Paweł Jaguś
Prezes Zarządu

List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

W imieniu całego Zarządu Qumak S.A. mam przyjemność przekazać Państwu – Akcjonariuszom, Pracownikom, Kontrahentom, Inwestorom i wszystkim pozostałym Interesariuszom – raport zawierający podsumowanie naszych osiągnięć i wyników finansowych w roku 2013.

Rok ten był dla nas okresem wyjątkowym. Z jego początkiem bowiem rozpoczęliśmy wdrażanie strategii rozwoju na lata 2013-2016. Oznaczało to dla nas wiele kluczowych zmian zarówno na poziomie organizacyjnym, operacyjnym, zarządczym, jak i kompetencyjnym.

Przypomnę tylko, że główne jej założenia to: koncentracja na perspektywicznych segmentach rynku, przy stopniowym wycofywaniu się z działalności niesatysfakcjonującej pod względem marżowości, zagospodarowywanie nisz rynkowych, dywersyfikacja portfela zamówień, pozyskiwanie złożonych interdyscyplinarnych projektów informatycznych oraz rozwój kompetencji z zakresu wysoko zawansowanych technologii.

Po zakończeniu pierwszych dwunastu miesięcy możemy z satysfakcją ocenić, że decyzja o przedefiniowaniu naszych celów biznesowych oraz przemodelowanie struktury organizacyjnej w ramach nowej strategii były trafne.

W 2013 roku dynamicznie zwiększyliśmy przychody, które wyniosły ponad 540 mln zł, osiągając poziom rekordowy w historii Spółki. Jednocześnie poprawiliśmy rentowność sprzedaży brutto do poziomu 14,9 proc. Zysk netto był wprawdzie księgowo niższy, niż przed rokiem i wyniósł 7,3 mln zł, ale było to konsekwencją rezerwy na należności z tytułu kontraktu zawartego z Narodowym Centrum Sportu na realizację Stadionu Narodowego. Zysk oczyszczony z tego jednorazowego wydarzenia byłby wyższy o 22 proc. niż przed rokiem i wyniósłby ponad 12,7 mln zł netto, co biorąc pod uwagę wciąż trudną sytuację makroekonomiczną w Polsce, jest wynikiem bardzo satysfakcjonującym. Co warte podkreślenia, Qumak S.A. zawsze w swojej giełdowej historii, bez względu na otoczenie biznesowe i ekonomiczne notuje dodatni wynik na koniec roku.

W ciągu 12 miesięcy minionego roku zmieniła się również struktura sprzedaży Spółki. Konsekwentnie przesuwamy ciężar działalności w stronę zaawansowanych technologicznie realizacji dla sektora publicznego, Inteligentnych Systemów Transportowych, infrastruktury lotniczej czy ekspozycji multimedialnych.

W roku 2014 mamy zamiar z pełnym zaangażowaniem kontynuować prace nad budową nowych kompetencji oraz poprawą wskaźników finansowych. Dużym wyzwaniem z pewnością będą dla nas największe kontrakty w naszym portfelu, których skala jest bezprecedensowa w historii Spółki. Jestem jednak głęboko przekonany, że doświadczenie i zaangażowanie wszystkich pracowników oraz Zarządu Spółki pozwolą na ich skuteczną realizację.

Jednym z naszych priorytetowych zadań na rok obecny i najbliższe lata będą rozpoczęte już w 2014 r. działania za zakresu badań i rozwoju (R&D). Chcemy, poprzez współpracę z czołowymi ośrodkami naukowymi, budować kompetencje technologiczne i w ten sposób zwiększać naszą przewagę konkurencyjną. Żywię jednocześnie nadzieję, że konsekwentne wprowadzenie w życie wszystkich naszych zamierzeń i planów, będzie systematycznie budowało wartość Spółki dla jej akcjonariuszy.

Trwający rok powinien być dla Qumak S.A. okresem dynamicznego rozwoju, zarówno organicznego, a być może również poprzez akwizycje. Optymizmem napawa nas rekordowo wysoki poziom portfela zamówień na lata 2014-15 – jego wysokość, ale również jakość i potencjalna rentowność podpisanych już kontraktów, dają nam realne podstawy do widocznej poprawy wyników w całym roku.

Paweł Jaguś
Prezes Zarządu Qumak S.A.