

Sprawozdanie Zarządu
z działalności w 2012 roku

UNIMA 2000
Systemy Teleinformatyczne Spółka Akcyjna
z siedzibą w Krakowie

1. PODSTAWOWE DANE EMITENTA

Nazwa (firma):	UNIMA 2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE SPÓŁKA AKCYJNA
Forma Prawna:	Spółka akcyjna
Kraj:	Polska
Przepisy prawa zgodnie z którymi działa Spółka	Prawo polskie
Siedziba:	Kraków
Adres:	ul. Skarżyńskiego 14, 31-866 Kraków
Telefon:	(12) 298 05 11
Faks:	(12) 298 05 12
Adres strony internetowej:	www.unima2000..pl
Adres poczty elektronicznej:	kontakt@unima2000..pl

Stosownie do § 1 ust. 1 Statutu, Spółka działa pod firmą UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne Spółka Akcyjna. Spółka może używać skrótu firmy UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A.

Spółka została zarejestrowana w Rejestrze Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000218370 na podstawie postanowienia z dnia 1 października 2004 r. Sądu Rejonowego dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, Wydział XI Krajowego Rejestru Sądowego (sygnatura akt: KR.XI NS-REJ.KRS/16635/4/019).

Działalność faktycznie wykonywana przez Spółkę ogranicza się do działań telekomunikacja (64.20) oraz informatyka (72).

Poprzednikiem prawnym Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne SA była „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w Krakowie, wpisane do Rejestru Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000179377 (zarejestrowana poprzednio w dniu 28.12.1998 roku pod numerem H/B 8320 rejestru handlowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, Wydział Gospodarczy Rejestrowy).

Akt przekształcenia Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością na Spółkę Akcyjną został sporządzony i podpisany dnia 17 września 2004 r. w formie aktu notarialnego do Repertorium A numer 4310/2004 w Kancelarii Notarialnej Piotra Farona w Krakowie. UNIMA 2000 została zarejestrowana jako spółka akcyjna w dniu 1. 10 .2004 roku

Skład Zarządu na dzień 31.12.2012 i nadal :

Krzysztof Kniszner	– Prezes Zarządu,
Magdalena Kniszner	– Wiceprezes Zarządu,
Krzysztof Sikora	– Wiceprezes Zarządu
Jolanta Matczuk	- Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej na dzień 31.12.2012 i nadal :

Zbigniew Pietroń	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
------------------	----------------------------------

Adam Bodzoń	- Członek Rady Nadzorczej
Elżbieta Zalecińska	- Członek Rady Nadzorczej
Sławomir Jarosz	- Członek Rady Nadzorczej
Sławomir Kamiński	- Członek Rady Nadzorczej

2. WAŻNIEJSZE WYDARZENIA W DZIAŁALNOŚCI

1. W okresie objętym raportem rozwój spółki Unima 2000 SA przebiegał zgodnie z przyjętymi założeniami. Realizowano rozpoczęte w roku ubiegłym projekty /SKOK, Bank Millennium, ARŁAMÓW-Wschodnioeuropejskie Centrum Kongresowe, Hotel Podzamcze, Jagiellońskie Centrum Innowacji /, jak również rozpoczęto nowe : Polski Koncern Energetyczny, CUMRIK-Centrum Urazowe Medycyny Ratunkowej I Katastrof .
2. Uzyskano przychody większe o 16,8 % w stosunku do porównywalnego okresu roku ubiegłego .
3. Podpisano największy jak do tej pory kontrakt na realizację CUMRIK szczegóły zamieszczono w Rap. bieżącym nr 6/2012 z 29.03.2012.
4. Trwały prace nad wdrożeniem oprogramowania B2B , na które w roku ubiegłym uzyskano dotację w ramach programu 8.2 w wysokości ponad 350 tys. zł
5. Kontynuowano działalność w zakresie wdrożeń specjalistycznych rozwiązań call/contact center. Opracowano nowe propozycje dla klientów z branży finansowej, w szczególności dla banków, których promocję rozpoczęto podczas VIII edycji Konferencji Bancassurance. Konferencja odbyła się w dniach 28-29 lutego 2012 r. w warszawskim Hotelu Sofitel Victoria. Organizatorem wydarzenia był Institute for International Research Sp. z o.o. z Warszawy.
6. Spółka aktywnie działała na rynku w zakresie promocji oferowanych rozwiązań zarówno w obszarze IT, jak również rozwiązań dla rynku budowlano-inwestycyjnego. Są to cykliczne warsztaty technologiczne organizowane dla klientów w siedzibie spółki jak i najbardziej renomowane konferencje i spotkania organizowane bezpośrednio przez producentów oraz niezależne instytucje branżowe.
7. 22 maja 2012 r. w warszawskim w Hotelu Intercontinental podczas dorocznej konferencji Avaya Connect Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. została uhonorowana

dwiema prestiżowymi nagrodami za wyniki osiągnięte w 2011 r. Uzyskała tytuł Partnera Roku 2011 w dwóch rankingach:

- 1) Partner Roku 2011 – Najlepsza sprzedaż rozwiązań Avaya do nowych klientów;
 - 2) Partner Roku 2011 – Sprzedaż rozwiązań Avaya Data Networking;
8. Podpisano umowę o współpracy z firmą ASPECT, na mocy której spółka stała się przedstawicielem i dystrybutorem rozwiązań Aspect w Polsce. Aspect to wiodący dostawca rozwiązań z zakresu customer contact oraz platform Microsoft. Jest liderem na rynku technologii transmisji danych i rozwiązań IP. W ostatnich latach producent szczególnie skupił się na rozwiązaniach Contact Centers. Umowa upoważnia Spółkę do sprzedaży oraz wsparcie na poziomie Tier 1 dla systemów ASPECT w zakresie telefonii IP, call/contact center, systemów IVR (Voice Portal), systemów outbandowych (PDS), systemów workforce management (WFM), nagrywania i quality management'u
9. Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. podpisała umowę z Hewlett-Packard, na mocy której otrzymała tytuł Preferowanego Partnera z dostępem do całej gamy rozwiązań sieciowych HP. Status Preferowanego Partnera potwierdza kompetencje w zakresie oferowania oraz wdrażania technologii HP. Jednocześnie dzięki dostępowi do szkoleń i certyfikacji otwiera nowe możliwości podnoszenia kompetencji kadry inżynierskiej spółki.
10. W ramach współpracy z Pałacem Kultury i Nauki Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. dostarczyła rozwiązania oraz zapewniła ich montaż. Jednocześnie wykonała prace budowlane przygotowujące dedykowane pomieszczenie zgodnie z wymaganiami funkcjonowania serwerowni. Projekt dla Pałacu Kultury i Nauki jest kolejnym w portfolio grupy Unima 2000 zrealizowanym dla budynku wielkopowierzchniowego. PKiN to ponad 3200 pomieszczeń o łącznej powierzchni 123 084 m², rozlokowanych na 42 piętrach.
11. Według najnowszej edycji Raportu TOP 200 dotyczącego polskiego rynku teleinformatycznego Unima 2000 Systemy teleinformatyczne S.A. zajmuje znaczące miejsce wśród największych firm IT. Szczególna pozycja to 6 miejsce w specjalizacji Najwięksi dostawcy rozwiązań inteligentnych budynków oraz 9 miejsce wśród Największych dostawców rozwiązań i usług IT dla sektora budowlanego. Z kolei wg przedstawicieli branży rynku call/contact center, Spółka plasuje się w pierwszej „piątce” dostawców rozwiązań i integratorów w kategorii Medium Market Customer.

12. W dniach 19-20 września 2012 w Warszawie na X Forum Ubezpieczeń Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne SA zaprezentowała nowe portfolio rozwiązań i usług dedykowanych sektorowi ubezpieczeń.
13. Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne SA podpisała nowe kontrakty w zakresie wdrożenia rozwiązań telekomunikacyjnych oraz Call Center. Odbiorcami usług są: Instytut Edukacji Społecznej i Religijnej im. Ks. Piotra Skargi: wdrożenie systemu Call Center; Europ Assistance: uaktualnienie, wprowadzenie nowych funkcjonalności oraz rozbudowa istniejącego systemu wraz z Call Center, Elektrownia Jaworzno III, TAURON Wytwarzanie SA: modernizacja systemu łączności.
14. W zakresie rozwiązań inteligentnego budynku oraz instalacji niskoprądowych Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. rozpoczęła projekty dla:
 - ERBUD SA: instalacje elektryczne i niskoprądowe wraz z adaptacją pomieszczeń Szpitala Specjalistycznego im. Ludwika Rydygiera w Krakowie na oddział rehabilitacji neurologicznej z pododdziałem rehabilitacji ogólnoustrojowej.Szpital Specjalistyczny im. Ludwika Rydygiera w Krakowie: dostawa wraz z instalacją urządzeń (centrali) i osprzętu do budowy zintegrowanego systemu bezpieczeństwa budynku tj. systemu sygnalizacji pożaru oraz DSO wraz z wykonaniem robót instalacyjnych związanych z montażem i uruchomieniem systemu,
 - Politechnika Krakowska: dzierżawa systemu kontroli dostępu na osiedlu akademickim .
15. Zakończono instalację monitoringu Rynku w Olkuszu oraz ulic okalających. Zainstalowano najnowocześniejsze obrotowe kamery HD oraz stacjonarne , przeznaczone do współpracy z systemem ARTR.
16. Podczas czwartej edycji konferencji IT@Bank Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. wraz ze swoim Parterem firmą Aspect zaprezentowała rozwiązania dla sektora bankowego.
17. Do niepowodzeń czterech kwartałów 2012 roku należy zaliczyć spadek marży na sprzedaży . Związane to jest z jednej strony z dużą presją klientów na cenę , jak również z uwagi na znaczny wzrost udziału przychodów z grupy projektów automatyki budynkowej, która niestety cechuje się zdecydowanie niższą marżą niż pozostałe projekty segmentu

teleinformatycznego. Jednocześnie IV kwartał 2012 roku nie przyniósł spodziewanych przychodów z uwagi na przesunięcie u wielu klientów decyzji inwestycyjnych na rok następny. Przychody były niższe za IV kwartał roku 2012 o 3 751 tys. zł niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Dodatkowo należy zaznaczyć dalszy spadek ilości inwestycji na rynku klientów „multinational”, co jest związane bezsprzecznie z ogólnoswiatowymi trendami spowolnienia gospodarczego.

3. SYTUACJA KADROWA

Założenia polityki kadrowej Spółki służą realizacji planów dynamicznego rozwoju i pozycji umacniania rynkowej pozycji. W związku z tym Spółka zatrudnia w szczególności ludzi kreatywnych i ambitnych, którzy dysponują odpowiednim zasobem specjalistycznej wiedzy oraz mogą sprostać wysokim wymaganiom stawianym przez klientów. Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. stosuje motywacyjny system wynagradzania pracowników. Wynagrodzenie pracowników składa się z części stałej i zmiennej tj. uzależnionej od osiągniętych wyników premii uznaniowej. Premie są przyznawane przez Zarząd w zależności od stopnia wykonania planu lub realizacji powierzonych zadań. Unima 2000 cieszy się opinią dobrego pracodawcy. Obserwowane fluktuacje zatrudnienia mają dwojaki charakter. Po pierwsze stanowi je naturalna zmienność kadr, związana ze zmianami miejsca pracy przez pracowników oraz wymiany kadr w Spółce. Drugi proces stanowi tworzenie nowych stanowisk, w związku z uruchamianymi nowymi obszarami działalności. Na 31.12.2012 w Spółce zatrudnionych było 42 pracowników etatowych.

4. INFORMACJA O PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI

Podobnie jak w latach ubiegłych Spółka realizowała cały przychód poprzez sprzedaż bezpośrednią do odbiorcy końcowego różnego rodzaju sprzętu, usług, projektów, umacniając swoją dotychczasową pozycję na rynku, jako solidnego dostawcy zaawansowanych rozwiązań dla sektora średnich i dużych firm i instytucji. W bardzo niewielkim stopniu sprzedawano usługi do operatorów telekomunikacyjnych oraz do odbiorcy innego niż „Klient Końcowy.”

Sprzedaż koncentruje się na dwóch obszarach oferowanych rozwiązań:

- wysoko zaawansowanych technologii telekomunikacyjnych, ze szczególnym uwzględnieniem rozwiązań contact center i sieci VoIP oraz usług serwisowych SLA,

- realizacji (dostawy, wykonawstwo, integracja, serwis) kompletnych rozwiązań, obejmujących różne platformy sprzętowe i softwarowe oraz usługi w zakresie tzw. "niskich prądów", czy też automatyki budynkowej;

Spółka realizuje sprzedaż głównie na rynku krajowym . Dąży do maksymalnej dywersyfikacji portfela odbiorców i dostawców.

Posiada autoryzację oraz wysoki status partnerstwa firmy Avaya. Pozostaje kompleksowym dostawcą i integratorem większości liczących się światowych dostawców technologii dla call i contact center. Od miesiąca kwietnia 2012 jest partnerem firmy Aspect . Aspect to wiodący dostawca rozwiązań z zakresu customer contact oraz platform Microsoft. Jest liderem na rynku technologii transmisji danych i rozwiązań IP. W ostatnich latach producent szczególnie skupił się na rozwiązaniach contact centers.

W 2012 roku spółka odnotowała wzrost przychodów z tytułu realizacji projektów teleinformatycznych. Jest to o 26,5% więcej niż zrealizowano w analogicznym okresie roku ubiegłego. Na wzrost ten miały głównie wpływ zrealizowane kontrakty w zakresie automatyki budynkowej i niskich prądów.

Spadek przychodów z tytułu realizacji usług SLA jest wynikiem renegotjacji dotychczasowych warunków dla stałych , długoletnich klientów.

Przychody w dwóch głównych obszarach działalności :

	31.12.2012	31.12.2011
Projekty teleinformatyczne	20 486	16 308
Usługi serwisowe SLA	2 804	3 121
	23 290	19 429

5. POSTAWOWE WIELKOŚCI EKONOMICZNO FINANSOWE

Komentarz do rachunku zysków i strat

Wybrane pozycje rachunku zysków i strat za okres 01.01.2012-31.12.2012	01.01.2012 31.12.2012	01.01.2011 31.12.2011
Przychody ze sprzedaży	25 077	21 471
Koszt własny sprzedaży	20 306	16 333
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	4 771	5 138

Zysk (strata) na działalności operacyjnej	713	256
Zysk (strata) na działalności finansowej	223	392
Zysk (strata) brutto	936	648
Zysk (strata) netto	730	644

W 2012 roku spółka osiągnęła przychody o 3 606 tys. zł tj. o 16,8 % większe niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Wzrost ten jest wynikiem wzrostu wartości zrealizowanych zleceń w zakresie automatyki budynkowej i niskich prądów. Jednakże z uwagi na działania firm konkurencyjnych, przesunięcie się wielkości sprzedaży w kierunku niskich prądów, które charakteryzują się niższą marżą niż projekty telekomunikacyjne, oraz konieczność renegotjowania umów serwisowych nie udało się utrzymać marży brutto na sprzedaży. Uzyskano marżę na poziomie 19,03% (23,93 % za rok ubiegły) . Mimo to zysk na działalności operacyjnej w 2012 roku wykazuje wzrost w stosunku do wyniku z roku ubiegłego o 457 tys. zł. Jedynie z działalności finansowej zrealizowany zysk jest mniejszy o 169 tys. zł. niż w roku ubiegłym. Główny wpływ na to miało zakończenie rozliczania spłaty wierzytelności nabytej w drodze cesji.

Komentarz do bilansu

Wybrane pozycje bilansu na dzień 31.12.2012	31.12.2012	31.12.2011
AKTYWA		
Aktywa trwałe (długoterminowe)	13 005	13 445
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)	14 107	14 107
Zapasy	2 280	1 866
Suma aktywów	27 112	27 552
PASYWA		
Kapitał własny	18 440	18 501
Zobowiązania długoterminowe w tym:	1 341	1 997
Rezerwy i Przychody przyszłych okresów	592	905
Zobowiązania krótkoterminowe w tym:	7 331	7 054
Rezerwy i Przychody przyszłych okresów	625	529
Suma zobowiązań	8 672	9 051
Suma pasywów	27 112	27 552

W strukturze bilansu na dzień 31.12.2012 brak znacznych zmian w stosunku do roku ubiegłego. Spadek sumy bilansowej w stosunku do sumy bilansowej z dnia 31.12.2011 wynosi 440 tys. zł. Główna przyczyna spadku sumy bilansowej wynika ze zmniejszenia zobowiązań w stosunku do roku poprzedniego oraz spadku wartości aktywów trwałych.

Spadek kapitałów własnych o kwotę 61 tys. zł. stanowi głównie różnica pomiędzy uchwaloną przez WZA wypłatę dywidendy w kwocie 629 tys. zł, wynikiem netto roku 2012 w kwocie 730 tys. zł. a wartością akcji własnych.

Komentarz do sprawozdania z przepływów środków pieniężnych.

Wybrane pozycje sprawozdania z przepływów środków pieniężnych za okres 01.01.2012-31.12.2012	31.12.2012	31.12.2011
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-5 019	4 843
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	34	-2 384
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	825	-617
Przepływy pieniężne netto, razem	-4 160	1 842
Stan środków pieniężnych na koniec okresu	389	4 549

W 2012 roku wartość przepływów osiągnęła wartość ujemną. Z działalności operacyjnej jest wynikiem opłacenia w miesiącu styczniu i lutym 2012 zgodnie z terminem płatności zobowiązań za usługi podwykonawstwa oraz za zakup materiałów (3.000 tys. zł) podczas gdy zapłata za sprzedane usługi nastąpiła wcześniej niż uzgodnione terminy płatności tj. 31 grudnia 2011. Ponadto z uwagi na przesunięcie terminu realizacji kontraktów nastąpił znaczny wzrost zapasów w postaci usług w toku. Dodatnia wartość przepływów pieniężnych z działalności inwestycyjnej jest wynikiem zrównoważenia poniesionych nakładów na realizację projektu informatycznego B2B spłatą przez podmioty powiązane części pożyczek zaciągniętych w latach ubiegłych. Dodatnia wartość przepływów z działalności finansowej jest wynikiem wpływu środków z tytułu zaciągniętego kredytu oraz dotacji z UE na realizację projektu informatycznego B2B.

Ważniejsze wskaźniki finansowe

Wskaźnik	Definicje	31.12.2012	31.12.2011
Marża brutto	wynik finansowy brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży	19,03	23,93
Rentowność brutto	wynik finansowy brutto / przychody ze sprzedaży	3,73	3,02
Rentowność netto	wynik finansowy netto / przychody ze sprzedaży	2,91	2,99
Rentowność EBITDA	wynik finansowy operacyjny + amortyzacja / przychody ze sprzedaży	6,06	5,05
Rentowność operacyjna	wynik finansowy operacyjny / przychody ze sprzedaży	2,84	1,19
ROE	wynik finansowy netto / średnioroczny stan kapitałów własnych	3,95	3,54
ROA	wynik finansowy netto / średnioroczny stan aktywów	2,67	2,41

Wskaźnik płynności bieżącej	aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe	2,10	2,16
Wskaźnik płynności szybkiej	aktywa obrotowe- zapasy / zobowiązania krótkoterminowe	1,76	1,88
Trwałość struktury finansowania	kapitały własne +zobowiązania długoterminowe / aktywa	0,74	0,74
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	zobowiązania / pasywa	31,99	32,85

Analiza wskaźników finansowych Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S. A. wskazuje na dobrą sytuację finansową spółki. Większość wskaźników jest wyższa lub na podobnym poziomie jak w analogicznym okresie roku ubiegłego. Znacznemu spadkowi podlega jedynie marża brutto na sprzedaży. Wynika to głównie ze zmiany struktury przychodów (zwiększenie wartości przychodów o niższej marży-niskie prądy).

Wskaźniki płynności są wprawdzie nieznacznie niższe niż w roku ubiegłym ,nie mniej jednak wskazują na wysoką zdolność spółki do terminowego regulowania zobowiązań. Identyczny jak w analogicznym okresie roku ubiegłego wskaźnik trwałości struktury finansowania świadczy o tym, że mimo słabszych wskaźników płynności nie nastąpiło zwiększenie finansowania zapasów czy aktywów trwałych zobowiązaniami krótkoterminowymi.

6. BADANIA I ROZWÓJ

W okresie objętym sprawozdaniem nie rozpoczęto nowych prac badawczo – rozwojowych.

7. AKCJE WŁASNE

W roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2012 spółka Unima2000 S.A. skupiła 24 600 sztuk akcji własnych po średniej cenie 3,46 zł za sztukę. Koszty zakupu wyniosły 0,3 tys. zł. Na dzień 31 grudnia 2012 Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. była w posiadaniu 115.592 sztuk akcji własnych o wartości 505 tys. zł. w cenach nabycia. Stanowi to 4,22 % kapitału akcyjnego. Średnia cena jednej akcji wynosi 4,37 zł. Zgodnie z uchwałą WZA z dnia 29 czerwca 2009 akcje mogą być przeznaczone w szczególności do dalszej odsprzedaży, do obsługi opcji menadżerskich czy też mogą być rozdysponowane w inny sposób z uwzględnieniem potrzeb wynikających z prowadzonej działalności.

8. INSTRUMENTY FINANSOWE

Charakterystyka instrumentów finansowych

PORTFEL	CHARAKTERYSTYKA	WARTOŚĆ
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	Środki pieniężne	389
Pożyczki udzielone		1 480
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności		
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		
Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu		

Celem zarządzania ryzykiem finansowym jest minimalizacja niekorzystnego wpływu poszczególnych zagrożeń. Dla zabezpieczenia ryzyka spółka wykorzystuje wszelkie dostępne na rynku mechanizmy a w szczególności transakcje typu forward, swap oraz wykorzystuje możliwość negocjacji warunków nabywania / zbywania instrumentów finansowych.

Ryzyko rynkowe

Ekspozycja spółki na ryzyka rynkowe jest bardzo ograniczona. Spółka udzieliła pożyczki w walucie w kwocie 14,6 tys. EURO i jest narażona z tego tytułu na ryzyko walutowe. Udzielone pożyczki na dzień 31.12.2012 wynoszą 1 480 tys. zł wraz z naliczonymi na dzień bilansowy odsetkami. Pożyczki udzielone zostały na okres do 12 miesięcy od daty bilansowej. odsetki opłacane są w dacie spłaty kapitału. Z tytułu udzielonych pożyczek spółka nie jest narażona na zmianę stóp procentowych. Na dzień 31.12.2012 rok spółka nie korzysta z instrumentów pochodnych zabezpieczających ryzyko stóp procentowych..

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza, że pożyczkobiorcy nie dopełnią swojego obowiązku terminowego realizowania zobowiązań umownych. Na dzień 31.12.2012 stuprocentowa ekspozycja spółki na ryzyko kredytowe z tytułu pożyczek stanowi kwota 1 480 tys. zł . Pożyczki zabezpieczone są wekslem własnym . Brak spłaty pożyczki w terminie powoduje przedstawienie weksla do wykupu.

Ryzyko utraty płynności

Ryzyko utraty płynności oznacza , że jednostka może napotkać trudności w wywiązywaniu się ze zobowiązań finansowych. Przyczyny takiej sytuacji mogą być różnorodne. Spółka narażona jest na utratę płynności rozumianej jako zdolność do bieżącego regulowania swoich zobowiązań w przypadku, gdy dłużnicy zaprzestaną terminowo regulować swoje zobowiązania.. Na dzień

bilansowy 31.12.2012 roku spółka nie korzystała z finansowych instrumentów zabezpieczających. Zdaniem zarządu działania zmierzające do zabezpieczenia się przed ryzykiem rynkowym i kredytowym były wystarczające dla zabezpieczenia spółki przed ryzykiem utraty płynności.

9. ISTOTNE CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻENIA

Ryzyko związane z szybkim postępem technologicznym

Branżę, w której działa grupa cechuje szybki rozwój technologiczny. Wymusza to stosowanie nowych rozwiązań i produktów., a posiadanie w swej ofercie nowych technologii pozwala utrzymywać pozycję na rynku. Efekty operacyjne zależą od stałego nadążania za postępem technologicznym , co zmusza do ponoszenia znacznych nakładów na rozwój produktów oraz na wzrost kompetencji pracowników.

Kadra kierownicza i kluczowi pracownicy

Działalność Spółki na rynku zaawansowanych technologii teleinformatycznych wymaga odpowiedniej wiedzy i przygotowania, szczególnie w odniesieniu do kadry kierowniczej i personelu technicznego. Poziom kompetencji pracowników określa ponadto zdolność Spółki w prowadzeniu najbardziej zaawansowanych technologicznie projektów. Nie można wykluczyć sytuacji fluktuacji kadry i przechodzenia kluczowych pracowników do podmiotów konkurencyjnych. Ponadto wzrost popytu na specjalistów z branży teleinformatycznej może się przekładać na wzrost wynagrodzeń. Grupa dostrzega to ryzyko i podejmuje działania zapobiegawcze na dwóch płaszczyznach. Z jednej strony jest to związanie dotychczasowych pracowników ze Spółką. Odbywa się to poprzez wprowadzenie systemu motywacyjnego, program szkoleń wysokospecjalistycznych i zawieranie umów o zakazie konkurencji, również po ustaniu stosunku pracy. Z drugiej strony Spółka stale doskonali proces rekrutacji nowych pracowników, tak aby kadra na poszczególnych stanowiskach była zastępowalna w możliwie krótkim okresie. Spółka na bieżąco pozyskuje nowych pracowników, posiadających wysokie kompetencje oraz doświadczenie zawodowe w branży telekomunikacyjnej, jak również wiedzę, doświadczenie i obycie w obszarze sprzedażowym.

Ryzyko związane ze współpracą z głównymi partnerami technologicznymi

Unima2000 jest dystrybutorem i integratorem najnowszych technologii światowych w sektorze teleinformatycznym. Nie będąc jednak producentem urządzeń jest związana umowami kooperacyjnymi z dostawcami technologii. W tym zakresie szczególne znaczenie mają dostawcy rozwiązań jak Avaya, Aspect, Nice, Polycom, Vocalcom. W związku z powyższym nie można

wykluczyć wystąpienia w przyszłości problemów w realizacji umów z dostawcami lub pogorszenia warunków współpracy. Ryzyko dotyczące współpracy jest minimalizowane dzięki posiadaniu wysokiego stopnia akredytacji u kluczowych partnerów oraz dywersyfikacji oferowanych rozwiązań. Grupa zamierza ten status jeszcze umacniać. Na korzyść grupy przemawia także w tym kontekście występująca konkurencja na rynku dostawców technologii.

Sezonowość sprzedaży

Wielkość przychodów generowanych przez Spółkę podlegała do roku 2012 cyklicznym wahaniom sezonowym. Tradycyjnie najlepszym okresem działalności firmy był III i IV kwartał. Najniższe przychody przypadały z reguły w II kwartale roku. Taka struktura przychodów wynikała z rozłożenia w czasie harmonogramu zamówień i realizacji kontraktów w sektorze teleinformatycznym.. Spółka podejmuje działania zmierzające do spłaszczenia struktury przychodów, przy jednoczesnym zwiększeniu ogólnych obrotów. W tym zakresie szczególne znaczenie przypada przychodom z umów serwisowych oraz wprowadzeniu do oferty nowych produktów . Jednakże w roku 2012 nie powtórzyła się sytuacja z lat ubiegłych. IV kwartał nie przyniósł spodziewanych obrotów i był najgorszym okresem działalności spółki w 2012. Wielu klientów przesunęło decyzje inwestycyjne z czwartego kwartału 2012 roku w skrajnych przypadkach nawet na drugą połowę 2013 roku. Spółka musi dokonać analizy zaistniałej sytuacji i ocenić czy jest to trwała tendencja czy jedynie wyniki ogólnej sytuacji ekonomicznej w kraju i zagranicą.

Konkurencja na rynku teleinformatycznym.

UNIMA 2000 jest firmą posiadającą ścisłą specjalizację. Pomimo tego podlega presji konkurencyjnej innych podmiotów z branży. Główną konkurencją dla grupy oraz Unima 2000 S.A. są czołowi polscy integratorzy oraz międzynarodowe firmy oferujące podobne rozwiązania z branży IT , CC, teleinformatyki czy niskich prądów. Wzmoczone działania konkurencji może wpłynąć niekorzystnie na sytuację spółki z uwagi na konieczność zaangażowania dodatkowego kapitału czy też zmniejszenia marż.

Ryzyko związane z działalnością spółek zależnych.

Mimo prowadzenia ścisłego nadzoru właścicielskiego i kontroli spółek zależnych istnieje ryzyko związane z działalnością operacyjną tych podmiotów. Z racji gorszej pozycji rynkowej spółek

zależnych niż jednostki dominującej są one narażone w większym stopniu na oddziaływanie negatywnych zmian w otoczeniu rynkowym.

Ryzyko związane ze zmianami przepisów prawno-podatkowych

Częste zmieniany, nowelizacje przepisów prawa czy brak jednolitej interpretacji przepisów podatkowych może rodzić niepewność przy podejmowaniu decyzji biznesowych, a w konsekwencji mieć negatywny wpływ na efekty działalności. Natomiast zmiany polegające na efektywnym wzroście obciążeń podatkowych przekładają się na pogorszenie wyników działalności.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną i polityczną Polski

Wielkość uzyskiwanych przychodów przez grupę jest ściśle związana z ogólną sytuacją gospodarczą Polski. Zahamowanie tempa wzrostu PKB, wzrost stóp procentowych zmniejszają popyt na zaawansowane technologie branży telekomunikacyjnej i budowlanej co w konsekwencji może wpłynąć negatywnie na osiągnięte przez spółkę wyniki finansowe

10. WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ SĄDOWYCH

W chwili obecnej ani na koniec 2012 roku nie toczyły się żadne postępowania sądowe, administracyjne, w tym dotyczące zobowiązań bądź wierzytelności, których wartość stanowiłaby co najmniej 10% wielkości kapitałów własnych Spółki.

11. INFORMACJE O PODSTAWOWYCH PRODUKTACH I USŁUGACH

Podstawowa działalność Spółki koncentruje się na dwóch grupach projektów :

- Projekty telekomunikacyjne
- Projekty automatyki budynkowej.

W ramach projektów telekomunikacyjnych spółka proponuje szereg nowoczesnych rozwiązań , w tym głównie :

- Systemy Call/Contact center: Avaya, Vocalcom, Aspect
- Rozwiązania DATA: Avaya, HP
- Telefonía IP Avaya
- Telefonía konwergentna
- Aplikacje biznesowe Nice, E-Glue, Witness, Teleopti, autorskie rozwiązania np. CCRM U2K

- Unified messaging Avaya
- Systemy archiwizacji i rejestracji danych Nice, Witness, TRX
- Usługi profesjonalne – Umowy SLA
- Audyt i doradztwo
- Usługi hostingowe

Podstawowe produkty i usługi w zakresie automatyki budynkowej to głównie:

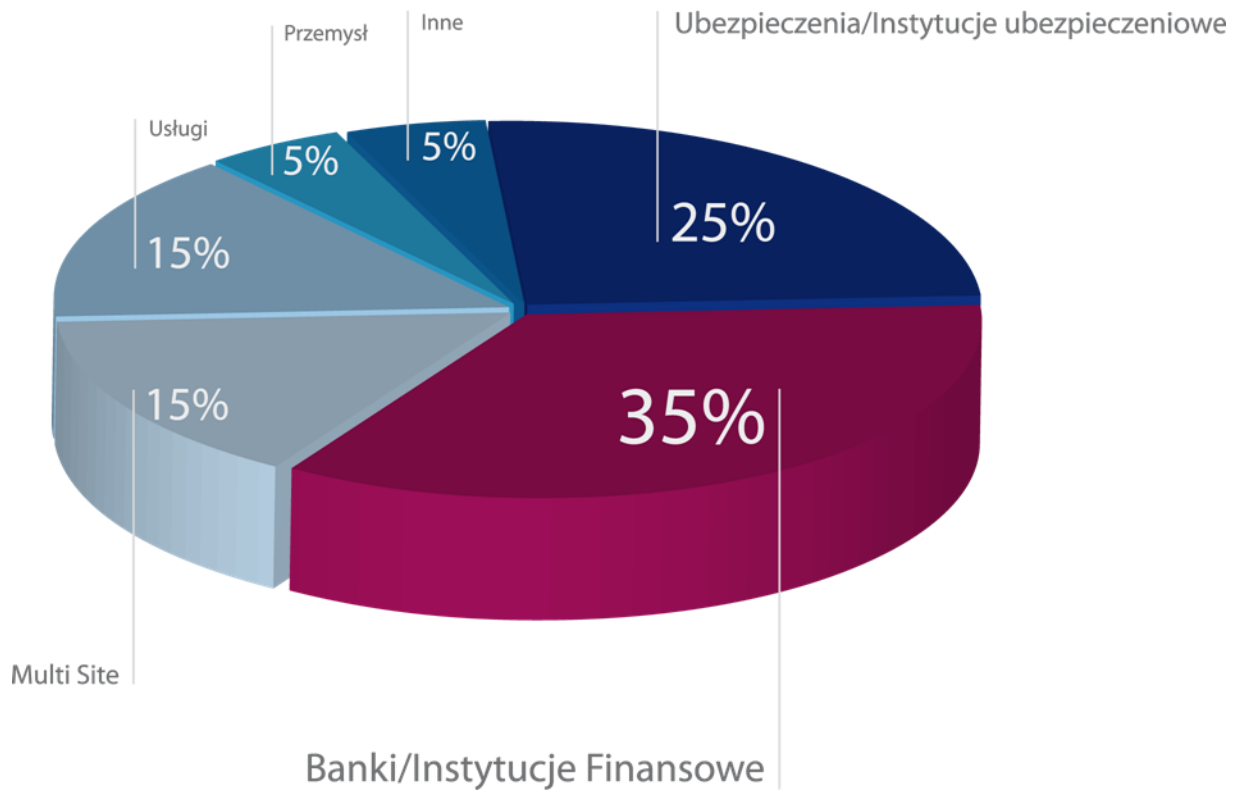
- Monitoring wizyjny CCTV
- Systemy Kontroli Dostępu i Włamania
- Systemy Sygnalizacji Pożaru
- Dźwiękowe Systemy Ostrzegawcze
- Systemy Zarządzania Bezpieczeństwem Pożarowym
- Okablowanie Strukturalne LAN
- Systemy Telekomunikacyjne i Urządzeń Aktywnych
- Systemy Zarządzania Budynkiem BMS

12. INFORMACJE O RYNKACH ZBYTU

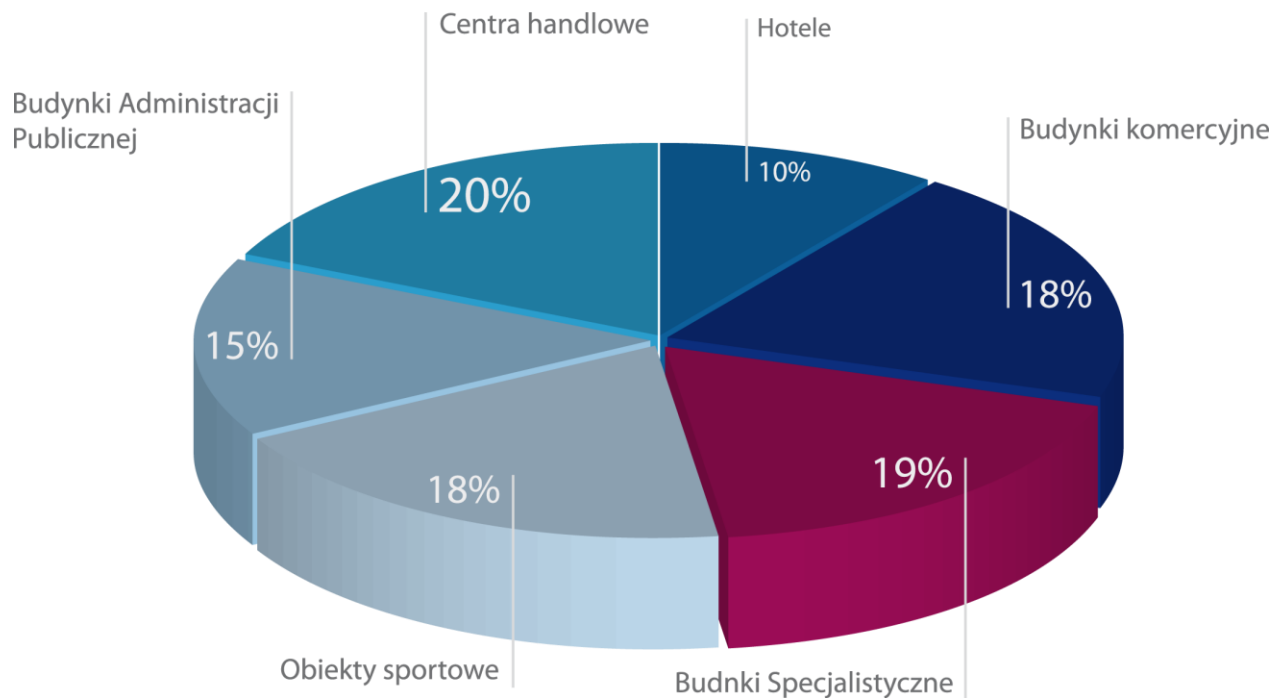
Spółka realizuje sprzedaż głównie na rynku krajowym. Posiada zdywersyfikowany portfel odbiorców i dostawców. Przychody spółki nie są uzależnione od jednego odbiorcy. W zakresie produktów telekomunikacyjnych największą grupę odbiorców stanowią instytucje finansowe, a w automatyce budynkowej centra handlowe. Poniżej zaprezentowano procentowy udział poszczególnych grup odbiorców. Z uwagi na autoryzację i wysoki status partnerstwa największy udział w zaopatrzeniu mają autoryzowani dostawcy produktów firmy Avaya. Jednakże zgodnie z prowadzoną polityką dywersyfikacji spółka zaopatruje się u większości liczących się światowych dostawców technologii dla call i contact center.

W roku 2012 w związku z realizacją kontraktu -Centrum Urazowe Medycyny Ratunkowej I Katastrof w Krakowie obroty z firmą WARBUD S.A. jako odbiorcy oraz z firmą ELEKTRO-MAX podwykonawcą przekroczyły 10% wartości przychodów ze sprzedaży ogółem. Brak powiązań między spółkami.

TELEKOMUNIKACJA



AUTOMATYKA BUDYNKOWA



13. INFORMACJE O ZAWARTYCH UMOWACH ISTOTNYCH DLA DZIAŁALNOŚCI EMITENTA, W ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH ZAWARTYCH POMIĘDZY AKCJONARIUSZAMI, UMOWACH UBEZPIECZENIA, WSPÓŁPRACY LUB KOOPERACJI

W zakresie prowadzonej działalności gospodarczej w 2012 podpisano następujące umowy handlowe spełniające kryterium istotności:

- W dniu 29.03.2012 podpisano umowę z WARBUD S.A. z siedzibą w Warszawie. Przedmiotem umowy jest Kompleksowe wykonanie instalacji elektrycznych i teletechnicznych w Centrum Urazowym Medycyny Ratunkowej i Katastrof przy ul. Kopernika w Krakowie. Szczegóły umowy zawiera Raport bieżącym nr 6/2012 z dnia 29.03.2012
- W dniu 4.04.2012 roku podpisano aneks do umowy z dnia 2.11.2005 roku O udzielanie gwarancji kontraktowych w ramach limitu odnawialnego. Stronami umowy są Unima2000 S.A. –Wnioskodawca i TUIR Allianz Polska S.A. z siedzibą w Warszawie. Przedmiotem

aneksu jest podniesienie limitu do kwoty 2.500.000,-w ramach którego, TUIR Allianz udziela gwarancji kontraktowych. Szczegóły zawiera Raport bieżący 7/2012 z dnia 5.04.2012.

- W dniu 24 maja 2012 wpłynął do Spółki podpisany obustronnie Aneks nr 1 do Umowy zawartej w dniu 30 czerwca 2011 r. pomiędzy Unima2000 SA a Ośrodkiem Wypoczynkowym ARŁAMÓW S.A. z siedzibą w Arłamowie .Aneks zmienia zakres, wartość oraz termin realizacji inwestycji. Szczegóły zawiera Raport bieżący 10/2012 z dnia 24.05.2012
- W dniu 27.07.2012 roku podpisano aneks do umowy kredytu w formie limitu kredytowego wielocelowego z dnia 14 grudnia 2007 . Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A -Kredytobiorca i Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski Spółka Akcyjna. z siedzibą w Warszawie zwana dalej PKO BP S.A. . Przedmiotem aneksu jest podniesienie limitu do kwoty 3.500.000,-Szczegóły zawiera Raport bieżący 19/2012 z dnia 27.07.2012

W ramach umów ubezpieczeniowych zawarto umowę polisy majątkowej i odpowiedzialności cywilnej .Umowy zawarto z TUIR Allianz Polska S.A. W 2012 roku podpisano umowę o współpracy z dostawcą nowoczesnych rozwiązań dla Contact Center , firmą Aspect

Emitentowi nie są znane żadne porozumienia lub umowy zawierane w roku 2012 pomiędzy jego Akcjonariuszami.

14. OŚWIADCZENIE O STOSOWANIU ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO

Oświadczenie dotyczące stosowania zasad ładu korporacyjnego stanowi wyodrębnioną część sprawozdania z działalności spółki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A.

15. POWIĄZANIA ORGANIZACYJNE LUB KAPITAŁOWE EMITENTA Z INNYMI PODMIOTAMI

Na 31.12.2012 Emitent posiadał udziały w spółkach powiązanych wg poniższego zestawienia

Nabycie aktywów finansowych poz. 1-3 następowało w roku 2007. Zostało ono sfinansowane z środków własnych Emitenta oraz w ramach realizacji celów publicznej oferty akcji serii E. 20 07.2011 objęto pakiet mniejszościowy w spółce iGPM Sp. z o.o. Celem spółki jest budowa własnego produktu informatycznego do zarządzania infrastrukturą budynków.

UDZIAŁY LUB AKCJE W JEDNOSTKACH POWIĄZANYCH									
Lp.	Jednostka	Siedziba	Przedmiot działalności	Wartość bilansowa udziałów	Kapitał własny	%posiadanego kapitału	Udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu	Nieopłacone przez spółkę udziały lub akcje	Otrzymane lub należne dywidendy za ostatni rok
1	IQnet Sp. z o.o.	Katowice	usługi teleinformatyczne	4 331	-673	99,90%	99,90%		
2	LOCKUS Sp. z o.o.	Kraków	wynajem nieruchomości	2 936	1 810	99,99%	99,99%		
3	Teleinvention Sp. z o.o.	Kraków	usługi Call Center	1484	26	98,66%	98,66%		
4	iGPM Sp. z o.o.	Kraków	tworzenie oprogramowania	470	1 007	41,960%	41,96%		

16. INFORMACJE O TRANSAKcjACH Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Emitent oświadcza, że nie zawierał istotnych transakcji handlowych z podmiotami powiązanymi, których warunki różniłyby się od warunków rynkowych.

17. INFORMACJE O ZACIĄGNIĘTYCH I WYPOWIEDZIANYCH W DANYM ROKU OBROTOWYM UMOWACH DOTYCZĄCYCH KREDYTÓW I POŻYCZEK.

W roku 2012 Spółka nie zaciągała nowych kredytów ani pożyczek. . Wartość bilansowa kredytu inwestycyjnego zaciągniętego przez spółkę w 2007 roku wynosi 824 tys. zł. Oprocentowanie oparte jest o WIBOR 1M+ 1,3%. Kredyt obsługiwany jest terminowo. Termin spłaty upływa w grudniu 2017 roku. Spółka podpisała aneks do umowy limitu kredytowego wielocelowego/ Rap. Bieżący 19/2012 z 27.07.2012./ Z posiadanego limitu kredytowego w kwocie 3 500 tys. zł na dzień 31 grudnia 2012 spółka dominująca wykorzystała 1.473 tys. zł. w postaci kredytu obrotowego, 74 tys. zł w rachunku bieżącym oraz 78 tys. zł. w postaci kaucji gwarancyjnych. Łączna wartość wykorzystanego limitu wyniosła 1.625 tys. zł. Limit wykorzystany w formie kredytu w rachunku i kredytu obrotowego oprocentowany jest w oparciu o WIBOR1M+ 1,7 %. Ważność limitu upływa w lipcu 2015 roku. Żadne pożyczki ani kredyty nie zostały Spółce wypowiedziane.

18. INFORMACJE O POŻYCZKACH UDZIELONYCH W ROKU OBROTOWYM

W 2012 Spółka nie udzielała pożyczek.

19. INFORMACJE O UDZIELONYCH I OTRZYMANYCH W DANYM ROKU OBROTOWYM PORĘCZENIACH I GWARANCJACH INFORMACJE O POŻYCZKACH UDZIELONYCH W ROKU OBROTOWYM

W 2012 Spółka nie udzielała ani nie otrzymała żadnych poręczeń ani gwarancji, w szczególności podmiotom powiązanym. W ramach wykonywanej działalności operacyjnej spółka jest zobowiązana do udzielania gwarancji kontraktowych. Na dzień 31.12.2012 wykorzystanie limitu w postaci udzielonych gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych wyniósł 2.021 tys. zł.

20. OPIS WYKORZYSTANIA WPŁYWÓW Z EMISJI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH PRZEPROWADZONEJ W ROKU OBROTOWYM

W 2012 roku Emitent nie przeprowadził żadnej emisji papierów wartościowych.

21. RÓŻNICE POMIĘDZY WYNIKAMI FINANSOWYMI WYKAZANYMI W RAPORCIE ROCZNYM A WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYMI PROGNOZAMI FINANSOWYMI

Emitent nie publikował prognozy wyników finansowych na 2012 rok.

22. OCENA ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI EMITENTA

W ocenie Emitenta sytuacja finansowa spółki Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne SA jest stabilna. Unima 2000 SA wypracowała w roku 2012 zysk netto na poziomie 730 tys. zł. Znaczny spadek wolnych środków oraz powstałe na koniec 2012 roku zadłużenie jest wynikiem realizacji największego jak do tej pory kontraktu. W miesiącu grudniu wystąpiła konieczność uregulowania znacznych zobowiązań za zakupione towary dla kontraktu CUMRIK a sprzedaż zgodnie z zawartymi aneksami przesunęła się na I kwartał 2013 roku. Wszystkie zobowiązania jednostki są regulowane terminowo.

23. OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH

Na dzień 31.12.2012 roku ani w chwili obecnej spółka nie prowadziła znaczących projektów inwestycyjnych.

24. OCENA CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, KTÓRE MOGŁY MIEĆ WPŁYW NA WYNIKI SPÓŁKI

W 2012 roku nie wystąpiły czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki finansowe.

25. CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU SPÓŁKI ORAZ JEJ PERSPEKTYW

W roku 2013 spółka kontynuować będzie przyjęty w latach poprzednich model działania i rozwoju.

Głównymi założeniami są:

- umacnianie osiągniętej dywersyfikacji przychodów
- przeorientowanie się na dużych klientów
- rozszerzenie zakresu usług serwisowych IT
- realizacja automatyki budynkowej dla dużych, specjalistycznych, zaawansowanych technologicznie obiektów
- skoncentrowanie się na wysokomarżowych obszarach rynku
- wzmacnianie pozycji firmy

Realizacja wyznaczonych założeń oznacza konieczność konkurowania z największymi firmami z branży. 20 letnia obecność na rynku potwierdza, że Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest przygotowana do takiej konkurencji.

W ocenie Zarządu spółki istotną rolę w kształtowaniu wyników w roku 2013 roku będą mieć takie czynniki, jak:

- kondycja finansowa aktualnych i potencjalnych kontrahentów
- popyt na zaawansowane technologie branży telekomunikacyjnej i facility management.
- efektywności działania, a w tym przede wszystkim zwiększenie ilości zamówień i podpisywanych umów z uwzględnieniem sezonowości przychodów Spółki;
- uzyskanie poprawy w zakresie realizacji zadań przez spółki zależne
- sytuacja makroekonomiczna w Polsce
- sytuacja ekonomiczna globalnych firm mających siedzibę w Polsce i ich skłonność do inwestowania w nowoczesne technologie
- sytuacja polityczno-ekonomiczna UE oraz gospodarki światowej

26. ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA PRZEDSIĘBIORSTWEM EMITENTA

W 2012 nie wystąpiły znaczące zmiany w zakresie zasad zarządzania Emitentem.

27. UMOWY ZAWARTE MIĘDZY EMITENTEM A OSOBAMI ZARZĄDZAJĄCYMI, PRZEWIDUJĄCE REKOMPENSATĘ W PRZYPADKU ICH REZYGNACJI LUB ZWOLNIENIA Z ZAJMOWANEGO STANOWISKA BEZ WAŻNEJ PRZYZYNY

W/w umowy nie występują.

28. AKCJE EMITENTA BĘDĄCE W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH LUB NADZORUJĄCYCH

Imię i Nazwisko	Funkcja	akcje	opcje na akcje	uwagi
Krzysztof Kniszner	Prezes Zarządu	655 375	brak	
Magdalena Kniszner	Wiceprezes Zarządu	659 414	brak	
Krzysztof Sikora	Wiceprezes Zarządu	17 500	brak	
Jolanta Matczuk	Członek Zarządu	0	brak	
Zbigniew Pietroń	Przewodniczący Rady Nadzorczej	0	brak	
Adam Bodzoń	Członek Rady Nadzorczej	0	brak	
Elżbieta Zalecińska	Członek Rady Nadzorczej	0	brak	
Sławomir Jarosz wraz z podmiotami powiązanymi	Członek Rady Nadzorczej	118 075	brak	
Sławomir Kamiński	Członek Rady Nadzorczej	0	brak	

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółka nie otrzymała żadnych informacji dotyczących zmian wyżej prezentowanych danych.

Udziały spółek zależnych w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących :

Krzysztof Kniszner posiada 1 udział o wartości nominalnej 500 zł w spółce Iqnet Sp. z o. o

Magdalena Kniszner posiada 1 udział o wartości nominalnej 500 zł w spółce Lockus Sp. z o. o

Krzysztof Sikora posiada 200 udziałów o wartości nominalnej 100 zł każdy / łącznie 20 tys. zł/ w spółce Teleinvention Sp. z o.o.

29. INFORMACJE O UMOWACH W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ W PRZYSZŁOŚCI NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH POSIADANYCH AKCJI PRZEZ AKCJONARIUSZY

Według wiedzy Emitenta takie umowy nie występują.

30. INFORMACJE O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH

W Spółce funkcjonuje obecnie program opcji managerskich uchwalony przez ZWZ Spółki w dniu 18 czerwca 2010 r. Warunkiem zaoferowania warrantów subskrypcyjnych w danym roku jest spełnienie dwóch następujących przesłanek: marża brutto ze sprzedaży Spółki za dany rok obrotowy objęty

Programem Motywacyjnym będzie większa od skumulowanej średniorocznej marży brutto za sprzedaży za poprzednie lata obrotowe objęte Programem Motywacyjnym o minimum 8%, a jednostkowe przychody ze sprzedaży za kolejny rok obrotowy powinny być większe od skumulowanych jednostkowych średniorocznych przychodów za poprzednie lata obrotowe objęte Programem Motywacyjnym o minimum 10%. Kontrolę nad realizacją programu sprawuje zarząd spółki. Po zatwierdzeniu przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy sprawozdania finansowego za dany rok obrotowy przeprowadza się analizę realizacji warunków uruchomienia programu. Na podstawie wyników finansowych osiągniętych przez Spółkę w roku 2012 można stwierdzić, że warunki przyznania opcji pracowniczych za rok 2012 nie zostały spełnione. Rok 2012 jest ostatnim rokiem objętym programem. Wszystkie niewykorzystane warranty z lat ubiegłych oraz z roku 2012 podlegają umorzeniu.

31. INFORMACJA O OGRANICZENIACH DOTYCZĄCYCH PRZENOSZENIA PRAWA WŁASNOŚCI AKCJI ORAZ O WSZELKICH OGRANICZENIACH W ZAKRESIE WYKONYWANIA PRAWA GŁOSU PRZYPADAJĄCYCH NA AKCJE

Według wiedzy Emitenta ograniczenia nie występują.

32. INFORMACJE DOTYCZĄCE UMOWY Z BIEGŁYM REWIDENTEM

Biegłym rewidentem Spółki za rok 2011 było AUXILIUM AUDYT Krystyna Adamus Jadwiga Faron Spółka Komandytowa z siedzibą w Krakowie. Umowę zawarto 15.07.2011r. Na rok 2012 na posiedzeniu Rady Nadzorczej w dniu 28.03.2012 wybrano firmę BDI Audyt Sp. z o. o z siedzibą w Krakowie. Umowę z firmą audytorską podpisano 30 maja 2012 roku.

Tytuł	2012	2011
Wynagrodzenie za badanie sprawozdania finansowego jednostkowego	7.000 zł	6.300 zł
Wynagrodzenie za badanie sprawozdania finansowego skonsolidowanego	7.000 zł	6.300 zł
Wynagrodzenie z tytułu przeglądu śródrocznych sprawozdań finansowych	9.000 zł	12.600 zł

Wynagrodzenie z tytułu usług doradztwa podatkowego	0 zł	0 zł
Pozostałe usługi	0 zł	0 zł

33. WYNAGRODZENIA I WSZELKIE KORZYŚCI OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH.

Zestawienia wynagrodzeń oraz innych korzyści wypłaconych ,należnych ,bądź potencjalnie należnych dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących prezentowane jest w jednostkowym sprawozdaniu pkt.10 Dodatkowych objaśnień do jednostkowego sprawozdania finansowego oraz w sprawozdaniu skonsolidowanym nota 43.

Kraków, 10 kwietnia 2013