



Skonsolidowany raport kwartalny

grupy Apator za cztery kwartały 2014 roku

Spis treści

1. Wybrane dane finansowe, zawierające podstawowe pozycje skróconego sprawozdania finansowego (również przeliczone na euro) przedstawiające dane narastająco za wszystkie pełne kwartały danego i poprzedniego roku obrotowego.....	4
2. Organizacja grupy kapitałowej.....	5
2.1. Przedmiot działalności grupy Apator	5
2.2. Skład grupy Apator oraz jednostki stowarzyszone i współzależne na dzień 31 grudnia 2014 roku	5
2.3. Wskazanie jednostek podlegających konsolidacji na dzień 31 grudnia 2014 r.....	5
3. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej w I-IV kwartałach 2014 roku	6
4. Skonsolidowane sprawozdanie grupy Apator	8
4.1. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej.....	8
4.1.1. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego (pozycje pozabilansowe) grupy Apator	10
4.1.2. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	11
4.2. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	14
4.2.1. Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych.....	18
4.2.2. Skonsolidowane sprawozdanie wg segmentów operacyjnych.....	19
4.2.3. Informacje geograficzne	21
5. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną, poręczeń kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji	22
5.1. Stan kredytów i pożyczek grupy Apator	22
5.2. Informacje o udzielonych pożyczkach	23
6. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzeniu raportu, w szczególności informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości	24
6.1. Zasady rachunkowości	24
6.2. Zasady konsolidacji	24
7. Dodatkowe informacje finansowe	25
7.1. Średnia ważona ilość akcji	25
7.1.1. Średnia ważona ilość akcji dla sprawozdania skonsolidowanego.....	25
7.1.2. Średnia ważona ilość akcji dla sprawozdania jednostkowego.....	25
7.2. Kursy użyte do przeliczania wybranych danych finansowych.....	25
7.3. Informacja o korektach z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości, dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów..	26
7.3.1. Sprawozdanie skonsolidowane.....	26
7.4. Zakup spółki Apator Elkomtech SA	30
7.5. Zmiany zasad rachunkowości, korekta błędów	31
8. Czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki finansowe grupy Apator w 2014 r.	31
9. Prognoza wyników finansowych	32
10. Analiza osiągniętych wyników finansowych grupy Apator	32
10.1. Sytuacja makroekonomiczna w Polsce w 2014 r.	32
10.2. Branże w których działa grupa Apator	33
10.3. Przychody ze sprzedaży oraz objaśnienia dotyczące jej sezonowości	38
10.4. Sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów	41
10.5. Analiza sytuacji finansowej	43
10.6. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń	44
11. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	46
12. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną istotnych transakcji z jednostkami powiązanymi	46
13. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.....	46
14. Akcje i akcjonariusze	47
14.1. Kapitał zakładowy	47
14.2. Stan posiadania i zmiany w strukturze znaczących akcjonariuszy	47

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

14.3. Stan posiadania i zmiany w strukturze własności akcji osób zarządzających i nadzorujących	48
15. Dywidenda	48
15.1. Dywidenda z zysku za rok 2013	48
15.2. Deklaracja wypłaty dywidendy z zysku za rok 2014 oraz wypłata zaliczki na poczet dywidendy za 2014 r.	49
16. Inne informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta	49
17. Wskazanie czynników, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału	49
18. Prognoza wyników finansowych na 2015 r.	50
19. Ryzyka i zagrożenia	50
20. Załącznik: Jednostkowe sprawozdanie spółki Apator SA	55
20.1. Wybrane dane finansowe, zawierające podstawowe pozycje skróconego sprawozdania finansowego (również przeliczone na euro) przedstawiające dane narastająco za wszystkie pełne kwartały danego i poprzedniego roku obrotowego.....	55
20.2. Sprawozdanie z sytuacji finansowej jednostki dominującej Apator SA	56
20.3. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego (pozycje pozabilansowe) jednostki dominującej Apator SA.	58
20.4. Sprawozdanie z całkowitych dochodów jednostki dominującej Apator SA.....	59
20.5. Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym jednostki dominującej Apator SA	61
20.6. Rachunek przepływów pieniężnych jednostki dominującej Apator SA	63
20.7. Informacja o korektach z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości, dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów..	64

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

1. Wybrane dane finansowe, zawierające podstawowe pozycje skróconego sprawozdania finansowego (również przeliczone na euro) przedstawiające dane narastająco za wszystkie pełne kwartały danego i poprzedniego roku obrotowego

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	w tys. zł/ in thousands of PLN		w tys. eur/ in thousands of EUR	
	bieżący okres/ current period	poprzedni okres/ previous period	bieżący okres/ current period	poprzedni okres/ previous period
Sprawozdanie skonsolidowane/ Consolidated financial statement	IV kwartały 2014/ IV Qs 2014	IV kwartały 2013/ IV Qs 2013	IV kwartały 2014/ IV Qs 2014	IV kwartały 2013/ IV Qs 2013
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów / Sales revenues of products, goods and materials	725 527	683 000	173 186	162 194
Zysk (strata) z działalności operacyjnej / Profit (loss) from operating activity	107 275	85 512	25 607	20 307
EBITDA	131 648	106 259	31 425	25 234
Zysk (strata) brutto / Gross profit (loss)	106 237	82 213	25 359	19 523
Zysk (strata) netto / Net profit (loss)	85 500	67 997	20 409	16 147
Zysk (strata) netto przypadająca akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy/ Net profit (loss) for shareholders of parent entity in Grupa Apator	84 611	67 339	20 197	15 991
Zysk (strata) netto przypadająca udziałom niesprawującym kontroli/ Net profit (loss) for non-controlling interest	889	658	212	156
Średnia ważona ilość akcji/ Weighted average number of shares	29 507 028	29 507 028	29 507 028	29 507 028
Zysk (strata) netto na jedną akcję zwykłą [zł/ akcję]/ Net profit (loss) per ordinary share [PLN/ share]:	2,87	2,28	0,68	0,54
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej/ Cash flows from operating activity	93 856	41 398	22 020	9 982
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej/ Cash flows from investing activity	(132 040)	(21 965)	(30 979)	(5 296)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej/ Cash flows from financing activity	82 046	(44 913)	19 249	(10 830)
Przepływy pieniężne razem/ Total cash flows	43 862	(25 480)	10 290	(6 144)
Sprawozdanie skonsolidowane/ Consolidated financial statement	31.12.2014	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2013
Aktywa razem/ Total assets	685 248	522 683	160 769	126 032
Aktywa trwałe/ Fixed assets	345 703	262 615	81 107	63 323
Aktywa obrotowe/ Current assets	339 545	260 068	79 662	62 709
Kapitał własny z udziałami niesprawującymi kontroli/ Equity with non-controlling interest	388 145	325 411	91 065	78 465
Udziały niesprawujące kontroli/ Non-controlling interest	2 036	1 582	478	381
Kapitał akcyjny/ Share capital	3 311	3 311	777	798
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe/ Long-term liabilities and provisions	92 731	28 982	21 756	6 988
Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe/ Short-term liabilities and provisions	204 372	168 290	47 949	40 579
Średnia ważona ilość akcji/ Weighted average number of shares	29 507 028	29 507 028	29 507 028	29 507 028
Wartość księgowa netto na jedną akcję zwykłą [zł/ akcję]/ Book value per ordinary share [PLN/ share]:	13,15	11,03	3,09	2,66

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

2. Organizacja grupy kapitałowej

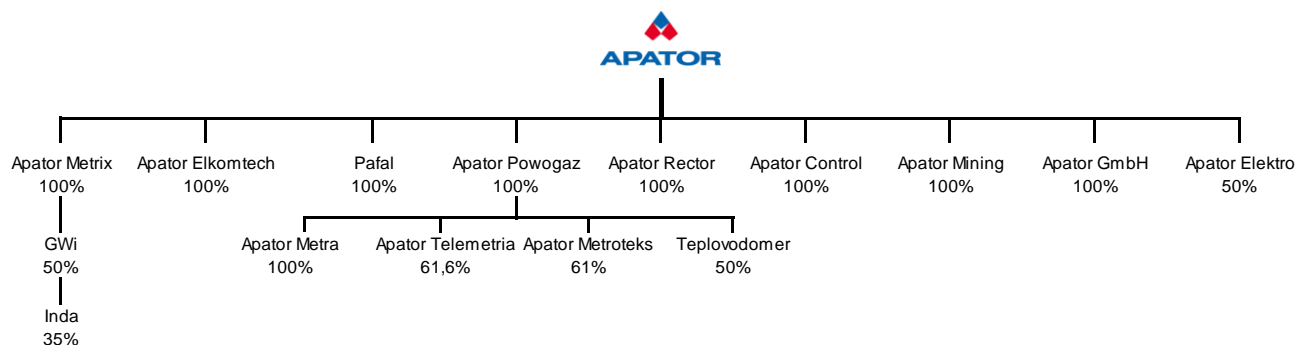
2.1. Przedmiot działalności grupy Apator

Spółki grupy Apator skupiają swoją działalność w obrębie przemysłu elektromaszynowego w następujących segmentach branżowych:

- pomiarowy - linie biznesowe: woda i ciepło, liczniki energii elektrycznej, gaz, ICT,
- automatyzacja sieci - linie biznesowe: łączeniowa oraz systemy sterowania i nadzoru,
- pozostały (non-core) - linie biznesowe: aparatura sterownicza i aparatura górnicza.

2.2. Skład grupy Apator oraz jednostki stowarzyszone i współzależne na dzień 31 grudnia 2014 roku

Podmiotem dominującym grupy jest spółka Apator SA.



Od dnia 1 kwietnia 2014 r. grupa Apator została rozszerzona o spółkę Elkomtech SA, linia biznesowa - systemy sterowania i nadzoru.

2.3. Wskazanie jednostek podlegających konsolidacji na dzień 31 grudnia 2014 r.

- podmiot dominujący: Apator SA,
- jednostki zależne (bezpośrednio i pośrednio) objęte konsolidacją metodą pełną:

Firma	Siedziba	Udział w kapitale	Powiązanie z Apator SA
Apator Mining Sp. z o. o.	Katowice	100,00%	Spółka zależna od Apator SA
Apator Control Sp. z o. o.	Toruń	100,00%	Spółka zależna od Apator SA
Apator Metrix SA	Tczew	100,00%	Spółka zależna od Apator SA
Apator Elkomtech SA	Łódź	100,00%	Spółka zależna od Apator SA
FAP Pafal SA	Świdnica	100,00%	Spółka zależna od Apator SA
Apator Rector Sp. z o. o.	Zielona Góra	100,00%	Spółka zależna od Apator SA
Apator Powogaz SA	Poznań	100,00%	Spółka zależna od Apator SA
Apator GmbH	Berlin (Niemcy)	100,00%	Spółka zależna od Apator SA
Apator Metra s. r. o.	Sumperk (Czechy)	100,00%	Zależna pośrednio od Apator SA

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Firma	Siedziba	Udział w kapitale	Powiązanie z Apator SA
		100,00%	przez Apator Powogaz SA Udział pośredni poprzez Apator Powogaz SA
TOV Apator Metroteks	Kijów (Ukraina)	61,00% 61,00%	Zależna pośrednio od Apator SA przez Apator Powogaz SA Udział pośredni przez Apator Powogaz SA
Apator Telemetry Sp. z o. o.	Słupsk	61,60% 61,60%	Zależna pośrednio od Apator SA przez Apator Powogaz SA Udział pośredni poprzez Apator Powogaz SA

– jednostki współkontrolowane wyceniane z zastosowaniem metody praw własności:

Firma	Siedziba	Udział w kapitale	Powiązanie z Apator SA
OOO Apator Elektro	Moskwa (Rosja)	50,00%	Współkontrolowana przez Apator SA
ZAO Teplovodomer	Mytishi (Rosja)	50,00% 50,00%	Współkontrolowana pośrednio przez Apator SA poprzez Apator Powogaz SA Udział pośredni poprzez Apator Powogaz SA
GW Ltd.	Coventry (Wielka Brytania)	50,00% 50,00%	Współkontrolowana przez Apator SA pośrednio poprzez Apator Metrix SA Udział pośredni poprzez Apator Metrix SA

3. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej w I-IV kwartałach 2014 roku

Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej w I-IV kwartałach 2014 roku, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności:

Apator SA:

W strukturze organizacyjnej Apator SA nie wprowadzano zmian. Spółka działa w oparciu o cztery piony: operacyjny, finansowy, aparatury łączeniowej oraz aparatury i systemów pomiarowych. Zmiany nastąpiły natomiast w składzie Zarządu Apator SA. W dniu 6 maja 2014 r. Rada Nadzorcza Apator SA podjęła decyzję o powołaniu z dniem 1 lipca 2014 r. Piotra Nowaka do pełnienia funkcji Członka Zarządu – Dyrektora ds. Finansowych. Rozszerzenie składu Zarządu związane jest z realizacją strategii grupy Apator na lata 2014 – 2019. Członek Zarządu - Dyrektor ds. Finansowych odpowiedzialny jest za integrację obszaru finansów w ramach grupy Apator, wzrost efektywności zarządzania finansami oraz poszukiwanie źródeł wzrostu wartości grupy kapitałowej.

Od 1 lipca 2014 r. Zarząd Apator SA działa w następującym składzie:

- Andrzej Szostak – Prezes Zarządu,

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

- Tomasz Habryka – Członek Zarządu,
- Jerzy Kuś – Członek Zarządu,
- Piotr Nowak – Członek Zarządu.

Po okresie sprawozdawczym, tj. w dniu 1 lutego 2015 roku Tomasz Habryka objął funkcję Prezesa Zarządu spółki Apator Elkomtech SA. W związku z powyższym, po przekazaniu obowiązków służbowych, złożył rezygnację z funkcji Członka Zarządu Apator SA.

Inwestycja długoterminowa – Apator Elkomtech SA:

W dniu 1 kwietnia 2014 roku Apator SA nabył 100% akcji spółki Elkomtech SA z siedzibą w Łodzi, która jest wiodącym polskim dostawcą systemów informatycznych klasy SCADA oraz współpracujących z nimi urządzeń telemechaniki, zabezpieczeń oraz innych urządzeń sieciowych dla systemów rozproszonych, zapewniających możliwość zdalnego sterowania i nadzoru sieci elektroenergetycznej w pełnym zakresie napięć.

Cena nabycia akcji wyniosła łącznie 98,4 mln zł, przy czym Apator SA przejęła wraz z Elkomtech SA jej gotówkę w wysokości 7,8 mln zł. Nabycie akcji Apator Elkomtech sfinansowane zostało kredytem długoterminowym.

Nabycie spółki wynika z realizacji strategii rozwoju grupy Apator, która dla segmentu automatyzacji sieci zakłada:

- kompleksową obsługę klientów sektora energetycznego w zakresie systemów i urządzeń inteligentnych,
- oferowanie kompleksowego narzędzia do automatyzacji pracy całej sieci energetycznej na wszystkich poziomach napięć,
- zapewnienie możliwości bieżącej diagnostyki sieci i elastycznego nią zarządzania.

W dniu 26 stycznia 2015 r. zarejestrowana została zmiana nazwy spółki na Apator Elkomtech SA.

Zmiany w inwestycjach długoterminowych - Apator Rector sp. z o.o.:

W dniu 30 czerwca 2014 r. Apator SA nabył 30% udziałów spółki zależnej Apator Rector sp. z o.o. za kwotę 17,9 mln zł. Przeniesienie prawa własności nastąpiło w dniu 1 lipca 2014 r. Apator SA posiada obecnie 100% udziałów w spółce Apator Rector sp. z o.o.

Nabycie powyższych udziałów odbyło się na warunkach określonych w umowie inwestycyjnej z dnia 30 grudnia 2010 r. pomiędzy Apator SA a dwiema osobami fizycznymi.

Zmiany w inwestycjach długoterminowych - FAP Pafal SA:

W dniu 12 lutego 2014 roku Apator SA sprzedał spółce FAP Pafal SA 111 tys. jej akcji za 2.997 tys. zł. Koszt nabycia tych akcji wyniósł 2.897 tys. zł. Akcje te, wraz z pozostałymi, skupionymi przez spółkę w 2013 r., zostały umorzone w czwartym kwartale 2014 r.

Trwa proces restrukturyzacji spółki FAP Pafal SA, w ramach którego produkcja elektronicznych liczników energii elektrycznej przenoszona jest do Apator SA, zlokalizowanego na terenie Pomorskiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. Działalność FAP Pafal SA od II kwartału 2015 r. skupiona zostanie wokół produkcji liczników indukcyjnych oraz działalności związanej ze świadczeniem usług „okołolicznikowych”.

Zmiany w inwestycjach długoterminowych - Apator GmbH:

W dniu 31 stycznia 2014 r. podwyższony został kapitał zakładowy w spółce zależnej Apator GmbH (Niemcy) z 50 tys. euro do 70 tys. euro.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Poza powyższymi zmianami w grupie Apator nie dokonano żadnego połączenia lub innego przejścia jednostek gospodarczych, restrukturyzacji, podziału lub zaniechania działalności.

4. Skonsolidowane sprawozdanie grupy Apator

Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe za cztery kwartały 2014 roku zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości (MSR / MSSF) i związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej oraz Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (Dz. U. Nr 33, poz. 259) z późn. zm.

Śródroczne sprawozdania finansowe (skonsolidowane i jednostkowe podmiotu dominującego) za okres dwunastu miesięcy zakończone 31 grudnia 2014 roku zostały sporządzone zgodnie z MSR 34 (Śródroczna sprawozdawczość finansowa). Śródroczne sprawozdania finansowe nie obejmują wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie z rocznym sprawozdaniem grupy na dzień 31 grudnia 2013 roku.

4.1. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	na dzień/ Day	
	31.12.2014	31.12.2013
Aktywa trwałe/ Fixed assets	345 703	262 615
Wartości niematerialne/ Intangible assets	36 222	6 955
Wartość firmy jednostek podporządkowanych/ Goodwill of related entities	93 050	63 706
Rzeczowe aktywa trwałe/ Property, plant and equipment	169 430	146 233
Nieruchomości inwestycyjne/ Investment properties	1 643	1 721
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych konsolidowane metodą praw własności/ Investments in associated entities consolidated by equity method	7 115	5 279
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe/ Other long-term financial assets	-	284
- w pozostałych jednostkach/ in other entities	-	284
Udzielone pożyczki długoterminowe/ Long-term borrowings granted	9 017	8 994
- jednostkom powiązanym/ to related entities	9 017	8 994
Należności długoterminowe/ Long-term receivables	7 507	5 719
- od pozostałych jednostek/ from other entities	7 507	5 719
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe/ Long-term prepayments	2	9
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego/ Deferred tax assets	21 717	23 715
Aktywa obrotowe/ Current assets	339 545	260 068
Zapasy/ Inventories	102 526	95 359
Należności handlowe/ Trade receivables	136 833	116 106
- od jednostek powiązanych/ from related entities	8 984	5 739
- od pozostałych jednostek/ from other entities	127 849	110 367
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych/ Current tax assets	174	1 314
Należności z tytułu innych podatków, cel i ubezpieczeń społecznych/ Receivables due to other taxes (excluding income tax) and other similar charges	8 655	5 465

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	na dzień/ Day	
	31.12.2014	31.12.2013
Pozostałe należności krótkoterminowe/ Other short-term receivables	24 756	17 171
- od pozostałych jednostek/ from other entities	24 756	17 171
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe/ Other short-term financial assets	2 455	4 522
- w pozostałych jednostkach/ in other entities	2 455	4 522
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty/ Cash and cash equivalents	62 101	18 239
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe/ Short-term prepayments	2 045	1 636
Aktywa trwałe zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży/ Fixed assets classified as held for sale	-	256
AKTYWA RAZEM/ TOTAL ASSETS	685 248	522 683
Kapitał własny/ Equity	388 145	325 411
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej/ Equity for shareholders of parent entity	386 109	323 829
Kapitał podstawowy/ Share capital	3 311	3 311
Pozostałe kapitały/ Other capitals	272 199	222 837
Kapitał z przeszacowania programu określonych świadczeń/ Reserve of remeasurements of defined benefit plans	(136)	355
Kapitał z wyceny transakcji zabezpieczających oraz różnice kursowe z konsolidacji/ Capital evaluation of hedging transactions and exchange differences from consolidation	(2 821)	623
Niepodzielony wynik finansowy/ Undistributed financial result	113 556	96 703
- niepodzielony wynik z lat ubiegłych/ undistributed result from previous years	37 797	38 216
- wynik bieżącego okresu/ result of current period	84 611	67 339
- odpisy z wyniku bieżącego roku/ write-offs from net profit in the financial year (negative value)	(8 852)	(8 852)
Udziały niesprawujące kontroli/ Non-controlling interest	2 036	1 582
Zobowiązania/ Liabilities	297 103	197 272
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe/ Long-term and liabilities and provisions	92 731	28 982
Długoterminowe kredyty i pożyczki/ Long-term loans and borrowings	71 609	8 665
- od pozostałych jednostek/ from other entities	71 609	8 665
Zobowiązania długoterminowe/ Long-term liabilities	11 610	11 904
- wobec pozostałych jednostek/ towards other entities	11 610	11 904
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego/ Deferred income tax liabilities	1 066	1 462
Rezerwy długoterminowe na zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych/ Long-term provisions for employee benefit liabilities	8 055	6 951
Pozostałe rezerwy długoterminowe/ Other long-term provisions	391	-
Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe/ Short-term liabilities and provisions	204 372	168 290
Krótkoterminowe kredyty i pożyczki/ Short-term loans and borrowings	94 008	48 629
- od pozostałych jednostek/ from other entities	94 008	48 629
Zobowiązania handlowe/ Trade liabilities	54 828	52 474
- wobec jednostek powiązanych/ towards related entities	-	15
- wobec pozostałych jednostek/ towards other entities	54 828	52 459

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	na dzień/ Day	
	31.12.2014	31.12.2013
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych/ Current tax liabilities	7 820	6 134
Zobowiązania z tytułu innych podatków, ceł i ubezpieczeń społecznych/ Liabilities due to other taxes (excluding income tax) and other similar charges	14 377	9 606
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe/ Other short-term liabilities	14 399	33 521
- wobec pozostałych jednostek/ towards other entities	14 399	33 521
Rezerwy krótkoterminowe na zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych/ Short-term provisions for employee benefit liabilities	11 874	11 678
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe/ Other short-term provisions	7 066	6 248
PASYWA RAZEM/ TOTAL LIABILITIES	685 248	522 683

4.1.1. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego (pozycje pozabilansowe) grupy Apator

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	na dzień/ Day	
	31.12.2014	31.12.2013
Należności warunkowe/ Contingent receivables	2 526	826
Należności warunkowe od pozostałych jednostek/ Contingent receivables due from other entities	2 526	826
Zobowiązania warunkowe/ Contingent liabilities	51 951	13 504
Zobowiązania warunkowe dotyczące jednostek powiązanych/ Contingent liabilities connected with related entities	36 614	-
- w tym z tytułu udzielenia gwarancji i poręczeń jednostkom powiązanym/ due to guaranties and warranties granted to related entities	36 614	-
Zobowiązania warunkowe wobec pozostałych jednostek/ Contingent liabilities due to other entities	15 337	13 504
- w tym z tytułu udzielenia gwarancji i poręczeń/ due to guaranties and warranties granted	15 337	35 753
Pozostałe pozycje pozabilansowe/ Other off-balance-sheet items	193 577	137 876
Środki dzierżawione/ Fixed assets leased	8 520	8 710
Hipoteka zwykła/ Ordinary mortgage	61 826	59 771
Hipoteka kaucyjna/ Bail mortgage	39 971	37 603
Zabezpieczenie na majątku/ Hedging on property	43 481	1
Cesja wierzytelności/ Assignment of receivables	28 194	23 714
Złożone depozyty/ Deposits placed	-	36
Weksle in blanco/ Blank bills of exchange	11 468	2 494
Inne- hipoteka przymusowa/ Compulsory mortgage	117	5 547
Pozycje pozabilansowe razem/ Total off-balance-sheet items	248 054	152 206

Dodatkowo grupa posiada ustanowione następujące zabezpieczenia spłaty zobowiązań bankowych:

- zabezpieczenie spłaty limitu wierzytelności cichą cesją min. 30% wszystkich obrotów handlowych Apator S.A.,

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

- cesję praw z umowy ubezpieczenia nieruchomości Apator SA położonej w Ostaszewie jako zabezpieczenie linii rewolwingowej na udzielenie gwarancji bankowych,
- depozyt kaucyjny w walucie i wysokości wystawianych przez Raiffeisen Bank Polska SA gwarancji w przypadku niespełnienia pozostałych zabezpieczeń,
- zabezpieczenie spłaty kredytu w rachunku bieżącym Apator SA cesją należności,
- cesja praw z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości Apator Mining Sp.z o.o. położonej w Pszowie,
- cesja praw z umowy ubezpieczenia nieruchomości spółki Apator Powogaz SA położonej w Poznaniu,
- cesja praw z umowy ubezpieczenia nieruchomości spółki FAP Pafal SA położonej w Świdnicy,
- cesja praw z umowy ubezpieczenia nieruchomości spółki Apator Metra położonej w Czechach,
- cesja praw z umowy ubezpieczenia majątku obrotowego spółki Apator Mining Sp.z o.o.,
- cesja praw z umowy ubezpieczenia majątku obrotowego spółki Apator Control Sp.z o.o.,
- cesja praw z umowy ubezpieczenia majątku obrotowego spółki FAP Pafal SA – zabezpieczenie na zapasach produkcji w toku oraz zapasach materiałów,
- pełnomocnictwo do środków na rachunku bankowym w Raiffeisen Bank Polska SA prowadzonego dla Apator SA,
- zastaw rejestrowy na papierach wartościowych spółki Apator SA będących w posiadaniu Apator Mining Sp.z o.o. do maksymalnej kwoty zabezpieczenia wynoszącej 60 mln zł,
- zastaw rejestrowy na rzeczowych aktywach trwałych Apator SA do maksymalnej kwoty zabezpieczenia wynoszącej 15,64 mln zł wraz z cesją praw z umowy ubezpieczenia,
- zastaw rejestrowy na na zapasach produkcji w toku i materiałach spółki FAP PAFAL SA,
- poręczenie cywilno-prawne Apator Powogaz SA dotyczące spłaty przez Apator SA kredytu do kwoty 100 mln zł,
- pełnomocnictwo do dysponowania środkami pieniężnymi zgromadzonymi na rachunku bankowy spółki FAP Pafal SA,
- pełnomocnictwo do dysponowania środkami pieniężnymi zgromadzonymi na rachunku bankowym spółki Apator SA,
- zabezpieczenie spłaty kredytu długoterminowego zastawem rejestrowym na 14.005 akcjach Apator Elkomtech SA do maksymalnej kwoty zabezpieczenia wynoszącej 98,4 mln zł,
- zabezpieczenia gwarancji bankowej Apator SA 5 szt. weksli (każdy do kwoty 9,76 mln zł, jednak nie więcej niż 9,76 mln zł łącznie) oraz zabezpieczenie gwarancji ubezpieczeniowej 5 szt. weksli in blanco,
- zabezpieczenie kredytu w rachunku bieżącym FAP Pafal SA wekslem in blanco,
- zabezpieczenie bankowej gwarancji należytego wykonania kontraktu w FAP Pafal SA wekslem in blanco.

W ramach wyżej opisanych zabezpieczeń realizacji umów bankowych na koniec grudnia 2014 roku spółki grupy Apator złożyły oświadczenia o dobrowolnym poddaniu się egzekucji do łącznej kwoty 370,6 mln zł. Oświadczenia te dotyczą umów kredytowych oraz umów o udzielenie gwarancji bankowych. Złożone oświadczenia odpowiadają kwocie maksymalnego zobowiązania spółek powiększonego o koszty bankowe.

4.1.2. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period			
	01.10.2014	01.10.2013	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2013
Przychody ze sprzedaży/ Sales revenues	208 047	179 399	725 527	683 000
Przychody ze sprzedaży produktów i usług/ Sales revenues of products and	194 330	164 634	672 283	626 496
Nazwa jednostki:	Grupa Apator			
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)	
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)			

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period			
	01.10.2014	01.10.2013	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2013
services				
- jednostkom powiązanym/ to related entities	13 629	11 159	55 799	51 398
- pozostałym jednostkom/ to other entities	180 701	153 475	616 484	575 098
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów/ Sales revenues of goods and materials	13 717	14 765	53 244	56 504
- jednostkom powiązanym/ to related entities	919	531	3 056	3 086
- pozostałym jednostkom/ to other entities	12 798	14 234	50 188	53 418
Koszt własny sprzedaży/ Cost of goods sold	(141 721)	(125 669)	(504 574)	(482 007)
Koszt sprzedanych produktów i usług/ Cost of products and services sold	(130 170)	(113 190)	(460 336)	(434 585)
- jednostkom powiązanym/ to related entities	(7 865)	(6 422)	(33 901)	(31 725)
- pozostałym jednostkom/ to other entities	(122 305)	(106 768)	(426 435)	(402 860)
Koszt sprzedanych towarów i materiałów/ Cost of goods and materials sold	(11 551)	(12 479)	(44 238)	(47 422)
- jednostkom powiązanym/ to related entities	(789)	(436)	(2 500)	(2 717)
- pozostałym jednostkom/ to other entities	(10 762)	(12 043)	(41 738)	(44 705)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży/ Gross profit (loss) on sales	66 326	53 730	220 953	200 993
Koszty sprzedaży/ Selling costs	(11 593)	(11 722)	(39 885)	(35 725)
Koszty ogólnego zarządu/ Overheads	(23 232)	(21 921)	(78 441)	(77 523)
Zysk (strata) ze sprzedaży/ Profit (loss) on sales	31 501	20 087	102 627	87 745
Pozostałe przychody (koszty) operacyjne, w tym/ Other operating revenues (costs), including:	(2 385)	(1 923)	560	(3 244)
Wynik na sprzedaży i likwidacji rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych/ Result on sales and liquidation of property plant and equipment and intangibles	115	342	2 648	525
Wynik na aktualizacji niefinansowego majątku trwałego/ Result on revaluation of non financial fixed assets	1	56	10	134
Wynik na wycenie nieruchomości/ Result on valuation of property	(84)	20	(84)	160
Wynik na aktualizacji niefinansowego majątku obrotowego/ Result on revaluation of non financial current assets	49	(1 938)	78	(1 468)
Wynik na rezerwach na odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe/ Result on reserves for retirement bonuses and jubilee awards	14	525	288	689
Wynik na innej działalności operacyjnej/ Result on other operating activity	(2 480)	(928)	(2 380)	(3 284)
Udział w zyskach jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności/ Share in profits of entities consolidated by equity method	(5)	(176)	3 948	1 288
Przychody (koszty) restrukturyzacji/ Restructuring revenues (costs)	140	(277)	140	(277)
Zysk (strata) z działalności operacyjnej/ Profit (loss) on operating activity	29 251	17 711	107 275	85 512
Przychody (koszty) finansowe, w tym/ Financial revenues (costs), including:	1 117	(1 280)	(1 038)	(3 299)
Odsetki od kredytów i pożyczek/ Interest on loans and borrowings	(1 130)	(455)	(4 005)	(1 908)
Wynik na pozostałych odsetkach/ Result on other interest	182	98	403	742
Wynik z tytułu udziałów i akcji/ Result on shares	26	(26)	26	(1 313)
Wynik z tytułu weksli/ Result on bills of exchange	7	(3)	(1)	(4)
Wynik na różnicach kursowych/ Result on exchange differences	2 141	(1 402)	(358)	(2 963)

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period			
	01.10.2014	01.10.2013	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2013
Wynik na transakcjach walutowych/ Result on currency transactions	128	1 186	4 535	3 620
Wynik na aktualizacji finansowego majątku obrotowego/ Result on revaluation of financial current assets	(97)	(757)	(739)	(1 038)
Pozostałe przychody (koszty) finansowe/ Other financial revenues (costs)	(140)	79	(899)	(435)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem/ Profit (loss) before tax	30 368	16 431	106 237	82 213
Bieżący podatek dochodowy/ Current income tax	(5 726)	(4 941)	(18 860)	(16 088)
Odroczony podatek dochodowy/ Deferred income tax	(512)	4 361	(1 877)	1 872
Zysk (strata) netto/ Net profit (loss)	24 130	15 851	85 500	67 997
Inne całkowite dochody/ Other comprehensive income				
Inne całkowite dochody netto/ Other net comprehensive income	(3 214)	1 294	(3 963)	(388)
Pozycje, które mogą w przyszłości być przeklasyfikowane do wyniku finansowego/ Items that can be reclassified in the future:				
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych/ Trade differences of foreign entities	(858)	(963)	(1 324)	(1 218)
Wynik na rachunkowości zabezpieczeń wraz z efektem podatkowym/ Net result on hedging accounting including tax effect	(1 866)	2 034	(2 149)	875
Pozycje, które w przyszłości nie będą przeklasyfikowane do wyniku finansowego/ Items that will not be reclassified:				
Zyski i straty aktuarialne wraz z efektem podatkowym/ Net actuarial gains/(losses) on defined benefit plans including tax effect	(491)	223	(491)	(45)
Całkowite dochody ogółem/ Comprehensive income in total	20 915	17 145	81 536	67 609
Zysk (strata) netto, z tego przypadający:/ Net profit (loss), including	24 130	15 851	85 500	67 997
akcjonariuszom podmiotu dominującego/ shareholders of parent company	23 917	15 795	84 611	67 339
udziałom niesprawnym kontroli/ non-controlling interest	213	56	889	658
Całkowite dochody ogółem, z tego przypadające:/ Comprehensive income in total, including	20 915	17 145	81 536	67 609
akcjonariuszom podmiotu dominującego/ shareholders of parent company	20 711	17 092	80 676	66 956
udziałom niesprawnym kontroli/ non-controlling interest	204	53	860	653

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period			
	01.10.2014	01.10.2013	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2013
Zysk (strata) z działalności operacyjnej/ Profit (loss) on operating activity	29 251	17 711	107 275	85 512
Amortyzacja	7 894	5 185	24 373	20 747
EBIDTA	37 145	22 896	131 648	106 259

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

4.2. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	KAPITAŁ PRZYPADAJĄCY NA UDZIAŁOWCÓW JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ/ CAPITAL FOR THE SHAREHOLDERS OF PARENT ENTITY						Udziały niesprawujące kontroli/ Non-controlling interest	KAPITAŁ WŁASNY OGÓŁEM/ TOTAL EQUITY
	Kapitał podstawowy/ Share capital	Pozostałe kapitały/ Other capitals	Kapitał z przeszacowania programu określonych świadczeń/ Reserve of remeasurements of defined benefit plans	Kapitał z wyceny transakcji zabezpieczających oraz różnice kursowe z konsolidacji/ Capital on valuation of hedging transactions and exchange differences from consolidation	Niepodzielony wynik finansowy/ Undistributed financial result	RAZEM/ TOTAL		
Saldo na dzień 01.01.2014/ Balance as at 01.01.2014	3 311	222 837	355	623	97 505	324 631	1 582	326 213
Korekty bilansu otwarcia/ Adjustments to the opening balance	-	-	-	-	(802)	(802)	-	(802)
Saldo po zmianach/ Balance after changes made	3 311	222 837	355	623	96 703	323 829	1 582	325 411
Zmiany w kapitale własnym w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Changes in equity since 01.01.2014 till 31.12.2014								
Całkowite dochody/ Comprehensive income:								
Zysk netto za okres od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Net profit since 01.01.2014 till 31.12.2014	-	-	-	-	84 611	84 611	889	85 500
Podział wyniku na kapitał zapasowy/ Distribution of result for supplementary capital	-	51 672	-	-	(51 672)	-	-	-
Pokrycie straty z kapitału zapasowego/ Reimbursement of loss from supplementary capital	-	(2 310)	-	-	2 310	-	-	-
Inne całkowite dochody/ Other comprehensive income:						-		-
Pozycje, które mogą być w przyszłości przeklasyfikowane do wyniku finansowego / Items that can be reclassified in the future:								
Wynik na rachunkowości zabezpieczeń wraz z efektem podatkowym / Net result on hedging accounting including tax effect			-	(2 149)		(2 149)		(2 149)
Różnice kursowe netto z przeliczenia sprawozdania finansowego na walutę prezentacji/ Net exchange differences translated from financial statement to the currency of presentation	-	-	-	(1 295)	-	(1 295)	(29)	(1 324)
Pozycje, które w przyszłości nie będą przeklasyfikowane do wyniku finansowego / Items that can't be reclassified in the future:								
Zyski (straty) z tytułu aktualizacji wyceny/ Profit (loss) due to revaluation			(491)			(491)	-	(491)
Całkowite dochody ujęte w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Comprehensive	-	49 362	(491)	(3 444)	35 249	80 676	860	81 536

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	KAPITAŁ PRZYPADAJĄCY NA UDZIAŁOWCÓW JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ/ CAPITAL FOR THE SHAREHOLDERS OF PARENT ENTITY						Udziały niesprawujące kontroli/ Non-controlling interest	KAPITAŁ WŁASNY OGÓŁEM/ TOTAL EQUITY
	Kapitał podstawowy/ Share capital	Pozostałe kapitały/ Other capitals	Kapitał z przeszacowania programu określonych świadczeń/ Reserve of remeasurements of defined benefit plans	Kapitał z wyceny transakcji zabezpieczających oraz różnice kursowe z konsolidacji/ Capital on valuation of hedging transactions and exchange differences from consolidation	Niepodzielony wynik finansowy/ Undistributed financial result	RAZEM/ TOTAL		
income since 01.01.2014 till 31.12.2014								
Transakcje z właścicielami ujęte bezpośrednio w kapitale własnym/ Transactions with shareholders directly in equity								
Dywidendy/ Dividends	-	-	-	-	(18 396)	(18 396)	(406)	(18 802)
Rozliczenie zaliczkowej dywidendy z roku poprzedniego/ Settlement of interim dividend towards dividend from previous year	-	-	-	-	8 852	8 852	-	8 852
Wyplacone zaliczki na dywidendę/ Interim dividend paid	-	-	-	-	(8 852)	(8 852)	-	(8 852)
Umorzenie akcji własnych/ Redemption of own shares	-	(5 080)	-	-	-	(5 080)	-	(5 080)
Umorzenie akcji własnych/ Redemption of own shares	-	5 080	-	-	-	5 080	-	5 080
Razem transakcje z właścicielami w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014 / Total transactions with shareholders since 01.01.2014 till 31.12.2014	-	-	-	-	(18 396)	(18 396)	(406)	(18 802)
Saldo na dzień 31.12.2014/ Balance as at 31.12.2014	3 311	272 199	(136)	(2 821)	113 556	386 109	2 036	388 145

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenie:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	KAPITAŁ PRZYPADAJĄCY NA UDZIAŁOWCÓW JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ/ CAPITAL FOR THE SHAREHOLDERS OF PARENT ENTITY						Udziały niesprawujące kontroli/ Non-controlling interest	KAPITAŁ WŁASNY OGÓŁEM / TOTAL EQUITY
	Kapitał podstawowy/ Share capital	Pozostałe kapitały/ Other capitals	Kapitał z przeszacowania programu określonych świadczeń/ Reserve of remeasurements of defined benefit plans	Kapitał z wyceny transakcji zabezpieczających oraz różnice kursowe z konsolidacji/ Capital on valuation of hedging transactions and exchange differences from consolidation	Niepodzielony wynik finansowy/ Undistributed financial result	RAZEM/ TOTAL		
Saldo na dzień 01.01.2013/ Balance as at 01.01.2013	3 311	186 971	400	961	106 789	298 432	1 160	299 592
Zmiany w kapitale własnym w okresie od 01.01.2013 do 31.12.2013/ Changes in equity since 01.01.2013 till 31.12.2013								
Całkowite dochody/ Comprehensive income:								
Zysk netto za okres od 01.01.2013 do 31.12.2013/ Net profit since 01.01.2013 till 31.12.2013	-	-	-	-	67 339	67 339	658	67 997
Podział wyniku na kapitał zapasowy/ Distribution of result for supplementary capital	-	35 866	-	-	(35 866)	-	-	-
Inne całkowite dochody/ Other comprehensive income:								
Pozycje, które mogą być w przyszłości przeklasyfikowane do wyniku finansowego / Items that can be reclassified in the future:								
Wynik na rachunkowości zabezpieczeń wraz z efektem podatkowym / Net result on hedging accounting including tax effect			10	875		885		885
Różnice kursowe netto z przeliczenia sprawozdania finansowego na walutę prezentacji/ Net exchange differences translated from financial statement to the currency of presentation		-	-	(1 213)	-	(1 213)	(5)	(1 218)
Pozycje, które w przyszłości nie będą przeklasyfikowane do wyniku finansowego / Items that can't be reclassified in the future:								
Zyski (straty) z tytułu aktualizacji wyceny/ Profit (loss) due to revaluation			(55)			(55)	-	(55)
Całkowite dochody ujęte w okresie od 01.01.2013 do 31.12.2013/ Comprehensive income since 01.01.2013 till 31.12.2013	-	35 866	(45)	(338)	31 473	66 956	653	67 609
Transakcje z właścicielami ujęte bezpośrednio w kapitale własnym/ Transactions with shareholders directly in equity								
Dywidendy/ Dividends	-	-	-	-	(44 510)	(44 510)	(231)	(44 741)
Rozliczenie zaliczkowej dywidendy z roku poprzedniego/ Settlement of interim dividend towards dividend from previous year	-	-	-	-	11 803	11 803	-	11 803

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Wyplacone zaliczki na dywidendę/ Interim dividend paid	-	-	-	-	(8 852)	(8 852)	-	(8 852)
Razem transakcje z właścicielami w okresie od 01.01.2013 do 31.12.2013 / Total transactions with shareholders since 01.01.2013 till 31.12.2013	-	-	-	-	(41 559)	(41 559)	(231)	(41 790)
Saldo na dzień 31.12.2013/ Balance as at 31.12.2013	3 311	222 837	355	623	96 703	323 829	1 582	325 411

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenie:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

4.2.1. Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period	
	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej/ Cash flow from operating activity		
Zysk przed opodatkowaniem (działalność kontynuowana)/ Profit before tax (continued operation)	106 237	82 213
Korekty/ Adjustments:	20 974	19 189
Amortyzacja wartości niematerialnych/ Amortization of intangible assets	4 130	1 563
Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych/ Depreciation of property, plant and equipment	20 243	19 184
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty rzeczowych aktywów trwałych/ Write downs due to depreciation of property, plant and equipment	(10)	(134)
(Zysk) strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych/ (Profit) loss on sales of tangible fixed assets and intangibles	(2 676)	(740)
(Zysk) strata na sprzedaży aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży/ (Profit) loss on sales of financial assets available for sales	-	1 349
(Zyski) straty z wyceny nieruchomości inwestycyjnych według wartości godziwej/ (Profit) loss from evaluation of investment properties at fair value	84	(160)
(Zyski) straty z tytułu zmiany wartości godziwej instrumentów pochodnych/ (Profits) losses from the change of fair value of derivatives	456	(1 048)
Koszty odsetek/ Cost of interest	4 593	2 359
Udziały w (zyskach) stratach jednostek stowarzyszonych/ Share in (profits) losses of associated entities	(3 948)	(1 288)
Przychody z tytułu odsetek/ Interest received	(465)	(378)
Inne korekty/ Other adjustments	(1 433)	(1 518)
Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed uwzględnieniem zmian w kapitale obrotowym/ Cash from operating activity before taking into consideration changes in current assets	127 211	101 402
Zmiana stanu zapasów/ Change in inventories	3 024	(1 641)
Zmiana stanu należności/ Change in receivables	(26 481)	(44 657)
Zmiana stanu zobowiązań/ Change in liabilities	4 602	1 348
Zmiana stanu rezerw/ Change in provisions	984	5 071
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych/ Change in accruals and prepayments	(219)	296
Inne korekty/ Other adjustments	(588)	(1 707)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej/ Cash generated by operating activity	108 533	60 112
Zapłacony podatek dochodowy/ Income tax paid	(14 677)	(18 714)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej/ Net cash from operating activity	93 856	41 398
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej/ Cash flow from investing activity		
Wydatki na nabycie wartości niematerialnych/ Outflows for the purchase of intangibles	(5 418)	(4 022)
Wpływy ze sprzedaży wartości niematerialnych/ Inflows from the sale of intangibles	-	-
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych/ Outflows for the purchase of tangible fixed assets	(24 724)	(18 878)
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych/ Inflows from the sales of tangible fixed assets	4 101	1 830
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu/ Inflows from sales of financial assets held for trading	437	240
Inwestycje w jednostki zależne/ Investments in subsidiaries	(108 530)	-
Wpływy ze sprzedaży jednostek zależnych/ Inflows from sales of subsidiaries	-	(278)
Nazwa jednostki: Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza: złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)	

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period	
	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013
Pożyczki udzielone/ Borrowings granted	-	(982)
Otrzymane spłaty pożyczek udzielonych/ Inflows from repayment of borrowings granted	777	-
Otrzymane odsetki/ Interest received	340	297
Otrzymane dywidendy/ Dividends received	1 357	1 776
Inne wpływy (wydatki)/ Other inflows(outflows)	(380)	(1 948)
Środki pieniężne netto wykorzystane z działalności inwestycyjnej/ Net cash from investing activity	(132 040)	(21 965)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej/ Cash flow from financing activity		
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek/ Inflows from loans and borrowings taken	140 497	41 880
Spłaty kredytów i pożyczek/ Repayment of loans and borrowings	(32 103)	(40 326)
Odsetki/ Interest	(4 456)	(2 183)
Dywidendy wypłacone/ Dividends paid	(18 555)	(41 701)
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego/ Repayment of liabilities under finance lease contracts	(2 909)	(2 329)
Inne wpływy (wydatki)/ Other inflows(outflows)	(428)	(254)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej/ Net cash from financing activity	82 046	(44 913)
Zwiększenie (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych/ Increase(decrease) of net cash and cash equivalents	43 862	(25 480)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu/ Cash and cash equivalents at the beginning of the period	18 239	43 719
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu/ Cash and cash equivalents at the end of the period	62 101	18 239

4.2.2. Skonsolidowane sprawozdanie wg segmentów operacyjnych

Działalność grupy Apator skupiona jest w dwóch podstawowych segmentach:

- pomiarowym,
- automatyzacji sieci.

Działalność prowadzona poza segmentami zdefiniowanymi w Strategii grupy, została zaprezentowana jako pozostała.

Obecna klasyfikacja segmentów operacyjnych jest zgodna ze zaktualizowaną strategią grupy na lata 2014 - 2019.

W ślad za zmienioną identyfikacją segmentów, dokonano przekształcenia okresu porównawczego.

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Pomiarowy/ Metering	Automatyzacja sieci/ Power Grid Automation	Pozostała/ Other	Pozycje nieprzypisane/ Unallocated items	Razem/ Total
Wyniki finansowe segmentów operacyjnych za okres od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Financial results of operating segments since 01.01.2014 till 31.12.2014					
Przychody ogółem/ Total revenues	539 809	116 227	69 491	-	725 527
Sprzedaż na zewnątrz/ Sales outside	489 149	108 032	69 491	-	666 672
Sprzedaż do jednostek powiązanych/ Sales to related entities	50 660	8 195	-	-	58 855
Koszty ogółem/ Total costs	(414 605)	(70 421)	(59 433)	-	(544 459)
Koszty na zewnątrz/ Costs borned outside	(383 840)	(64 785)	(59 433)	-	(508 058)
Koszty do jednostek powiązanych/ Costs borned to related entities	(30 765)	(5 636)	-	-	(36 401)

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Pomiarowy/ Metering	Automatyzacja sieci/ Power Grid Automation	Pozostała/ Other	Pozycje nieprzypisane/ Unallocated items	Razem/ Total
Wynik segmentu/ Result of segment	125 204	45 806	10 058	-	181 068
Koszty ogólnego zarządu i wynik na pozostałej działalności operacyjnej/ Unallocated costs	(37 563)	(7 004)	(5 562)	(27 611)	(77 740)
Udział w zyskach jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności/ Share in profits of entities consolidated by equity method	3 945	-	-	2	3 947
Zysk (strata) z działalności operacyjnej/ Profit (loss) on operating activity	91 586	38 802	4 496	(27 609)	107 275
Przychody finansowe/ Financial revenues	4 666	126	366	511	5 669
- w tym odsetki/ Interest	554	126	332	58	1 070
Koszty finansowe/ Financial costs	(2 540)	(50)	(170)	(3 947)	(6 707)
- w tym odsetki/ Interest	(1 274)	(1)	(42)	(3 355)	(4 672)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem/ Profit (loss) before tax	93 712	38 878	4 692	(31 045)	106 237
Podatek dochodowy/ Income tax	(13 274)	(4 148)	(912)	(2 403)	(20 737)
Udziały niesprawujące kontroli/ Non-controlling interest	(889)	-	-	-	(889)
Zysk (strata) netto/ Net profit (loss)	79 549	34 730	3 780	(33 448)	84 611
Pozostałe informacje o segmentach na dzień 31.12.2014/ Other information on segments as at 31.12.2014					
Aktywa ogółem, w tym:/ Total assets, including:	421 531	152 513	40 021	71 183	685 248
Rzeczowe aktywa trwale/ Property, plant and equipment	97 981	25 600	5 145	-	128 726
Wartości niematerialne i prawne/ Intangibles	4 169	28 361	430	-	32 960
Wartość firmy jednostek podporządkowanych/ Goodwill of subordinated entities	63 636	29 339	75	-	93 050
Zapasy/ Inventories	76 724	16 809	8 993	-	102 526
Należności handlowe/ Trade receivables	79 989	34 642	22 202	-	136 833
Pozostałe aktywa, aktywa nieprzypisane/ Other assets, unlocated assets	99 032	17 762	3 176	71 183	191 153
Zobowiązania handlowe/ Trade liabilities	43 603	5 252	5 973	-	54 828

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Pomiarowy/ Metering	Automatyzacja sieci/ Power Grid Automation	Pozostała/ Other	Pozycje nieprzypisane/ Unallocated items	Razem/ Total
Wyniki finansowe segmentów operacyjnych za okres od 01.01.2013 do 31.12.2013/ Financial results of operating segments since 01.01.2013 till 31.12.2013					
Przychody ogółem/ Total revenues	494 905	74 129	113 966	-	683 000
Sprzedaż na zewnątrz/ Sales outside	447 267	67 283	113 966	-	628 516
Sprzedaż do jednostek powiązanych/ Sales to related entities	47 638	6 846	-	-	54 484
Koszty ogółem/ Total costs	(364 716)	(55 534)	(97 482)	-	(517 732)
Koszty na zewnątrz/ Costs borned outside	(334 679)	(51 129)	(97 482)	-	(483 290)
Koszty do jednostek powiązanych/ Costs borned to related entities	(30 037)	(4 405)	-	-	(34 442)
Wynik segmentu/ Result of segment	130 189	18 595	16 484	-	165 268
Koszty ogólnego zarządu i wynik na pozostałej działalności operacyjnej/ Unallocated costs	(43 551)	-	(7 111)	(30 382)	(81 044)
Udział w zyskach jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności/ Share in profits of entities consolidated by equity method	1 274	-	-	14	1 288

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Pomiarowy/ Metering	Automatyzacja sieci/ Power Grid Automation	Pozostała/ Other	Pozycje nieprzypisane/ Unallocated items	Razem/ Total
Zysk (strata z działalności operacyjnej)/ Profit (loss) on operating activity	87 912	18 595	9 373	(30 368)	85 512
Przychody finansowe/ Financial revenues	3 626	-	567	1 075	5 268
- w tym odsetki/ Interest	780	-	498	64	1 342
Koszty finansowe/ Financial costs	(6 518)	-	(344)	(1 705)	(8 567)
- w tym odsetki/ Interest	(990)	-	(76)	(1 441)	(2 507)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem/ Profit (loss) before tax	85 020	18 595	9 596	(30 998)	82 213
Podatek dochodowy/ Income tax	(10 540)	-	(1 764)	(1 912)	(14 216)
Udziały niesprawujące kontroli/ Non-controlling interest	(658)	-	-	-	(658)
Zysk (strata) netto/ Net profit(loss)	73 822	18 595	7 832	(32 910)	67 339
Pozostałe informacje o segmentach na dzień 31.12.2013/ Other information on segments as at 31.12.2013					
Aktywa ogółem, w tym:/ Total assets, including:	350 584	32 569	52 876	86 653	522 682
Rzeczowe aktywa trwałe/ Property, plant and equipment	88 846	9 252	5 531	-	103 629
Wartości niematerialne i prawne/ Intangibles	3 916	941	589	-	5 446
Wartość firmy jednostek podporządkowanych/ Goodwill of subordinated entities	63 631	-	75	-	63 706
Zapasy/ Inventories	73 120	10 362	11 877	-	95 359
Należności handlowe/ Trade receivables	81 007	12 014	28 440	-	121 461
Pozostałe aktywa, aktywa nieprzypisane/ Other assets, unlocated assets	40 064	-	6 364	86 653	133 081
Zobowiązania handlowe/ Trade liabilities	31 639	7 815	13 020	-	52 474

4.2.3. Informacje geograficzne

Grupa Apator wyodrębniła trzy następujące obszary działalności:

- Kraj – obejmujący sprzedaż na terenie kraju,
- Unia – sprzedaż zrealizowana w krajach Unii Europejskiej,
- Eksport – sprzedaż zrealizowana w pozostałych krajach.

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Kraj/ Home	Eksport/ Export	Unia/ EU	Razem/ Total
Przychody ze sprzedaży segmentów geograficznych za okres od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Sales revenues in geographical segments since 01.01.2014 till 31.12.2014				
Przychody ogółem/ Total revenues	400 568	176 894	148 065	725 527
Sprzedaż na zewnątrz/ Sales outside	400 568	119 048	147 056	666 672
Sprzedaż do jednostek powiązanych/ Sales to related entities	-	57 846	1 009	58 855
Przychody ze sprzedaży segmentów geograficznych za okres od 01.01.2013 do 31.12.2013/ Sales revenues in geographical segments since 01.01.2013 till 31.12.2013				
Przychody ogółem/ Total revenues	372 377	154 841	155 782	683 000
Sprzedaż na zewnątrz/ Sales outside	372 377	100 964	155 175	628 516
Sprzedaż do jednostek powiązanych/ Sales to related entities	-	53 877	607	54 484

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

5. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną, poręczeń kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji

- 1) Spółka zależna Apator Powogaz SA udzieliła w 2014 r.:
 - poręczenia cywilno – prawnego dla Apator SA do kwoty 100 mln zł. Poręczenie stanowi zabezpieczenie spłaty kredytu długoterminowego na nabycie akcji Apator Elkomtech SA i zostało udzielone do 30 czerwca 2019 r. Prowizja należna spółce Apator Powogaz SA z tytułu udzielenia poręczenia wynosi 0,8% w stosunku rocznym. Poręczenie zostanie zniesione gdy wskaźnik Dług / EBITDA (liczony dedykowanym wzorem) dla spółki Apator SA kształtować się będzie poniżej 3,5 przez kolejne dwa kwartały kalendarzowe. Na 31 grudnia 2014 r. wskaźnik ten wynosił 5,2.
 - poręczenia dwóch weksli zabezpieczających gwarancję ubezpieczeniową należytego wykonania kontraktu przez spółkę zależną Apator Telemetry Sp. z o.o. na łączną kwotę 65 tys. zł dla Zarządu Gospodarki Komunalnej w Jerzycach Sp. z o.o. Ważność poręczenia:
 - pierwszego weksla na kwotę 50 tys. zł upłynęła w dniu 2 grudnia 2014 r. – poręczenie wygasło,
 - drugiego weksla na kwotę 15 tys. zł upływa w dniu 17 grudnia 2015 r.
- 2) Spółka zależna Apator Metrix SA udzieliła gwarancji spółce współkontrolowanej George Wilson Industries Ltd (GWi) do maksymalnej kwoty 6,7 mln GBP, tj. 35,4 mln zł, na okres 3 lat z opcją przedłużenia na kolejne 4 lata. Poręczenie stanowi zabezpieczenie współpracy pomiędzy GWi a National Grid Gas Plc w ramach napraw, remontów i dostaw gazomierzy oraz regulatorów. Łączna, szacunkowa wartość dostaw wynosi 7,7 mln GBP, tj. 40,7 mln zł i określona została w 5 umowach zawartych przez GWi w drugim półroczu 2014 roku.

5.1. Stan kredytów i pożyczek grupy Apator

Wyszczególnienie	na dzień	
	31.12.2014 r.	31.12.2013 r.
Kredyty i pożyczki długoterminowe	71 609	8 665
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	94 008	48 629
Kredyty i pożyczki ogółem, w tym:	165 617	57 294
- od pozostałych jednostek	165 617	57 294

W dniu 19 marca 2014 r. Apator SA zawarł umowę o kredyt długoterminowy z Bankiem Handlowym w Warszawie. Na mocy zawartej umowy oraz aneksu podpisanego w dniu 9 kwietnia 2014 roku Bank udzielił spółce Apator SA, kredytu w wysokości 98.412 tys. zł, przeznaczonego na sfinansowanie nabycia 100% akcji Elkomtech SA. Kredyt został udzielony na okres 5 lat i spłacany jest począwszy od 31 grudnia 2014 r. w dziewięciu półrocznych ratach kapitałowych:

- pierwsza rata zapłacona została w dniu 31 grudnia 2014 roku w wysokości 10.000 tys. zł,
- raty od drugiej do ósmej płatne są na koniec czerwca i grudnia w wysokości po 11.250 tys. zł,
- dziewiąta rata płatna będzie w dniu 31 grudnia 2018 roku w wysokości 9.662 tys. zł.

Naliczanie odsetek i ich płatność następuje w okresach kwartalnych. W ramach umowy o kredyt długoterminowy ustalono następujące zabezpieczenia:

- zastaw rejestrowy do najwyższej sumy ubezpieczenia w wysokości 60 mln zł ustanowiony na 1,8 mln akcji własnych Apator SA będących w posiadaniu spółki zależnej Apator Mining sp. z o.o.,

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

- zastaw rejestrowy na 100% akcji Apator Elkomtech SA,
- zastaw rejestrowy na środkach trwałych wraz z cesją praw z umowy ubezpieczenia,
- hipoteka do kwoty 40 mln zł na nieruchomości Apator SA położonej w Ostaszewie z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej,
- poręczenie cywilno – prawne spółki zależnej Apator Powogaz SA do kwoty 100 mln zł.

W zakresie zobowiązań wynikających z umowy o kredyt długoterminowy zostały złożone przez Apator SA oświadczenia o poddaniu się egzekucji, w tym najwyższe do kwoty 118.094 tys. zł.

Uruchomienie kredytu w kwocie 98.412 tys. zł nastąpiło w dniu 31 marca 2014 roku.

W okresie sprawozdawczym spółki grupy kapitałowej Apator wywiązywały się z zobowiązań wynikających z zawartych umów kredytowych.

5.2. Informacje o udzielonych pożyczkach

W dniu 28 lipca 2014 r. spółka Apator SA udzieliła pożyczki spółce zależnej Apator Rector sp. z o. o. w wysokości do 2 mln zł. Pożyczka udzielona jest na okres od 1 sierpnia 2014 r. do 31 lipca 2015 r. i jest przeznaczona na finansowanie bieżącej działalności Apator Rector sp. z o. o. Kwoty pożyczki zostały udzielone w transzach. Na dzień 31.12.2014 r. wysokość udzielonej pożyczki wyniosła 2 mln zł. Od kwoty pożyczki naliczane są odsetki według zmiennej stopy procentowej określonej jako suma stopy WIBOR dla depozytów jednomiesięcznych notowanej w pierwszym dniu roboczym miesiąca kalendarzowego, w którym nastąpiło pierwsze korzystanie z pożyczki, a następnie notowanej w pierwszym dniu roboczym każdego kolejnego miesiąca kalendarzowego oraz marży wysokości 0,90% w stosunku rocznym. Odsetki naliczane są w okresach jednomiesięcznych.

Spółka Apator Metrix SA posiada należność z tytułu udzielonych pożyczek swojemu podmiotowi wspólnie kontrolowanemu spółce GWi Ltd.:

Tytułem	Kwota pożyczki	Data udzielenia pożyczki	Stan na 31.12.2014 r.	Waluta	Termin wymagalności	Stopa procentowa
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	1 600 000	05.09.2012 r.	1 425 000	GBP	2016 r.	3 p.p. powyżej stopy bazowej Barclays Bank PLC
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	75 000	03.10.2012 r.	75 000	GBP	2016 r.	3 p.p. powyżej stopy bazowej Barclays Bank PLC
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	50 000	17.07.2013 r.	50 000	GBP	2016 r.	3 p.p. powyżej stopy bazowej Barclays Bank PLC
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	50 000	20.08.2013 r.	50 000	GBP	2016 r.	3 p.p. powyżej stopy bazowej Barclays Bank PLC
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	100 000	04.11.2013 r.	100 000	GBP	2016 r.	3 p.p. powyżej stopy bazowej Barclays Bank PLC
Suma	1 875 000		1 700 000	GBP		

Na dzień 31 grudnia 2014 r. spłacone zostało 175 tys. GBP pożyczki; zgodnie z harmonogramem spłat i uregulowane zostały wszystkie naliczone odsetki za rok 2013 i 2014 od ww. pożyczki. Wobec tego na dzień 31 grudnia 2014 r. pożyczka udzielona GWi wynosiła łącznie 1.700 tys. GBP (tj. 9.017 tys. zł wg kursu kupna banku dominującego z dnia 31 grudnia 2014 r. równego 1 GBP = 5,3039 PLN).

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

6. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzeniu raportu, w szczególności informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

6.1. Zasady rachunkowości

Począwszy od 2005 roku zgodnie z obowiązkiem nałożonym przez nowelizację Ustawy o rachunkowości skonsolidowane sprawozdania finansowe grupy Apator są sporządzane według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej. Jednocześnie spółka Apator SA skorzystała z możliwości, jakie dała Ustawa o rachunkowości i na walnych zgromadzeniach zdecydowała, że:

- jednostkowe sprawozdania Apator SA są sporządzane według MSSF/MSR,
- sprawozdania jednostek wchodzących w skład grupy Apator będą sporządzane według MSSF/MSR (zarówno jednostkowe jak i skonsolidowane).

Sprawozdania finansowe (jednostkowe i skonsolidowane) na dzień 31 grudnia 2014 zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF/MSR) oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, w polskich złotych, w związku z faktem, iż złoty polski jest podstawową walutą, w której denominowane są operacje gospodarcze grupy Apator.

Sprawozdania finansowe jednostek zagranicznych wchodzących w skład grupy kapitałowej zostały przeliczone na walutę sprawozdawczą w oparciu o zasady wynikające z Międzynarodowego Standardu Rachunkowości Nr 21.

Sprawozdania finansowe zostały sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki grupy w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzania sprawozdań nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki grupy.

Sprawozdania finansowe zostały sporządzone zgodnie z konwencją kosztu historycznego, za wyjątkiem wyceny niektórych aktywów trwałych (nieruchomości inwestycyjne) i instrumentów finansowych (instrumenty pochodne), które wyceniane są według wartości godziwej. Szczegółowe zasady rachunkowości stosowane przez grupę Apator zostały zaprezentowane w skonsolidowanym raporcie RS 2013.

6.2. Zasady konsolidacji

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe grupy kapitałowej obejmuje dane jednostki dominującej Apator SA oraz jej spółek zależnych.

Jednostki powiązane stosują jednolite zasady rachunkowości obowiązujące w jednostce dominującej oraz jednolitą formę i zakres sprawozdań jednostkowych i skonsolidowanych, będących podstawą konsolidacji w grupie kapitałowej. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe grupy kapitałowej sporządzane jest na dzień sprawozdawczy oraz za okres obrotowy, określony dla sprawozdania jednostkowego jednostki dominującej.

Na dzień nabycia aktywa i pasywa jednostki nabywanej są wyceniane według ich wartości godziwej. Nadwyżka ceny nabycia powyżej wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki ujmowana jest jako wartość firmy. W przypadku, gdy cena nabycia jest niższa od wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto jednostki, różnica ujmowana jest jako zysk w rachunku zysków i strat okresu, w którym nastąpiło nabycie. Udziały niesprawujące kontroli są wykazywane w odpowiedniej proporcji wartości godziwej aktywów i kapitałów. Wyniki finansowe jednostek nabytych lub sprzedanych w ciągu roku są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu odpowiednio od momentu ich nabycia lub do dnia sprzedaży.

Przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania zastosowano metodę konsolidacji, polegającą na sumowaniu poszczególnych pozycji sprawozdań, dokonaniu wyłączeń oraz innych korekt. Wyłączeniu podlegają:

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

- wyrażona w cenie nabycia wartość udziałów posiadanych przez jednostkę dominującą jednostek zależnych;
- wzajemne należności i zobowiązania oraz inne rozrachunki o podobnym charakterze jednostek objętych konsolidacją;
- przychody i koszty operacji gospodarczych dokonanych między jednostkami objętymi konsolidacją;
- zyski lub straty powstałe w wyniku operacji gospodarczych dokonanych między jednostkami objętymi konsolidacją, zawarte w wartości aktywów podlegających konsolidacji;
- dywidendy naliczone lub wypłacone przez jednostki objęte konsolidacją innym jednostkom objętym konsolidacją.

7. Dodatkowe informacje finansowe

7.1. Średnia ważona ilość akcji

Wartość księgowa na jedną akcję została obliczona poprzez podzielenie kapitałów własnych przez średnią ważoną ilość akcji, natomiast zysk na jedną akcję został obliczony poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej przez średnią ważoną ilość akcji.

7.1.1. Średnia ważona ilość akcji dla sprawozdania skonsolidowanego

Średnia ważona ilość akcji na dzień 31 grudnia 2014 roku oraz 31 grudnia 2013 roku wynosi 29.507.028. Akcje Apator SA będące w posiadaniu jednostki zależnej Apator Mining są w konsolidacji grupy Apator traktowane jako akcje własne i nie wchodzi do średniej ważonej.

7.1.2. Średnia ważona ilość akcji dla sprawozdania jednostkowego

Średnia ważona ilość akcji na dzień 31 grudnia 2014 roku oraz 31 grudnia 2013 roku wynosi 33.107.028 i jest równa liczbie akcji.

7.2. Kursy użyte do przeliczania wybranych danych finansowych

Pozycje aktywów i pasywów oraz pozycje rachunku przepływów pieniężnych – według średniego kursu Euro obowiązującego na dzień sporządzania sprawozdania.

Pozycje rachunku zysków i strat – według kursu średniego EURO stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień miesiąca.

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	IV kwartały 2014/ IV Qs 2014	2013 rok	IV kwartały 2013/ IV Qs 2013
	Eur / PLN	Eur / PLN	Eur / PLN
Sprawozdanie z całkowitych dochodów/ Comprehensive income statement	4,1893	X	4,2110
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych/ Cash flow statement	4,2623	X	4,1472
Sprawozdanie z sytuacji finansowej/ Financial position statement	4,2623	4,1472	X

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

7.3. Informacja o korektach z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości, dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów

7.3.1. Sprawozdanie skonsolidowane

Aktywa z tytułu odroczonego podatku oraz rezerwa na podatek dochodowy / *Deferred income tax assets and Income tax reserve*

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Stan na początek okresu/ Status at the beginning of the period	Zmiana z tytułu przejęcia/ wyłączenia jednostki/ Change due to take over/ exclusion of entity	Różnice kursowe netto z przeliczenia sprawozdania finansowego na walutę prezentacji/ Net exchange differences translated from financial statement to currency presented	Uznanie (obciążenie) wyniku z tytułu zmiany stanu różnic przejściowych i straty podatkowej/ Charging the result due to the change in temporary differences and tax loss	Zwiększenie (zmniejszenie) kapitału własnego z tytułu zmiany stanu różnic przejściowych/ Increase (decrease) of equity due to the change of temporary differences	Stan na koniec okresu/ Status at the end of the period
Odroczony podatek dochodowy w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Deferred income tax since 01.01.2014 till 31.12.2014						
Aktywa z tytułu podatku odroczonego/ Deferred tax assets	32 244	346	(3)	(1 394)	278	31 471
Rezerwa na świadczenia na rzecz pracowników/ Provisions for employee benefits	2 273	187	-	(88)	55	2 427
Rezerwa na premie/ Provisions for bonuses	1 470	-	-	(441)	-	1 029
Sprzedaż ujęta w następnym okresie sprawozdawczym/ Provisions for margins of revenues	-	-	-	2	-	2
Rezerwa na naprawy gwarancyjne/ Provisions for warranty repairs	1 110	-	1	66	-	1 177
Rezerwa na przyszłe koszty/ Provisions for future costs	504	-	-	(77)	-	427
Niewypłacone wynagrodzenia, składki ZUS/ Salaries and wages, insurance fees unpaid	507	-	-	47	-	554
Odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne/ Write downs of property, plant and equipment and intangibles	532	-	-	(2)	-	530
Odpisy aktualizujące zapasy/ Inventory write downs	1 086	159	(3)	(268)	-	974
Odpisy aktualizujące należności/ Receivables write downs	408	-	-	53	-	461
Wycena do wartości godziwej- instrumenty pochodne/ Valuation at fair value - derivatives	5	-	-	122	223	350
Wycena do wartości godziwej- inne aktywa finansowe/ Valuation at fair value-other financial assets	1	-	-	-	-	1
Strata podatkowa/ Tax loss	-	-	(1)	2 536	-	2 535
Ulga podatkowa z tytułu działalności w SSE/ Tax relief due to operation in Pomeranian Special Economic Zone	20 703	-	-	(2 137)	-	18 566
Amortyzacja księgowa inna niż podatkowa/ Balance amortization apart to tax one	163	-	-	56	-	219

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Stan na początek okresu/ Status at the beginning of the period	Zmiana z tytułu przejścia/ wyłączenia jednostki/ Change due to take over/ exclusion of entity	Różnice kursowe netto z przeliczenia sprawozdania finansowego na walutę prezentacji/ Net exchange differences translated from financial statement to currency presented	Uznanie (obciążenie) wyniku z tytułu zmiany stanu różnic przejściowych i straty podatkowej/ Charging the result due to the change in temporary differences and tax loss	Zwiększenie (zmniejszenie) kapitału własnego z tytułu zmiany stanu różnic przejściowych/ Increase (decrease) of equity due to the change of temporary differences	Stan na koniec okresu/ Status at the end of the period
Transakcje wewnętrzne/ Internal transactions	796	-	-	(49)	-	747
Różnice z tytułu leasingu/ Differences due to finance lease contracts	13	-	-	12	-	25
Przejściowe różnice z tytułu kontraktów długoterminowych (umów o usługi wdrożeniowe)/ Temporary differences due to long-term contracts (construction contracts)	614	-	-	(485)	-	129
Inne koszty niepodatkowe w okresie/ Other costs not taxed in the period	2 059	-	-	(741)	-	1 318
Rezerwy z tytułu podatku odroczonego/ Deferred income tax liabilities	9 991	603	21	484	(280)	10 819
Wycena do wartości godziwej- nieruchomości/ Valuation at fair value - property	40	-	-	(16)	-	24
Wycena do wartości godziwej- instrumenty pochodne/ Valuation at fair value - derivatives	682	-	-	(73)	(280)	329
Amortyzacja księgowa inna niż podatkowa/ Balance amortization apart to tax one	5 831	600	21	(175)	-	6 277
Nadwyżka wartości nominalnej nad wartością księgową aportu/ Excess of nominal value over book value of apportionment	238	-	-	-	-	238
Różnice z tytułu leasingu/ Differences due to finance lease contracts	359	-	-	159	-	518
Odszkodowania otrzymane/ Liquidated damages received	157	-	-	(157)	-	-
Przejściowe różnice z tytułu kontraktów długoterminowych (umów o usługi wdrożeniowe)/ Temporary differences due to long-term contracts (construction contracts)	2 657	-	-	725	-	3 382
Inne przychody niepodatkowe w okresie/ Other revenues not taxed in the period	27	3	-	21	-	51
Razem/ Total	X	X	(24)	(1 878)	558	X
Aktywa z tytułu podatku odroczonego ogółem/ Deferred tax assets	23 715	-	X	X	X	21 718
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego ogółem/ Deferred income tax liabilities	1 462	257	X	X	X	1 066

Efektywna stopa podatkowa

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period	
	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013
Zysk brutto/ Profit (loss) before tax:	106 237	82 213
Podatek dochodowy obliczony według obowiązujących stawek podatkowych/ Income tax calculated according to binding tax rate:	20 183	15 593
Nazwa jednostki:	Grupa Apator	
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza: złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)	

Korekty/ Adjustments	554	(1 377)
Podatek od przychodów zwolnionych z opodatkowania (różnice trwałe)/ Possible tax on tax free revenues (permanent differences)	(432)	(859)
Podatek od kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodów (różnice trwałe)/ Tax on cost not being costs of revenues (permanent differences)	1 900	2 388
Podatek od transakcji wewnątrzgrupowych (różnice trwałe)/ Tax on internal transactions in the group (permanent differences)	(938)	(310)
Podatek od pozycji nieujętych w wyniku finansowym okresu/ Tax on items not included in financial result of the period	73	118
Aktywo na podatek tytułu działalności w SSE/ Asset to be taxed due to operation in Pomeranian Special Economic Zone	-	(2 846)
Korekta strat podatkowych z lat ubiegłych/ Adjustment to tax loss from past years	(6)	164
Inne odliczenia podatkowe/ Other deductions	(43)	(32)
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów/ Income tax specified in comprehensive income statement	20 737	14 216
Efektywna stopa podatkowa/ Effective tax rate	19,52%	17,29%

Odpisy aktualizujące aktywa trwałe i obrotowe / Write-downs of non-current & current assets

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Stan na początek okresu/ Status at the beginning of the period	Zmiana z tytułu przejęcia/ wyłączenia jednostki/ Change due to take over/ exclusion of entity	Zmiana w okresie (wzrost "+", spadek "-")/ Change in the period (increase "+", decrease "-")	Różnice kursowe netto z przeliczenia sprawozdania finansowego na walutę prezentacji/ Net exchange differences translated from financial statement to the currency presented	Stan na koniec okresu/ Status at the end of the period
Wartość firmy jednostek podporządkowanych/ Goodwill of subordinated entities	335	-	-	-	335
Rzeczowe aktywa trwałe/ Property, plant and equipment	2 796	-	(10)	-	2 786
Pozostałe aktywa finansowe/ Other financial assets	237	-	(27)	-	210
Zapasy/ Inventories	5 306	839	(788)	7	5 364
Należności/ Receivables	5 701	-	334	10	6 045
Razem/ Total	14 375	839	(491)	17	14 740

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Rezerwy na zobowiązania

REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	ŚWIADCZENIA NA RZECZ PRACOWNIKÓW/ BENEFITS FOR EMPLOYEES					POZOSTAŁE REZERWY/ OTHER PROVISIONS			
	ODPRAWY EMERYTALNE, NAGRODY JUBILEUSZOWE (aktuarialusz)/ Severance payments, jubilee awards (actuary)	REZERWA RESTRUKTURYZACYJNA (świadczenia)/ Restructuring provision (benefits)	PREMIE / Bonuses	URLOPY / Leaves	GWARANCJE / Warranties	REZERWY Z TYT. UMÓW O NIEZAKOŃCZONE USŁUGI WDROŻENIOWE (kary, odszkodowania)/ Provisions in respect of uncompleted implementation services contracts (penalties, compensation)	INNE/ Others	REZERWA NA NIEZREALIZOWANĄ MARŻĘ NA SPRZEDAŻY DO JEDNOSTKI STOWARZYSZONEJ/ Provision for unrealized margin on sales to associate	RAZEM/ TOTAL
WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION									
Wartość rezerw na początek okresu/ Value of provisions at the beginning of the period	8 093	1 600	5 757	3 181	5 458	388	77	324	24 878
Zmiana z tytułu przejęcia / wyłączenia jednostki/ Change from the sale of shares	400	-	-	581	-	-	-	-	981
Zwiększenie- utworzenie rezerwy w ciężar bieżącego wyniku/ Provisions raised during the period	296	-	5 397	535	2 828	-	845	64	9 965
Zmniejszenie- odpisanie w przychody niewykorzystanych kwot/ Provisions reversed during the period	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Wykorzystanie rezerwy- rozliczenie z kosztami/ Provisions used during the period	(254)	(140)	(5 439)	(281)	(2 092)	(388)	(50)	-	(8 644)
Przeszacowanie rezerwy ujęte w pozostałych całkowitych dochodach/ Remeasurement of provision presented in other comprehensive income	227	-	-	-	-	-	-	-	227
Różnice kursowe netto z przeliczenia sprawozdania finansowego na walutę prezentacji/ Net exchange differences arising on the conversion of the financial statements to presentation currency	-	-	2	2	4	-	-	-	8
Wartość rezerw na koniec okresu, w tym/ Value of provisions at the end of the period, including:	8 762	1 460	5 717	4 018	6 198	-	872	388	27 415
- rezerwy długoterminowe/ long term provisions	8 055	-	-	-	392	-	-	-	8 447
- rezerwy krótkoterminowe/ short term provision	707	1 460	5 717	4 018	5 806	-	872	388	18 968

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

7.4. Zakup spółki Apator Elkomtech SA

W dniu 1 kwietnia 2014 roku została podpisana przyrzeczona umowa nabycia 14.005 akcji imiennych spółki akcyjnej Apator Elkomtech SA. Cena nabycia wyniosła 98.411.970,70 zł, tj. 7.026,92 zł za jedną akcję. Łączna wartość nominalna akcji wynosi 700.250,00 zł i stanowi 100% udziału w kapitale zakładowym nabywanej spółki i 100% w ogólnej liczbie głosów na jej walnym zgromadzeniu.

Zgodnie z MSSF 3, w związku z przejęciem kontroli nad Apator Elkomtech SA, Zarząd Apator SA przeprowadził na potrzeby alokacji ceny nabycia analizę wartości niematerialnych. W procesie tym zidentyfikowano aktywa niematerialne w postaci „relacji z klientami”, spełniające kryteria aktywów niematerialnych wskazane przez MSR 38. Wartość godziwą tychże relacji oszacowano przy wykorzystaniu podejścia dochodowego (metody nadwyżki zysku) na łączną kwotę 26,8 mln zł. Okres ekonomicznej użyteczności relacji z klientami przyjęto na poziomie nie przekraczającym 10 lat (roczna amortyzacja tego aktywa wyniesie 2,7 mln zł).

Poniżej zaprezentowano wstępne rozliczenie wartości nabytych aktywów i przejętych zobowiązań. Przewiduje się, że ostateczne rozliczenie zostanie ujęte w raporcie rocznym za 2014 r. Zgodnie z MSSF 3, Apator SA powinien dokonać ostatecznego rozliczenia nabycia akcji Apator Elkomtech SA w ciągu 12 miesięcy od dnia przejęcia.

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	
Aktywa trwałe/ Fixed assets	18 628
Wartości niematerialne/ Intangible assets	871
Rzeczowe aktywa trwałe/ Property, plant and equipment	17 757
Aktywa obrotowe/ Current assets	27 172
Zapasy/ Inventories	10 191
Należności/ Receivables	9 022
Rozliczenia międzyokresowe/ Prepayments	183
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty/ Cash and cash equivalents	7 776
AKTYWA RAZEM/ TOTAL ASSETS	45 800
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe/ Long-term and liabilities and reserves	650
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego/ Deferred income tax reserve	257
Pozostałe rezerwy/ Other reserves	393
Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe/ Short-term liabilities and reserves	2 876
Zobowiązania/ Liabilities	2 288
Rezerwy/ Reserves	588
Zobowiązania i rezerwy razem/ Liabilities and reserves in total	3 526
Aktywa netto/ Net assets	42 274
Nabyte aktywa netto, razem/ Net assets purchased in total	42 274
Zidentyfikowane aktywa niematerialne - relacje z klientami	26 800
Wartość firmy w momencie nabycia/ Godwill on the day of purchase	29 338
Cena nabycia/ Purchase price	98 412

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Poniżej zaprezentowano wpływ środków pieniężnych z tytułu przejęcia.

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	
Środki pieniężne netto przejęte wraz z jednostką zależną/ Net cash taken over with the subsidiary	7 776
Środki pieniężne zapłacone/ Cash paid	(98 412)
Wydatki środków pieniężnych netto/ Net cash expenditure	(90 636)

Poniżej zaprezentowano wpływ przejęcia na wynik grupy kapitałowej Apator.

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	
Przychody ogółem w roku nabycia (w całym okresie)/ Total revenues in the year of purchase (in entire period)	56 142
Zysk netto w roku nabycia (w całym okresie)/ Net profit in the year of purchase (in entire period)	17 075
Przychody ogółem w roku nabycia (za okres sprawowania kontroli)/ Total revenues in the year of purchase (in the period of control)	47 870
Zysk netto w roku nabycia (za okres sprawowania kontroli)/ Net profit in the year of purchase (in the period of control)	16 970
Udział w zysku netto (za okres sprawowania kontroli)/ Share in net profit (in the period of control)	16 970
Procent posiadanych udziałów	100,00%

7.5. Zmiany zasad rachunkowości, korekta błędu

Grupa Apator dokonała zmiany w sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień oraz okres kończący się 31 grudnia 2013 roku, wynikającej z korekty szacowanych kosztów projektu rozliczanego zgodnie z MSR 11. W wyniku korekty kapitał własny grupy kapitałowej Apator zmniejszył się o 802 tys. zł.

8. Czynniki i zdarzenia mające wpływ na wyniki finansowe grupy Apator w 2014 r.

Istotny wpływ na wyniki grupy Apator miało nabycie spółki Elkomtech SA i konsolidacja jej dobrych wyników finansowych od drugiego kwartału 2014 r.

Pozostałe pozytywne czynniki:

- dobra koniunktura gospodarcza na rynku polskim – wzrost w rynku praktycznie we wszystkich liniach biznesowych,
- zmiana modelu biznesowego – rozszerzenie o linię sterowania i nadzoru sieci elektroenergetycznej,
- poprawa rentowności w liniach opomiarowania wody i ciepła, łączeniowej a także gazu (w tym GWI UK),
- wzrost sprzedaży w linii opomiarowania energii elektrycznej,

Czynniki negatywne:

- konflikt Rosja – Ukraina i jego wpływ na otoczenie gospodarcze w Rosji – dewaluacja rubla; spadek konkurencyjności importu widoczny przede wszystkim w linii aparatury łączeniowej,
- niewykonanie planu finansowego przez linię ICT w związku z opóźnieniami w realizacji istotnych kontraktów,
- niewykonanie planu finansowego przez spółki non-core (kryzys w branży górniczej, w linii sterowniczej zakłócenia rytmu kontraktacji po zakończeniu realizacji dużego projektu dla ArcelorMittal Poland),
- erozja cenowa i presja na marże w liniach opomiarowania energii elektrycznej i gazu.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Pozostałe istotne wydarzenia:

- przyjęcie nowej strategii na lata 2013 – 2019,
- operacjonalizacja strategii – przyjęcie inicjatyw na rok 2014 we wszystkich liniach biznesowych,
- rozpoczęcie procesu integracji biznesowej pomiędzy liniami ICT, sterowania i nadzoru oraz łączeniową,
- rozszerzenie zarządu Apator SA o CFO oraz przyjęcie planu rozwoju pionu finansów w GK Apator,
- rozwój systemów i rozwiązań inteligentnych:
 - ✓ opomiarowanie energii elektrycznej – rozwój technologii otwartych PRIME (we własnym zakresie) oraz OSGP (we współpracy z Echelon/NES). Udział w konsorcjum realizującym projekt Smart City Wrocław na rzecz Tauron Dystrybucja (łącznie z opcją dostaw ok. 350 tys. liczników smart w systemie, z czego 40% przypada do realizacji przez grupę Apator),
 - ✓ opomiarowanie gazu: dalszy rozwój gazomierzy inteligentnych przeznaczonych na rynek brytyjski – złożenie ofert na projekty pilotażowe,
- opracowanie planu rozwoju na rynku niemieckim.

9. Prognoza wyników finansowych

Prognoza skonsolidowanych wyników finansowych na 2014 r. zakładała uzyskanie skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży w przedziale 730 – 760 mln zł oraz skonsolidowanego zysku netto w przedziale 75 – 78 mln zł.

Przy sporządzaniu prognozy uwzględniono:

- przejęcie 100% akcji Apator Elkomtech SA i konsolidację wyników od II kwartału 2014 r.,
- finansowanie transakcji nabycia udziałów Apator Elkomtech SA z kredytu bankowego w kwocie do 100 mln zł,
- wykup 30% udziałów spółki Apator Rector sp. z o.o. za kwotę 17,9 mln zł,
- utrzymanie wysokiego udziału eksportu w przychodach ze sprzedaży ogółem,
- kurs euro przyjęty na średnim poziomie w wysokości 4,10 zł,
- korzystanie z ulgi inwestycyjnej z tytułu prowadzenia działalności spółki Apator SA w Pomorskiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej.

Realizacja prognozy skonsolidowanych wyników finansowych na 2014 rok przedstawia się następująco:

Wyszczególnienie	Prognoza na rok 2014	Wykonanie I-IVQ 2014	Zaawansowanie (%)
Skonsolidowane przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	730 000 – 760 000	725 527	99,4% - 95,5%
Skonsolidowany zysk netto	75 000 – 78 000	85 500	114,0% - 109,6%

Przychody ze sprzedaży ukształtowały się nieznacznie poniżej dolnych widełek prognozy, z uwagi na niższą niż zaplanowano sprzedaż w liniach: ICT, łączeniowa (Rosja), aparatura górnicza. Zysk netto ukształtował się zdecydowanie powyżej górnych widełek, na co wpływ miały bardzo dobre wyniki linii: systemy sterowania i nadzoru, woda i ciepło oraz gaz.

10. Analiza osiągniętych wyników finansowych grupy Apator

10.1. Sytuacja makroekonomiczna w Polsce w 2014 r.

W 2014 r., przy niewielkiej poprawie koniunktury w gospodarce europejskiej, w Polsce odnotowano umiarkowane, wyższe niż w dwóch poprzednich latach, tempo wzrostu gospodarczego. Głównym czynnikiem wzrostu był popyt krajowy, zarówno konsumpcyjny, jak i inwestycyjny. Według wstępnego szacunku, produkt krajowy brutto w 2014 r.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

zwiększył się realnie o 3,3% w skali roku wobec wzrostu o 1,7% w 2013 r. Produkcja sprzedana przemysłu ogółem w 2014 r. była wyższa niż przed rokiem o 3,2% (w 2013 r. notowano wzrost o 1,8%). W 2014 r. w porównaniu z 2013 r. notowano wzrost produkcji w zakresie dóbr inwestycyjnych o 7,4%, konsumpcyjnych trwałych o 5,7%. Zmniejszyła się natomiast sprzedaż dóbr związanych z energią o 3,2%. Produkcja budowlano-montażowa zrealizowana przez przedsiębiorstwa zajmujące się głównie budową budynków w 2014 r. była o 4% niższa niż w poprzednim roku. Spadek cen produkcji sprzedanej przemysłu w 2014 r. w stosunku do poprzedniego roku wyniósł 1,5% (wobec 1,3% w 2013 r.). Ceny obniżyły się głównie w sekcjach: górnictwo i wydobywanie (o 4,7%) oraz przetwórstwo przemysłowe (o 1,6%).

10.2. Branże w których działa grupa Apator

Segment opomiarowania - linia opomiarowania energii elektrycznej:

Produkcja sprzedana liczników energii w 2014 roku wzrosła o około 16% (GUS). Grupa Apator w dużym stopniu partycypowała w tym wzroście. Wzrost dotyczył przede wszystkim rynku liczników komunalnych bez zdalnej komunikacji i wynika on głównie z wolnego tempa rozwoju smart meteringu (nadal brak specyfikacji technicznej dla Polski). Kontynuowane są niewielkie przetargi na liczniki smart i infrastrukturę AMI ogłoszone lub rozstrzygnięte na początku 2014 roku: w gdańskiej Enerdze (III etap wdrożenia), w Tauron Dystrybucja (projekt Smart City Wrocław), w PGE Dystrybucja (dostawy inteligentnych liczników i koncentratorów w oddziale Łódź Miasto i w oddziale Białystok) oraz w Enea, w której trwały konsultacje techniczne. W związku z „łączonym” przetargiem na liczniki bilansujące wzrosły nieco ryzyka związane z uzyskaniem zamówień (1. zamawiający). Nadal brak jest oficjalnego ogłoszenia opracowanej już specyfikacji technicznej dla liczników smart. W Polsce brakuje także zatwierdzonego oficjalnego harmonogramu wdrożeń systemów AMI i liczników inteligentnych, co z kolei burzy priorytety R&D i budzi dodatkową niepewność wśród potencjalnych dostawców. Rośnie ryzyko dla dostawców w związku z planowanymi konsolidacjami w sektorze energetycznym (PGE - Energa, Tauron z Enea). Ponadto na rynku polskim pojawili się w 2014 roku nowi konkurenci w segmencie "budżetowych" liczników komunalnych.

W 2014 r. nastąpiło wyraźne ożywienie rynku liczników smart na rynku wysokorozwiniętych krajów europejskich. Duże przetargi wdrożeniowe zostały ogłoszone w takich krajach jak Holandia, Dania, Norwegia, Grecja, Belgia. W Wielkiej Brytanii ruszyły przetargi organizowane przez największych sprzedawców energii na dostawy liczników smart zgodnych z krajową specyfikacją techniczną SMETS2. Skala planowanych wdrożeń sięga milionów sztuk rocznie, ale termin zakończenia projektu wdrożeniowego ma być ponownie przesunięty. Do wielkoskalowego wdrożenia liczników smart przygotowują się także Niemcy. Europejskie prognozy rynku liczników smart są bardzo dobre, jednak znaczące wzrosty zamówień są przewidywane dopiero około 2016 – 2019. Szacowany wzrost rynku europejskiego na liczniki smart w tym okresie może osiągnąć nawet kilkadziesiąt procent rocznie, jednak odbędzie się to przede wszystkim w krajach wysokorozwiniętych należących do UE. Niektórzy europejscy producenci liczników otwierają nowe zakłady produkcyjne we Francji i Wielkiej Brytanii. Grupa Apator bierze udział w konsultacjach dotyczących wielu projektów związanych z realizacją idei smart grids i smart metering w Polsce i poza nią. Przykładem organizacji, których celem jest przyspieszenie prac nad wdrożeniem sieci Smart Grids w Polsce jest: Konsorcjum Smart Power Grids Polska oraz Sekcja Inteligentne Sieci Energetyczne przy Krajowej Izbie Gospodarczej Elektroniki i Telekomunikacji. Ministerstwo Gospodarki przyjęło dokument "Lista Projektów Strategicznych dla infrastruktury energetycznej, w ramach Programu Operacyjnego Infrastruktura i Środowisko 2014-2020, stanowiący Project pipeline dla sektora energetyki w ramach Programu Operacyjnego Infrastruktura i Środowisko 2014-2020. W programie tym uwzględniono także projekty wdrożeniowe liczników smart i inwestycje w inteligentną energetykę.

Na początku 2014 r. ogłoszono do konsultacji społecznych projekt specyfikacji technicznej dla polskiego smart meteringu (wspólny SIWZ). Projekt został wypracowany podczas warsztatów energetycznych prowadzonych pod egidą Urzędu Regulacji Energetyki. Uczestniczyły w nim takie organizacje jak: KIGEiT i PTPIREE. Spodziewane przez środowisko zatwierdzenie tej specyfikacji w 2014 r. nie nastąpiło.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Na początku 2014 roku Apator przystąpił do międzynarodowej organizacji ESMIG (European Smart Metering Industry Group) z siedzibą w Brukseli, która ma istotny wpływ na kształtowanie europejskich standardów Smart Metering i Smart Grids. Brak standaryzacji jest główną przeszkodą rozwoju europejskich rynków smart metering i smart grids.

W 2014 roku Apator został członkiem organizacji OSGP Alliance oraz otrzymał zgodę na przyjęcie w poczet członków organizacji G3-PLC Alliance. Uwzględniając fakt że Apator był już wcześniej członkiem PRIME Alliance Apator stał się członkiem trzech z czterech dominujących organizacji w których kształtowane są najnowsze otwarte standardy komunikacyjne wykorzystujące sieć energetyczną jako medium transmisyjne (PLC). Apator zamierza rozwijać wyroby zgodne z tymi standardami i promować je zarówno w Kraju jak i za granicą.

Pierwsze liczniki zgodne z otwartym standardem OSGP będą dostarczane przez Apator już w I kwartale 2015 roku (Smart City Wrocław). Przystąpienie do OSGP Alliance oraz G3-PLC Alliance są kolejnymi krokami w kierunku realizacji zamierzeń strategicznych i budowania pozycji grupy Apator jako dostawcy inteligentnych systemów i urządzeń pomiarowych.

Segment opomiarowania - linia gaz:

Dla linii gaz rynek polski jest ważnym rynkiem zbytu o przewidywalnym i stabilnym potencjale ilościowym. W kraju grupa Apator posiada ugruntowaną pozycję lidera lub drugiej firmy na rynku, zależnie od roku. Grupa Apator ma silną markę wyrobów i relacje handlowe z klientami. Produkcja sprzedana gazomierzy w Polsce w 2014 r. nieznacznie wzrosła o około 3%.

W listopadzie 2014 odbył się pierwszy centralny przetarg PGNiG po konsolidacji spółek dystrybucyjnych na rok 2015. Zamiast 6 sześciu dużych przetargów odbył się jedynie jeden przetarg, który obejmował ilość gazomierzy występujących wcześniej we wszystkich przetargach łącznie. Z przetargu wyłączono jedynie byłą Pomorską Spółkę Gazownictwa w Gdańsku (wcześniejsza umowa obejmowała również dostawy do końca 2015r.). W wyniku tak przeprowadzonego przetargu nastąpił znaczny spadek cen. Apator Metrix złożył najkorzystniejszą ofertę w większości zadań, oferując m.in. tańszy w produkcji gazomierz G4 i uzyskując ok. 70% ilości dostaw.

Następny centralny przetarg PGNiG odbędzie się w drugiej połowie roku i będzie obejmował dostawy na rok 2016.

Na rynkach wschodnich instalacja gazomierzy rozpoczęła się stosunkowo niedawno (od lat 80-tych), a w niektórych krajach stosowne przepisy prawne nakazujące montaż gazomierzy u każdego odbiorcy gazu pojawiły się dopiero w ostatnich latach. Na rynkach tych m.in. ze względu na rosnące ceny gazu rośnie zarówno świadomość, jak i chęć opomiarowania zużycia gazu. Związany jest z tym obserwowany spory i rosnący popyt na gazomierze, szczególnie gazomierze z kompensacją temperatury (Gruzja, Kazachstan, Mołdawia, Ukraina, inne). Zagrożeniem na rynkach wschodnich jest jednak przede wszystkim niestabilna sytuacja polityczna. Dodatkowo, zwłaszcza na Ukrainie i w Rosji problemem staje się słabnący kurs hrywny i rubla zwłaszcza w stosunku do dolara ale także euro.

W krajach Unii Europejskiej, coraz bardziej daje się zaobserwować rosnące zainteresowanie tzw. gazomierzami inteligentnymi (smart gas meters). Są to wyroby wysokiej jakości, zaawansowane technologicznie oraz innowacyjne. W niektórych krajach proces wymiany gazomierzy tradycyjnych na inteligentne już się rozpoczął (Holandia, Wielka Brytania, Francja, wkrótce także Włochy) i należy się spodziewać, że w przyszłości to on będzie generował najistotniejszy popyt na gazomierze. Ponadto w ostatnim okresie pojawiły się także pierwsze duże przetargi łączone zarówno na gazomierze jak i liczniki typu smart (np. Liander i Stedin – Holandia, E.ON UK, RWE, Scottish Power w Wielkiej Brytanii). Oznacza to że w najbliższym okresie zapotrzebowanie na gazomierze smart w Europie będzie rosło w tempie dwucyfrowym. Apator rozwija produkty na wybrane rynki które spełniają wymagania tego nowo kształtującego się rynku. Chociaż nie zanosz się aby w dającym się przewidzieć okresie czasu dało się zastąpić tradycyjny, najtańszy, najtrwalszy i dobrze sprawdzony miechowy ustrój pomiarowy to Apator czyni starania by

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

wprowadzić do oferty zupełnie nowe urządzenia które mogą opierać się na statycznych – czysto elektronicznych technologiach pomiaru. Rynek gazomierzy przemysłowych jest stabilny.

Segment opomiarowania - linia woda i ciepło:

W sektorze wodomierzy w 2014 roku nastąpił wzrost o około 10% pod względem wolumenu urządzeń pomiarowych do przepływu wody. W Polsce około ¼ nowych wodomierzy posiada moduł komunikacyjny do zdalnego odczytu i można je zakwalifikować do kategorii liczników „smart”. Przewidywany jest dalszy wzrost nasycenia urządzeniami z teletransmisją. W wyniku działań marketingowych zmierzających do dywersyfikacji oferty i zwiększenia obecności dedykowanych marek zarówno dla budżetowych jak i bardziej wymagających jakościowo segmentów rynku udało się znacząco zwiększyć udział w krajowym rynku firmy Apator Powogaz.

Na rynku rosyjskim odnotowano silną presję cenową w dużym stopniu związaną z niekorzystnymi zmianami kursu rubla. Pomimo tego warto odnotować że Apator Powogaz znalazł się w grupie 5 przedsiębiorstw z listy 2000 największych firm rankingu „Rzeczpospolitej”, które zostały nagrodzone tytułem „Orzeł Eksportu”. Także Dziennik Gazeta Prawna przyznał Powogazowi wyróżnienie „Skrzydła Biznesu” przeznaczone dla najlepszych firm regionu w segmencie tzw. „średnich firm”.

Z działań przewidywanych na 2015 rok zmierzających do zwiększenia konkurencyjności warto wymienić między innymi: „pricing”, zwiększenie konkurencyjności systemów radiowych poprzez poprawę funkcjonalności systemu oraz wdrożenie systemu zdalnego kształcenia klientów e-learning.

Najbardziej atrakcyjnymi rynkami europejskimi pozostają Rosja i Niemcy, choć w przypadku Rosji duże znaczenie będzie miał rozwój sytuacji geopolitycznej wpływającej także na finanse (m.in. kurs rubla, inflacja). Poza Europą zwiększony popyt jest spodziewany ze strony krajów afrykańskich, które mają coraz szerszy dostęp do programów pomocowych między innymi z UE i Banku Światowego przeznaczonych na poszerzenie dostępu do wody pitnej.

Sektor ciepłowniczy zarówno w Polsce jak i w Europie charakteryzuje się niską dynamiką wzrostu 0-2% rocznie (w niektórych latach ujemną) i bazuje głównie na wymianach legalizacyjnych urządzeń. Większe miasta w Polsce jak Warszawa, Łódź czy Katowice rozpoczęły inwestycje w „inteligentne sieci ciepłownicze” (np. Warszawa zakończyła program wymiany węzłów ciepłowniczych), co generuje dodatkowy popyt na technologie „inteligentne”, w tym ciepłomierze z komunikacją. Zauważyć można, iż firmy dystrybucji energii elektrycznej zaczęły przejmować zakłady ciepłownicze dywersyfikując działalność dystrybucyjną na inne media energetyczne.

Segment opomiarowania - linia ICT:

Przychody sektora IT dla energetyki szybko rosną. Polskie firmy energetyczne muszą inwestować już nie tylko w obszarach związanych z tradycyjnymi aplikacjami takimi jak Billing czy ERP ale niezbędne są także inwestycje IT w obszarach obrotu, dystrybucji, zarządzania majątkiem sieciowym. a także w obszarach związanych z klientem w tym nie tylko CRM ale także aplikacje takie jak HES czy Meter Data Management. Obecnie większość wielomiliardowych inwestycji energetyki dotyczy jeszcze infrastruktury sieciowej ale już w najbliższych latach przewidywany jest szybki wzrost inwestycji w systemy informatyczne – szczególnie systemy które mają bezpośredni wpływ na sprawność techniczną pracy sieci, lepszą obsługę klienta (np. nowe usługi) oraz integrację systemów IT technicznych z biznesowymi. Można się spodziewać że w najbliższych latach udział inwestycji IT szybko wzrośnie z obecnego poziomu około 1% do co najmniej kilkunastu procent przekraczając rocznie poziomy 1-2 mld zł. Przewidywane są dwucyfrowe roczne wzrosty w tym podsektorze. Firmy energetyczne będą zamawiały usługi paszportyzacji sieci (projekty takie realizuje Energa-Operator SA i Grupa Tauron wraz z Grupą Apator). Ważnym zadaniem jest centralizacja systemów nadzoru i sterowania, które obecnie są rozproszone w rejonach dystrybucji. W projektach tego typu uczestniczy Apator Elkomtech. Systemy SCADA obsługiwane z poziomu spółek dystrybucyjnych zastąpią w bliskiej przyszłości systemy obsługiwane centralnie. Integracja rozproszonych w terenie technicznych zasobów IT będzie dużym

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

wyzwaniem które będzie wymagało współpracy z firmami o odpowiednim doświadczeniu w branży elektrycznej i informatycznej jednocześnie.

W 2015 r. przewidywane są wdrożenia systemów klasy MDM (Meter Data Management – systemy agregujące i przetwarzające dane pomiarowe) u dystrybutorów (OSD) innych niż Energa-Operator SA i spodziewane są dalsze wdrożenia MDM u pozostałych operatorów systemu dystrybucji (OSD). Integracja olbrzymiej liczby danych pochodzących z systemów inteligentnego opomiarowania z informacjami o sieci i kliencie stanowi ogromny potencjał do rozwoju systemów analitycznych w energetyce. Budowa interfejsów pomiędzy SCADA, MDM, systemami Zarządzania Majątkiem Sieciowym i innymi systemami biznesowymi OSD (integracja systemów technicznych z biznesowymi – IT/OT) stwarza duży impuls rozwojowy w tej linii. Ponadto oczekiwane jest utworzenie operatora inteligentnych pomiarów (OIP) agregującego dane od OSD w energetyce.

Segment automatyzacji sieci – linia sterowania i nadzoru:

Światowy sektor automatyzacji sieci energetycznych rósł w 2014 roku w tempie około 19% osiągając poziom 7 mld USD (źródło – Navigant Research). W najbliższych pięciu latach wydatki na infrastrukturę energetyczną największych operatorów sieci dystrybucyjnych wraz z PSE mogą przekroczyć 42 mld zł. Ministerstwo Gospodarki przyjęło dokument Lista Projektów Strategicznych (*Project pipeline*) dla infrastruktury energetycznej, który uwzględni dofinansowanie tych projektów ze środków UE (Infrastruktura i Środowisko).

Centralizacja systemów nadzoru i sterowania, które obecnie są rozproszone w rejonach dystrybucji, jest jednym z ważniejszych zadań postawionych przed firmami energetycznymi i stwarza perspektywy rozwoju dla tej linii.

Pod koniec 2014 roku przyjęto Sejmie projekt ustawy o odnawialnych źródłach energii i skierowano go do Senatu. Przyspieszenie prac legislacyjnych pozwala przypuszczać że ustawa o OZE zostanie przyjęta i wejdzie w życie w 2015 roku. Jeżeli tak się stanie to przewidywany jest znaczący wzrost zainteresowania prywatnych inwestorów instalacjami odnawialnych źródeł energii na budynkach (np. fotowoltaika) ponieważ przewidziane dofinansowanie energii generowanej z instalacji do 10 kW będzie znaczące, co sprawi, że okres zwrotu z inwestycji może się skrócić do kilku lat. Przewidywany dynamiczny wzrost segmentu OZE (prosumenci) spowoduje nie tylko wzrost popytu na urządzenia pomiarowe ale także wymusi inwestycje w automatyzację pracy sieci. Systemy sterowania i nadzoru klasy SCADA oraz inteligentne elektroniczne urządzenia z nimi współpracujące staną się niezbędne w celu zapanowania nad coraz liczniejszymi niestabilnie pracującymi źródłami energii odnawialnej. Co więcej, pełna kontrola nad przepływem energii będzie musiała być uzyskana nie tylko na poziomie najwyższych i wysokich napięć ale także w miejscach w których będą przyłączane nowe niestabilnie pracujące źródła energii odnawialnej OZE, czyli na poziomach średnich i niskich napięć. Inteligentne urządzenia elektroniczne (IED) i zabezpieczenia cyfrowe współpracujące z systemami zdalnego sterowania i nadzoru sieci elektroenergetycznej (SCADA), których producentem jest między innymi Apator Elkomtech SA, staną się koniecznym standardowym narzędziem technicznym umożliwiającym niezakłóconą pracę sieci.

Silny impuls rozwoju rynku w 2015 roku i kilku następnych latach da także zmiana modelu rozliczania uzasadnionych kosztów inwestycji sieciowych przewidywana do wprowadzenia przez Urząd Regulacji Energetyki już w 2016 roku. Nowa metoda rozliczania przedsiębiorstw sieciowych będzie bazowała na bezpośredniej ocenie wskaźników jakościowych dostarczanej energii elektrycznej dla końcowych odbiorców. Wskaźniki te nie były do tej pory szczegółowo monitorowane. Zaistniała więc potrzeba zainstalowania odpowiednich urządzeń technicznych (liczniki energii w stacjach zasilających, rejestratory jakości energii i systemy klasy HES/MDM oraz SCADA do pozyskiwania i analizy danych pomiarowych). Pierwsze przetargi na tego typu urządzenia pojawiły się już pod koniec 2014 roku a kolejne spodziewane są w 2015 i 2016 roku. Oferta Grupy Apator, między innymi dzięki integracji z Apator Elkomtech jest obecnie dobrze dopasowana do zaspokojenia zapotrzebowania tego nowo tworzącego się rynku urządzeń i systemów dla inteligentnych sieci elektroenergetycznych.

Projekty prowadzone w segmencie automatyzacji pracy sieci w 2014r obejmowały przede wszystkim:

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

- przygotowanie do wdrożenia standardu wymagań bezpieczeństwa teleinformatycznego dla obiektów stacji elektroenergetycznych (pod wymagania klienta),
- wdrożenia systemu obejmującego centralny moduł zarządzania awariami pilotażowy projekt łączący funkcjonalności zarządzania majątkiem sieciowym z systemem nadzoru SCADA poszerzonym aż do poziomu niskich napięć (pilotaż Smart Grid),
- rozwój i wdrożenie najnowszej wersji systemu WindEx (CIM) - systemu nadzoru i Apator Elkomtech,
- budowie synergii i interfejsów technicznych pomiędzy systemami zarządzania majątkiem sieciowym (Apator Rector) i systemami zdalnego nadzoru (SCADA),
- nowe wdrożenia aplikacji do zautomatyzowanego zarządzania awariami oraz aplikacji cyfrowych ułatwiających pracę ekip naprawczych w terenie i dyspozytorów ruchu (wpływ na skrócenie czasu przerw w dostawach energii).

W planach grupy Apator na 2015 rok jest rozwój systemów, aplikacji i urządzeń zgodnych z potrzebami polskich dystrybutorów energii elektrycznej w tym między innymi:

- aplikacje do Prognozowania, grafikowania, bilansowania energii pozwalające na prognozowanie zapotrzebowania na energię, ułatwiające planowanie wywarzania energii przez wytwórców dużych i w dalszej kolejności prosumentów, kontrola realizacji dostaw energii a także rozwój technologii automatycznego samodzielnego przywracania zasilania po awarii (w pewnym możliwym do realizacji zakresie). Zastosowanie otwartych interfejsów i protokołów do systemów innych producentów;
- rozwój aplikacji mobilnych dla ekip technicznych energetyki ułatwiających i przyspieszających usuwanie awarii (w tym wykorzystujących nawigację GPS do lokalizacji zasobów sieciowych, dostęp do map sieci przez Google Maps, zastosowanie tabletów przez ekipy terenowe z uwzględnieniem bezpieczeństwa danych).
- zaprojektowanie i przygotowanie systemu SCADA kolejnej generacji współpracujących z systemami klasy DMS.

Segment automatyzacji sieci - linia łączeniowa:

Sprzedaż w krajowym segmencie łączeniowym skorelowana jest z liczbą wydanych pozwoleń na budowę. Popyt na rozłączniki i łączniki stosowane w przyłączach elektrycznych, podstacjach i rozdzielniach generowany jest w dużym stopniu przez liczbę oddawanych budynków i mieszkań. Ilość pozwoleń na budowę wrosła w 2014 roku o około 13% r/r, zwiastując stopniowy wzrost rynku. Wspomnieć należy, że Rząd przyjął w sierpniu 2014 r. projekt nowelizacji prawa budowlanego, który upraszcza i skraca proces inwestycyjny, co może pozytywnie wpłynąć na rynek.

Pewien wpływ na przychody w segmencie łączeniowym ma także kondycja przemysłu. Produkcja sprzedana przemysłu w 2014 r. była wyższa o 3,2% niż rok wcześniej (GUS)

W zakresie aparatury łączeniowej Apator był w 2014 przede wszystkim dostawcą urządzeń do złożonych systemów bezpiecznego rozdziału energii elektrycznej i współpracuje przede wszystkim z klientami biznesowymi (B2B).

Największą grupą klientów aparatury łączeniowej stanowią firmy elektromontażowe i elektroinstalacyjne (integratorzy). Największy wpływ na wyniki tego sektora mają inwestycje infrastrukturalne takie jak nowe i modernizowane obiekty przemysłowe, budynki użyteczności publicznej, stadiony, osiedla mieszkaniowe, główne punkty zasilania (GPZ), nowe i modernizowane sieci elektroenergetyczne, budynki biurowe, obiekty targowe, hotele itp. Firmy te prowadzą działalność integratorską w zakresie budowy sieci oraz złożonych urządzeń elektroenergetycznych takich jak podstacje czy rozdzielnice. Wielkość tego segmentu rynku można ocenić na około 2 mld zł rocznie (za czasopismem Elektrosystemy - maj 2014). Największy udział w rynku integratorów (firmy

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

elektroinstalacyjne i elektrobudowy) mają duże giełdowe firmy z którymi grupa Apator współpracuje od wielu lat (np. ZPUE, Elektrobudowa, Eлектromontaże i inne).

Istotną grupą klientów dla linii łączeniowej są duże hurtownie elektryczne. W 2014 r. rosły zobowiązania tych podmiotów i miała miejsce ostra wojna cenowa, co przełożyło się na spore problemy z płynnością finansową. W porównaniu jednak z 2013 rokiem, który był dla sektora dystrybucji rokiem spadków (-4%), rok 2014 przyniósł spore ożywienie w sektorze dystrybucji towarów i artykułów elektrycznych. Wstępna ocena sprzedaży na rynku hurtowym wskazuje na około 10% zwiększenie sprzedaży sektora w roku 2014 w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku. Nowym graczem na rynku hurtowym jest sieć hurtowni Elektro Omega która zrzesza ponad 30 członków (osobnych hurtowni do tej pory niezrzeszonych). Dynamicznie rozwijała się sprzedaż internetowa. Wiele sieci hurtowych wdraża systemy ERP poprawiając efektywność operacyjną. Coraz większą popularność zdobywa uniwersalny system klasyfikacji wyrobów elektrotechnicznych ETIM (udziałowcami ETIM Polska oferującej rozwiązanie jest 12 dystrybutorów elektrotechniki reprezentujących 3/4 rynku).

Segment non core - linia górnicza:

Dane GUS za 2014 rok wskazują na około 4% spadek przychodów górnictwa w Polsce w 2014 roku (kolejny rok z rzędu). Największym problemem, z jakim zmagало się polskie górnictwo był rosnący import taniego węgla ze wschodu i spadająca efektywność wydobywania oraz rosnące koszty w państwowych podmiotach sektora. Spadek przychodów z przełożył się słaby wynik finansowy branży i brak płynności finansowej kopalń, który rzutował na malejące zamówienia maszyn górniczych.

Coraz gorsze wyniki finansowe kopalni (rosnące straty) przełożyły się na ogłoszenie sytuacji strajkowej w końcówce roku. Kryzys został zażegnany na początku 2015 roku podpisaniem porozumienia rządowego dotyczącego restrukturyzacji kopalń, które zakłada w przyszłości między innymi konsolidację kopalń z sektorem dystrybucji energii elektrycznej i wzrost siły rynkowej sektora energetycznego względem dostawców technologii i urzędów dla górnictwa.

Segment non core - linia sterownicza:

Dwa główne sektory tej linii to automatyka przemysłowa, w tym napędy i aplikacje oraz rozdzielcza aparatura dla przemysłu. Zgodnie z wstępnymi danymi GUS produkcja sprzedana przemysłu była w 2014 roku o 3,2% wyższa niż w roku poprzednim. Podsektor aparatury napędowej odnotował wzrost o około 1,5% (Polska) - znacznie mniejszy niż w ubiegłym roku i mniejszy od oczekiwanego przez branżę. Dla podsektora automatyki przemysłowej wzrost w 2014 roku był nieco mniejszy od oczekiwanego 12%. Przychody jednostkowe firm instalacyjnych w 2014 roku były o 11% wyższe niż w roku 2013 przekraczając poziom 2 mld zł. Perspektywy rozwoju przemysłu w Polsce są dobre, ale zależą w dużym stopniu od rozwoju sytuacji geopolitycznej.

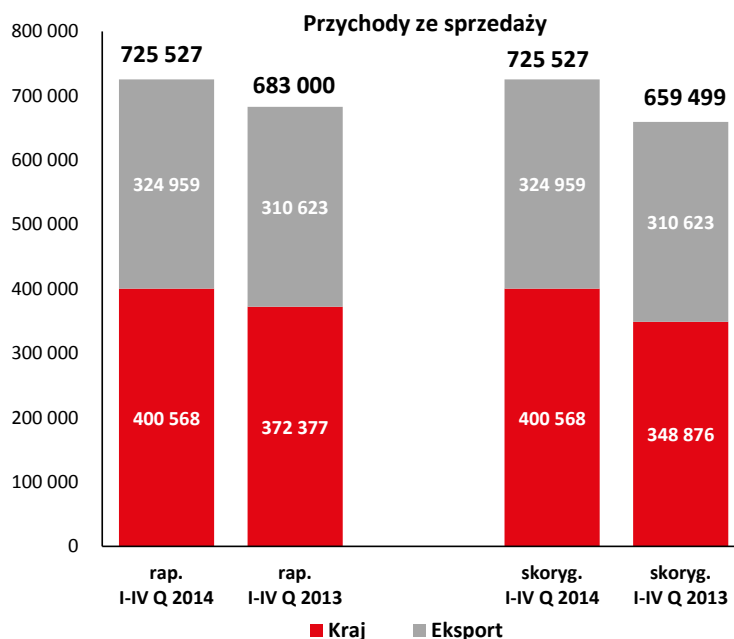
10.3. Przychody ze sprzedaży oraz objaśnienia dotyczące jej sezonowości

Przy analizie wyników finansowych za 2014 rok w odniesieniu do 2013 roku należy uwzględnić działalność spółki Newind sp. z o. o. w grupie Apator do dnia sprzedaży, czyli do 31 maja 2013 r. Dla celów porównawczych prezentowane są wyniki za 2013 r. w ujęciu raportowanym i skorygowanym o Newind sp. z o. o.

Przychody ze sprzedaży grupy Apator ukształtowały się w czterech kwartałach 2014 r. na poziomie 725.527 tys. zł i w odniesieniu do:

- skorygowanych przychodów za 2013 r. są wyższe o 66.028 tys. zł (10,0%) - wzrost przychodów został uzyskany głównie w wyniku wyższej sprzedaży w kraju,
- raportowanych przychodów za 2013 r. są wyższe o 42.527 tys. zł (6,2%).

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		



W związku z wytwarzaniem przez grupę Apator dóbr inwestycyjnych, przy analizie przychodów zaznacza się sezonowość sprzedaży. W minionych latach grupa Apator uzyskiwała wyższe przychody w trzecim i czwartym kwartale. Od 2012 roku zauważalny był powolny zanik sezonowości. Jednak w 2014 roku, z uwagi na wejście w skład grupy spółki Apator Elkomtech SA (wysoka sezonowość – istotny czwarty kwartał) w kolejnych latach przychody GK Apator mogą być ponownie trwale wyższe w czwartym kwartale.

Przychody raportowane w latach	I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
2011 r.	107 127	120 210	144 753	164 929
2012 r.	163 146	146 900	188 804	169 974
2013 r.	167 441	173 470	162 690	179 399
2014 r.	153 890	181 875	181 715	208 047
2011 r.	19,9%	22,4%	27,0%	30,7%
2012 r.	24,4%	22,0%	28,2%	25,4%
2013 r.	24,5%	25,4%	23,8%	26,3%
2014 r.	21,2%	25,1%	25,0%	28,7%

W strukturze sprzedaży grupy Apator niezmiennie największą wagę posiada segment pomiarowy, którego udział w czterech kwartałach 2014 r. wyniósł 74,4%. Nastąpiło jednak równoważenie struktury segmentów poprzez rozszerzenie automatyzacji sieci o spółkę Apator Elkomtech SA.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Poniższa tabela przedstawia strukturę sprzedaży grupy Apator według segmentów (działalność kontynuowana):

Wyszczególnienie	Wykonanie I-IV kwartał 2014 r. (tys. zł)	Wykonanie I-IV kwartał 2013 r. (tys. zł)	Zmiana r/r (tys. zł)	Dynamika (%)
Segment pomiarowy	539 809	494 905	44 904	109,07%
<i>kraj</i>	<i>244 084</i>	<i>220 905</i>	<i>23 179</i>	<i>110,49%</i>
<i>eksport</i>	<i>295 725</i>	<i>274 000</i>	<i>21 725</i>	<i>107,93%</i>
<i>udział eksportu pomiarowej w przychodach ogółem</i>	<i>40,76%</i>	<i>40,12%</i>		
Segment automatyzacji sieci	116 227	74 129	42 098	156,79%
<i>kraj</i>	<i>88 238</i>	<i>38 687</i>	<i>49 551</i>	<i>228,08%</i>
<i>eksport</i>	<i>27 989</i>	<i>35 442</i>	<i>-7 453</i>	<i>78,97%</i>
<i>udział eksportu automatyzacji sieci w przychodach ogółem</i>	<i>3,86%</i>	<i>5,19%</i>		
Segment non-core (bez wpływu Newind w 2013 r.)	69 491	90 465	-20 974	76,82%
<i>kraj</i>	<i>68 246</i>	<i>89 284</i>	<i>-21 038</i>	<i>76,44%</i>
<i>eksport</i>	<i>1 245</i>	<i>1 181</i>	<i>64</i>	<i>105,42%</i>
<i>udział eksportu pozostałej sprzedaży w przychodach ogółem</i>	<i>0,17%</i>	<i>0,18%</i>		
Przychody ze sprzedaży ogółem	725 527	659 499	66 028	110,01%
<i>kraj</i>	<i>400 568</i>	<i>348 876</i>	<i>51 692</i>	<i>114,82%</i>
<i>eksport</i>	<i>324 959</i>	<i>310 623</i>	<i>14 336</i>	<i>104,62%</i>
<i>udział eksportu ogółem w przychodach ogółem</i>	<i>44,79%</i>	<i>47,10%</i>		

Przychody w poszczególnych segmentach ukształtowały się następująco:

- segment pomiarowy – wzrost uzyskany głównie w linii liczników energii elektrycznej (zwiększona sprzedaż kredytowych liczników energii elektrycznej w związku z wygranym dużym przetargiem w PGE Dystrybucja SA) oraz w linii woda i ciepło (głównie w kraju, ale także w eksporcie pomimo kryzysu w Rosji i niższej sprzedaży do Etiopii),
- segment automatyzacji sieci – wzrost akwizycyjny, w wyniku przejęcia spółki Apator Elkomtech SA oraz konsolidacji jej wyników finansowych od II kwartału 2014 r.,
- segment non-core - spadek przychodów zarówno w ramach aparatury sterowniczej (zakończenie kontraktu dla Arcelor Mittal Poland) jak i aparatury górniczej (kryzys w branży).

W ujęciu geograficznym grupa Apator uzyskała wyższą raportowaną sprzedaż na rynku krajowym o 28.191 tys. zł (7,6%) oraz skorygowaną o 51.692 tys. zł (14,8%). Wpływ na to miała głównie konsolidacja Apator Elkomtech SA (spółka realizuje wyłącznie sprzedaż krajową) oraz wyższa sprzedaż w linii liczników energii elektrycznej oraz w linii woda i ciepło.

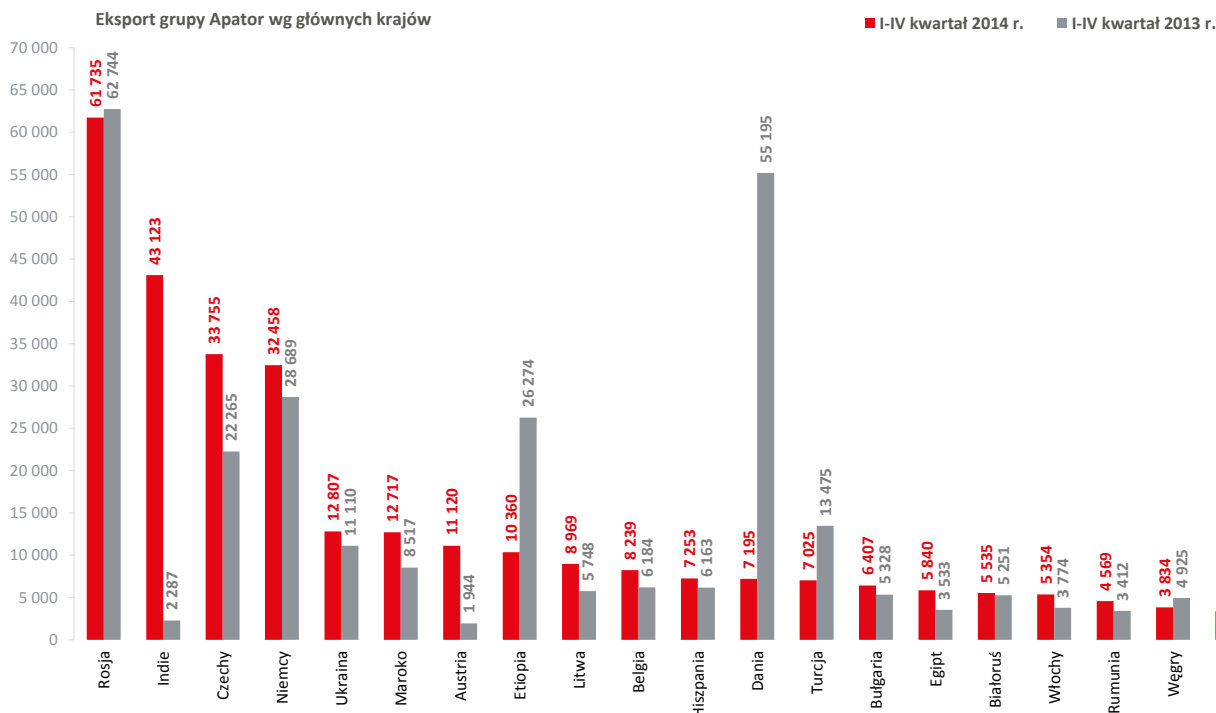
Sprzedaż na rynkach zagranicznych, pomimo kryzysu w Rosji i na Ukrainie, wzrosła, o 14.336 tys. zł (4,6%), w tym nastąpił:

- wzrost sprzedaży do krajów poza Unią Europejską o 22.053 tys. zł (o 14,2%) r/r – w linii gaz do Indii (z przeznaczeniem na rynek brytyjski), w linii liczników energii elektrycznej do Maroka, sprzedaż do Rosji utrzymała się prawie na poziomie 2013 roku,
- spadek sprzedaży do krajów Unii Europejskiej o 7.717 tys. zł (o 5%) r/r, co wynika z zakończenia kontraktu do Danii z przeznaczeniem na rynek holenderski; w pozostałych krajach Unii Europejskiej grupa Apator uzyskała wzrosty bądź utrzymała poziom sprzedaży.

W wyniku rosnącej sprzedaży krajowej nastąpił spadek udział eksportu w przychodach w ujęciu skorygowanym z 47,1% do 44,8% r/r.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Na poniższym wykresie przedstawiono główne kraje, do których grupa Apator zrealizowała sprzedaż.



Zmiany (r/r) w głównych kierunkach eksportu dotyczą następujących krajów:

- Dania – spadek o 48.000 tys. zł – zakończenie kontraktu na dostawy gazomierzy z przeznaczeniem na rynek holenderski,
- Indie/Wielka Brytania – wzrost sprzedaży gazomierzy o 40.836 tys. zł z przeznaczeniem na rynek brytyjski,
- Czechy – wzrost sprzedaży o 12.260 tys. zł – zwiększona sprzedaż w linii woda i ciepło (prawny obowiązek instalacji podzielników do końca 2014 r.) oraz gaz,
- Turcja – spadek o 6.451 tys. zł – zmniejszona kontraktacja podzielników kosztów ogrzewania i aparatury łączeniowej,
- Maroko – wzrost o 4.199 tys. zł – realizacja w 2014 r. wygranego przetargu na dostawę indukcyjnych liczników energii elektrycznej,
- Austria – wzrost o 9.176 tys. zł – realizacja w 2014 r. zamówień na dostawy indukcyjnych liczników energii elektrycznej,
- Etiopia – spadek o 15.914 tys. zł – ogłaszano przetargi na mniejszą liczbę wodomierzy niż w 2014 r.,
- Rosja – spadek tylko o 1.009 tys. zł - wyhamowanie dynamiki wzrostu na skutek kryzysu politycznego, braku środków finansowych w systemie oraz oferowania niektórych wyrobów przez konkurencję rosyjską po niższych cenach (w wyniku dewaluacji rubla). Spadek sprzedaży miał miejsce w linii łączeniowej.

10.4. Sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów

Na uzyskane wyniki finansowe grupy Apator w okresie czterech kwartałów 2014 r. w stosunku do czterech kwartałów 2013 r. wpływ miały następujące czynniki:

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

- rozpoczęcie od drugiego kwartału 2014 r. konsolidacji spółki Apator Elkomtech SA,
- wzrost rentowności w liniach woda i ciepło, gaz, łączeniowa,
- erozja cenowa liczników komunalnych (linia liczniki e.e.) oraz gazomierzy (linia gaz),
- spadek rentowności w linii ICT,
- spadek rentowności w segmencie non-core,
- wzrost udziału w zyskach jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności o 2.660 tys. zł,
- wzrost wyniku na pozostałej działalności operacyjnej o 3.804 tys. zł (sprzedaż nieruchomości przez Pafal SA).

Poniższa tabela prezentuje wyniki raportowane (z Newind w 2013 r.)

Wyniki raportowane	I-IV kwartał 2014 r.	I-IV kwartał 2013 r.	Zmiana	Dynamika
Przychody ze sprzedaży	725 527	683 000	42 527	106,23%
Koszt własny sprzedaży	504 574	482 007	22 567	104,68%
Zysk brutto ze sprzedaży	220 953	200 993	19 960	109,93%
Koszty sprzedaży	39 885	35 725	4 160	111,64%
Koszty ogólnego zarządu	78 441	77 523	918	101,18%
Zysk ze sprzedaży	102 627	87 745	14 882	116,96%
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	560	-3 244	3 804	117,26%
Udział w zyskach jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności	3 948	1 288	2 660	306,52%
Przychody (koszty) restrukturyzacji	140	-277	417	150,54%
Zysk z działalności operacyjnej	107 275	85 512	21 763	125,45%
EBITDA	131 648	106 259	25 389	123,89%
Wynik na działalności finansowej	-1 038	-3 299	2 261	68,54%
Zysk przed opodatkowaniem	106 237	82 213	24 024	129,22%
Bieżący podatek dochodowy	18 860	16 088	2 772	117,23%
Odroczony podatek dochodowy	1 877	-1 872	3 749	200,27%
Zysk netto	85 500	67 997	17 503	125,74%
Wskaźniki rentowności:				
Marża zysku brutto ze sprzedaży	30,5%	29,4%		
Marża zysku ze sprzedaży	14,1%	12,8%		
Marża EBITDA	18,1%	15,6%		
Marża zysku netto	11,8%	10,0%		

Grupa Apator w czterech kwartałach 2014 r. w odniesieniu do wyników za cztery kwartały 2013 r. uzyskała wyższe wyniki finansowe na wszystkich poziomach i wyższą rentowność.

Poniższa tabela prezentuje wyniki skorygowane o wpływ Newindu za 2013 r.

Skorygowane wyniki (za I-IV kwartał 2013)	I-IV kwartał 2014 r.	I-IV kwartał 2013 r.	Zmiana	Dynamika
Przychody ze sprzedaży ogółem	725 527	659 499	66 028	110,0%
Zysk brutto ze sprzedaży	220 953	199 628	21 325	110,7%
Zysk ze sprzedaży	102 627	88 805	13 822	115,6%
Zysk z działalności operacyjnej	107 275	86 481	20 794	124,0%
EBITDA	131 648	107 048	24 600	123,0%
Zysk netto	85 500	70 437	15 063	121,4%
Marża zysku brutto ze sprzedaży	30,5%	30,3%		

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

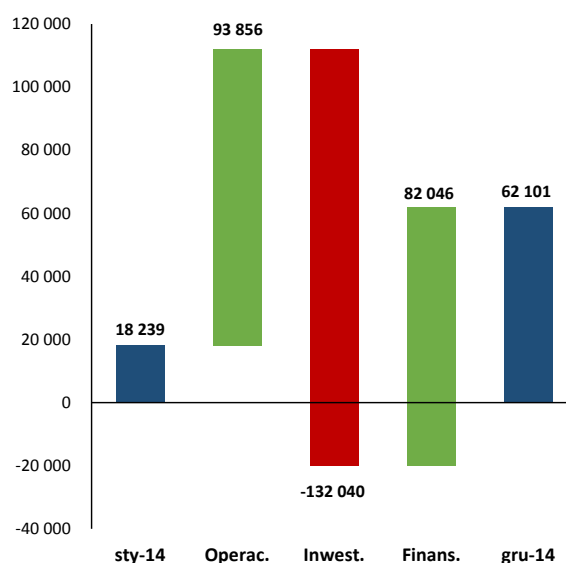
Skorygowane wyniki (za I-IV kwartał 2013)	I-IV kwartał 2014 r.	I-IV kwartał 2013 r.	Zmiana	Dynamika
Marża zysku ze sprzedaży	14,1%	13,5%		
Marża EBITDA	18,1%	16,2%		
Marża zysku netto	11,8%	10,7%		

10.5. Analiza sytuacji finansowej

Grupa Apator w okresie od stycznia do grudnia 2014 r. uzyskała poziom środków pieniężnych z działalności operacyjnej przed zmianami w kapitale obrotowym w wysokości 127.211 tys. zł. Inwestycje w kapitał obrotowy spowodowały zmniejszenie powyższego poziomu środków do kwoty 93.856 tys. zł. Zmniejszenie to, o 33.355 tys. zł spowodowane było głównie poprzez wzrost należności o 26.481 tys. zł., na który zasadniczy wpływ miała konsolidacja Apator Elkomtech SA. (wzrost należności o 19.682 tys. zł). Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej wykazały ujemną wartość -132.040 tys. zł i związane były głównie z wydatkami na nabycie spółki Apator Elkomtech oraz na nabycie udziałów w Apator Rector Sp. z o. o.

Ujemne przepływy z działalności inwestycyjnej pokryte zostały w znacznym stopniu środkami z działalności finansowej, 82.046 tys. zł z tytułu zaciągniętych kredytów (głównie na sfinansowanie zakupu Apator Elkomtech SA).

Stan środków pieniężnych grupy Apator na 31 grudnia 2014 r. jest wysoki i wynosi 62.101 tys. zł. Stan ten zwiększył się o 43.862 tys. zł w stosunku do końca 2013 r. Wzrost ten wygenerowany został głównie z działalności operacyjnej poprzez osiągnięty wyższy wynik operacyjny oraz spadek zaangażowania grupy w kapitał obrotowy.



Bezpieczna sytuacja finansowa grupy Apator pozwala prowadzić bieżące inwestycje oraz dzielić się zyskiem z akcjonariuszami w postaci dywidendy.

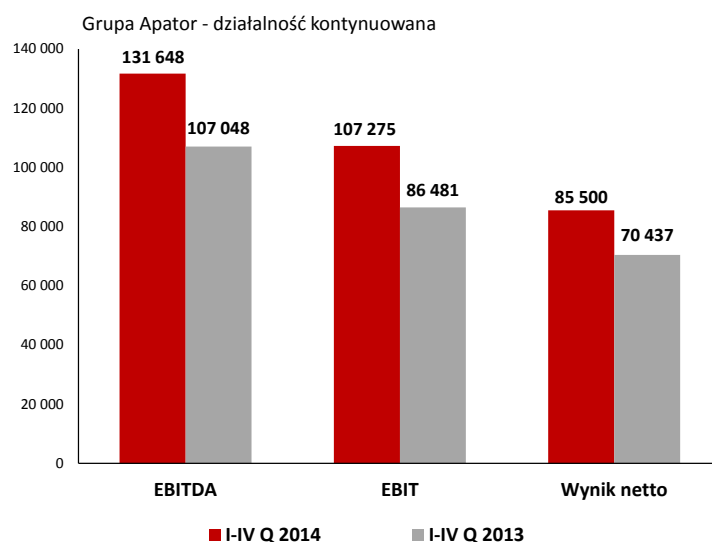
Wskaźniki	I-IV kwartał 2014 r.	I-IV kwartał 2013 r.	Formuła
Wskaźnik bieżącej płynności	1,7	1,5	Aktywa obrotowe/Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe
Wskaźnik płynności szybkiej	1,2	1,0	(Aktywa obrotowe - Zapasy)/Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe
Dług netto (tys. zł)	94 499	30 061	Kredyty i pożyczki – środki pieniężne i ekwiwalenty – udzielone pożyczki

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Wskaźniki	I-IV kwartał 2014 r.	I-IV kwartał 2013 r.	Formuła
Dług netto/LTM EBITDA	0,7	0,3	(Kredyty i pożyczki – środki pieniężne i ekwiwalenty – udzielone pożyczki)/LTM EBITDA
Capex (tys. zł)	31 031	31 677	Rzeczowe i niematerialne wydatki inwestycyjne
Kapitał obrotowy (tys. zł)	167 080	122 168	(Aktywa bieżące – środki pieniężne) – (Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe – krótkoterminowe kredyty i pożyczki)

10.6. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń

Bardzo dobre wyniki finansowe



W 2014 roku grupa Apator uzyskała bardzo dobre wyniki finansowe i zrealizowała prognozę wyników finansowych. Główną dźwignią wzrostu sprzedaży grupy Apator była konsolidacja wyników spółki Apator Elkomtech SA od II kwartału 2014 r. oraz wzrosty w linii energii elektrycznej, wody i ciepła oraz w linii gaz. Zakończony duży kontrakt na dostawę gazomierzy do Danii/Holandii został w znacznym stopniu zastąpiony wysoką sprzedażą do Secure (do Indii z przeznaczeniem na Wielką Brytanię). Trudna sytuacja na rynku rosyjskim nie wpłynęła negatywnie na wyniki grupy Apator. Pozytywny wpływ na wzrost wyniku netto miała istotna poprawa spółki współkontrolowanej GWi (remonty gazomierzy w Wielkiej Brytanii).

Grupa posiada na koniec 2014 r. wysoki stan środków pieniężnych: 62.101 tys. zł (wzrost o 240% r/r). Pomimo zaciągniętego kredytu długoterminowego grupa znajduje się w dobrej sytuacji finansowej, pozwalającej na terminową spłatę zobowiązań, prowadzenie inwestycji oraz zaproponowanie akcjonariuszom wyższej wypłaty dywidendy.

Opracowanie strategii rozwoju na lata 2014 - 2019

Cele strategiczne 2014 – 2019		Realizacja 2014 rok	
Zmiana modelu biznesowego		<ul style="list-style-type: none">▪ Podział na segment pomiarowy i automatyzacji sieci▪ Rozszerzenie segmentu automatyzacji sieci o systemy sterowania i nadzoru - przejęcie spółki Elkomtech	
Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Cele strategiczne 2014 – 2019	Realizacja 2014 rok
	<ul style="list-style-type: none"> Równoważenie modelu biznesowego
Docelowy poziom przychodów powyżej PLN 1,5 mld (średnioroczny wzrost 15,1%)	<ul style="list-style-type: none"> Przychody: PLN 726 m wzrost o 10%
Średnioroczna stopa wzrostu EBITDA w przedziale 10% – 15%	<ul style="list-style-type: none"> EBITDA: PLN 132 m, wzrost o 23%
Ponad 60% przychodów z rynków zagranicznych	<ul style="list-style-type: none"> Udział eksportu: 45% - brak zagrożenia celu pomimo trudnej sytuacji w Rosji
50% EBITDA z sektora dystrybucji energii elektrycznej	<ul style="list-style-type: none"> 36% EBITDA z sektora dystrybucji energii elektrycznej

Wykaz pozostałych istotniejszych zdarzeń w 2014 roku:

- W dniu 8 stycznia 2014 r. Aviva Powszechne Towarzystwo Emerytalne Aviva BZ WBK SA powiadomiła o obniżeniu przez Aviva OFE proggu 5% głosów w Apator SA.
- W dniu 13 stycznia 2014 r. spółka zależna Apator Powogaz SA zawarła ze spółką stowarzyszoną ZAO Teplovodomer ramową umowę o współpracy na rok 2014 o wartości 56,2 mln zł na dostawę wodomierzy i ciepłomierzy.
- W dniu 3 lutego 2014 r. poinformowano, że w okresie ostatnich 12 miesięcy spółki grupy Apator zawarły z Tauron Dystrybucja umowy o łącznej wartości 27,9 mln zł.
- W dniu 17 lutego 2014 r. poinformowano, że w okresie ostatnich 12 miesięcy spółka zależna Apator Mining sp. z o.o. zawarła z Kompanią Węglową umowy o łącznej wartości 21,8 mln zł.
- W dniu 24 marca 2014 r. Apator SA zawarł umowy z PGE na dostawę w 2014 r. liczników energii elektrycznej o wartości 30 mln zł z opcją dostaw na 2015 r. w kwocie 29 mln zł. W dniu 22 września 2014 r. PGE skorzystało z prawa opcji na dostawy liczników energii elektrycznych o łącznej wartości 29 mln zł.
- W dniu 30 maja 2014 r. spółka Apator SA zawarła umowę z WorldIT Systems sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Przedmiotem umowy jest zaprojektowanie i dostarczenie liczników energii elektrycznej w technologii OSGP w projekcie - "Smart City Wrocław". Szacowana wartość umowy wynosi 28,4 mln zł, a dostawy będą realizowane do końca 2016 roku.
- Od dnia 1 lipca 2014 r. obowiązuje kolejny kompleksowy program ubezpieczenia mienia i odpowiedzialności cywilnej spółek grupy Apator na okres do 30 czerwca 2015 r.
- W dniu 23 czerwca 2014 r. Pomorska Specjalna Strefa Ekonomiczna ("PSSE") wydała zezwolenie na rozszerzenia działalności na terenie PSSE w terminie do 2019 r.
- W dniu 25 lipca 2014 r. zawarte zostały umowy pomiędzy Apator SA a Tauron Dystrybucja Pomiary Spółka z o.o. na dostawy liczników energii elektrycznej o łącznej wartości 33,9 mln zł netto, z terminem do 15 czerwca 2015 r.
- W dniu 30 października 2014 r. Zarząd Apator SA poinformował, że spółka zależna Apator Metrix SA w okresie od stycznia do października br. dokonała sprzedaży gazomierzy do spółki Secure o wartości 30,9 mln zł.
- W dniu 27 listopada 2014 r. spółka Apator SA poinformowała o udzieleniu przez spółkę zależną Apator Metrix SA spółce GWi gwarancji do maksymalnej kwoty 6,7 mln GBP (35,4 mln zł). Gwarancja dotyczy współpracy pomiędzy GWi a National Grid Gas Plc w Londynie w zakresie napraw, remontów i dostaw gazomierzy oraz regulatorów gazu. Gwarancja obejmuje okres 3 lat z opcją przedłużenia na kolejne 4 lata.
- W dniu 30 grudnia 2014 r. spółka zależna Apator Metrix SA zawarła z Polską Spółką Gazownictwa umowę na dostawę gazomierzy w 2015 r. o wartości 22,8 mln zł.

Wykaz istotnych zdarzeń, które wystąpiły po dniu 31 grudnia 2014 r.

- W dniu 12 stycznia 2015 r. spółka zależna Apator Powogaz SA zawarła ze spółką stowarzyszoną ZAO Teplovodomer ramową umowę o współpracy na rok 2015 o wartości 42,8 mln zł na dostawę wodomierzy i ciepłomierzy.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

2. W dniu 14 stycznia 2015 r. spółka Apator SA podpisała umowę z RWE Stoen Operator sp. z o. o. na dostawę liczników energii elektrycznej w okresie do stycznia 2017 r. Wartość tej umowy wynosi 21,3 mln zł.

11. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Prowadzone postępowania (w tym dwa lub więcej postępowań) dotyczące zobowiązań lub wierzytelności spółki Apator SA lub jednostek od niej zależnych, toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczące emitenta i spółek zależnych nie stanowią 10% kapitałów własnych emitenta.

12. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną istotnych transakcji z jednostkami powiązanymi

W okresie 2014 r. spółka Apator SA lub inna jednostka od niej zależna nie zawierały transakcji z podmiotami powiązanymi, które byłyby pojedynczo lub łącznie istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

Współpraca pomiędzy spółkami grupy Apator odbywa się na warunkach rynkowych i dotyczy głównie:

- elektronicznych liczników energii elektrycznej – współpraca Apator SA i FAP Pafal SA,
- aparatury łączeniowej – współpraca Apator SA i OOO Apator Elektro,
- ciepłomierzy – współpraca Apator SA i Apator Powogaz SA,
- wodomierzy, ciepłomierzy i podzielników kosztów – współpraca pomiędzy spółkami grupy Apator Powogaz,
- wyprasek z tworzyw sztucznych do gazomierzy – współpraca Apator SA i Apator Metrix SA,
- gazomierzy – współpraca Apator Metrix SA a GWi,
- sprzedaży eksportowej na rynek niemiecki i do innych krajów poprzez Apator GmbH – Apator SA, Pafal SA, Apator Metrix SA.

W zakresie działalności finansowej pomiędzy spółkami grupy Apator przekazywane są dywidendy. W czterech kwartałach 2014 roku Apator SA otrzymał od spółek zależnych dywidendy w łącznej wysokości 39.951 tys. zł, tj. o 9% wyższe niż w analogicznym okresie roku poprzedniego. Dywidendy od spółek obejmowały kwoty:

- 38.373 tys. zł z wyników roku 2013,
- 1.578 tys. zł zaliczki na poczet dywidendy wypłaconej przez Apator Mining z wyników 2014 r.

Z kolei spółka Apator SA wypłaciła spółce zależnej Apator Mining sp. z o. o. następujące dywidendy:

- 2.160 tys. zł z wyników roku 2013 (1.080 tys. zł z tytułu zaliczki wypłaconej w grudniu 2013 r. oraz 1.080 tys. zł z tytułu drugiej części w lipcu 2014 r.),
- 1.080 tys. zł z tytułu zaliczki na poczet dywidendy z wyników roku 2014.

13. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W okresie 2014 r. Apator SA nie przeprowadzał emisji, wykupu lub spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

14. Akcje i akcjonariusze

14.1. Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy na dzień 31 grudnia 2014 roku wynosił 3.310.702,80 zł, składał się z 33.107.028 akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda.

Poniższa tabela obrazuje strukturę akcji na dzień 31 grudnia 2014 r.

Akcje i głosy	Liczba akcji	Struktura akcji (%)	Liczba głosów	Struktura głosów (%)
Akcje imienne	7 724 130	23,33%	30 896 520	54,90%
Akcje na okaziciela	25 382 898	76,67%	25 382 898	45,10%
Ogółem akcje	33 107 028	100,00%	56 279 418	100,00%

Po okresie sprawozdawczym, w wyniku konwersji 163.519 akcji imiennych na akcje zwykłe na okaziciela, przeprowadzonej w dniu 20 stycznia 2015 roku, uległa obniżeniu ogólna liczba głosów z 56.279.418 do 55.788.861. Wobec tego podstawą obliczeń na dzień publikacji raportu (19 lutego 2015 r.) jest kapitał zakładowy wynoszący 3.310.702,80 zł, składający się z 33.107.028 akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda, który dzieli się następująco:

Akcje i głosy	Liczba akcji	Struktura akcji (%)	Liczba głosów	Struktura głosów (%)
Akcje imienne	7 560 611	22,84%	30 242 444	54,21%
Akcje na okaziciela	25 546 417	77,16%	25 546 417	45,79%
Ogółem akcje	33 107 028	100,00%	55 788 861	100,00%

Każda akcja na okaziciela daje prawo do jednego głosu, natomiast akcje imienne są akcjami uprzywilejowanymi w ten sposób, że jedna akcja daje prawo do czterech głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy.

14.2. Stan posiadania i zmiany w strukturze znaczących akcjonariuszy

Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów:

Wyszczególnienie	Stan na 14 listopada 2014 r.				Stan na 19 lutego 2015 r.				Zmiana stanu	
	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	zakup	sprzedaż
Apator Mining	3 600 000	3 600 000	10,87%	6,40%	3 600 000	3 600 000	10,87%	6,45%	-	-
Mariusz Lewicki	2 048 000	5 542 007	6,19%	9,85%	2 049 000	5 543 007	6,19%	9,94%	1 000	-
Tadeusz Sosgórnik	1 900 503	4 879 809	5,74%	8,67%	1 900 503	4 879 809	5,74%	8,75%	-	-
Danuta Guzowska	1 520 279	4 382 921	4,59%	7,79%	1 520 279	4 382 921	4,59%	7,86%	-	-
Zbigniew Jaworski	1 323 046	3 605 590	4,00%	6,41%	1 331 432	3 613 976	4,02%	6,48%	8 386	-
Janusz Marzygłowski	1 042 731	3 497 007	3,15%	6,21%	1 042 731	3 497 007	3,15%	6,27%	-	-
Podsumowanie	11 434 559	25 507 334	34,54%	45,33%	11 443 945	25 516 720	34,56%	45,75%	9 386	-

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

14.3. Stan posiadania i zmiany w strukturze własności akcji osób zarządzających i nadzorujących

Osoby zarządzające:

Wyszczególnienie	Stan na 14 listopada 2014 r.				Stan na 19 lutego 2015 r.				Zmiana stanu	
	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	zakup	sprzedaż
Andrzej Szostak	0	0	0,00%	0,00%	0	0	0,00%	0,00%	-	-
Tomasz Habryka	0	0	0,00%	0,00%	0	0	0,00%	0,00%	-	-
Piotr Nowak	0	0	0,00%	0,00%	0	0	0,00%	0,00%	-	-
Jerzy Kuś	200	200	0,0006%	0,0004%	200	200	0,0006%	0,0004%	-	-
Mirosław Klepacki	0	0	0,00%	0,00%	0	0	0,00%	0,00%	-	-
Krzysztof Malec	99	396	0,0003%	0,0007%	99	396	0,0003%	0,0007%	-	-
Podsumowanie	299	596	0,0009%	0,0011%	299	596	0,0009%	0,0011%	0	0

Osoby nadzorujące:

Wyszczególnienie	Stan na 14 listopada 2014 r.				Stan na 19 lutego 2015 r.				Zmiana stanu	
	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	zakup	sprzedaż
Janusz Niedźwiecki	436 518	1 734 639	1,32%	3,08%	436 518	1 734 639	1,32%	3,11%	-	-
Mariusz Lewicki	2 048 000	5 542 007	6,19%	9,85%	2 049 000	5 543 007	6,19%	9,94%	1 000	-
Danuta Guzowska	1 520 279	4 382 921	4,59%	7,79%	1 520 279	4 382 921	4,59%	7,86%	-	-
Janusz Marzygliński	1 042 731	3 497 007	3,15%	6,21%	1 042 731	3 497 007	3,15%	6,27%	-	-
Marcin Murawski	0	0	0,00%	0,00%	0	0	0,00%	0,00%	-	-
Krzysztof Kwiatkowski	0	0	0,00%	0,00%	0	0	0,00%	0,00%	-	-
Podsumowanie	5 047 528	15 156 574	15,25%	26,93%	5 048 528	15 157 574	15,25%	27,18%	1 000	0

15. Dywidenda

15.1. Dywidenda z zysku za rok 2013

W dniu 16 czerwca 2014 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy zdecydowało o wypłacie dywidendy z zysku za 2013 rok w łącznej wysokości 19.864.216,80 zł, czyli 0,60 zł brutto na jedną akcję. Do wypłaty dywidendy uprawnione były wszystkie akcje, tj. 33.107.028 sztuk.

Dywidenda z zysku za rok 2013	Liczba akcji	Zaliczka na poczet dywidendy na 1 akcję	Pozostała część dywidendy z zysku za rok 2013 na 1 akcję	Dywidenda
Akcje imienne	7 754 130	0,30 zł	0,30 zł	4.634.478,00 zł
Akcje na okaziciela	25 352 898	0,30 zł	0,30 zł	15 229.738,80 zł
Ogółem akcje	33 107 028	0,30 zł	0,30 zł	19.864.216,80 zł

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

15.2. Deklaracja wypłaty dywidendy z zysku za rok 2014 oraz wypłata zaliczki na poczet dywidendy za 2014 r.

Zarząd deklaruje wypłatę dywidendy z zysku za rok 2014 r. w wysokości 0,80 zł brutto na 1 akcję. Ostateczna decyzja zostanie podjęta w dniu 22 czerwca 2015 roku na zwyczajnym walnym zgromadzeniu akcjonariuszy.

W dniu 6 listopada 2014 r. Zarząd Apator SA podjął decyzję o wypłacie zaliczki na poczet przewidywanej dywidendy z zysku za rok obrotowy 2014 w łącznej wysokości 9.932.108,40 zł, czyli 0,30 zł brutto na jedną akcję. Zaliczka została wypłacona w dniu 12 grudnia 2014 r., akcjonariuszom, którzy posiadali akcje spółki Apator SA w dniu 5 grudnia 2014 r.

Zaliczka na poczet dywidendy z zysku za rok 2014	Liczba akcji*	Zaliczka na poczet dywidendy na 1 akcję	Zaliczka na poczet dywidendy
Akcje imienne	7 724 130	0,30 zł	2 317 239,00 zł
Akcje na okaziciela	25 382 898	0,30 zł	7 614 869,40 zł
Ogółem akcje	33 107 028	0,30 zł	9 932 108,40 zł

Deklaracja pozostałej części dywidendy z zysku za rok 2014	Liczba akcji*	Deklaracja pozostałej części dywidendy na 1 akcję	Deklaracja pozostałej części dywidendy
Akcje imienne	7 560 611	0,50 zł	3 780 305,50 zł
Akcje na okaziciela	25 546 417	0,50 zł	12 773 208,50 zł
Ogółem akcje	33 107 028	0,50 zł	16 553 514,00 zł

*) zmiana pomiędzy ilością akcji imiennych i na okaziciela wynika z przeprowadzonej konwersji 163.519 akcji imiennych na okaziciela w dniu 20 stycznia 2015 r.

16. Inne informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

Od 1 lipca 2014 r. w skład Zarządu Apator SA powołany został Piotr Nowak na stanowisko Członka Zarządu – Dyrektora ds. Finansowych.

Po okresie sprawozdawczym, 30 stycznia 2015 r. pan Tomasz Habryka ogłosił zamiar złożenia rezygnacji z pełnienia funkcji członka Zarządu. Rezygnacja wynika z przyjęcia przez pana Tomasza Habrykę propozycji sprawowania funkcji Prezesa Zarządu spółki Apator Elkomtech SA z siedzibą w Łodzi (w 100% zależnej od Apator SA). Pan Tomasz Habryka zamierza złożyć rezygnację po przekazaniu obowiązków służbowych w Apator SA, co nastąpi do dnia odbycia Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Apator SA.

17. Wskazanie czynników, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału

Na wyniki finansowe grupy Apator w perspektywie najbliższych okresów wpływ będą miały następujące czynniki:

- realizacja Strategii grupy Apator na lata 2014 – 2019,
- kontynuowanie procesu integracji biznesowej i organizacyjnej spółek działających w segmencie automatyzacji sieci elektroenergetycznej,

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

- terminowa realizacja kontraktów długoterminowych w ICT,
- spadek cen w liniach: opomiarowania energii elektrycznej, gazu i aparaturze górniczej,
- rozwój systemów i inteligentnych urządzeń:
 - rozwój technologii otwartych PRIME oraz OSGP (we współpracy z Echelon/NES),
 - realizacja w Tauron Dystrybucja projektu Smart City Wrocław w ramach konsorcjum (ok. 350 tys. liczników smart w systemie, z czego 40% przypada do realizacji przez grupę Apator),
 - dalszy rozwój gazomierzy inteligentnych przeznaczonych na rynek brytyjski – złożenie ofert na projekty pilotażowe,
 - rozwój inteligentnej aparatury łączeniowej wzmocnionej o kompetencje spółki Apator Elkomtech SA,
- opracowanie planu rozwoju sprzedaży na rynku niemieckim;
- kształtowanie się sytuacji na Ukrainie i w Rosji.

18. Prognoza wyników finansowych na 2015 r.

Prognoza skonsolidowanych wyników finansowych na 2015 rok przedstawia się następująco:

Wyszczególnienie	Prognoza na rok 2015	Wykonanie 2014 roku	Dynamika
Skonsolidowane przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	790 000	725 527	108,9%
Skonsolidowany zysk netto	95 000	85 500	111,1%

Przy sporządzaniu powyższej prognozy uwzględniono następujące założenia:

- wzrost organiczny spółek grupy Apator wsparty niewielkim wzrostem akwizycyjnym,
- konsolidację wyników Apator Elkomtech SA za cały 2015 rok (w 2014 r. konsolidacja trzech kwartałów),
- utrzymanie zbliżonego poziomu eksportu ogółem, przy jednoczesnym istotnym spadku sprzedaży do Rosji,
- kurs euro przyjęty na średnim poziomie w wysokości 4,20 zł.

19. Ryzyka i zagrożenia

Najistotniejsze ryzyka i zagrożenia zidentyfikowane dla podmiotu dominującego i grupy kapitałowej są następujące:

Ryzyko nieosiągnięcia celów strategicznych na lata 2014-2019

Stan realizacji strategii monitorowany jest przez Zarząd i Radę Nadzorczą poprzez analizę zaawansowania krótko i długoterminowych inicjatyw strategicznych oraz wykonanie wyników finansowych w okresach miesięcznych, kwartalnych, półrocznych i rocznych.

Zarząd Apator SA uważa, że zaawansowanie realizacji celów strategicznych jest prawidłowe, nie mniej jednak widzi ryzyka związane z wdrożeniem technologii związanych ze smart meteringiem, strategicznym miejscem w łańcuchu wartości oraz przełomem technologicznym na rynkach eksportowych.

Ryzyko nietrafionych inwestycji

Opracowywanie i wdrażanie innowacyjnych technologii, produktów i usług jest nieodłącznie związane z ponoszeniem ryzyk R&D. Rynek nie zawsze może przyjąć proponowane rozwiązania.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Aby zmniejszyć to ryzyko prowadzona jest bliska współpraca z klientami, na przykład w ramach branżowych warsztatów czy konsultacji technicznych. W grudniu 2014 roku zakończone zostały konsultacje techniczne wspólnej specyfikacji technicznej dla smart meteringu WST. Środowisko wytwórców oczekuje na ogłoszenie obowiązującego standardu, który zmniejszyłoby to ryzyko w zakresie pomiarów energii elektrycznej. W zakresie pomiarów gazu kontynuowano prace nad nowoczesnymi wyrobami przeznaczonymi na kluczowe europejskie rynki, zgodnymi z krajowymi specyfikacjami technicznymi. Prowadzone są także programy próbnego pilotażu dla innowacyjnych produktów i usług w małej skali.

Ryzyka strategiczne są monitorowane zgodnie z metodologią zarządzania przez cele.

Utrata kluczowych pracowników

Sektor zaawansowanych technologii, w którym działa Grupa Apator opiera się na kompetencjach i wiedzy jej kluczowych pracowników, bez których firma nie mogłaby funkcjonować. Utrzymanie lojalności i zapobieganie ewentualnej utracie kluczowych pracowników przede wszystkim w działach R&D, sprzedaży krajowej i zagranicznej oraz działów operacyjnych jest ważnym celem zarządzania tą grupą ryzyk.

W celu minimalizacji ryzyka wdrażany jest program budowy i wzmacniania kompetencji zawodowych. W 2014 roku wykorzystywano umowy partnerskie z firmami technologicznymi z branży, które pozwoliły na czasowe wykorzystanie zewnętrznych specjalistów wysokiej klasy, działających w bardzo wąskich i hermetycznych dziedzinach, szczególnie w zakresie R&D. Kontynuowano również współpracę z kluczowymi politechnikami. Podejmowane są działania budujące lojalność pracowników.

Ryzyko utraty należności

Ryzyko związane jest z okresowo trudniejszą sytuacją finansową podmiotów branży elektrycznej borykających się z rosnącymi zapasami i niemożliwością egzekwowania należności od ich klientów końcowych.

Ryzyko jest minimalizowane poprzez zastosowanie wielopłaszczyznowego monitoringu branży jak i poszczególnych partnerów oraz wprowadzenie i utrzymanie partnerskich relacji z odbiorcami. Stosowane jest także zabezpieczanie weksłami, raporty wywiadowni gospodarczych, analiza dotychczasowych zachowań w CRM, śledzenie doniesień prasowych.

Ponadto ryzyko utraty należności związane jest z sytuacją na Ukrainie i w Rosji. Grupa Apator na bieżąco monitoruje stan należności z tych kierunków i zmniejsza ich poziom.

Ryzyko utraty płynności finansowej

W tej grupie ryzyk znajduje się zarówno ryzyko niemożliwości regulowania bieżących zobowiązań, jak i długoterminowej utraty płynności. Ryzyko zarządzane jest poprzez bieżącą i okresową analizę spływu należności, jak i terminowe regulowanie zobowiązań, utrzymanie odpowiednich poziomów kowenantów określonych w umowach kredytowych.

Obecnie zarówno spółka Apator SA jak i spółki grupy Apator nie mają problemów z utrzymaniem płynności. Wskaźnik płynności bieżącej dla grupy na koniec 2014 r. wynosił 1,7, a wskaźnik płynności szybkiej 1,2.

Ryzyka walutowe

W tej grupie umieszczono ryzyka związane ze zmianą kursów wymiany zarówno po stronie eksportu jak i importu. Zarządzanie tym ryzykiem odbywa się przez ustaloną politykę zabezpieczeń, która poprzez wewnętrzne regulacje obejmuje wszystkie spółki grupy Apator: spółki muszą stosować hedging naturalny, natomiast ekspozycja walutowa jest zabezpieczana na okres kolejno następujących po sobie 24 miesięcy – w pierwszych 12 miesiącach do 80% ekspozycji, na następne 12 miesięcy do 60% ekspozycji.

Grupa Apator na dzień 31 grudnia 2014 r. posiadała kontrakty zabezpieczające na wartość 33.090 tys. EUR (forwardy) z następującymi terminami realizacji:

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

- w 2015 r.: 18.500 tys. EUR po średnioważonym kursie 4,35 zł,
- w 2016 r.: 14.590 tys. EUR po średnioważonym kursie 4,34 zł.

Średnioważony kurs realizacji wszystkich kontraktów w EUR na lata 2015 – 2016 wynosi 4,34 zł.

Ryzyko zmiany stóp procentowych

Ryzyko związane jest przede wszystkim z zaciąganiem i obsługą zadłużenia, w tym szczególnie dla transakcji M&A. Obecnie ryzyko jest ważne z punktu widzenia spółki Apator SA w związku z zaciągniętym w I kwartale 2014 r. kredytem długoterminowym na zakup 100% akcji spółki Apator Elkomtech SA w wysokości 98,4 mln zł. Oprocentowanie kredytu oparte jest o stawkę WIBOR dla depozytów sześciomiesięcznych powiększoną o marżę. Naliczanie odsetek i ich płatność następuje w okresach kwartalnych, a kapitału półrocznie do grudnia 2018 r.

W celu zabezpieczenia się przed ryzykiem zmiany powyższej stopy procentowej, spółka zawarła z bankiem transakcję zamiany stóp procentowych IRS (Interest Rate Swap), zgodnie z którą płatności odsetek obliczonych w oparciu o zmienną stopę procentową WIBOR 3M, będą zamieniane na płatności odsetek obliczonych w oparciu o stałą stopę procentową na następujących kwotach bazowych:

- 50% kapitału (tj. 49,2 mln zł) przy wskaźniku kwotowania IRS na poziomie 1,88%,
- 25% kapitału (tj. 24,6 mln zł) przy wskaźniku kwotowania IRS na poziomie 1,67%.

Transakcja IRS została zawarta do 31 grudnia 2018 r.

Ryzyka związane z osiągnięciem i utrzymaniem założonego poziomu jakości wyrobów i utrzymaniem założonego poziomu SLA dla nowych innowacyjnych wyrobów

Ta grupa ryzyk związana jest przede wszystkim z nowymi wyrobami i usługami wprowadzanymi na rynek, dla których istnieje zagrożenie wystąpienia błędów mogących powodować awarie. Ryzyka te mają także swój wymiar finansowy i reputacyjny związany z ewentualną utratą zaufania klientów.

Zidentyfikowano tutaj zarówno możliwość wystąpienia błędów w oprogramowaniu (firmware i software), jak i błędów ludzkich w procesie produkcji, możliwość wystąpienia wąskich gardeł w procesie wytwarzania, przyjęcia wadliwych komponentów lub wadliwych materiałów do produkcji, niekompletność planu badań i testów, błędów w projektowaniu nowego wyrobu lub wadliwej eksploatacji nowego wyrobu przez klienta.

W ramach prewencji zastosowane są liczne i zróżnicowane środki zaradcze takie jak np. zautomatyzowane wersjonowanie wyrobów i oprogramowania, śledzenie procesu dostaw komponentów z ich szczegółową ewidencją, kontrola i badania oraz testy partii komponentów, audyty u poddostawców, unifikacja, stosowanie badań starzeniowych, alternatywny transport oraz ciągłe podnoszenie jakości w ramach systemu ISO. Określono także szereg środków odbudowy takich jak: pretesty partii próbnych u klienta, wymiana partii wyrobów u klienta lub rekompensaty (dzięki prowadzonej identyfikacji wyrobów w systemie GROMIT).

W systemie zarządzania grupy Apator w ramach zarządzania ryzykiem (ERM / ISO 31000) prowadzony i aktualizowany jest rejestr incydentów związanych z jakością. W 2014 roku nie zidentyfikowano poważnych incydentów przekraczających przyjęte akceptowalne poziomy narażeń i mogących mieć wpływ na wzrost tego ryzyka.

Logistyka dostaw – ryzyka związane z brakiem kluczowych komponentów do produkcji wyrobów spółki

Ta grupa ryzyk związana jest przede wszystkim z tymczasowym brakiem komponentów lub brakiem komponentów na czas. Ryzyko może dotyczyć przede wszystkim dostaw procesorów, styczników, cewek i innych komponentów elektronicznych. Ryzyko jest mitygowane przede wszystkim przez zawieranie bezpiecznych długoterminowych umów, stosowanie polityki dostawców alternatywnych i odpowiedniej polityki projektowania wyrobów elektronicznych jak i budowę systemu informacji i wczesnego ostrzegania o działalności poddostawców oraz bliskie relacje z klientami w zakresie informowania ich o możliwych do osiągnięcia realnych terminach realizacji zamówień, szczegółowe sprawdzenie dużych partii wyrobów, testy akceptacyjne kluczowych komponentów, certyfikacja dostawców, alternatywny transport. Stosowane są też odpowiednie środki odbudowy bazujące na zmianie harmonogramu

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

produkcji oraz zastosowanie produkcji wielozmianowej i lepszego wykorzystania parku maszynowego już po otrzymaniu "spóźnionego" komponentu. Prowadzona jest także otwarta i transparentna polityka informacyjna w stosunku do klientów, wśród których mógłby wystąpić problem opóźnienia dostaw. Prowadzone jest także monitorowanie dostawców w procesie auditowania. W 2014 roku nie zanotowano poważnych incydentów przekraczających przejęte w systemie ERM poziomy dopuszczalne.

Sprzedaż – wdrożenia, integracja systemów ICT, zaawansowane technicznie wyroby i usługi

Ta grupa ryzyk związana jest przede wszystkim z realizacją przez Apator SA bardzo skomplikowanych projektów wdrożeniowych i integracyjnych, które wymagają nie tylko dostarczenia fizycznych wyrobów, ale także integracji systemowej, przeprowadzenia wdrożenia u klientów, montażu oraz utrzymania założonego poziomu funkcjonalności i skuteczności działania systemu oraz zagwarantowania długookresowego jego stabilnego funkcjonowania, bezpieczeństwa i serwisowania. Duże projekty wdrożeniowe systemów, które są produktami Apatora obejmują nie tylko sprzęt, ale także warstwę telekomunikacji oraz warstwę IT. Takie wieloelementowe wdrożenia wymagają często wsparcia partnerów zewnętrznych (żadna pojedyncza firma nie dysponuje odpowiednimi zasobami i kompetencjami) jak i zaawansowanego zarządzania jednorazowymi i unikalnymi projektami obejmującymi nowatorskie technologie. Aby zminimalizować te ryzyka w spółce wprowadzono sformalizowane zarządzanie projektami, które ma swoje oparcie w procedurach i instrukcjach systemu zarządzania. Apator wdrożył metodykę zarządzania projektami. Posiada dedykowane osoby do nadzoru i prowadzenia tych działań zgodnie z przyjętą metodologią. Dla skomplikowanych projektów prowadzona jest każdorazowo niezależna analiza i ocena ryzyk, która jest podstawą podejmowanych decyzji zarządczych. Dla dużych przetargów, które mogłyby przekraczać możliwości finansowe grupy Apator uwzględniane jest także kryterium finansowe - firma nie podejmuje się realizacji samodzielnych kontraktów, których wartość mogłaby przekraczać jej możliwości.

M & A

Prowadzony w 2014 roku program inicjatyw strategicznych zmniejszył znacząco ryzyka związane z integracją nowego podmiotu (Apator Elkomtech SA) w grupie Apator. Wraz z przyjęciem nowej nazwy firmy - Apator Elkomtech SA zakończony został formalnie pierwszy etap integracji zmniejszając znacząco grupę ryzyk M&A.

Brak standardów technicznych dla nowoczesnych technologii (smart metering, automatyzacja pracy sieci)

Obecnie preferowane są otwarte standardy, ale nie powstała jeszcze wspólna specyfikacja techniczna zarówno w Polsce jak i większości krajów UE, chociaż pod koniec 2014 roku zakończono konsultacje techniczne tej specyfikacji (WST). Środowisko dostawców oczekuje jej oficjalnego ogłoszenia.

Występuje wiele standardów technicznych, często producenckich. Są także całe obszary, w których standaryzacji na poziomie jeszcze brakuje (np. komunikacja PLC, bezpieczeństwo danych).

Spółka ogranicza to ryzyko aktywnie angażując się we współpracę z polskimi i europejskimi organizacjami branżowymi (np. PTPIREE, KIGeIT, ESMIG, G3-PLC Alliance), które mają realny wpływ na kreowanie standardów technicznych. Spółka brała także w roku 2013 i 2014 udział w konsultacjach społecznych polskiego regulatora rynku – URE – na przykład w konsultacjach Wspólnej Specyfikacji Technicznej dla Polski prowadzonej w ramach Warsztatów Rynku Energetycznego nr 1 (listopad – grudzień 2014 r.).

Apator zabierał także głos w wystąpieniach publicznych i konferencjach, które poruszały tematykę standaryzacji w smart meteringu. W związku z tym że nadal brakuje oficjalnego polskiego standardu dla smart meteringu (WST) nie udało się znacząco zmniejszyć ryzyka standaryzacyjnego. Ograniczenie tego ryzyka związane jest obecnie w dużym stopniu z postawą polskiego regulatora rynku (URE) w tym zakresie, jak również wsparcia instytucji rządowych dla inicjatyw standaryzacyjnych.

Kolejnym obszarem, w którym brakuje standaryzacji i w którym spółka zamierza także odgrywać rolę aktywnego gracza, jest obszar automatyzacji pracy sieci energetycznej (Smart Grids).

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Ryzyka polityczne

W tej grupie ryzyk zakwalifikowano zagrożenia związane ze zmianami sytuacji politycznej w Europie i na świecie. W 2014 r. największy wpływ miała zmiana sytuacji politycznej w Rosji i na Ukrainie, która spowodowała brak środków pieniężnych w systemie finansowym i wpłynęła na spadek sprzedaży aparatury łączeniowej. Grupa ma niewielkie możliwości oddziaływania na przyczyny zmian sytuacji politycznej, jednak ma wpływ na zastosowanie środków odbudowy polegających przede wszystkim na alokacji sprzedaży i większej aktywności na innych rynkach geograficznych. W 2014 roku część sprzedaży zagranicznej udało się przesunąć na inne rynki.

Przetargi publiczne – ryzyka prawne

W tej grupie ryzyk znalazły się zagrożenia związane ze stosowaniem i ewentualnymi zmianami w przepisach Ustawy Prawo o Zamówieniach Publicznych, której zapisy mają wpływ na działalność spółki i grupy Apator (przetargi publiczne sektora energetycznego). Występują tu zagrożenia związane z koncentracją sprzedaży i dużą presją na najniższe ceny (cena w przetargach częstokroć ma 100-procentowe znaczenie).

W zakresie przetargów publicznych w 2014 roku odnotowano nowe zagrożenia związane z:

- 1) Organizacją pierwszego "skoordynowanego" przetargu na liczniki bilansujące prowadzonego po raz pierwszy wspólnie przez kilka podmiotów dystrybucyjnych (OSD). Zdaniem Spółki "koordynacja" przetargów i organizacja wspólnych zamówień przez niezależne podmioty energetyczne może w przyszłości naruszyć równowagę konkurencyjną zwiększając nadmiernie siłę przetargową zamawiających wobec wytwórców urządzeń. Apator zwracał na to uwagę podczas konsultacji technicznych w ramach warsztatów PTPIREE, a także w ramach swojego członkostwa w izbach gospodarczych (np. KIGEiT).
- 2) Pojawienie się nowego zagrożenia związanego z sytuacją w górnictwie (porozumienie KW) i planami połączenia kopalń z sektorem dystrybucji energii elektrycznej, a szczególnie niepokojącym sygnałem, którym było rozpoczęcie konsultacji planów konsolidacji dużych grup dystrybucji energii elektrycznej (OSD) w jeszcze większe podmioty. Wpłynęłoby to potencjalnie na zmniejszenie siły konkurencyjnej dostawców technologii, do których należy grupa Apator wobec niewielkiej (i w planach - zmniejszającej się) liczby podmiotów zamawiających.

Firma mitiguje ryzyka przetargowe poprzez aktywną postawę w ramach organizacji branżowych oraz poprzez uczestnictwo w dużych wydarzeniach branżowych (konferencje, kongresy), a także pomaga w organizacji spotkań z europejskimi organizacjami branżowymi mające na celu przedstawienie sytuacji i benchmarking na tle wysokorozwiniętych rynków europejskich. W 2014 roku firma aktywnie uczestniczyła w konsultacjach technicznych organizowanych przez podmioty energetyczne aktywnie zmniejszając ryzyka przetargów publicznych.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

20. Załącznik: Jednostkowe sprawozdanie spółki Apator SA

20.1. Wybrane dane finansowe, zawierające podstawowe pozycje skróconego sprawozdania finansowego (również przeliczone na euro) przedstawiające dane narastająco za wszystkie pełne kwartały danego i poprzedniego roku obrotowego

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	w tys. zł/ in thousands of PLN		w tys. eur/ in thousands of EUR	
	bieżący okres/ current period	poprzedni okres/ previous period	bieżący okres/ current period	poprzedni okres/ previous period
Sprawozdanie jednostkowe/ Separated financial statement	IV kwartały 2014/ IV Qs 2014	IV kwartały 2013/ IV Qs 2013	IV kwartały 2014/ IV Qs 2014	IV kwartały 2013/ IV Qs 2013
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów/ Sales revenues of products, goods and materials	186 205	167 862	44 448	39 863
Zysk (strata) z działalności operacyjnej/ Profit (loss) from operating activity	15 354	14 770	3 665	3 507
EBITDA	24 882	23 713	5 939	5 631
Zysk (strata) brutto/ Gross profit (loss)	51 330	51 239	12 253	12 168
Zysk (strata) netto przypadająca akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy/ Net profit (loss) for shareholders of parent entity in Grupa Apator	48 954	51 299	11 685	12 182
Średnia ważona ilość akcji/ Weighted average number of shares	33 107 028	33 107 028	33 107 028	33 107 028
Zysk (strata) netto na jedną akcję zwykłą [zł/ akcję]/ Net profit (loss) per ordinary share [PLN/ share]:	1,48	1,55	0,35	0,37
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej/ Cash flows from operating activity	23 231	17 181	5 450	4 143
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej/ Cash flows from investing activity	(87 872)	24 558	(20 616)	5 922
Przepływy pieniężne z działalności finansowej/ Cash flows from financing activity	67 003	(44 951)	15 720	(10 839)
Przepływy pieniężne razem/ Total cash flows	2 362	(3 212)	554	(774)
Sprawozdanie jednostkowe/ Separated financial statement	31.12.2014	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2013
Aktywa razem/ Total assets	395 601	274 002	92 814	66 069
Aktywa trwałe/ Fixed assets	334 711	220 628	78 528	53 199
Aktywa obrotowe/ Current assets	60 890	53 374	14 286	12 870
Kapitał własny z udziałami niesprawującymi kontroli/ Equity with non-controlling interest	235 571	207 212	55 269	49 964
Kapitał akcyjny/ Share capital	3 311	3 311	777	798
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe/ Long-term liabilities and provisions	72 228	6 029	16 946	1 454
Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe/ Short-term liabilities and provisions	87 802	60 761	20 600	14 651
Średnia ważona ilość akcji/ Weighted average number of shares	33 107 028	33 107 028	33 107 028	33 107 028

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	w tys. zł/ in thousands of PLN		w tys. eur/ in thousands of EUR	
	bieżący okres/ current period	poprzedni okres/ previous period	bieżący okres/ current period	poprzedni okres/ previous period
Wartość księgowa netto na jedną akcję zwykłą [zł/ akcję]/ Book value per ordinary share [PLN/ share]:	7,12	6,26	1,67	1,51

20.2. Sprawozdanie z sytuacji finansowej jednostki dominującej Apator SA

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	na dzień / Day	
	31.12.2014	31.12.2013
Aktywa trwałe/ Fixed assets	334 711	220 628
Wartości niematerialne/ Intangible assets	6 377	4 290
Rzeczowe aktywa trwałe/ Property, plant and equipment	72 414	71 942
Nieruchomości inwestycyjne/ Investment properties	1 235	1 320
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe/ Other long-term financial assets	235 272	121 884
- w jednostkach powiązanych/ in related entities	235 272	121 601
- w pozostałych jednostkach/ in other entities		283
Należności długoterminowe/ Long-term receivables	-	41
- od pozostałych jednostek/ from other entities		41
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego/ Deferred tax assets	19 413	21 151
Aktywa obrotowe/ Current assets	60 890	53 374
Zapasy/ Inventories	21 151	19 458
Należności handlowe/ Trade receivables	32 509	28 299
- od jednostek powiązanych/ from related entities	3 147	3 093
- od pozostałych jednostek/ from other entities	29 362	25 206
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych/ Current tax assets	-	1 141
Należności z tytułu innych podatków, cel i ubezpieczeń społecznych/ Receivables due to other taxes (excluding income tax) and other similar charges	488	697
Pozostałe należności krótkoterminowe/ Other short-term receivables	190	932
- od jednostek powiązanych/ from related entities	5	-
- od pozostałych jednostek/ from other entities	185	932
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe/ Other short-term financial assets	267	778
- w pozostałych jednostkach/ in other entities	267	778
Udzielone pożyczki krótkoterminowe/ Short-term borrowings granted	2 005	85
- jednostkom powiązanym/ to related entities	2 005	85
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty/ Cash and cash equivalents	3 716	1 354
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe/ Short-term prepayments	564	630
AKTYWA RAZEM/ TOTAL ASSETS	395 601	274 002

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	na dzień / Day	
	31.12.2014	31.12.2013
Kapitał własny/ Equity	235 571	207 212
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej/ Equity for shareholders of parent entity	235 571	207 212
Kapitał podstawowy/ Share capital	3 311	3 311
Pozostałe kapitały/ Other capitals	193 789	162 305
Kapitał z przeszacowania programu określonych świadczeń/ Reserve of remeasurements of defined benefit plans	(443)	(170)
Kapitał z wyceny transakcji zabezpieczających oraz różnice kursowe z konsolidacji/ Capital evaluation of hedging transactions and exchange differences from consolidation	(108)	349
Niepodzielony wynik finansowy/ Undistributed financial result	39 022	41 417
- niepodzielony wynik z lat ubiegłych/ undistributed result from previous years	-	49
- wynik bieżącego okresu/ result of current period	48 954	51 300
- odpisy z wyniku bieżącego roku/ write-offs from net profit in the financial year (negative value)	(9 932)	(9 932)
Zobowiązania/ Liabilities	160 030	66 790
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe/ Long-term and liabilities and provisions	72 228	6 029
Długoterminowe kredyty i pożyczki/ Long-term loans and borrowings	65 912	-
- od pozostałych jednostek/ from other entities	65 912	-
Zobowiązania długoterminowe/ Long-term liabilities	1 178	1 423
- wobec pozostałych jednostek/ towards other entities	1 178	1 423
Rezerwy długoterminowe na zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych/ Long-term provisions for employee benefit liabilities	5 138	4 606
Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe/ Short-term liabilities and provisions	87 802	60 761
Krótkoterminowe kredyty i pożyczki/ Short-term loans and borrowings	61 990	35 702
- od pozostałych jednostek/ from other entities	61 990	35 702
Zobowiązania handlowe/ Trade liabilities	15 280	14 350
- wobec jednostek powiązanych/ towards related entities	1 804	2 709
- wobec pozostałych jednostek/ towards other entities	13 476	11 641
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych/ Current tax liabilities	495	-
Zobowiązania z tytułu innych podatków, ceł i ubezpieczeń społecznych/ Liabilities due to other taxes (excluding income tax) and other similar charges	3 015	2 505
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe/ Other short-term liabilities	3 627	5 215
- wobec jednostek powiązanych/ towards related entities	80	85
- wobec pozostałych jednostek/ towards other entities	3 547	5 130
Rezerwy krótkoterminowe na zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych/ Short-term provisions for employee benefit liabilities	2 442	2 366
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe/ Other short-term provisions	953	623
PASYWA RAZEM/ TOTAL LIABILITIES	395 601	274 002

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

20.3. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego (pozycje pozabilansowe) jednostki dominującej Apator SA.

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	na dzień/ Day	
	31.12.2014	31.12.2013
Należności warunkowe/ Contingent receivables	2 527	826
Należności warunkowe od pozostałych jednostek/ Contingent receivables due from other entities	2 527	826
Zobowiązania warunkowe/ Contingent liabilities	12 107	29 618
Zobowiązania warunkowe dotyczące jednostek powiązanych/ Contingent liabilities connected with related entities	-	24 760
- w tym z tytułu udzielenia gwarancji i poręczeń jednostkom powiązanym/ due to guaranties and warranties granted to related entities	-	24 760
Zobowiązania warunkowe wobec pozostałych jednostek/ Contingent liabilities due to other entities	12 107	4 858
- w tym z tytułu udzielenia gwarancji i poręczeń/ due to guaranties and warranties granted	12 107	4 858
Pozostałe pozycje pozabilansowe/ Other off-balance-sheet items	49 823	47 731
Środki dzierżawione/ Fixed assets leased	3 823	3 512
Hipoteka zwykła/ Ordinary mortgage	40 000	37 000
Zabezpieczenie na majątku/ Hedging on property		1 183
Cesja wierzytelności/ Assignment of receivables	6 000	6 000
Złożone depozyty/ Deposits placed		36
Pozycje pozabilansowe razem/ Total off-balance-sheet items	64 457	78 175

Dodatkowo spółka posiada ustanowione:

- zabezpieczenie spłaty limitu wierzytelności cichą cesją min. 30% wszystkich obrotów handlowych Apator SA,
- zabezpieczenie spłaty kredytu w rachunku bieżącym Apator SA cesją należności,
- pełnomocnictwo do środków na rachunku bankowym w Raiffeisen Bank Polska SA prowadzonego dla Apator SA,
- cesję praw z umowy ubezpieczenia nieruchomości Apator SA położonej w Ostaszewie jako zabezpieczenie linii rewolwingowej na udzielenie gwarancji bankowych,
- depozyt kaucyjny w walucie i wysokości wystawianych przez Raiffeisen Bank Polska SA gwarancji w przypadku niespełnienia pozostałych zabezpieczeń,
- zabezpieczenie spłaty kredytu długoterminowego zastawem rejestrowym na rzeczowych aktywach trwałych Apator SA do maksymalnej kwoty zabezpieczenia wynoszącej 15,64 mln zł wraz z cesją praw z umowy ubezpieczenia,
- zabezpieczenie spłaty kredytu długoterminowego zastawem rejestrowym na 14.005 akcjach Apator Elkomtech SA, do maksymalnej kwoty zabezpieczenia wynoszącej 98,4 mln zł.

W ramach wyżej opisanych zabezpieczeń realizacji umów bankowych na koniec grudnia 2014 roku Apator SA złożył oświadczenia o dobrowolnym poddaniu się egzekucji na łączną kwotę 222,25 mln zł. Oświadczenia te dotyczą: umowy o limit wierzytelności (Raiffeisen Bank Polska SA), umowy o kredyt w rachunku bieżącym (Bank Handlowy w Warszawie SA), umowy o kredyt długoterminowy w Banku Handlowym w Warszawie SA oraz umowy o linię rewolwingową na udzielenie gwarancji bankowych (Bank Handlowy w Warszawie SA). Złożone oświadczenia odpowiadają kwocie maksymalnego zobowiązania spółki powiększonego o koszty banku.

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Ponadto, Apator SA złożył 5 szt. weksli (każdy do kwoty 9,76 mln zł, jednak nie więcej niż 9,76 mln zł łącznie) tytułem zabezpieczenia gwarancji bankowej (Bank Handlowy w Warszawie SA) oraz 5 szt. weksli in blanco tytułem zabezpieczenia gwarancji ubezpieczeniowej (TU Euler Hermes SA).

20.4. Sprawozdanie z całkowitych dochodów jednostki dominującej Apator SA

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period			
	01.10.2014	01.10.2013	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2013
Przychody ze sprzedaży/ Sales revenues	51 469	41 975	186 205	167 862
Przychody ze sprzedaży produktów i usług/ Sales revenues of products and services	48 315	38 680	175 436	154 594
- jednostkom powiązanym/ to related entities	7 566	6 154	31 470	28 100
- pozostałym jednostkom/ to other entities	40 749	32 526	143 966	126 494
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów/ Sales revenues of goods and materials	3 154	3 295	10 769	13 268
- jednostkom powiązanym/ to related entities	448	188	1 476	2 117
- pozostałym jednostkom/ to other entities	2 706	3 107	9 293	11 151
Koszt własny sprzedaży/ Cost of goods sold	(37 886)	(30 459)	(134 437)	(120 051)
Koszt sprzedanych produktów i usług/ Cost of products and services sold	(34 909)	(27 513)	(124 677)	(108 448)
- jednostkom powiązanym/ to related entities	(5 273)	(4 375)	(19 924)	(19 780)
- pozostałym jednostkom/ to other entities	(29 636)	(23 138)	(104 753)	(88 668)
Koszt sprzedanych towarów i materiałów/ Cost of goods and materials sold	(2 977)	(2 946)	(9 760)	(11 603)
- jednostkom powiązanym/ to related entities	(421)	(174)	(1 382)	(1 998)
- pozostałym jednostkom/ to other entities	(2 556)	(2 772)	(8 378)	(9 605)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży/ Gross profit (loss) on sales	13 583	11 516	51 768	47 811
Koszty sprzedaży/ Selling costs	(2 697)	(2 942)	(10 256)	(9 524)
Koszty ogólnego zarządu/ Overheads	(7 156)	(7 060)	(25 219)	(24 302)
Zysk (strata) ze sprzedaży/ Profit (loss) on sales	3 730	1 514	16 293	13 985
Pozostałe przychody (koszty) operacyjne, w tym/ Other operating revenues (costs), including:	(279)	(88)	(939)	785
Wynik na sprzedaży i likwidacji rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych/ Result on sales and liquidation of property plant and equipment and intangibles	1	-	36	(1)
Wynik na wycenie nieruchomości/ Result on valuation of property	(84)	20	(84)	160
Wynik na aktualizacji niefinansowego majątku obrotowego/ Result on revaluation of non financial current assets	421	116	(32)	111
Wynik na rezerwach na odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe/ Result on reserves for retirement bonuses and jubilee awards	(455)	112	(380)	49
Wynik na rezerwach na odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe			78	496
Wynik na innej działalności operacyjnej/ Result on other operating activity	(162)	(336)	(557)	(30)
Zysk (strata) z działalności operacyjnej/ Profit (loss) on operating activity	3 451	1 426	15 354	14 770
Przychody (koszty) finansowe, w tym/ Financial revenues (costs), including:	446	228	35 976	36 469
Dywidendy i udziały w zyskach/ Dividends and shares in profits	1 578	-	39 951	36 635

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period			
	01.10.2014	01.10.2013	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2013
- od jednostek powiązanych/ from related entities	1 578	-	39 951	36 635
Odsetki od kredytów i pożyczek/ Interest on loans and borrowings	(916)	(321)	(3 273)	(1 319)
Wynik na pozostałych odsetkach/ Result on other interest	18	(45)	(4)	(51)
Wynik z tytułu udziałów i akcji/ Result on shares	-	1	100	256
Wynik na różnicach kursowych/ Result on exchange differences	101	131	(155)	150
Wynik na transakcjach walutowych/ Result on currency transactions	(64)	435	444	799
Wynik na aktualizacji finansowego majątku obrotowego/ Result on revaluation of financial current assets	1	(41)	-	1
Pozostałe przychody (koszty) finansowe/ Other financial revenues (costs)	(272)	68	(1 087)	(2)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem/ Profit (loss) before tax	3 897	1 654	51 330	51 239
Bieżący podatek dochodowy/ Current income tax	(153)	(374)	(531)	(604)
Odroczony podatek dochodowy/ Deferred income tax	(358)	3 004	(1 845)	664
Zysk (strata) netto/ Net profit (loss)	3 386	4 284	48 954	51 299
Inne całkowite dochody/ Other comprehensive income				
Inne całkowite dochody netto/ Other net comprehensive income	(599)	173	(730)	(131)
Pozycje, które mogą w przyszłości być przeklasyfikowane do wyniku finansowego/ Items that can be reclassified in the future:				
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych/ Trade differences of foreign entities	-	-	-	-
Skutki wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży/ Effects of valuation of financial assets available for sales	-	-	-	-
Wynik na rachunkowości zabezpieczeń wraz z efektem podatkowym/ Net result on hedging accounting including tax effect	(326)	294	(457)	(10)
Pozycje, które w przyszłości nie będą przeklasyfikowane do wyniku finansowego/ Items that will not be reclassified:				
Zyski i straty aktuarialne wraz z efektem podatkowym/ Net actuarial gains/(losses) on defined benefit plans including tax effect	(273)	(121)	(273)	(121)
Całkowite dochody ogółem/ Comprehensive income in total	2 787	4 457	48 224	51 168

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period			
	01.10.2014	01.10.2013	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013	31.12.2014	31.12.2013
Zysk (strata) z działalności operacyjnej/ Profit (loss) on operating activity	3 451	1 426	15 354	14 770
Amortyzacja	2 459	2 262	9 528	8 943
EBIDTA	5 910	3 688	24 882	23 713

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

20.5. Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym jednostki dominującej Apator SA

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Kapitał podstawowy/ Share capital	Pozostałe kapitały/ Other capitals	Kapitał z przeszacowania programu określonych świadczeń/ Reserve of remeasurements of defined benefit plans	Kapitał z wyceny transakcji zabezpieczających oraz różnice kursowe z konsolidacji/ Capital on valuation of hedging transactions and exchange differences from consolidation	Niepodzielony wynik finansowy/ Undistributed financial result	RAZEM/ TOTAL
Saldo na dzień 01.01.2014/ Balance as at 01.01.2014	3 311	162 305	(170)	349	41 417	207 212
Zmiany w kapitale własnym w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Changes in equity since 01.01.2014 till 31.12.2014						
Całkowite dochody / Comprehensive income:						
Zysk netto za okres od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Net profit since 01.01.2014 till 31.12.2014	-	-	-	-	48 954	48 954
Podział wyniku na kapitał zapasowy/ Distribution of result for supplementary capital	-	31 484	-	-	(31 484)	-
Inne całkowite dochody / Other comprehensive income						
<i>Pozycje, które mogą być w przyszłości przeklasyfikowane do wyniku finansowego / Items that can be reclassified in the future:</i>						
Wynik na rachunkowości zabezpieczeń wraz z efektem podatkowym / Net result on hedging accounting including tax effect	-	-	-	(457)	-	(457)
<i>Pozycje, które w przyszłości nie będą przeklasyfikowane do wyniku finansowego / Items that can't be reclassified in the future:</i>						
Zyski (straty) z tytułu aktualizacji wyceny / Profit (loss) due to revaluation			(273)			(273)
Całkowite dochody ujęte w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Comprehensive income since 01.01.2014 till 31.12.2014	-	31 484	(273)	(457)	17 470	48 224
Transakcje z właścicielami ujęte bezpośrednio w kapitale własnym/ Transactions with shareholders directly in equity						
Dywidendy/ Dividends	-	-	-	-	(19 865)	(19 865)
Rozliczenie zaliczkowej dywidendy z roku poprzedniego/ Settlement of interim dividend towards dividend from previous year	-	-	-	-	9 932	9 932
Wyplacone zaliczki na dywidendę/ Interim dividend paid	-	-	-	-	(9 932)	(9 932)
Razem transakcje z właścicielami w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Total transaction with shareholders since 01.01.2014 till 31.12.2014					(19 865)	(19 865)

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Kapitał podstawowy/ Share capital	Pozostałe kapitały/ Other capitals	Kapitał z przeszacowania programu określonych świadczeń/ Reserve of remeasurements of defined benefit plans	Kapitał z wyceny transakcji zabezpieczających oraz różnice kursowe z konsolidacji/ Capital on valuation of hedging transactions and exchange differences from consolidation	Niepodzielony wynik finansowy/ Undistributed financial result	RAZEM/ TOTAL
Saldo na dzień 31.12.2014/ Balance as at 31.12.2014	3 311	193 789	(443)	(108)	39 022	235 571
Saldo na dzień 01.01.2013/ Balance as at 01.01.2013	3 311	138 311	(49)	359	57 150	199 082
Zmiany w kapitale własnym w okresie od 01.01.2013 do 31.12.2013/ Changes in equity since 01.01.2013 till 31.12.2013						
Całkowite dochody / Comprehensive income	-	-	-	51 300	51 300	51 299
	-	23 994	-	(23 994)	-	-
Inne całkowite dochody / Other comprehensive income						
Pozycje, które mogą być w przyszłości przeklasyfikowane do wyniku finansowego / Items that can be reclassified in the future:			(10)		(10)	18
Pozycje, które w przyszłości nie będą przeklasyfikowane do wyniku finansowego / Items that can't be reclassified in the future:	-	(121)	-	-	(121)	(149)
Całkowite dochody ujęte w okresie od 01.01.2013 do 31.12.2013/ Comprehensive income since 01.01.2013 till 31.12.2013	-	23 994	(121)	(10)	27 306	51 169
Transakcje z właścicielami ujęte bezpośrednio w kapitale własnym/ Transactions with shareholders directly in equity	-	-	-	(46 350)	(46 350)	(46 350)
	-	-	-	13 243	13 243	13 243
	-	-	-	(9 932)	(9 932)	(9 932)
Razem transakcje z właścicielami w okresie od 01.01.2013 do 31.12.2013/ Total transaction with shareholders since 01.01.2013 till 31.12.2013					(43 039)	(43 039)
Saldo na dzień 31.12.2013/ Balance as at 31.12.2013	3 311	162 305	(170)	349	41 417	207 212

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 31.12.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

20.6. Rachunek przepływów pieniężnych jednostki dominującej Apator SA

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres / Period	
	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej/ Cash flow from operating activity		
Zysk przed opodatkowaniem (działalność kontynuowana)/ Profit before tax (continued operation)	51 330	51 239
Korekty:/ Adjustments	(26 461)	(27 520)
Amortyzacja wartości niematerialnych/ Amortization of intangible assets	1 093	1 149
Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych/ Depreciation of property, plant and equipment	8 435	7 794
(Zysk) strata na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych/ (Profit) loss on sales of tangible fixed assets and intangibles	(53)	(215)
(Zysk) strata na sprzedaży aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży/ (Profit) loss on sales of financial assets available for sales	(100)	(255)
(Zyski) straty z wyceny nieruchomości inwestycyjnych według wartości godziwej/ (Profit) loss from evaluation of investment properties at fair value	84	(160)
(Zyski) straty z tytułu zmiany wartości godziwej instrumentów pochodnych/ (Profits) losses from the change of fair value of derivatives	373	(441)
Koszty odsetek/ Cost of interest	3 412	1 463
Przychody z tytułu odsetek/ Interest received	(20)	(62)
Przychody z tytułu dywidend/ Dividends received	(39 951)	(36 635)
Inne korekty/ Other adjustments	266	(158)
Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed uwzględnieniem zmian w kapitale obrotowym/ Cash from operating activity before taking into consideration changes in current assets	24 869	23 719
Zmiana stanu zapasów/ Change in inventories	(1 693)	(560)
Zmiana stanu należności/ Change in receivables	(3 227)	(1 323)
Zmiana stanu zobowiązań/ Change in liabilities	1 446	1 162
Zmiana stanu rezerw/ Change in provisions	665	(174)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych/ Change in accruals and prepayments	67	110
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej/ Cash generated by operating activity	22 127	22 934
Zapłacony podatek dochodowy/ Income tax paid	1 104	(5 753)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej/ Net cash from operating activity	23 231	17 181
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej/ Cash flow from investing activity		
Wydatki na nabycie wartości niematerialnych/ Outflows for the purchase of intangibles	(3 011)	(2 527)
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych/ Outflows for the purchase of tangible fixed assets	(9 171)	(9 944)
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych/ Inflows from the sales of tangible fixed assets	110	598
Wydatki na nabycie aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży/ Outflows for the purchase of financial assets available for sales	-	(1)
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży/ Inflows from the sales of financial assets available for sales	2 997	7 764
Inwestycje w jednostki zależne/ Investments in subsidiaries	(116 568)	(3 247)
Pożyczki udzielone/ Borrowings granted	(2 000)	(3 000)
Otrzymane spłaty pożyczek udzielonych/ Inflows from repayment of borrowings granted	88	3 227
Nazwa jednostki:	Grupa Apator	
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 30.09.2014	Waluta sprawozdawcza: złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)	

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres / Period	
	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013
Otrzymane odsetki/ Interest received	15	62
Otrzymane dywidendy/ Dividends received	39 951	36 635
Inne wpływy (wydatki)/ Other inflows(outflows)	(283)	(5 009)
Środki pieniężne netto wykorzystane z działalności inwestycyjnej/ Net cash from investing activity	(87 872)	24 558
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej/ Cash flow from financing activity		
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek/ Inflows from loans and borrowings taken	112 232	5 000
Spląty kredytów i pożyczek/ Repayment of loans and borrowings	(20 000)	(4 638)
Odsetki/ Interest	(3 383)	(1 420)
Dywidendy wypłacone/ Dividends paid	(19 849)	(43 050)
Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego/ Repayment of liabilities under finance lease contracts	(949)	(782)
Inne wpływy (wydatki)/ Other inflows(outflows)	(1 048)	(61)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej/ Net cash from financing activity	67 003	(44 951)
Zwiększenie (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych/ Increase(decrease) of net cash and cash equivalents	2 362	(3 212)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu/ Cash and cash equivalents at the beginning of the period	1 354	4 566
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu/ Cash and cash equivalents at the end of the period	3 716	1 354

20.7. Informacja o korektach z tytułu rezerw, rezerwie i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości, dokonanych odpisach aktualizujących wartość składników aktywów

Aktywa z tytułu odroczonego podatku oraz rezerwa na podatek dochodowy / *Deferred income tax assets and Income tax reserve*

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Stan na początek okresu/ Status at the beginning of the period	Uznanie (obciążenie) wyniku z tytułu zmiany stanu różnic przejściowych i straty podatkowej/ Charging the result due to the change in temporary differences and tax loss	Zwiększenie (zmniejszenie) kapitału własnego z tytułu zmiany stanu różnic przejściowych/ Increase (decrease) of equity due to the change of temporary differences	Stan na koniec okresu/ Status at the end of the period
Odroczony podatek dochodowy w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014/ Deferred income tax since 01.01.2014 till 31.12.2014				
Aktywa z tytułu podatku odroczonego/ Deferred tax assets	22 868	(2 101)	31	20 798
Rezerwa na świadczenia na rzecz pracowników/ Provisions for employee benefits	1 030	(14)	-	1 016
Rezerwa na premie/ Provisions for bonuses	63	44	-	107
Rezerwa na naprawy gwarancyjne/ Provisions for warranty repairs	118	44	-	162
Rezerwa na przyszłe koszty/ Provisions for future costs	184	(126)	-	58
Niewypłacone wynagrodzenia, składki ZUS/ Salaries and wages, insurance fees unpaid	255	47	-	302
Odpisy aktualizujące zapasy/ Inventory write downs	89	6	-	95
Nazwa jednostki:				
Grupa Apator				
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:		01.01.2014 – 30.09.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:		wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Stan na początek okresu/ Status at the beginning of the period	Uznanie (obciążenie) wyniku z tytułu zmiany stanu różnic przejściowych i strat podatkowej/ Charging the result due to the change in temporary differences and tax loss	Zwiększenie (zmniejszenie) kapitału własnego z tytułu zmiany stanu różnic przejściowych/ Increase (decrease) of equity due to the change of temporary differences	Stan na koniec okresu/ Status at the end of the period
Odpisy aktualizujące należności/ Receivables write downs	105	57	-	162
Wycena do wartości godziwej- instrumenty pochodne/ Valuation at fair value - derivatives	-	(4)	31	27
Wycena do wartości godziwej- inne aktywa finansowe/ Valuation at fair value-other financial assets	268	-	-	268
Ulga podatkowa z tytułu działalności w SSE/ Tax relief due to operation in Pomeranian Special Economic Zone	20 703	(2 137)	-	18 566
Inne koszty niepodatkowe w okresie, w tym:/ Other costs not taxed in the period, including	53	(18)	-	35
Rezerwy z tytułu podatku odroczonego/ Deferred income tax liabilities	1 717	(256)	(76)	1 385
Wycena do wartości godziwej- nieruchomości/ Valuation at fair value - property	40	(16)	-	24
Wycena do wartości godziwej- instrumenty pochodne/ Valuation at fair value - derivatives	202	(75)	(76)	51
Amortyzacja księgowa inna niż podatkowa/ Balance amortization apart to tax one	1 059	(10)	-	1 049
Nadwyżka wartości nominalnej nad wartością księgową aportu/ Excess of nominal value over book value of apportionment	238	-	-	238
Odszkodowania otrzymane/ Liquidated damages received	157	(157)	-	-
Inne przychody niepodatkowe w okresie, w tym:/ Other revenues not taxed in the period, including	21	2	-	23
Razem/ Total	X	(1 845)	107	X
Aktywa z tytułu podatku odroczonego ogółem/ Deferred tax assets	21 151	X	X	19 413

Efektywna stopa podatkowa

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period	
	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013
Zysk brutto/ Profit (loss) before tax	51 330	51 239
Zastosowana stawka podatkowa/ Tax rate	19,00%	19,00%
Podatek dochodowy obliczony według obowiązującej stawki/ Income tax calculated according to binding tax rate	9 753	9 735
Podatek od przychodów zwolnionych z opodatkowania (różnice trwałe)/ Possible tax on tax free revenues (permanent differences)	(7 773)	(7 533)
- w tym od dywidendy od jednostek powiązanych/ including dividend from related entities	(7 591)	(6 961)
Podatek od kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodów (różnice trwałe)/ Tax on cost not being costs of revenues (permanent differences)	429	391
Aktywo na podatek tytułu działalności w SSE/ Asset to be taxed due to operation in Pomeranian Special Economic Zone	-	(2 846)
Korekta strat podatkowych z lat ubiegłych/ Adjustment to tax loss from past years	-	211
Inne odliczenia podatkowe/ Other deductions	(33)	(19)

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 30.09.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	za okres/ Period	
	01.01.2014	01.01.2013
	31.12.2014	31.12.2013
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów/ Income tax specified in comprehensive income statement	2 376	(61)
Efektywna stopa podatkowa/ Effective tax rate	4,63%	-0,12%

Odpisy aktualizujące aktywa trwałe i obrotowe / Write-downs of non-current & current assets

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	Stan na początek okresu/ Status at the beginning of the period	Zmiana w okresie (wzrost "+", spadek "-")/ Change in the period (increase "+", decrease "-")	Stan na koniec okresu/ Status at the end of the period
Pozostałe aktywa finansowe/ Other financial assets	1 537	-	1 537
Zapasy/ Inventories	468	31	499
Należności/ Receivables	2 176	381	2 557
Razem/ Total	4 181	412	4 593

Rezerwa na zobowiązania

WYSZCZEGÓLNIENIE/ DESCRIPTION	ŚWIADCZENIA NA RZECZ PRACOWNIKÓW/ BENEFITS FOR EMPLOYEES			POZOSTAŁE REZERWY/ OTHER PROVISIONS		RAZEM/ TOTAL
	ODPRAWY EMERYTALNE, NAGRODY JUBILEUSZOWE (aktuariusz)/ Severance payments, jubilee awards (actuary)	PREMIE/ Bonuses	URLOPY/ Leaves	GWARANCJE/ Warranties	INNE/ Others	
Wartość rezerw na początek okresu/ Value of provisions at the beginning of the period	5 421	645	906	623	-	7 595
Zwiększenie- utworzenie rezerwy w ciężar bieżącego wyniku/ Provisions raised during the period	-	770	288	229	100	1 387
Zmniejszenie- odpisanie w przychody niewykorzystanych kwot/ Provisions reversed during the period	-	-	-	-	-	-
Wykorzystanie rezerwy- rozliczenie z kosztami/ Provisions used during the period	(78)	(645)	-	-	-	(723)
Przeszacowanie rezerwy ujęte w pozostałych całkowitych dochodach/ Remeasurement of provision presented in other comprehensive income	273					273
Wartość rezerw na koniec okresu, w tym/ Value of provisions at the end of the period, including:	5 616	770	1 194	852	100	8 532
- rezerwy długoterminowe/ long term provisions	5 138	-	-	-	-	5 138
- rezerwy krótkoterminowe/ short term provision	478	770	1 194	852	100	3 394

Nazwa jednostki:	Grupa Apator		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2014 – 30.09.2014	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		