

Szanowni Państwo,

Z dużą satysfakcją przekazujemy Państwu **sprawozdania finansowe Grupy Kapitałowej VOXEL za 2015 r.**

Zakończony rok obrotowy był bez wątpienia najlepszym w historii naszej Grupy Kapitałowej. Przyjęta i konsekwentnie realizowana strategia przyniosła oczekiwane efekty, zarówno w wymiarze operacyjnym, jak też finansowym.

GK VOXEL stała się jednym z kluczowych podmiotów oferujących dostęp do nowoczesnej medycyny w Polsce. Nasza sieć obejmuje już 40 pracowni diagnostycznych, w których wykonano w 2015 r. ponad 192 tys. badań. W ramach usług teleradiologicznych nasi specjaliści zinterpretowali ok. 170 tys. badań.

Szczególnie dynamiczny wzrost skali działalności zanotowaliśmy w implementacji systemów IT oraz dostawach sprzętu dla sektora medycznego. Przychody tego segmentu urosły o 53% rdr. Skupiliśmy się na modernizacji oraz wzbogaceniu własnych systemów informatycznych o nowe funkcjonalności, co już zaczęło pozytywnie przekładać się na portfel Klientów.

Wzrost skali działalności znalazł odzwierciedlenie w wynikach finansowych Grupy Kapitałowej. Kolejny rok z rzędu zanotowaliśmy wzrost przychodów, który w 2015 r. wyniósł 28,3%. Dzięki przeprowadzonej restrukturyzacji kosztów oraz zmniejszeniu poziomu zadłużenia wszystkie wskaźniki rentowności istotnie wzrosły. GK VOXEL osiągnęła historycznie najwyższy zysk operacyjny w wysokości 20,3 mln zł oraz EBITDA na poziomie ponad 33,5 mln zł.

Działamy w segmencie medycyny, który – ze względów demograficznych, jak też cywilizacyjnych – jest jednym z najszybciej rosnących na świecie. Nakładając na to coraz większą świadomość faktu, że diagnostyka ekonomizuje procesy leczenia uważamy, że perspektywy dalszego dynamicznego wzrostu rynku, na którym działa Grupa są niezagrożone.

Dysponując dużą siecią pracowni, posiadając kompetentny zespół, a także wieloletnią dobrą współpracę z płatnikiem publicznym i kontrahentami prywatnymi wierzymy, że działalność medyczna GK VOXEL będzie kontynuować swój dynamiczny wzrost.

Podobnie z optymizmem patrzymy na segment systemów IT dla sektora medycznego. Wdrożona przed dwoma laty nowa strategia okazała się właściwa. Zbudowany portfel Klientów, z którymi przechodzimy do współpracy długoterminowej, prace nad rozwojem unikatowych rozwiązań sprzętowo-informatycznych dla diagnostyki onkologicznej oraz perspektywa dotacji unijnych napędzających zakupy sprzętu diagnostycznego są solidną podstawą do utrzymania dotychczasowej dynamiki rozwoju tego segmentu także w bieżącym roku.

Dziękując za okazane zaufanie, życzę Państwu miłej lektury!

Z poważaniem,

Jacek Liszka - Prezes Zarządu VOXEL S.A.