

Kraków, Kwiecień 2013.

Szanowni Państwo!

Minął kolejny rok działalności Spółki Unima 2000 S.A. Był to rok wyjątkowej pracy w okresie spowolnienia gospodarczego i niestety widocznych, negatywnych - ogólnych, czy też ogólnoswiatowych uwarunkowań rynkowych. Pomimo jednak trudnych czasów i kryzysu finansowego Spółka Unima 2000 S.A. kończy rok 2012 zadowalającym wynikiem finansowym. Uzyskano przychody większe o 16,8 % w stosunku do porównywalnego okresu roku ubiegłego, a zarówno w Spółce Unima 2000 S.A., jak i w całej grupie kapitałowej wygenerowany został dodatni wynik finansowy.

Rok miniony był dla Spółki i Grupy Kapitałowej kolejnym rokiem budowy pozycji rynkowej, stosunkowo trudnym, ale w sumie zakończonym sukcesem. Trudnym dlatego, że wiązało się to z dalszym ograniczeniem wydatków inwestycyjnych w sektorze telekomunikacji, bankowym i projektów inwestycyjnych. Bardzo mocna i zauważalna tendencja, nawet w przypadku zabudżetowanych projektów, to wstrzymywanie tych projektów, albo radykalna presja na obniżenie ceny. Zauważalnym na rynku jest również załamanie się wszystkich dotychczasowych standardów i relacji biznesowych w obszarze kanałów partnerskiej sprzedaży ( „uwolnienie” tych kanałów od dotychczasowych zasad, umów, relacji).

Pomimo tych niekorzystnych dla Spółki tendencji udało się zachować dotychczasowy kształt działalności, utrzymać wszystkich znaczących klientów, a również pozyskać nowe zlecenia i projekty. Należy jednak zauważyć, że w przeciwieństwie do lat ubiegłych, opisane powyżej negatywne zjawiska na rynku ( wstrzymanie projektów, wydłużanie ich realizacji ) jak nigdy do tej pory odbiły piętno na wynikach i działalności spółki, czego dobitnym przykładem jest czwarty kwartał 2012 roku. W porównaniu do lat poprzednich był to jeden z najsłabszych kwartałów, co było spowodowane właśnie przesunięciem projektów na pierwszy kwartał roku 2013, czy wręcz wstrzymaniem projektów. Niestety, zjawisko to nie wróży dobrych perspektyw na lata następne.

W samej spółce Unima 2000, dzięki prowadzonej od lat polityce, zostało zrealizowanych w 2012 roku kilka istotnych założeń. Należy tu wymienić przede wszystkim pozyskanie coraz większych jeżeli chodzi o wolumen obrotu projektów „budowlanych”. Co za tym idzie, stopień zaawansowania technologicznego oraz „szerokość” projektów uległa znaczącemu zwiększeniu, co musi cieszyć. Spółka z racji realizacji takich właśnie projektów stała się jeszcze bardziej zauważalna i identyfikowana z określonym profilem działalności.

W obszarze „Telco” należy zauważyć, że zostały do oferty Spółki wprowadzone nowe rozwiązania Contact Center , nowych partnerów technologicznych, co w znaczącym stopniu poszerza Spółce rynek, jak również rozwiązania transmisji danych dla sieci teleinformatycznych. Dodatkowo Spółka konsekwentnie realizuje strategię sprzedaży polegającej na coraz większym udziale w ofercie usług informatycznych, programistycznych, czy też serwisowych, a to powoduje dalsze utrzymywanie dość wysokiej, bezpiecznej marży.

Zadowalające wyniki finansowe osiągnęła spółka zależna Teleinvention Sp. z o.o., działająca w sektorze outsourcingu call center. Wykazuje ona stale rosnące przychody i dodatni wynik finansowy. Osiągnięte przychody w ocenie Zarządu są satysfakcjonujące, a wypracowany wynik cieszy. Tym bardziej, że na rynku, na którym działa Spółka Teleinvention ( rynek usług ) trzeba również zauważyć tendencję bardzo ostrej walki konkurencyjnej o utrzymanie klienta, co przejawia się w spadku oferowanych cen usług.

Równie korzystnie wygląda działalność kolejnej spółki zależnej Lockus Sp. z o.o., która w 2012 roku skoncentrowała się w dużej mierze nie tylko na swojej pierwotnej działalności, jaka była administracja biurowcem, ale w znaczący sposób rozwinęła działalność związaną z organizacją szkoleń i konferencji. Spółka ta swoim obszarem działania przyczynia się do promocji rozwiązań zaawansowanych technologii. Jest organizatorem wydarzeń, będących polem wymiany doświadczeń w obszarze bezpieczeństwa i technologii budynkowych.

Ujemny wynik finansowy został wypracowany przez katowicką spółkę IQNet. Aktualnie prowadzona jest restrukturyzacja, mająca na celu odzyskanie rentowności tego podmiotu. Niekorzystne tendencje udało się zahamować, a w tej chwili prowadzona działalność może doprowadzić, iż w spółce IQNet pojawią się całkowicie nowe, nowatorskie projekty, które powinny nie dość, że doprowadzić do rentownej działalności, ale stworzyć w spółce „nową jakość”.

Prowadzona z kolei w spółce iGPM Sp. z o.o. działalność związana z produkcją oprogramowania typu „Property Management” zaowocowała pierwszymi pilotażowymi wdrożeniami oraz zmierza do celu, jakim jest zakończenie fazy produkcyjnej oraz rozpoczęcie komercyjnych wdrożeń. W opinii zarządu możliwa jest rozpoczęcie sprzedaży w roku 2013.

Zarząd zdaje sobie sprawę z wyzwań i zagrożeń wynikających z faktu, że ożywienie gospodarcze będzie następować stopniowo i może się okazać, że nie tak szybko jak wszyscy by sobie tego życzyli. Mimo tego rok 2013 powinien przynieść zarówno Spółce Unima 2000 S. A., jak i spółkom zależnym, stabilizację oraz ugruntowanie pozycji na rynku, na którym działamy. Spółka ma stabilną sytuację finansową i nie jest aktualnie narażona na negatywny wpływ czasowych wahań koniunkturalnych.

Mamy za sobą ponad 20 lat rynkowych doświadczeń i skutecznego budowania marki oraz wysoki stopień specjalizacji w zaawansowanych systemach telekomunikacyjnych, w tym w szczególności w bardzo przyszłościowych rozwiązaniach Call i Contact Center oraz telefonii IP. Dodatkowo wdrażamy nowoczesne projekty z zakresu monitoringu, kontroli dostępu, automatyki budynkowej oraz zaawansowane systemy informatyczne. Nasza oferta cały czas ulega rozbudowie, dołączają do nas nowi Partnerzy biznesowi, pozyskujemy nowych, wymagających Klientów. Mimo dużej silnej konkurencji rynkowej podpisaliśmy wiele interesujących kontraktów.

Głęboko wierzę, że największy wzrost firmy dopiero przed nami, kiedy Grupa Kapitałowa ukonstytuowała się już na tyle, aby osiągnąć znaczący potencjał wzrostu wyników finansowych.

Z poważaniem,

Krzysztof Kniszner

Prezes Zarządu

Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A.

