doboru kandydatów.

- C. Pkt III. 7)** W ramach rady nadzorczej powinien funkcjonować co najmniej komitet audytu. W skład tego komitetu powinien wchodzić co najmniej jeden członek niezależny od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką, posiadający kompetencję w dziedzinie rachunkowości i finansów. W spółkach, w których rada nadzorcza składa się z wymagalnej przez prawo liczby członków, zadania komitetu mogą być wykonywane przez radę nadzorczą.

WYJAŚNIENIE:

W obecnym składzie Rada Nadzorcza liczy 5 członków i pełni zadania komitetu audytu.

- D. Pkt III. 8)** W zakresie zadań i funkcjonowania komitetów działających w radzie nadzorczej powinien być stosowany Załącznik I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych (...).

WYJAŚNIENIE:

W związku z faktem, iż cała Rada Nadzorcza pełni zadania komitetu audytu, a Zarząd nie ma wpływu na wybór jej członków, Spółka odstępuje od zaleceń zawartych w Załączniku I do Zalecenia Komisji Europejskiej.

3. Opis głównych cech stosowanych w spółce systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Sprawozdania finansowe oraz raporty okresowe Spółki są przygotowywane zgodnie z przepisami prawa oraz obowiązującą w Spółce polityką rachunkowości przez Dyrektora finansowego i weryfikowane na bieżąco przez Zarząd, który jest odpowiedzialny za rzetelność i zgodność sporządzanych informacji.

Sprawozdania finansowe sporządzane są wyłącznie przez osoby mające dostęp do informacji poufnych, co obliguje je - od chwili wejścia w posiadanie takich informacji do momentu publikacji sprawozdań finansowych - do zachowania w tajemnicy wszelkich danych, stanowiących podstawę tych sprawozdań. Dane finansowe będące podstawą sprawozdań finansowych i raportów okresowych pochodzą z systemu księgowo-finansowego, w którym rejestrowane są zdarzenia księgowe zgodnie z polityką rachunkową Spółki (zatwierdzoną przez Zarząd) opartą na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej. Spółka na bieżąco śledzi zmiany wymagane przez przepisy i regulacje zewnętrzne odnoszące się do wymogów sprawozdawczości giełdowej i przygotowuje się do ich wprowadzenia z odpowiednim wyprzedzeniem czasowym.

Sprawozdania finansowe zatwierdzone przez Zarząd weryfikowane są przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybieranego przez Radę Nadzorczą Spółki spośród renomowanych firm audytorskich.

Pion Finansowy, utrzymując kontakt z biegłym rewidentem, podejmuje próby określania rekomendacji dotyczących usprawnienia systemu kontroli wewnętrznej w Spółce, które zostały zidentyfikowane podczas audytu sprawozdań finansowych, w celu ich ewentualnej implementacji.

Pion Finansowy oraz Dyrektorzy Pionów przygotowują na potrzeby Zarządu okresowe raporty z informacją zarządczą analizujące kluczowe dane finansowe i wskaźniki operacyjne segmentów biznesowych.

4. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu

Lp.	Akcyonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	% udział w ogólnej liczbie głosów	% udział w kapitale zakładowym
1.	Krzysztof Oleksowicz	4.482.271	4.482.271	31,64%	31,64%
2.	Andrzej Oliszewski	1.402.370	1.402.370	9,90%	9,90%
3.	ING OFE	1.214.728	1.214.728	8,57%	8,57%
4.	AMPLICO OFE	903.347	903.347	6,38%	6,38%
5.	AVIVA OFE	1.429.607	1.429.607	10,09%	10,09%
6.	AXA OFE	713.916	713.916	5,04%	5,04%
7.	Pozostali akcyonariusze	4.021.861	4.021.861	28,39%	28,39%

5. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne wraz z opisem tych uprawnień

Nie istnieją papiery wartościowe dające specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do Spółki. Z akcjami Spółki nie wiążą się żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności, ani ograniczenia w wykonywaniu prawa głosów.

6. Wskazanie wszelkich ograniczeń odnośnie wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów, ograniczenia czasowe dotyczące wykonywania prawa głosu lub zapisy, zgodnie z którymi, przy współpracy spółki, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi są oddzielone od posiadania papierów wartościowych

W Statucie Spółki brak jest postanowień dotyczących ograniczenia wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów.

7. Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Kadencja Zarządu spółki trwa trzy lata. Członkowie Zarządu są powoływani i odwoływani uchwałą Rady Nadzorczej, przy czym Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Członkiem Zarządu może być osoba powołana spośród akcjonariuszy bądź też spoza tego grona. Spośród członków Zarządu Rada Nadzorcza wybiera w drodze uchwały Prezesa oraz ewentualnie Wiceprezesa Zarządu. Mandat członka zarządu, powołanego przed upływem danej kadencji zarządu, wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków zarządu. Mandat członka zarządu wygasa z dniem odbycia walnego zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka zarządu. Mandat członka zarządu wygasa również wskutek śmierci, rezygnacji albo odwołania go ze składu zarządu.

Uchwała Rady Nadzorczej w przedmiocie powołania i odwołania Członka Zarządu oraz wyboru Prezesa i ewentualnie Wiceprezesa podejmowana jest bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej, natomiast uchwała o zawieszeniu z ważnych powodów Członka Zarządu w czynnościach zapada większością 4/5 głosów oddanych w obecności co najmniej 4/5 składu Rady Nadzorczej.

Członkowie Zarządu Spółki działają w granicach wyznaczonych przez obowiązujące przepisy prawa, statut spółki oraz Regulamin Pracy Zarządu Spółki Inter Cars S.A. Regulamin ten uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza. Treść Regulaminu dostępna jest na stronie internetowej Spółki. Członkowie Zarządu reprezentują spółkę we wszystkich sprawach sądowych i pozasądowych, a do zakresu ich działania należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone na mocy statutu lub obowiązujących przepisów prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. W zakresie stosunków zewnętrznych obowiązuje zasada reprezentacji dwuosobowej, przy czym Spółkę reprezentuje dwóch Członków Zarządu bądź też Członek Zarządu wraz z prokurentem.

Zarząd podejmuje decyzje w formie uchwał zapadających na odbywających się co najmniej 2 razy w miesiącu posiedzeniach. Uchwały zapadają większością głosów, przy czym w przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Jednakże uchwały dotyczące:

- a. zagadnień rynkowych (m.in. rozwój sieci dystrybucyjnej, kreowanie polityki zakupowej i sprzedażowej itp.) mogą być podejmowane przez Prezesa lub Wiceprezesa i Członka Zarządu odpowiedzialnego za zakup i sprzedaż;
- b. zagadnień dotyczących zmian w aktywach i pasywach Spółki powyżej jednego miliona złotych powinny być podejmowane z udziałem wszystkich Członków Zarządu (m.in. nabywania lub zbywania majątku Spółki, zaciągania kredytów itp.);
- c. wszelkiego rodzaju decyzje dotyczące bieżącej pracy i organizacji Spółki (np. dni wolne od pracy, nagrody, nagany itp.) powinny być podejmowane poza posiedzeniami Zarządu, przez dwóch Członków Zarządu najbliższych związanych z danym obszarem.

W zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji obowiązują przepisy Kodeksu spółek handlowych, przy czym do wyłącznej kompetencji Walnego Zgromadzenia należą decyzje w przedmiocie jakiegokolwiek zmiany kapitału zakładowego Spółki i umarzania akcji.

8. Opis zasad zmiany statutu lub umowy Spółki emitenta

Zmiana statutu Spółki wymaga:

- uchwały walnego zgromadzenia, podjętej większością 3/4 głosów oddanych (art. 415 k.s.h.), w formie aktu notarialnego (uchwała dotycząca istotnej zmiany przedmiotu działalności wymaga uchwały podjętej większością 2/3 głosów (art. 416 k.s.h.)
- wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego (art. 430 k.s.h.)

9. Sposób działania Walnego Zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania, w szczególności zasady wynikające z regulaminu walnego zgromadzenia

Zarząd Inter Cars S.A. informuje, że Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy działa w Spółce zgodnie ze Statutem Spółki, Kodeksem Spółek Handlowych oraz Regulaminem obrad Walnego Zgromadzenia, który opublikowany jest na stronie korporacyjnej Spółki.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą sprawy przewidziane w przepisach kodeksu spółek handlowych, z wyłączeniem tych spraw, które zgodnie ze Statutem należą do kompetencji innych organów Spółki. Następujące sprawy wymagają uchwały Walnego Zgromadzenia: zmiana kapitału zakładowego Spółki, jak również tworzenie, zasilanie i wydatkowanie innych kapitałów, funduszy i rezerw, emisja obligacji zamiennych i obligacji z prawem pierwszeństwa, zmiany Statutu, umorzenie akcji, zbycie przedsiębiorstwa albo jego zorganizowanej części, likwidacja, podział, łączenie, rozwiązanie i przekształcenie Spółki, podział zysku, pokrycie strat i tworzenie kapitałów rezerwowych, wybór i odwoływanie członków Rady Nadzorczej, zatwierdzanie regulaminu Rady Nadzorczej, ustalanie zasad wynagradzania Rady Nadzorczej, w tym ustalanie wysokości wynagrodzenia dla członków Rady Nadzorczej, delegowanych do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru. Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości nie wymaga zgody Walnego Zgromadzenia.

Walne Zgromadzenie zwołuje Zarząd lub w przypadkach i trybie określonym w kodeksie spółek handlowych – inne podmioty. Walne Zgromadzenie może odbywać się w siedzibie spółki lub w Częstokowie Mazowieckim (gmina Czosnów województwo mazowieckie) lub w Kajetanach (gmina Nadarzyn województwo mazowieckie). O ile Kodeks spółek handlowych lub postanowienia Statutu nie przewidują surowszych warunków, uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględną większością oddanych głosów.

10. Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących emitenta oraz ich komitetów

10.1. Skład osobowy i zasady działania Zarządu

Osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki w okresie od 1 stycznia 2012 roku do 31 grudnia 2012:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Piotr Kraska – Członek Zarządu.

W dniu 28 sierpnia 2012 roku Rada Nadzorcza Uchwałą nr 10 powołała do składu Zarządu Spółki Pana Witolda Kmiecika powierzając mu pełnienie funkcji Członka Zarządu i zwiększając tym samym liczbę członków Zarządu do 6 osób.

W dniu 30 października 2012 roku Spółka otrzymała informację od Pana Piotra Kraski, który złożył pisemne oświadczenie skierowane do Przewodniczącego Rady Nadzorczej, iż z dniem 31 grudnia 2012 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.

(w tys. zł)

Od 1 stycznia 2013 r. w skład pięcioosobowego Zarządu Spółki wchodzi:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Witold Kmiecik – Członek Zarządu.

W dniu 26 kwietnia 2013 Pan Wojciech Milewski złożył na ręce Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki oświadczenie, iż z dniem 30.06.2013 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.

Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin uchwała Zarząd a zatwierdza Rada Nadzorcza. Pełna treść regulaminu opublikowana jest na stronie korporacyjnej Spółki. Do składania oświadczeń i podpisywania w imieniu Spółki uprawnieni są: Prezes Zarządu jednoosobowo lub dwóch członków Zarządu łącznie lub członek Zarządu z prokurentem łącznie. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

10.2. Skład osobowy i zasady działania Rady Nadzorczej

Rada Nadzorcza Inter Cars S.A. składała się z 5 członków:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Płoszajski – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej może wchodzić od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynastu. Kadencja Rady Nadzorczej trwa 5 lat i jest wspólna dla wszystkich członków. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje.

Uchwały Rady Nadzorczej są podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności badanie sprawozdań finansowych Spółki, badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań, wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na

(w tys. zł)

podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd, powoływanie i odwoływanie członków Zarządu, wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu, zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki, ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki, zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.

Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Zgodnie z § 11. Statutu Spółki

1. W skład Zarządu wchodzi od dwóch do dziewięciu członków powoływanych i odwoływanych uchwałą Rady Nadzorczej, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, który powołany został w akcie założenia Spółki.
2. Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata, za wyjątkiem pierwszego Zarządu, którego kadencja trwa 1 (jeden) rok. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji.
3. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem.
4. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w niniejszym Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej.
5. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa.
6. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin Zarządu uchwała Zarząd a zatwierdza Rada Nadzorcza.
7. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

Rada Nadzorcza

§ 12.

1. W skład Rady Nadzorczej wchodzi od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rady Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego.
2. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynaście.
3. Kadencja Rady Nadzorczej wynosi 5 lat. Kadencja Rady Nadzorczej jest wspólna dla wszystkich członków.
4. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje

§ 13.

1. Uchwały Rady Nadzorczej będą podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady.
2. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej.
3. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania.
4. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

§ 14.

Sprawozdanie z działalności

(w tys. zł)

1. Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, niniejszym Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie.
2. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności:
 - 1) badanie sprawozdań finansowych Spółki,
 - 2) badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań,
 - 3) wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd,
 - 4) powoływanie i odwoływanie członków Zarządu,
 - 5) wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu,
 - 6) zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki,
 - 7) ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki,
 - 8) zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.

§ 15.

Członkowie Rady Nadzorczej mogą za udział w jej pracach otrzymać wynagrodzenie. Wysokość wynagrodzenia dla poszczególnych członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie.

CZĘŚĆ IV

RAPORT Z BADANIA ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO



Inter Cars S.A.

**Raport uzupełniający
z badania
jednostkowego sprawozdania
finansowego
Rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2012 r.**

**Raport uzupełniający zawiera 8 stron
Raport uzupełniający
z badania jednostkowego sprawozdania finansowego
za rok obrotowy kończący się
31 grudnia 2012 r.**

Spis treści

1.	Część ogólna raportu	3
1.1.	Dane identyfikujące Spółkę	3
1.1.1.	Nazwa Spółki	3
1.1.2.	Siedziba Spółki	3
1.1.3.	Rejestracja w Krajowym Rejestrze Sądowym	3
1.1.4.	Kierownik jednostki	3
1.2.	Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta i podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	3
1.2.1.	Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta	3
1.2.2.	Dane identyfikujące podmiot uprawniony	4
1.3.	Informacje o jednostkowym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy	4
1.4.	Zakres prac i odpowiedzialności	4
2.	Analiza finansowa Spółki	6
2.1.	Ogólna analiza jednostkowego sprawozdania finansowego	6
2.1.1.	Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
2.1.2.	Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów	7
2.2.	Wybrane wskaźniki finansowe	8
3.	Część szczegółowa raportu	9
3.1.	System rachunkowości	9
3.2.	Informacje dodatkowe do jednostkowego sprawozdania finansowego	9
3.3.	Sprawozdanie z działalności Spółki	9

1. Część ogólna raportu

1.1. Dane identyfikujące Spółkę

1.1.1. Nazwa Spółki

Inter Cars S.A.

1.1.2. Siedziba Spółki

ul. Powsińska 64
02-903 Warszawa

1.1.3. Rejestracja w Krajowym Rejestrze Sądowym

Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Data:	23 kwietnia 2001 r.
Numer rejestru:	KRS 0000008734
Kapitał zakładowy na koniec okresu sprawozdawczego:	28.336.200,00 złotych

1.1.4. Kierownik jednostki

Funkcje kierownika jednostki sprawuje Zarząd Spółki.

W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2012 r. wchodził:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Witold Kmiecik – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu.

W dniu 28 sierpnia 2012 r. Pan Witold Kmiecik został powołany do pełnienia funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.

W dniu 30 października 2012 r. Pan Piotr Kraska złożył rezygnację z funkcji Członka Zarządu z dniem 31 grudnia 2012 r.

1.2. Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta i podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

1.2.1. Dane identyfikujące kluczowego biegłego rewidenta

Imię i nazwisko:	Mirosław Matusik
Numer w rejestrze:	90048

1.2.2. Dane identyfikujące podmiot uprawniony

Firma:	KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k.
Adres siedziby:	ul. Chłodna 51, 00-867 Warszawa
Numer rejestru:	KRS 0000339379
Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Numer NIP:	527-26-15-362

KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k. jest wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych, prowadzoną przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów, pod numerem 3546.

1.3. Informacje o jednostkowym sprawozdaniu finansowym za poprzedni rok obrotowy

Jednostkowe sprawozdanie finansowe za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2011 r. zostało zbadane przez KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k. i uzyskało opinię biegłego rewidenta bez zastrzeżeń.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Walne Zgromadzenie w dniu 28 czerwca 2012 r., które postanowiło, że zysk za ubiegły rok obrotowy w kwocie 104.339.000,00 złotych zostanie podzielony w następujący sposób:

- 4.250.430,00 złotych na wypłatę dywidendy,
- 100.088.570,00 złotych na kapitał zapasowy.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało złożone w Sądzie Rejestrowym w dniu 12 lipca 2012 r. oraz ogłoszone w Monitorze Polskim B nr 2278 z dnia 27 września 2012 r.

1.4. Zakres prac i odpowiedzialności

Niniejszy raport został przygotowany dla Walnego Zgromadzenia Inter Cars S.A. z siedzibą w Warszawie, ul. Powsińska 64 i dotyczy jednostkowego sprawozdania finansowego, na które składa się jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2012 r., jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów, jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym oraz jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych za rok obrotowy kończący się tego dnia oraz informacje dodatkowe zawierające opis istotnych zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające.

Badana jednostka sporządza jednostkowe sprawozdanie finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, na podstawie decyzji Walnego Zgromadzenia z dnia 21 stycznia 2005 r.

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego przeprowadzono zgodnie z umową z dnia 18 lipca 2012 r., zawartą na podstawie uchwały Rady Nadzorczej z dnia 10 maja 2012 r. odnośnie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego.

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2013 r. poz. 330) („ustawa o rachunkowości”), krajowych standardów rewizji finansowej wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów oraz Międzynarodowych Standardów Rewizji Finansowej.

Badanie jednostkowego sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone w Spółce w okresie od 3 do 14 grudnia 2012 r. oraz od 4 do 22 marca 2013 r.

Zarząd Spółki jest odpowiedzialny za prawidłowość ksiąg rachunkowych, sporządzenie i rzetelną prezentację jednostkowego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i z innymi obowiązującymi przepisami prawa oraz sporządzenie sprawozdania z działalności.

Naszym zadaniem było, w oparciu o przeprowadzone badanie, wyrażenie opinii i sporządzenie raportu uzupełniającego, odnośnie tego jednostkowego sprawozdania finansowego oraz prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia.

Zarząd Spółki złożył w dniu wydania niniejszego raportu oświadczenie o rzetelności i jasności jednostkowego sprawozdania finansowego przedstawionego do badania oraz niezatajaniu zdarzeń nieujawnionych w jednostkowym sprawozdaniu finansowym, wpływających w sposób znaczący na dane wykazane w jednostkowym sprawozdaniu finansowym za rok badany.

W trakcie badania jednostkowego sprawozdania finansowego Zarząd Spółki złożył wszystkie żądane przez nas oświadczenia, wyjaśnienia i informacje oraz udostępnił nam wszelkie dokumenty i informacje niezbędne do wydania opinii i przygotowania raportu.

Zakres planowanej i wykonanej pracy nie został w żaden sposób ograniczony. Zakres i sposób przeprowadzonego badania wynika ze sporządzonej przez nas dokumentacji roboczej, znajdującej się w siedzibie podmiotu uprawnionego.

Kluczowy biegły rewident oraz podmiot uprawniony spełniają wymóg niezależności od badanej Spółki w rozumieniu art. 56 ust. 3 i 4 ustawy z dnia 7 maja 2009 r. o biegłych rewidentach i ich samorządzie, podmiotach uprawnionych do badania sprawozdań finansowych oraz o nadzorze publicznym (Dz. U. z 2009 r. nr 77 poz. 649 z późniejszymi zmianami).

2. Analiza finansowa Spółki

2.1. Ogólna analiza jednostkowego sprawozdania finansowego

2.1.1. Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	31.12.2012 zł '000	% aktywów	31.12.2011 zł '000	% aktywów
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	166 050	11,2	146 276	9,8
Wartości niematerialne	134 904	9,1	136 786	9,1
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	111 699	7,5	57 236	3,8
Inwestycje dostępne do sprzedaży	258	-	-	-
Nieruchomości inwestycyjne	2 121	0,1	2 019	0,2
Należności	23 313	1,6	40 618	2,7
Aktywa trwałe razem	438 345	29,5	382 935	25,6
Aktywa obrotowe				
Zapasy	582 224	39,2	558 229	37,2
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	451 634	30,4	538 867	36,0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 790	0,9	18 147	1,2
Aktywa obrotowe razem	1 046 648	70,5	1 115 243	74,4
SUMA AKTYWÓW	1 484 993	100,0	1 498 178	100,0
PASYWA				
	31.12.2012 zł '000	% aktywów	31.12.2011 zł '000	% aktywów
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	28 336	1,9	28 336	1,9
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	259 530	17,5	259 530	17,3
Kapitał zapasowy	332 196	22,4	232 108	15,5
Kapitały rezerwowe	5 935	0,4	5 935	0,4
Zyski zatrzymane	72 825	4,9	104 662	7,0
Kapitał własny razem	698 822	47,1	630 571	42,1
Zobowiązania				
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	21 286	1,4	237 006	15,8
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 857	0,2	3 418	0,2
Zobowiązania długoterminowe razem	24 143	1,6	240 424	16,0
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	298 272	20,1	356 262	23,8
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	459 374	30,9	259 093	17,3
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	2 659	0,2	3 150	0,2
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	1 723	0,1	8 678	0,6
Zobowiązania krótkoterminowe razem	762 028	51,3	627 183	41,9
SUMA PASYWÓW	1 484 993	100,0	1 498 178	100,0

2.1.2. Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

	01.01.2012 - 31.12.2012 zł '000	% przychodów ze sprzedaży	01.01.2011 - 31.12.2011 zł '000	% przychodów ze sprzedaży
Przychody ze sprzedaży	2.599.857	100,0	2.448.872	100,0
Koszt własny sprzedaży	(1.906.878)	73,4	(1.758.198)	71,8
Zysk brutto ze sprzedaży	692.979	26,6	690.674	28,2
Pozostałe przychody operacyjne	8.697	0,3	3.732	0,2
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	(331.442)	12,8	(289.787)	11,8
Koszty usługi dystrybucyjnej	(242.549)	9,3	(251.961)	10,3
Oplaty licencyjne	(23.400)	0,9	-	-
Pozostałe koszty operacyjne	(11.967)	0,5	(14.209)	0,6
Zysk na działalności operacyjnej	92.318	3,5	138.449	5,7
Przychody finansowe	25.154	1,0	21.139	0,9
Różnice kursowe	(334)	-	109	-
Koszty finansowe	(30.690)	1,2	(30.954)	1,3
Zysk przed opodatkowaniem	86.448	3,3	128.743	5,3
Podatek dochodowy	(13.947)	0,5	(24.404)	1,0
Zysk netto	72.501	2,8	104.339	4,3
INNE CAŁKOWITE DOCHODY				
Efektywna część zmian wartości godziwej instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne	-	-	1.100	-
Inne całkowite dochody netto za rok obrotowy	-	-	1.100	-
Całkowite dochody ogółem za rok obrotowy	72.501	2,8	105.439	4,3
Zysk netto	72.501		104.339	
Średnioważona liczba akcji	14.168.100		14.168.100	
Zysk na jedną akcję (w zł)	5,12		7,36	
Średnioważona rozwodniona liczba akcji	14.168.100		14.168.100	
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w zł)	5,12		7,36	

2.2. Wybrane wskaźniki finansowe

	2012	2011	2010
1. Rentowność sprzedaży netto			
<u>zysk netto za rok obrotowy x 100%</u> przychody ze sprzedaży	2,8%	4,3%	2,2%
2. Rentowność kapitału własnego			
<u>zysk netto za rok obrotowy x 100%</u> kapitał własny - zysk netto za rok obrotowy	11,6%	19,8%	9,6%
3. Szybkość obrotu należności			
<u>średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto x 365 dni</u> przychody ze sprzedaży	61 dni	60 dni	53 dni
4. Stopa zadłużenia			
<u>zobowiązania x 100%</u> suma pasywów	52,9%	57,9%	58,9%
5. Wskaźnik płynności			
<u>aktywa obrotowe</u> zobowiązania krótkoterminowe	1,4	1,8	1,7

- Przychody ze sprzedaży obejmują przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.
- Średni stan należności z tytułu dostaw i usług brutto stanowi średnią arytmetyczną należności z tytułu dostaw i usług z początku i końca okresu sprawozdawczego, bez uwzględnienia odpisów aktualizujących ich wartość.

3. Część szczegółowa raportu

3.1. System rachunkowości

Spółka posiada aktualną dokumentację opisującą zasady rachunkowości, przyjęte przez Zarząd Spółki, w zakresie wymaganym przepisami art. 10 ustawy o rachunkowości.

W trakcie przeprowadzonego badania jednostkowego sprawozdania finansowego dokonaliśmy wyrywkowego sprawdzenia prawidłowości działania systemu rachunkowości.

W trakcie przeprowadzonych prac nie stwierdziliśmy znaczących nieprawidłowości dotyczących systemu rachunkowości, które nie zostałyby usunięte, a mogły mieć istotny wpływ na badane jednostkowe sprawozdanie finansowe. Celem naszego badania nie było wyrażenie kompleksowej opinii na temat funkcjonowania tego systemu rachunkowości.

Spółka przeprowadziła inwentaryzację składników majątkowych w terminach określonych w art. 26 ustawy o rachunkowości oraz dokonała rozliczenia i ujęcia w księgach jej wyników.

3.2. Informacje dodatkowe do jednostkowego sprawozdania finansowego

Dane zawarte w informacjach dodatkowych do jednostkowego sprawozdania finansowego, zawierające opis istotnych zasad rachunkowości oraz inne informacje objaśniające, zostały przedstawione, we wszystkich istotnych aspektach, kompletnie i prawidłowo. Dane te stanowią integralną część jednostkowego sprawozdania finansowego.

3.3. Sprawozdanie z działalności Spółki

Sprawozdanie z działalności Spółki uwzględnia, we wszystkich istotnych aspektach, informacje, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości oraz w rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz. U. z 2009 r., nr 33, poz. 259 z późniejszymi zmianami) i są one zgodne z informacjami zawartymi w jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

W imieniu KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k.
Nr ewidencyjny 3546
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa



Mirosław Matusik
Kluczowy biegły rewident
Nr ewidencyjny 90048
Komandytariusz, Pełnomocnik

26 kwietnia 2013 r.