

List Prezesa Zarządu

Tarnów, 20 marca 2015 r.

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Spółki ABM SOLID S.A. w upadłości układowej przedstawiam Państwu raport roczny podsumowujący działalność Spółki w 2014 roku.

Miniony rok był dla ABM SOLID S.A. w upadłości układowej kolejnym rokiem intensywnej restrukturyzacji mającej na celu optymalizację zasobów, dostosowanie ich do skali prowadzonej działalności możliwej do realizacji w warunkach upadłości z możliwością zawarcia układu. Realizowane były przedsięwzięcia poprawiające efektywność całej Spółki oraz jej elementów składowych.

Podjęte przez Spółkę działania restrukturyzacyjne przyczyniły się do uzyskania drugi rok z rzędu dodatniego wyniku brutto ze sprzedaży. Uzyskany wynik ze sprzedaży ukształtował się także na korzystniejszym w porównaniu do roku ubiegłego poziomie. Za rok 2014 Spółka odnotowała przychód 57 215 tys. PLN oraz zysk na podstawowej działalności – na poziomie brutto ze sprzedaży w kwocie 2 611 tys. PLN. Końcowy wynik netto Spółki zamknął się kwotą 2 078 tys. PLN. Przybliżyła to Spółkę do zawarcia wierzytelami i pozwala na opracowanie przyszłej strategii realizacji układu z poszanowaniem interesu podmiotów, dla których Spółka stała się dłużnikiem.

Staramy się sukcesywnie odbudowywać zaufanie naszych partnerów, nawiązujemy i rozwijamy nowe kontakty biznesowe, czego efektem jest podpisanie i realizacja w 2014 roku szeregu nowych umów, zleceń i kontraktów. Kolejne przetargi w których ABM SOLID S.A. lub jego partnerzy złożyli ofertę są w trakcie rozstrzygania. Spółka odzyskuje swą pozycję rynkową i pracuje nad przywróceniem pełnej zdolności do konkurowania w otwartych warunkach gospodarczych.

ABM SOLID S.A. w upadłości układowej będzie nadal utrzymywać wszystkie istotne elementy systemu zarządzania jakością w oparciu o normy ISO serii 9000 zaspokajając potrzeby klientów. Strategicznym celem jest osiągnięcie trwałej zdolności do generowania zysku, wzrost wartości firmy i odbudowanie relacji z interesariuszami, w szczególności z wierzytelami Spółki. Cel cząstkowy to zawarcie układu z wierzytelami pozwalające na zmniejszenie stanu zobowiązań i dające możliwość bezpośredniego udziału we wszelkiego rodzaju postępowaniach przetargowych, również publicznych, gwarantujących przyszły rozwój. Spółka dysponuje już znaczącą liczbą deklaracji ze strony naszych

wierzycieli zawierających wolę zawarcia układu. Proces ten jest już znacząco zaawansowany i wyrażam nadzieję, że po usunięciu wszelkich formalnych przeszkód związanych z niezbędnymi rozstrzygnięciami w kwestii ustalenia ostatecznej listy wierzytelności – Spółka zawrze oczekiwany przez wszystkich układ. Liczymy, że fakt ten pozwoli Spółce w znacznie szerszym stopniu ubiegać się o nowe kontrakty, co przełoży się na poprawę wyników.

Podstawowym rynkiem działania pozostanie polski obszar budownictwa z możliwą ekspansją na szeroko rozumiane rynki wschodnie. Funkcjonowanie na tych rynkach opierać się będzie na istniejących i rozbudowywanych kompetencjach Firmy w roli organizatora, wykonawcy i podwykonawcy inwestycji. Firma zamierza przy tym wykorzystać skoordynowane zasoby grupy kapitałowej ABM Solid. Firma prowadzi będzie rozeznanie w celu pozyskania partnerów branżowych i finansowych do zawarcia aliansów bieżących i strategicznych oraz rozważy dodatkową emisję akcji w celu pozyskania kapitału na rozwój.

Podsumowując, chciałbym Państwa zapewnić, że dołożymy wszelkich starań aby jak najszybciej wprowadzić Spółkę na ścieżkę trwałego rozwoju.

Z poważaniem

Marek Pawlik
Prezes Zarządu