

Sprawozdanie Zarządu z działalności Eko Export S.A. w 2013 roku

Bielsko-Biała, 14.04.2014

Niniejsze sprawozdanie prezentuje podstawowe informacje na temat sytuacji finansowo-ekonomicznej Spółki, informacje o podstawowych produktach, towarach, rynkach zbytu, zgodnie z wymogami ustawy i rozporządzenia w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

1. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno –finansowych.

Rachunek zysków i strat.

Wyniki finansowe działalności Eko Export S.A. przedstawiają się następująco:

	01.01.-31.12.2013	01.01.-31.12.2012
I. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	39 023 911,52	11 720 164,68
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	17 956 665,63	9 383 480,34
III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (I–II)	21 067 245,89	2 336 684,34
IV. Koszty sprzedaży	1 790 679,16	306 661,30
V. Koszty ogólnego zarządu	2 397 966,38	2 343 774,85
VI. Zysk (strata) ze sprzedaży (III-IV-V)	16 871 600,35	-313 751,81
VII. Pozostałe przychody operacyjne	2 155 425,46	321 715,42
VIII. Pozostałe koszty operacyjne	541 042,91	1 531 865,70
IX. Zysk(strata) z działalności operacyjnej (VI+VII-VIII)	18 485 982,90	-1 523 902,09
X. Przychody finansowe	823 609,42	189 309,81
XI. Koszty finansowe	444 360,39	568 917,47
XII. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (IX+X-XI)	18 865 231,93	-1 903 509,75
XIII. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (XIII.1-XIII.2)		
XIV. Zysk (strata) brutto (XII+XIII)	18 865 231,93	-1 903 509,75
XV. Podatek dochodowy	3 602 733,00	-74 465,00
XVI. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)		
XV. Zysk (strata) netto (XIV-XV)	15 262 498,93	-1 829 044,75

W okresie 12 miesięcy 2013 spółka uzyskała przychody ze sprzedaży na poziomie 39.024 tys. PLN. Zrealizowane przychody są niższe od planowanych na 2013 roku 44 mln. PLN. Jednak należy podkreślić, że osiągnięty zysk nie uległ zmianie w stosunku do planu, co oznacza wzrost rentowności działalności w stosunku do planowanej.

Zmiana wyniku finansowego spółki w porównaniu do raportu kwartalnego nastąpiła głównie w związku z zaleconą przez biegłego rewidenta zmianą podejścia w zakresie ujęcia kosztów aktualizacji wartości aktywów niefinansowych (rezerwy na należności). Zastosowane ostatecznie podejście zapewnia zachowanie zasady ostrożności oraz memoriału i jest dostosowane do faktycznego przekazywania ryzyka i korzyści związanych z przedmiotem sprzedaży finalnemu odbiorcy.

Większość przychodów wypracowanych przez Spółkę pochodzi ze sprzedaży produktów. Koszty zarządu zostały zmniejszone w stosunku do roku poprzedniego o 3%. Natomiast udział kosztów ogólnego zarządu w przychodach w 2013 roku spadł do poziomu 6% przychodów, natomiast w 2012 roku poziom kosztów zarządu utrzymywał się na poziomie 20% przychodów. W 2013? znacznie zwiększyły się przychody finansowe na co składają się głównie uzyskane odsetki.

Znaczny wzrost przychodów umożliwił Spółce wypracować ogromny w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego zysk netto, który na koniec 2013 roku wyniósł 15.262,5 tys zł (przy stracie 1.829 tys. zł w 2012 roku). Przyrost zysku netto wyniósł 943% w stosunku do 2012 roku.

Realizacja przyjętej przez Spółkę racjonalnej polityki kosztowej oraz agresywnej działalności rynkowej dała pozytywny efekt w postaci wypracowanego na wysokim poziomie, dodatniego wyniku na sprzedaży. Przy 233% wzroście przychodów ze sprzedaży (w stosunku do roku poprzedniego), przy jednocześnie realizowanej przez Zarząd restrukturyzacji kosztów bieżącej działalności na działalności podstawowej Spółka uzyskała dodatni wynik na sprzedaży, który na koniec 2013 roku wyniósł 16.878,6 tys zł. przy stracie na sprzedaży w 2012 roku na poziomie -313 tys zł. (przyrost 5.480% w 2012 roku).

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Pozycja	2013	2012
Przychody ze sprzedaży	39 023 911,52	11 720 164,68
Sprzedaż eksportowa	37 599 614,98	11 701 343,72
Sprzedaż krajowa	1 424 296,54	18 820,96

Przychody ze sprzedaży produktów – nastąpił wzrost w stosunku do 2012 roku aż o 233% . Poziom zamówień na dostawy do klientów został znacznie zwiększony, co jest efektem agresywnej działalności spółki w dziedzinie handlu i marketingu w całej Europie i USA. W wyniku tych działań w ostatnich miesiącach już są znaczne efekty stopniowego zwiększenia ilości klientów oraz zapotrzebowania na mikrosferę. Osiągnięty wynik (wysoki zysk na sprzedaży) był możliwy dzięki kontynuowaniu działalności restrukturyzacyjnej skierowanej głównie do dotychczasowego rynku oraz znajdowaniu nowych rynków zbytu.



W zdecydowanej większości Spółka sprzedawała swoje towary za granicę. Nadal na bardzo wysokim poziomie utrzymuje się sprzedaż eksportowa, która stanowi 96,35% przychodów spółki. Dzięki współpracy z dużymi koncernami z Europy i USA prawie wszystkiego przychody ze sprzedaży pochodzą z zagranicy.

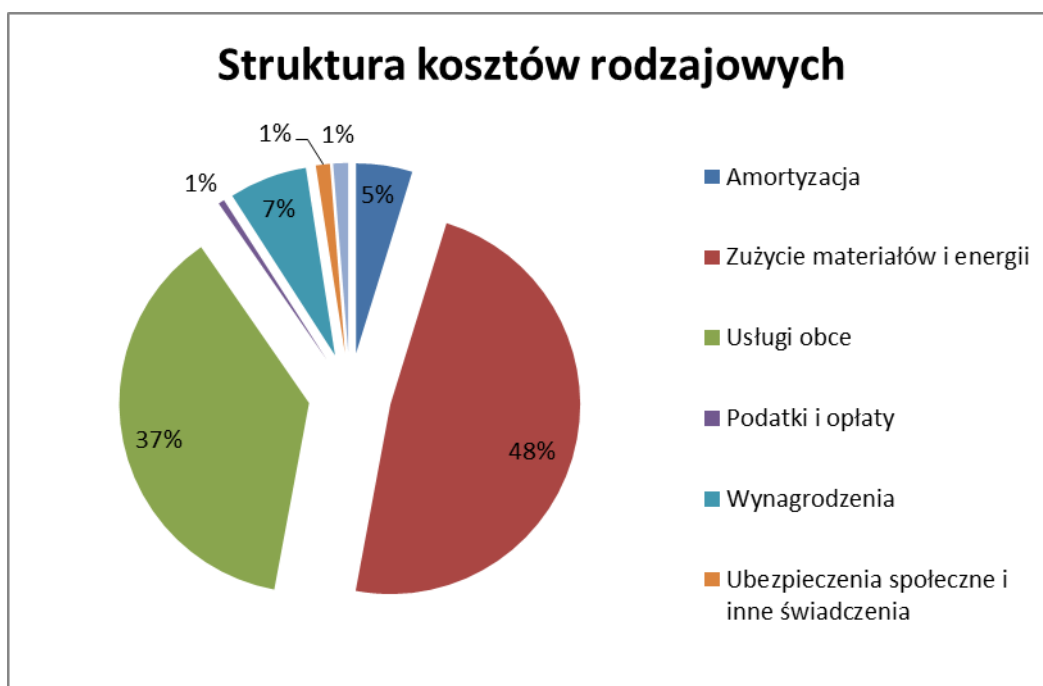
KOSZTY OGÓLNE ZARZĄDU

W analizowanym okresie, koszty ogólne zarządu wyniosły 2 404 966,38 zł , co w porównaniu z 2012 stanowi wzrost o 3%. Wzrost nie jest znaczny lecz spowodowany głównie zwiększeniem kosztów amortyzacji. Dodatkowym czynnikiem zwiększającym koszty był wzrost wynagrodzeń. Wzrost kosztów jest w dużym stopniu spowodowany zwiększonymi wyjazdami do Europy Wschodniej w szczególności do Kazachstanu, gdzie Zarząd prowadził rozmowy w sprawie zawiązania Spółki wydobywczej oraz pozyskania nowych dostawców mikrosfery oraz nadzorował budowę nowej fabryki. Koszty związane z reprezentacją są monitorowane na bieżąco. W 2013 roku Zarząd kontynuował politykę racjonalizacji kosztów oraz planowania wydatków związanych z reprezentacją.

KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

Koszty działalności operacyjnej przedstawiają się następująco:

Pozycja	Wykonanie 12 m-cy 2013	Wykonanie 12 m-cy 2012
Koszty działalności operacyjnej	25 136 032,08	9 397 467,36
Amortyzacja	1 201 202,10	880 861,53
Zużycie materiałów i energii	12 101 147,99	4 328 013,79
Usługi obce	9 405 606,77	2 164 944,97
Podatki i opłaty	132 344,26	151 822,40
Wynagrodzenia	1 668 975,96	1 300 259,74
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	300 584,56	226 135,46
Pozostałe koszty rodzajowe	319 170,44	345 429,47



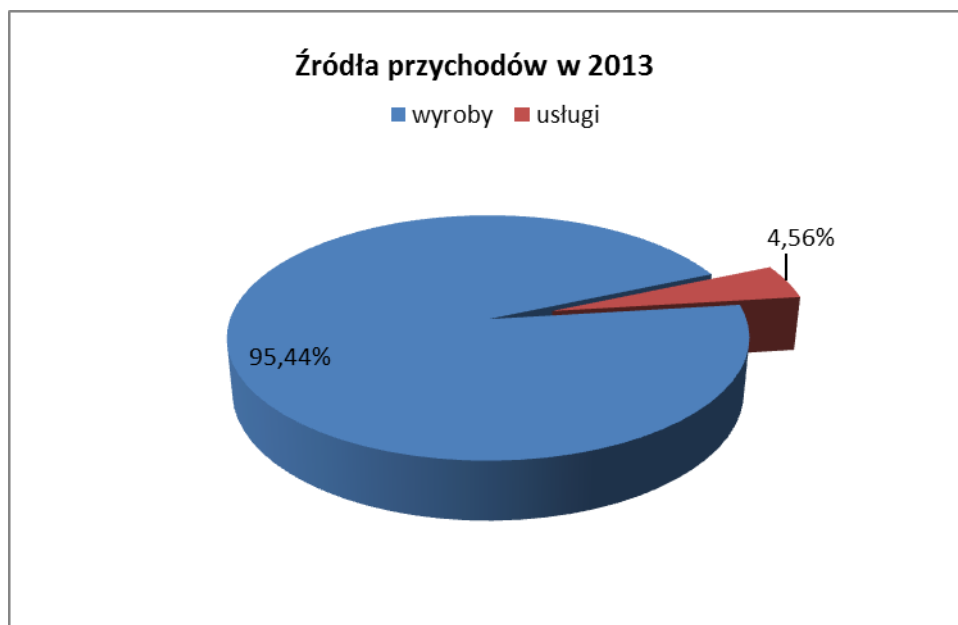
Wynikiem prowadzenia działalności produkcyjnej jest wysoki udział wartości materiałów i energii w ogólnej wartości kosztów rodzajowych (48%). W pozostałej części kosztów rodzajowych największy udział mają usługi obce (37%) oraz wynagrodzenia i świadczenia (8%). Usługi obce to głównie transport surowca. Jest to spowodowane ponad dwukrotnym zwiększeniem sprzedaży a co za tym idzie większym zakupem surowca, zużyciem energii i kosztami transportu surowca.

SYTUACJA DOCHODOWA

Przy osiągniętym znacznym wzroście przychodów (233%) Spółka jednocześnie zanotowała wysoki zysk brutto ze sprzedaży. Wpływ na to miały pierwsze już widoczne efekty przeprowadzonej modernizacji zakładu, które mają za zadanie m.in. obniżenie kosztów produkcji. Wzrost sprzedaży jest efektem agresywnej działalności spółki w dziedzinie handlu i marketingu w całej Europie i USA. W wyniku tych działań widoczne już są znaczne efekty stopniowego zwiększenia ilości klientów oraz zapotrzebowania na mikrosferę. W 2013 Zarząd czynił także starania, które miały na celu odbudowanie cen sprzed kryzysu gospodarczego. Wysoki zysk na sprzedaży był możliwy dzięki przychodom z wynegocjowanych wyższych cen sprzedawanych przez Spółkę produktów oraz minimalizacji kosztów działalności.

Głównym źródłem przychodów były środki generowane ze sprzedaży mikrosfery (95%). Mikrosfera była jedynym wyrobem sprzedawanym w 2013. Szczegółowy opis produktów sprzedawanych przez Spółkę jest opisany w punkcie 4. Niewielki procent przychodów ze sprzedaży to usługi (transport, refaktury itp.)

Źródła przychodów w 2013r.



Bilans

Suma bilansowa na dzień 31.12.2013 wyniosła 62 771 778,46 zł. i wzrosła o 28 360 578,57 zł tj. o 82% w porównaniu do 2012r. Znacząco wzrósł poziom aktywów trwałych w porównaniu do 2012 – wzrost o 9 383 738,44 zł tj. o 54%. W 2013 roku również wzrosły pozycje pasywów. Stan posiadanych kredytów Spółki został zwiększony o 99% natomiast zobowiązania handlowe zostały zwiększone o 909%.

Sytuacja majątkowa

W strukturze majątku spółki aktywa trwałe stanowią 43% ogólnej wartości aktywów. Ich wartość została zwiększona o 9 383 738,44 zł. Nastąpił znaczący wzrost wartości budynków spółki co jest wynikiem realizacji inwestycji w ich remont. Również znaczny wzrost inwestycji długoterminowych i wartości niematerialnych i prawnych przyczynił się do zwiększenia się wartości aktywów trwałych.

Aktywa trwałe	01.01.2013-31.12.2013	01.01.2012-31.12.2012
Wartości niematerialne i prawne	2 271 592,96	1 058 056,25
Rzeczowe aktywa trwałe	13 524 483,60	12 513 371,64
Należności długoterminowe	672 120,35	723 220,35
Inwestycje długoterminowe	8 508 050,71	1 273 521,97
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 932 549,41	1 956 888,38
Suma	26 908 797,03	17 525 058,59

Bilans	01.01.2013-31.12.2013	01.01.2012-31.12.2012
Aktywa razem	62 771 778,46	34 411 199,89
Aktywa trwałe	26 908 797,03	17 525 058,59
Aktywa obrotowe	35 862 981,43	16 886 141,30
Pasywa razem	62 771 778,46	34 411 199,89
Kapitał własny	51 702 201,58	23 672 812,15
Zobowiązania i rezerwy	11 069 576,88	10 738 387,74

Aktywa obrotowe stanowiły 57% ogólnej wartości aktywów. Ich wartość na koniec 2013 roku wynosi 35 862 981,43 zł. i znacząco zwiększyła się w porównaniu do stanu na koniec 2012r. Głównym czynnikiem, dzięki któremu nastąpił tak znaczący wzrost jest zwiększenie się zapasów o 7 211 835,18 zł, należności krótkoterminowych o 3 567 831,72 zł oraz inwestycji krótkoterminowych o 8 378 115,09 zł. Tabela poniżej przedstawia szczegółowo dane porównywalne.

Aktywa obrotowe	01.01.2013-31.12.2013	01.01.2012-31.12.2012
Zapasy	12 653 072,16	5 441 236,98
Należności krótkoterminowe	9 274 430,80	5 706 599,08
Inwestycje krótkoterminowe	13 555 082,12	5 176 967,03
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	380 396,35	561 338,21
Suma	35 862 981,43	16 886 141,30

Polityka zarządzania zasobami finansowymi.

Zarząd prowadzi politykę racjonalnego zarządzania zasobami finansowymi. Dobiera do współpracy przedsiębiorstwa będące w dobrej, stabilnej sytuacji finansowej (głównie duże koncerny i spółki kapitałowe), będące równocześnie dobrymi płatnikami. Należności monitorowane są na bieżąco i w przypadku ich nieterminowego regulowania podejmowane są różne sposoby windykacji.

Zawarta umowa kredytowa w rachunku bieżącym pozwala na regulowanie bieżących zobowiązań spółki względem dostawców.

Sytuacja finansowa

Wartość kapitałów własnych Spółki w porównaniu z 2012r. zwiększyła się następująco:

Kapitał własny	01.01.2013-31.12.2013	01.01.2012-31.12.2012
Kapitał zakładowy	1 097 750,00	1 040 500,00
Należna wpłaty na kapitał podstawowy	0,00	0,00
Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	-11 177 408,70	-1 285 439,30
Kapitał zapasowy	46 519 361,35	25 746 796,20
Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	0,00
Zysk (strata) netto	15 262 498,93	-1 829 044,75
Suma	51 702 201,58	23 672 812,15

Znacznie lepsze wyniki przełożyły się na poprawę wartości podstawowych wskaźników.

Pozycja	Formuła	Wykonanie 31 grudzień 2013r.	Wykonanie 31 grudzień 2012r.
---------	---------	---------------------------------------	---------------------------------------

Wskaźniki płynności

Wskaźnik płynności bieżącej	$\frac{\text{aktywa bieżące}}{\text{zobowiązania bieżące}}$	3,61	3,59
Wskaźnik płynności szybkiej	$\frac{\text{aktywa bieżące} - \text{zapasy}}{\text{zobowiązania bieżące}}$	2,66	2,39
Wskaźnik podwyższonej płynności	$\frac{\text{aktywa bieżące} - \text{zapasy} - \text{należności}}{\text{zobowiązania bieżące}}$	1,73	1,26

Wskaźniki wspomagania finansowego

Wskaźnik ogólnego zadłużenia	$\frac{\text{zobowiązania ogółem}}{\text{aktywa}}$	0,18	0,31
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	$\frac{\text{zobowiązania ogółem}}{\text{kapitał własny}}$	0,21	0,45
Wskaźnik zadłużenia długoterminowego	$\frac{\text{zobowiązania długoterminowe}}{\text{kapitał własny}}$	0,001	0,01
Wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego	$\frac{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}{\text{kapitał własny}}$	0,19	0,22
Wskaźnik zadłużenia środków trwałych	$\frac{\text{majątek trwały}}{\text{zobowiązania długoterminowe}}$	448	66,87

Wskaźniki rentowności

Wskaźnik rentowności sprzedaży netto narastająco	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{przychody ze sprzedaży narastająco}}$	39,11%	-2,68%
Wskaźnik rentowności majątku ROA	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{aktywa}}$	24,31%	-5,32%
Wskaźnik rentowności majątku trwałego	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{majątek trwały}}$	56,72%	-10,44%
Wskaźnik rentowności majątku obrotowego	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{majątek obrotowy}}$	42,56%	-10,83%
Wskaźnik rentowności kapitału własnego ROE	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{kapitał własny}}$	29,52%	-7,73%

Wskaźniki aktywności (obrotowości)

cykl należności (dni)	$\frac{\text{średni stan należności} * \text{liczba dni w okresie}}{\text{przychody narastająco}}$	71	139
cykl zobowiązań (dni)	$\frac{\text{średni stan zobowiązań} * \text{liczba dni w okresie}}{\text{koszty działalności operacyjnej narastająco}}$	121	114
cykl zapasów (dni)	$\frac{\text{średni stan zapasów} * \text{liczba dni w okresie}}{\text{koszty działalności operacyjnej narastająco}}$	122	222
cykl konwersji gotówki (dni)	$\frac{\text{cykl zapasów} + \text{cykl należności} - \text{cykl zobowiązań (dni)}}{1}$	72	247

2. Perspektywa rozwoju działalności emitenta

Działalność Spółki w latach następnych będzie zmierzała do dalszego zwiększania dostępu do źródeł mikrosfery. Wykonanie tego planu jest możliwe, dzięki ścisłemu określeniu strategicznych kierunków rozwoju spółki oraz prowadzonym przez Zarząd działaniom, zmierzającym do realizacji tych kierunków. W ramach realizowania ww. strategii rozwoju Spółki zawierane są nowe kontrakty na dostawy produktu. W 2014 roku Spółka zakończyła budowę stacjonarnego urządzenia do pozyskiwania mikrosfery, a w 2015 kolejną. Po realizacji tych inwestycji dostawy do Spółki będą na zadowalającym ją poziomie.

Kolejnym strategicznym elementem w rozwoju działalności Emitenta jest budowa pierwszej na świecie fabryki do całorocznego pozyskiwania mikrosfery w Astanie, Kazachstan. Spółka nie odnotowała zagrożeń w realizacji tej inwestycji. Inwestycja jest realizowana poprzez utworzoną w tym celu spółkę - córkę Emitenta. W projekt są zaangażowane osoby z odpowiednim doświadczeniem zarówno praktycznym jak i teoretycznym. Nad całością projektu czuwa kierownik projektu - profesor wyższej uczelni oraz dyrektor spółki-córki, która tę inwestycję realizuje. Osoby nadzorujące potwierdzają termin próbnego rozruchu instalacji na koniec II kwartału 2014 roku.

Kolejnym krokiem Spółki jest podpisanie wieloletnich kontraktów na zakup mikrosfery szarej suchej w przynajmniej dwóch krajach europejskich.

Wszystkie opisane powyżej działania Emitenta mają doprowadzić do zmniejszenia, już od 2014 roku, efektu sezonowości, aż do jej całkowitego wyeliminowania. Zakupy surowca zapewnią w jak największym stopniu wykorzystanie nowej linii produkcyjnej, zaprojektowanej do przerobu mikrosfery suchej lub lekko zwilgoconej.

Opisanej powyżej działania Spółki, tj. tak duża ilość zakupionej mikrosfery oraz pozyskanej poprzez spółki-córki skutkują rozszerzeniem rynków zbytu o nowe kierunki.

Jednym z efektów tych działań jest podpisanie z nowym Partnerem amerykańskim wieloletniej umowy na sprzedaż mikrosfery ceramicznej na największy na świecie rynek Ameryki Północnej. Już w maju mają odbyć się rozmowy dotyczące wspólnej strategii rozwoju na tym rynku począwszy od II półrocza 2014r. Głównym wspólnym odbiorcą mikrosfer będzie przemysł wydobywczy ropy i gazu, który obecnie rozwija się bardzo dynamicznie.

Zarząd planuje w 2014 roku rozpocząć sprzedaż naszych produktów na dwóch kolejnych, bardzo ciekawych rynkach. Pierwszy to Australia, gdzie zapotrzebowanie na mikrosferę w różnych branżach jest duże, w tym w branży ropy i gazu. Drugim rynkiem, gdzie dominuje zastosowanie mikrosfery przy procesach wydobywczych ropy naftowej są Kraje Zatoki Perskiej(Gulf Countries Council).

Pozostałe rynki zbytu, tj. głównie kraje zachodnio-europejskie Spółka będzie obsługiwała bez pośredników, tak jak do tej pory się to odbywało.

3. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń z określeniem w jakim stopniu emitent jest na nie narażony

Ryzyko związane z celami strategicznymi (m.in. gwałtowne zmiany popytu i podaży na wyroby odbiorców mikrosfery, warunki atmosferyczne)

Działalność Emitenta jest narażona na wpływ wielu nieprzewidywalnych czynników takich jak: nieoczekiwane zmiany przepisów prawa, gwałtowne zmiany stosunku podaży do popytu na wyroby odbiorców mikrosfery, pogorszenie warunków atmosferycznych. Istnieje zatem ryzyko, że w wyniku zaistnienia nieprzewidzianych zdarzeń lub zmian gospodarczo-prawnych o niekorzystnym dla Emitenta charakterze, Spółka może nie osiągnąć głównego założonego celu strategicznego, czyli zwiększenia udziału w rynku producentów mikrosfery uszlachetnionej oraz osiągnięcia pozycji lidera w produkcji mikrosfery w Europie. W celu ograniczenia powyższego ryzyka Zarząd na bieżąco analizuje czynniki i zjawiska występujące na rynkach zbytu, które mogą mieć potencjalnie niekorzystny wpływ na działalność i wyniki Emitenta, a w razie potrzeby podejmuje niezbędne decyzje i działania prowadzące do realizacji złożenia strategicznych.

Ryzyko w zakresie instrumentów finansowych Ryzyko zmiany kursu walut.

Ryzyko takie istnieje, jest ono ograniczone ze względu na fakt iż Spółka kupuje i sprzedaje w euro.

Ryzyko zmiany stóp procentowych.

Ryzyko takie istnieje może dotyczyć obsługi zadłużenia Spółki.

Ryzyko utraty płynności finansowej dłużników Spółki.

Ryzyko takie istnieje jest ono minimalizowane przez Spółkę poprzez rozliczanie udzielonych kredytów przez dostawy surowca.

Ryzyko gwałtownych zmian cen surowca

Emitent jest producentem mikrosfery uszlachetnionej białej i szarej, do produkcji której wykorzystuje się m.in. mikrosferę mokrą – surowiec pozyskiwany w elektrowniach w wyniku spalania węgla kamiennego. Emitent wykorzystuje mikrosferę pozyskiwaną z kilku elektrowni zlokalizowanych w Rosji, Kazachstanie i na Ukrainie. W związku z powyższym w przypadku znacznego podniesienia cen surowców przez te podmioty Emitent narażony jest na znaczny wzrost kosztów pozyskania surowca, co może istotnie wpłynąć na rentowność sprzedawanych przez Spółkę produktów. Emitent w celu zminimalizowania ryzyka prowadzi aktywne działania mające na celu poszerzenie ilości kanałów pozyskiwania surowca, jak również tworzenie własnych kanałów dostępu do mikrosfery poprzez tworzenie spółek wydobywających mikrosferę.

Ryzyko związane z transgranicznym przemieszczaniem surowców odpadowych

Działalność Emitenta opiera się w głównej mierze na imporcie surowca do produkcji mikrosfery z krajów Europy Wschodniej. W celu importu surowca z tych krajów niezbędne jest dopełnienie wszystkich procedur transportu surowca określonych przez Głównego Inspektora Ochrony Środowiska.. W związku z powyższym w przypadku niedopełniania lub wydłużenia procedury Emitent może zostać narażony na brak dostaw surowca, co z kolei może przełożyć się na krótkotrwałe przestoje w produkcji. Powyższe ryzyko jest zminimalizowane przez fakt, że obecnie wszyscy zagraniczni dostawcy Emitenta dopełniają tych procedur, a Emitent ponadto posiada już bogate doświadczenie w ich dopełnianiu. Emitent również planuje powiększyć posiadane zaplecze magazynowe, które ograniczy negatywne skutki ewentualnych braków lub opóźnień w dostawach surowca.

Ryzyko zmian regulacji prawnych (w tym związanych z importem odpadów będących dla Spółki surowcem produkcyjnym)

Polski system prawny jest przedmiotem licznych zmian, które mogą mieć wpływ zarówno na Emitenta, jak i na podmioty nabywające Akcje Spółki. Wprowadzane zmiany prawne mogą potencjalnie rodzić ryzyko związane z problemami interpretacyjnymi, brakiem praktyki orzeczniczej, niekorzystnymi interpretacjami przyjmowanymi przez sądy lub organy administracji publicznej.

Pewne zagrożenie mogą stanowić zmiany przepisów prawa lub różne jego interpretacje. Ewentualne zmiany, w szczególności przepisów dotyczących własności przemysłowej, ochrony środowiska, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych oraz prawa handlowego (w tym prawa spółek i prawa regulującego zasady funkcjonowania rynku kapitałowego), mogą zmierzać w kierunku powodującym wystąpienie negatywnych skutków dla działalności Emitenta. Wejście w życie nowych regulacji obrotu gospodarczego może wiązać się z problemami interpretacyjnymi, niekonsekwentnym orzecnictwem sądów, niekorzystnymi interpretacjami przyjmowanymi przez organy administracji publicznej, itp. Zmiany przepisów prawa z tym związane mogą mieć wpływ na otoczenie prawne działalności gospodarczej, w tym także Emitenta. Ryzyko to jest związane min. z importem odpadów będących dla Emitenta surowcem do produkcji mikrosfery.

Ryzyko odejścia kluczowych członków kierownictwa

Na działalność Emitenta duży wpływ wywiera doświadczenie, umiejętności, a także jakość pracy Zarządu oraz kluczowych członków kierownictwa. Emitent nie może zapewnić, że ewentualna utrata wysoce wykwalifikowanych członków Zarządu lub kierownictwa nie będzie mieć negatywnego wpływu na działalność, sytuację finansową i wyniki operacyjne Spółki. Wraz z odejściem kluczowych osób z kierownictwa, Emitent mógłby zostać pozbawiony personelu posiadającego wiedzę i doświadczenie z zakresu zarządzania i działalności operacyjnej Spółki, jak również posiadającego wypracowane przez lata kontakty i relacje z partnerami handlowymi.

W związku z powyższym Emitent kładzie szczególny nacisk na aktywizowanie pracowników i uzależnianie ich wynagrodzenia od efektów pracy oraz zaangażowania w działalność operacyjną Emitenta.

Ryzyko ekspansji na rynki zagraniczne (niepełne dostosowanie produktów do wymagań prawnych i materiałowych na konkretnych rynkach, pojawienie się konkurencji)

Jednym z celów strategicznych Emitenta jest zdobycie nowych, zagranicznych rynków zbytu dla swoich produktów. W związku z tym Emitent dąży do udoskonalenia swojej oferty i dostosowania jej do wymogów potencjalnych, nowych zagranicznych klientów. Należy jednak rozważyć ryzyko tego przedsięwzięcia, które może być związane z ograniczonym chwilowo popytem na produkty Emitenta w danym kraju, błędnym rozpoznaniem zapotrzebowania potencjalnych klientów, niepełnym dostosowaniem produktów Emitenta do wymagań prawnych oraz materiałowych danego rynku, nieefektywną kampanią reklamową lub niespodziewanym pojawieniem się konkurencyjnej firmy. Wystąpienie zdarzeń opisanych powyżej może spowodować ograniczenie spodziewanej dynamiki rozwoju Emitenta, a co za tym idzie pogorszenie osiąganych wyników finansowych. Emitent stara się ograniczyć to ryzyko poprzez szczegółowe i wnikliwe badanie rynku, bezpośrednią identyfikację potrzeb klientów oraz rzetelną ocenę szans rozwoju na danym rynku zagranicznym.

Ryzyko sezonowości pozyskania surowca

Pozyskanie mikrosfery mokrej odbywa się poprzez odtransportowanie szlaki, powstałej w wyniku spalania węgla kamiennego w bardzo wysokich temperaturach, do stawów osadowych, skąd wyławiane są granulki będące surowcem do produkcji mikrosfery. Specyfika procesu pozyskiwania surowca powoduje, że w okresach zimowych, gdy stawy osadowe zamarzają pozyskanie surowca jest niemożliwe. W związku z tym istnieje ryzyko, że w przypadku niekorzystnych warunków atmosferycznych (np. długotrwałe mrozy) Emitent będzie narażony na zastój produkcyjny w związku z brakiem surowca lub opóźnieniem jego dostaw.

Spółka minimalizuje powyższe ryzyko poprzez zdywersyfikowanie źródeł dostaw surowca z krajów o łagodniejszym klimacie) oraz gromadzenie odpowiednich zapasów w okresach letnich i jesiennych, co umożliwia utrzymanie zdolności produkcyjnych przez okres zimowy. Planowana jest również budowa linii do całorocznego pozyskiwania mikrosfery. Ponadto Emitent w procesie produkcyjnym wykorzystuje również mikrosferę suchą, której pozyskanie nie jest uzależnione od warunków klimatycznych. Zwiększanie dostaw mikrosfery suchej zmniejsza ryzyko związane z sezonowością pozyskiwania surowca, podnosi jednak koszty wytworzenia produktu końcowego.

Ryzyko związane z nowymi źródłami surowca

Jednym z celów Emitenta jest pozyskanie nowych źródeł surowca do produkcji mikrosfer w postaci elektrowni węglowych. Źródła, których pozyskaniem jest zainteresowany Emitent są w większości zlokalizowane w Rosji, Kazachstanie i na Ukrainie. Znaczne odległości elektrowni od siedziby Emitenta mogą wymusić na Emitencie podjęcie wielu działań natury prawnej jak i operacyjnej (w tym logistycznej) zabezpieczających jakość oraz cykl dostaw surowca.

W związku z powyższym w przypadku wystąpienia problemów natury prawnej lub operacyjnej szczególnie w zakresie transportu Spółka narażona jest na krótkotrwałe braki lub opóźnienia w dostawach surowca, co może mieć negatywny wpływ na osiągnięte przez Emitenta wyniki finansowe.

Ryzyko zaostrzającej się konkurencji chińskiej, rozwój technologii i parametrów jakościowych (dzisiaj – znacznie niższe parametry techniczne i jakościowe)

Według szacunków własnych Emitenta, posiada on obecnie ok. 20% udział na europejskim rynku producentów mikrosfery uszlachetnionej. Na opisywanym rynku funkcjonuje wiele podmiotów, jednak przedsiębiorstw o równie znaczącym udziale co Emitent jest niewiele. W tym zakresie głównymi konkurentami dla Spółki są firmy europejskie. Istnieje ryzyko, że w przypadku agresywnego rozwoju konkurencji chińskiej i przy niekorzystnych zdarzeniach o charakterze gospodarczym lub prawnym dla Spółki, jej udział rynkowy zmniejszy się w stopniu uniemożliwiającym realizację strategicznych celów. Emitent stara się ograniczać to ryzyko podejmując działania zmierzające do umocnienia swojej pozycji konkurencyjnej m.in. poprzez nawiązywanie współpracy z kolejnymi kontrahentami na istniejących i nowych rynkach zbytu oraz szukając nowych zastosowań dla wytwarzanych przez siebie produktów. Podejmowane przez Emitenta działania jak również wysoka jakość produktów Spółki sprawia, że przemysły, które wymagają produktu o konkretnych parametrach będą musiały nadal korzystać z materiału pochodzącego od Emitenta.

Ryzyko wstrzymania lub ograniczenia wypłat z funduszy pomocowych UE

W związku z zakończonymi przez Emitenta projektami może zaistnieć nieznaczne ryzyko wstrzymania lub ograniczenia wypłat z funduszy unijnych, wynikające z przyczyn politycznych, ekonomicznych, społecznych, lub z innych powodów niezawinionych przez Spółkę, które może mieć wpływ na ograniczenie wielkości dotacji unijnych zaplanowanych do zrefinansowania ww. zadania inwestycyjnego. Emitent nie ma wpływu na zdarzenia powodujące wystąpienie tego ryzyka, ale w jego ocenie, w okresie przewidzianym do zrealizowania planowanej inwestycji, zdarzenia takie nie wystąpią. W przypadku ziszczenia się tego ryzyka, Emitent stanąłby przed koniecznością odroczenia w czasie rozpoczętej inwestycji, lub sfinansowania jej za pomocą środków własnych i obcych (kapitał dłużny). Ponadto w przypadku nie osiągnięcia wartości wskaźników wskazanych w umowie z PARP i ŚCP może zaistnieć konieczność zwrotu części lub całości dotacji wraz z odsetkami. Do dnia zatwierdzenia sprawozdania Spółka terminowo przekazuje raporty z wykorzystania środków z dotacji.

4. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z ich określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym

Podstawowa działalność Spółki koncentruje się na produkcji mikrosfery. Mikrosfera - to ziarna szlaki powstające w czasie spalania pyłu węglowego w dużych paleniskach, najczęściej elektrowniach. W czasie spalania węgla na obrzeżach strefy wysokotemperaturowej plastyczna szlaka tworzy w otoczeniu gazów granulki (banieczki) o średnicy $O = 0,5$ mm zawierające w swym wnętrzu gaz. Granulki, odtransportowane razem ze szlaką do stawu osadowego, wypływają na powierzchnię wody. Wyłowione z wody, kierowane są do komory ociekowej wykonanej z płótna brezentowego, tracąc w ten sposób nadmiar wody. Po

odpowiednio długim leżakowaniu, gdy zawartość wody spadnie do ok. 20% pakowane są do worków polipropylenowych i w tej formie sprzedawane do dalszej przeróbki.

Podstawowym produktem handlowym Spółki w 2013 roku była mikrosfera szara produkowana w trzech podstawowych frakcjach: F500, F-450, F300, F150 i F-80. Głównie sprzedającym się produktem w 2013 roku była frakcja szara 500 mikronów, frakcja szara 450 mikronów oraz frakcja biała 300 mikronów. Ze względu na możliwość szerokiego zastosowania frakcji szarej 500 mikronów w różnych branżach oraz ze względu na fakt, iż jest ona najtańsza duży procent sprzedaży tej właśnie frakcji (42%) był kierowany do odbiorców. Wielkość sprzedaży pozostałych głównych frakcji jest na podobnym poziomie (od 5-14%).

W I kwartale 2013 Spółka kontynuowała sprzedaż białego surowca pozyskanego w 2012 roku. W 2013 roku sprzedaż białego surowca była bardzo znacząca dla Spółki, ponieważ jej udział w przychodach wyniósł ponad 16%. Ma to tym większe znaczenie, iż cena białej mikrosfery jest znacznie wyższa niż szarej, co wpłynęło na wynik w badanym roku.

W związku z dokonanymi znacznymi inwestycjami w linię produkcyjną oraz stały nadzór nad jakością (certyfikaty ISO) Eko podniosło znacznie wydajność produkcji oraz jakość sprzedawanych produktów. Jeśli chodzi o elastyczność w dostosowywaniu się do potrzeb klienta (różne frakcje, opakowanie, oznakowanie) i szybkiej dostawy, Spółka ma sporą przewagę nad firmami konkurencyjnymi.

Udział % przychodów ze sprzedaży mikrosfer w podziale na frakcje w 2013 r. w tys. PLN:

Frakcja	Przychody w tys. PLN	Udział % w przychodach ogół2.em
F500	16 440	42%
F450	10 619	27%
F150	5 510	14%
F80	168	0%
W500	1 690	4%
W300	2 549	7%
W150	1 887	5%
W80	161	0%
usługi	16 440	42%

razem	39 024	100 %
--------------	---------------	--------------

5. Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne, oraz informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10 % przychodów ze sprzedaży ogółem - nazwy (firmy) dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z emitentem

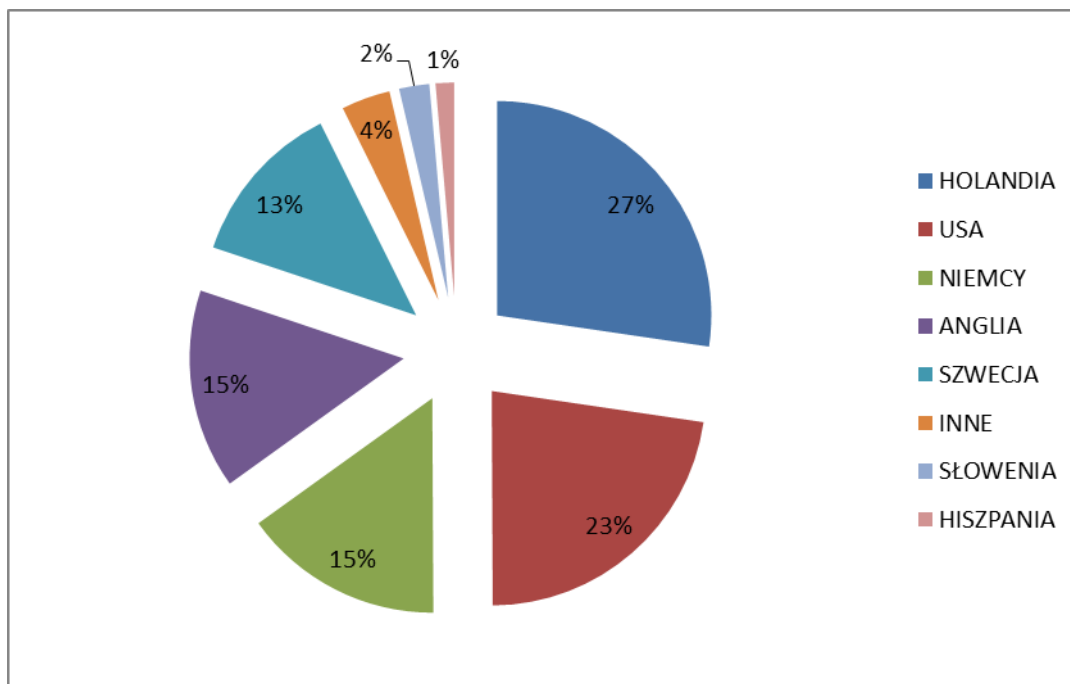
W 2013 roku EKO kontynuowało sprzedaż do odbiorców pozyskanych w 2012 roku jak również podpisało nowe kontrakty z nowymi odbiorcami. Spółka współpracuje z kilkoma pośrednikami w handlu minerałami jak również dostarcza mikrosferę bezpośrednio do odbiorców końcowych.

W okresie 01.01-31.12.2013 mikrosfera była odbierana głównie przez odbiorców z krajów europejskich. W 2013 znacząco zwiększyła się sprzedaż do USA. Głównymi odbiorcami (tak jak w poprzednim okresie) to także klienci z USA, Holandii i Niemiec.

Kraj	Przychody w tys. PLN	Udział % w przychodach
HOLANDIA	10 663	27%
USA	8 820	23%
NIEMCY	5 917	15%
ANGLIA	5 870	15%
SZWECJA	4 876	12%
INNE	1 443	4%
SŁOWENIA	888	2%
HISZPANIA	547	1%
razem	39 024	100,00%

*Sprzedaż do Inne to głównie refaktury za transport surowca

Struktura sprzedaży w 2013 roku



Klienci, dla których udział w sprzedaży za 2013 wyniósł ponad 10% sprzedaży ogólnej:

1. Zachodnio – europejski koncern działający w branży wypełniaczy – 27,32% -
czołowy globalny producent przemysłowych minerałów, głównie wypełniaczy i pigmentów pochodzących z węgla wapnia i dolomitu oraz ogólnoswiatowy dystrybutor produktów chemicznych. Spółka zatrudnia ponad 6.000 pracowników w 100 miejscach w ponad 50 krajach.

2. Koncern amerykańsko – szwajcarski produkujący płyty elewacyjne z aluminium dla budownictwa wysokiego – 22,60 % -
firma zajmuje się produkcją i rozwojem zaawansowanych technologii przetwarzania surowców, szczególnie aluminium. Jest światowym liderem w produkcji aluminiowych materiałów kompozytowych oraz właścicielem kilku znanych marek wykorzystywanych zwłaszcza w budownictwie specjalistycznym. Produkty tej firmy charakteryzują się wysoką odpornością na warunki atmosferyczne i temperaturę.

3. Omega Minerals – 15,16% -
firma zajmująca się produkcją oraz handlem mikrosferą i innymi wypełniaczami, głównie na terenie Europy Zachodniej. Specjalizuje się w dostawach dla firm z branży materiałów ogniotrwałych i budownictwa, posiada własne zakłady produkcyjne w Europie Wschodniej i Indiach.

Główne źródła surowca skoncentrowane są w Europie Wschodniej. Eko Export sprowadza surowiec do produkcji w postaci mikrosfery mokrej (dostępnej w okresie od maja do października) oraz częściowo przetworzonej, która może być dostarczana przez cały rok.

Oprócz dotychczasowych partnerów, Eko nawiązało w 2013 roku kontakty z bezpośrednimi dysponentami lagun wokół największych elektrowni w Europie Wschodniej w celu ich eksploatacji. W I kwartale Zarząd kontynuował rozpoczęte działania zmierzające do założenia i przejęcia 51% udziału w wybranych spółkach wydobywczych w Kazachstanie. Udziały te początkowo należały do Prezesa Zarządu Emitenta - Pana Jacka Dziedzica, a później zostały nabyte przez Eko Export S.A.

Najistotniejszym zadaniem Spółki w roku 2013 było zabezpieczenie dostaw surowca. Dokonane przez Spółkę zakupy były już na satysfakcjonującym poziomie, gdyż udało się pozyskać ilości materiału, które zapewniały produkcję ściśle według parametrów oczekiwanych przez odbiorców w r.2013.

Kluczowi dostawcy emitenta i udział % w dostawach w 2013 roku.

- 1) Dostawcy polscy - 930 t - 7%
- 2) Eko Sphere KZ: - 4.006 t - 30%
- 3) Partner z Europy Wschodniej D - 6.791 t - 51%
- 4) Partner z Europy Wschodniej (Kazachstan) - 1.626 t - 12%

Podpisanie Wieloletniej Umowy o Współpracy z nowym Partnerem z Europy (G) zagwarantowało Spółce stały dostęp do lagun z mikrosferą znajdujących się w posiadaniu Partnera, który dokonuje wstępnej obróbki mikrosfery we własnym zakładzie i sprzedaje Spółce mikrosferę suchą. Mikrosfera dostarczona w takiej postaci musi przejść proces uszlachetniania i modyfikacji pod względem składu chemicznego i krzywej ziarnowej w zakładzie Emitenta.

6. Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji

Poniżej przedstawiamy informacje o istotnych umowach dla działalności Spółki

- podpisanie w styczniu 2013 r. Memorandum pomiędzy Ałmatyńskimi Stacjami Elektrycznymi (właściciel trzech elektrowni) a spółką TOO Eko Microspheres Almaty dotyczącą zgody na zbiór mikrosfery z lagun należących do AO AIES. Dzięki zawartemu memorandum Spółka TOO EMA (gdzie Eko Export S.A. posiada większościowy pakiet udziałów) będzie pozyskiwała na trzech lagunach mikrosferę w pierwszym etapie metodami tradycyjnymi a następnie po ewentualnych ustaleniach wybuduje urządzenie stacjonarne.

- podpisanie w styczniu 2013 r. umowy pomiędzy Astana Energia S.A. a spółką – córką Emitenta Eko Sphere KZ Sp. z o.o. dotyczącą zgody na połów mikrosfery na lagunie należącej do elektrowni metodami tradycyjnymi (pompami) do końca 2013 r. Zawarcie powyższej umowy stanowi kolejny krok Eko Export SA w zakresie budowy na terenie przyległych do laguny innowacyjnego zakładu całorocznie pozyskującego mikrosferę, o czym spółka informowała w raporcie nr 46/2012 r. Będzie to pierwsza tego typu instalacja na

świecie, która, według szacunków kazachstańskich instytutów badawczych umożliwi pozyskanie z tej elektrowni od 15 do 25 tysięcy ton mikrosfery rocznie. Przewidywany termin zakończenia tej inwestycji to III kwartał 2013 r.

- uzyskanie w lutym 2013 r. przez Spółkę-córkę Emitenta EKO Sphere KZ zgody na wieloletnią dzierżawę terenu o pow. 1 ha w rejonie elektrowni TEC-2 w Astanie, Kazachstan, pod budowę stacjonarnego zakładu do całorocznego pozyskiwania mikrosfery. Zgodę na dzierżawę terenu wydał Akimat miasta Astana (Naczelnik Urzędu Miasta).

- podpisanie w lutym 2013 r. umowy na dostawy mikrosfery szarej frakcji 450 mikronów z wieloletnim holenderskim Partnerem z branży wydobywczej ropy naftowej na minimalną kwotę dostaw 1 315 tys. EUR tj. ca 5 478 tys. zł. Data rozpoczęcia kontraktu – 1 kwietnia 2013, a zakończenia 31 grudzień 2013. W pierwszym kwartale br. zrealizowane będą opóźnione dostawy z II półrocza 2012r.

- otrzymanie w dniu 04.03.2013 przez Zarząd, za pośrednictwem spółki-córki Eko Sphere KZ w Kazachstanie, wyników badań ilości mikrosfery w elektrowni TEC-2 w Astanie, gdzie powstanie pierwsze stacjonarne urządzenie do pozyskiwania mikrosfery. Badanie przeprowadził renomowany Centralny Instytut Naukowo-Badawczy w Karagandzie. Zostały potwierdzone prognozy o bardzo dużej zawartości mikrosfery w zrzucie popiołu. Zawartość mikrosfery określono na 1,45% to oznacza, że rocznie w Elektrowni TEC-2 w Astanie powstaje 36 250 ton, co trzykrotnie przekroczyło dotychczasowe założenia Spółki Urządzenie stacjonarne, które tam powstanie jest projektowane właśnie na ilości rzędu 30 000 ton/rocznie. Jeśli inwestycja w Astanie będzie przebiegać zgodnie z planem to już w IV kw. 2013 zaistnieje możliwość odbioru 7 500 ton mikrosfery.

- potwierdzenie w dniu 11.03.2013r. zamówienia od koncernu z branży wypełniaczy na dostawę mikrosfery szarej frakcji 500 mikronów na drugi kwartał bieżącego roku. W pierwszym kwartale zostały zrealizowane opóźnione dostawy z drugiego półrocza 2012 roku a następnie rozpoczęły się dostawy na 2013 rok. Równocześnie uzgodniono, że do końca marca br. zostaną ustalone ilości dostaw szarej mikrosfery na drugie półrocze 2013r. zaś w terminie do końca maja br. ilości białej mikrosfery do końca 2013 roku. Wartość zamówienia na II kwartał 2013 roku to 547 260 EUR, tj. ca 2 271 tys. zł.

- podpisanie w dniu 21.03.2013r. wieloletniej umowy (5-letnia) na wyłączność w zakresie sprzedaży i marketingu pomiędzy Partnerem amerykańskim a EKO EXPORT S.A. Umowa jest znaczącym osiągnięciem po prawie 4-letniej współpracy handlowej pomiędzy obydwoma firmami. Przedmiotem umowy jest wyłączne przedstawicielstwo w sprzedaży, świadczone przez partnera na rzecz Emitenta. Partner amerykański będzie świadczył usługi promocji, marketingu i sprzedaży towarów na terytorium Ameryki Północnej. Partner ma ponad 10 lat doświadczenia na rynku ceramicznych i szklanych mikrosfer w Ameryce Północnej, jak również dużą bazę magazynową i logistyczną na tym terytorium. Z podpisaniem umowy, Emitent zapewnił sobie dostęp do największego na świecie rynku mikrosfer ceramicznych, jakim jest Ameryka Północna.

- potwierdzenie w dniu 25.03.2013r. zamówienia na dostawę mikrosfery z podwyższoną zawartością tlenu aluminium frakcji 300 i 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z

branży wypełniaczy na okres maj 2013r. Wartość zamówienia to 219 720 EUR, tj. ca 920 tys. zł.

- potwierdzenie w dniu 28.03.2013r. kolejnego zamówienia na dostawę mikrosfery z podwyższoną zawartością tlenu aluminium frakcji 500 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w maju 2013r. na kwotę 53 760 EUR, tj. ca 224 600 zł.

- potwierdzenie w dniu 28.03.2013r. kolejnego zamówienia na dostawę mikrosfery szarej frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w kwietniu 2013r. na kwotę 27 600 EUR, tj. ca 115 310 zł.

- nabycie przez Zarząd w dniu 29.03.2013r. 51% udziałów w Spółce, której przedmiotem działalności jest pozyskiwanie mikrosfery. Spółka posiada podpisane „Memorandum” z największym Holdingiem Energetycznym tego kraju, na mocy którego uzyska ona „wieloletni i wyłączny dostęp do wszystkich złóż mikrosfery”, jaki Holding posiada. Złoża Holdingu przekraczają 50% wszystkich złóż mikrosfery w tym kraju, uwzględniając elektrownie na których ekonomicznie opłacalne jest wybudowanie stacjonarnego urządzenia.

- w dniu 02.07.2013 potwierdzono kolejne zamówienia na dostawę szarej mikrosfery frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w lipcu 2013r. na kwotę 82.800,00 EUR tj. ca 358.714,00 zł.

- w dniu 16.07.13 realizowano kolejne płatności za pośrednictwem spółki córki Emitenta – Eko SPHERE KZ tj. - dla zakładu stacjonarnego do pozyskiwania mikrosfery w Astanie. Koszt całości urządzeń będzie przekraczał 10% wartości kapitałów własnych Emitenta dokonano kolejnych wpłat na zapłatę podatku VAT i innych opłat celnych:

- firma z Omska (Rosja), o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 28/2013 otrzymała kwotę 16 261 EUR;

- firma rosyjska z Tomska, o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 21/2013 otrzymała kwotę 22 894 EUR. Urządzenia zostaną zakupione przez Emitenta;

- dnia 25.07.2013 zgodnie z postanowieniami umowy zawartej pomiędzy Emitentem a EKO Sphere KZ budowa zakładu produkcyjnego będzie realizowana przez Eko Sphere KZ, za środki pieniężne przekazane przez Emitenta w formie pożyczki. Spółka dokonała zapłaty końcowej za zamówiony sprzęt (pompy typu Irtysz oraz szafa sterownicza) od firmy z Omska (Rosja) w wysokości 88.054,55 EUR,

- w dniu 02.08.2013 zostało potwierdzone kolejne zamówienie na dostawę mikrosfery szarej frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w sierpniu 2013r. na kwotę 82.800,00 EUR tj. ca 350.567,00 PLN.

- dnia 09.08.2013 potwierdzone zostało zwiększenie od Partnera holenderskiego na dostawy mikrosfery szarej frakcji 450 mikronów. Partner wygrał przetarg na dostawę mikrosfery dla potrzeb przemysłu wydobywczego ropy naftowej. Minimalna wielkość dodatkowego zamówienia wynosi 525 000 EUR, tj. 2 207 tys. zł, zaś maksymalna 630 000 EUR, tj. 2 649 tys. zł.

- dnia 14.08.2013r. Spółka podpisała umowę na wykonanie instalacji niestandardowej w Astanie tj. 6 szt. zbiorników wielkogabarytowych z firmą „Karaganda - Kotlomash” z Karagandy (Kazachstan) w wysokości 26 737 EUR. Dokonano zapłaty zaliczki w kwocie ca 13 500 EUR

- 23.08.2013 zwiększono zamówienie od Partnera holenderskiego na dostawy mikrosfery szarej frakcji 450 mikronów. Wielkość zamówienia wynosi 633 000 EUR, tj. ca 2 689 tys. zł. Partner będzie otrzymywał zamówiony towar od września do grudnia 2013r

- 30.08.2013 podpisano umowa na wykonanie usługi w zakresie własności intelektualnej pod nazwą „Instalacja do pozyskiwania mikrosfery z wodno-popiołowego potoku TEC” na przygotowanie i złożenie wniosku na wydanie patentu o powyższej nazwie w Urzędzie Patentowym w Kazachstanie, pomiędzy Eko Export S.A (Polska) a Rzecznikiem Patentowym w Kazachstanie

- Zarząd Eko Export S.A. informuje, że w dniu 10.09.2013 zostało potwierdzone kolejne zamówienie na dostawę białej mikrosfery frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w IV kwartale 2013r. na kwotę 138 000 EUR tj. ca 589 tys. zł. O

- dnia 17.09.2013 potwierdzono kolejne zamówienie na dostawę białej mikrosfery frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w IV kwartale 2013r. na kwotę 165 600 EUR tj. ca 695 tys. zł.

- 18.09.2013 Zarząd potwierdził zamówienie na dostawę mikrosfery białej frakcji 150 mikronów dla dużej niemieckiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą na październik - listopad 2013r. Wartość zamówienia wynosi 120 000 EUR, tj. ca 505.728,00 zł.

- dnia 19.09.2013 podpisano aneks nr 6 do umowy linii wielozadaniowej dotyczący kredytu obrotowego nieodnawialnego w wysokości 342.700,00 EUR, przeznaczonego na finansowanie bieżącej działalności gospodarczej. Kredyt będzie spłacany w 12 miesięcznych ratach od 30.09.2013r. do 30.09.2014r.

- 30.09.2013 zostało złożone zamówienie z dużej firmy niemieckiej z branży wypełniaczy wartość zamówienia wynosi 167 040 EUR tj. ca 706746,24 zł

W dniu 11.10.2013r Zarząd Eko Export, otrzymał zamówienie na mikrosferę szarą frakcji 500 mikronów od Partnera z branży samochodowej w Europie na IV kwartał 2013r. w wysokości 101.050,00 EUR, tj. ca 423.581,39 zł.

Dnia 11.10.2013 zostało potwierdzone kolejne zamówienie na dostawę szarej mikrosfery frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w IV kwartale 2013r. na kwotę 82.800,00 EUR tj. ca 347.081,00 tys. zł.

Dnia 14.10.2013r. zostało potwierdzone kolejne zamówienie na dostawę szarej mikrosfery frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w IV kwartale 2013r. na kwotę 82.800,00 EUR tj. ca 346.609,00 tys. zł.

Dnia 24.10.2013r. Zarząd Emitenta poinformował, że ze względu na zmiany projektowe dokonane przez zamawiającego dotyczące zbiorników wielkogabarytowych został zwiększony zakres robót jak też została zwiększona kwota za tę usługę o 60.552,10 Euro.

Dnia 05.11.2013r Spółka podpisała z firmą budowlaną ASLAN KZ z Astany umowę na wykonanie prac budowlanych polegających na przygotowaniu placów wewnętrznych, dróg wewnętrznych, placów manewrowych, drogi dojazdowej.

Dnia 07.11.2013r potwierdzono pierwsze otrzymane zamówienie od Koncernu z branży metalurgicznej, zakład produkcyjny w Niemczech, na mikrosferę białą frakcji 500 mikronów
Wielkość kontraktu: 360.900 Euro tj. 1.505.964,00 PLN

Dnia 21.11.2013 Emitent podpisał umowę z renomowaną firmą niemiecką na wykonanie i montaż jednociągowej suszarni bębnowej o wydajności suszenia ca 3 tony gotowego produktu na godzinę wraz z urządzeniami filtrującymi i palnikiem

Dnia 22.11.2013 Spółka podpisała z firmą budowlaną TOO AKSU – T z Karagandy umowę na wykonanie prac montażowych polegających na ogrodzeniu terenu budowy zakładu stacjonarnego do pozyskiwania mikrosfery. Całkowity koszt usługi: ca 36.100 EUR

29.11.2013r. Emitent zamówił przesiewacz do mikrosfery współpracujący z urządzeniem suszącym i modułem pakującym.

Dnia 03.12.2013 została podpisana umowa pomiędzy EKO EXPORT S.A. a Województwem Śląskim – Śląskim Centrum Przedsiębiorczości siedzibą w Chorzowie, będącą Instytucją Pośredniczącą Drugiego Stopnia Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Śląskiego na lata 2007 -2013. Spółce zostało przyznane dofinansowanie realizacji ww. projektu na kwotę nie więcej niż 480 000,00 PLN, co stanowi nie więcej niż 60% wydatków kwalifikowanych projektu

Dnia 04.12.2013r.Zarząd Emitenta poinformował że w dniu 03.12.2013 partner spółki - firma 3A Composites GmbH, Architecture & Display Europe, Singen, producent aluminiowych paneli elewacyjnych dla budownictwa wysokiego, potwierdził zamówienie na dostawy mikrosfery szarej frakcji 150 mikronów na rok 2014 na kwotę ca.580 tys. Euro tj. Ca 2,4 milionów zł

Dnia 06.12.2013r. podpisano umowę na badanie dynamiczne nośności pali żelbetonowych pod fundament.

Dnia 06.12.2013r.Podpisano umowę na zakup stacji transformatorowej wraz z tymczasowym podłączeniem energii elektrycznej.

Dnia 06.12.2013r.podpisano Umowę na wbijanie pali żelbetonowych i prace z tym związane pod fundamenty stacjonarnego zakładu pozyskiwania mikrosfery w Astanie.

Dnia 23.12.2013r.Podpisano aneks do umowy linii wielozadaniowej.

7. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych

dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania;

Spółka nie jest powiązana kapitałowo.

8. Informacja o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe z określeniem kwoty oraz charakteru transakcji

Nie występują.

9. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku obrotowym umowach dotyczących kredytów i pożyczek, z podaniem co najmniej ich kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności

W dniu 06.05.2013r. został podpisany aneks nr 5 do umowy linii wielozadaniowej dotyczący kredytu obrotowego nieodnawialnego w wysokości 1.000.000 EUR, przeznaczonego na refinansowanie (całkowitą spłatę i zamknięcie) Umowy kredytu obrotowego nieodnawialnego oraz finansowanie bieżącej działalności gospodarczej, w zakresie zakupu surowców. Kredyt będzie spłacany w 12 miesięcznych ratach od 31.05.2013r. do 30.04.2014r.

W dniu 18.06.2013r. został podpisany aneks nr 6 do umowy linii wielozadaniowej, dotyczący kredytu obrotowego nieodnawialnego w wysokości 342.700,00 EUR, przeznaczonego na finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

W dniu 23.12.2013r. został podpisany aneks nr 7 do umowy linii dotyczący kredytu obrotowego nieodnawialnego. Zmiany w stosunku do dotychczasowych postanowień polegają na:

- wydłużeniu okresu obowiązywania Umowy Linii Wielozadaniowej do 23.12.2016 roku (Data Końca Linii);
- wydłużeniu okresu kredytowania Umowy Kredytu w Rachunku Bieżącym nr KRB\1108684 do: 31.12.2014 roku, funkcjonującego w ramach Umowy Linii Wielozadaniowej.

Podpisano również Informację do Limitu na transakcje pochodne dot. Umowy Ramowej nr NRM/2010070114 z dnia 27.07.2010 r. o obniżeniu aktualizacji kwoty przyznanego limitu na transakcje pochodne. Aktualna kwota limitu to 52.000,- EUR

10. Informacje o udzielonych w danym roku obrotowym pożyczkach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych jednostkom powiązanym emitenta, z podaniem co najmniej ich kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności

Emitent nie posiada jednostek powiązanych.

11. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanim emitenta.

Emitent w 2013 nie udzielił ani nie otrzymał żadnych poręczeń ani gwarancji.

12. W przypadku emisji papierów wartościowych w okresie objętym raportem - opis wykorzystania przez emitenta wpływów z emisji do chwili sporządzenia sprawozdania z działalności.

Dnia 08.10.2013r rozpoczęto procedurę podwyższenia kapitału zakładowego Emitenta w ramach kapitału docelowego. dniu 09.10.2013. Zarząd Spółki podjął uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego w ramach kapitału docelowego na podstawie upoważnienia udzielonego Zarządowi przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Eko Export SA w dniu 19.04.2011 roku, poprzez emisję widełkową akcji w ilości od 495.000 do 595 000 sztuk. Subskrypcja akcji serii K spółki została zakończona w dniu 21.10.2013 roku . W dniu 14.11.2013r. Sąd Rejonowy w Bielsku-Białej Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wydał postanowienie dotyczące rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 57.250,00 zł. Podwyższenie kapitału zostało dokonane poprzez emisję 572 500 akcji na okaziciela serii K o wartości nominalnej 0,10 złotych każda. Akcje nowej emisji zostały zarejestrowane w depozycie papierów wartościowych na podstawie uchwały z dnia 19.12.2013 podjęta przez Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. oraz dopuszczone do obrotu giełdowego na Głównym Rynku GPW mocą uchwały z dnia 17.01.2014r. Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie. Akcje serii K zostały objęte przez fundusze inwestycyjne w ramach subskrypcji prywatnej. Dzięki emisji akcji serii K Spółka uzyskała finansowania w wysokości 23.129.000,00 zł. Kwota uzyskana z emisji jest przeznaczana na inwestycje spółki w Kazachstanie tj. na budowę stacjonarnej instalacji służącej do pozyskiwania mikrosfery oraz na zakup kolejnych lagun mikrosfery, między innymi również na zakup surowca.

13. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok

W okresie 12 miesięcy 2013 spółka uzyskała przychody ze sprzedaży na poziomie 39.023 tys. PLN. Zrealizowane przychody są niższe od planowanych na 2013 roku 44 mln. PLN. Jednak należy podkreślić, że osiągnięty zysk nie uległ zmianie w stosunku do planu, co oznacza wzrost rentowności działalności w stosunku do planowanej.

14. Ocenę możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności

W 2013 roku Spółka wykonała następujące inwestycje, które będą miały duże znaczenie dla dalszej działalności.

Poniesione nakłady inwestycyjne w okresie od 01.01.2013 r. do 31.12.2013 r. wyniosły łącznie 478 111,70 zł. i dotyczyły :

1. Szatnia 262 097,22 zł
2. budowa wiaty magazynowej I 74 300 zł
3. inżektory do linii odzysku ciepła 74 894,48 zł
4. nowe zasilanie elektryczne 31 820,00 zł
5. koszty związanych z realizacją projektu „Innowacyjna linia rozładunku mikrosfery z big-bagów wraz z układem przesiewania oraz paczkowania” 35 000 zł.

Planowane wydatki na inwestycje na następne 12 miesięcy to kwota około 11,4 mln PLN, na którą składają się :

1. budowa linii stacjonarnej wraz z zakładem suszarnia - około 1,4 Mln € tj. 5 880 000 PLN
2. zakup działki pod budowę nowego zakładu w Bielsku – Białej - 3 720 000 PLN
3. prace przygotowawcze: ogrodzenie działki, przyłączenie mediów, utwardzenie placu - około 1 400 000 PLN
4. zakup dokumentacji projektowej nowego zakładu 220.000 PLN

Poza w/w inwestycjami Spółka jest w trakcie budowy stacjonarnego urządzenia do pozyskiwania mikrosfery w jednej ze swoich spółek-córek w Kazachstanie. Realizacja tych zamierzeń będzie finansowana z bieżących środków spółki oraz kredytu bankowego.

15. Ocenę czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik.

Do zdarzeń o nietypowym charakterze mających wpływ na wynik można zaliczyć zakończenie kolejnych etapów przeprowadzanej modernizacji zakładu produkcyjnego. Pozytywne efekty inwestycji w postaci obniżonych kosztów produkcyjnych jednostkowych oraz zwiększona wydajność linii przyczyniły się jednak w porównaniu z 2012r. do zwiększenia kosztów amortyzacji co znacznie obniżyło wynik finansowy (koszty amortyzacji były ok. 320 tys zł większe niż w roku poprzednim).

16. Charakterystykę zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności emitenta co najmniej do końca roku obrotowego następującego po roku obrotowym, za który sporządzono sprawozdanie finansowe zamieszczone w raporcie rocznym, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej.

Do czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa będzie można zaliczyć zakończenie działań inwestycyjnych w Kazachstanie. Dzięki całkowitemu zakończeniu działań związanych z założeniem Spółki oraz zamontowaniem instalacji wydobywających surowiec. Eko Export będzie miało bezpośredni dostęp do dodatkowych ilości surowca. Istotnym rezultatem zrealizowania tej inwestycji będzie stały i bezproblemowy dostęp do surowca. Niezależność i bezpośredni dostęp do materiału w działalności EKO jest niezwykle istotnym atutem, które Spółka uzyska dzięki temu przedsięwzięciu.

Ważnym aspektem, który w przyszłości może mieć wpływ na działalność Spółki będzie dalsza modernizacja zakładu produkcyjnego opisanego w punkcie 13 sprawozdania. Zarząd jest przekonany, iż skutki zrealizowanych modernizacji będzie można dostrzec już w tym roku. A wyniki finansowe w latach następnych potwierdzą efekty tych zmian.

17. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową

Nie wystąpiły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta.

18. Wszelkie umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie zawarła z osobami zarządzającymi umów z w/w warunkami.

19. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta.

	1.01-31.12.2013	1.01-31.12.2012
Pan Jacek Dziedzic – Prezes Zarządu	168 700,00	50 945,84
Pan Zbigniew Bokun – Prokurent	72 700,00	72 700,00

Członkom Rady Nadzorczej nie przysługuje żadne wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej ani członka Komitetu Audytu oraz nie przysługują im żadne inne świadczenie z tytułu pełnienia tej funkcji.

20. W przypadku spółek kapitałowych - określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących emitenta (dla każdej osoby oddzielnie)

Kapitał zakładowy spółki wynosi 1.097.750 złotych i dzieli się na 10.977.500 sztuk akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda w tym:

- 2.297.500 akcji imiennych serii A,
- 215.000 akcji na okaziciela serii A
- 900.000 akcji na okaziciela serii B,
- 250.000 akcji na okaziciela serii C,
- 150.000 akcji na okaziciela serii D,
- 2.512.500 akcji na okaziciela serii E,

- 100.000 akcji na okaziciela serii F,
- 1.000.000 akcji na okaziciela serii G,
- 1.485.000 akcji na okaziciela serii H
- 1.000.000 akcji na okaziciela serii I
- 495.000 akcji na okaziciela serii J
- 572.500 akcji na okaziciela serii K

W posiadaniu osób nadzorujących i zarządzających pozostają następujące ilości akcji:

Stan na 31.12.2013

Akcjonariusze	liczba akcji	liczba głosów	Udział w Kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Agnieszka Bokun – Członek Rady Nadzorczej	1 175 609	2 163 109	10,71%	16,29%
Jolanta Sidzina-Bokun - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	1 256 396	2 061 896	11,45%	15,53%

Dodatkowo, poza wskazaną wyżej w tabeli ilością posiadanych przez Członków Rady Nadzorczej Emitenta akcji Emitenta w sposób bezpośredni, wymienieni poniżej Członkowie Rady Nadzorczej posiadają akcje Emitenta w sposób pośredni, a mianowicie:

- pan Igor Bokun, Przewodniczący Rady Nadzorczej Eko Export S.A. posiada 2.512 akcji Spółki DAZI Investment Sp. z o.o. z siedzibą w Bielsku - Białej (co stanowi 49,94% jej kapitału zakładowego), która posiada 504.500 akcji imiennych serii A oraz 182 604 akcji zwykłych na okaziciela Emitenta, stanowiących łącznie 6,26 % kapitału zakładowego Emitenta i uprawniających do 8,98% głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta,

- pani Agnieszka Bokun, Członek Rady Nadzorczej Eko Export S.A. posiada 2.512 akcji Spółki DAZI Investment Sp. z o.o. z siedzibą w Bielsku – Białej (co stanowi 49,94% jej kapitału zakładowego), która posiada 987 500 akcji imiennych serii A oraz 188 109 akcji zwykłych na okaziciela Emitenta, stanowiących łącznie 10,71% kapitału zakładowego Emitenta i uprawniających do 16,29% głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

21. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy

W dniu 02.08.2012r została podpisana Wieloletnia Umowa o Współpracy pomiędzy Partnerem z Europy a Emitentem oraz akcjonariuszami założycielami. Jej zasadnicze postanowienia gwarantują Eko Export stały dostęp do lagun z mikrosferą znajdujących się w posiadaniu Partnera, który będzie dokonywał suszenia mikrosfery we własnym zakładzie i sprzedawał Eko Export mikrosferę suchą. Równocześnie w celu powiązania kapitałowego

partnerów i zagwarantowania stabilności współpracy i wspólności interesów w toku wykonywania umowy będzie sukcesywnie realizowana (w miarę postępu dostaw mikrosfery) wzajemna " krzyżowa" wymiana akcji pomiędzy właścicielami Partnera z Europy i akcjonariuszami założycielami Eko Export. Wymiana będzie opierała się na zasadzie ,że Eko Export zakupi akcje u Partnera z Europy, jego akcjonariusze zakupią akcje Eko Export od akcjonariuszy założycieli.

Łączna ilość mikrosfery, która ma zostać dostarczona w okresie ważności kontraktu to 28000 ton. Szczegóły umowy są opisane w punkcie nr 6: Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

Poza w/w transakcją nieznane są emitentowi żadne inne umowy w wyniku, których miałyby nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

22. Informacji o nabyciu akcji własnych a w szczególności o celu ich nabycia, liczbie i wartości nominalnej ze wskazaniem jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych akcji w przypadku ich zbycia

Akcje własne w ilości 260 000 sztuk zostały przejęte w celu wykorzystania ich do krzyżowej wymiany akcji w ewentualnych transakcjach dotyczących wieloletnich eksploatacji lagun z mikrosferą w Kazachstanie.

Kolejnym celem jest też odsprzedaż ich zgłaszającym się już w 2013r. potencjalnym inwestorom strategicznym lub branżowym głównie z USA.

23. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.

Brak systemów kontroli programów pracowniczych.

24. Informacje o:

- a) dacie zawarcia przez emitenta umowy, z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego lub skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz okresie, na jaki została zawarta ta umowa,**
- b) wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych, wypłaconym lub należnym za rok obrotowy odrębnie za:**
 - badanie rocznego sprawozdania finansowego,**
 - inne usługi poświadczające, w tym przegląd sprawozdania finansowego,**
 - usługi doradztwa podatkowego,**
 - pozostałe usługi,**

W dniu 05.01.2014r. Emitent podpisał umowę z Przedsiębiorstwem Usługowym „Book-Keeper” Kancelaria Biegłych Rewidentów Sp. z o.o. o dokonanie badania sprawozdania finansowego za rok 2013 nr ew. 11049. Kwota wynagrodzenia za przeprowadzone badanie to 10.000,00 zł netto.

Z tym rewidentem podpisano umowy na:

1. Przegląd sprawozdania finansowego za I półrocze 2013 –wypłacone wynagrodzenie 7.000,00 zł
2. Badanie sprawozdania finansowego za 2012 rok wypłacone wynagrodzenie 10 000,00 zł
3. Przegląd sprawozdania finansowego za I półrocze 2012 –wypłacone wynagrodzenie 7.000,00 zł
4. Badanie sprawozdania finansowego za 2011 rok wypłacone wynagrodzenie 10 000,00 zł
5. Przegląd sprawozdania finansowego za I półrocze 2011 –wypłacone wynagrodzenie 7.000,00 zł
6. Badanie sprawozdania finansowego za 2010 rok wypłacone wynagrodzenie 12.000,00 zł
7. przeprowadzenie badania historycznych informacji finansowych dla potrzeb prospektu emisyjnego za lata 2007,2008 i 2009 – wypłacone wynagrodzenie to 17.000,00 zł netto
8. ocena prognoz wyników lub wyników szacunkowych zamieszczonych w prospekcie emisyjnym – kwota wynagrodzenia to 5.500,00 zł netto
9. badanie sprawozdania finansowego za rok 2007 – kwota wynagrodzenia to 12.500,00 zł netto.

25. Informacje dotyczące zatrudnienia

Firma EKO EXPORT S.A zatrudnia 23 pracowników na umowę o pracę. Są to pracownicy produkcyjni, specjaliści do spraw sprzedaży, zaopatrzenia oraz księgowości.

Na dzień 31.12.2013 EKO EXPORT S.A. zatrudnia:

23 osoby na podstawie umowy o pracę w tym:

- 1 osoba - Zarząd
- 1 osoba - laboratorium,
- 1 osoba – dział rozwoju biznesu
- 1 osoba - w dziale księgowości (Główny Księgowy),
- 5 osób - w dziale handlowym i marketingu
- 14 osób - w dziale produkcyjnym.

Pracownicy doskonale znają produkt i rynek, na jakim funkcjonuje spółka. Ponadto pozostałe obszary działalności spółki obsługiwane są przez pracowników zatrudnionych na umowy zlecenia oraz przez usługi zewnętrzne dostarczane przez osoby prowadzące własną działalność gospodarczą.

Zarząd spółki jest jednoosobowy. Prezes zarządu jest zatrudniony na zasadach umowy o pracę.

Struktura pracowników etatowych względem płci

<i>wyszczególnienie</i>	<i>liczba</i>	<i>struktura</i>
Kobiety	8	30,00%
Mężczyźni	19	70,00%

razem | *27* | *100,00%*

Struktura wiekowa pracowników etatowych

<i>wyszczególnienie</i>	<i>liczba</i>	<i>struktura</i>
do 30 lat	9	33,33%%
30 – 35 lat	1	3,7%
35 – 40 lat	5	18,53%
40 – 50 lat	10	37,04%
powyżej 50 lat	2	7,4%
<i>razem</i>	<i>27</i>	<i>100,00</i>

Wykształcenie pracowników etatowych

<i>wyszczególnienie</i>	<i>liczba</i>	<i>struktura</i>
Podstawowe/zawodowe	12	44,5%
Średnie	5	18,5%
Wyższe zawodowe	4	14,8%
Wyższe magisterskie	6	22,2%
<i>razem</i>	<i>27</i>	<i>100,00</i>

Stan zatrudnienia na 31.12.2013r.

Pozycja	Stan na 31.12.2013r.
Pracownicy na stanowiskach produkcyjnych	16
Pracownicy na stanowiskach nieprodukcyjnych	11
RAZEM	27

Prezes Zarządu
Jacek Dziedzic