

The background of the cover is a collage of various electronic testing equipment, including multimeters and oscilloscopes, some with orange protective cases. The equipment is shown in a semi-transparent, overlapping manner, creating a technical and professional feel. The text is overlaid on this background.

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

ZA I PÓŁROCZE 2013

SONEL Spółka Akcyjna
ul. Stanisława Wokulskiego 11
58-100 Świdnica

I. WSTĘP

SONEL S.A. jest firmą produkcyjną, specjalizującą się w produkcji elektronicznych przyrządów pomiarowych. Ponadto przedsiębiorstwo świadczy usługi w zakresie montażu powierzchniowego elementów elektronicznych SMT oraz w zakresie sprawdzania metrologicznego przyrządów pomiarowych. Firma prowadzi działalność od 21-02-1994 roku, najpierw pod firmą TIM spółka z o.o., później, jako SONEL spółka z o.o. Od 01-07-1998 roku jest spółką akcyjną. W 2008 roku Spółka została wprowadzona na Giełdę Papierów Wartościowych.

Podstawowe dane o Spółce przedstawiają się następująco:

Pełna nazwa Firmy:	SONEL Spółka Akcyjna
Siedziba:	58-100 Świdnica, ul. Wokulskiego 11
Organ Rejestrowy:	Krajowy Rejestr Sądowy
Numer wpisu do KRS:	0000090121 z dnia 14-02-2002
Podstawowy przedmiot działalności to:	działalność produkcyjna w branży elektronicznej i elektrotechnicznej. W szczególności w Spółce odbywa się produkcja przyrządów pomiarowych oraz usługowy montaż elementów elektronicznych.
Numer PKD:	2651Z Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych
Numer EKD:	3320A
Branża:	Przemysł elektromaszynowy
Spółka występuje na rynku regulowanym:	Rynek Podstawowy Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie
Segment:	5 PLUS
Indeksy:	WIG
Numer identyfikacji podatkowej:	884-00-33-448
Numer Regon:	890236667

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Okresy, za które prezentowane jest sprawozdanie finansowe i porównywalne dane finansowe.

Sprawozdanie finansowe sporządzono za okres:

od 01-01-2013 do 30-06-2013

Dane porównywalne prezentowane są:

za okres od 01-01-2012 do 30-06-2012 w zakresie rachunku zysków i strat

wg stanu na dzień 30-06-2012 i 31-12-2012 w zakresie sytuacji bilansowej przedsiębiorstwa.

Przedmiotem działalności Spółki jest prowadzenie wszelkiej działalności handlowej, usługowej, produkcyjnej, a w szczególności:

- 1) Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych (PKD 26.51.Z)
- 2) Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (PKD 22)
- 3) Produkcja elementów elektronicznych (PKD 26.11.Z)
- 4) Produkcja elektronicznych obwodów drukowanych (PKD 26.12.Z)
- 5) Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych (PKD 26.20.Z)
- 6) Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego (PKD 26.30.Z)
- 7) Produkcja elektronicznego sprzętu powszechnego użytku (PKD 26.40.Z)
- 8) Produkcja instrumentów optycznych i sprzętu fotograficznego (PKD 26.70.Z)
- 9) Produkcja urządzeń elektrycznych (PKD 27)
- 10) Pozostała produkcja wyrobów (PKD 32)
- 11) Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia, gdzie indziej niesklasyfikowana (PKD 28.99.Z)
- 12) Naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń (PKD 33)
- 13) Zbieranie odpadów innych niż niebezpieczne (PKD 38.11.Z)
- 14) Zbieranie odpadów niebezpiecznych (PKD 38.12.Z)
- 15) Sprzedaż hurtowa i detaliczna samochodów osobowych i furgonetek (PKD 45.11.Z)
- 16) Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń (46.69.Z)
- 17) Sprzedaż detaliczna nowych wyrobów prowadzona w wyspecjalizowanych sklepach (PKD 47.78.Z)
- 18) Transport drogowy towarów (PKD 49.41.Z)
- 19) Pozostała sprzedaż hurtowa (PKD 51.90.Z)
- 20) Magazynowanie i przechowywanie pozostałych towarów (PKD 52.10.B)
- 21) Telekomunikacja (PKD 61)
- 22) Działalność związana z oprogramowaniem (PKD 62.01.Z)
- 23) Przetwarzanie danych; zarządzanie stronami internetowymi (hosting) i podobna działalność (PKD 63.11.Z)
- 24) Pozostała finansowa działalność usługowa, gdzie indziej niesklasyfikowana, z wyłączeniem ubezpieczeń i funduszy emerytalnych (PKD 64.99.Z)
- 25) Działalność wspomagająca usługi finansowe oraz ubezpieczenia i fundusze emerytalne (PKD 66)
- 26) Kupno i sprzedaż nieruchomości na własny rachunek (PKD 68.10.Z)
- 27) Wynajem i zarządzanie nieruchomościami własnymi i dzierżawionymi (PKD 68.20.Z)
- 28) Działalność prawnicza, rachunkowo-księgowa i doradztwo (9)
- 29) Działalność firm centralnych (head office): doradztwo związane z zarządzaniem (PKD 70)
- 30) Badania naukowe i prace rozwojowe (PKD 72)
- 31) Reklama, badanie rynku i opinii publicznej (PKD 73)
- 32) Pozostała działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (PKD 74)
- 33) Wynajem i dzierżawa pozostałych maszyn, urządzeń oraz dóbr materialnych, gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 77.39.Z)
- 34) Działalność związana z administracyjną obsługą biura i pozostała działalność wspomagająca prowadzenie działalności gospodarczej (PKD 82)

- 35) Pozostałe pozaszkolne formy edukacji, gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 85.59.B)
 36) Działalność wspomagająca edukację (PKD 85.60.Z)
 37) Naprawa i konserwacja komputerów i artykułów użytku osobistego i domowego (PKD 95)
 38) Pozostała indywidualna działalność usługowa (PKD 96) "Przedmiotem działalności

Władze Spółki to: Walne Zgromadzenie, Rada Nadzorcza i Zarząd Spółki.

Zarząd:

Do dnia 21-05-2013 rok w skład Zarządu Sonel SA wchodził: Krzysztof Wieczorkowski jako Prezes Zarządu i Jan Walulik jako Wiceprezes Zarządu,

Rada Nadzorcza SONEL S.A. na posiedzeniu w dniu 19 kwietnia 2013 r. podjęła uchwały w sprawie powołania Zarządu Spółki na nową wspólną trzyletnią kadencję, która rozpoczęła się w dniu 22 maja 2013, po odbyciu Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia SONEL S.A. zatwierdzającego sprawozdanie finansowe spółki za 2012 rok.

Od tego dnia skład Zarządu SONEL S.A. jest następujący:

Krzysztof Wieczorkowski - Prezes Zarządu,

Jan Walulik - Wiceprezes Zarządu,

Wojciech Kwiatkowski - Członek Zarządu

W firmie jest ustanowiony prokurent w osobie Jolanty Drozdowskiej.

Organem nadzorującym prace Zarządu Spółki jest Rada Nadzorcza.

Aktualny skład Rady Nadzorczej przedstawia się następująco:

Andrzej Diakun	Przewodniczący Rady Nadzorczej,
Mirosław Nowakowski	Członek Rady Nadzorczej,
Maciej Posadzy	Członek Rady Nadzorczej,
Andrzej Kasperek	Członek Rady Nadzorczej,
Stanisław Zając	Członek Rady Nadzorczej,

Kapitał zakładowy Spółki na dzień sporządzenia sprawozdania wynosił 1 400 000 złotych i dzieli się na 14 000 000 akcji po 0,10 zł każda.

W okresie objętym sprawozdaniem nie nastąpiły żadne zmiany dotyczące formy prawnej prowadzenia przedsiębiorstwa.

W strukturze Spółki nie istnieją jednostki organizacyjne sporządzające samodzielnie sprawozdania finansowe.

Od 2013 roku Spółka jest jednostką dominującą i sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

II. OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROŻEŃ ZWIĄZANYCH Z POZOSTAŁYMI MIESIACAMI ROKU OBROTOWEGO

Aktualne główne czynniki ryzyka oraz możliwe zagrożenia bezpośrednio związane z funkcjonowaniem Spółki w najbliższych miesiącach są następujące:

- Ryzyko kryzysu gospodarczego. Z tym zjawiskiem powiązanych jest szereg niekorzystnych elementów. Najważniejsze z nich to utrata rynków zbytu, ryzyko powstania przeterminowanych (nieściągalnych) należności handlowych, ryzyko niezrealizowania przychodów ze sprzedaży, utrata kluczowych klientów, utrata nadwyżek finansowych powodująca zahamowanie rozwoju Spółki. Obniżenie skali działalności, w tym skali produkcji, w konsekwencji prowadzi do zmniejszenia rentowności prowadzonej działalności. Pogarsza się ocena rynku krajowego, przy poprawiających się danych zagranicznych. Gospodarka przestała liczyć na interwencję Państwa. Szacuje się, że kolejne półrocze nie wniesie żadnego elementu ożywienia. Jednocześnie w Spółce II półrocze powinno jak co roku skutkować zwiększoną sprzedażą i lepszymi wynikami.
- Ryzyko znacznego spadku wartości euro. W razie spadku wartości euro, Spółka będzie realizować przychody z tytułu sprzedaży zagranicznej na niższym poziomie. W chwili obecnej, w krótkim terminie ryzyko to występuje. Aktualnie kursy walut obcych odbiegają w górę od teoretycznego kursu równowagi. W dłuższej perspektywie spadek wartości euro może oznaczać spadek rentowności sprzedaży zagranicznej. Jednak próg rentowności dla sprzedaży denominowanej w euro wydaje się na tyle bezpieczny, że to ryzyko jest niewielkie. Aktualnie ekspozycja na ryzyko walutowe sięga do 20 % wolumenu i wydaje się mało istotna.
- Ryzyko wzrostu wartości walut obcych w tym euro. Wzrost wartości euro powoduje, że drożeje część zakupów uzależnionych od wartości waluty euro (dotyczy to większości zakupów realizowanych poza granicą kraju oraz części dostaw realizowanych w Polsce). Jednak straty te skompensowane będą sprzedażą i wpływami uzyskiwanymi w walutach euro i dolar. Wobec nieznacznego wolumenu ekspozycji walutowej ryzyko to uznaje się za znikome.
- Ryzyko w zakresie Public Relations, w tym także błędów informacji giełdowej oraz braku utrzymania poufności informacji może mieć istotne znaczenie ze względu na funkcjonowanie Spółki na GPW. Może narazić Spółkę na brak zaufania inwestorów oraz na dotkliwe straty finansowe wynikające z możliwych do nałożenia kar. W najbliższym okresie ryzyko to nie ulegnie zmianie.
- Ryzyko utraty informacji poufnych, czyli wycieku lub kradzieży danych oraz wykorzystania ich przeciwko interesom SONEL S.A. Znaczenie i prawdopodobieństwo takich zdarzeń nie zmienia się w najbliższym czasie.
- Ryzyko awarii systemów informatycznych, utraty danych komputerowych oraz koszty ich odtworzenia. W najbliższym czasie Spółka nie spodziewa się wzrostu lub obniżki tego ryzyka.
- Ryzyko awarii urządzeń i systemów technologicznych, niezbędnych w nowoczesnym procesie produkcyjnym SONEL S.A. Jest to normalne ryzyko związane z prowadzeniem procesów technologicznych.
- Ryzyko przedłużania się prac wdrożeniowych. Wystąpienie ryzyka spowoduje zmniejszenie sprzedaży (brak wyrobów ujętych w planie) i zwiększenie kosztów opracowania, a więc spadek rentowności wdrażanego produktu. Ograniczanie ryzyka następuje przez modyfikację procesu projektowania na bazie doświadczeń z dotychczasowych projektów.
- Ryzyko dotyczące zobowiązań gwarancyjnych. Jest to normalne ryzyko producenta i nie ma szczególnych przesłanek do jego wzrostu.
- Ryzyko związane z zapasami magazynowymi. Spółka posiada znaczącą ilość i wartość zapasów materiałowych, półproduktów i wyrobów gotowych. Wynika to z rosnącej oferty przedsiębiorstwa. Z zapasami wiąże się szereg zagrożeń. Ryzyko nadmiernego zaangażowania środków, ryzyko przeterminowania części zapasów, ryzyko zezarzenia się

technologicznego. Spółka na bieżąco monitoruje stan zapasów nierotujących. Co pół roku dokonuje aktualizacji wartości stanów magazynowych o wartość zapasów zbędnych. Podjęto interwencyjne działania zapobiegania powstawaniu zapasów magazynowych, opracowano odpowiednie procedury, których wprowadzenie minimalizuje narastanie zapasów trudnych.

- Ryzyko związane z karami za niewykonanie lub nieterminowe wykonanie zleceń. Jest to normalne ryzyko producenta i nie ma szczególnych przesłanek do jego wzrostu.
- Ryzyko wystąpienia wady seryjnej produktu. Jest to normalne ryzyko producenta. Emitent stale wdraża nowe modele wyrobów, co w opinii Zarządu zwiększa możliwość wystąpienia seryjnych wad wyrobów.
- Awarie lub niedostępność wyposażenia powodujące brak możliwości lub istotne utrudnienie realizacji zadań. Jest to normalne ryzyko producenta i nie ma szczególnych przesłanek do jego wzrostu.
- Ryzyko znacznego ograniczenia nakładów na prace badawczo-rozwojowe. W przypadku konieczności takiego ograniczenia zespoły projektowe budowane od dłuższego czasu znacznie zmniejszyłyby swoje możliwości, a plan wdrażania nowych wyrobów w perspektywie kilku lat zostałby ograniczony.
- Ryzyko związane z szacowaniem danych. Wyraża się w przybliżonym pomiarze niektórych wartości ekonomicznych oraz przyszłych relacji rynkowych. Jest to normalne ryzyko związane z prowadzeniem działalności gospodarczej. Wobec dużej zmienności otoczenia Spółka przyjmuje wartość ustaloną przy zastosowaniu zasady ostrożnej wyceny. Jednocześnie Spółka nie publikuje prognoz i danych szacunkowych.
- Ryzyko związane z otoczeniem prawnym. Polegające na możliwości wprowadzenia zmian legislacyjnych niekorzystnych dla rozwoju firmy. W ostatnich latach daje się zauważyć stabilizację otoczenia prawnego. Jednocześnie narasta liczba obowiązkowych działań, których rygory nakładane są nowymi aktami prawnymi, po części ze względu na uczestnictwo we wspólnym rynku europejskim jak i w związku z rozwojem społecznym gospodarki. Coraz większe obszary życia gospodarczego objęte są kodyfikacją i koniecznością dodatkowego ściśle ukierunkowanego nadzoru (BHP, ISO, środowisko, gospodarka odpadami, ład korporacyjny, MŚSR i wiele innych).
- Ryzyko związane z potencjalnymi zmianami przepisów podatkowych i różnicami w ich interpretacji. Podobnie jak otoczenie prawne także w zakresie interpretacji przepisów podatkowych daje się zauważyć bardziej liberalne podejście do podatników i płatników oraz dążenie do jednolitego stosowania prawa. Pomimo znaczącego ryzyka związanego zwłaszcza z realizacją produkcji zwolnionej z podatku dochodowego, wydaje się, że ryzyko w tym obszarze, jakkolwiek znaczące, zaczyna się stabilizować i obniżyć. Ryzyko to jednak rośnie wraz z narastaniem deficytu finansów publicznych. Narasta pokusa zwiększania wpływów budżetowych poprzez bardziej rygorystyczne respektowanie przepisów podatkowych.
- Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych dostawców - Spółka nie jest zależna od dostawców. Największy dostawca zapewnia niewiele ponad 5 % komponentów.
- Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców. Wśród kontrahentów Spółki znajduje się firma zagraniczna, która jest dystrybutorem wyrobów Emitenta, a której udział w sprzedaży, w pierwszej połowie 2013 roku, przekroczył 16,09%. W pierwszym półroczu 2012 roku ten udział wynosił 13,92 %. Spółka współpracuje także ze znaczącym odbiorcą usług, którego udział w sprzedaży sięgnął 16,73 %. Z uwagi na niższą rentowność usług związek wyników spółki z tym odbiorcą i uzależnienie od niego jest mało istotne. Jednak skala produkcji pozwala czerpać duże korzyści z efektu synergii. Uzależnienie od głównych odbiorców jest neutralizowane poprzez sprzedaż na nowych rynkach i do nowych klientów.
- Ryzyko związane ze zwolnieniami podatkowymi. Spółka rozlicza sprzedaż i koszty sprzedaży związane z produkcją określoną w zezwoleniu na prowadzenie działalności w SSE. Ryzyko w tym zakresie ma charakter znaczący i niezmienny. Jego spadek w okresach bieżących wynika ze struktury sprzedaży. Wraz ze wzrostem sprzedaży produktów wytworzonych poza strefą małego poziomu zwolnienia podatkowego.
- Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży. W spółce występuje minimalne ryzyko związane z sezonowością sprzedaży. W latach ubiegłych, podobnie jak w roku bieżącym, Spółka nie notowała znaczących spadków sprzedaży wynikających z sezonowości. Należy jednak odnotować najbardziej znaczący wpływ ostatniego kwartału na wyniki roczne przedsiębiorstwa.
- Ryzyko związane z utratą dofinansowania (także koniecznością zwrotu otrzymanych środków), do programu prac badawczo-rozwojowych (Innowacyjna Gospodarka). Ryzyko to związane jest z ewentualnym brakiem pozytywnej oceny programu przez organy kontrolne - krajowe i unijne. Kwota dofinansowania jest na tyle znaczna, że Zarząd liczy się z wieloma kontrolami i zagrożeniem poprawności realizacji programu. Spółka przeciwdziała temu zagrożeniu poprzez szkolenie pracowników i ścisłą współpracę z instytucją sprawującą nadzór nad rozdaniem środków. Ponieważ Spółka rozliczyła i uzyskała wypłatę kilku transz, to ryzyko to należy ocenić jako istotne, ale o niewielkim prawdopodobieństwie zrealizowania się.

III. INFORMACJA OGÓLNA O OTOCZENIU I STANIE MAJĄTKOWYM FIRMY

1. Sytuacja gospodarcza w I półroczu 2013 roku

I półrocze 2013 roku jest okresem trudnym. Wzrasta ryzyko związane z pojawiającymi się trudnościami płatniczymi podmiotów krajowych. Koniunktura gospodarcza jest słaba. Nastroje w gospodarce są złe. Warto odnotować fakt że na Dolnym Śląsku nastroje są względnie lepsze niż w pozostałej części kraju. Dolnośląscy przedsiębiorcy są umiarkowanie optymistami, ale trwa ogólne wyhamowanie wcześniejszych korzystnych tendencji z pewną wizją przełamania tego trendu.

Warto odnotować, że z 22 edycji Raportu BIG wynika, że obecnie blisko trzy czwarte ankietowanych (72%) jest zdania, że spowolnienie gospodarcze ma zdecydowany i negatywny wpływ na wyniki finansowe ich firmy. Najgorzej sytuacja przedstawia się wśród respondentów z branży finansowej, gdzie 84% badanych odczuło skutki pogorszającej się koniunktury gospodarczej.

W ocenie zaledwie jednej czwartej ankietowanych, spowolnienie gospodarcze nie wpłynęło w żaden sposób na wyniki finansowe ich firm, a tylko 2% badanych uważa, że pogarszająca się sytuacja gospodarcza wpłynęła pozytywnie na ich budżet.

Nadzieje na ożywienie gospodarcze odkładane są w zależności od ośrodka opiniującego na II półrocze 2013 roku, I półrocze 2014 lub drugie półrocze 2014.

2. Sytuacja majątkowa i finansowa SONEL S.A.

W I półroczu 2013 roku sprzedaż osiągnęła poziom 91,4 % poziomu z roku 2012. Związane jest to ze względnie dużymi dostawami zrealizowanymi w 2012 roku, w ramach wygranego przetargu krajowego. Odpowiednio zmalała zyskowność firmy.

W I półroczu 2013 roku spółka nie otrzymała szczególnie istotnych kwot w ramach wsparcia unijnego. W lutym 2013 roku, w związku z realizacją przez SONEL S.A., prac rozwojowych podlegających wsparciu z Unii Europejskiej w ramach Działania 1.4 Wsparcie projektów celowych – Działania 4.1 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R. (pozycja 5, nr wniosku POIG.01.04.00-02-012/09; POIG.04.01.00-02-012/09), SONEL S.A. otrzymała łącznie 45 492,95 wsparcia. Kolejne wpływy planowane są od sierpnia 2013 roku.

Przedsiębiorstwo wciąż aktywnie funkcjonuje w Specjalnej Strefie Ekonomicznej. Spółka korzysta w znaczącym zakresie ze zwolnienia z podatku dochodowego od osób prawnych. Od 2008 roku działalność jest prowadzona w nowym obiekcie doskonale wyposażonym w środki pracy. Spółka posiada wykwalifikowaną i doświadczoną załogę.

IV. POZOSTAŁE INFORMACJE

1. Opis organizacji grupy kapitałowej emitenta

Struktura grupy kapitałowej wygląda następująco:



2. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej.

W I półroczu 2013 roku nie nastąpiły istotne zmiany w strukturze jednostki

3. Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz.

W związku z dużą zmiennością sytuacji gospodarczej i zagrożeniami związanymi z ogólną koniunkturą gospodarczą Zarząd Spółki nie publikował prognoz na 2013 rok i na lata następne.

4. Struktura akcjonariatu

Stan akcjonariatu na dzień sporządzenia sprawozdania przedstawia się następująco:

OSOBY Z UDZIAŁEM PRZEKRACZAJĄCYM 5 %		IŁOŚĆ AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE	% GŁOSÓW WZA	wartość nominalna posiadanych akcji
WIECZORKOWSKI	KRZYSZTOF	3 117 744	22,27%	22,27%	311 774,40
FOLTA*	KRZYSZTOF	2 950 000	21,07%	21,07%	295 000,00
NOWAKOWSKI	MIROSLAW	1 150 389	8,22%	8,22%	115 038,90
WALULIK	JAN	1 016 783	7,26%	7,26%	101 678,30
SOŁKIEWICZ	TADEUSZ	996 400	7,12%	7,12%	99 640,00
AVIVA OFE*		1 062 986	7,59%	7,59%	106 298,60
PKO Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych		702 831	5,02%	5,02%	70 283,10
Pozostali akcjonariusze		3 002 867	21,45%	21,45%	300 286,70
RAZEM		14 000 000	100,00%	100,00%	1 400 000

* na podstawie danych z KDPW

5. zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby Zarządzające i nadzorujące.

Osoby nadzorujące posiadają następujące ilości akcji i odpowiednio mają następujący udział w kapitale zakładowym Spółki:

OSOBY NADZORUJĄCE		IŁOŚĆ AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE	% GŁOSÓW WZA	wartość nominalna posiadanych akcji
DIAKUN	ANDRZEJ	110 940	0,79%	0,79%	11 094,00
NOWAKOWSKI	MIROSLAW	1 150 389	8,22%	8,22%	115 038,90
POSADZY	MACIEJ	4 520	0,03%	0,03%	452,00
Pozostali akcjonariusze		12 734 151	90,96%	90,96%	1 273 415,10
RAZEM		14 000 000	100,00%	100,00%	1 400 000,00

Osoby Zarządzające na dzień sporządzenia sprawozdania posiadają następujące ilości akcji i odpowiednio mają następujący udział w kapitale zakładowym Spółki:

OSOBY ZARZĄDZAJĄCE		IŁOŚĆ AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE	% GŁOSÓW WZA	wartość nominalna posiadanych akcji
WIECZORKOWSKI	KRZYSZTOF	3 117 744	22,27%	22,27%	311 774,40
WALULIK	JAN	1 016 783	7,26%	7,26%	101 678,30
pozostali akcjonariusze		9 865 473,00	70,47%	70,47%	986 547,30
RAZEM		14 000 000,00	100,00%	100,00%	1 400 000,00

6. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem.

W okresie objętym sprawozdaniem nie toczyły się w sądach żadne istotne sprawy sporne, w których stroną jest Spółka.

7. Informacje o zawarciu przez emitenta transakcji z podmiotami powiązanymi

Sonel SA posiada 90 % udziałów w podmiocie SONEL INSTRUMENTS INDIA PRIVATE LTD z siedzibą w Indiach

Ponadto nie jest powiązana kapitałowo ani organizacyjnie z innymi podmiotami. Jednakże między udziałowcami i osobami zarządzającymi lub nadzorującymi istnieją wzajemne zależności.

Na potrzeby niniejszej informacji przyjmuje się dodatkowo, że podmiotami powiązanymi wobec SONEL S.A. są firmy:

ELEKTROTIM S.A. z siedzibą we Wrocławiu,

Tim S.A. z siedzibą w Siechnicach

Vistalex S.A. z siedzibą we Wrocławiu

Powiązanie, o którym mowa powyżej, wynika z faktu, iż osoby Zarządzające SONEL S.A. są członkami organów nadzorujących ww. Spółek oraz posiadają akcje w ww. podmiotach, tj:

Pan Andrzej Diakun, będąc Prezesem Zarządu ELEKTROTIM S.A., jest jednocześnie Przewodniczącym Rady Nadzorczej SONEL S.A.. Posiada 110 940 akcji SONEL S.A., co stanowi 0,79 % udziału w kapitale akcyjnym.

Pan Mirosław Nowakowski, będąc do dnia 23-05-2013, Wiceprezesem Zarządu ds. Rozwoju ELEKTROTIM S.A., pełni jednocześnie funkcję członka Rady Nadzorczej SONEL S.A.. Posiada 1 150 389 akcji SONEL S.A. (co stanowi udział w kapitale akcyjnym w wysokości 8,22 %).

Pan Maciej Posadzy, będąc Członkiem Rady Nadzorczej Sonel S.A. posiada 4 520 sztuk akcji, co stanowi 0,03 % udziału w kapitale akcyjnym tej Spółki, jest jednocześnie Członkiem Zarządu Tim S.A..

Pan Jan Walulik, będąc Wiceprezesem SONEL S.A., jest jednocześnie członkiem Rady Nadzorczej ELEKTROTIM S.A..

Pan Krzysztof Wieczorkowski, będąc Prezesem SONEL S.A., pełni jednocześnie obowiązki Przewodniczącego Rady Nadzorczej Tim S.A.. Posiada 3 000 000 akcji Tim S.A. (13,51 %) oraz 820.385 akcji ELEKTROTIM S.A. (8,24 %).

Ponadto Pan Wieczorkowski pełni funkcję Przewodniczącego Rady Nadzorczej w spółce Vistalex S.A..

Wobec uznania tych powiązań za istotne, Emitent podaje następujące dane:

SONEL INSTRUMENTS INDIA PRIVATE LTD z siedzibą w Indiach

W okresie od 01-01-2013 roku do dnia 30-06-2013 roku zakupy SONEL S.A. od Spółki SONEL INSTRUMENTS INDIA PRIVATE LTD. Nie wystąpiły

W okresie od 01-01-2013 roku do dnia 30-06-2013 roku Emitent sprzedał firmie SONEL INSTRUMENTS INDIA PRIVATE LTD. wyroby i usługi na kwotę netto 138 824,50 złotych (32.948 euro).

TIM S.A.

W okresie od 01-01-2013 roku do dnia 30-06-2013 roku zakupy SONEL S.A. od Spółki TIM S.A. wyniosły netto 23 328,90 złotych, i dotyczyły zakupu materiałów.

W okresie od 01-01-2013 roku do dnia 30-06-2013 roku Emitent sprzedał firmie TIM S.A. wyroby i usługi na kwotę netto 989 135,77 złotych oraz odnotował wpływ odsetek ustawowych w wysokości 1 028,59 złotych.

ELEKTROTIM S.A.

W okresie od 01-01-2013 roku do dnia 30-06-2013 roku zakupy SONEL S.A. od Spółki ELEKTROTIM S.A. wyniosły netto 19 949,18 złotych i dotyczyły nabycia energii elektrycznej we Wrocławiu oraz wykonania przyłącza elektrycznego we Wrocławiu.

W okresie od 01-01-2013 roku do dnia 30-06-2013 roku Emitent dokonał sprzedaży usług na rzecz ELEKTROTIM S.A. w wysokości 11 034,99 złotych netto.

VISTALEX SA

W okresie od 01-01-2013 do 30-06-2013 roku nie miały miejsca żadne transakcje pomiędzy Sonel S.A. a Vistalex S.A.

Spółka nie zawierała transakcji z podmiotami powiązanymi innych niż typowe i rutynowe, zawierane na warunkach rynkowych.

8. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki

W I półroczu 2013 roku Emitent nie udzielił żadnych pożyczek i poręczeń.

9. inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

a. Sprzedaż

W pierwszym półroczu 2013 roku nastąpił spadek sprzedaży o 8,66 % w porównaniu do pierwszego półrocza 2012 roku.

Zasadniczy wpływ miała tu realizacja dużego przetargu na analizatory jakości energii w pierwszym kwartale 2012 roku, co znacznie wpłynęło na sprzedaż w pierwszym półroczu 2012 roku. Dodatkowo, w obszarze usług montażu powierzchniowego, Spółka zakończyła współpracę z dużym klientem, w wyniku czego sprzedaż w tym obszarze spadła o 23%. Sprzedaż eksportowa wciąż rośnie - jest ona o 7% większa w porównaniu do 2012 roku. W związku ze zwiększoną aktywnością spółki na różnych rynkach, udziałem w wielu przetargach oraz wprowadzaniem kolejnych modeli nowych produktów na rynek, Spółka zakłada lepszą sprzedaż w drugiej połowie roku, co w efekcie powinno zaowocować większą sprzedażą roczną w porównaniu do roku 2012.

W tabeli poniżej przedstawiono sprzedaż za sześć miesięcy 2013 roku w porównaniu do sprzedaży za sześć miesięcy 2012 roku z podziałem na sprzedaż mierników i usług.

Produkcja sprzedana	I półrocze 2012	struktura 2012	I półrocze 2013	struktura 2013	dynamika
Mierniki	16 928 472	71,87%	16 059 082	74,80%	94,86%
Usługi	5 845 903	24,82%	4 515 809	21,03%	77,25%
Inne	779 239	3,31%	894 481	4,17%	114,79%
RAZEM	23 553 614	100,00%	21 469 372	100,00%	91,15%

b. Umowy zawarte przez Spółkę

W pierwszym półroczu 2013 r. nie zawarto żadnych nowych istotnych umów.

c. Produkcja

Realizowany w SONEL S.A. proces produkcji można podzielić na kilka etapów:

Rozpoczyna się od stworzenia dokumentacji technologicznej zawierającej listę komponentów. Na podstawie listy materiałów zintegrowany system MRP generuje sugestie zakupu materiałów. Równolegle odbywa się przygotowanie od strony technologicznej wyposażenia stanowisk w niezbędne przyrządy technologiczne i narzędzia. Tworzone jest również oprogramowanie dla maszyn linii montażu automatycznego, stacji AOI i innych urządzeń CNC. Po skompletowaniu elementów, na podstawie wcześniej wystawionego zlecenia w systemie zintegrowanym, odbywa się montaż elementów SMD na linii montażu automatycznego w technologii bezołowiowej SMT. Całość produkcji jest weryfikowana na stanowisku AOI i ewentualne błędy montażu są na bieżąco korygowane. Montaż THT odbywa się na automatycznej fali lutowniczej oraz w procesie uzupełniającego montażu ręcznego. W przypadku produkcji mierników następnie odbywa się montaż końcowy polegający na umieszczeniu gotowych podzespołów elektronicznych w obudowach, które wcześniej zostały przygotowane w odrębnym procesie produkcyjnym. Tak „przygotowane” wyroby poddawane są kalibracji, testowaniu i sprawdzaniu na specjalizowanych stanowiskach wyposażonych w zadajniki, kalibratory, oscyloskopy, multimetry i inne przyrządy metrologiczne. Cały proces odbywa się półautomatycznie przy użyciu dedykowanych programów oraz urządzeń kalibracyjnych sterowanych przez komputer. Ostatnim etapem procesu produkcji jest zapakowanie gotowego wyrobu wraz z niezbędnym wyposażeniem oraz akcesoriami i przekazanie do magazynu wyrobów gotowych.

W pierwszej połowie 2013 roku wartość produkcji usługowej spadła o 27% w stosunku do analogicznego okresu 2012 roku. Spadek w sektorze usług, spowodowany jest zakończeniem kontraktu dla firmy Posnet. W związku ze zmniejszeniem ilości zleceń usługowych, zredukowano zatrudnienie na produkcji, jednocześnie zanotowano wzrost produkcji mierników o ok. 9.5% w stosunku do tego samego okresu 2012.

Działania w obszarach związanych z produkcją w I półroczu 2013 r. były następujące:

Zrealizowano kolejne etapy wdrażania systemu nadzoru nad efektywnością produkcji (SPS – System Produkcji Sonel), przy wykorzystaniu narzędzi LEAN, co przełożyło się na poprawę efektywności wykorzystania czasu pracy. System wspierający strategię firmy oraz angażujący potencjał pracowników do ciągłego doskonalenia. Duża ilość sugestii KAIZEN (w programie sugestii pracowników), poprawiających efektywność produkcji i zmniejszających koszty wytworzenia wyrobów (redukcja zbędnych operacji, balansowanie linii, wprowadzenie nowych przyrządów poprawiających efektywność)

Nastąpiła poprawa rentowności produkcji usługowej,

Zwiększono rotację materiałów na produkcji oraz skrócono średnie czasy realizacji zleceń produkcyjnych (od momentu wydania materiału do przekazania wyrobu do magazynu),

Rozpoczęto wdrażanie systemu 5S,

Zakupiono komory klimatyczne do przechowywania elementów elektronicznych, oraz znakowarkę laserową do płytek PCB, w celu lepszej identyfikacji w procesie,

d. Zaopatrzenie

Pozyskiwanie materiałów do produkcji odbywa się u dostawców krajowych i zagranicznych. Zakupy są dokonywane głównie od kwalifikowanych dostawców, co pozwala zachować stabilność i powtarzalność dostaw. Na liście kwalifikowanych dostawców znalazło się około trzystu kontrahentów, w tym większość krajowych.

Dostawcy podlegają regularnej półrocznej ocenie, na podstawie której podejmowane są strategiczne decyzje dotyczące polityki zakupowej firmy.

Firma z jednej strony dąży do optymalizacji portfolio dostawców, aby w maksymalnym zakresie wykorzystywać efekt skali, z drugiej zaś, mając na uwadze bezpieczeństwo dostaw, dywersyfikuje źródła zaopatrzenia.

Spółka w ostatnim okresie udoskonaliła politykę zamawiania materiałów u dostawców, co przełożyło się na wyraźną poprawę struktury oraz poziomu zapasów.

Ceny zakupu materiałów, towarów i usług ustalane są drogą negocjacji pomiędzy stronami.

Szczególne ryzyka i zagrożenia to:

- Zakupy na wolnym rynku, spowodowane długim czasem oczekiwania u kwalifikowanych dostawców, mogą wpływać na zwiększenie ryzyka jakościowego oraz zaburzać proces produkcji
- Długi proces wdrożenia alternatywnych dostawców materiałów, pozyskiwanych w procesie wtrysku (obudowy, końcówki pomiarowe, przewody)
- Pojawienie się kryzysu gospodarczego w kluczowych branżach

- Nierzetelność i nieterminowość dostawców
- Trudności z pozyskaniem unikatowych elementów, których czas dostawy przekracza 20 tygodni.

e. Zatrudnienie

W zakresie zatrudnienia w Spółce w I półroczu 2013 roku odnotowano zmiany.

Stan zatrudnienia na koniec czerwca 2013r. wyniósł 200 osób, w etatach – 198,3 (wliczono osoby na urloпах wychowawczych, macierzyńskich, bezpłatnych, itp.).

Przeciętne zatrudnienie za okres od stycznia do czerwca 2013 r. – liczone jako średnia z całego okresu dla wszystkich zatrudnionych – wyniosło 206,03 w osobach i odpowiednio 204,33 w etatach.

Dane dotyczące wynagrodzeń przedstawiają się następująco:

Wynagrodzenia Zarządu:

I półrocze 2012 r:

brutto: 480 028,44 zł w tym płaca zasadnicza 270 000,00 zł; premia 192 353,00 zł inne świadczenia 17 675,44 zł

I półrocze 2013 r.:

brutto: 402 719,96 zł w tym płaca zasadnicza 287 000,00zł; premia 98 882,70zł i inne świadczenia 16 837,26zł

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej

I półrocze 2012: 68 000,00 zł

I półrocze 2013: 68 000,00zł

Wynagrodzenie wszystkich pracowników

I półrocze 2012:

brutto 6 286 603,46 zł, w tym płaca zasadnicza 4 093 097,88 zł; premia 1 944 097,40 zł, inne świadczenia 249 408,18 zł

I półrocze 2013:

Brutto 5 786 743,30zł w tym płaca zasadnicza 4 047 564,77zł premia 1 414 519,75zł, inne świadczenia 324 658,78 zł

Średnie wynagrodzenie w firmie

I półrocze 2012 roku: 5 015,64 zł

I półrocze 2013 roku: 4 742,14zł

Średnie wynagrodzenie bez Zarządu

I półrocze 2012 roku: 4 677,44 zł

I półrocze 2013 roku: 4 478,18 zł

f. Przewidywany rozwój jednostki

W roku 2013 Spółka kontynuuje próby rozszerzenia rynków zbytu, poprzez poszerzanie oferty produktowej oraz rozwijając terytorium oferowania produktów.

Rozwój produktów jest realizowany w oparciu o własne środki wspomagane przez programy unijne.

Rok 2013 może okazać się przełomowym dla rozwoju firmy, o ile Emitent skutecznie będzie występował w dużych przetargach zagranicznych. W I półroczu jednak sprzedaż była niższa od oczekiwań.

Sonel S.A. intensywnie poszukuje nowych partnerów handlowych na rynkach zagranicznych.

g. Działalność badawczo - rozwojowa

W I półroczu 2013 roku miały miejsce następujące działania w zakresie prac badawczo - rozwojowych oraz wdrożeń nowych konstrukcji:

- kontynuowane były prace nad 18 typami wyrobów nowych lub modyfikacjami istniejących,
- zakończono i wdrożono do sprzedaży 4 nowe typy przyrządów
- dokonano modyfikacji 3 typów istniejących już przyrządów

Plany na II półrocze 2013 roku są następujące:

- kontynuowane będą wymienione powyżej projekty,
- do sprzedaży zostanie skierowanych 8 nowych typów wyrobów oraz kilka nowych akcesoriów,
- zostaną uruchomione prace projektowe nad 6 kolejnymi wyrobami,
- będą prowadzone prace przygotowawcze do realizacji kilku nowych projektów wyrobów w latach 2014 i 2015.

h. Inwestycje

W I półroczu 2013 roku majątek Spółki powiększył się o środki trwałe na łączną kwotę 634 410,46 złotych. W skład tej kwoty wchodziły elementy nowych opracowań, oraz drobne inwestycje w wyposażenie, oprogramowanie i inne.

Ponadto wciąż trwają prace nad opracowaniem nowych mierników. W 2013 roku wydatkowano już kwotę 2 230 052,25 tysiące złotych.

Wartość środków trwałych w budowie wzrosła o kwotę 137 118,25 i na 30-06-2013 wynosi 143 729,92 złotych.

i. Relacje inwestorskie

W związku z faktem, iż SONEL S.A. jest Spółką publiczną, notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie Zarząd Spółki, poza wykonywaniem obowiązków informacyjnych wynikających z przepisów prawa, regularnie informował potencjalnych i obecnych Inwestorów oraz środki masowego przekazu o aktualnej sytuacji Spółki. Zadanie to zostało zrealizowane poprzez organizację spotkań z przedstawicielami inwestorów, instytucji finansowych oraz mediów.

W I półroczu 2013 roku Prezes Zarządu SONEL S.A. spotkał się z analitykami finansowymi oraz giełdowymi. Dobra komunikacja z przedstawicielami sektora finansowego jest pozytywnie odbierana przez środowisko giełdowe i pozwala na budowanie dobrych relacji w wyżej wymienionym obszarze.

W tym okresie ukazało się kilka tekstów oraz wzmianek prasowych dotyczących bezpośrednio SONEL S.A. Ukazywały się one przede wszystkim w takich czasopismach jak: Parkiet, Puls Biznesu, PAP (prasa ekonomiczna - gospodarcza) oraz w czasopismach branżowych. Ponadto Prezes Zarządu SONEL S.A. udzielił wywiadu telewizyjnego w TVN CNBC.

Jednym z celów tegorocznych działań w zakresie PR i IR jest umocnienie wizerunku Spółki, jako lidera rynku producentów elektronicznych przyrządów pomiarowych. W związku z tym w I półroczu br. ukazała się seria artykułów sponsorowanych oraz reklam wizerunkowych w prasie branżowej (Elektrosystemy, Fachowy Elektryk, INPE-miesięcznik SEP). Zarząd SONEL S.A. prowadzi stałą współpracę z firmą świadczącą usługi public relations oraz investor relations. Współpraca w tym zakresie wspiera działania SONEL S.A. mające na celu wzmacnianie odpowiedniego wizerunku firmy w środowisku inwestorskim. Przyczyniła się także do znacznej intensyfikacji kontaktów ze środowiskiem inwestorskim oraz medialnym i do budowania odpowiedniej polityki informacyjnej.

SONEL S.A. jest uczestnikiem Programu Wspierania Płynności. Nakłada to na Spółkę obowiązek prowadzenia strony internetowej dotyczącej relacji inwestorskich zgodnie z modelem przekazanym przez GPW. Materiały zamieszczane na tej stronie publikowane są w języku polskim i angielskim.

Wszystkie te działania pozwalają na budowanie pozytywnego wizerunku Spółki zarówno w branży elektrotechnicznej, jak i w środowisku inwestorskim. Dzięki prowadzonym już od kilku lat działaniom PR i IR SONEL S.A. postrzegana jest, jako Spółka przejrzysta i otwarta na otoczenie, a marka SONEL istnieje w świadomości kluczowych segmentów z otoczenia rynkowego i giełdowego Spółki.

10. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

Rok 2013 może stać się przełomowym dla Spółki. Wraz z rozwojem rynków zagranicznych przedsiębiorstwo może zaistnieć jako światowy gracz na rynkach zagranicznych. Pozwoli to na rozwój skali produkcji i wzrost efektywności zarządzania majątkiem oraz kapitałem.

W 2013 roku trudno się spodziewać przełomów na rynku krajowym. Kolejne konstrukcje pozwalają na utrzymanie odbiorców krajowych i duży, niezmiennszony wolumen obrotów krajowych.

Bardzo istotnym czynnikiem rozwoju jest powodzenie wdrożeń nowych konstrukcji mierników. Wejście w nowe obszary (np. jakość energii), wiąże się z dużym ryzykiem związanym z wyższymi nakładami na rozwój. Wobec mniejszej niż zakładana skali sprzedaży zawsze istnieje znaczące ryzyko, że sprzedaż nie zdoła zrekomensować nakładów.

Czynnikami wzrostu dla Emitenta będą:

- Utrzymanie wysokiej sprzedaży w kraju i rozwój sprzedaży na rynkach zagranicznych
- Pozyskiwanie nowych rynków eksportowych
- Wspieranie działalności podstawowej montażem usługowym, w celu pogłębiania efektu skali.

Czynniki hamujące rozwój to:

- Ogólne zjawiska kryzysowe: bankructwa firm, zatory płatnicze
- Znaczące wahania kursów walutowych, głównie euro do złotego.
- Wzrost aktywności firm z konkurencyjną ofertą.

V. Podsumowanie

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Zarząd SONEL S.A. nie widzi istotnych zagrożeń dla kontynuacji działalności i rozwoju przedsiębiorstwa.

SONEL S.A.
PREZES ZARZĄDU
mgr inż. Krzysztof Wiczorkowski

SONEL S.A.
WICEPREZES ZARZĄDU
mgr inż. Jan Walulik

CZŁONEK ZARZĄDU
Dyrektor Handlowy
Wojciech Wiatkowski

Świdnica, 20-08-2013