

Imię i Nazwisko: Dominik Staroń

Pełniona funkcja: Członek Rady Nadzorczej

Termin upływu kadencji: 27.06.2013 r.

Opis kwalifikacji i doświadczenia zawodowego:

VI.2012 – V.2013 – Łódzka Kolej Aglomeracyjna sp. z o.o., Łódź; Dyrektor Działu Handlowego:

- zarządzanie Działem Handlowym,
- tworzenie standardów i procedur związanych z zakupami i sprzedażą, administracją i teleinformatyką,
- opiniowanie umów oraz przygotowywanie propozycji zmian w obowiązujących wzorach dokumentów,
- okresowa ocena dostawców i odbiorców, monitorowanie procesu zakupów,
- współpraca z działem finansowym w zakresie planowania i budżetowania,
- przygotowywanie oferty przewozowej Spółki, w tym Regulaminu Przewozu
- badanie i analiza rynku, w tym kształtowanie produktu Spółki w zakresie rozwoju, efektywności i jakości usług przewozowych,
- analiza efektywności połączeń objętych dofinansowaniem,
- prowadzenie działań kształtujących wizerunek Spółki w zakresie sprzedaży usług związanych z przewozem osób – opracowanie Strategii Spółki na lata 2013-2016 oraz Strategii Marketingowej Spółki.

VI.2012 – V.2013 – NIOBE sp. z o.o., Konstancin Łódzki; Dyrektor Zarządzający / Prezes Zarządu:

- organizacja przedsiębiorstwa w obszarze handlowym, kadrowym, operacyjnym i finansowym,
- planowanie wpływów i wydatków; budżetowanie,
- zarządzanie zasobami towarowymi i pozyskiwanie źródeł ich finansowania,
- negocjowanie umów najmu powierzchni handlowych.

IV.2010 – VI.2011 – BOROWIECKI sp. z o.o., Konstancin Łódzki; Prezes Zarządu:

- prowadzenie przedsiębiorstwa z branży wynajmu/dzierżawy powierzchni własnych,
- jednoosobowe administrowanie, dysponowanie i zarządzanie majątkiem firm o wartości ponad 11 mln zł,
- restrukturyzacja w obszarze finansowym i operacyjnym

XI.2009 – V.2010 – Niobe – Sanpellegrino Polska sp. z o.o., Konstancin Łódzki; Kierownik Zarządzającym Projektem:

- restrukturyzacja dużej spółki produkcyjno – handlowej z branży odzieżowej w sferze operacyjnej i prawnej
- koordynowanie procesu upadłości przedsiębiorstwa

XI.2007 – V.2009 – PRAWO sp. z o.o., Pabianice; Dyrektor Handlowy:

- zarządzanie sprzedażą w hurtowym i detalicznym kanale dystrybucji
- kreowanie i przygotowywanie budżetów i planów sprzedażowych oraz akcji promocyjnych; zarządzanie pracą działu marketingu
- bieżąca analiza wyników sprzedażowych i podejmowanie w oparciu o nie decyzji w obszarze sprzedaży,
- planowanie rozwoju sieci dystrybucji, w tym analiza, selekcja i pozyskiwanie dostępnych powierzchni handlowych, a w dalszej kolejności negocjowanie warunków finansowych oraz zapisów umów najmu,
- budowa pozytywnego obszaru firmy wśród instytucji zewnętrznych, firm komercjalizujących powierzchnie handlowe, kontrahentów i odbiorców,
- restrukturyzacja i reorganizacja pionu sprzedaży,

- współpraca z działem logistyki i produkcji (planowanie zatowarowania i optymalizacja łańcucha dostaw),
- współpraca z działem zakupów w obszarze zakupów poza krajem,
- analiza optymalizacji procesów wewnętrznych oraz efektywności gospodarowania zasobami pod kątem transformacji z modelu produkcyjno – handlowego na model typowo handlowy.

II.2002 – XI.2008 – Sanpellegrino Polska sp. z o.o., Konstancin Łódzki; Dyrektor Handlowy (2005-2008):

- negocjowanie najważniejszych kontraktów z klientami sieciowymi i zagranicznymi oraz dostawcami surowców i materiałów,
- pozyskiwanie powierzchni handlowych dla sieci salonów firmowych oraz negocjowanie warunków finansowych i umów najmu,
- koordynacja sprzedaży i działań z zakresu marketingu/PR na krajowym i zagranicznym rynku,
- obsługa klientów zagranicznych; koncentracja na pozyskaniu i późniejszej kompleksowej obsłudze firmy H&M i innych klientów (w tym Jeronimo Martins Dystrybucja S.a, Carrefour Polska sp. z o.o., etc.)
- zarządzanie pionem sprzedaży, planowanie sprzedaży pod kątem zbytu i zdolności produkcyjnych,
- ustalenie standardów w zakresie reklamy, ekspozycji towarów, akcji promocyjnych i informacyjnych,
- planowanie zadań dla działów sprzedaży firm, w tym sklepów firmowych w zakresie obrotów i zyskowności,
- selekcja towarów i organizacja importu, w tym z Dalekiego Wschodu,
- ścisła współpraca ze wszystkimi działami produkcyjnymi oraz kierownictwem działu produkcji.

Kierownik ds. Zarządzania Finansami (2002-2005):

- planowanie przepływów finansowych, planowanie produkcji
- tworzenie budżetów sprzedażowych i finansowych (we współpracy z księgowością),
- koordynowanie działań mających na celu pozyskanie zewnętrznych źródeł finansowania
- bieżąca współpraca z instytucjami finansującymi działalność operacyjną i inwestycyjną
- dbanie o płynność finansową, kontrola wydatków i kosztów.

IX.2000 – IV.2009 – Gazeta Giełdy Parkiet oraz magazyn Profesjonalny Inwestor:

Regularne pisanie komentarzy giełdowych poświęconych bieżącej sytuacji na warszawskiej giełdzie oraz analizie technicznej, jak również artykułów poświęconych metodom analizy wykresów (Profesjonalny Inwestor).

XII.2000 – II.2002 – Hoga.pl S.A.:

Opracowanie cotygodniowych analiz indeksów giełdowych (kraj/zagranica), konkretnych spółek, kontraktów terminowych i surowców w oparciu o punktowo-symboliczną metodę analizy wykresów.

Wskazanie działalności wykonywanej przez daną osobę poza emitentem, gdy działalność ta ma istotne znaczenie dla emitenta:

Brak.

Wskazanie wszystkich spółek prawa handlowego, w których, w okresie co najmniej ostatnich trzech lat, dana osoba była członkiem organów zarządzających lub nadzorczych albo współnikiem, ze wskazaniem, czy dana osoba nadal pełni funkcje w organach lub jest nadal współnikiem:

NIOBE sp. z o.o. w likwidacji – Prezes Zarządu / Likwidator (do października 2011 r.)

Borowiecki sp. z o.o. – Prezes Zarządu (do czerwca 2011 r.)

Stergames S.A. - członek Rady Nadzorczej (aktualnie)

Informacje na temat prawomocnych wyroków, na mocy których dana osoba została skazana za przestępstwa oszustwa w okresie co najmniej ostatnich pięciu lat oraz wskazanie, czy w okresie co najmniej ostatnich pięciu lat osoba taka otrzymała sądowy zakaz działania jako członek organów zarządzających lub nadzorczych w spółkach prawa handlowego:

Brak.

Szczegóły wszystkich przypadków upadłości, zarządu komisarycznego lub likwidacji, w okresie co najmniej ostatnich pięciu lat, w odniesieniu do podmiotów, w których dana osoba pełniła funkcje członka organu zarządzającego lub nadzorczego:

NIOBE sp. z o.o. w likwidacji (w okresie pełnienia funkcji Likwidatora postawiona od dnia rozpoczęcia sprawowania funkcji w stan likwidacji; w ostatnim dniu sprawowania funkcji złożony został wniosek o upadłość likwidacyjną – odrzucony przez sąd upadłościowy).

Informacja, czy dana osoba prowadzi działalność, która jest konkurencyjna w stosunku do działalności emitenta, oraz czy jest współnikiem konkurencyjnej spółki cywilnej lub osobowej albo członkiem organu spółki kapitałowej lub członkiem organu jakiegokolwiek konkurencyjnej osoby prawnej:

Brak.

Informacja, czy dana osoba figuruje w rejestrze dłużników niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie ustawy z dnia 20 sierpnia 1997 r. o Krajowym Rejestrze Sądowym:

Pan Dominik Staroń nie figuruje w rejestrze dłużników niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie ustawy z dnia 20 sierpnia 1997 r. o Krajowym Rejestrze Sądowym.