

EKO EXPORT S.A.
ul. Strażacka 81
PL 43-382 Bielsko-Biała
NIP: PL 5471865541
REGON: 072266443

tel.: +48 33 81 96 288
fax: +48 33 81 96 287
email: info@ekoexport.pl
www.ekoexport.pl



**Pozostałe informacje do
raportu za IV kwartał 2015 r.**

**Obejmujący sprawozdanie finansowe za okres
od 01 października 2015r. do 31 grudnia 2015r.**

**Bielsko Biała
26.02.2016r.**

Spis treści:

I. Wstęp

1. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń ich dotyczących
2. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, mający znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe
3. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w reprezentowanym okresie.
4. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych
5. Informacja dotycząca wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy łącznie w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.
6. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na wszystkie wyniki finansowe.

I. Wstęp

Informacje dodatkowe do kwartalnego sprawozdania finansowego za okres od 01.10.2015 – 31.12.2015 sporządzone zostały na podstawie Rozporządzenia Ministra Finansów z 19 lutego 2009 w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa, nie będącego państwem członkowskim. Sprawozdanie finansowe przedstawia dane finansowe za IV kwartał 2015 i dane porównawcze za IV kwartał 2014.

W przedstawionych danych porównawczych zachowana jest zasada porównywalności. W przedstawionych w sprawozdaniu finansowym okresach Emitent nie dokonywał zmian zasad polityki rachunkowości.

Stosownie do wymagań Rozporządzenia Komisji (WE) nr 809/2004 z dnia 29 kwietnia 2004r. zamieszczone dane w raporcie za IV kwartał 2015 zostały sporządzone w sposób zapewniający ich porównywalność przez zastosowanie jednolitych zasad (polityki) rachunkowości we wszystkich prezentowanych okresach, zgodnie z formą jaka zostanie przyjęta w kolejnym opublikowanym sprawozdaniu finansowym emitenta, z uwzględnieniem standardów i zasad rachunkowości oraz przepisów prawnych mających zastosowanie do takiego rocznego sprawozdania finansowego.

Informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych, w tym korektach z tytułów rezerw

W okresie IV kwartału 2015r. nie wystąpiły zmiany.

Informacja o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Nie wystąpiła zmiana stanu aktywów i rezerw z tytułu podatku odroczonego.

Informacja o korekcie odpisów aktualizacyjnych

W IV kwartale 2015 Spółka nie dokonała korekty odpisów aktualizacyjnych.

1. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń ich dotyczących

W dniu 12.10.2015 r. Emitent otrzymał zamówienie od Partnera z Holandii z branży wydobywczej ropy naftowej na dostawy mikrosfery szarej frakcji 450 mikronów w roku 2016.

Wielkość zamówienia to min. 791 280 EUR, tj. ca 3 345 tys. zł do 1 246 800 EUR, tj. ca 5 270 tys. zł.

W dniu 26.10.2015 r. Emitent otrzymał zamówienie od Partnera ze Skandynawii na 2016 rok.

Przedmiotem zamówienia są mikrosfery szare i białe różnych frakcji. Łączna wartość zamówienia to 2 838 tys. EUR, tj. ca 12,09 mln zł.

W dniu 28.10.2015 r. Emitent potwierdził zamówienie od wieloletniego Partnera, producenta aluminiowych paneli elewacyjnych dla budownictwa wysokiego z Niemiec na dostawy mikrosfery frakcji 150 mikronów na rok 2016. Wartość zamówienia to 403 200 EUR tj. ca 1,7 mln zł.

W dniu 03.12.2015 Emitent potwierdził zamówienie na dostawy mikrosfery szarej i białej różnych frakcji na rok 2016 dla Partnera oferującego nasze wyroby w branży materiałów ogniotrwałych.

łączna wartość zamówienia to 1 060 680 EUR tj. ca 4,54 mln zł. Jest to wzrost o 270 % w stosunku do roku 2015 na dostawy do tego Partnera.

W grudniu 2015r. odbyło się spotkanie w siedzibie Spółki z przedstawicielami europejskiego Koncernu naftowego, prowadzącego działalność w zakresie poszukiwania i wydobycia ropy naftowej i gazu. Po tym spotkaniu Zarząd Emitenta otrzymał propozycję podjęcia rozmów dotyczących rozpoczęcia współpracy handlowej. W ramach wizyty Przedstawiciele Koncernu zwiedzili również zakład produkcyjny, zapoznali się z możliwościami technologicznymi i technicznymi Eko Exportu. Szczególne zainteresowanie wzbudziła inwestycja w Kazachstanie, jak również możliwości „powielenia” powyższego projektu w innych elektrowniach w tym kraju. Jako bardzo interesującą została uznana łatwość skalowalności naszego modelu biznesu do dalszego globalnego rozwoju. Firmę naszą ocenili bardzo wysoko a produkty jako innowacyjne.

W dniu 17.12.2015 Zarząd otrzymał z Koncernu Halliburton podpisany aneks do kontraktu zwiększający czas trwania kontraktu o 2 lata, tj. do dnia 31.12.2017 roku.

Wartość kontraktu od 395 000,00 Euro do 1 837 500,00 Euro, tj. ca od 1 710 350 PLN do 7 956 375,00 PLN.

Spółka wygrała przetarg zorganizowany w dniu 29.12.2015 przez jedną z elektrowni z Grupy Energetycznej Enea na sprzedaż mikrosfery mokrej w latach 2016-2020. O fakcie tym Spółka została poinformowana w dniu 28.01.2016r. Łączna szacunkowa wartość zakupu w latach 2016-2020 będzie znacznie większa niż 14 mln PLN co przekracza równowartość 10% kapitałów własnych Emitenta.

Sytuacja ekonomiczno-finansowa za IV kw. 2015 w stosunku do IV kw. 2014 roku

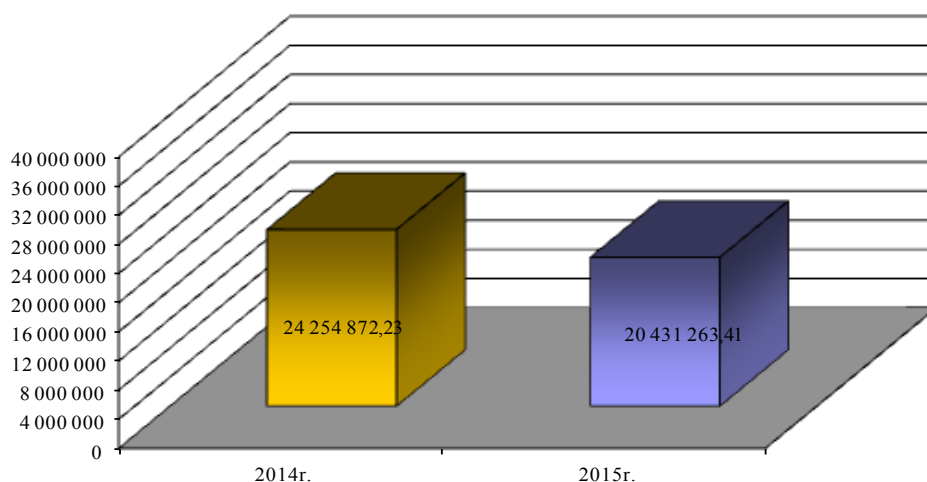
Działalność operacyjna

W okresie 12 miesięcy 2015 spółka uzyskała przychody ze sprzedaży na poziomie 20.431,3 tys. PLN. Zrealizowane przychody są nieznacznie niższe od planowanych na 2015 roku.

Większość przychodów wypracowanych przez Spółkę pochodzi ze sprzedaży produktów i usług towarów i materiałów.

Uzyskiwane przychody pochodzą przede wszystkim z sprzedaży przeznaczonej na eksport.

Przychody ze sprzedaży za 12 m-cy 2015 roku oraz za 12 m-cy 2014 roku



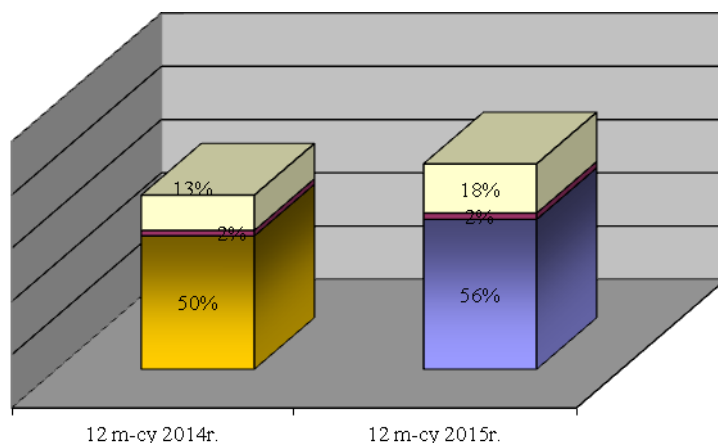
Koszty bieżące

Pochodną przychodów są koszty bieżące Spółki, nad którymi sprawowana jest okresowa kontrola - miesięczne weryfikowanie poniesionych kosztów, które są następnie porównywane z planem wraz z konsultacją Zarządu. Działanie to pozwala na unikanie zbędnych kosztów, a zarazem ponoszenie jedynie uzasadnionych, bez których nie można prowadzić działalności.

Wynikiem prowadzenia głównie działalności produkcyjnej jest wysoki udział wartości kosztu wytworzenia sprzedanych wyrobów, który w ogólnej wartości przychodów wynosi 56% za 12 m-cy 2015 roku przy niższym poziomie – 50% w 2014 roku. Wyniki uzyskane przy niższych przychodach i produkcji w tonach to zysk na sprzedaży za 2015 wyniósł 20% przy 34% w 2014 roku. Porównanie wyników za 12 m-cy 2015 z porównywalnym okresem 2014 jest trudne, gdyż był to wyjątkowy okres. Wynika to z tego, że w 2014 były bardzo wysokie ceny sprzedaży szarej mikrosfery frakcji 500 mikronów, a właśnie sprzedaż tej mikrosfery była o 25% większa niż w 2015 roku. Od II półrocza 2014 ceny sprzedaży mikrosfery szarej frakcji 500 mikronów, w związku ze spadkiem cen ropy naftowej na rynku światowym, spadły o ca 20-25% i w praktyce utrzymują się do dnia dzisiejszego na tym poziomie. Bardzo dobrą marżę zysku na sprzedaży w roku 2015, Spółka osiągnęła dzięki doskonałej technologii pozwalającej produkować i sprzedawać więcej frakcji drobnych 80-150 mikronów, jak też poprzez zwiększaną ilość sprzedaży białej mikrosfery. Wynik ten uzyskaliśmy mimo wyższych kosztów materiałów pomocniczych, jak też podwyżek płac.

W pozostałej części kosztów działalności podstawowej spółki nastąpiło utrzymanie podobnego poziomu udziału kosztów sprzedaży w uzyskanych przychodach. Po 12 m-cach 2015 roku koszty sprzedaży wyniosły 2,4% sprzedaży a w analogicznym okresie 2014 roku koszty te były na poziomie 2,1 %. Jest to głównie spowodowane stale zmniejszającymi kosztami pozyskania mikrosfery jako surowca. Natomiast udział kosztów ogólnego zarządu w przychodach w 2015 roku wzrósł do poziomu 18% przychodów, natomiast w 2014 roku poziom kosztów zarządu utrzymywał się na poziomie 13% przychodów. Wzrost kosztów zarządu jest spowodowany głównie wzrostem wartości amortyzacji z dokonywanych stale w spółce inwestycji oraz wzrostem wynagrodzeń. W 2015 roku nastąpił wzrost ogólnego poziomu kosztów działalności spółki w stosunku do osiąganych przychodów. Po 12 m-cach 2015 roku udział kosztów działalności podstawowej w uzyskiwanych przychodach stanowił 80%, natomiast w 2014 roku wskaźnik ten kształtował się na poziomie 66% co znacznie obniżyło rentowność sprzedaży. Sytuacja ta głównie spowodowana jest większą sprzedażą mikrosfery szarej frakcji 500 mikronów w br. roku, której rentowność jest niższa w stosunku do białej. Ponoszone koszty działalności są pod bieżącą kontrolą Zarządu oraz wynikiem negocjacji z dostawcami. W całym 2015 roku odbywały się bieżące kontakty z dostawcami surowców i materiałów wykorzystywanych w produkcji, na których przedstawiona została obecna strategia Spółki, założenia działalności i perspektywy dalszej współpracy. Efektem spotkań jest poprawa zaufania do firmy, i co najważniejsze udało się istotnie wydłużyć terminy płatności oraz obniżyć ceny.

Udział kosztów działalności w przychodach po 12 m-cach 2015 roku oraz po 12 m-cach 2014 roku



Wyniki

Należy podkreślić, że po 12 miesiącach 2015 roku nastąpiło zmniejszenie przychodów o 17% w stosunku do analogowego okresu roku 2014. Uzyskany poziom przychodów umożliwił jednak Spółce wypracować znaczny zysk netto, który na koniec 2015 roku wyniósł 5.918,6 tys. zł (przy zysku 9.524 tys. zł w 2014 roku).

Realizacja przyjętej przez Spółkę racjonalnej polityki kosztowej oraz agresywnej działalności rynkowej dała pozytywny efekt w postaci wypracowanego na wysokim poziomie, dodatniego wyniku na sprzedaży. Przy 17% spadku przychodów ze sprzedaży (w stosunku do roku poprzedniego), przy jednocześnie realizowanej przez Zarząd restrukturyzacji kosztów bieżącej działalności, na działalności podstawowej Spółka uzyskała dodatni, znaczny wynik na sprzedaży, który na koniec 2015 roku wyniósł 3.971 tys. zł. przy zysku na sprzedaży w 2014 roku na poziomie 8.380 tys. zł. (spadek 52% w stosunku do analogicznego okresu 2014 roku).

W porównaniu do 2014 roku w 2015 roku uzyskano przychody ze sprzedaży na niższym o 17% poziomie. Natomiast zysk na sprzedaży spadł do poziomu 3.971 tys. zł. Spadek zysku za 12 m-cy 2015 roku był spowodowany głównie:

- 1) zmniejszeniem cen sprzedaży produktów o ok. 10%-25%. W 2014r. rozpoczęła się wojna na Ukrainie, co spowodowało, że w ramach wprowadzenia przez Zachód sankcji wobec Rosji, od kwietnia Amerykanie rozpoczęli masową sprzedaż na rynkach światowych taniej ropy. Spowodowało to dużą podaż ropy naftowej powodując drastyczny spadek jej cen. Efektem tego było znaczne zmniejszenie ilości prowadzonych "tradycyjnych" odwiertów gdzie stosowana była szara mikrosfera, głównie frakcji 500 mikronów.

Analizując okres 2013, 2014 i 2015 roku widać wyraźnie, że w 1-szym półroczu 2015r. ceny na mikrosferę szarą frakcji 500 mikronów na rynkach światowych uległy zmniejszeniu o 20- 25% przy równoczesnym spadku wolumenu sprzedaży szarej mikrosfery nawet o ponad 50% w porównaniu z 2013r. Eko Export tylko dzięki posiadaniu bardzo nowoczesnej linii technologicznej, która pozwoliła na stałe zwiększanie sprzedaży frakcji drobnych szarej mikrosfery, głównie 150 mikronów znacznie zminimalizowało skutki zmniejszenia cen na frakcje 500 mikronów oraz utrzymało ten spadek na poziomie ok. 10%.

- 2) zwiększeniem kosztów amortyzacji o 6% spowodowane zwiększeniem majątku spółki
- 3) w 2015 nastąpił wzrost kosztów wynagrodzeń o 9%
- 4) zwiększenie kosztów remontów majątku spółki o 6%

5) zwiększenie kosztów mediów o 6%

6) zwiększenie kosztów usług obcych dotyczących analiz o 41%, w których skład wchodzi:

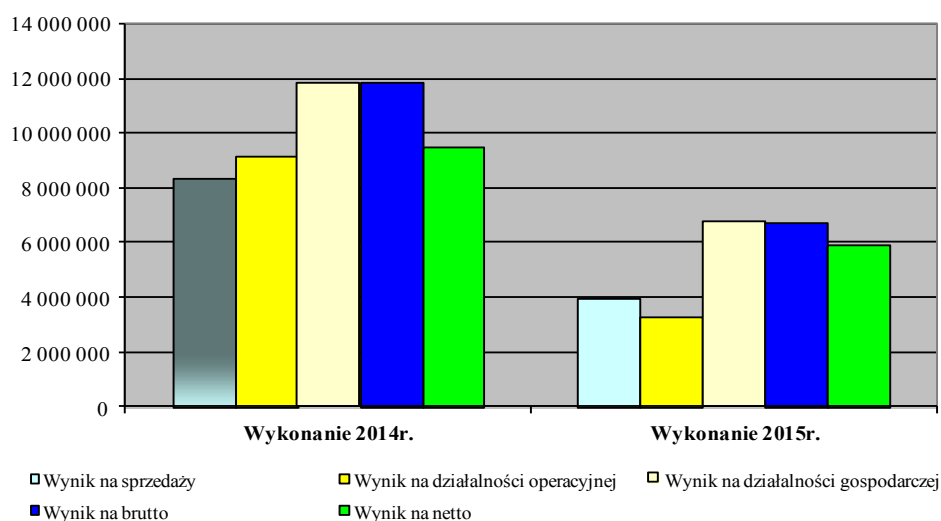
- roczna analiza rynku mikrosfery w Ameryce Płn. wykonana przez amerykańską firmę
- wynagrodzenie firmy doradczej za proces związany z pozyskaniem Partnera Strategicznego
- zwiększenie wydatków na badania laboratoryjne zlecone firmom zewnętrznym.

Zmniejszenie cen sprzedaży oraz zwiększenie kosztów poszczególnych kosztów działalności spółki miały decydujący wpływ na zmniejszenie, i tak wysokiej rentowności na sprzedaży. Spółka oczekuje w najbliższym czasie na zwiększenie ilości odwiertów prowadzonych na świecie, a co za tym idzie poprawy koniunktury na mikrosferę.

Tabela: Wyniki na poszczególnych etapach Rachunku Zysków i Strat po 12-m-cach 2015 i 2014 roku

| Pozycja | Wykonanie 12 m-cy 2014r. | Wykonanie 12 m-cy 2015r. |
|------------------------------------|-----------------------------|-----------------------------|
| Wynik na sprzedaży | 8 394 893,05 | 3 971 074,15 |
| Wynik na działalności operacyjnej | 9 163 936,82 | 3 330 590,87 |
| Wynik na działalności gospodarczej | 11 864 736,15 | 6 753 291,81 |
| Wynik na brutto | 11 864 736,15 | 6 753 291,81 |
| Wynik na netto | 9 485 511,81 | 5 918 559,81 |

Rysunek: Wyniki na poszczególnych etapach Rachunku Zysków i Strat po 12 m-cach 2015 i 2014 roku



Bilans

Obecnie zgromadzone aktywa Spółki wynoszą **98.717 tys. zł**, a ich struktura jest typowa do spółek produkcyjnych, do których na dzień dzisiejszy także się zalicza. W porównaniu do stanu za 12 m-cy ubiegłego roku suma bilansowa zwiększyła się aż o **15.005 tys. zł tj. o 18%**.

Podstawowym czynnikiem wpływającym na wzrost wartości majątku jest znaczne zwiększenie kapitałów własnych Spółki (emisja akcji oraz zysk netto za lata 2011-2014) oraz majątku obrotowego - poziomu krótkoterminowych aktywów finansowych i rzeczowych aktywów trwałych.

Stan zapasów na koniec 2015 roku wynosił **17.095 tys. zł**. Nastąpiło więc zwiększenie stanu zapasów o 2,6 mln zł, co wpłynęło na płynność finansową. Jednak wysoki stan magazynowy związany jest z realizacją zamówień, którego celem było zabezpieczenie poziomu stanu magazynowego wobec realnego zagrożenia dotyczącego ciągłości produkcji oraz sezonowością dostaw materiałów. W trakcie roku Zarząd stopniowo uwalnia gotówkę zablokowaną w zapasach poprzez bieżące zmniejszanie ich stanu.

W 2015 wyraźnie wzrósł stan magazynu wyrobów gotowych białej mikrosfery. Powstałe produkty będą sprzedawane w 2016 roku, a wszystkie nakłady zostały już poniesione (wpłacona zaliczka i zakup surowca z transportem ,koszty osobowe ,opakowania itp.) i zysk jest już „odłożony” w czasie. Wyroby gotowe ujęte w bilansie na koniec 2015 roku stanowią wartość 8.441 tys zł, natomiast ich wartość w cenach sprzedaży wynosi 15.415 tys zł.

Przy planowanym wzroście produkcji i sprzedaży białej mikrosfery z 15 % udziału w całości sprzedaży w roku 2014 do 55-60 % w roku 2016, konieczne jest posiadanie przez Spółkę pewnej ilości całej palety produktów białej mikrosfery, jako niezbędnej rezerwy magazynowej dla zabezpieczenia płynności sprzedaży w całym 2016 roku.

Taki sposób produkcji (w dużych partiach) powoduje zmniejszenie kosztu jednostkowego produkowanej mikrosfery i wpływa na wzrost zysku netto.

Istotną pozycję w bilansie stanowią należności z tytułu dostaw i usług, których na koniec września było **6.946 tys. zł**. Należności te wynikają głównie z tytułu sprzedaży produktów. Aktualnie Zarząd Spółki realizuje stopniowe odzyskanie tych środków, w celu zwiększenia płynności finansowej i możliwości zakupu większej ilości surowca.

Znaczną pozycją aktywów obrotowych stanowią inwestycje krótkoterminowe, w których oprócz posiadanej przez Spółkę na kontach bankowych gotówki znajduje się krótkoterminowa część udzielonej Spółce-córce Eko Sphere KZ pożyczki celowej z przeznaczeniem na budowę fabryki w Kazachstanie. Pożyczka będzie spłacana po uruchomieniu zakładu w I półroczu 2016 roku dostawami mikrosfery.

Majątek trwały spółki będący w posiadaniu Spółki jest znaczny i stanowi aż 69% ogólnego poziomu aktywów, tj. **67.708 tys. zł**. Na majątek trwały składają się głównie budynki, maszyny oraz grunty które zapewniają zdolności produkcyjne spółki. Do końca 2015 roku nastąpił znaczny przyrost wartości posiadanego majątku w postaci inwestycji długoterminowych, w których znajduje się długoterminowa część udzielonej Spółce-córce Eko Sphere KZ pożyczki celowej z przeznaczeniem na budowę fabryki w Kazachstanie.

Znaczna poziom wartości niematerialnych i prawnych jest podyktowany wydatkami poniesionymi na patent i dokumentację związaną z produkcją mikrosfery . Łączne wydatki to 342 tys. Euro. Zgodnie z przyjętą strategią spółki, każda kolejna spółka-córka, która będzie budowała fabrykę do stacjonarnego pozyskiwania mikrosfery , będzie obciążona tymi kosztami. Koszty patentu już się nie będą zwiększały, jedynie nieznacznie mogą rosnąć koszty dokumentacji. Wynika to z faktu, że kolejne elektrownie, gdzie planujemy budowę fabryki , są zdecydowanie większe od elektrowni w Astanie, gdzie aktualnie prowadzona jest inwestycja.

W przypadku źródeł finansowania posiadanego majątku, czyli pasywów, na dzień 31.12.2015r. wartość kapitału własnego wynosi **65.898 tys. zł**, co stanowi aż **67%** ogólnego poziomu pasywów. Pozostałą część pasywów tj. **33%** - stanowią zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

W strukturze zobowiązań główne to zobowiązania handlowe wobec dostawców oraz zobowiązania wobec banków i pożyczkodawców, które dostarczają środki w ramach kredytu obrotowego i pożyczek oraz z tytułu podatków i ubezpieczeń.

Na zobowiązania długoterminowe w wys. 11.837 tys. zł składa się kredyt długoterminowy w wys. 4 412 tys. zł oraz zobowiązania z tytułu krzyżowej wymiany akcji dla Akcjonariuszy Założycieli w wys. 7 382 tys. zł.

Na zobowiązania krótkoterminowe w kwocie 1 257 tys. zł głównie składają się kredyty i pożyczki w wys. 14.495 tys. zł oraz zobowiązania krótkoterminowe z tytułu krzyżowej wymiany akcji i inne zobowiązania w wys. 2 156 tys. zł.

Wskaźniki

| Wskaźniki | Jedn. miary | 12 m-cy 2014 | 12 m-cy 2015 | Wartości rekomendowane |
|--|-------------|--------------|--------------|------------------------|
| - Wskaźniki rentowności | | | | |
| ROE (wynik netto/średni stan kapitału własnego*) | % | 15,34% | 9,44% | 15-25% |
| ROA (wynik netto/średni stan aktywów ogółem*) | % | 10,71% | 6,49% | 5-8% |
| Rentowność sprzedaży (ROS) (wynik ze sprzedaży/przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi) | % | 34,61% | 19,44% | 3-8% |
| Rentowność netto (wynik netto/przychody ogółem) | % | 40,00% | 28,97% | 5-15% |
| - Wskaźniki płynności | | | | |
| Wskaźnik bieżącej płynności I (aktywa obrotowe/zobowiązania krótkoterminowe) | wsk | 2,6 | 1,6 | 1,2-2 |
| Wskaźnik szybkiej płynności II (aktywa obrotowe-zapasy-rozł. międzyokresowe/zobowiązania krótkoterminowe) | wsk | 1,9 | 0,7 | ≥ 1 |
| Wskaźnik szybkiej natychmiastowej III (śr. pieniężne + krótkoter.pap.wartość/zobowiązania krótkoterminowej)) | wsk | 1,4 | 0,3 | 0,1-0,2 |
| - Wskaźniki zadłużenia | | | | |
| Wskaźnik ogólnego zadłużenia (kapitał obcy/aktywa ogółem) | wsk | 38% | 33% | 55-65% |
| - Wskaźniki rotacji i produktywności | | | | |
| Wskaźnik obrotu należnościami (średni stan należności *365/przychody ogółem) | w dniach | 130 | 132 | |
| Wskaźnik obrotu zobowiązaniami (średni stan zobowiązań krótkoterm. *365/koszty ogółem) | w dniach | 337 | 399 | |
| Wskaźnik obrotu zapasami (średni stan zapasów *365/koszty działalności operacyjnej) | w dniach | 312 | 350 | |
| Przychodowość pracownika (przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi/śr. liczba zatrudnionych) | wsk | 1 010 620 | 817 250 | wskaźnik rosnący |
| - Wskaźniki poziomu kosztów | | | | |
| Wskaźnik poziomu kosztów (koszty operacyjne ogółem/przychody ogółem) | % | 65% | 80% | poniżej 100% |

Wnioski

Należy podkreślić, że w 2015 roku:

1. Uzyskano bardzo wysoki zysk na sprzedaży (wartość 3.971 tys. zł)
2. Rentowność na sprzedaży po 12 m-cach 2015 r. osiągnięto na poziomie 20%
3. Rentowność netto za 12 m-cy 2015 rok wyniosła 29%
4. Rentowność majątku ROA i rentowność kapitałów własnych w 2015 roku jest na wysokim poziomie i wyniosła odpowiednio 6,5% i 9,4% pomimo znacznego przyrostu majątku i kapitałów własnych.
5. W 2015 roku utrzymano prawidłową płynność finansową na każdym poziomie,
6. Utrzymano znaczną wartość przychodów uzyskiwanych na jednego zatrudnionego pracownika spółki.
7. Działalność Spółki jest prowadzona przy bardzo niskim poziomie zadłużenia.
8. Spółka aktualnie posiada znaczny pakiet zamówień na najbliższy rok
9. Zmniejszenie cen sprzedaży oraz zwiększenie kosztów poszczególnych kosztów działalności spółki miały decydujący wpływ na zmniejszenie, i tak wysokiej rentowności na sprzedaży. Jednak Spółka oczekuje w najbliższym czasie na zwiększenie ilości odwiertów prowadzonych na świecie, a co za tym idzie poprawy koniunktury na mikrosferę.

2. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, mający znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Do istotnych czynników mających wpływ na osiągnięte wyniki w omawianym kwartale miała współpraca z Koncernem z branży ropy i gazu. W IV kwartale Koncern odebrał bardzo małe ilości mikrosfery co przyczyniło się do mniejszych przychodów w tym kwartale, od pierwotnie zakładanych. Należy podkreślić, że w styczniu i lutym br. odbiory uległy zwiększeniu.

Drugim ważnym czynnikiem mającym wpływ na wynik jest niższa sprzedaż białej mikrosfery. Spółce nie udało się uplasować na rynku dodatkowych ilości białej mikrosfery, które spółka miała do dyspozycji w drugim półroczu 2015 roku. W całym roku 2015 ilość sprzedanej białej mikrosfery w stosunku do szarej wynosi ca 33%. Proporcje te od początku 2016 roku są już dużo korzystniejsze.

Poza w/w czynnikami spółka nie odnotowała innych zdarzeń o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

3. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w reprezentowanym okresie.

W omawianym okresie efekt sezonowości nie występuje.

4. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

W omawianym okresie nie miało to miejsca.

5. Informacja dotycząca wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy łącznie w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

Spółka nie wypłaciła dywidendy.

6. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na wszystkie wyniki finansowe.

W dniu 15.02.2016 Zarząd Emitenta otrzymał zaproszenie od globalnego Koncernu z branży ropy i gazu na złożenie oferty na dostawy mikrosfery do następujących krajów: Zjednoczone Emiraty Arabskie, Irak, Oman, Kuwejt, Egipt, Algieria. Całkowita wartość dostaw to ca 2,4 mln EUR, tj. 10,6 mln zł. w okresie od marca 2016 do marca 2017 z możliwością przedłużenia o dodatkowy rok. Równocześnie Spółka wysłała próbki do badań dwóch rodzajów mikrosfer do Laboratorium Koncernu w Algierii.

7. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

W omawianym okresie nie wystąpiły zobowiązania warunkowe.

Prezes Zarządu
Jacek Dziedzic