

Szanowni Akcjonariusze,

W imieniu Zarządu Zakładów Magnezytowych „ROPCZYCE” S.A. przedstawiam Państwu jednostkowy raport z działalności gospodarczej Spółki w 2013 roku. Jest to dobra sposobność do zaprezentowania sytuacji finansowej naszej Spółki oraz uwarunkowań prowadzonej przez nas działalności gospodarczej. Chciałbym również podzielić się z Państwem naszymi dotychczasowymi osiągnięciami i sukcesami w realizacji przyjętych w minionym roku planów i zamierzeń, a także zadaniami, które nie do końca udało nam się zrealizować.

Ze względu na fakt utrzymującego się znacznego spowolnienia gospodarczego (w szczególności w Polsce oraz w strefie Euro), rok 2013 był dla naszej Spółki czasem bardzo wytężonej pracy nad stałym poszukiwaniem nowych kierunków sprzedaży. Koniunktura na wiodących rynkach Europy nadal pozostawała na poziomie porównywalnym lub niższym niż w 2012 roku. W efekcie produkcja stali, cementu czy wapna była niższa od planowanej, co przekładało się bezpośrednio na sytuację na rynku materiałów ogniotrwałych, na którym konkurujemy z największymi globalnymi koncernami.

Konsekwentnie realizowana strategia, której główne założenia dotyczą dywersyfikacji produktowej, branżowej i geograficznej, wzrostu sprzedaży wyrobów wysoko przetworzonych oraz zwiększania bezpieczeństwa finansowego zawieranych transakcji handlowych jest dowodem na to, że Grupa Kapitałowa ROPCZYCE, działając w specyficznej branży materiałów ogniotrwałych, potrafi odnajdywać się w trudnych warunkach gospodarczych. Sukcesywny wzrost sprzedaży dla takich branż jak przemysł cementowo-wapienniczy czy przemysł metali nieżelaznych uniezależnia naszą Spółkę od wahań koniunktury w niestabilnym segmencie hutnictwa żelaza i stali. Obserwujemy potrzeby rynku oraz skupiamy się na kreowaniu nowoczesnych produktów o innowacyjnym charakterze. Ich zakres systematycznie wzrasta, co z powodzeniem pozwala konkurować naszej Spółce na globalnym rynku materiałów ogniotrwałych. Optymalizacja jakościowo-kosztowa naszego portfela produktowego oraz rozwój nowych rozwiązań konstrukcyjno-materiałowych decydują o nowoczesności i konkurencyjności naszej oferty. Kontynuacja działań pod kątem kształtowania optymalnego portfela zamówień pozwala nam na sukcesywny wzrost poziomu marż uzyskiwanych ze sprzedaży.

W 2013 roku nasza Spółka osiągnęła ujemną dynamikę przychodów ze sprzedaży, co w głównej mierze związane było z niesprzyającą koniunkturą gospodarczą w niektórych obsługiwanych przez nas segmentach rynku, zwłaszcza w hutnictwie żelaza i stali, w którym zanotowano znaczny spadek produkcji. W tych trudnych warunkach skupiliśmy się głównie na prowadzeniu działań zmierzających do zapewnienia bezpieczeństwa finansowego transakcji handlowych oraz umożliwiających koncentrację na jak najkorzystniejszych wynikach finansowych.

Dzięki zwiększaniu udziału sprzedaży wyrobów zaawansowanych technologicznie; wprowadzaniu efektywnych i innowacyjnych zmian technologicznych wpływających na wzrost konkurencyjności oraz optymalizacji kosztów wytworzenia, w 2013 roku Spółka wygenerowała zysk brutto ze sprzedaży na poziomie 46 mln zł, w stosunku do 44 mln zł w roku 2012. Wskaźnik marży brutto na sprzedaży ukształtował się na poziomie 21,4% i był najwyższy, jaki zanotowaliśmy na przestrzeni ostatnich lat.

Realizacja szeregu inwestycji rozwojowych związanych z ceramiką ogniotrwałą jest możliwa w naszej Spółce dzięki finansowaniu ze środków własnych oraz pozyskanych w ramach projektów unijnych i krajowych (Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka - Działanie 4.4, 1.4, 4.5.2 oraz Program

INNOTECH realizowany za pośrednictwem Narodowego Centrum Badań i Rozwoju). Łączna wartość realizowanych przez nas przedsięwzięć inwestycyjnych wynosi około 41 mln zł, natomiast wysokość dofinansowania kształtuje się na poziomie 17 mln zł. Uzyskane przez nas wsparcie ze środków UE na realizowane inwestycje w odniesieniu do trzech dużych projektów rozwojowych jest dla nas potwierdzeniem ich innowacyjnego charakteru.

Jest mi miło przekazać Państwu, że ubiegły rok obfitował w liczne nagrody i wyróżnienia zarówno dla Spółki, jak i dla innowacyjnych rozwiązań konstrukcyjno-materiałowych, które są bardzo wysoko oceniane na prestiżowych międzynarodowych targach i wystawach. Spośród nich do najważniejszych zaliczamy: Lidera Polskiego Biznesu 2013, Ambasadora Polskiej Gospodarki 2013, Złoty Medal na XVI Międzynarodowym Salonie Wynalazków i Innowacyjnych Technologii „ARCHIMEDES 2013”.

Niezwykle cieszy nas fakt blisko 45 procentowego wzrostu akcji Spółki w ciągu ostatnich 12 miesięcy, a tym samym wzrost jej kapitalizacji. Według stanu na koniec ubiegłego roku, wartość rynkowa Spółki szacowana była na poziomie blisko 115 mln zł wobec 79 mln na koniec roku 2012. Przytoczone wartości jednoznacznie świadczą o ich sukcesywnym zwiększaniu. Dołożymy starań, aby w bieżącym roku jak i w kolejnych latach dynamika wzrostu zarówno akcji jak i wartości rynkowej Spółki kształtowała się na poziomie wyższym w porównaniu do tempa wzrostu rynku.

Rok 2014 rozpoczynamy w dobrej kondycji ekonomiczno-finansowej. Pomimo realizowanego przez nas rozległego programu inwestycyjnego, Spółka posiada wystarczające zasoby zapewniające bezpieczeństwo finansowe oraz umożliwiające wypłatę dywidendy dla Akcjonariuszy. Dlatego też Zarząd ZMR S.A. zamierza zarekomendować Radzie Nadzorczej oraz Walnemu Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki wypłatę dywidendy od zysku za 2013 rok. Planujemy także powrót do systematycznego dzielenia się zyskiem z akcjonariuszami.

Główne zadania, jakie stawiamy sobie na rok bieżący to rozszerzenie rynków eksportowych, wzrost sprzedaży produktów o wysokiej wartości dodanej, utrzymanie poziomu marżowości oraz dokończenie rozpoczętego w 2012 roku projektu akwizycji spółki ZM INVEST. Ze względu na znaczny stopień złożoności tego projektu liczymy, że uda nam się go zrealizować do końca 2014 roku. O wszystkich istotnych kwestiach będziemy informować Państwa w bieżących komunikatach.

Przedstawiając Państwu raport podsumowujący działalność Spółki w roku 2013 serdecznie dziękuję Akcjonariuszom i Klientom za wsparcie i zaufanie, jakim od lat nas obdarzacie. Dziękuję również Radzie Nadzorczej za rzeczowość i doradztwo w prowadzeniu biznesu. Podziękowania kieruję także do naszych Pracowników, podkreślając ich duże zaangażowanie w realizację wyznaczonych w minionym roku zadań, wytężoną pracę oraz zrozumienie celów, które przed sobą stawiamy.

Prezes Zarządu
Dyrektor Generalny
Józef Siwiec