

**INTER CARS S.A.**

**SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY  
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2013 ROKU**



**inter cars** 

## **SPIS TREŚCI**

<b>CZĘŚĆ I</b>	<b>PISMO PREZESA ZARZĄDU OŚWIADCZENIE CZŁONKÓW ZARZĄDU WYBRANE DANE FINANSOWE</b>
<b>CZĘŚĆ II</b>	<b>ROCZNE SKONSOLIDOWNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES od 1 STYCZNIA do 31 GRUDNIA 2013 roku</b>
<b>CZĘŚĆ III</b>	<b>SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA</b>
<b>CZĘŚĆ IV</b>	<b>OPINIA I RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z BADANIA ROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</b>

**Pismo Prezesa Zarządu  
Inter Cars S.A.**

**Drodzy Akcjonariusze, Pracownicy, Przyjaciele,**

Za nami wyjątkowo udany rok. Konsekwentna realizacja strategii pozwoliła umocnić naszą pozycję zarówno na rynku krajowym jak i międzynarodowym. Na koniec roku 2013 nasza sieć dystrybucji liczyła 290 punktów sprzedaży. Zysk skonsolidowany netto wyniósł blisko 148 milionów co stanowi 47% wzrostu w stosunku do ubiegłego roku. Przychody ze sprzedaży przekroczyły 3 500 mln złotych (co oznacza 17% wzrostu rok do roku). Dynamika EBITDA wzrosła o 25%, a wskaźnik dług netto/EBITDA spadł do poziomu 1,85.

Inter Cars ciągle rozwija i udoskonala główny element strategii, jakim jest zapewnienie kompleksowej obsługi warsztatów samochodowych tzw. „One Stop Shop” - „wszystko pod jednym dachem”. Zaczynaliśmy od dystrybucji części mechanicznych, poszerzając ofertę o kolejne produkty tj. oleje, opony, części wizualne czy narzędzia i elementy wyposażenie warsztatów. Obecnie pozyskujemy również klientów dla współpracujących z nami warsztatów: instytucjonalnych poprzez Motointegrator Flota oraz indywidualnych dzięki Motointegrator.pl. Ta działalność zapewnia spółce stabilny wzrost i buduje potencjał na przyszłość o czym najlepiej przekonują nasze obecne wyniki.

Klienci biznesowi otrzymują nowe narzędzia do pozyskiwania i obsługi Klientów, a nasza spółka poszerza za ich pośrednictwem krąg odbiorców o użytkowników pojazdów.

W oparciu o współpracę z producentami części oryginalnych zapewniamy rozwój rynku motoryzacyjnego w Polsce i za granicą. dokonujemy tego poprzez dostarczanie wiedzy technicznej do warsztatów, ale też przez inwestycje w młodzię, w ramach programu Młode Kadry, którego celem jest przygotowanie uczniów szkół mechanicznych do pracy w nowoczesnym środowisku. Pomoc ta jest realizowana poprzez dostarczenie odpowiedniego wyposażenia oraz szkoleń do szkół na terenie całego kraju.

Spodziewamy się, że 2014 rok będzie jeszcze lepszy i dołożymy wszelkich starań by utrzymać dwucyfrową dynamikę przychodów ze sprzedaży w kraju. Podobnie spółki zagraniczne, powinny powtórzyć wzrost z roku 2013, który wyniósł średnio prawie 29%. Jest to element naszej długoterminowej strategii zawartej w haśle „B2B” - od Bałtyku po Bałkany, a więc koncentracji na rynkach dawnego bloku socjalistycznego.

Z uwagą obserwujemy działalność naszej spółki na Ukrainie, która dziś stanowi potencjalny element ryzyka w naszej grupie, ze względu na niestabilną sytuację polityczną kraju. Trzeba jednak pamiętać, że spółka ta dziś generuje tylko 3,8% przychodów.

Kolejnym, elementem budowania przewagi konkurencyjnej Inter Cars S.A. jest ciągłe udoskonalanie łańcucha dostaw i usług logistycznych. Dzięki wieloletnim doświadczeniom już dzisiaj kierujemy je również na zewnątrz organizacji w ramach specjalnie dedykowanej spółki ILS. W związku z rozwojem firmy poszerzamy bazę magazynową, rozwijamy narzędzia informatyczne, które mają zapewnić jak najlepszą obsługę wszystkim interesariuszom.

Więcej informacji na temat realizowanych inicjatyw znajdą Państwo w naszym raporcie. jednak już z tych zaprezentowanych powyżej widać, że nie dajemy się uśpić sukcesowi i nadal pracujemy by nie zawieść Państwa zaufania.

Dziękuję wszystkim, którzy przez swoją pracę oraz zaangażowanie przyczynili się do sukcesu firmy. Uwieńczeniem tego było przyznanie naszej spółce tytułu Giełdowa Spółka Roku, który jest wspaniałym podsumowaniem prawie 25 lat funkcjonowania firmy.

W imieniu swoim jak również całego Zarządu oraz pracowników Inter Cars S.A., chciałbym zapewnić Państwa, że pokładane w nas zaufanie jest inspiracją i zachętą dla jeszcze lepszej pracy.

Z poważaniem

Robert Kierzek  
Prezes Zarządu

**Oświadczenie członków Zarządu**

**Inter Cars S.A.**

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd Inter Cars S.A. niniejszym oświadcza, że:

- zgodnie z jego najlepszą wiedzą, roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. („Inter Cars”) i dane porównawcze zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską, wydanymi i obowiązującymi na dzień sporządzenia niniejszych sprawozdań finansowych oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A.
- Komentarz do raportu rocznego, stanowiący roczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A.
- KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa, podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący badania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Inter Cars został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z badania, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

**Warszawa, 24 kwietnia 2014 roku**

-----  
*Robert Kierzek*

-----  
*Prezes Zarządu*

-----  
*Krzysztof Soszyński*

-----  
*Wiceprezes Zarządu*

-----  
*Krzysztof Oleksowicz*

-----  
*Członek Zarządu*

-----  
*Witold Kmiecik*

-----  
*Członek Zarządu*

-----  
*Wojciech Twaróg*

-----  
*Członek Zarządu*



## Wybrane dane finansowe

	<b>za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>			
	<b><u>31.12.2013</u></b>	<b><u>31.12.2012</u></b>	<b><u>31.12.2013</u></b>	<b><u>31.12.2012</u></b>
	tys. zł	tys. zł	tys. EUR	tys. EUR
<b>Dane dotyczące wzrostu i zysków</b>				
Marża na sprzedaży	31,6%	30,9%		
EBITDA	232 379	185 850	55 184	44 530
EBITDA jako procent sprzedaży	6,62%	6,19%		
EBITDA (narastająco za ostatnie 12 miesięcy)	232 379	185 850	55 184	44 530
Dług netto/ EBITDA	1,85	2,47		
Podstawowy wskaźnik zysku na 1 akcję ( w zł)	10,43	7,07	2,48	1,73
Rozwodniony wskaźnik zysku na 1 akcję (w zł)	10,43	7,07	2,48	1,73
Zysk z działalności operacyjnej	193 282	149 931	45 899	35 924
<b>Zysk netto</b>	<b>147 837</b>	<b>100 175</b>	<b>35 107</b>	<b>24 002</b>
<b>Przepływy</b>				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	101 649	76 990	24 139	18 447
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(38 596)	(58 797)	(9 166)	(14 088)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(49 804)	(41 941)	(11 827)	(10 049)
<b>Zatrudnienie i ilość filii</b>				
Pracownicy				
Podmiot dominujący	364	1 340		
Spółki zależne	1 258	1 064		
Filie				
Podmiot dominujący	156	152		
Spółki zależne	134	122		
	<b>Na dzień</b>		<b>Na dzień</b>	
	<b><u>31.12.2013</u></b>	<b><u>31.12.2012</u></b>	<b><u>31.12.2013</u></b>	<b><u>31.12.2012</u></b>
<b>Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej</b>				
	tys. zł	tys. zł	tys. EUR	tys. EUR
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	50 197	36 948	12 104	9 038
Suma bilansowa	1 696 612	1 548 391	409 098	378 746
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	479 726	495 383	115 675	121 174
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	903 766	757 247	217 922	185 227

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2013 roku – 1 EUR = 4,1472 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2012 roku – 1 EUR = 4,0882 PLN
- dla pozycji strat sprawozdania z całkowitych dochodów i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2013 i 2012 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,211 PLN i 1 EUR = 4,1736 PLN

---

**CZĘŚĆ II**  
**SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2013**  
**ROKU**

<b>Informacje o INTER CARS S.A.</b>	<b>9</b>
1. Przedmiot działalności	9
2. Siedziba	9
3. Dane kontaktowe	9
4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	9
5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	9
6. Biegły rewident	9
7. Prawnicy	9
8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)	10
9. Spółki zależne i stowarzyszone Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2013 roku	10
10. Spółki stowarzyszone	11
11. Notowania na giełdach	11
12. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji	11
<b>ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ</b>	<b>12</b>
<b>ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW</b>	<b>13</b>
<b>ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM</b>	<b>14</b>
<b>ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH</b>	<b>16</b>
1. Podstawa sporządzania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	17
2. Wpływ zmian standardów i interpretacji MSSF na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy	17
3. Opis stosowanych zasad rachunkowości	20
4. Segmenty operacyjne	28
5. Rzeczowe aktywa trwałe	30
6. Wartości niematerialne	33
7. Nieruchomości inwestycyjne	34
8. Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	35
9. Inwestycje dostępne do sprzedaży	35
10. Podatek odroczony	36
11. Zapasy	37
12. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	37
13. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	38
14. Kapitał własny zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	39
15. Zysk netto na 1 akcję	39
16. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	40
17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	42
18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	42
19. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	42
20. Płatności w formie akcji własnych	43
21. Przychody ze sprzedaży	43
22. Koszt własny sprzedaży	43
23. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	44
24. Pozostałe przychody operacyjne	44
25. Pozostałe koszty operacyjne	44
26. Przychody i koszty finansowe	44
27. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych	45
28. Podatek dochodowy	46
29. Propozycja Zarządu co do podziału zysku za bieżący rok obrotowy	47
30. Dywidenda na 1 akcję	47
31. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	47
32. Leasing operacyjny	48
33. Transakcje z jednostkami powiązanymi	48
34. Zarządzanie ryzykiem finansowym	49
35. Zdarzenia po dacie bilansu	51
36. Istotne oceny i oszacowania	51
37. Działalność zaniechana	52

---



**Informacje o INTER CARS S.A.**

**1. Przedmiot działalności**

Podstawową działalnością Inter Cars Spółka Akcyjna („Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

**2. Siedziba**

ul Powsińska 64  
02-903 Warszawa  
Polska  
Magazyn Centralny:  
ul. Gdańska 15  
05-152 Czosnów k/Warszawy

**3. Dane kontaktowe**

tel. (+48-22) 714 19 16  
fax. (+48-22) 714 19 18  
bzarzadu@intercars.eu  
relacje.inwestorskie@intercars.eu  
www.intercars.com.pl

**4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)**

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący  
Piotr Płoszajski  
Maciej Oleksowicz  
Michał Marczak  
Jacek Klimczak

**5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)**

Robert Kierzek, Prezes  
Krzysztof Soszyński, Wiceprezes  
Krzysztof Oleksowicz  
Wojciech Twaróg  
Witold Kmiecik

**6. Biegły rewident**

KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa  
ul. Chłodna 51  
00-867 Warszawa

**7. Prawnicy**

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa  
ul. Marszałkowska 115  
Warszawa

**Informacje o Inter Cars S.A.**

(w tys. zł)

**8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)**

Bank Pekao S.A.  
ul. Grzybowska 53/57  
00-950 Warszawa

Bank Handlowy w Warszawie S.A.  
ul. Senatorska 16  
00-923 Warszawa

ING Bank Śląski S.A.  
Pl. Trzech Krzyży 10/14  
00-499 Warszawa

RBS Bank (Polska) S.A.  
ul. 1-go Sierpnia 8A  
02-134 Warszawa

BRE Bank S.A.  
Ul. Królewska 14  
00-065 Warszawa

Raiffeisen Bank Polska S.A.  
ul. Piękna 20  
00-549 Warszawa

**9. Spółki zależne i stowarzyszone Inter Cars – podmioty objęte konsolidacją na 31 grudnia 2013 roku**

Nazwa podmiotu	Siedziba	Przedmiot działalności	Metoda konsolidacji	Procentowy udział Grupy w kapitale podstawowym	
				31.12.2013	31.12.2012
<b>Podmiot dominujący</b>					
Inter Cars S.A.	Warszawa	Import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	Nie dotyczy	Nie dotyczy
<b>Spółki bezpośrednio zależne</b>					
Inter Cars Ukraine	Ukraina, Chmielnicki	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Q-service Sp. z o.o.	Cząstków Mazowiecki	Doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego	Pełna	100%	100%
Lauber Sp. z o.o.	Słupsk	Regeneracja części samochodowych.	Pełna	100%	100%
Inter Cars Česká republika s.r.o.	Czechy, Praga	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Feber Sp. z o.o.	Warszawa	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep	Pełna	100%	100%
IC Development & Finance Sp. z o.o.	Warszawa	Usługi developerskie i wynajmu nieruchomości	Pełna	100%	100%
Armatus sp. z o.o.	Warszawa	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Slovenská republika s.r.o.	Słowacja, Bratysława	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Lietuva UAB	Litwa, Wilno	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
JC Auto s.r.o.	Czechy, Karvina-Darkom	Spółka nie prowadzi działalności operacyjnej	Pełna	100%	100%
JC Auto S.A.	Belgia, BrainL'Allued	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Hungária Kft	Węgry, Budapeszt	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Italia s.r.l (dawne JC Auto s.r.l.)	Włochy, Mediolan	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%

**Informacje o Inter Cars S.A.**

(w tys. zł)

Nazwa podmiotu	Siedziba	Przedmiot działalności	Metoda konsolidacji	Procentowy udział Grupy w kapitale podstawowym	
				31.12.2013	31.12.2012
Inter Cars d.o.o.	Chorwacja, Zagrzeb	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Romania s.r.l.	Rumunia, Cluj-Napoca	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Cyprus Limited	Cypr, Nikozja	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Latvija SIA	Łotwa, Ryga	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Cleverlog-Autoteile GmbH	Niemcy, Berlin	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Bulgaria Ltd.	Bułgaria, Sofia	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	Warszawa	Usługi reklamy, badania rynku i opinii publicznej	Pełna	100%	100%
ILS Sp. z o.o.	Nadarzyn	Usługi logistyczne	Pełna	100%	100%
Inter Cars Malta Holding Limited	Malta	Zarządzanie posiadanymi aktywami	Pełna *	100%	-
Q-service Truck Sp. z o.o.	Warszawa	Sprzedaż samochodów dostawczych i ciężarowych	Pełna *	100%	-
InterMeko Europa Sp. z o.o.	Warszawa	Usługi kontroli i oceny podzespołów, części zamiennych i akcesoriów	Pełna *	100%	-
<b>Spółki pośrednio zależne</b>					
Inter Cars Malta Limited	Malta	Sprzedaż części zamiennych oraz usługi doradcze w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego	Pełna *	100%	-
<b>Spółki stowarzyszone</b>					
SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.	Szczytno	Produkcja materiałów i okładzin ciernych	Praw własności	49%	49%

\* spółki założone w 2013 roku

**10. Spółki stowarzyszone**

Od 30 października 2008 roku Spółka posiada udziały w SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A. Korpele 75 12-100 Szczytno.

**11. Notowania na giełdach**

Akcje Inter Cars są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

**12. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji**

Niniejsze roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Inter Cars S.A. w dniu 24 kwietnia 2014 r.

(w tys. zł)

**ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ**

(w tys. zł)	Nota	<u>31.12.2013</u>	<u>31.12.2012</u>
<b>AKTYWA</b>			
<b>Aktywa trwałe</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	5	219 446	226 030
Nieruchomości inwestycyjne	7	25 825	27 229
Wartości niematerialne	6	160 861	141 845
Inwestycje w jednostkach powiązanych	8	45	3 795
Inwestycje dostępne do sprzedaży	9	301	301
Należności	12	11 722	13 050
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	10	26 922	19 771
		<b>445 122</b>	<b>432 021</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy	11	818 513	734 967
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	12	377 002	343 522
Należności z tytułu podatku dochodowego		5 778	933
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13	50 197	36 948
		<b>1 251 490</b>	<b>1 116 370</b>
<b>AKTYWA RAZEM</b>		<b>1 696 612</b>	<b>1 548 391</b>
<b>PASYWA</b>			
Kapitał zakładowy	14	28 336	28 336
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	14	259 530	259 530
Kapitał zapasowy		446 251	373 750
Pozostały kapitał rezerwowy		5 935	5 935
Różnice kursowe z przeliczenia		(3 718)	(2 400)
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego		167 432	92 096
<b>Kapitał własny</b>		<b>903 766</b>	<b>757 247</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	16	41 040	34 997
Pozostałe zobowiązania długoterminowe		284	322
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	10	8 750	6 130
		<b>50 074</b>	<b>41 449</b>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	17	285 670	277 876
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	16	438 686	460 386
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	18	11 949	5 716
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	19	6 467	5 717
		<b>742 772</b>	<b>749 695</b>
<b>PASYWA RAZEM</b>		<b>1 696 612</b>	<b>1 548 391</b>

(w tys. zł)

**ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW**

(w tys. zł)

	Nota	za okres 12 miesięcy zakończony	
		31.12.2013	31.12.2012
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	21	3 512 647	3 003 106
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	22	(2 402 524)	(2 074 992)
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>		<b>1 110 123</b>	<b>928 114</b>
Pozostałe przychody operacyjne	24	6 290	10 713
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	23	(505 764)	(441 491)
Koszty usługi dystrybucyjnej	23	(387 428)	(316 149)
Pozostałe koszty operacyjne	25	(29 939)	(31 256)
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>		<b>193 282</b>	<b>149 931</b>
Przychody finansowe	26	1 882	2 386
Różnice kursowe	26	192	(292)
Koszty finansowe	26	(24 238)	(32 381)
Zysk / (Strata) z tytułu udziału w jednostkach stowarzyszonych		(13)	-
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>		<b>171 105</b>	<b>119 644</b>
Podatek dochodowy	28	(23 268)	(19 469)
<b>Zysk netto</b>		<b>147 837</b>	<b>100 175</b>
Przypadający:			
akcjonariuszom podmiotu dominującego		147 837	100 175
akcjonariuszom mniejszościowym		-	-
		<b>147 837</b>	<b>100 175</b>
<b>INNE CAŁKOWITE DOCHODY</b>			
<i>Pozycje, które mogą zostać przeniesione do wyniku finansowego</i>			
Różnice kursowe z przeliczenia		(1 318)	(1 562)
Inne całkowite dochody netto, ogółem		<b>(1 318)</b>	<b>(1 562)</b>
<b>CAŁKOWITE DOCHODY</b>		<b>146 519</b>	<b>98 613</b>
<b>Zysk netto przypadający na:</b>			
- akcjonariuszy podmiotu dominującego		147 837	100 790
- udziałowców niekontrolujących		-	(615)
		<b>147 837</b>	<b>100 175</b>
<b>Całkowite dochody przypadające na:</b>			
- akcjonariuszy podmiotu dominującego		146 519	99 228
- udziałowców niekontrolujących		-	(615)
		<b>146 519</b>	<b>98 613</b>
Zysk na jedną akcję (zł)			
- podstawowy i rozwodniony		10,43	7,07
liczba akcji		14 168 100	14 168 100

(w tys. zł)

## ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

za okres od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny razem
<b>Na 1 stycznia 2013 roku</b>	<b>28 336</b>	<b>259 530</b>	<b>373 750</b>	<b>(2 400)</b>	<b>5 935</b>	<b>92 096</b>	<b>757 247</b>
<b><i>Sprawozdanie z całkowitych dochodów</i></b>							
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	147 837	147 837
<b><i>Inne całkowite dochody</i></b>							
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(1 318)	-	-	(1 318)
<b><i>Całkowite dochody, ogółem</i></b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(1 318)</b>	<b>-</b>	<b>147 837</b>	<b>146 519</b>
<b><i>Transakcje z udziałowcami</i></b>							
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	72 501	-	-	(72 501)	-
<b>Na 31 grudnia 2013 roku</b>	<b>28 336</b>	<b>259 530</b>	<b>446 251</b>	<b>(3 718)</b>	<b>5 935</b>	<b>167 432</b>	<b>903 766</b>

(w tys. zł)

**ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (CD)**

za okres od 1 stycznia 2012 roku do 31 grudnia 2012 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	Udział niekontrolujące	Kapitał własny razem
<b>Na 1 stycznia 2012 roku</b>	<b>28 336</b>	<b>259 530</b>	<b>258 686</b>	<b>(838)</b>	<b>5 935</b>	<b>117 155</b>	<b>668 804</b>	<b>(3 853)</b>	<b>664 951</b>
<b><i>Sprawozdanie z całkowitych dochodów</i></b>									
Zysk w okresie	-	-	-	-	-	100 790	100 790	(615)	100 175
<b><i>Inne całkowite dochody</i></b>									
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	(1 562)	-	-	(1 562)	-	(1 562)
<b><i>Całkowite dochody, ogółem</i></b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(1 562)</b>	<b>-</b>	<b>100 790</b>	<b>99 228</b>	<b>(615)</b>	<b>98 613</b>
<b><i>Transakcje z udziałowcami</i></b>									
Podział zysku z poprzedniego okresu	-	-	-	-	-	(4 250)	(4 250)	-	(4 250)
- dywidenda	-	-	-	-	-	(6 535)	(6 535)	4 468	(2 067)
- odkupienie udziałów niekontrolujących	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	115 064	-	-	(115 064)	-	-	-
<b>Na 31 grudnia 2012 roku</b>	<b>28 336</b>	<b>259 530</b>	<b>373 750</b>	<b>(2 400)</b>	<b>5 935</b>	<b>92 096</b>	<b>757 247</b>	<b>-</b>	<b>757 247</b>

(w tys. zł)

## ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)	Nota	01.01.2013 31.12.2013	01.01.2012 31.12.2012
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>			
Zysk przed opodatkowaniem		171 105	119 644
Korekty o pozycje:			
Amortyzacja		39 097	35 919
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych		(1 126)	1 848
(Zysk)/strata z działalności inwestycyjnej		12 272	(1 690)
Odsetki, netto	27	18 031	28 644
(Zysk)/strata z tytułu przeszacowania nieruchomości inwestycyjnych		1 404	(197)
Dywidendy otrzymane		(15)	-
Pozostałe pozycje netto	27	(406)	18 571
<b>Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym</b>		<b>240 362</b>	<b>202 739</b>
Zmiana stanu zapasów		(83 546)	383
Zmiana stanu należności		(37 300)	(12 399)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych		14 027	(81 779)
<b>Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej</b>		<b>133 543</b>	<b>108 944</b>
Podatek dochodowy zapłacony	27	(31 894)	(31 954)
<b>Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>101 649</b>	<b>76 990</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych, wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych		5 277	6 880
Wpływy ze sprzedaży udziałów		-	3 516
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych		(44 797)	(62 072)
Wydatki na nabycie udziałów w pozostałych jednostkach		(45)	-
Splata pożyczek udzielonych	27	6 716	3 089
Pożyczki udzielone	27	(7 015)	(8 243)
Dywidendy otrzymane		15	-
Odsetki otrzymane	27	1 253	100
<b>Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>(38 596)</b>	<b>(58 797)</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>			
Splata z tytułu kredytów i pożyczek	27	(25 443)	(3 137)
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	27	2 341	-
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	27	(7 453)	(5 333)
Zapłacone odsetki	27	(19 249)	(29 221)
Wyplacona dywidenda		-	(4 250)
<b>Środki pieniężne netto z działalności finansowej</b>		<b>(49 804)</b>	<b>(41 941)</b>
<b>Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto</b>		<b>13 249</b>	<b>(23 748)</b>
<b>Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu</b>		<b>36 948</b>	<b>60 696</b>
<b>Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu</b>		<b>50 197</b>	<b>36 948</b>

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego



(w tys. zł)

Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

## **1. Podstawa sporządzania rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

Roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe („sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, zwanymi dalej „MSSF UE”.

MSSF UE zawierają wszystkie Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi Interpretacje poza wymienionymi poniżej Standardami oraz Interpretacjami, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską oraz Standardami i Interpretacjami, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie weszły jeszcze w życie.

Grupa nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym. Ponadto na dzień sprawozdawczy Grupa nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości.

## **2. Wpływ zmian standardów i interpretacji MSSF na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy**

### **2.1. Obowiązujące zmiany standardów i interpretacji MSSF**

Zmiany standardów i interpretacji MSSF, które weszły w życie od dnia 1 stycznia 2013 roku do dnia zatwierdzenia do publikacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie miały istotnego wpływu na niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

### **2.2. Standardy i Interpretacje MSSF opublikowane i zatwierdzone przez Unię Europejską, jeszcze nieobowiązujące**

Grupa zamierza przyjąć wymienione poniżej nowe standardy oraz zmiany standardów i interpretacji MSSF opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, lecz nieobowiązujące do dnia zatwierdzenia do publikacji niniejszego sprawozdania finansowego zgodnie z datą ich wejścia w życie.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Data wejścia w życie
nowy Standard MSSF 10 - Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe	1 stycznia 2014
nowy Standard MSSF 11 - Wspólne ustalenia umowne	1 stycznia 2014
nowy Standard MSSF 12 - Ujawnienia informacji na temat udziałów w innych jednostkach	1 stycznia 2014
zmiany do MSSF 10, MSSF 11 i MSSF 12: Przepisy przejściowe	1 stycznia 2014
zmiany do MSR 27 - Jednostkowe sprawozdania finansowe	1 stycznia 2014
zmiany do MSR 28 - Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i we wspólnych przedsięwzięciach	1 stycznia 2014
zmiany do MSR 32 - Instrumenty finansowe: Prezentacja - kompensowanie aktywów i zobowiązań finansowych	1 stycznia 2014
zmiany do MSR 36 - Utrata wartości aktywów: Ujawnienia wartości odzyskiwalnej dotyczące aktywów niefinansowych	1 stycznia 2014
zmiany do MSR 39 - Instrumenty Finansowe: Ujmowanie i Wycena: Nowacja instrumentów pochodnych a dalsze stosowanie rachunkowości zabezpieczeń	1 stycznia 2014
zmiany do MSSF 10, MSSF 12 and MSR 27 - Jednostki inwestycyjne	1 stycznia 2014

Grupa spodziewa się, że wyżej wymienione standardy i interpretacje nie będą miały istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

(w tys. zł)

### 2.3. Standardy i Interpretacje przyjęte przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (IASB), oczekujące na zatwierdzenie przez UE

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE

Nowy Standard i zmiany do MSSF 9 - Instrumenty finansowe

Zmiany do MSSF 9 - Instrumenty finansowe i MSSF 7 Instrumenty finansowe: Ujawnienia

Interpretacja KIMSF 21 - Opłaty publiczne

Zmiany do MSR 39 Instrumenty Finansowe: Ujmowanie i Wycena

Zmiany do MSR 36 Utrata wartości aktywów - Ujawnienia wartości odzyskiwalnej dotyczące aktywów niefinansowych

Zmiana do MSR 19 Świadczenia pracownicze zatytułowaną Programy określonych świadczeń: składki pracowników

Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2010-2012 – doroczne zmiany

Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2011-2013 – doroczne zmiany

MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe

Grupa spodziewa się, że wyżej wymienione standardy i interpretacje nie będą miały istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

### 2.4. Podstawa wyceny

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży oraz,
  - nieruchomości inwestycyjnych
- wycenianych w wartości godziwej.

### 2.5. Grupa kapitałowa

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Inter Cars SA („Grupa”) obejmuje sprawozdania następujących spółek:

Nazwa podmiotu	Metoda konsolidacji	Procentowy udział Grupy w kapitale podstawowym	
		31.12.2013	31.12.2012
Inter Cars S.A.	Pełna	Nie dotyczy	Nie dotyczy
Inter Cars Ukraine	Pełna	100%	100%
Q-service Sp. z o.o.	Pełna	100%	100%
Lauber Sp. z o.o.	Pełna	100%	100%
Inter Cars Česká republika s.r.o.	Pełna	100%	100%
Feber Sp. z o.o.	Pełna	100%	100%
IC Development & Finance Sp. z o.o.	Pełna	100%	100%
Armatus sp. z o.o.	Pełna	100%	100%
Inter Cars Slovenská republika s.r.o.	Pełna	100%	100%
Inter Cars Lietuva UAB	Pełna	100%	100%
JC Auto s.r.o.	Pełna	100%	100%
JC Auto S.A.	Pełna	100%	100%
Inter Cars Hungária Kft	Pełna	100%	100%
Inter Cars Italia s.r.l. (dawne JC Auto s.r.l.)	Pełna	100%	100%
Inter Cars d.o.o.	Pełna	100%	100%
Inter Cars Romania s.r.l.	Pełna	100%	100%
Inter Cars Cyprus Limited	Pełna	100%	100%
Inter Cars Latvija SIA	Pełna	100%	100%
Cleverlog-Autoteile GmbH	Pełna	100%	100%
Inter Cars Bulgaria Ltd.	Pełna	100%	100%
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	Pełna	100%	100%
ILS Sp. z o.o.	Pełna	100%	-
Inter Cars Malta Holding Limited	Pełna	100%	-

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Q-service Truck Sp. z o.o.	Pełna	100%	-
InterMeko Europa Sp. z o.o.	Pełna	100%	-
Inter Cars Malta Limited	Pełna	100%	-
SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.	Praw własności	49%	49%

Podmiotem dominującym jest Inter Cars S.A. („Spółka / Jednostka dominująca”).

Przedstawione zasady rachunkowości zostały jednolicie zastosowane przez wszystkie jednostki należące do Grupy Kapitałowej i nie zmieniły się w stosunku do zasad zastosowanych w sprawozdaniu za rok 2012. Konsolidacja prowadzona jest metodą pełną. Jednostka stowarzyszona SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A. wyceniana jest metodą praw własności.

## 2.6. Waluta funkcjonalna i prezentacyjna

### (a) Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach złotych polskich, o ile nie wskazano inaczej. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars S.A.

Aktywa i zobowiązania jednostek działających za granicą, włączając wartość firmy i korekty do wartości godziwej na dzień nabycia dokonywane przy konsolidacji, są przeliczane według średniego kursu NBP obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego. Przychody i koszty jednostek działających za granicą, wyłączając jednostki działające w warunkach hiperinflacji, są przeliczane według średniego kursu NBP obowiązującego w dniu przeprowadzenia transakcji. Różnice kursowe powstałe przy przeliczeniu są ujmowane w innych całkowitych dochodach i prezentowane jako różnice kursowe z przeliczenia jednostek działających za granicą (kapitał rezerwowy). Jednak, jeśli Grupa nie posiada wszystkich udziałów w jednostce działającej za granicą, proporcjonalna część różnic kursowych z przeliczenia jest ujmowana w udziałach niekontrolujących. W sytuacji, gdy kontrola, znaczący wpływ lub wspólna kontrola nad jednostką działającą za granicą zostaje utracona, skumulowana wartość różnic kursowych z przeliczenia jest przeklasyfikowywana do zysku lub straty bieżącego okresu i ujmowana w zysku lub stracie na sprzedaży tej jednostki. Jeśli Grupa wyłącza jedynie część swoich udziałów w jednostce zależnej posiadającej jednostki działające za granicą, ale utrzymuje kontrolę nad pozostałą częścią udziałów, odpowiednia część skumulowanej wartości jest przypisywana do udziałów niekontrolujących. Jeśli Grupa wyłącza jedynie część swojej inwestycji w jednostce stowarzyszonej lub współkontrolowanej posiadającej jednostki działające za granicą, ale utrzymuje znaczący wpływ lub współkontrolę nad pozostałą częścią, odpowiednia część skumulowanej wartości jest przeklasyfikowywana do zysku lub straty bieżącego okresu.

Wynik finansowy oraz aktywa i pasywa jednostek, których walutami funkcjonalnymi są waluty inne niż PLN, przelicza się na PLN z zastosowaniem następujących procedur:

- aktywa i pasywa każdego prezentowanego bilansu przelicza się po kursie zamknięcia na dany dzień sprawozdawczy,
- przychody i koszty w każdym sprawozdaniu z całkowitych dochodów przelicza się po średnich kursach wymiany w okresie,
- powstałe różnice kursowe ujmuje się w oddzielnej pozycji kapitału własnego – jako różnice kursowe z przeliczenia.

### (b) Transakcje w walucie obcej

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień sprawozdawczy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia zobowiązań handlowych korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Niepieniężne pozycje bilansowe wyrażone w walucie obcej wyceniane według wartości godziwej są przeliczane według średniego kursu NBP (lub innego banku w przypadku innej waluty funkcjonalnej) obowiązującego na dzień szacowania wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walucie obcej Grupa przelicza używając kursu wymiany z dnia zawarcia transakcji. Różnice kursowe z przeliczenia ujmuje się w zysku lub

(w tys. zł)

stracie bieżącego okresu, z wyjątkiem różnic powstających na przeliczeniu instrumentów kapitałowych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży, zobowiązań finansowych wyznaczonych jako zabezpieczenie udziału w aktywach netto w jednostce działającej za granicą, które są efektywne, oraz kwalifikowanych zabezpieczeń przepływów pieniężnych, które Grupa ujmuje jako inne całkowite dochody.

Różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w odrębnej pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów, za wyłączeniem różnic kursowych dotyczących spłaty zobowiązań lub zapłaty należności związanych z dostawami lub sprzedażą towarów i usług, które są odnoszone na koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów.

### **3. Opis stosowanych zasad rachunkowości**

#### **3.1. Zmiany w polityce rachunkowości**

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsca zmiany w polityce rachunkowości.

#### **3.2. Zasady konsolidacji**

##### *(a) Jednostki zależne*

Jednostkami zależnymi są jednostki kontrolowane przez Spółkę Dominującą. Kontrola ma miejsce wtedy, gdy Spółka Dominująca posiada zdolność kierowania bezpośrednio lub pośrednio polityką finansową i operacyjną danej jednostki, w celu uzyskiwania korzyści płynących z jej działalności. Przy ocenie stopnia kontroli bierze się pod uwagę wpływ istniejących i potencjalnych praw głosu, które na dzień sprawozdawczy mogą zostać zrealizowane lub mogą podlegać konwersji.

Sprawozdania finansowe spółek zależnych uwzględniane są w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym począwszy od dnia uzyskania nad nimi kontroli aż do momentu jej wygaśnięcia.

##### *b) Jednostki stowarzyszone*

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i współkontrolowanych wyceniane są w sprawozdaniu finansowym metodą praw własności (inwestycje wyceniane metodą praw własności), a w momencie początkowego ujęcia ujmowane są w cenie nabycia. Cena nabycia inwestycji zawiera koszty transakcyjne.

##### *(c) Korekty konsolidacyjne*

Salda rozrachunków wewnętrznych pomiędzy jednostkami Grupy, transakcje zawierane w obrębie Grupy oraz wszelkie wynikające stąd niezrealizowane zyski lub straty, a także przychody oraz koszty Grupy są eliminowane w trakcie sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Niezrealizowane zyski wynikające z transakcji z jednostkami stowarzyszonymi są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania proporcjonalnie do wysokości udziału Grupy w tych jednostkach. Niezrealizowane straty są wyłączone ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego na tej samej zasadzie co niezrealizowane zyski, do momentu wystąpienia przesłanek wskazujących na utratę wartości.

#### **3.3. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości**

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym.

##### **a) Rzeczowe aktywa trwałe**

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden rok.

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem lub wytworzeniem rzeczowych aktywów trwałych, w tym aktywowane odsetki naliczone do momentu uznania środka trwałego za zdolny do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym

(w tys. zł)

uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegających amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany.

Ustalone odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 - 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3 - 16 lat
Środki transportu	5 - 7 lat
Pozostałe środki trwałe	1 - 5 lat

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu.

#### **b) Wartość firmy**

Wartość firmy, która powstaje w związku z przejęciem jednostek zależnych jest ujmowana jako składnik wartości niematerialnych. Wartość godziwa przekazanej zapłaty nie zawiera kwot związanych z rozliczeniem wcześniej istniejących powiązań. Kwoty te zasadniczo są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu. Koszty związane z nabyciem, inne niż odnoszące się do emisji instrumentów dłużnych lub kapitałowych, które Grupa ponosi w związku z połączeniem jednostek rozlicza się jako koszt okresu, w którym zostały poniesione.

Po początkowym ujęciu wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. W przypadku inwestycji wycenianych metodą praw własności, wartość firmy jest ujęta w wartości bilansowej inwestycji, a odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości tej inwestycji nie alokuje się do żadnego składnika aktywów, w tym również do wartości firmy, która stanowi część wartości tej inwestycji. Nabycie udziałów niekontrolujących jest ujmowane jako transakcje z właścicielami, w wyniku czego przy tego rodzaju transakcjach nie jest ujmowana wartość firmy. Korekty do udziałów niekontrolujących są oparte na proporcjonalnej wartości aktywów netto jednostki zależnej.

#### **c) Wartości niematerialne**

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

(w tys. zł)

#### *Relacje z dostawcami*

Relacje z dostawcami nabywane w wyniku nabycia lub połączenia jednostek, są początkowo ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia relacji z dostawcami nabytych w transakcji połączenia jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Po początkowym ujęciu, relacje z dostawcami są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Relacje z dostawcami nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. są amortyzowane przez okres zgodny z oszacowanym przez Zarząd okresem ich ekonomicznej użyteczności.

#### *Programy komputerowe*

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie.

Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone.

Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres trwania umowy leasingu.

#### **d) Nieruchomości inwestycyjne**

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększone o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej weryfikowanej na koniec każdego roku obrotowego na podstawie wycen sporządzanych przez niezależnego rzeczoznawcę a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w zysku lub stracie w okresie, w którym powstały.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane w części Rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

#### **e) Aktywa finansowe nie będące instrumentami pochodnymi**

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika aktywów finansowych.

Grupa zaprzestaje ujmować składnik aktywów finansowych w momencie wygaśnięcia praw wynikających z umowy do otrzymywania przepływów pieniężnych z tego składnika aktywów lub od momentu, kiedy prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych z aktywa finansowego są przekazywane w transakcji przenoszącej zasadniczo wszystkie znaczące ryzyka i korzyści wynikające z ich własności. Każdy udział w przekazywanym składniku aktywów finansowych, który

(w tys. zł)

jest utworzony lub pozostaje w posiadaniu Grupy jest traktowany jako składnik aktywów lub zobowiązanie.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań.

Wartość godziwą instrumentów finansowych nie będących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku o ile jest to możliwe ustala się przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

*(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności*

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, których termin wymagalności przypada w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty sprawozdawczej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności po początkowym ujęciu są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej po pomniejszeniu o ewentualne odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

*(b) pożyczki i należności*

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za wyjątkiem tych dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu sprawozdawczym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe.

*(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży*

Stanowią aktywa finansowe, inne niż pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (d). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego. Po początkowym ujęciu, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nie posiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona przy wykorzystaniu innych technik wyceny.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w innych całkowitych dochodach zostaje ujęta w zysku lub stracie bieżącego okresu.

*(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.*

Instrument jest klasyfikowany jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Grupa aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w zysku lub stracie w dacie poniesienia.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień sprawozdawczy.

(w tys. zł)

#### **f) Zobowiązania finansowe nie będące instrumentami pochodnymi**

Wyemitowane instrumenty dłużne oraz zobowiązania podporządkowane są ujmowane przez Grupę na dzień ich powstania. Wszystkie pozostałe zobowiązania finansowe, w tym zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, są ujmowane na dzień zawarcia transakcji, który jest dniem, w którym Grupa staje się stroną umowy zobowiązującej do wydania instrumentu finansowego.

Grupa wyłącza z ksiąg zobowiązanie finansowe, kiedy zobowiązanie zostanie spłacone, umorzone lub ulegnie przedawnieniu.

Aktywa i zobowiązania finansowe kompensuje się ze sobą i wykazuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kwocie netto, wyłącznie jeśli Grupa posiada ważny prawnie tytuł do kompensaty określonych aktywów i zobowiązań finansowych lub zamierza rozliczyć daną transakcję w wartości netto poddanych kompensacie składników aktywów i zobowiązań finansowych lub zamierza jednocześnie podlegające kompensacie aktywa finansowe zrealizować, a zobowiązania finansowe rozliczyć.

Grupa klasyfikuje zobowiązania finansowe nie będące instrumentami pochodnymi do kategorii innych zobowiązań finansowych. Tego typu zobowiązania finansowe początkowo ujmowane są w wartości godziwej powiększonej o dające się bezpośrednio przyporządkować koszty transakcyjne. Po początkowym ujęciu zobowiązania te wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Do innych zobowiązań finansowych zalicza się kredyty, pożyczki i inne instrumenty dłużne, kredyty w rachunku bieżącym, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania. Szczegóły odnośnie wyceny kredytów bankowych i pożyczek zostały zaprezentowane w punkcie I).

#### **g) Utrata wartości składnika aktywów**

##### *Aktywa finansowe*

Odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych jest ujmowany w momencie, kiedy istnieją obiektywne przesłanki, że zaistniały zdarzenia, które mogą mieć negatywny wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością bilansową, a wartością bieżącą przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej.

Wartość bilansowa poszczególnych aktywów finansowych o jednostkowo istotnej wartości poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Pozostałe aktywa finansowe są oceniane pod kątem utraty wartości zbiorczo, pogrupowane według podobnego poziomu ryzyka kredytowego.

Odpisy z tytułu utraty wartości ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

Odpisy z tytułu utraty wartości są odwracane, jeśli późniejszy wzrost wartości odzyskiwalnej może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po dniu ujęcia straty z tytułu utraty wartości.

Utratę wartości aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży ujmuje się poprzez przeniesienie do zysku lub straty bieżącego okresu skumulowanej straty ujętej w kapitale z wyceny do wartości godziwej. Wartość skumulowanej straty, o której mowa, oblicza się jako różnicę pomiędzy ceną nabycia, pomniejszoną o amortyzację i spłatę rat kapitałowych, a wartością godziwą pomniejszoną o straty z tytułu utraty wartości ujęte uprzednio w zysku lub stracie bieżącego okresu. Zmiany wartości odpisu z tytułu utraty wartości związane z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej są ujmowane jako przychody z tytułu odsetek.

Jeżeli w kolejnych okresach wartość godziwa odpisanych dłużnych papierów wartościowych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży wzrośnie, a jej wzrost może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po ujęciu utraty wartości, to uprzednio ujętą stratę z tytułu utraty wartości odwraca się, odnosząc skutki tego odwrócenia do zysku lub straty bieżącego okresu. W przypadku instrumentów kapitałowych dostępnych do sprzedaży odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

##### *Aktywa niefinansowe*

Wartość bilansowa aktywów niefinansowych, innych niż nieruchomości inwestycyjne, zapasy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości.



(w tys. zł)

W przypadku wystąpienia takich przesłanek Grupa dokonuje szacunku wartości odzyskiwalnej poszczególnych aktywów. Wartość odzyskiwalna wartości firmy, wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz wartości niematerialnych, które nie są jeszcze zdolne do użytkowania jest szacowana na koniec każdego roku obrotowego.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmowany jest w momencie, kiedy wartość bilansowa składnika aktywów lub ośrodka generującego środki pieniężne przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Ośrodek generujący środki pieniężne jest definiowany jako najmniejsza identyfikowalna grupa aktywów, która wypracowuje środki pieniężne niezależnie od innych aktywów i ich grup. Odpisy z tytułu utraty wartości są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu. Utrata wartości ośrodka generującego środki pieniężne jest w pierwszej kolejności ujmowana jako zmniejszenie wartości firmy przypisanej do tego ośrodka (grupy ośrodków), a następnie jako zmniejszenie wartości bilansowej pozostałych aktywów tego ośrodka (grupy ośrodków) na zasadzie proporcjonalnej.

Wartość odzyskiwalna aktywów lub ośrodków generujących środki pieniężne definiowana jest jako większa z ich wartości netto możliwej do uzyskania ze sprzedaży oraz ich wartości użytkowej. Przy szacowaniu wartości użytkowej przyszłe przepływy pieniężne dyskontowane są przy użyciu stopy procentowej przed opodatkowaniem, która odzwierciedla aktualną rynkową ocenę wartości pieniądza w czasie oraz czynniki ryzyka charakterystyczne dla danego składnika aktywów. W przypadku aktywów, które nie generują niezależnych przepływów pieniężnych wartość użytkowa szacowana jest dla najmniejszego identyfikowalnego ośrodka generującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów przynależy.

Odpis wartości firmy z tytułu utraty wartości nie jest odwracany. W odniesieniu do innych aktywów, odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w poprzednich okresach, są poddawane na każdy dzień sprawozdawczy ocenie, czy zaszyły przesłanki wskazujące na zmniejszenie utraty wartości lub jej całkowite odwrócenie. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest odwracany, jeżeli zmieniły się szacunki zastosowane do szacowania wartości odzyskiwalnej. Odpis z tytułu utraty wartości odwracany jest tylko do wysokości wartości bilansowej składnika aktywów pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne, jaka byłaby wykazana w sytuacji, gdyby odpis z tytułu utraty wartości nie został ujęty.

#### **h) Leasing**

##### *a) jednostka jako leasingobiorca*

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w zysku lub stracie bieżącego okresu. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i pożytki wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w zysku lub stracie w okresie obowiązywania umowy.

##### *(b) jednostka jako leasingodawca*

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w zysku lub stracie przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamych ze stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

#### **i) Zapasy**

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania w wyniku sprzedaży. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do stanu zdolnego do sprzedaży.

Wartość stanu zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

(w tys. zł)

Kwoty wynikające z rabatów i opustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich otrzymania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszając odpisy aktualizujące tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania cena sprzedaży netto (stanowiąca cenę pomniejszoną o opusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia) zapasów.

#### **j) Środki pieniężne i ekwiwalenty**

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

#### **k) Kapitał własny**

W sprawozdaniu finansowym Grupy kapitał własny stanowią:

1. Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym,
2. Kapitał ze sprzedaży akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywany jako oddzielna pozycja kapitałów własnych. Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów,
3. Kapitał zapasowy tworzony zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych,
4. Pozostały kapitał rezerwowy utworzony z wyceny opcji managerskich,
5. Zyski zatrzymane, w skład w których wchodzi zyski zatrzymane z lat ubiegłych oraz zysk lub strata bieżącego okresu obrotowego,
6. Różnice kursowe z przeliczenia - kapitał z przeliczenia jednostek działających zagranicą.
7. Udziały niekontrolujące – wartość kapitałów własnych przypisanych udziałowcom niekontrolującym.

#### **l) Kredyty bankowe i pożyczki**

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty transakcyjne związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

#### **m) Rezerwy**

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje wypływ środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

#### **n) Przychody**

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

*(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów*

Przychody są ujmowane, jeżeli:

- znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

(w tys. zł)

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Sprzedaż realizowana jest poprzez sieć filiantów oraz przez własną sieć sprzedaży. Przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie wydania towarów klientowi przez filianta lub z własnej sieci sprzedaży.

*(b) świadczenie usług*

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny, jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

*(c) przychody odsetkowe*

Przychody z tytułu odsetek są uznawane przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

*(d) dywidendy*

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione, a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

**o) Koszty operacyjne**

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Grupy przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, w którym została ujęta sprzedaż.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w zysku lub stracie okresu.

Kwoty refakturowane pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

**p) Koszty finansowe**

Koszty finansowe obejmują głównie odsetki płatne z tytułu zadłużenia, odwracanie dyskonta z tytułu rezerw, straty z tytułu różnic kursowych, straty z tytułu zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych przez wynik finansowy, odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych oraz zyski i straty dotyczące instrumentów zabezpieczających, które ujmowane są w zysku lub stracie. Wszystkie koszty z tytułu odsetek są ustalane w oparciu o efektywną stopę procentową.

**q) Podatek dochodowy**

Podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łącznie obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ujmuje się w związku z różnicami przejściowymi pomiędzy wartością bilansową aktywów i zobowiązań i ich wartością ustalaną dla celów podatkowych. Odroczony podatek dochodowy nie jest ujmowany w przypadku:

- różnic przejściowych wynikających z początkowego ujęcia aktywów lub zobowiązań pochodzących z transakcji, która nie jest połączeniem jednostek gospodarczych i nie wpływa ani na zysk lub stratę bieżącego okresu ani na dochód do opodatkowania;
- różnic przejściowych wynikających z inwestycji w jednostkach zależnych w zakresie, w którym nie jest prawdopodobne, że zostaną one zbyte w dającej się przewidzieć przyszłości;
- różnic przejściowych powstałych w związku z początkowym ujęciem wartości firmy.

(w tys. zł)

Podatek odroczony jest wyceniany z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą stosowane wtedy, gdy przejściowe różnice odwrócą się, przy tym za podstawę przyjmowane są przepisy podatkowe obowiązujące prawnie lub faktycznie do dnia sprawozdawczego

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane, jeżeli Grupa posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzania kompensaty bieżących zobowiązań i aktywów podatkowych i pod warunkiem, że aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tą samą władzę podatkową na tego samego podatnika lub na różnych podatników, którzy zamierzają rozliczyć zobowiązania i należności z tytułu podatku dochodowego w kwocie netto lub jednocześnie zrealizować należności i rozliczyć zobowiązanie.

**r) Wycena wartości udziałów w spółkach stowarzyszonych**

Udziały w jednostkach stowarzyszonych wyceniane są metodą praw własności.

**4. Segmenty operacyjne**

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej Inter Cars jest sprzedaż części zamiennych. Dodatkowo spółki Feber, Lauber, IC Development i ILS prowadzą działalność w innych, jednostkowo nieistotnych segmentach takich jak: produkcja nacze, regeneracja części zamiennych oraz prowadzenie działalności deweloperskiej i logistycznej. Segment ten prezentowany jest, jako sprzedaż pozostała.

Grupa Kapitałowa Inter Cars stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów. Transakcje pomiędzy segmentami dokonywane są na warunkach rynkowych.

**Informacje uzupełniające**

Informacje na temat głównych produktów i usług oraz na temat geograficznego podziału sprzedaży zostały przedstawione w nocie numer 21.

Zdecydowana większość aktywów trwałych Grupy, skoncentrowana jest w Polsce. Informacja na temat geograficznej lokalizacji aktywów trwałych została przedstawiona w poniższej tabeli:

	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Aktywa trwałe zlokalizowane w Polsce	403 236	389 797
Aktywa trwałe zlokalizowane za granicą	41 886	42 224
<b>Razem aktywa trwałe</b>	<b>445 122</b>	<b>432 021</b>

Ze względu na specyfikę działalności Grupa nie posiada kluczowych odbiorców. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie numer 12.

**Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

(w tys. zł)

	Sprzedaż części zamiennych		Pozostałe		Wyłączenia		Suma	
	01.01.2013	01.01.2012	01.01.2013	01.01.2012	01.01.2013	01.01.2012	01.01.2013	01.01.2012
	-31.12.2013	-31.12.2012	-31.12.2013	-31.12.2012	-31.12.2013	-31.12.2012	-31.12.2013	-31.12.2012
Przychody segmentu od klientów zewnętrznych	3 461 550	2 941 545	51 097	61 561	-	-	3 512 647	3 003 106
Przychody pomiędzy segmentami	19 020	7 353	170 639	65 518	189 848	(72 871)	-	-
Przychody odsetkowe	3 093	5 693	84	47	(2 066)	(3 547)	1 111	2 193
Koszty odsetkowe	(19 278)	(29 222)	(2 037)	(2 676)	2 066	2 677	(19 249)	(29 221)
Amortyzacja	(40 165)	(32 762)	(5 679)	(9 453)	6 747	6 296	(39 097)	(35 919)
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>244 567</b>	<b>94 375</b>	<b>7 167</b>	<b>22 607</b>	<b>(80 629)</b>	<b>2 662</b>	<b>171 105</b>	<b>119 644</b>
Udziały w jednostkach stowarzyszonych rozliczanych metodą praw własności	-	3 795	-	-	-	-	-	3 795
<b>Aktywa łącznie</b>	<b>2 643 671</b>	<b>2 374 943</b>	<b>186 050</b>	<b>147 552</b>	<b>(1 133 109)</b>	<b>(974 104)</b>	<b>1 696 612</b>	<b>1 548 391</b>
Nakłady kapitałowe (wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych oraz nieruchomości inwestycyjnych)	(35 762)	(56 768)	(9 035)	(3 075)	-	(2 229)	(44 797)	(62 072)
<b>Zobowiązania łącznie</b>	<b>1 134 130</b>	<b>1 084 923</b>	<b>88 993</b>	<b>90 970</b>	<b>(430 277)</b>	<b>(384 749)</b>	<b>792 846</b>	<b>791 144</b>

(w tys. zł)

## 5. Rzeczowe aktywa trwałe

	31.12.2013	31.12.2012
Grunty	37 284	28 824
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	96 305	93 582
Urządzenia techniczne i maszyny	39 728	37 648
Środki transportu	16 983	20 762
Inne środki trwałe	26 813	28 907
Środki trwałe w budowie	2 333	16 307
<b>Łącznie rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>219 446</b>	<b>226 030</b>

### Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2013 roku – 37 076 tys. zł,
- 31 grudnia 2012 roku – 35 970 tys. zł

Umowy leasingu finansowego dotyczą leasingu sprzętu komputerowego, samochodów i obiektu w Kajetanach, wykorzystywanych w działalności Grupy.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Grupę rzeczowych aktywów trwałych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

### Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo rzeczowych aktywów trwałych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

**Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

(w tys. zł)

**WARTOŚĆ BRUTTO RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH**

	<b>Grunty</b>	<b>Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej</b>	<b>Urządzenia techniczne i maszyny</b>	<b>Środki transportu</b>	<b>Inne środki trwałe</b>	<b>Środki trwałe w budowie</b>	<b>Razem</b>
<b>Wartość brutto na dzień 1 stycznia 2012 roku</b>	<b>15 394</b>	<b>115 176</b>	<b>62 183</b>	<b>39 542</b>	<b>91 458</b>	<b>19 226</b>	<b>342 979</b>
<b>Zwiększenia:</b>	<b>14 037</b>	<b>6 263</b>	<b>25 425</b>	<b>7 067</b>	<b>9 241</b>	<b>(2 949)</b>	<b>59 084</b>
Nabycie	8 202	1 785	13 872	5 356	9 326	19 733	58 274
Przeniesienie	5 835	4 478	9 898	753	(85)	(22 682)	(1 803)
Leasing	-	-	1 655	958	-	-	2 613
<b>Zmniejszenia:</b>	<b>(248)</b>	<b>(1 073)</b>	<b>(2 580)</b>	<b>(6 082)</b>	<b>(14 722)</b>	<b>(12)</b>	<b>(24 717)</b>
Sprzedaż	-	(1 073)	(2 259)	(6 071)	(6 635)	-	(16 038)
Likwidacja	(248)	-	(321)	(11)	(8 087)	(1)	(8 668)
Pozostałe	-	-	-	-	-	(11)	(11)
Różnice kursowe z przeliczenia	(109)	(120)	(789)	(630)	(1 048)	42	(2 654)
<b>Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2012 roku</b>	<b>29 074</b>	<b>120 246</b>	<b>84 239</b>	<b>39 897</b>	<b>84 929</b>	<b>16 307</b>	<b>374 692</b>
zwiększenie	8 711	8 279	13 419	6 778	9 329	4 741	51 257
zakup	7 846	8 172	5 438	3 974	9 627	7 267	42 324
przeniesienie	865	107	1 795	57	(298)	(2 526)	-
leasing	-	-	6 186	2 747	-	-	8 933
<b>Zmniejszenie</b>	<b>(195)</b>	<b>(2 152)</b>	<b>(2 624)</b>	<b>(14 063)</b>	<b>(7 277)</b>	<b>(18 767)</b>	<b>(45 078)</b>
sprzedaż	(195)	(2 065)	(488)	(7 153)	(201)	(162)	(10 264)
likwidacja	-	(87)	(2 136)	(6 910)	(7 076)	(252)	(16 461)
przeniesienie	-	0	-	-	-	(18 353)	(18 353)
Różnice kursowe z przeliczenia	3	(5)	(52)	(32)	20	52	(14)
<b>Wartość brutto na 31 grudnia 2013 roku</b>	<b>37 593</b>	<b>126 368</b>	<b>94 982</b>	<b>32 580</b>	<b>87 001</b>	<b>2 333</b>	<b>380 857</b>

**Informacje objaśniające do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego**

(w tys. zł)

<b>UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI</b>	<b>Grunty</b>	<b>Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej</b>	<b>Urządzenia techniczne i maszyny</b>	<b>Środki transportu</b>	<b>Inne środki trwałe</b>	<b>Środki trwałe w budowie</b>	<b>Razem</b>
<b>Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2012 roku</b>	<b>315</b>	<b>24 230</b>	<b>39 731</b>	<b>17 017</b>	<b>55 137</b>	<b>718</b>	<b>137 148</b>
Amortyzacja za okres	85	3 779	8 442	5 788	13 669	-	31 763
Sprzedaż	-	(872)	(1 455)	(3 211)	(4 888)	-	(10 426)
Likwidacja	(150)	(373)	(21)	(398)	(7 600)	-	(8 542)
Pozostałe	-	-	255	207	20	(482)	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(100)	(361)	(268)	(316)	(236)	(1 281)
<b>Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2012 roku</b>	<b>250</b>	<b>26 664</b>	<b>46 591</b>	<b>19 135</b>	<b>56 022</b>	<b>-</b>	<b>148 662</b>
Amortyzacja za okres	59	3 807	10 390	5 277	12 301	-	31 834
sprzedaż	-	(328)	(488)	(4 335)	(184)	-	(5 335)
likwidacja	-	(87)	(2 136)	(4 464)	(6 610)	-	(13 297)
przeniesienie	-	-	1 155	182	(1 337)	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	-	7	(258)	(198)	(4)	-	(453)
<b>Skumulowana amortyzacja i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2013 roku</b>	<b>309</b>	<b>30 063</b>	<b>55 254</b>	<b>15 597</b>	<b>60 188</b>	<b>-</b>	<b>161 411</b>

**WARTOŚĆ NETTO:**

Na dzień 1 stycznia 2012 roku	<b>15 079</b>	<b>90 946</b>	<b>22 452</b>	<b>22 525</b>	<b>36 321</b>	<b>18 508</b>	<b>205 831</b>
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	<b>28 824</b>	<b>93 582</b>	<b>37 648</b>	<b>20 762</b>	<b>28 907</b>	<b>16 307</b>	<b>226 030</b>
Na dzień 1 stycznia 2013 roku	<b>28 824</b>	<b>93 582</b>	<b>37 648</b>	<b>20 762</b>	<b>28 907</b>	<b>16 307</b>	<b>226 030</b>
Na dzień 31 grudnia 2013 roku	<b>37 284</b>	<b>96 305</b>	<b>39 728</b>	<b>16 983</b>	<b>26 813</b>	<b>2 333</b>	<b>219 446</b>



(w tys. zł)

## 6. Wartości niematerialne

	31.12.2013	31.12.2012
Wartość firmy, w tym:	124 130	124 130
- wartość firmy z połączenia z JC Auto S.A.	124 130	124 130
Oprogramowanie komputerowe	20 210	8 132
Inne wartości niematerialne, w tym:	16 521	9 583
- relacje z dostawcami	5 335	6 726
- pozostałe	11 186	2 857
	<b>160 861</b>	<b>141 845</b>

W okresie sprawozdawczym Grupa przyjęła do użytkowania wytworzoną we własnym zakresie platformę Motointegrator przeznaczoną do prowadzenia sprzedaży internetowej.

### Test na utratę wartości

Grupa przeprowadziła test na utratę wartości aktywów dla ośrodków generujących środki pieniężne do których przypisano wartość firmy (segment: części zamienne). Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu wartości użytkowej. Na podstawie powyższego testu stwierdzono, że nie wystąpiła utrata wartości.

Wartość użytkowa to szacunkowa bieżąca wartość przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostkę. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości odzyskiwalnej zostały przedstawione poniżej i nie uległy istotnej zmianie w porównaniu do wartości przyjętych na 31 grudnia 2012 roku:

- Projekcje przepływów pieniężnych użytych do oszacowania wartości w użytkowaniu oszacowanej dla całego segmentu części zamienne.
- Dane użyte do projekcji za lata 2014 i 2015 zostały opracowane na podstawie zatwierdzonego budżetu i zakładają wzrost przepływów pieniężnych o około 10% rocznie.
- Przepływy pieniężne za kolejne lata zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 1,2%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 9,1% oraz więcej i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC).
- Zarząd nie zidentyfikował kluczowych założeń, których zmiana w racjonalnie oczekiwanym zakresie doprowadziłaby do utraty wartości aktywów trwałych (w tym wartości firmy) segmentu części zamienne.

### Wartości niematerialne w leasingu

Wartość netto wartości niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2013 roku – 5 463 ty. zł
- 31 grudnia 2012 roku – 511 tys. zł,

Umowy leasingu finansowego dotyczą oprogramowania wykorzystywanego w działalności Grupy.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Grupę wartości niematerialnych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

### Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo wartości niematerialnych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

(w tys. zł)

<b>WARTOŚĆ BRUTTO WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH</b>	<b>Wartość firmy</b>	<b>Oprogramowanie komputerowe</b>	<b>Inne wartości niematerialne</b>	<b>Razem</b>
<b>Wartość brutto na 1 stycznia 2012 roku</b>	<b>124 130</b>	<b>33 142</b>	<b>23 225</b>	<b>180 497</b>
Nabycie	-	3 677	234	3 911
Leasing	-	516	-	516
Pozostałe zmniejszenia	-	(3)	(172)	(175)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(92)	-	(92)
<b>Wartość brutto na 31 grudnia 2012 roku</b>	<b>124 130</b>	<b>37 240</b>	<b>23 287</b>	<b>184 657</b>
Nabycie	-	2 473	-	2 473
Leasing	-	5 702	-	5 702
zmniejszenia przesunięcia między grupami	-	(1 790)	1 790	-
Przeniesienie z inwestycji	-	9 798	8 555	18 353
Inne	-	(157)	(249)	(406)
<b>Wartość brutto na 31 grudnia 2013 roku</b>	<b>124 130</b>	<b>53 266</b>	<b>33 383</b>	<b>210 779</b>
<b>UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH</b>				
<b>Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2012 roku</b>	<b>-</b>	<b>27 647</b>	<b>11 132</b>	<b>38 779</b>
Amortyzacja za okres	-	1 556	2 714	4 270
Zmniejszenia	-	(3)	(142)	(145)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	(92)	-	(92)
<b>Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2012 roku</b>	<b>-</b>	<b>29 108</b>	<b>13 704</b>	<b>42 812</b>
Amortyzacja za okres	-	4 857	2 406	7 263
sprzedaży przesunięcia między grupami	-	(752)	752	-
Zmniejszenia	-	(157)	-	(157)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	-	-	-
<b>Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2013 roku</b>	<b>-</b>	<b>33 056</b>	<b>16 862</b>	<b>49 918</b>
<b>Wartość netto</b>				
Na dzień 1 stycznia 2012 roku	<b>124 130</b>	<b>5 495</b>	<b>12 093</b>	<b>141 718</b>
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	<b>124 130</b>	<b>8 132</b>	<b>9 583</b>	<b>141 845</b>
Na dzień 1 stycznia 2013 roku	<b>124 130</b>	<b>8 132</b>	<b>9 583</b>	<b>141 845</b>
Na dzień 31 grudnia 2013 roku	<b>124 130</b>	<b>20 210</b>	<b>16 521</b>	<b>160 861</b>

## 7. Nieruchomości inwestycyjne

	<b>2013</b>	<b>2012</b>
<b>Stan na 1 stycznia</b>	27 229	46 355
Zmiana wartości godziwej rozpoznana w zysku/(stracie) bieżącego okresu	(1 404)	197
Przekwalifikowanie na zapasy	-	(19 323)
<b>Stan na 31 grudnia</b>	<b>25 825</b>	<b>27 229</b>

(w tys. zł)

Grupa zleciła wycenę do wartości godziwej nieruchomości w Lublinie, Szczecinie, Gdańsku, Gorzowie, Starachowicach i na Mazurach. Wycena została przeprowadzona przez niezależnych rzeczoznawców, posiadających uznawane kwalifikacje zawodowe oraz legitymujących się doświadczeniem w wycenach nieruchomości inwestycyjnych. Przy określaniu wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych rzeczoznawcy zastosowali metodę porównawczą (wartość godziwa – poziom 3).

Grupa nie ma ograniczeń w dysponowaniu ww. nieruchomościami. Nieruchomości dotyczą nabytych gruntów na cele inwestycyjne (budowa filii lub wynajem).

Przychody z czynszu nieruchomości w Gdańsku uzyskane w 2013 roku wynoszą 150 tys. zł. z nieruchomości w Gorzowie 440 tys. zł, Starachowicach 92 tys. zł a w Szczecinie 425 tys. zł. Z pozostałych nieruchomości Grupa nie uzyskała żadnych przychodów z najmu. Koszty związane z utrzymaniem nieruchomości inwestycyjnych poniesione w okresie sprawozdawczym są na podobnym poziomie do wysokości uzyskanych przychodów.

## 8. Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych

	2013	2012
<b>Stan na 1 stycznia</b>	<b>3 795</b>	<b>7 510</b>
Zwiększenia, w tym:	32	(199)
- nabycie udziałów Q-service Truck sp. z o.o.	5	-
- nabycie udziałów w InterMeko Europa sp. z o.o.	40	-
- udział w wyniku Frenoplast	(13)	(199)
Zmniejszenia, w tym:	(3 782)	(3 516)
- sprzedaż udziałów Polmozbyt S.A.	-	(3 508)
- utworzenie odpisu na udziały w Frenoplast sp. z o.o.	(3 782)	-
- pozostałe	-	(8)
<b>Stan na 31 grudnia</b>	<b>45</b>	<b>3 795</b>

Spółki zależne Q-service Truck sp. z o.o. i InterMeko Europa sp. z o.o. zostały utworzone w grudniu 2013 roku i nie rozpoczęły działalności operacyjnej w 2013 roku.

Udziały w jednostkach stowarzyszonych - stan na 31 grudnia 2013 roku

<b>Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej</b>	SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.(spółka nienotowana)
Siedziba	Szczytno
Wartość nabycia udziałów (tys. zł.)	3 782
Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	49%
Aktywa jednostki	15 017 *
Zobowiązania	7 734 *
Przychody	8 086 *
Wynik netto	(1 553) *

\* dane niebadane

W związku z utratą wartości Spółka rozpoznała w 2013 roku odpis aktualizujący wartość udziałów jednostki stowarzyszonej SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.

## 9. Inwestycje dostępne do sprzedaży

	2013	2012
<b>Stan na 1 stycznia</b>	<b>301</b>	<b>43</b>
Zwiększenia, w tym:	-	258
- nabycie udziałów Partslife GmbH	-	258
<b>Stan na 31 grudnia</b>	<b>301</b>	<b>301</b>

Udziały w innych jednostkach stanowią udziały w ATR oraz Partslife GmbH, które nie są przedmiotem obrotu na żadnym rynku. Udział Grupy w kapitale zakładowym ATR wynosi 3,44%, natomiast w Partslife – 1%.

(w tys. zł)

## 10. Podatek odroczony

### Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji aktywów i zobowiązań:

na dzień 31 grudnia 2013 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	2 052
Rzeczowe aktywa trwałe	-	6 253
Nieruchomości inwestycyjne	-	69
Zapasy	5 189	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	6 956	4 136
Straty podatkowe	9 604	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	6 717	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	13 183	10 967
<b>Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>41 649</b>	<b>23 477</b>
Kompensata	(14 727)	(14 727)
<b>Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazana w bilansie</b>	<b>26 922</b>	<b>8 750</b>

na dzień 31 grudnia 2012 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	1 895
Rzeczowe aktywa trwałe	-	6 512
Nieruchomości inwestycyjne	-	332
Zapasy	7 776	455
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	4 208	5 063
Straty podatkowe	7 368	-
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	4 740	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	11 237	7 431
<b>Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>35 329</b>	<b>21 688</b>
Kompensata	(15 558)	(15 558)
<b>Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazana w bilansie</b>	<b>19 771</b>	<b>6 130</b>

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu, które stanowią różnice przejściowe, z wyjątkiem nierozpoznanego aktywa z tytułu różnicy przejściowej, w kwocie 391 395 tys. zł, pomiędzy wartością podatkową i bilansową znaków towarowych ujętych w spółce zależnej Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. Na dzień 31 grudnia 2013 r. nierozpoznany składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego związanego z korzyścią podatkową w postaci amortyzacji znaków towarowych w spółce zależnej wynosił 74 365 tys. zł. Powyższy składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie został rozpoznany w związku z niepewnością odnośnie możliwości realizacji związanych z nim korzyści ekonomicznych.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2013	31.12.2012
stan na początek okresu	35 329	35 042
Zwiększenie (zmniejszenie)	6 320	287
stan na koniec okresu	<b>41 649</b>	<b>35 329</b>
Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2013	31.12.2012
stan na początek okresu	21 688	24 802
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	1 789	(3 114)
stan na koniec okresu	<b>23 477</b>	<b>21 688</b>

(w tys. zł)

	31.12.2012	Wpływ na zysk netto	31.12.2013
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	35 329	6 320	41 649
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	(21 688)	(1 789)	(23 477)
	<b>13 641</b>	<b>4 531</b>	<b>18 172</b>

## 11. Zapasy

	31.12.2013	31.12.2012
Materiały	22 781	17 903
Półprodukty i produkty w toku	6 011	4 484
Produkty gotowe	7 008	8 294
Towary	782 713	704 286
	<b>818 513</b>	<b>734 967</b>
Towary	783 478	705 420
Odpisy	(765)	(1 134)
	<b>782 713</b>	<b>704 286</b>

Grupa Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem.

Zapasy o wartości 582 117 tys. zł stanowią zabezpieczenie kredytu bankowego (szczegóły, patrz nota 15 niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego).

### Zmiana odpisów na zapasach

	2013	2012
stan na początek okresu	(1 134)	(2 086)
(zwiększenie) / zmniejszenie	369	952
stan na koniec okresu	<b>(765)</b>	<b>(1 134)</b>

## 12. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	31.12.2013	31.12.2012
Z tytułu dostaw i usług	348 047	316 793
Z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	19 274	16 840
Pozostałe należności	16 742	16 232
Udzielone pożyczki	5 567	8 316
<b>Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto</b>	<b>389 630</b>	<b>358 181</b>

Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2013 obejmowały głównie należności z tytułu VAT w kwocie 15 084 tys. zł.

### Zmiana stanu odpisów aktualizujących należności z tytułu dostaw i usług

	31.12.2013	31.12.2012
Stan na początek okresu	(14 659)	(19 833)
Zwiększenie	(1 735)	(2 428)
Wykorzystanie	3 766	7 602
Stan na koniec okresu	<b>(12 628)</b>	<b>(14 659)</b>
<b>Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, netto</b>	<b>377 002</b>	<b>343 522</b>

(w tys. zł)

Grupa ogranicza ryzyko kredytowe poprzez przeniesienie części odpowiedzialności za ściągalność należności z tytułu dostaw i usług na filiantów, którzy otrzymują wynagrodzenie z tytułu opłaty dystrybucyjnej.

<b>Struktura wiekowa krótkoterminowych należności brutto z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych</b>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Wymagalne do 12 miesięcy	389 630	358 181
	<b>389 630</b>	<b>358 181</b>
<b>Struktura walutowa krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)</b>		
Należności w walucie polskiej	294 588	240 370
Należności w walutach obcych	95 042	117 811
	<b>389 630</b>	<b>358 181</b>
Należności w EUR	12 850	48 233
Należności w innych walutach	82 192	69 578
	<b>95 042</b>	<b>117 811</b>

<b>Struktura wiekowa należności</b>	<b>31.12.2013</b>		<b>31.12.2012</b>	
	<b>Brutto</b>	<b>Odpisy</b>	<b>Brutto</b>	<b>Odpisy</b>
do 180 dni	363 809	-	330 870	-
-wymagalne	183 893	-	105 115	-
-niewymagalne	179 916	-	225 755	-
od 181 do 270 dni	2 525	367	2 267	290
od 271 do 360 dni	1 683	656	2 788	1 199
powyżej 1 roku	21 613	11 605	22 256	13 170
<b>Razem</b>	<b>389 630</b>	<b>12 628</b>	<b>358 181</b>	<b>14 659</b>

<b>Udzielone pożyczki</b>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Pożyczki krótkoterminowe	5 567	8 316
Pożyczki długoterminowe	4 586	6 985
	<b>10 153</b>	<b>15 301</b>

<b>Długoterminowe należności</b>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Należności od pracowników	-	-
Pożyczki długoterminowe	4 586	6 985
Kaucje	4 636	5 273
Pozostałe	2 500	792
	<b>11 722</b>	<b>13 050</b>

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Grupy oraz ich rozproszenie.

Ryzyko kredytowe i ryzyko walutowe omówione zostało w Nocie 34.

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Grupę kaucji z tytułu najmu oraz długoterminowe pożyczki.

Pożyczki są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 5%.

Pożyczki nie są zabezpieczone.

### 13. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
W kasie	6 109	7 063
Na rachunkach bankowych	33 851	25 229
W drodze	10 040	3 907
Na rachunkach ZFŚS	197	749
<b>Środki pieniężne</b>	<b>50 197</b>	<b>36 948</b>

(w tys. zł)

<b>Środki pieniężne</b>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
W walucie polskiej	20 645	16 519
W walutach obcych	29 552	20 429
	<b>50 197</b>	<b>36 948</b>

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS, Grupa nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Zgodnie z polskim prawem spółki zarejestrowane w Polsce, administrują ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnym koncie.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Grupa lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

#### **14. Kapitał własny zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej**

Kapitał zakładowy jednostki dominującej Inter Cars, na dzień 31 grudnia 2013 roku stanowiło 14.168.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do F o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	<b>Liczba akcji (w sztukach)</b>	<b>Data dopuszczenia do obrotu</b>	<b>Prawo do dywidendy (od roku)</b>	<b>Wartość nominalna (w zł)</b>	<b>Cena emisyjna (w zł)</b>	<b>Agio (w zł)</b>
akcje serii A	200 000	14.05.2004	1999	400 000	2,00	-
akcje serii B	7 695 600	14.05.2004	1999	15 391 200	2,00	-
akcje serii C	104 400	14.05.2004	1999	208 800	2,00	-
akcje serii D	2 153 850	14.05.2004	2001	4 307 700	6,85	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	14.05.2004	2002	3 334 500	8,58	10 966 504
akcje serii G	1 875 000	14.03.2008	2007	3 750 000	122,00	225 000 000
akcje serii F1	10 001	06.08.2007	2008	20 002	33,59	315 900
akcje serii F2	30 000	25.06.2008	2008	60 000	37,13	1 053 900
akcje serii F1	147 332	06.08.2007	2009	294 664	33,59	4 654 249
akcje serii F2	127 333	25.06.2008	2009	254 666	37,13	4 473 208
akcje serii F3	157 334	21.12.2009	2009	314 668	18,64	2 618 038
	<b>14 168 100</b>			<b>28 336 200</b>		<b>259 530 475</b>

#### **15. Zysk netto na 1 akcję**

##### **Podstawowy zysk na 1 akcję**

Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 147 837 tys. zł (2012: 100 175 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji jednostki dominującej 14 168 tys. akcji (2012: 14 168 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

	<b>2013</b>	<b>2012</b>
<i>Średnio ważona liczba akcji</i>		
Akcje wyemitowane na dzień 1 stycznia	14 168 100	14 168 100
Wpływ realizacji opcji na akcje	-	-
Średnioważona liczba akcji w roku	<b>14 168 100</b>	<b>14 168 100</b>
 <b>Podstawowy zysk na 1 akcję</b>	 <b>2013</b>	 <b>2012</b>
Zysk netto w okresie	147 837	100 175
Średnioważona liczba akcji	14 168 100	14 168 100
Zysk netto na 1 akcję	10,43	7,07

##### **Rozwodniony zysk na 1 akcję**

W roku 2013 i 2012 nie było w Grupie otwartych programów motywacyjnych mających czynnik rozwadniający. W związku z powyższym rozwodniony zysk na jedną akcję jest równy podstawowemu zyskowi na jedną akcję.

(w tys. zł)

## 16. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego

Nota prezentuje dane o zobowiązaniach jednostki z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych wycenianych według zamortyzowanego kosztu. Informacje odnośnie ekspozycji jednostki na ryzyko kursowe, ryzyko stopy procentowej i ryzyko płynności przedstawia nota 34.

### Umowa kredytu konsorcjalnego

W dniu 29 lipca 2009 roku została zawarta umowa kredytu konsorcjalnego pomiędzy Inter Cars S.A. (jako Kredytobiorcą) oraz (z późniejszymi zmianami) Feber sp.z o.o., IC Development & Finance sp. z o.o., Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o., ILS sp. z o.o., Inter Cars Cyprus Limited, Q-service sp. z o.o. oraz Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. (jako Współdłużnikami) a bankami: Bank Polska Kasa Opieki S.A., oraz ING Bankiem Śląskim S.A., Bankiem Handlowym w Warszawie S.A., BRE Bankiem S.A.

W dniu 20 listopada 2013 podpisano aneks do umowy kredytowej. Na mocy zawartego aneksu podniesiono łączną wartość dostępnego finansowania do kwoty 495 mln zł. Zgodnie z postanowieniami aneksu Kredytodawcy wyrazili zgodę na wydłużenie spłaty kredytu o kolejny rok z terminem jego ostatecznej spłaty przypadającym na 20.11.2014 r. Jednocześnie obniżona została marża i prowizje Banków. Do Umowy Kredytu jako Współdłużnik przystąpiła kolejna spółka z Grupy Kapitałowej Kredytobiorcy - INTER CARS ROMANIA S.R.L., z siedzibą w Cluj-Napoca, Rumunia. W związku z podniesieniem wartości finansowania i przedłużeniem daty spłaty kredytu Kredytobiorca dokonał aktualizacji zabezpieczeń. Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

	31.12.2013	31.12.2012
<b>Długoterminowe</b>		
Zabezpieczone kredyty bankowe	13 115	10 774
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	27 925	24 223
	<b>41 040</b>	<b>34 997</b>
<b>Krótkoterminowe</b>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Zabezpieczone kredyty bankowe	431 260	457 829
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	7 426	3 946
Rozliczenie prowizji od zaangażowania	-	(1 389)
	<b>438 686</b>	<b>460 386</b>

<b>Kredyty i pożyczki krótkoterminowe</b>	kwota według umowy (limit)	Wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	495 000	431 260	20-11-2014
	<b>495 000</b>	<b>431 260</b>	

<b>Kredyty i pożyczki długoterminowe</b>	kwota według umowy (limit)	Wykorzystanie	termin spłaty
Raiffeisen a.s. (Inter Cars Czechy)	13 115	13 115	30-09-2015
	<b>13 115</b>	<b>13 115</b>	

Łączna kwota zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek na dzień bilansowy 31 grudnia 2013 r. wyniosła 444 375 tys. zł, z czego 393 354 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w złotych, 37 906 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w EUR, zaś 13 115 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytu otrzymanego w CZK.

### Istotne warunki kredytu konsorcjalnego

Kredyt konsorcjalny został udzielony przez następujące banki (wraz z wykorzystaniem na dzień 31 grudnia 2013 r.):



(w tys. zł)

	<b>Wykorzystanie</b>	<b>Udział w wykorzystaniu</b>
Polska Kasa Opieki S.A.	182 529	42,3%
ING Bank Śląski S.A.	103 571	24,0%
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	68 634	15,9%
BRE Bank S.A.	76 526	17,8%
	<b>431 260</b>	<b>100,0%</b>

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez konsorcjum banków są:

- hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim,
- zastaw rejestrowy na zapasach,
- poręczenie udzielone przez Inter Cars Ukraine LLC,
- zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.

Następujące istotne współczynniki (kalkulowane na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Inter Cars S.A.) są zapisane w umowie i w przypadku niespełnienia przez Grupę mogą stanowić podstawę do wypowiedzenia umowy przez konsorcjum:

- współczynnik zysku operacyjnego Grupy w stosunku do zapłaconych odsetek od zadłużenia finansowego wszystkich członków Grupy,
- współczynnik długu netto do EBITDA,
- współczynnik kapitału własnego Grupy do łącznej sumy bilansowej Grupy,
- wartość zapasów stanowiących przedmiot zabezpieczenia w stosunku do wykorzystania kredytu.

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym Grupa spełniła wszystkie warunki umowy kredytowej.

Inter Cars może wyrazić zgodę i wypłacić dywidendę jedynie w przypadku gdy:

- łączna wysokość wypłaconej dywidendy za dany rok finansowy nie przekracza 20% zysku netto;
- współczynniki są na satysfakcjonującym poziomie i wypłata dywidendy nie spowoduje naruszenia któregokolwiek z istotnych współczynników.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Efektywna stopa procentowa na dzień sprawozdawczy wyniosła 3,8%.

#### **Leasing finansowy**

	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	38 845	32 340
Koszt finansowy	(3 494)	(4 171)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	<b>35 351</b>	<b>28 169</b>
<i>Suma płatności wynikająca z umów leasingu</i>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Poniżej 1 roku	10 404	6 157
Pomiędzy 1 a 5 lat	28 441	26 183
Więcej niż 5 lat	-	-
	<b>38 845</b>	<b>32 340</b>
<i>Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych</i>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Poniżej 1 roku	7 426	3 946
Pomiędzy 1 a 5 lat	27 925	24 223
Więcej niż 5 lat	-	-
	<b>35 351</b>	<b>28 169</b>

Zobowiązania leasingowe dotyczą leasingu rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w notcie 5 i 6.

(w tys. zł)

## Obligacje

W okresie sprawozdawczym Grupa nie emitowała obligacji.

## 17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2013	31.12.2012
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług od pozostałych jednostek	214 490	223 872
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	44 132	22 382
Pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów	27 048	31 622
	<b>285 670</b>	<b>277 876</b>
	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone bonusy za okres	283 010	268 702
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu bonusów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(68 520)	(44 830)
<b>Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług</b>	<b>214 490</b>	<b>223 872</b>
	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
<b>Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług</b>		
Wymagalne do 12 miesięcy	214 289	223 872
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	201	-
	<b>214 490</b>	<b>223 872</b>

Zobowiązania z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2013 obejmowały głównie zobowiązania z tytułu VAT jednostki dominującej w kwocie 26 695 tys. zł i spółki ICMS Sp. z o.o. 3 118 tys. zł (razem 2012: 14 197 tys. zł).

Najistotniejszą pozycją pozostałych zobowiązań oraz rozliczeń międzyokresowych kosztów na dzień 31 grudnia 2013 były zobowiązania z tytułu usługi dystrybucyjnej i rozliczeń z filiantami jednostki dominującej w kwocie 7 085 tys. zł.

<b>Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług, oraz pozostałych zobowiązań</b>	31.12.2013	31.12.2012
Zobowiązania w PLN	97 169	157 353
Zobowiązania w walutach obcych	188 501	120 523
	<b>285 670</b>	<b>277 876</b>
<i>równowartość w PLN</i>		
Zobowiązania w EUR	151 897	98 063
Zobowiązania w USD	-	-
Zobowiązania w innych walutach	36 604	22 460
	<b>188 501</b>	<b>120 523</b>

## 18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	31.12.2013	31.12.2012
Z tytułu wynagrodzeń	11 338	5 032
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	611	684
	<b>11 949</b>	<b>5 716</b>

## 19. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego

<b>Struktura wiekowa zobowiązań z podatków</b>	31.12.2013	31.12.2012
Wymagalne do 12 miesięcy	6 467	5 717
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	<b>6 467</b>	<b>5 717</b>
	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
<b>Struktura walutowa zobowiązań z tytułu podatków</b>		
Zobowiązania w walucie polskiej	3 717	2 756
Zobowiązania w walucie obcej, denominowane w złotych	2 750	2 961
	<b>6 467</b>	<b>5 717</b>

(w tys. zł)

## 20. Płatności w formie akcji własnych

Program Motywacyjny w formie przyznanych opcji na akcje dla członków organów zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz kluczowych pracowników zakończył się w 2009 roku.

## 21. Przychody ze sprzedaży

	<b>1.1.2013- 31.12.2013</b>	<b>1.1.2012- 31.12.2012</b>
Przychody ze sprzedaży produktów	73 226	62 982
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	3 346 069	2 863 402
Przychody ze sprzedaży usług	92 245	76 000
Wynajem nieruchomości inwestycyjnych	1 107	722
	<b>3 512 647</b>	<b>3 003 106</b>

### Struktura rzeczowa sprzedaży

	<b>2013</b>		<b>2012</b>	
	<b>(tys. zł)</b>	<b>(%)</b>	<b>(tys. zł)</b>	<b>(%)</b>
Części do samochodów osobowych	2 559 636	73%	2 144 249	71%
Części do samochodów użytkowych i autobusów	466 707	13%	354 303	12%
Części do motocykli, pojazdy jednośladowe	50 525	1%	50 783	2%
Pozostałe części	269 201	8%	314 067	10%
Pozostała sprzedaż	166 578	5%	139 704	5%
<b>Przychody ze sprzedaży razem</b>	<b>3 512 647</b>	<b>100%</b>	<b>3 003 106</b>	<b>100%</b>

Pozostała sprzedaż obejmuje przede wszystkim przychody z tytułu najmu powierzchni magazynowych oraz sprzedaż usług marketingowych związanych z podstawową działalnością.

### Informacje na temat geograficznej struktury sprzedaży

	<b>2013</b>		<b>2012</b>	
	<b>(tys. zł)</b>	<b>(%)</b>	<b>(tys. zł)</b>	<b>(%)</b>
Sprzedaż w kraju	2 342 718	67%	2 049 224	68%
Sprzedaż eksportowa	1 169 929	33%	953 882	32%
<b>Razem</b>	<b>3 512 647</b>	<b>100%</b>	<b>3 003 106</b>	<b>100%</b>

Sprzedaż eksportowa dotyczy przede wszystkim sprzedaży do klientów w krajach ościennych tj. przede wszystkim do Czech, Słowacji oraz na Litwę, Ukrainę a także do Rumunii.

## 22. Koszt własny sprzedaży

	<b>1.01.2013 – 31.12.2013</b>	<b>1.01.2012 – 31.12.2012</b>
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	2 340 885	2 014 055
Wartość sprzedanych produktów	57 665	53 196
(Dodatnie) / ujemne różnice kursowe	3 974	7 741
<b>Koszt własny sprzedaży</b>	<b>2 402 524</b>	<b>2 074 992</b>

(w tys. zł)

## 23. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	<b>1.01.2013 - 31.12.2013</b>	<b>1.01.2012 - 31.12.2012</b>
Amortyzacja	39 097	35 919
Zużycie materiałów i energii	85 952	74 657
Usługi obce	657 590	521 260
Podatki i opłaty	7 218	2 133
Wynagrodzenia	100 734	118 802
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	26 475	29 937
Pozostałe koszty rodzajowe	34 177	28 128
<b>Koszty według rodzaju, razem</b>	<b>951 243</b>	<b>810 836</b>
(minus) Koszty sprzedanych produktów	(57 665)	(53 196)
(minus) Zmiana stanu produktów gotowych i produkcji w toku	(386)	-
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej realizowanej przez filiantów	(387 428)	(316 149)
<b>Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu</b>	<b>505 764</b>	<b>441 491</b>

## 24. Pozostałe przychody operacyjne

	<b>1.01.2013 - 31.12.2013</b>	<b>1.01.2012 - 31.12.2012</b>
Zysk na zbyciu niefinansowych aktywów trwałych	348	1 690
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	299	2 895
Przychody z tytułu obciążenia filii	-	172
Upusty marketingowe	867	527
Pozostałe rabaty	595	141
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	-	494
Wycena nieruchomości inwestycyjnych	-	197
Zapłata należności przeterminowanych po spisaniu	588	245
Rozwiązane rezerwy	-	-
Pozostała sprzedaż	2 590	1 496
Pozostałe	1 003	2 856
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>6 290</b>	<b>10 713</b>

## 25. Pozostałe koszty operacyjne

	<b>1.01.2013 - 31.12.2013</b>	<b>1.01.2012 - 31.12.2012</b>
Utworzone odpisy aktualizujące wartość należności i pozostałe	8 811	998
Utworzone odpisy aktualizujące aktywa	9 433	-
Uszkodzenia towarów	-	18 206
Koszty z tytułu reklamacji	-	2 300
Niedobory magazynowe	3 858	153
Odszkodowania	-	11
Straty z tytułu wyceny nieruchomości inwestycyjnych	1 383	-
Ubezpieczenia majątkowe	-	205
Odpisanie przedawnionych należności	2 600	2 094
Zakończone inwestycje	-	208
Pozostałe	3 854	7 081
<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>29 939</b>	<b>31 256</b>

## 26. Przychody i koszty finansowe

	<b>1.01.2013 - 31.12.2013</b>	<b>1.01.2012 - 31.12.2012</b>
<b>Przychody finansowe</b>		
Odsetki z tytułu pożyczek	479	577
Odsetki z innych tytułów	632	1 616
Otrzymane dywidendy	15	-
Pozostałe przychody finansowe	756	193
<b>Przychody finansowe</b>	<b>1 882</b>	<b>2 386</b>

(w tys. zł)

	1.01.2013 - 31.12.2013	1.01.2012 - 31.12.2012
<b>Koszty finansowe</b>		
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych kredytów bankowych	17 267	26 824
Odsetki z innych tytułów	1 982	2 397
Prowizje i opłaty	2 122	2 293
Pozostałe koszty finansowe	2 867	867
	<b>24 238</b>	<b>32 381</b>

<b>Różnice kursowe w okresie od 1.01.2013 do 31.12.2013</b>	<b>Odniesione na koszt własny sprzedaży</b>	<b>Prezentowane jako 'Różnice kursowe'</b>	<b>Łącznie różnice kursowe</b>
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	926	-	926
Pozostałe	-	(7)	(7)
<b>Zrealizowane różnice kursowe</b>	<b>926</b>	<b>(7)</b>	<b>919</b>
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	(4 900)	-	(4 900)
Pozostałe	-	199	199
<b>Niezrealizowane różnice kursowe</b>	<b>(4 900)</b>	<b>199</b>	<b>(4 701)</b>
<b>Łącznie różnice kursowe</b>	<b>(3 974)</b>	<b>192</b>	<b>(3 782)</b>

<b>Różnice kursowe w okresie od 1.01.2012 do 31.12.2012</b>	<b>Odniesione na koszt własny sprzedaży</b>	<b>Prezentowane jako 'Różnice kursowe'</b>	<b>Łącznie różnice kursowe</b>
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	15 074	(2)	15 072
<b>Zrealizowane różnice kursowe</b>	<b>15 074</b>	<b>(2)</b>	<b>15 072</b>
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	(22 815)	(290)	(23 105)
<b>Niezrealizowane różnice kursowe</b>	<b>(22 815)</b>	<b>(290)</b>	<b>(23 105)</b>
<b>Łącznie różnice kursowe</b>	<b>(7 741)</b>	<b>(292)</b>	<b>(8 033)</b>

## 27. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych

### Podatek dochodowy zapłacony

	31.12.2013	31.12.2012
Podatek dochodowy bieżący ujęty w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	27 799	22 870
Zmiana stanu należności z tytułu podatku dochodowego	4 845	(111)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego	(750)	9 195
<b>Podatek dochodowy zapłacony</b>	<b>31 894</b>	<b>31 954</b>

### Zmiana stanu należności

	31.12.2013	31.12.2012
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	(33 480)	(16 029)
Zmiana stanu należności długoterminowych	1 328	(1 948)
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	(5 148)	5 578
<b>Zmiana stanu należności</b>	<b>(37 300)</b>	<b>(12 399)</b>

(w tys. zł)

### Zmiana stanu pożyczek udzielonych

	31.12.2013	31.12.2012
Pożyczki udzielone	(7 015)	(8 243)
Spłata pożyczek udzielonych	6 716	3 089
Odsetki otrzymane	1 253	100
Odsetki naliczone	(1 218)	(524)
Odpisy pożyczek udzielonych	5 412	-
<b>Zmiana stanu pożyczek udzielonych</b>	<b>5 148</b>	<b>(5 578)</b>

### Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego

	31.12.2013	31.12.2012
Spłaty kredytów i pożyczek	(25 443)	(3 137)
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek	2 341	-
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	(7 453)	(5 333)
Leasingi udzielone	14 635	3 129
Rozliczenie prowizji	1 389	-
Zmiana wyceny bilansowej	(1 126)	(344)
<b>Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego</b>	<b>(15 657)</b>	<b>(5 685)</b>

### Odsetki netto

	31.12.2013	31.12.2012
Odsetki zapłacone	(19 249)	(29 221)
Odsetki otrzymane	1 218	577
<b>Odsetki netto</b>	<b>(18 031)</b>	<b>(28 644)</b>

### Pozostałe pozycje netto

	31.12.2013	31.12.2012
Różnice kursowe z przeliczenia	(1 757)	(1 562)
Zmiana pozostałych zobowiązań długoterminowych	(38)	811
Rozliczenie prowizji	1 389	-
Przekwalifikowanie nieruchomości na zapasy	-	19 323
<b>Przekwalifikowanie nieruchomości na zapasy i pozostałe pozycje netto</b>	<b>(406)</b>	<b>18 572</b>

## 28. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy ujęty w zysku lub stracie bieżącego okresu

	1.01.2013 - 31.12.2013	1.01.2012 - 31.12.2012
Podatek dochodowy bieżący	27 799	22 870
Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego	(4 531)	(3 401)
<b>Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów</b>	<b>23 268</b>	<b>19 469</b>

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

	1.01.2013 - 31.12.2013	1.01.2012 - 31.12.2012
<b>Efektywna stopa podatkowa</b>		
<b>Zysk brutto (bez udziału wyniku jednostki stowarzyszonej)</b>	<b>171 105</b>	<b>119 644</b>
Podatek w oparciu o stawkę 19%	(32 510)	(22 732)
Różnice w stopach podatkowych (5%/10%/20%/23%)*	1 051	1 076
Korzyść podatkowa z tytułu znaku towarowego	7 953	1 750
<u>Różnice trwałe</u>		
Koszty / przychody niepodatkowe	238	437
<b>Podatek dochodowy bieżący wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów</b>	<b>(23 268)</b>	<b>(19 469)</b>

- Polska 19%, Republika Słowacji 19%, Republika Czech 20%, Ukraina 18%, Litwa 15%, Cypr 10%, Malta 5%

(w tys. zł)

Organy podatkowe mają prawo dokonywania kontroli ksiąg i ewidencji rachunkowej. W ciągu pięciu lat od końca roku, w którym złożono deklarację podatkową, mogą nałożyć dodatkowe obciążenia podatkowe wraz z odsetkami i innymi karami. W ocenie Zarządu nie wystąpiły okoliczności, które mogłyby prowadzić do istotnych zobowiązań z tego tytułu.

## 29. Propozycja Zarządu co do podziału zysku za bieżący rok obrotowy

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsca wypłaty dywidendy przez Inter Cars S.A.

Zarząd będzie rekomendował wypłatę dywidendy z zysku 2013 roku w wysokości 10 mln zł.

## 30. Dywidenda na 1 akcję

	<b>1.01.2013 – 31.12.2013</b>	<b>1.01.2012 – 31.12.2012</b>
Dywidenda uchwalona i wypłacona do dnia sprawozdawczego	-	4 250
Liczba akcji z przyznanym prawem do dywidendy zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy	-	14 168 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	-	0,3

Zysk za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2012 roku został, uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, przeznaczony na zasilenie kapitału zapasowego w kwocie 72 501 tys. zł.

W związku z zawartą umową kredytu konsorcjalnego z lipca 2009r. jednostka dominująca ma ograniczone możliwości wypłaty dywidendy. Szersze informacje znajdują się w nocie 15.

## 31. Zobowiązania warunkowe oraz nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

### Zobowiązania podatkowe

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organa skarbowe. Spółka podlegała kontroli ze strony organów podatkowych.

Organy podatkowe mają prawo dokonywania kontroli ksiąg i ewidencji rachunkowej. W ciągu pięciu lat od końca roku, w którym złożono deklarację podatkową, mogą nałożyć dodatkowe obciążenia podatkowe wraz z odsetkami i innymi karami. W ocenie Zarządu nie wystąpiły okoliczności, które mogłyby prowadzić do istotnych zobowiązań z tego tytułu.

### Gwarancje i poręczenia

Na dzień 31 grudnia 2013 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 1.001 tys. zł. i składały się na nią następujące pozycje:

(tys. zł)	okres	stan na dzień	
Na rzecz	obowiązki	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
RIM Sp. z o.o.	do odwołania	20	-
Glob Cars Sp. z o.o.	do odwołania	150	-
JC Auto Kraków	do odwołania	50	-
Tomasz Zatoka APC Polska	do odwołania	170	-
Michał Wierzobowski Fst M.	do odwołania	250	-
Intraserv	do odwołania	50	-
Ducati Motor Holding	2014-03-31	311	-
		<b>1 001</b>	<b>-</b>

(w tys. zł)

Grupa posiada gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia wadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Poczty Polskiej i Jednostki Wojskowej.

Dodatkowo Grupa posiada gwarancje udzielone przez BRE Bank S.A. oraz ING Bank Śląski S.A. odpowiednio jako zabezpieczenie dla pokrycia wypłaty nagród w loterii Gala Mistrzów Warsztatu oraz z tytułu umowy dystrybucji na rzecz BP.

## 32. Leasing operacyjny

Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Spółki (poza powierzchnią w magazynie centralnym w Czosnowie, obiektem w Kajetanach i Gdańsku) lecz są przez Spółkę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Spółkę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Na dzień 31 grudnia 2013 roku łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 7.680 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony 4.293 tys. zł. Na koniec 2012 wartość tych czynszów wynosiła odpowiednio 6.658 tys. zł oraz 4.175 tys. zł.

Łączna wartość minimalnych przyszłych płatności z tytułu leasingu operacyjnego przypadająca do jednego roku wynosi 11.973 tys. zł (2012: 10.823 tys. zł), natomiast od jednego roku do pięciu lat nie wystąpiły (2012: 9 tys. zł). Przyszłe minimalne płatności z tytułu leasingu operacyjnego powyżej pięciu lat nie wystąpiły.

Spółka refakturuje wymienione powyżej czynsze na współpracujących filiantów.

## 33. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

Grupa dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu jednostki dominującej oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>
ANPO Andrzej Oliszewski	-	1
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	240	222
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	12	213
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	658	747
BEST-CAR Justyna Pietrzak	274	437
	<b>1 184</b>	<b>1 620</b>
<b>Zakup towarów i usług</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>
ANPO Andrzej Oliszewski	160	159
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	2	1 777
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	2 721	2 589
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	4 623	4 075
BEST-CAR Justyna Pietrzak	2 546	2 197
	<b>10 052</b>	<b>10 797</b>
<b>Należności</b>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Inter Cars sp.j.	56	56
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	71	47
BEST-CAR Justyna Pietrzak	40	119
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	40	65
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	127	301
	<b>334</b>	<b>588</b>
<b>Zobowiązania</b>		
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	82	10
BEST-CAR Justyna Pietrzak	139	171
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	231	155
	<b>452</b>	<b>336</b>



(w tys. zł)

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej i Zarządu jednostki dominującej w jednostce dominującej i innych spółkach grupy kapitałowej kształtowało się w sposób następujący:

	<b>01.01.2013- 31.12.2013</b>	<b>01.01.2012 – 31.12.2012</b>
Rada Nadzorcza	216	221
Zarząd	7 192	6 798
	<b>7 408</b>	<b>7 019</b>

### 34. Zarządzanie ryzykiem finansowym

#### *Ryzyko kredytowe*

Ryzyko kredytowe dotyczy pozostałych należności, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Grupa stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Grupa nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Grupa ogranicza ryzyko kredytowe poprzez przeniesienie części odpowiedzialności za ściągalność należności z tytułu dostaw i usług na filiantów, którzy rozliczani są przez Grupę na zasadzie podziału marży.

Na dzień sprawozdawczy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego. Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Pożyczki udzielone	10 153	15 301
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	377 002	343 522
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	50 197	36 948
	<b>437 352</b>	<b>395 771</b>

#### *Ryzyko stopy procentowej*

Narażenie Grupy na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową.

Grupa korzysta z zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 31 grudnia 2013 roku Grupa nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej.

Na dzień sprawozdawczy Grupa nie miała zawartych transakcji zabezpieczających ryzyko zmiany stopy procentowej.

Na koniec okresu sprawozdawczego struktura oprocentowanych instrumentów finansowych przedstawia się następująco:

<b>Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej</b>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Aktywa finansowe (pożyczki udzielone)	10 153	15 301
Zobowiązania finansowe (zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego)	(479 726)	(495 383)
	<b>(469 573)</b>	<b>(480 082)</b>

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników. Poniższe dane pokazują wpływ punktów bazowych na zysk lub stratę netto Grupy w okresie rocznym.

(w tys. zł)

na dzień 31.12.2013	wzrost/spadek punkty bazowe	Wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(3 804) / 3 804
	+ 200 / -200	(7 608) / 7 608

na dzień 31.12.2012	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto
	+ 100 / -100	(3 945) / 3 945
	+ 200 / -200	(7 890) / 7 890

#### Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN oraz w UAH, EUR, CZK, LTL, LVL, HUF, HRK, BGN oraz RON. Grupa nie zawierała w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2013 roku transakcji terminowych zakupu lub sprzedaży walut.

	EUR	USD	Pozostałe	EUR	USD	pozostałe
	31 grudnia 2013 r.			31 grudnia 2012 r.		
Należności z tytułu dostaw i usług	12 850	-	82 192	48 233	-	69 578
Środki pieniężne	10 897	437	18 218	7 186	19	13 224
Kredyty bankowe	(37 906)	-	(13 115)	(40 736)	-	(11 251)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(151 897)	-	(36 604)	(98 063)	-	(22 460)
<b>Ekspozycja bilansowa brutto</b>	<b>(166 056)</b>	<b>437</b>	<b>50 691</b>	<b>(83 380)</b>	<b>19</b>	<b>49 091</b>

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe wahania kursów walutowych przy założeniu niezmienności innych czynników (brak istotnego wpływu na kapitał własny).

	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto	
		na dzień 31.12.2013	na dzień 31.12.2012
<b>EUR</b>	+ 5% / - 5%	(6 725) / 6 725	(3 377) / 3 377
	+ 10% / - 10%	(13 450) / 13 450	(6 754) / 6 754
<b>USD</b>	+ 5% / - 5%	18 / (18)	-
	+ 10% / - 10%	36 / (36)	-
<b>Inne</b>	+ 5% / - 5%	2 053 / (2 053)	1 989 / (1 989)
	+ 10% / - 10%	4 106 / (4 106)	3 978 / (3 978)

#### Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia zobowiązania Grupy na dzień 31 grudnia 2013 roku wg daty zapadalności:

	bieżące	do 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow. 5 lat	Razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	-	431 260	13 115	-	444 375
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	1 846	5 580	27 925	-	35 351
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	65 607	217 588	2 274	201	-	285 670
	<b>65 607</b>	<b>219 434</b>	<b>439 114</b>	<b>41 241</b>	<b>-</b>	<b>765 396</b>

(w tys. zł)

Zobowiązania Grupy na dzień 31 grudnia 2012 roku wg daty zapadalności:

	bieżące	do 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow 5 lat	Razem
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	119	457 710	10 774	-	468 603
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	947	2 999	24 223	-	28 169
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	-	264 301	13 575	-	-	277 876
	-	<b>265 367</b>	<b>474 284</b>	<b>34 997</b>	-	<b>774 648</b>

#### *Zarządzanie kapitałem*

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Grupy jest ciągłe utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Grupa może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji.

W prezentowanym okresie pewne ograniczenia w zarządzaniu kapitałem wprowadzono w związku z otrzymaniem kredytu konsorcyjnego, o czym więcej w nocie numer 16.

Grupa analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowane zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom jednostki dominującej.

	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	479 726	495 383
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	285 670	277 876
(minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(50 197)	(36 948)
Zadłużenie netto	715 199	736 311
Kapitał własny	903 766	757 247
Współczynnik zadłużenia netto do kapitału własnego	<b>0,79</b>	<b>0,97</b>

#### *Wartość godziwa*

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych jest zbliżona do ich wartości godziwej.

### **35. Zdarzenia po dacie bilansu**

Nie wystąpiły.

### **36. Istotne oceny i oszacowania**

Sporządzenie sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF UE wymaga od Zarządu Jednostki Dominującej użycia ocen i szacunków, które mają wpływ na zastosowane zasady rachunkowości oraz wykazywane aktywa, pasywa, przychody oraz koszty. Rzeczywiste wartości tych pozycji mogą się różnić od wartości szacowanych. Oceny i szacunki są weryfikowane na bieżąco. W zmianach szacunków są uwzględniane zysk lub strata okresu, w którym nastąpiła zmiana. Informacja na temat szczególnie istotnych obszarów podlegających ocenom i szacunkom, wpływających na sprawozdanie finansowe została ujawniona w notach:

- Nota 10 Podatek dochodowy (Zarząd dokonuje oceny czy realizacja różnic przejściowych oraz możliwość wykorzystania strat podatkowych w jednostkach zależnych jest prawdopodobna oraz szacuje niepewność dotyczącą przewidywanych zmian w obowiązujących przepisach podatkowych),

(w tys. zł)

- Nota 11 Odpisy aktualizujące zapasy (Zarząd dokonuje oceny, czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość utraty wartości zapasów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości netto możliwych do uzyskania),
- Nota 12 Odpisy aktualizujące należności (na dzień sprawozdawczy Grupa ocenia czy istnieją obiektywne dowody utraty wartości składnika należności lub grupy należności; jeżeli wartość odzyskiwalna składnika aktywów jest niższa od jego wartości bilansowej jednostka dokonuje odpisu aktualizującego do poziomu bieżącej wartości planowanych przepływów pieniężnych),
- Nota 5/6 Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, szacunki odnośnie okresu ekonomicznej użyteczności rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych (wysokość stawek oraz odpisów amortyzacyjnych jest ustalana na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznego użytkowania danego składnika rzeczowych aktywów trwałych lub wartości niematerialnych; okresy ekonomicznego użytkowania są weryfikowane przynajmniej raz w ciągu roku obrotowego; Zarząd Spółki dokonuje również oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości składników aktywów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej składników aktywów).

### 37. Działalność zaniechana

Grupa nie zaniechała w okresie sprawozdawczym żadnej z dotychczas prowadzonych działalności. Grupa nie przewiduje również zaniechania tych działalności w okresie następnym.

.....  
**Robert Kierzek**  
Prezes Zarządu

.....  
**Krzysztof Soszyński**  
Wiceprezes Zarządu

.....  
**Krzysztof Oleksowicz**  
Członek Zarządu

.....  
**Wojciech Twaróg**  
Członek Zarządu

.....  
**Witold Kmiecik**  
Członek Zarządu

.....  
**Julita Pałyska**  
Osoba odpowiedzialna za  
prowadzenie ksiąg  
rachunkowych

Warszawa, 24 kwietnia 2014 r.

### CZĘŚĆ III

#### SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

1.	Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars .....	55
1.1	Podsumowanie .....	55
1.2.	Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars .....	57
1.3.	Inter Cars – podmiot dominujący .....	58
1.4.	Inter Cars Ukraine LLC .....	62
1.5.	Inter Cars Ceska Republika .....	63
1.6.	Lauber .....	64
1.7.	Feber .....	65
1.8.	Q-Service .....	66
1.9.	Inter Cars Slovenska Republika .....	66
1.10.	Inter Cars Lietuva .....	67
1.11.	Inter Cars Hungaria kft .....	68
1.12.	Inter Cars d o.o. ....	68
1.13.	JC Auto s.r.l. ....	69
1.14.	Inter Cars Romania s.r.l. ....	69
1.15.	Inter Cars Latvija SIA .....	70
1.16.	Inter Cars Bulgaria Ltd .....	70
1.17.	Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. ....	70
1.18.	ILS Sp. z o.o. ....	70
2.	Źródła zaopatrzenia .....	70
3.	Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia .....	70
4.	Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych, opis metod ich finansowania oraz opis struktury głównych lokat kapitałowych lub głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach grupy kapitałowej emitenta w danym roku obrotowym. ....	71
5.	Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych oraz wskazania ich skutków. ....	72
6.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji .....	72
7.	Zaciągnięte kredyty i pożyczki .....	72
8.	Udzielone pożyczki .....	73
9.	Udzielone poręczenia i gwarancje oraz opis innych istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym .....	74
10.	Emisja papierów wartościowych .....	75
11.	Sezonowość lub cykliczność działalności .....	75
12.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi .....	75
13.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych .....	78
14.	Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik .....	78
15.	Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony ..	80
16.	Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości .....	84
17.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą .....	84
18.	Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi .....	85
19.	Wynagrodzenie osób zarządzających .....	85
20.	Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy. ....	87
21.	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych .....	87
22.	Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych .....	87
23.	Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka .....	88
24.	Zatrudnienie .....	88
25.	Polityka ochrony środowiska .....	88
26.	Zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu .....	89

27. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2013 rok .....	89
28. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja..	90
29. Organy zarządzające i nadzorujące .....	90
30. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest Grupa .....	90
31. Wskazanie średnich kursów wymiany walut .....	90
32. Ład korporacyjny .....	91
ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA .....	92

**1. Informacje o podstawowej działalności Grupy Inter Cars****1.1 Podsumowanie**

**Grupa Inter Cars jest importerm i dystrybutorem części zamiennych** do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Grupy obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. Grupa Kapitałowa Inter Cars jest największym w Polsce niezależnym dystrybutorem części zamiennych. Grupa prowadzi działalność operacyjną w Polsce, na Ukrainie, w Republice Czech, w Republice Słowacji, na Litwie, na Węgrzech, we Włoszech, w Chorwacji, w Belgii, w Rumunii, na Łotwie, Cyprze, w Bułgarii, Niemczech i Malcie.

**Grupa odnotowała prawie 17% wzrost przychodów ze sprzedaży** w porównaniu z analogicznym okresem 2012 roku, co wynikało ze wzrostu skali działalności operacyjnej i geograficznego rozwoju sieci sprzedaży.

W 2013 roku Grupa otworzyła 16 nowych filii, co oznacza, iż na dzień 31 grudnia 2013 roku sieć sprzedaży liczyła łącznie 290 filii (2012: 274), na co składa się 156 filii polskie i 134 filie zagraniczne, oraz 152 filie polskie i 122 filie zagraniczne odpowiednio na koniec 2012 roku.

**Zysk brutto ze sprzedaży** również wzrósł o prawie 20% w 2013 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Podobne tempo wzrostu przychodów ze sprzedaży w porównaniu do tempa wzrostu zysku wynikało z utrzymania wysokości **marży na sprzedaży** na poziomie 31,6%.

**Podstawowe skonsolidowane dane finansowe** prezentuje poniższa tabela.

	2013	2012	2013	2012
(tys. zł)	zł	zł	euro	euro
<b>Rachunek zysków i strat (za okres)</b>				
Przychody ze sprzedaży	3 512 647	3 003 106	834 160	719 548
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	1 110 123	928 114	263 625	222 377
Przychody/koszty finansowe, netto	(22 164)	(30 287)	(5 263)	(7 257)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	193 282	149 931	45 899	35 924
Zysk (strata) netto	147 837	100 175	35 107	24 002
<b>Inne dane finansowe</b>				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	101 649	76 990	24 139	18 447
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(38 596)	(58 797)	(9 166)	(14 088)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(49 804)	(41 941)	(11 827)	(10 049)
Podstawowy zysk na 1 akcję	10,43	7,07	2,48	1,69
Marża na sprzedaży	31,6%	30,9%		
Marża EBITDA	6,6%	6,2%		
<b>Bilans (na dzień)</b>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>	<b>31.12.2013</b>	<b>31.12.2012</b>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	50 197	36 948	12 104	9 038
Suma bilansowa	1 696 612	1 548 391	409 098	378 746
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	479 726	495 383	115 675	121 174
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	903 766	757 247	217 922	185 227

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

(w tys. zł)

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2013 roku – 1 EUR = 4,1472 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2012 roku – 1 EUR = 4,0882 PLN
- dla pozycji strat sprawozdania z całkowitych dochodów i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2013 i 2012 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,211 PLN i 1 EUR = 4,1736 PLN.

Przychody Inter Cars stanowiły około 69% przychodów Grupy Kapitałowej (przed wyłączeniami konsolidacyjnymi). **Podstawowym rynkiem sprzedaży** dla Grupy Kapitałowej jest rynek polski.

**Rynek dystrybucji części zamiennych** charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

**Struktura Grupy Kapitałowej** Inter Cars S.A. wynika ze strategii ekspansji geograficznej dystrybucji części zamiennych (Inter Cars Ukraine LLC, Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o., Inter Cars Lietuva UAB, Inter Cars d.o.o, Inter Cars Hungaria Kft, JC Auto S.A, JC Auto s.r.l, Inter Cars Romania s.r.l., Inter Cars Latvija SIA, Inter Cars Bulgaria Ltd., Cleverlog-Autoteile GmbH) oraz rozwoju projektów wspomagających podstawową działalność (Lauber Sp. z .o.o., Feber Sp. z o.o., Q-Service Sp. z .o.o., IC Develoment & Finance Sp. z .o.o., Armatus Sp. z o.o., Inter Cars Cyprus Limited, Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o., ILS Sp. z o.o., Inter Cars Malta Holding, Inter Cars Malta Limited).

**Podstawowym celem Grupy** jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Będzie się to odbywało w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Grupy jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

**Strategia rozwoju** oparta została na trzech zasadniczych elementach: (1) *rozwoju sieci dystrybucji* w Polsce oraz poza granicami kraju; (2) *rozwoju asortymentu* oraz (3) *rozwoju programów partnerskich*.

**Celem strategicznym Grupy** jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich. Grupa zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.



**1.2. Podstawowe towary i rynki zbytu Grupy Inter Cars**

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawia poniższa tabela.

	<b>Sprzedaż części zamiennych</b>		<b>Pozostałe</b>		<b>Wyłączenia</b>		<b>Suma</b>	
	<b>01.01.2013</b> <b>-31.12.2013</b>	<b>01.01.2012</b> <b>-31.12.2012</b>	<b>01.01.2013</b> <b>-31.12.2013</b>	<b>01.01.2012</b> <b>-31.12.2012</b>	<b>01.01.2013</b> <b>-31.12.2013</b>	<b>01.01.2012</b> <b>-31.12.2012</b>	<b>01.01.2013</b> <b>-31.12.2013</b>	<b>01.01.2012</b> <b>-31.12.2012</b>
Przychody segmentu od klientów zewnętrznych	3 461 550	2 941 545	51 097	61 561	-	-	3 512 647	3 003 106
Przychody pomiędzy segmentami	19 020	7 353	170 639	65 518	(189 848)	(72 871)	-	-
Przychody odsetkowe	3 093	5 693	84	47	(2 066)	(3 547)	1 111	2 193
Koszty odsetkowe	(19 278)	(29 222)	(2 037)	(2 676)	2 066	2 677	(19 249)	(29 221)
Amortyzacja	(40 165)	(32 762)	(5 679)	(9 453)	6 747	6 296	(39 097)	(35 919)
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>244 567</b>	<b>94 375</b>	<b>7 167</b>	<b>22 607</b>	<b>(80 629)</b>	<b>2 662</b>	<b>171 105</b>	<b>119 644</b>
Udziały w jednostkach stowarzyszonych rozliczanych metodą praw własności	-	3 795	-	-	-	-	-	3 795
<b>Aktywa łącznie</b>	<b>2 643 671</b>	<b>2 374 943</b>	<b>186 050</b>	<b>147 552</b>	<b>(1 133 109)</b>	<b>(974 104)</b>	<b>1 696 612</b>	<b>1 548 391</b>
Nakłady kapitałowe (wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych oraz nieruchomości inwestycyjnych)	(35 762)	(56 768)	(9 035)	(3 075)	-	(2 229)	(44 797)	(62 072)
<b>Zobowiązania łącznie</b>	<b>1 134 130</b>	<b>1 084 923</b>	<b>88 993</b>	<b>90 970</b>	<b>(430 277)</b>	<b>(384 749)</b>	<b>792 846</b>	<b>791 144</b>

Spółki zależne, podobnie jak jednostka dominująca, posiadają w swojej ofercie zarówno części do samochodów osobowych jak i ciężarowych, przy czym w łącznej strukturze sprzedaży Grupy dominują części do samochodów osobowych.

Okolo 67% przychodów ze sprzedaży Grupy w 2013 roku pochodziło ze **sprzedaży w Polsce**.

(w tys. zł)

Omówienie działalności istotnych jednostek grupy kapitałowej.

### 1.3. Inter Cars – podmiot dominujący

*Informacje o podstawowej działalności*

**Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.** Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach wytwórców części (tzw. „części na pierwszy montaż”), jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tę samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

**Przychody ze sprzedaży** w 2013 roku były o **18,0%** wyższe niż w 2012 roku. Przy czym przychody ze sprzedaży w październiku 2013 r. wyniosły rekordowe 306,24 milionów złotych (najwyższa miesięczna sprzedaż w historii Inter Cars S.A.).

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2013 roku miały:

(a) poszerzanie oferty produktów w każdym z segmentów, nasza oferta produktowa jest najszersza na tle innych konkurentów

(b) poszerzanie sieci dystrybucji w Polsce i zagranicą. Obecnie mamy 290 filii w kraju i 136 filii zagranicą. W 2013 otworzyliśmy 4 nowe filie, głównie na bazie specjalistów przejętych z rynku.

(c) rozwój naszej kompleksowej oferty dla klientów, którą określamy jako „One stop shop” – „wszystko pod jednym dachem”. Jest to szeroki wachlarz korzyści od atrakcyjnych warunków handlowych, poprzez programy inwestycyjne i finansowe, programy marketingowe oraz szkolenia czyli transfer wiedzy technicznej do warsztatów we współpracy z dostawcami części oryginalnych – premium.

(d) kontynuacja optymalizacji zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą m.in. na wdrożeniu dostaw bezpośrednich od producentów.

(e) pozyskanie klientów dla współpracujących z nami warsztatów: instytucjonalnych poprzez Motointegrator Flota oraz indywidualnych dzięki Motointegrator.pl. Ta działalność zapewniła spółce stabilny wzrost, budując potencjał na przyszłość. Klienci biznesowi otrzymują nowe narzędzia do pozyskiwania i obsługi Klientów, a nasza spółka poszerza za ich pośrednictwem krąg odbiorców o użytkowników pojazdów.

Spółka **rozbudowuje sieć sprzedaży** i stale **poszerza ofertę towarową** oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż. Dzięki temu, iż obecna struktura sprzedaży części zamiennych do samochodów odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego w Polsce oraz dzięki wysokiej dostępności oferty towarowej, jak również stosowaniu nowoczesnych narzędzi sprzedaży, Spółka może zaoferować odbiorcom konkurencyjne warunki współpracy. Spółka jest liderem we wdrażaniu nowych rozwiązań wspomagających sprzedaż.

Rok 2013 to kolejny rok dynamicznego **rozwoju działalności spółek zależnych Inter Cars**. Zarząd oczekuje, iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy.

**Zysk brutto ze sprzedaży** Inter Cars wzrósł o 17,5% w porównaniu do 2012 roku.

**Rynek dystrybucji części zamiennych** charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności**

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

**eksploatacji parku samochodowego**, w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Zarząd szacuje, iż **udział Spółki w rynku** niezależnej dystrybucji części zamiennych do samochodów 'zachodnich' wzrośnie do 25% - 30%.

**Podstawowe dane finansowe** prezentuje poniższa tabela.

	2013	2012	2013	2012
	PLN	PLN	EURO	EURO
<b>Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów (za okres)</b>				
Przychody ze sprzedaży	3 067 579	2 599 857	726 468	622 929
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	814 210	692 979	193 353	166 039
Opłaty licencyjne	(47 419)	(23 400)	(11 261)	(5 607)
Przychody/koszty finansowe, netto	68 460	(5 870)	16 403	(1 406)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	96 027	92 318	22 804	22 120
Zysk (strata) netto	145 784	72 501	34 620	17 371
<b>Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych</b>				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(5 869)	104 870	(1 394)	25 127
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	18 083	(60 719)	4 294	(14 548)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(9 202)	(49 508)	(2 185)	(11 862)
<b>Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej (na koniec okresu)</b>				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15 802	12 790	3 810	3 129
Suma bilansowa	1 629 695	1 484 993	392 963	363 239
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	503 441	480 660	121 393	117 573
Kapitał własny	844 606	698 822	203 657	170 936
Podstawowy zysk na 1 akcję	10,29	5,12	2,44	1,25
Marża na sprzedaży <sup>(1)</sup>	26,5%	26,7%		
EBITDA jako procent sprzedaży <sup>(2)</sup>	3,8%	4,5%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

**Podstawowe towary**

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2013		2012	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	2 277 446	74,24%	1 971 780	75,84%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	790 133	25,76%	628 077	24,16%
Inter Cars Ukraine LLC	29 090	0,95%	23 850	0,92%
Inter Cars Ceska Republika	69 019	2,25%	55 866	2,15%
Inter Cars Slovenska Republika	67 921	2,21%	59 032	2,27%
Inter Cars Lietuva	100 999	3,29%	82 045	3,16%
Inter Cars Croatia	29 477	0,96%	21 183	0,81%
Inter Cars Hungaria	21 977	0,72%	11 572	0,45%
Inter Cars Romania	118 594	3,87%	72 552	2,79%
JC Auto Italia	6 422	0,21%	7 855	0,30%
JC Auto Belgium	161	0,01%	1	0,00%
Inter Cars Latvija SIA	43 598	1,42%	14 848	0,57%
Inter Cars Bulgaria	4 164	0,14%	2 175	0,08%
Cleverlog	194	0,01%	119	0,00%
<b>Razem</b>	<b>3 067 579</b>	<b>100%</b>	<b>2 599 857</b>	<b>100%</b>

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

**Rynki zbytu**

**Dominującym rynkiem sprzedaży** dla Inter Cars jest rynek krajowy. Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki był na poziomie 25,76%. Udział sprzedaży do spółek zależnych w łącznej wartości sprzedaży eksportowej stanowił 66,9% w 2013 roku. W 2012 roku udział ten kształtował się na poziomie 58,5%.

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	2013		2012		2011	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	2 974 557	97,0%	2 510 946	96,6%	2 322 247	94,8%
<i>Krajowa</i>	2 196 597	71,6%	1 898 184	73,0%	1 814 084	74,2%
<i>Eksport</i>	777 959	25,4%	612 762	23,6%	508 163	20,8%
Pozostałe	93 022	3,0%	88 911	3,4%	126 625	5,2%
<i>Krajowa</i>	80 849	2,6%	73 596	2,8%	107 593	4,4%
<i>Eksport</i>	12 173	0,4%	15 315	0,6%	19 032	0,8%
<b>Przychody netto</b>	<b>3 067 579</b>	<b>100,0%</b>	<b>2 599 857</b>	<b>100,0%</b>	<b>2 448 872</b>	<b>100,0%</b>

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu sprzedaży usług.

Sprzedaż części samochodowych oraz wyposażenia warsztatowego w 2013 roku była o ponad 18% wyższa niż w 2012 roku. W 2012 roku zanotowano przeszło 7% wzrost sprzedaży.

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

**Otoczenie rynkowe**

**Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych**, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warsztatom. Jak wynika z danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny segment dystrybucji stanowią łącznie około 51% wartości całego rynku części zamiennych w Polsce. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

*Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku*

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. W związku z kryzysem nastąpiła stagnacja w sprzedaży nowych samochodów, lub niewielki jej wzrost, a jednocześnie wydłuża się okres eksploatacji używanych pojazdów.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku są stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i pozostałych krajach europejskich i poruszających się po drogach. W całym roku 2013 w krajach, w których operuje Grupa liczba nowych zarejestrowanych samochodów spadła. Natomiast z danych za grudzień 2013 widać, że trend spadków został odwrócony i sprzedano więcej nowych samochodów niż w roku 2012.

	2013	2012	%	Grudzień 2013	Grudzień 2012	%
Belgia	486 065	486 737	-0,1%	25 081	22 324	12,3%
Bułgaria	19 352	19 419	-0,3%	2 096	1 985	5,6%
Czechy	164 736	174 009	-5,3%	14 539	12 784	13,7%
Węgry	56 139	53 059	5,8%	5 026	5 048	-0,4%
Włochy	1 303 534	1 403 010	-7,1%	88 705	87 480	1,4%
Łotwa	10 637	10 664	-0,3%	819	795	3,0%
Litwa	12 152	12 170	-0,1%	928	842	10,2%
Polska	289 913	272 719	6,3%	26 435	21 066	25,5%
Rumunia	57 710	66 436	-13,1%	5 569	4 828	15,3%
Słowacja	66 000	69 268	-4,7%	6 653	5 074	31,1%
	<b>2 466 238</b>	<b>2 567 491</b>	<b>-3,9%</b>	<b>175 851</b>	<b>162 226</b>	<b>8,4%</b>

(w tys. zł)

Pozostałe czynniki kształtujące wzrost rynku to:

- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku),
- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowania na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2013 są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży**
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych (*'Premium Clubs'*),
- **produkty dedykowane** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania istotnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to, iż **o pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiając klientowi zakupy „wszystko pod jednym dachem” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną ‘filozofią’ sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

#### *Liczba i struktura użytkowanych pojazdów*

Według stowarzyszenia ACEA, w roku 2013 sprzedaż nowych samochodów w Europie obniżyła się względem 2012 roku o -1,7%. Łącznie w Europie w minionym roku użytkownicy kupili 11,8 mln egzemplarzy nowych samochodów. Największym rynkiem motoryzacyjnym Europy są Niemcy a kolejne pod względem wielkości to Wielka Brytania, Francja i Włochy.

Park samochodów osobowych w Europie szacowany jest na 280 miliony pojazdów. W tym około 13,8 miliona stanowią samochody osobowe z Polski. Oznacza to, że samochody z naszego kraju stanowią około 5% europejskiego parku.

Średni wiek pojazdów w Europie szacowany jest na 8,2 lata.

#### *Sprzedaż samochodów w Polsce*

Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Osobowe	293	320	320	333	277	273	290
Użytkowe	79	81	52	88	43	39	42

źródło: Polski Związek Przemysłu Motoryzacyjnego

W 2013 roku sprowadzono do Polski o ponad 6% więcej nowych samochodów osobowych niż w 2012 roku.

Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
sprzedaż samochodów nowych	293	320	320	333	277	273	290
import samochodów używanych	995	1100	709	721	655	657	712
Razem	1 288	1 420	1 029	1055	930	930	1002
import używanych/sprzedaż nowych	3,4	3,4	2,2	2,2	2,4	2,4	2,5

źródło: Polski Związek Przemysłu Motoryzacyjnego

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2013 roku była o ponad 7% wyższa niż w roku 2012. Jednocześnie jednak ponad 70% tej podaży stanowiły samochody używane, a więc takie, które relatywnie częściej ulegają awariom, jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar najchętniej importowane były w 2013 roku samochody marki Skoda, Volkswagen, Toyota, Ford oraz Opel.

*Struktura parku samochodowego*

**Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku.** Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) *struktura parku samochodów osobowych*

**Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego.** Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe	Struktura sprzedaży części Spółki			
	2010	2011	2012	2013
(a) Zachodnioeuropejskie	57%	52%	51%	60%
(b) Wschodnioeuropejskie	0%	0%	0%	0%
(c) Japońskie i Koreańskie	13%	10%	10%	9%
(d) Pozostałe	30%	38%	39%	31%

źródło: Spółka

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

#### 1.4. Inter Cars Ukraine LLC

[www.intercars.com.ua](http://www.intercars.com.ua)

Spółka została zawiązana w kwietniu 2000 roku – działalność rozpoczęła we wrześniu 2000 roku. Zasady funkcjonowania spółki są takie jak w Inter Cars S.A. Inter Cars Ukraine LLC zajmuje się dystrybucją części i akcesoriów na rynku ukraińskim. Asortyment towarów nie różni się od oferowanego przez Inter Cars S.A. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczonym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

---

(w tys. zł)

swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Spółka zaopatruje się w Inter Cars oraz bezpośrednio u producentów.

Na dzień sprawozdawczy Inter Cars Ukraine LLC posiadała 19 filii.

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych.

Podstawowym dostawcą spółki jest podmiot dominujący – Inter Cars. w 2013 roku około 30% zakupów Inter Cars Ukraine LLC stanowiły zakupy w Inter Cars.

Inter Cars Ukraine LLC jest drugim co do wielkości importerem części zamiennych na Ukrainie. Udział w rynku szacowany jest na około 5%.

Podstawowymi odbiorcami spółki są firmy spedycyjne, warsztaty, sklepy z częściami samochodowymi oraz duże hurtownie motoryzacyjne.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2013 roku.

W 2013 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

Zjawisko sezonowości ma umiarkowany wpływ na wartość sprzedaży spółki. Relatywnie niższą sprzedaż spółka odnotowuje w pierwszym kwartale.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka zatrudniała 131 osób. Na dzień 31 grudnia 2012 roku – 130 osób.

Spółka spełnia lokalne wymogi odnośnie ochrony środowiska. Zgodnie z przepisami ukraińskimi wnosi kwartalne opłaty za zanieczyszczanie środowiska powodowane przez flotę samochodową będącą w dyspozycji spółki.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2013 roku.

W skład Zarządu wchodzi:

Vasyl Holovach – Dyrektor Generalny

## **1.5. Inter Cars Ceska Republika**

[www.intercars.cz](http://www.intercars.cz)

Spółka została nabyta w kwietniu 2004 roku i rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w listopadzie 2004 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku Czeskim. Oferta towarowa zbliżona jest do oferty Inter Cars. Większość sprzedaży stanowią części do samochodów osobowych – 60%, natomiast samochody użytkowe – 29%. Resztę sprzedaży stanowią inne produkty, takie jak opony, motocykle itp.

Na dzień sprawozdawczy spółka posiadała 17 filii, przy czym spółka prowadzi prace nad uruchomieniem kolejnych.

Mimo ogromnej konkurencji na rynku spółka odnotowuje wzrost sprzedaży w 2013 r. względem lat poprzednich. Dzięki otwarciu nowego magazynu regionalnego w Polsce spółka otworzyła nowe filie w północnych Czechach i na Morawach.

Spółka wdrożyła nowoczesny, zintegrowany system informatyczny działający on-line we wszystkich filiach. Spółka oferuje swoim klientom IC-Katalog w czeskiej wersji językowej. Program ten pozwala im na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Spółka udanie rozpoczęła również kilka projektów stanowiących dodatkowe działania do klasycznej sprzedaży. Najbardziej udane było wdrożenie systemu serwisowego AutoCrew. Ich wkład do całej działalności biznesowej sukcesywnie rośnie.

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych.

Największym dostawcą spółki w roku 2013 był Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły ponad 80% łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części,

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

---

(w tys. zł)

głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyny regionalne, które jednocześnie służą jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców spółki przeważają warsztaty. Liczną grupę stanowią także hurtownie części zamiennych.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w prezentowanym okresie.

W 2013 roku spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W ciągu roku wyróżnić można dwa zasadnicze okresy charakteryzujące się wyższą sezonową sprzedażą: wiosna i zima. Na wiosnę szczególnie zauważalny jest wzrost sprzedaży części mechanicznych, w tym szczególnie amortyzatorów i elementów hamulców. W zimie szczególnie rośnie sprzedaż podzespołów układów zapłonowych – akumulatorów, świec, kabli, itp., oraz opon zimowych. Poza tym można zaobserwować zwiększoną sprzedaż części z miesiąca na miesiąc na skutek udanych akcji marketingowych.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka zatrudniała 175 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 165 osób.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2013 roku.

Zdaniem zarządu spółki nie występują obecnie żadne zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na jej przyszłe wyniki finansowe.

Po dacie bilansu nie miały miejsca zdarzenia o istotnym wpływie na ocenę przedstawionych sprawozdań finansowych oraz pozycję finansową spółki.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Martin Havlik - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlicek - Dyrektor Sprzedaży

Emil Elner – Dyrektor Finansowy

W 2013 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

## **1.6. Lauber**

[www.lauber.pl](http://www.lauber.pl)

Spółka została nabyta w lipcu 2003 roku. Przedmiotem działalności Lauber jest regeneracja części samochodowych, w tym: alternatorów, rozruszników, przekładni kierowniczych oraz pomp wspomagania. W 2013 roku dwoma podstawowymi grupami produktowymi były regenerowane rozruszniki oraz przekładnie kierownicze wspomagane. Trzecią, pod względem udziału w sprzedaży spółki, grupą towarową były pompy wspomagania. W lipcu 2007 roku dokonano zmiany firmy spółki z „Eltek” na „Lauber”.

Regeneracja polega na odbudowie zespołów mechanicznych przy zastosowaniu technologicznie zaawansowanych urządzeń tak, aby odbudowany produkt miał takie właściwości użytkowe jak produkt nowy. Regeneracja części pozwala uniknąć kosztownego zakupu nowej części oraz złomowania starej - jakość części regenerowanych nie odbiega od jakości części fabrycznie nowej.

Działalność gospodarcza Spółki prowadzona jest w jednym zakładzie produkcyjnym, zlokalizowanym w Słupskiej Strefie Ekonomicznej i opiera się o wiedzę, doświadczenie oraz



**Sprawozdanie z działalności emitenta**

---

(w tys. zł)

wsparcie doradcze pozyskiwane w ramach współpracy z innymi firmami regeneracyjnymi z Europy Zachodniej.

Dla utrzymania mocnej pozycji rynkowej oraz możliwości oferowania produktów z dwuletnim okresem gwarancyjnym, Spółka stosuje zastrzone systemy kontroli jakości zgodne certyfikacją Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2000.

Spółka na stałe współpracuje z dostawcami z Francji i Chin. Jednym z głównych dostawców Spółki jest Inter Cars SA. Jego udział w zakupach materiałów w roku 2013 około 30%.

W 2013 roku sprzedaż spółki dokonywana była głównie na rynku krajowym i ma on podstawowe znaczenie dla wielkości generowanych przez Lauber przychodów. Zgodnie z przyjętą strategią rozwoju Spółki, dystrybucja produktów spółki na rynku krajowym odbywa się głównie przez sieć Inter Cars SA. Udział tego kontrahenta w przychodach spółki ogółem w roku 2013 wyniósł 99%. Spółka prowadzi również sprzedaż internetową.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2013 roku.

Do dnia sprawozdawczego spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych.

W sprzedaży spółki nie można jednoznacznie wskazać wpływu sezonowości na sprzedaż w poszczególnych okresach roku.

Spółka działa na rosnącym, perspektywicznym rynku. Tendencje wzrostowe wynikają z trzech podstawowych czynników – znaczący wzrost liczby użytkowanych samochodów, optymalizacji kosztów użytkowania pojazdów oraz rosnących wymogów związanych z ochroną środowiska.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka zatrudniała 76 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 75 osób.

Lauber jako zakład produkcyjny zobowiązany jest do ewidencji wytwarzanych odpadów poprodukcyjnych, w tym niebezpiecznych. Spółka wywiązuje się z tego obowiązku. Ponadto jako producent wprowadzający na rynek wyroby w opakowaniach Lauber uiszcza opłaty od masy wprowadzonych na rynek opakowań.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2013 roku.

W 2013 roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Wprowadzane obecnie zmiany w strategii sprzedaży spółki, zmierzają do optymalizacji wykorzystania potencjału całej Grupy, w szczególności sieci sprzedaży podmiotu dominującego.

W skład zarządu wchodzi:

Wojciech Kilianek - Prezes Zarządu

Przemysław Wołosewicz - Członek Zarządu

W 2013 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

### **1.7. Feber**

[www.feber.com.pl](http://www.feber.com.pl)

Spółka została utworzona we wrześniu 2004 roku. Prowadzi produkcję naczep, przyczep i zabudów na pojazdach ciężarowych.

Głównym produktem Spółki jest naczepa samowyladowcza. Oferowana jest w szczególności z zabudową (muldą) aluminiową, a także z muldą stalową. Dostępne są praktycznie we wszystkich rozmiarach przewidzianych w polskich przepisach o ruchu drogowym.

Większość sprzedaży ulokowana została na rynku krajowym. Spółka współpracuje z wieloma dostawcami w zakresie dostarczanych materiałów do produkcji. Nie występuje ryzyko uzależnienia się od poszczególnych kooperantów, gdyż rynek ten charakteryzuje się dużą

(w tys. zł)

konkurencyjnością. Żaden z dostawców nie jest formalnie powiązany bezpośrednio ani pośrednio ze Spółką.

Inter Cars z siedzibą w Warszawie posiada 100% udziałów w kapitale spółki.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji do dnia sprawozdawczego 2013 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka zatrudniała 148 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 145 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2013 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi:

Witold Kmiecik – Prezes Zarządu

Paweł Pietrzak – Wiceprezes Zarządu

W roku 2013 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

#### **1.8. Q-Service**

[www.q-service.com.pl](http://www.q-service.com.pl)

Główną działalnością Spółki w 2013 roku jest doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego. Dobre wyniki Spółki uzyskano dzięki wykorzystaniu nowej formy doradztwa. Polegała ona na wykorzystywaniu ekspertów do wyszukiwania atrakcyjnych ofert zakupu towarów i części motoryzacyjnych.

Zakupu towarów w 2013 roku dokonywano zarówno w Polsce jak i poza granicami kraju. Wyłącznym odbiorcą Spółki są spółki z Grupy Inter Cars S.A.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2013 roku.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka zatrudniała 1 pracownika, podobnie jak w 2012 roku.

W skład Zarządu wchodzi:

Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu

Robert Kierzek – Członek Zarządu

W roku 2013 nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby Spółka.

#### **1.9. Inter Cars Slovenska Republika**

[www.intercars.sk](http://www.intercars.sk)

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w zakresie dystrybucji części zamiennych w lipcu 2005 roku. Prowadzi dystrybucję części zamiennych na rynku słowackim. Spółka została utworzona w 2005 roku w czerwcu.

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

---

(w tys. zł)

Na dzień sprawozdawczy spółka posiadała 14 filii. Dzięki rozwojowi i wzrostowi sprzedaży spółka stała się największą firmą sprzedającą części zamienne do samochodów na rynku Słowackim. Wzrost sprzedaży był spowodowany znaczącym wzrostem importu samochodów używanych, co pociągnęło za sobą wzrost popytu na części zamienne.

W ofercie spółki znajdują się części do samochodów osobowych i samochodów użytkowych.

Głównym dostawcą Inter Cars Slovenska Republika jest Inter Cars. Dostawy z Inter Cars stanowiły około 79 % łącznych dostaw. Pozostałe zakupy realizowane były bezpośrednio u producentów części, głównie z terenu Unii Europejskiej. Dostawy z Inter Cars realizowane są poprzez magazyn regionalny w Tychach, który jednocześnie służy jako podstawowe zaplecze magazynowe spółki.

W strukturze odbiorców przeważają warsztaty samochodowe. Drugą w kolejności znaczenia grupą są hurtownie części zamiennych.

Towary spółki objęte są umowami ubezpieczeniowymi, poza tym spółka posiada umowę ubezpieczenia majątku.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w roku sprawozdawczym.

Sezonowość nie wywiera dużego wpływu na sprzedaż spółki, zauważalny jest nieznaczny spadek sprzedaży w pierwszym kwartale.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2013 spółka zatrudniała 73 osoby.

Spółka nie prowadzi działalności stwarzającej zagrożenie dla środowiska naturalnego. Wszelkie powstające odpady odbierane są przez zewnętrzną firmę wyspecjalizowaną w zagospodarowywaniu odpadów.

W bieżącym roku nie miały miejsca żadne istotne zmiany w strukturze jednostki gospodarczej. Podobnie nie były przeprowadzane żadne prace restrukturyzacyjne ani też czynione znaczące inwestycje długoterminowe.

W skład zarządu wchodzi:

Tomas Kastil - Dyrektor Zarządzający

Martin Havlik - Dyrektor Sprzedaży

Pan Branislav Bucko jest prokurentem Inter Cars Slovenska Republika.

W 2013 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

#### **1.10. Inter Cars Lietuva**

[www.intercars.lt](http://www.intercars.lt)

Inter Cars Litwa, który został utworzony we wrześniu 2006 roku. Działalność operacyjną rozpoczął w grudniu. Obecnie spółka dysponuje siedmioma filiami. Spółka oferuje części do samochodów osobowych.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka nie posiadała pożyczek udzielonych przez podmiot dominujący.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2013 roku.

Zjawisko sezonowości nie miało znaczącego wpływu na poziom sprzedaży spółki.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka zatrudniała 71 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 66 osób.

Na dzień bilansowy spółka posiadała 12 filii.

(w tys. zł)

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2013 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Artur Ilkevic – Dyrektor

W 2013 roku nie toczyło się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

#### **1.11. Inter Cars Hungaria kft**

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku. Spółka posiadała 11 filii na dzień sprawozdawczy.

Głównym dostawcą Inter Cars Hungaria kft. jest Inter Cars.

Spółka, jako lider na rynku węgierskim w sprzedaży części zamiennych do samochodów japońskich, wprowadziła również do sprzedaży nowy szeroki asortyment oferowany przez Grupę. Sukcesem zakończyło się wprowadzenie IC\_Katalogu w węgierskiej wersji językowej. Program ten pozwala na bieżący podgląd dostępności pełnej oferty spółki.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku, spółka przed terminem spłaciła kredyt udzielony na budowę magazynu, na który w kwietniu 2011 roku udzielone zostało poręczenie.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2013 spółka zatrudniała 132 osoby, natomiast na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 107 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2013 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Csaba Baan – Dyrektor Zarządzający

W 2013 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

#### **1.12. Inter Cars d o.o.**

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka posiadała 12 filii.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka nie udzielała żadnych poręczeń ani gwarancji.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalności spółki.

Spółka zajmuje trzecie miejsce wśród firm sprzedających części zamienne na rynku chorwackim. Jest natomiast liderem w sprzedaży części do samochodów azjatyckich. Jednocześnie filia agencyjna w Rijeka jest pierwszym dystrybutorem oferującym na swoim terenie szeroki asortyment części zamiennych do samochodów osobowych i ciężarowych, olei, czy wyposażenia warsztatowego w jednym miejscu.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2013 spółka zatrudniała 144 osoby, natomiast na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 135 osoby.

(w tys. zł)

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2013 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Robert Antoncic – Dyrektor Zarządzający.

W 2013 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

#### **1.13. JC Auto s.r.l.**

Jest to spółka, która została nabyta w wyniku połączenia Inter Cars S.A. z JC Auto S.A. dnia 29 lutego 2008 roku.

Dostawy z Inter Cars stanowiły około 50% łącznych dostaw.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

W podstawowych zasadach zarządzania spółką nie miały miejsca żadne istotne zmiany.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2013 spółka zatrudniała 12 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 10 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2013 roku.

W skład zarządu spółki wchodzi: Carlo Scovenna – Dyrektor Zarządzający.

W 2013 roku nie toczyło się i nie toczy się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

#### **1.14. Inter Cars Romania s.r.l.**

Inter Cars Rumunia został utworzony w lipcu 2008 roku natomiast sprzedaż zaczęła się w sierpniu 2008 roku. Spółka oferuje części do samochodów osobowych. Na dzień bilansowy spółka posiada 32 filie.

Spółka nie udzielała poręczeń ani gwarancji w 2013 roku.

W 2013 roku spółka była na trzecim miejscu w Rumunii pośród firm sprzedających części samochodowe.

Sezonowość nie ma istotnego wpływu na działalność spółki.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Spółka nie przeprowadzała transakcji związanych z pochodnymi instrumentami finansowymi.

Na dzień 31 grudnia 2013 spółka zatrudniała 165 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 106 osób.

Spółka spełnia wymogi związane z ochroną środowiska.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2013 roku.

W skład zarządu wchodzi:

Marius Mujdei – Dyrektor Zarządzający

Alexandru Abahnenței – Dyrektor Sprzedaży

Ioana Platon – Dyrektor Finansowy

W 2013 roku nie toczyło się żadne postępowanie sądowe, arbitrażowe ani administracyjne, których stroną byłaby spółka.

(w tys. zł)

#### **1.15. Inter Cars Latvija SIA**

Inter Cars Łotwa został utworzony w sierpniu 2010 roku. Spółka oferuje części do samochodów osobowych.

Spółka nie wypłacała dywidendy w 2013 roku.

W 2013 roku spółka była na piątym miejscu na Łotwie wśród firm sprzedających części samochodowe.

Od października 2012 roku Spółka kontynuuje i rozwija sprzedaż części do samochodów użytkowych.

Dostawy z Inter Cars S.A. stanowiły 85 % wszystkich dostaw w 2013 roku.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka zatrudniała 24 osoby, natomiast na dzień 31 grudnia 2012 roku spółka zatrudniała 18 osób

W skład zarządu spółki wchodzi:

Kaspars Viļums – Dyrektor Zarządzający.

#### **1.16. Inter Cars Bulgaria Ltd.**

Inter Cars Bułgaria został utworzony w marcu 2011 roku, natomiast sprzedaż rozpoczął we wrześniu 2011 roku. Spółka oferuje części do samochodów osobowych.

Na dzień bilansowy spółka posiadała 5 filii.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka posiadała pożyczkę udzieloną przez podmiot dominujący o łącznej wartości 244 tys. zł.

Na dzień 31 grudnia 2013 roku spółka zatrudniała 13 osób, natomiast na dzień 31 grudnia 2012 roku zatrudniała 8 osób.

#### **1.17. Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.**

Spółka została utworzona w maju 2012 roku. Świadczy usługi z zakresu marketingu.

W skład Zarządu wchodzi:

Krzysztof Oleksowicz - Prezes Zarządu, Pan Krzysztof Oleksowicz jest równocześnie Członkiem Zarządu w Inter Cars S.A.

Radosław Grześkowiak - Członek Zarządu,

Piotr Zamora - Członek Zarządu.

#### **1.18. ILS Sp. z o.o.**

Spółka została utworzona w październiku 2012 roku. Świadczy usługi logistyczne.

W skład Zarządu wchodzi:

Prezes Zarządu - Wojciech Aleksandrowicz.

### **2. Źródła zaopatrzenia**

Oferta Grupy obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE i Azji. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców - żaden dostawca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

### **3. Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia**

#### **Umowy znaczące**

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

**Umowy istotne**

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Grupy. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów.

Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia sprawozdawczego obowiązywały umowy zawarte z:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	11.04.2013	Contitech Antriebssysteme GmgH
2	Aneks 01.08.2013 do um. z 07.04.2011	Delphi Poland S.A.
3	04.02.2013	Egon von Ruville
4	08.02.2013	Federal Mogul
6	26.02.2013	Robert Bosch
7	30.07.2013	SKF
8	22.04.2013	Valeo
9	Aneks z 03.01.2013 do um. handl. zaw. 02.01.2007	Wix-Filtron
10	04.07.2013	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26.01.2005	Triumph Motorcycles LTD
2	19.12.2008	Giantco Limited
3	05.11.2008	JIANGMEN DIHAO MOTORCYCLE COMPANY LTD
4	19.12.2008	CHONGQING HUANSONG INDUSTRIES (GROUP ) CO.,LTD
5	09.12.2009	CHONGQING YINXIANG MOTORCYCLE (GROUP) CO., LTD
6	09.12.2009	CHONGQING YUAN GROUP IMP.&EXP. CO., LTD.

**Umowy ubezpieczenia**

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09.08.2013	TU Compensa S.A. / Warta / Interrisk / Gothaer / Aviva	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	09.08.2013-08.08.2014	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 1 083 907 tys. Zł
2	09.08.2013	Compensa / Warta /Gother	Ubezpieczenie mienia w transporcie		09.08.2013-08.08.2014	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 1 000 tys. zł

**Umowy pomiędzy akcjonariuszami**

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

**4. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym**

(w tys. zł)

**inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych, opis metod ich finansowania oraz opis struktury głównych lokat kapitałowych lub głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach grupy kapitałowej emitenta w danym roku obrotowym.**

Spółka Inter Cars S.A. jest jednostką dominującą w grupie kapitałowej, w której skład wchodzi i podlegają konsolidacji następujące podmioty:

1. Inter Cars Ukraine LLC, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (100% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),
7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkom (100%),
11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
15. Inter Cars Romania, z siedzibą w Cluj Napoca (100%)
16. Inter Cars Latvija SIA, z siedzibą w Rydze (100%)
17. Inter Cars Cyprus Ltd., z siedzibą w Nicosia (100%)
18. Inter Cars Bulgaria Ltd. z siedzibą w Sofii (100%)
19. Cleverlog-Autoteile GmbH z siedzibą w Reinbek (100%)
20. Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%)
21. ILS Sp. z o.o. z siedzibą w Kajetanach (100%)
22. Cars Malta Holding Limited (99,8%)
23. Cars Malta Limited (100%)
24. Q-service Truck Sp. z o.o.
25. InterMeko Europa Sp. z o.o.

Od 30 października 2008 roku Spółka posiada 49% udziałów w SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A. Korpele 75 12-100 Szczytno – jednostka stowarzyszona.

W okresie sprawozdawczym powstały cztery nowe spółki Inter Cars Malta Holding Limited, Inter Cars Malta Limited, Q-service Truck Sp. z o.o. i InterMeko Europa Sp. z o.o. Wszystkie spółki są finansowane przez Spółkę dominującą poprzez pożyczki bądź kredyt kupiecki. Zestawienie udzielonych pożyczek zawiera nota 8 Sprawozdania z działalności.

## **5. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych oraz wskazania ich skutków.**

W roku 2013 został wydzielony do spółki zależnej, ILS sp. z o.o., Pion Logistyki. Wniesiono do spółki aportem środki trwałe oraz inne aktywa, które mają służyć rozwojowi usług konsygnacyjnych świadczonych przez spółkę.

## **6. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.**

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

## **7. Zaciągnięte kredyty i pożyczki**

<b>Kredyty i pożyczki krótkoterminowe</b>	kwota według umowy (limit)	Wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	495 000	431 260	20-11-2014
	<b>495 000</b>	<b>431 260</b>	



**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

**Kredyty i pożyczki długoterminowe**

	kwota według umowy (limit)	Wykorzystanie	termin spłaty
Raiffeisen a.s. (Inter Cars Czechy)	13 115	13 115	30-09-2015
	<b>13 115</b>	<b>13 115</b>	

**Umowy zaciągniętych pożyczek i kredytów**

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu (PLN)	Zabezpieczenia
Kredyt konsorcjalny Bank Polska Kasa Opieki S.A., ING Bank Śląski S.A., Bank Handlowy w Warszawie, BRE Bank S.A.,	29-07-2009	20-11-2014	495 000 000,00	Hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim, zastaw rejestrowy na zbiorze rzeczy, poręczenie udzielone przez IC Ukraine LLC, zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.
Raiffeisenbank AS Czechy	30-09-2012	30-09-2015	13 115 000,00	Zabezpieczeniem są należności w wysokości połowy wartości kredytu

Oprocentowanie kredytów jest zmienne i uzależnione od stopy WIBOR, LIBOR, powiększone o marże banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Źródło finansowania	Kwota wykorzystania kredytu (PLN)	Oprocentowanie
<b>Kredyt konsorcjalny</b>		
Polska Kasa Opieki S.A	182 529	Część krótkoterminowa - WIBOR 1M + marża banku
ING Bank Śląski S.A	103 571	
Bank Handlowy w Warszawie S.A	68 634	
BRE Bank S.A	76 526	
Raiffeisenbank AS Czechy	13 115	PRIBOR 1M + marża
<b>Razem</b>	<b>444 375</b>	

Kredyt konsorcjalny został przeznaczony na spłatę zadłużenia oraz finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

**8. Udzielone pożyczki****Pożyczki dla jednostek powiązanych**

	1.1.2013 – 31.12.2013	1.1.2012 – 31.12.2012
Na początek okresu	61 328	75 104
Udzielone pożyczki, oraz naliczone odsetki	4 107	10 802
Otrzymane spłaty	(3 349)	(24 503)
Spisanie pożyczki	(3 059)	-
Wycena bilansowa	13	(75)
	<b>59 040</b>	<b>61 328</b>

(w tys. zł)

### Umowy udzielonych pożyczek do jednostek powiązanych

Data zawarcia umowy pożyczki	Termin wymagalności	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
09-07-2007	31-12-2014	6 750 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.
03-12-2007	31-12-2015	17 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
26-03-2008	31-12-2014	41 000 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
29-10-2008	30-12-2013	1 150 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Frenoplast S.A.
31-10-2012	30-03-2013	1 500 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Frenoplast S.A.
06-04-2011	31-12-2014	35 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
05-07-2011	31-12-2014	100 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
24-08-2011	31-12-2014	90 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
4-04-2013	31-12-2014	2 000 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.

Saldo pożyczek udzielonych przez jednostkę dominującą dla podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2013 roku wynosiło 59.040 tys. zł a łączna wartość pożyczek udzielonych jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 6.987 tys. zł.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę. Pożyczki nie są zabezpieczone.

Pożyczki do jednostek powiązanych zostały wyeliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym.

### 9. Udzielone poręczenia i gwarancje oraz opis innych istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym

Na dzień 31 grudnia 2013 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 8.517 tys. zł. i składały się na nią poręczenia umów leasingowych Lauber Sp. z o.o. i Inter Cars Bulgaria Ltd., poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o., IC Ukraina i Q-Service.

(tys. zł)	okres obowiązywania	stan na dzień	
		31.12.2013	31.12.2012
Na rzecz			
Inter Cars Hungaria Kft. *	2016-01-31	-	2 289
Lauber Sp. z o.o. *	2014-01-13	197	197
Feber Sp. z o.o. *	do odwołania	912	899
Feber Sp. z o.o. *	2014-05-23	2 000	-
Feber Sp. z o.o. *	2014-12-31	4 147	-
Feber Sp. z o.o. *	2013-04-14	-	2 000
Inter Cars Ukraina *	2013-12-27	-	204
Q-Service Sp. z o.o. *	2012-12-31	-	1 226
Inter Cars Bulgaria Ltd. *	2015-07-05	260	257
RIM Sp. z o.o.	do odwołania	20	-
Glob Cars Sp. z o.o.	do odwołania	150	-
JC Auto Kraków	do odwołania	50	-
Tomasz Zatoka APC Polska	do odwołania	170	-
Michał Wierzobolowski Fst M.	do odwołania	250	-
Intraserv	do odwołania	50	-
Ducati Motor Holding	2014-03-31	311	-
		<b>8 517</b>	<b>7 072</b>

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

---

(w tys. zł)

\*Jednostki zależne objęte konsolidacją

Jednostka dominująca posiada gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia wadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Poczty Polskiej i Jednostki Wojskowej.

Dodatkowo Inter Cars S.A. posiada gwarancje udzielone przez BRE Bank S.A. oraz ING Bank Śląski S.A. odpowiednio jako zabezpieczenie dla pokrycia wypłaty nagród w loterii Gala Mistrzów Warsztatu oraz z tytułu umowy dystrybucji na rzecz Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. oraz BP.

## **10. Emisja papierów wartościowych**

W okresie sprawozdawczym Grupa nie emitowała obligacji.

## **11. Sezonowość lub cykliczność działalności**

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągnięta jest w 1 kwartale roku.

## **12. Ocena zarządzania zasobami finansowymi**

Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano przy wykorzystaniu następujących wskaźników:

- *rentowność brutto na sprzedaży* – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność sprzedaży* - stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność operacyjna* - stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności operacyjnej Grupy,
- *EBITDA* - jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym,
- *rentowność brutto* - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności Grupy z uwzględnieniem wyniku osiągniętego na operacjach finansowych oraz salda strat i zysków nadzwyczajnych,
- *rentowność netto* - mierzony jako stosunek zysku pozostającego do dyspozycji Grupy po obligatoryjnych zmniejszeniach, do przychodów ze sprzedaży netto,
- *stopa zwrotu z aktywów (ROA)* - procentowy udział zysku netto w wartości aktywów, mierzący ogólną efektywność aktywów,
- *stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)* - udział zysku netto w wartości kapitału własnego, mierzy efektywność kapitałów zaangażowanych w firmie,
- *zadłużenia ogólne* - stosunek zobowiązań ogółem do wartości aktywów,
- *zadłużenia kapitału własnego* - stosunek zobowiązań ogółem do kapitału własnego.
- *cykl rotacji zapasów* - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach,
- *cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach,
- *cykl operacyjny* - suma cyklu rotacji zapasów oraz cyklu rotacji należności,
- *cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach,
- *cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług,

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

- *wskaźnik bieżący*, obrazujący zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących – stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących na koniec danego okresu,
- *wskaźnik szybki*, obrazujący zdolność zgromadzenia w krótkim czasie środków pieniężnych na pokrycie zobowiązań o wysokim stopniu wymagalności – stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu,
- *wskaźnik natychmiastowy*, mierzący zdolność do pokrycia zobowiązań o natychmiastowej wymagalności – stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu.

Podstawowe wielkości służące ocenie rentowności Grupy zostały przedstawione w poniższej tabeli.

	2013	2012
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	3 512 647	3 003 106
Zysk brutto na sprzedaży	1 110 123	928 114
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	<i>31,60%</i>	<i>30,9%</i>
Zysk na działalności operacyjnej	193 282	149 931
<i>rentowność operacyjna</i>	<i>5,50%</i>	<i>4,99%</i>
EBITDA	232 379	185 850
Zysk brutto	171 105	119 644
Zysk netto	147 837	100 175
<i>rentowność netto</i>	<i>4,21%</i>	<i>3,34%</i>
Suma bilansowa	1 696 612	1 548 391
ROA	8,71%	6,47%
Aktywa trwałe	445 122	432 021
Kapitał własny przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego	903 766	757 247
ROE	16,36%	13,23%

Łącznie **koszty sprzedaży i ogólnego zarządu** wzrosły o 14,6% w porównaniu do 2012 roku. Największą pozycją kosztów ponoszonych przez Spółkę jest **usługa dystrybucji**, czyli udział filii w wypracowanej marży. Łącznie w 2013 roku, koszty dystrybucji osiągnęły wartość 387 428 tys. zł, tj. 41% łącznych kosztów rodzajowych.

Strukturę kosztów w **układzie rodzajowym** prezentuje poniższa tabela:

	2013	2012
Amortyzacja	39 097	35 919
Zużycie materiałów i energii	85 952	74 657
Usługi obce	657 590	521 260
<i>w tym: usługa dystrybucji</i>	<i>387 428</i>	<i>316 149</i>
Podatki i opłaty	7 218	2 133
Wynagrodzenia	100 734	118 802
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	26 475	29 937
Pozostałe koszty rodzajowe	34 177	28 128
<b>Łącznie koszty w układzie rodzajowym</b>	<b>951 243</b>	<b>810 836</b>

**Koszty usługi dystrybucji** – udział podmiotu zarządzającego filią w zrealizowanej marży. Marża zrealizowana na sprzedaży przez filię dzielona jest między filiantem i Inter Cars w stosunku 50/50. System filii oparty jest na zasadzie powierzenia zarządzania punktem dystrybucyjnym (filiją) zewnętrznym podmiotom. Sprzedaż dokonywana jest w imieniu Inter Cars. Zewnętrzne podmioty (filianci) zatrudniają pracowników i pokrywają bieżące koszty funkcjonowania z przychodów, którymi jest udział w zrealizowanej marży na sprzedaży towarów. Rozliczenie udziału w marży dokonywane jest w okresach miesięcznych. Spółka zapewnia wiedzę organizacyjną i logistyczną, kapitał, dostawców części, pełny asortyment i jego dostępność, znak firmowy. Filiant wnosi w struktury Inter Cars znajomość lokalnego rynku i doświadczonych pracowników. Ryzyko działalności danego podmiotu (filii) ponoszone jest

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

przez przedsiębiorcę, który prowadząc własną działalność gospodarczą optymalizuje zasoby, jakie pozostają w jego dyspozycji.

Łącznie **koszty rodzajowe** w 2013 roku wzrosły o 17,3% w porównaniu do 2012 roku.

**Przychody i koszty finansowe** obejmują przede wszystkim koszty i przychody z tytułu odsetek. W szczególności w 2013 roku Grupa poniosła koszty z tego tytułu w wysokości 19 249 tys. zł. **Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego** na dzień 31 grudnia 2013 roku osiągnęły łączną wartość 479 726 tys. zł.

**Obciążenia z tytułu podatku dochodowego** obejmują naliczony podatek dochodowy w wysokości 27 799 tys. zł oraz zmiany wartości aktywów i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, zmniejszające obciążenia podatkowe w okresie o 4 531 tys. zł. Spadek zobowiązań z tytułu podatku dochodowego wynika z faktu, iż Spółka korzysta z możliwości ryczałtowego rozliczania podatku dochodowego.

Istotny wpływ na rentowność ma wielkość **rabatów** otrzymywanych przez Spółkę od dostawców. W 2013 roku Grupa ujęła w wyniku łącznie 143 007 tys. zł z tego tytułu. Należne Grupie rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów i ujmowane w wyniku w stopniu zależnym od rotacji. Na zapasy zostało odniesione łącznie 26 548 tys. zł i jest to kwota która w 2014 roku wpłynie na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów (przede wszystkim w pierwszym kwartale).

**Przychody finansowe** obejmują przede wszystkim przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności).

**Koszty finansowe** stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek. **Różnice kursowe** prezentowane są w dwóch pozycjach rachunku zysków i strat. Jako korekta wartości sprzedanych towarów, w części odpowiadającej zrealizowanym i niezrealizowanym różnicom kursowym związanym z rozliczeniem rozrachunków z tytułu dostaw towarów i usług w walutach obcych oraz pozostałe jako oddzielny składnik sprawozdania.

Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy.

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

	2013	2012
Aktywa obrotowe	1 251 490	1 116 370
Środki pieniężne i papiery wartościowe	50 197	36 948
Zobowiązania krótkoterminowe	742 772	749 695
Krótkoterminowe zobowiązania kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	438 686	460 386
Skorygowane aktywa obrotowe	1 201 293	1 079 422
Skorygowane zobowiązania bieżące	304 086	289 309
Kapitał obrotowy netto	897 207	790 113

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego netto wzrosła o około 14%.

	2013	2012
Cykl rotacji zapasów w dniach	124	129
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach w dniach	36	42
Cykl operacyjny w dniach	160	171
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	53	49
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	107	122
Wskaźnik bieżący	1,68	1,49
Wskaźnik szybki	0,60	0,51
Wskaźnik natychmiastowy	0,07	0,05

(w tys. zł)

**Wskaźniki zadłużenia** Grupy prezentuje poniższa tabela.

	2013	2012
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,47	0,51
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	0,88	1,04

Grupa finansuje rozwój działalności ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Łącznie, na koniec 2013 roku zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych i leasingów finansowych osiągnęły łączną wartość 479 726 tys. zł, a **wskaźnik ogólnego zadłużenia** obniżył się do 0,47 w porównaniu 0,51 w 2012 roku.

Inter Cars wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiekolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się ze zobowiązań.

	2013	2012
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	101 649	76 990
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(38 596)	(58 797)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(49 804)	(41 941)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	50 197	36 948

### 13. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 2013 roku wyniosły 44 797 tys. zł. Wydatki zostały poniesione przede wszystkim na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym.

Inwestycje Grupy w 2013 roku zostały sfinansowane w całości ze środków własnych.

Plan inwestycyjny na rok 2014 rok przewiduje rozpoczęcie budowy centrum logistyczno-magazynowego pod warunkiem uzyskania pomocy publicznej w postaci rozszerzenia specjalnej strefy ekonomicznej na teren na którym miałyby być zlokalizowana inwestycja. Przewidywany koszt inwestycji wyniósłby 155 mln zł, przy założeniu uzyskania pomocy publicznej.

### 14. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

20 listopada 2013 został podpisany aneks do Umowy kredytu konsorcjalnego, na mocy którego przedłużony został termin spłaty kredytu w ten sposób, iż w części krótkoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 20 listopada 2014 roku. Jednocześnie obniżona została marża banków.

Skonsolidowana EBITDA za okres 12 miesięcy narastająco za okres kończący się 31 grudnia 2013 roku wyniosła 232 397 tys. zł (liczona narastająco jako zysk na działalności operacyjnej plus amortyzacja).

W okresie 12 miesięcy 2013 roku nastąpiła poprawa rotacji zapasów w porównaniu do analogicznego okresu 2012 roku, poprawa rotacji ze 129 dni do 124 dni (poprawa o 10%).

Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju Grupy.

#### **Wewnętrzne czynniki**

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (ii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

---

(w tys. zł)

- (iii) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;
- (iv) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (v) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vi) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach, na Słowacji i Węgrzech, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (vii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy;
- (viii) *sprawność systemu logistyki towarowej* – oznaczająca zdolność do ciągłej optymalizacji istniejących procesów oraz wprowadzania nowych rozwiązań, pozwalających z jednej strony skutecznie kontrolować i zmniejszać koszty obrotu towarowego w ramach rosnącej sieci a z drugiej podnosić efektywność zaopatrzenia rosnącej sieci sprzedaży, w warunkach bardzo szerokiej oferty towarowej;
- (ix) *sprawność systemu informatycznego* – warunkującą możliwość ciągłego utrzymania pełnej zdolności systemu do obsługi zarówno obrotu towarowego jak i dostarczania informacji niezbędnych do zarządzania Grupą oraz wypełniania ciężących na niej obowiązków informacyjnych.

**Zewnętrzne czynniki**

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *sytuacja makroekonomiczna w krajach, w których operuje Grupa kapitałowa* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy w tych krajach;
- (iii) *zmiany kursów EURO i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (iv) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (v) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
- (vi) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

- (vii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;
- (viii) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w krajach w których Grupa prowadzi działalność operacyjną;
- (ix) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (x) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;

Na rozwój Grupy istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy.

**15. Czynniki ryzyka i zagrożenia, z określeniem, w jakim stopniu emitent jest na nie narażony**

*Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych*

Istotną pozycją w wyniku Grupy są rabaty, których udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Grupy.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Grupa jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiągniętej marży z uwagi na siłę zakupową Grupy oraz istotną zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

*Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii*

Rynek na którym działa Grupa podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Grupy, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od jej zdolności do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Grupy do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

*Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu*

Grupa utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez nią zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe, w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów, oznaczać będzie poniesienie przez Grupę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.



(w tys. zł)

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Grupa prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Grupy nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

#### *Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową*

Całkowite przychody Grupy nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmózonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

#### *Ryzyko związane z kredytami bankowymi*

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Grupy mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31 grudnia 2013 roku zadłużenie Grupy z tytułu kredytów bankowych i leasingu finansowego równe było 479 726 tys. zł, a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 17 mln. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności.

#### *Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który prowadził filię*

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Grupy przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

#### *Ryzyko związane z systemem informatycznym*

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym systemie informatycznym działającym on-line. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

W celu zapobieżenia wystąpienia takiej sytuacji Grupa wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza.

#### *Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku*

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie ich obsługi i napraw, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc będą do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Grupy i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych

(w tys. zł)

warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwoju warsztatów dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększył popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

*Ryzyko związane z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi*

Rynek niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części, opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Grupy, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie obecnego poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

*Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych*

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Grupę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Grupa może osiągnąć udział w polskim rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcie tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów w Polsce możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Grupy staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Grupy, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, montaż naczep. Ponadto, przeciwwagą dla oczekiwanych ograniczeń na rynku polskim jest rozszerzanie działalności na kraje sąsiednie, w szczególności Ukrainę, Czechy, Słowację, Chorwację, Węgry, Litwę, Łotwę, Włochy, Belgię, Rumunię, Niemcy i Bułgarię.

*Ryzyko związane z przejęciem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów*

O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich potencjalnych nabywców, na mocy nowych regulacji, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabywania części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Grupy sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

(w tys. zł)

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

*Ryzyko związane z przejściem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych*

Ewentualne przejście niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Grupy. W takiej sytuacji Grupa mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Grupy.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Grupy i osiąganych wyników finansowych.

*Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną*

Ostatni okres charakteryzuje się spadkiem dynamiki rozwoju polskiej gospodarki. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w Polsce mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

Podobnie rozwój działalności operacyjnej poza granicami Polski ekspozuje Grupę na ryzyka specyficzne dla nowych rynków zbytu, w szczególności na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji, Węgrzech, Chorwacji, na Litwie, Łotwie, we Włoszech, Belgii, Rumunii i Bułgarii. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej w tych krajach mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Grupy.

*Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce*

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w Polsce w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Grupy i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Grupy są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Grupy na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Grupy ze strony potencjalnych nabywców.

Podobnie negatywny wpływ na wyniki Grupy może mieć ryzyko związane z polityką gospodarczą, fiskalną i pieniężną w krajach, w których prowadzona jest działalności operacyjna, tj. na Ukrainie, w Czechach, na Słowacji, Węgrzech, Chorwacji, na Litwie, Łotwie, we Włoszech, Belgii, Rumunii, Niemczech i w Bułgarii.

*Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych*

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Grupy narażona jest na ryzyko specyficzne dla kraju odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy.

*Ryzyko związane z działalnością w zakresie regeneracji części zamiennych*

Ryzyko związane z tą działalnością obejmuje przede wszystkim: ryzyko związane z niedoskonałością rozwiązań informatycznych wspomagających kontrolę i zarządzanie, ryzyko związane z koniecznością utrzymania wysokiego stanu materiałów produkcyjnych i tym samym ryzyka związanego z utratą ich wartości w przypadku zmiany preferencji klientów lub wzrostu presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów, ryzyko związane z działalnością opartą na systemie zleceń bez stałych umów z kluczowymi odbiorcami oraz ryzyko związane ze stałym wzrostem presji konkurencyjnej w tym ze strony producentów tanich części (Daleki Wschód).

(w tys. zł)

*Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych*

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, podmiot dominujący angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niego rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie podmiot dominujący posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, podmiot dominujący każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej działalności podmiot dominujący uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

## **16. Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości**

Podstawowym zadaniem Grupy jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Inter Cars jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Podstawowym celem jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

Strategia rozwoju Grupy Inter Cars oparta została na trzech zasadniczych elementach:

- *Rozwój sieci dystrybucji* – w Polsce oraz poza jej granicami.
- *Rozwój asortymentu* – poprzez wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych linii asortymentowych dostosowanie do oczekiwań rynku w zakresie jakości części, cen oraz wsparcia technicznego ze strony producentów części. W celu podniesienia wartości sprzedaży towarów o wysokiej jakości i relatywnie niższej cenie, pochodzących od mniej znanych w Polsce producentów części, sukcesywnie rozwijana są marki własne które stanowią dla końcowych nabywców tanią i gwarantowaną alternatywę.
- *Rozwój programów partnerskich* – stanowiących wartość dodaną oferty towarowej, poprzez rozwój projektów wspomagają podstawową działalność Spółki (np. regeneracja części używanych), stałe wspomaganie rozbudowy sieci warsztatów niezależnych w ramach projektów Perfect Service, Q-Service, Q-Service Truck, rozwój projektów wspierania warsztatów (program inwestycyjny, sprzęt warsztatowy, szkolenia, informacje techniczne), rozwój systemów informatycznych wspomagających sprzedaż – służyć mają stałemu podnoszeniu stopnia lojalności końcowych odbiorców, zapewniając Spółce stabilny i rosnący rynek zbytu w długiej perspektywie.

Obecnie pozyskujemy również klientów dla współpracujących z nami warsztatów: instytucjonalnych poprzez Motointegrator Flota oraz indywidualnych dzięki Motointegrator.pl. Ta działalność zapewnia spółce stabilny wzrost i buduje potencjał na przyszłość. Klienci biznesowi otrzymują nowe narzędzia do pozyskiwania i obsługi Klientów, a nasza spółka poszerza za ich pośrednictwem krąg odbiorców o użytkowników pojazdów.

## **17. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą**

W okresie sprawozdawczym emitent nie wprowadzał zmian w podstawowych zasadach zarządzania Grupą.

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

**18. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi**

Na dzień 31 grudnia 2013 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu Spółki przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

**19. Wynagrodzenie osób zarządzających***Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej (w zł)*

	<b>01.1.2013 – 31.12.2013</b>	<b>01.1.2012 – 31.12.2012</b>
Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej	64 634	64 824
Maciej Oleksowicz – Członek Rady Nadzorczej	37 862	39 020
Michał Marczak – Członek Rady Nadzorczej	37 862	39 020
Piotr Płoszajski – Członek Rady Nadzorczej	37 862	39 020
Jacek Klimczak – Członek Rady Nadzorczej	37 862	39 020
	<b>216 082</b>	<b>220 904</b>

*Wynagrodzenia członków Zarządu (w zł)*

	<b>01.1.2013 – 31.12.2013</b>	<b>01.1.2012 – 31.12.2012</b>
Robert Kierzek – Prezes Zarządu	707 994	480 000
Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu	484 384	480 000
Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu	771 685	775 000
Wojciech Milewski – Członek Zarządu	229 798	478 000
Piotr Kraska – Członek Zarządu	-	576 000
Witold Kmiecik – Członek Zarządu	479 000	603 800
Wojciech Twaróg – Członek Zarządu	200 260	-
	<b>2 873 121</b>	<b>3 392 800</b>

W sprawozdaniu za rok 2013 utworzono rezerwę na premie dla Członków Zarządu w wysokości 4 319 tys. zł, która zostanie rozdysponowana przez Radę Nadzorczą już po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego, zgodnie z regulaminem programu motywacyjnego.

**Informacje na temat akcji**

*Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących*

**Informacje na dzień 31.12.2013**

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 5 827 809 akcji, co stanowi 41,14% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

<b>Akcjonariusz</b>	<b>Wg stanu na dzień sprawozdawczy</b>	<b>Łączna wartość nominalna</b>	<b>Udział w kapitale zakładowym (%)</b>	<b>Udział w ogólnej liczbie głosów (%)</b>
<b>Zarząd</b>				
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Robert Kierzek	29 834	59 668	0,21%	0,21%
Krzysztof Soszyński	9 834	19 668	0,07%	0,07%
Witold Kmiecik	1 000	2 000	0,01%	0,01%
	<b>4 522 939</b>	<b>9 045 878</b>		

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

<b>Akcjonariusz</b>	Wg stanu na dzień sprawozdawczy	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
<b>Rada Nadzorcza</b>				
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
	<b>1 302 370</b>	<b>2 604 740</b>		
<b>Razem</b>	<b>5 825 309</b>	<b>11 650 618</b>	<b>41,12%</b>	<b>41,12%</b>

**Informacje na dzień publikacji niniejszego raportu**

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 5 815 309 akcji, co stanowi 41,05% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

<b>Akcjonariusz</b>	Wg stanu na dzień publikacji	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
<b>Zarząd</b>				
Krzysztof Oleksowicz	4 472 271	8 944 542	31,57%	31,57%
Robert Kierzek	29 834	59 668	0,21%	0,21%
Krzysztof Soszyński	9 834	19 668	0,07%	0,07%
Witold Kmiecik	1 000	2 000	0,01%	0,01%
	<b>4 512 939</b>	<b>9 025 878</b>		
<b>Rada Nadzorcza</b>				
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
	<b>1 302 370</b>	<b>2 604 740</b>		
<b>Razem</b>	<b>5 815 309</b>	<b>11 630 618</b>	<b>41,05%</b>	<b>41,05%</b>

W dniu 25 kwietnia 2013 roku Pan Wojciech Milewski Członek Zarządu złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji, ze skutkiem na dzień 30 czerwca 2013 roku, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 18/2013.

W dniu 16 lipca 2013 roku Rada Nadzorcza powołała do składu Zarządu Spółki Pana Wojciecha Twaroga, powierzając Mu pełnienie funkcji Członka Zarządu, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 30/2013.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Informacje o łącznej liczbie i wartości wszystkich akcji emitenta znajdują się w nocie 14 informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego.

*Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów*

Wprowadzony uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki Program Motywacyjny zakłada podpisanie z uczestnikami programu, z grona osób zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, umów uczestnictwa. Na dzień publikacji raportu Program Motywacyjny został zakończony i nie nastąpią zmiany w proporcjach posiadanych akcji.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

*Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta*

Spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

*Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych*

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

*Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień 31.12.2013:*

Akcyonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1 214 728	2 429 456	8,57%	8,57%
AMPLICO Otwarty Fundusz Emerytalny	850 000	1 700 000	6,00%	6,00%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1 429 607	2 859 214	10,09%	10,09%
AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	943 491	1 886 982	6,66%	6,66%
<b>Razem</b>	<b>10 222 467</b>	<b>20 444 934</b>	<b>72,15%</b>	<b>72,15%</b>

*Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień opublikowania niniejszego raportu:*

Akcyonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 472 271	8 944 542	31,57%	31,57%
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1 214 728	2 429 456	8,57%	8,57%
AMPLICO Otwarty Fundusz Emerytalny	850 000	1 700 000	6,00%	6,00%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1 429 607	2 859 214	10,09%	10,09%
AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	943 491	1 886 982	6,66%	6,66%
<b>Razem</b>	<b>10 212 467</b>	<b>20 424 934</b>	<b>72,08%</b>	<b>72,08%</b>

*Informacje o nabyciu akcji własnych emitenta*

Spółka nie dokonywała w roku 2013 nabycia akcji własnych.

**20. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.**

Spółce nie są znane takie umowy.

**21. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych**

W roku 2009 zrealizowano wszystkie opcje na akcje w posiadaniu Członków Zarządu tak jak opisano to w nocy 20 do Sprawozdania Finansowego. Obecnie (w roku 2013) w Grupie nie jest realizowany program akcji pracowniczych.

**22. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych**

W dniu 24.07.2013 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2013 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 298 tys. zł., z czego 193,7 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

---

(w tys. zł)

sprawozdania rocznego, zaś 104,3 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

Dodatkowo z tytułu badania sprawozdań finansowych ILS Sp. z o.o., ICMS Sp. z o.o., Feber Sp. z o.o., Lauber Sp. z o.o., Inter Cars Cyprus i Inter Cars d.o.o. łączne wynagrodzenie wynikające z umów wyniosło 206,5 tys. zł.

Z tytułu innych usług wynagrodzenie wynikające z umów wyniosło w 2013 roku 120,2 tys. zł.

W dniu 18 lipca 2012 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2012 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 435 tys. zł., z czego 285 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie sprawozdania rocznego, zaś 150 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

**23. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka**

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2013 roku nie miały miejsca transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi.

**24. Zatrudnienie**

Według stanu na 31 grudnia 2013 roku Spółka zatrudniała 364 osób. Łącznie Grupa zatrudniała 1.622 osób.

Według stanu na 31 grudnia 2012 roku Spółka zatrudniała 1.340 osoby. Łącznie Grupa zatrudniała 2.404 osoby.

Spadek liczby pracowników zatrudnionych w Grupie wynika z wydzielenia w roku 2013 Pionu Logistyki i przejściem zatrudnionych w nim osób do podmiotów niezależnych od jednostki dominującej.

**25. Polityka ochrony środowiska**

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień sprawozdawczy Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska - decyzjami administracyjnymi - których opis zamieszczony został w poniższej tabeli:



**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 5 z dnia 14. 01.2014r. (ŚR.-6233.29.2013)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie na wytwarzanie i magazynowanie odpadów niebezpiecznych takich jak: oleje hydrauliczne, zaolejone czyściwo, filtry olejowe, zużyte źródła światła, akumulatory ołowiowe.
2	Decyzja nr 170/2013 z dnia 18-12-2013 r. (ŚR-6341/11M/2/13)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z utworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkwie Mazowieckim do celów bytowo – gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody. Oraz pozwolenie na wykonanie urządzenia wodnego –studnia S3
3	Decyzja nr ŚR – 7634a/1/2007/zb	Starostwo Powiatowe w Nowym Dworze Mazowieckim	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru posiadaczy odpadów zwolnionych z obowiązku uzyskania zezwolenia na prowadzenie działalności w zakresie zbierania odpadów akumulatorowych dla obiektu zlokalizowanego w Cząstkwie Mazowieckim
4	DKR/074-E9215/08/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie zbierania zużytego sprzętu elektrycznego i elektronicznego nr E0009215W
5	DKR/074-E9215/09/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie wprowadzania baterii lub akumulatorów oraz prowadzącego zakład przetwarzania zużytych baterii lub zużytych akumulatorów nr E0009215WBW

**26. Zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu**

W związku z sytuacją polityczną na Ukrainie, mającą miejsce w 2014 roku, Zarząd informuje, że wszystkie aktywa spółki zależnej Inter Cars Ukraina są zabezpieczone, a spółka prowadzi standardową działalność operacyjną.

W efekcie wprowadzonych regulacji rządowych występują ograniczenia przepływów pieniężnych walutowych. A w związku ze wzrostem kursu USD/UAH rośnie wartość zobowiązań wobec dostawców zagranicznych i Inter Cars S.A, wyrażona w UAH. Nie istnieje jednak konieczność tworzenia dodatkowych rezerw w roku 2013.

**27. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2013 rok**

Grupa nie publikowała prognoz wyników na 2013 rok.

(w tys. zł)

**28. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja**

W roku 2013 nie nastąpiły znaczące zmiany w strukturze Grupy. Więcej informacji przedstawione w notce 5, sprawozdania z działalności Emitenta.

**29. Organy zarządzające i nadzorujące**

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2013 roku wchodziło:

**Rada Nadzorcza**

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Piotr Płoszajski

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Jacek Klimczak

**Zarząd**

Robert Kierzek, Prezes

Krzysztof Soszyński, Wiceprezes

Krzysztof Oleksowicz, Członek Zarządu

Wojciech Twaróg, Członek Zarządu

Witold Kmiecik, Członek Zarządu

**30. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest Grupa**

W 2013 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

**31. Wskazanie średnich kursów wymiany walut**

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	<b>2013</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>
kurs na 31.12	4,1472	4,0882	4,4168
średni kurs w okresie od 1.01 do 31.12	4,2110	4,1736	4,1401
najwyższy kurs w okresie	4,3432	4,5135	4,5642
najniższy kurs w okresie	4,0671	4,0465	3,8403

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających ze sprawozdania z całkowitych dochodów – średni kurs stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających ze sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs na 31.12.2013 roku stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2013 roku ogłoszony przez Prezesa NBP.

### **32. Ład korporacyjny**

Pełny tekst oświadczenia dostępny jest na stronie internetowej emitenta ([www.intercars.com.pl](http://www.intercars.com.pl)) oraz Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie ([www.gpw.pl](http://www.gpw.pl)).

**Pełny tekst oświadczenia stanowi załącznik do niniejszego raportu „OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2013 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW”.**

.....  
**Robert Kierzek**

Prezes Zarządu

.....  
**Krzysztof Soszyński**

Wiceprezes Zarządu

.....  
**Krzysztof Oleksowicz**

Członek Zarządu

.....  
**Witold Kmieciak**

Członek Zarządu

.....  
**Wojciech Twaróg**

Członek Zarządu

Warszawa 24 kwietnia 2014 r.

## **ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA**

### **OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A.**

#### **W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE ZASAD WYNIKAJĄCYCH**

#### **Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW.**

##### **1. Wskazanie zbioru zasad ładu korporacyjnego przyjętego przez Inter Cars S.A.**

Zarząd Spółki Inter Cars S.A. („Spółka”) informuje, iż w związku z wejściem w życie w dniu 1 stycznia 2013 r. znowelizowanych Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW, wprowadzonych Uchwałą nr 19/1307/2012 Rady Giełdy z dnia 21 listopada 2012 r., przyjął do stosowania zasady ładu korporacyjnego ze znowelizowanego zbioru „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW”.

##### **2. Odstąpienie od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego**

Zarząd Inter Cars S.A. deklaruje, że w 2013 r. Spółka przestrzegała ogólnie obowiązujące zasady ładu korporacyjnego poza następującymi wyjątkami:

###### **Zasada nr II. 1.7**

„Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, oprócz informacji wymaganych przez przepisy prawa: pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania,”

###### **WYJAŚNIENIE:**

*Spółka będzie przestrzegała ww. zasadę jedynie w zakresie, jaki wynika z brzmienia przepisów Kodeksu Spółek Handlowych (tj.: art. 428 par 5-7 w związku z art. 402<sup>3</sup> par1 pkt 3, art 429) i Rozporządzenia Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych (...) z dnia 19 lutego 2009 r. (par 38 ust. 1 pkt 12 i 13). W związku z tym Spółka nie będzie publikowała na swojej stronie internetowej pytań zadawanych w trakcie Walnego Zgromadzenia oraz odpowiedzi na te pytania udzielanych na Walnym Zgromadzeniu, odpowiedzi na pytania, jak i same pytania mogą zawierać treści podlegające ochronie prawnej.*

###### **Zasada nr II. 1.9 a)**

„Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, oprócz informacji wymaganych przez przepisy prawa: zapis przebiegu obrad walnego zgromadzenia, w formie audio lub video,

###### **WYJAŚNIENIE:**

*Spółka prowadzi przejrzystą i efektywną politykę informacyjną zapewniającą odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami z wykorzystaniem tradycyjnych metod, przez co odstępuje od transmitowania i rejestrowania przebiegu obrad WZA z wykorzystaniem sieci Internet i upublicznienia ich na stronie internetowej w formie audio lub video z uwagi na konieczność ochrony wizerunku osób uczestniczących w Zgromadzeniu .*

###### **Zasada nr III. 6**

„Przynajmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką. W zakresie niezależności członków rady nadzorczej powinien być stosowany Załącznik II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej). Niezależnie od postanowień pkt b) wyżej wymienionego Załącznika osoba będąca pracownikiem spółki, podmiotu zależnego lub podmiotu stowarzyszonego nie może być uznana za spełniającą kryteria niezależności, o których mowa w tym Załączniku. Ponadto za powiązanie z akcjonariuszem wykluczające przymiot niezależności członka rady nadzorczej w rozumieniu niniejszej zasady rozumie się rzeczywiste i istotne powiązanie z akcjonariuszem mającym prawo do wykonywania 5 % i więcej ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu.

###### **WYJAŚNIENIE:**

*Zgodnie ze Statutem Spółki, Rada nadzorcza składa się od 5 do 13 członków powołanych przez Walne Zgromadzenie. Na dzień dzisiejszy w skład Rady Nadzorczej wchodzi 5 członków. Członkowie*

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

---

(w tys. zł)

Rady wybierani są w wyniku przeprowadzonego głosowania, w którym uczestniczą wszyscy zainteresowani i uprawnieni Akcjonariusze. Kandydatury osób na członków Rady Nadzorczej wraz z informacją o przebiegu pracy zawodowej oraz jego kwalifikacji podawane są z wyprzedzeniem do publicznej wiadomości oraz przedkładane Walnemu Zgromadzeniu podczas jego obrad. Dokonanie wyboru Członków Rady jest suwerenną decyzją obecnych na Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki i nie ma uzasadnionych powodów aby dokonywać ograniczeń w swobodzie doboru kandydatów, a więc dezawuować ściśle normy prawne z polskiego porządku prawnego chroniące prawa korporacyjne akcjonariuszy na rzecz norm o charakterze wysoce uznaniowym i względnie obowiązujących.)

**Zasada nr III. 8**

„W zakresie zadań i funkcjonowania komitetów działających w radzie nadzorczej powinien być stosowany Załącznik I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych (...)

**WYJAŚNIENIE:**

W obecnym składzie Rada Nadzorcza liczy 5 członków i pełni zadania komitetu audytu. W związku z faktem, iż cała Rada Nadzorcza pełni zadania komitetu audytu, a Zarząd nie ma wpływu na wybór jej członków, Spółka odstępuje od zaleceń zawartych w Załączniku I do Zalecenia Komisji Europejskiej – bowiem zadania komitetu audytu wykonywane są przez gremium znacznie mocniej umocowane w strukturze korporacyjnej Spółki)

**Zasada nr IV. 10**

„Spółka powinna zapewnić akcjonariuszom możliwość udziału w walnym zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, polegającego na:

- 1) transmisji obrad walnego zgromadzenia w czasie rzeczywistym,
- 2) dwustronnej komunikacji w czasie rzeczywistym, w ramach której akcjonariusze mogą wypowiadać się w toku obrad walnego zgromadzenia przebywając w miejscu innym niż miejsce obrad.”

**WYJAŚNIENIE:**

Spółka na dzień dzisiejszy odstępuje od stosowania tej zasady, ze względu na brak zapisu w Statucie, a także z uwagi na fakt, iż w ocenie Zarządu polska infrastruktura informatyczna rodzi ryzyka natury technicznej jak i prawnej, które mogą wpłynąć na prawidłowy i niezakłócony przebieg obrad walnego zgromadzenia akcjonariuszy, a tym samym na prawa akcjonariuszy. Jednocześnie Spółka nie wyklucza możliwości stosowania ww. zasad w przyszłości, w przypadku podwyższenia standardów/opisanej infrastruktury.

Zbiór zasad ładu korporacyjnego „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW” obowiązujących od 1 stycznia 2013 roku znajduje się na stronie internetowej Spółki pod adresem: <http://inwestor.intercars.com.pl/zakladce„LadKorporacyjny”>.

**3. Opis głównych cech stosowanych w spółce systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych**

Sprawozdania finansowe oraz raporty okresowe Spółki są przygotowywane zgodnie z przepisami prawa oraz obowiązującą w Spółce polityką rachunkowości przez Dyrektora finansowego i weryfikowane na bieżąco przez Zarząd, który jest odpowiedzialny za rzetelność i zgodność sporządzanych informacji.

Sprawozdania finansowe sporządzane są wyłącznie przez osoby mające dostęp do informacji poufnych, co obliguje je - od chwili wejścia w posiadanie takich informacji do momentu publikacji sprawozdań finansowych - do zachowania w tajemnicy wszelkich danych, stanowiących podstawę tych sprawozdań. Dane finansowe będące podstawą sprawozdań finansowych i raportów okresowych pochodzą z systemu księgowo-finansowego, w którym rejestrowane są zdarzenia księgowe zgodnie z polityką rachunkową Spółki (zatwierdzoną przez Zarząd) opartą na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej. Spółka na bieżąco śledzi zmiany wymagane przez przepisy i regulacje zewnętrzne odnoszące się do wymogów sprawozdawczości giełdowej i przygotowuje się do ich wprowadzenia z odpowiednim wyprzedzeniem czasowym.

Sprawozdania finansowe zatwierdzone przez Zarząd weryfikowane są przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybieranego przez Radę Nadzorczą Spółki spośród renomowanych firm audytorskich.

**Sprawozdanie z działalności emitenta**

(w tys. zł)

Pion Finansowy, utrzymując kontakt z biegłym rewidentem, podejmuje próby określania rekomendacji dotyczących usprawnienia systemu kontroli wewnętrznej w Spółce, które zostały zidentyfikowane podczas audytu sprawozdań finansowych, w celu ich ewentualnej implementacji.

Pion Finansowy oraz Dyrektorzy Pionów przygotowują na potrzeby Zarządu okresowe raporty z informacją zarządczą analizujące kluczowe dane finansowe i wskaźniki operacyjne segmentów biznesowych.

**4. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu na dzień publikacji niniejszego sprawozdania:**

Lp.	Akcjonariusz	Liczba akcji	Ilość głosów na WZA	% udział w strukturze akcjonariatu
1.	Krzysztof Oleksowicz	4.472.271	4.472.271	31,57%
2.	Andrzej Oliszewski	1.352.370	1.352.370	9,54%
3.	ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1.214.728	1.214.728	8,57%
4.	AMPLICO Otwarty Fundusz Emerytalny	903.347	903.347	6,38%
5.	AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1.429.607	1.429.607	10,09%
6.	AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	713.916	713.916	5,04%
7.	Pozostali akcjonariusze	4.081.861	4.081.861	28,81%
<b>Ogólna liczba akcji/głosów</b>		<b>14.168.100</b>	<b>14.168.100</b>	<b>100%</b>

**5. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne wraz z opisem tych uprawnień**

Nie istnieją papiery wartościowe dające specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do Spółki. Z akcjami Spółki nie wiążą się żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności, ani ograniczenia w wykonywaniu prawa głosów.

**6. Wskazanie wszelkich ograniczeń odnośnie wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów, ograniczenia czasowe dotyczące wykonywania prawa głosu lub zapisy, zgodnie z którymi, przy współpracy spółki, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi są oddzielone od posiadania papierów wartościowych**

W Statucie Spółki brak jest postanowień dotyczących ograniczenia wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów.

**7. Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji**

Kadencja Zarządu spółki trwa trzy lata. Członkowie Zarządu są powoływani i odwoływani uchwałą Rady Nadzorczej, przy czym Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Członkiem Zarządu może być osoba powołana spośród akcjonariuszy bądź też spoza tego grona. Spośród członków Zarządu Rada Nadzorcza wybiera w drodze uchwały Prezesa oraz ewentualnie Wiceprezesa Zarządu. Mandat członka zarządu, powołanego przed upływem danej kadencji zarządu, wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków zarządu. Mandat członka zarządu wygasa z dniem odbycia walnego zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka zarządu. Mandat członka zarządu wygasa również wskutek śmierci, rezygnacji albo odwołania go ze składu zarządu.

Uchwała Rady Nadzorczej w przedmiocie powołania i odwołania Członka Zarządu oraz wyboru Prezesa i ewentualnie Wiceprezesa podejmowana jest bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej, natomiast uchwała o zawieszeniu z ważnych

(w tys. zł)

powodów Członka Zarządu w czynnościach zapada większością 4/5 głosów oddanych w obecności co najmniej 4/5 składu Rady Nadzorczej.

Członkowie Zarządu Spółki działają w granicach wyznaczonych przez obowiązujące przepisy prawa, statut spółki oraz Regulamin Pracy Zarządu Spółki Inter Cars S.A. Regulamin ten uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza. Treść Regulaminu dostępna jest na stronie internetowej Spółki. Członkowie Zarządu reprezentują spółkę we wszystkich sprawach sądowych i pozasądowych, a do zakresu ich działania należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone na mocy statutu lub obowiązujących przepisów prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. W zakresie stosunków zewnętrznych obowiązuje zasada reprezentacji dwuosobowej, przy czym Spółkę reprezentuje dwóch Członków Zarządu bądź też Członek Zarządu wraz z prokurentem.

Zarząd podejmuje decyzje w formie uchwał zapadających na odbywających się co najmniej 2 razy w miesiącu posiedzeniach. Uchwały zapadają większością głosów, przy czym w przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Jednakże uchwały dotyczące:

- a. zagadnień rynkowych (m.in. rozwój sieci dystrybucyjnej, kreowanie polityki zakupowej i sprzedażowej itp.) mogą być podejmowane przez Prezesa lub Wiceprezesa i Członka Zarządu odpowiedzialnego za zakup i sprzedaż;
- b. zagadnień dotyczących zmian w aktywach i pasywach Spółki powyżej jednego miliona złotych powinny być podejmowane z udziałem wszystkich Członków Zarządu (m.in. nabywania lub zbywania majątku Spółki, zaciągania kredytów itp.);
- c. wszelkiego rodzaju decyzje dotyczące bieżącej pracy i organizacji Spółki (np. dni wolne od pracy, nagrody, nagany itp.) powinny być podejmowane poza posiedzeniami Zarządu, przez dwóch Członków Zarządu najbliższych związanych z danym obszarem.

W zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji obowiązują przepisy Kodeksu spółek handlowych, przy czym do wyłącznej kompetencji Walnego Zgromadzenia należą decyzje w przedmiocie jakiegokolwiek zmiany kapitału zakładowego Spółki i umarzania akcji.

## **8. Opis zasad zmiany statutu lub umowy Spółki emitenta**

Zmiana statutu Spółki wymaga:

- uchwały walnego zgromadzenia, podjętej większością 3/4 głosów oddanych (art. 415 k.s.h.), w formie aktu notarialnego (uchwała dotycząca istotnej zmiany przedmiotu działalności wymaga uchwały podjętej większością 2/3 głosów (art. 416 k.s.h.)
- wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego (art. 430 k.s.h.)

## **9. Sposób działania Walnego Zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania, w szczególności zasady wynikające z regulaminu walnego zgromadzenia**

Zarząd Inter Cars S.A. informuje, że Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy działa w Spółce zgodnie ze Statutem Spółki, Kodeksem Spółek Handlowych oraz Regulaminem obrad Walnego Zgromadzenia, który opublikowany jest na stronie korporacyjnej Spółki.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą sprawy przewidziane w przepisach kodeksu spółek handlowych, z wyłączeniem tych spraw, które zgodnie ze Statutem należą do kompetencji innych organów Spółki. Następujące sprawy wymagają uchwały Walnego Zgromadzenia: zmiana kapitału zakładowego Spółki, jak również tworzenie, zasilanie i wydatkowanie innych kapitałów, funduszy i rezerw, emisja obligacji zamiennych i obligacji z prawem pierwszeństwa, zmiany Statutu, umorzenie akcji, zbycie przedsiębiorstwa albo jego zorganizowanej części, likwidacja, podział, łączenie, rozwiązanie i przekształcenie Spółki, podział zysku, pokrycie strat i tworzenie kapitałów rezerwowych, wybór i odwoływanie członków Rady Nadzorczej, zatwierdzanie regulaminu Rady Nadzorczej, ustalanie zasad wynagradzania Rady Nadzorczej, w tym ustalanie wysokości wynagrodzenia dla członków Rady Nadzorczej, delegowanych do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru. Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości nie wymaga zgody Walnego Zgromadzenia.

Walne Zgromadzenie zwołuje Zarząd lub w przypadkach i trybie określonym w kodeksie spółek handlowych – inne podmioty. Walne Zgromadzenie może odbywać się w siedzibie spółki lub w Częstokowie Mazowieckim (gmina Czosnów województwo mazowieckie) lub w Kajetanach (gmina Nadarzyn województwo mazowieckie). O ile Kodeks spółek handlowych lub postanowienia Statutu nie przewidują surowszych warunków, uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględnie większością oddanych głosów.

(w tys. zł)

## **10. Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących emitenta oraz ich komitetów**

### **10.1. Skład osobowy i zasady działania Zarządu**

Osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki w okresie od 1 stycznia 2013 roku do 30 czerwca 2013:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Witold Kmiecik – Członek Zarządu.

***W dniu 25 kwietnia 2013 roku Spółka otrzymała informację od Pana Wojciecha Milewskiego, który złożył pisemne oświadczenie skierowane do Przewodniczącego Rady Nadzorczej, iż z dniem 30 czerwca 2013 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.***

***16 lipca 2013 roku Rada Nadzorcza Uchwałą nr 11 powołała do składu Zarządu Spółki Pana Wojciecha Twarogę powierzając mu pełnienie funkcji Członka Zarządu. Od lipca 2013 r. w skład Zarządu Spółki wchodzi:***

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Witold Kmiecik – Członek Zarządu,
- Wojciech Twaróg – Członek Zarządu.

Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin uchwała Zarząd a zatwierdza Rada Nadzorcza. Pełna treść regulaminu opublikowana jest na stronie korporacyjnej Spółki. Do składania oświadczeń i podpisywania w imieniu Spółki uprawnieni są: Prezes Zarządu jednoosobowo lub dwóch członków Zarządu łącznie lub członek Zarządu z prokurentem łącznie. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

### **10.2. Skład osobowy i zasady działania Rady Nadzorczej**

Rada Nadzorcza Inter Cars S.A. składała się z 5 członków:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Płoszajski – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej może wchodzić od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynastu. Kadencja Rady Nadzorczej trwa 5 lat i jest wspólna dla wszystkich członków. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje.

Uchwały Rady Nadzorczej są podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym



**Sprawozdanie z działalności emitenta**

---

(w tys. zł)

informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności badanie sprawozdań finansowych Spółki, badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań, wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd, powoływanie i odwoływanie członków Zarządu, wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu, zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki, ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki, zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.