

RAPORT OKRESOWY

II KWARTAŁ 2015

Wrocław, dnia 12.08.2015

LIST PRZEWODNI ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY

Szanowni Państwo,

W II kwartale 2015 roku znaczącą aktywnością biznesowego ramienia zespołu PiLab były kroki zmierzające do pozyskania nowych klientów instytucjonalnych w Polsce oraz konwersja na sprzedaż obecnie realizowanych projektów o charakterze Proof of Concept (PoC). Podjęliśmy kolejne działania związane z obecnością na rynku amerykańskim (spotkania handlowe, przygotowania pod kolejne zgłoszenia patentowe). W aspekcie technicznym i produkcyjnym, rozpoczęliśmy prace związane ze zwiększeniem zespołu na potrzeby przyszłych projektów w USA, rozpoczęła się również budowa komórki świadczącej całodobowe wsparcie w języku angielskim.

Z sukcesem prowadzimy selektywną rekrutację doświadczonych i tylko najlepszych programistów, zapoznanych z sektorem BI sprzedawców z potwierdzonym track-record, czy pierwszych pracowników zespołu w USA, pozyskując talenty gotowe podjąć wyzwanie twórczej pracy budując długoterminową wartość polskiego vendora technologii. Za przykład może posłużyć informacja komunikowana w RB EBI 7/2015 o pozyskaniu światowej klasy Head of Engineering Wojciecha Jakóbczyka.

Zarząd PiLab z dużą uwagą podchodzi do procesów sprzedażowych i wdrożeniowych, analizując potrzeby przedsiębiorstwa oraz weryfikując wartość wnoszoną do biznesu klienta rozwiązaniem PiLab, gdyż tylko poprawnie zidentyfikowane przewagi konkurencyjne mogą zapewnić produktom PiLab skalowalność.

Klienci dostrzegają wartość rozwiązania PiLab w porównaniu z standardowymi narzędziami klasy Business Intelligence (BI), które ograniczają się do dostarczania tylko statycznych raportów, natomiast PiLab/BI zapewnia elastyczną analizę 360 stopni umożliwiając analizę i wyciąganie wniosków wykorzystując ukryte połączenia pomiędzy danymi. Kolejny krok, który skupia gros prac amerykańskiej części naszego zespołu, to specjalizacja zastosowania systemu na tzw. use-case'y, które pozwalają na dominację określonych nisz, nie tylko w skali lokalnej (rynek Polski), ale przede wszystkim w zakresie rynku USA i dalej kolejnych rynków. Aktualnie system PiLab uzyskuje pozytywny feedback w Polsce i w USA w zakresie ośmiu use-case, z których każdy stanowi odrębny rynek. Celem prac naszego zespołu marketingowego jest potwierdzenie, które z tych zastosowań mają największy potencjał rynkowy oraz możliwości skalowania w USA i na rynkach globalnych. Proces ten jest aktualnie na etapie rozmów z szeregiem konsultantów i klientów amerykańskich, kolejnym krokiem będzie rozpoczęcie pierwszych pilotażowych wdrożeń i dalej premiera produktu w Ameryce.

Odnosnie rynku polskiego, po premierze produktu, jedna z przewag systemu PiLab została zaimplementowana do modelu sprzedażowego jako element zwiększający efektywność sprzedażową i eliminujący ryzyko klienta, przy jednoczesnym udowodnieniu zwrotu z inwestycji. Dzięki temu, że czas i zasoby konieczne do wdrożenia systemu PiLab są minimalne, Emitent realizuje wdrożenia PoC jako pierwszy element procesu sprzedaży. Warto nadmienić, że proces certyfikacji i dopuszczania naszych inżynierów wdrożeniowych do kluczowych danych klientów zazwyczaj trwa dłużej niż samo wdrożenie i prezentacja wyników na żywych danych.

Jednym z przykładów konwersji PoC na zamówienie jest projekt w banku BZ WBK zapewniający możliwość wykonywania dowolnych analiz, które nie są ograniczone do wcześniej przygotowanych scenariuszy, tym samym użytkownicy biznesowi w banku mogą testować dowolne hipotezy w czasie rzeczywistym.

Warto zaznaczyć, iż cechą charakterystyczną procesu sprzedażowego zaawansowanych produktów informatycznych klasy enterprise jest długi okres finalizacji kontraktu wynoszący od 6 do 18 miesięcy od momentu wpisania PiLab na listę dostawców rozwiązań IT w danej instytucji. Mimo że docelowe wdrożenie trwa kilka tygodni, a okres testowania systemu w ramach PoC 1-2 miesiące, to formalizacja i procedury zakupowe średnio zamykają się w czasie około 12 miesięcy.

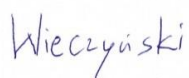
W II kwartale 2015 r. Spółka przeprowadziła proces podwyższenia kapitału zakładowego w wyniku emisji akcji serii H oraz serii I. Akcje zostały objęte przez inwestorów oraz opłacone gotówką, o czym Zarząd informował w RB EBI 9/2015 z dnia 21.04.2015r.

Warto zaznaczyć, iż FGP Venture sp. z o.o. - podmiot reprezentujący kluczowych akcjonariuszy PiLab, poinformował Spółkę o złożeniu zobowiązania czasowo ograniczającego zbywalność akcji Emitenta poprzez zawarcie umowy typu lock-up na akcje PiLab, co było przedmiotem RB EBI 22/2015 z dnia 24.06.2015 r. Jest to kolejny, trzeci już lock-up nałożony na siebie dobrowolnie przez kluczowych akcjonariuszy, potwierdzający długoterminowe zaangażowanie w PiLab SA.

Zachęcamy do zapoznania się z materiałami wideo na stronie internetowej PiLab ilustrującymi potencjał autorskiej technologii PiLab.pl/materiały_informacyjne

Serdecznie dziękujemy Inwestorom za okazaną cierpliwość i zaufanie!
Zapraszamy do odwiedzenia siedziby PiLab SA we Wrocławiu.

Z wyrazami szacunku,



Paweł Wieczyński

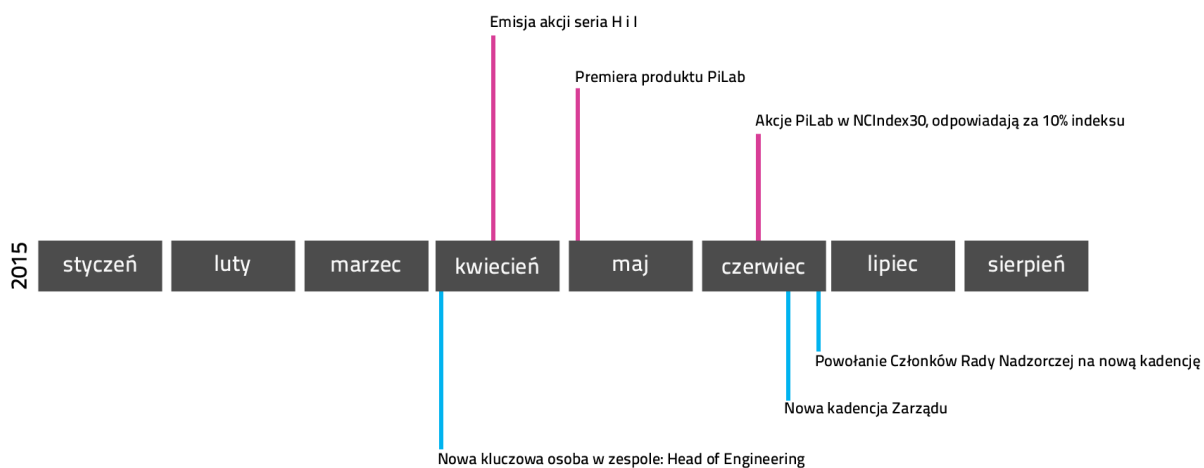
Prezes Zarządu PiLab SA

1. INFORMACJE O SPÓŁCE

Firma:	PiLab SA
Forma Prawna:	Spółka Akcyjna
Adres rejestrowy:	ul. Rzeźnicza 32-33, 50-130 Wrocław
Telefon:	+48 71 707 21 74
Fax:	+48 71 707 22 73
Adres E-mail:	biuro@pilab.pl
Adres www:	www.pilab.pl
NIP:	894-303-43-18
REGON:	21737247
KRS:	0000405409

Źródło: Emitent

2. NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA KOMUNIKOWANE W EBI NA OSI CZASU



Źródło: Emitent

Tabela 1 KOMUNIKATY EBI PRZEKAZANE PRZEZ EMITENTA W RAPORTOWANYM OKRESIE

Data publikacji	Typ raportu	Nr raportu	Tytuł raportu
2015-04-01	bieżący	7/2015	Nowa, kluczowa osoba w zespole PiLab.
2015-04-09	bieżący	8/2015	Uchwała Zarządu w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego spółki w ramach kapitału docelowego.
2015-04-21	bieżący	9/2015	Informacja Zarządu w związku z zakończeniem subskrypcji akcji serii H oraz I
2015-04-29	bieżący	10/2015	Złożenie wniosku o wprowadzenie akcji serii G do obrotu na rynku NewConnect.
2015-05-12	kwartalny	11/2015	Raport kwartalny za I kwartał 2015 r.
2015-05-28	bieżący	13/2015	Rejestracja zmian w Statucie Spółki.
2015-05-31	bieżący	14/2015	Wprowadzenie akcji serii G do obrotu na rynku NewConnect.
2015-06-02	roczny	15/2015	Raport roczny PiLab S.A. za rok obrotowy 2014
2015-06-03	bieżący	16/2015	Ogłoszenie o zwołaniu Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia PiLab S.A. wraz z projektami uchwał.
2015-06-06	bieżący	17/2015	Złożenie wniosku o wyznaczenie pierwszego dnia notowania akcji serii G na rynku NewConnect
2015-06-10	bieżący	18/2015	Wyznaczenie pierwszego dnia notowań akcji serii G na dzień 15 czerwca 2015 r.
2015-06-15	bieżący	19/2015	Wygaśnięcie umowy z Autoryzowanym Doradcą w zakresie wprowadzenia akcji serii G do ASO na rynku NewConnect.
2015-06-15	bieżący	20/2015	Wejście instrumentów finansowych Emitenta w skład portfela indeksu NCIndex30.
2015-06-23	bieżący	21/2015	Powołanie Członków Zarządu Spółki na nową kadencję.
2015-06-24	bieżący	22/2015	Zawarcie umowy typu lock-up na akcje Emitenta.
2015-06-26	bieżący	23/2015	Zakres stosowanych przez Spółkę zasad Dobrych Praktyk.
2015-06-30	bieżący	24/2015	Treść uchwał podjętych na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 29 czerwca 2015 r.
2015-06-30	bieżący	25/2015	Powołanie Członków Rady Nadzorczej na nową kadencję.

3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA

Bilans Emitenta

Lp.	AKTYWA	II Q 2015	II Q 2014
A	Aktywa trwałe	709 717,14	776 189,33
I.	Wartości niematerialne i prawne	574 977,08	669 819,77
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	134 740,06	106 369,56
III.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
IV.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
B	Aktywa obrotowe	6 402 439,38	1 888 118,23
I.	Zapasy	0,00	0,00
II.	Należności krótkoterminowe	997 004,36	995 098,15
III.	Inwestycje krótkoterminowe	5 394 330,56	884 658,63
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11 104,46	8 361,45
	SUMA AKTYWÓW	7 112 156,52	2 664 307,56
Lp.	PASYWA	II Q 2015	II Q 2014
A	Kapitał (fundusz) własny	6 632 231,22	2 386 098,42
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	253 550,00	178 700,00
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0,00	0,00
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	12 235 888,98	4 458 998,17
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-2 957 147,71	-1 250 111,19
VIII.	Zysk (strata) netto	-2 900 060,05	-1 001 488,56
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	479 925,30	278 209,14
I.	Rezerwy na zobowiązania	0,00	0,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	65 359,81	64 894,18
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	414 565,49	213 314,96
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
	SUMA PASYWÓW	7 112 156,52	2 664 307,56

Źródło: Emitent

Rachunek zysków i strat Emitenta (wariant porównawczy)

Lp.	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	II Q 2015	II Q 2014	I-II Q 2015	I-II Q 2014
A	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	84 037,88	318 083,30	160 450,03	383 066,22
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	84 037,88	318 083,30	160 450,03	383 066,22
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży instrumentów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
B	Koszty działalności operacyjnej	1 560 226,39	802 602,92	3 023 487,61	1 356 343,32
I.	Amortyzacja	71 429,75	66 183,57	140 626,76	127 006,03
II.	Zużycie materiałów i energii	60 849,44	43 697,73	135 651,56	82 121,97
III.	Usługi obce	865 542,87	297 676,98	1 591 436,90	480 700,57
IV.	Podatki i opłaty, w tym:	3 353,80	0,00	14 055,08	10 737,50
V.	Wynagrodzenia	390 703,57	274 342,89	739 274,06	475 501,01
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	73 366,18	19 863,03	120 709,64	27 669,16
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	94 980,78	100 838,72	281 733,61	152 607,08
VIII.	Wartość sprzedanych instrumentów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
C	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-1 476 188,51	-484 519,62	-2 863 037,58	-973 277,10
D	Pozostałe przychody operacyjne	23 425,57	1 500,43	29 717,42	1 500,91
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	1 500,00	0,00	1 500,00
II.	Dotacje	23 424,92	0,00	29 714,68	0,00
III.	Inne przychody operacyjne	0,65	0,43	2,74	0,91
E	Pozostałe koszty operacyjne	29 655,30	6 797,17	42 218,70	13 234,66
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	29 655,30	6 797,17	42 218,70	13 234,66
F	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-1 482 418,24	-489 816,36	-2 875 538,86	-985 010,85
G	Przychody finansowe	3 262,83	2 303,23	8 904,84	3 181,73
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki, w tym:	3 262,83	2 303,23	5 002,82	3 181,73
III.	Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	0,00	0,00	3 902,02	0,00
H	Koszty finansowe	9 582,20	5 818,31	9 649,03	7 583,44
I.	Odsetki, w tym:	4 987,08	3 538,46	9 646,08	4 892,96
II.	Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00

III.	Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne	4 595,12	2 279,85	2,95	2 690,48
I.	Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	-1 488 737,61	-493 331,44	-2 876 283,05	-989 412,56
J	Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II.)	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Zyski nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Straty nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
K	Zysk (strata) brutto (I±J)	-1 488 737,61	-493 331,44	-2 876 283,05	-989 412,56
L	Podatek dochodowy	23 777,00	12 076,00	23 777,00	12 076,00
M	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
N	Zysk (strata) netto (K-L-M)	-1 512 514,61	-505 407,44	-2 900 060,05	-1 001 488,56

Źródło: Emitent

Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta (metoda pośrednia)

Lp	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	II Q 2015	II Q 2014	I-II Q 2015	I-II Q 2014
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	- 1 512 514,61	-505 407,44	- 2 900 060,05	- 1 001 488,56
II.	Korekty razem	- 61 996,24	-268 386,91	- 36 101,90	- 296 317,54
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	- 1 574 510,85	-773 794,35	- 2 936 161,95	- 1 297 806,10
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	126 375,00	0,00	150 503,67	5 119,56
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	- 126 375,00	0,00	- 150 503,67	- 5 119,56
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	6 022 386,00	49 804,00	6 193 153,97	2 003 400,00
II.	Wydatki	21 225,02	15 006,71	38 484,57	24 933,39
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	6 001 160,98	34 797,29	6 154 669,40	1 978 466,61
D.	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	4 300 275,13	-738 997,06	3 068 003,78	675 540,95
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	4 300 275,13	0,00	3 068 003,78	675 540,95
F.	Środki pieniężne na początek okresu	1 094 055,43	1 623 655,69	2 326 326,78	209 117,68
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:	5 394 330,56	884 658,63	5 394 330,56	884 658,63

Źródło: Emitent

Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta

Lp	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE (FUNDUSZU) WŁASNYM	II Q 2015	II Q 2014	I-II Q 2015	I-II Q 2014
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	2 122 359,83	2 854 121,86	3 343 033,27	1 384 186,98
I.a	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	2 122 359,83	2 854 121,86	3 343 033,27	1 384 186,98
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	6 632 231,22	2 386 098,42	6 632 231,22	2 386 098,42
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	6 632 231,22	2 386 098,42	6 632 231,22	2 386 098,42

Źródło: Emitent

4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Przy sporządzaniu niniejszego raportu kwartalnego przyjęto następujące regulacje prawne:

- Załącznik nr 3 Regulaminu ASO „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect (według stanu prawnego na dzień 1 stycznia 2015 r.);
- Ustawa o rachunkowości;
- Krajowe Standardy Rachunkowości;
- Zasady (polityki) rachunkowości Spółki.

W okresach za, które prezentowane są wyniki finansowe Emitenta nie wprowadzano, żadnych zmian w stosowanych zasadach (polityki) rachunkowości.

Poniżej wskazano przyjęte i obowiązujące zasady (polityki) rachunkowości Spółki.

Omówienie przyjętych zasad (polityki) rachunkowości.

Przyjęte zasady rachunkowości są zgodne z przepisami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku z późniejszymi zmianami, zwaną dalej Ustawą, która określa między innymi zasady rachunkowości dla jednostek mających siedzibę lub miejsce sprawowania zarządu na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.

Wynik finansowy jednostki za dany rok obrotowy obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.

Stosowane metody wyceny aktywów i pasywów

Środki pieniężne

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej:

- wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut, stosowanych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy,
- rozchód walut wycenia się według kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu,
- w przypadku pozostałych operacji po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień,
- na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień,
- ustalone na koniec dnia różnice kursowe wpływają na wynik finansowy, a mianowicie:

- dodatnie – jako przychody finansowe z operacji finansowych,
- ujemne – jako koszty finansowe z operacji finansowych.

Do wyceny rozchodu waluty z rachunku walutowego stosuje się kurs historyczny (jako kurs faktycznie zastosowany). Kurs historyczny jest to kurs, po którym dokonano wyceny waluty w dniu jej wpływu na rachunek walutowy. Dokonując wyceny rozchodu walut z rachunku walutowego według kursu historycznego Spółka stosuje metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”.

Inwentaryzacja środków pieniężnych w kasie jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Inwentaryzacja środków pieniężnych na rachunkach bankowych jest przeprowadzana poprzez potwierdzenie sald z bankiem.

Inwentaryzacja innych środków pieniężnych oraz innych aktywów pieniężnych jest przeprowadzana poprzez porównywanie danych ewidencyjnych z dokumentami.

Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania (w tym z tytułu kredytów i pożyczek) w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie.

Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej.

Dodatnie lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności, wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nierozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się po obowiązującym na dany dzień średnim kursie ustalonym dla obcej waluty przez NBP.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Odpisy aktualizujące należności spółka tworzy na:

- należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości do wysokości należności nie objętych gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności zgłoszonej likwidatorowi lub sądziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego w wysokości 100% należności,
- należności kwestionowane przez dłużników (sporne) oraz należności skierowane do postępowania sądowego w wysokości 100% należności,
- należności, z których zapłatą dłużnik zwleka, a zapłata nie jest prawdopodobna w wysokości 100% należności.

Inwentaryzacja należności i zobowiązań następuje w drodze pisemnego potwierdzenia sald z kontrahentami.

Instrumenty finansowe

Klasyfikacja instrumentów finansowych

Instrumenty finansowe klasyfikowane są do następujących kategorii:

- aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
- aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności;
- pożyczki i należności;
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Klasyfikacja opiera się na analizie charakterystyki oraz celu nabycia inwestycji. Klasyfikacji dokonuje się na moment początkowego ujęcia aktywów i zobowiązań finansowych.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych, który spełnia jeden z poniższych warunków:

- został nabyty lub powstał głównie w celu odsprzedaży w krótkim terminie (jeżeli oczekuje się jego realizacji w ciągu 12 miesięcy);
- stanowi część portfela określonych instrumentów finansowych, które są zarządzane łącznie, i dla których istnieje potwierdzenie uzyskiwania krótkoterminowych zysków w przyszłości; lub
- jest instrumentem pochodnym, o ile nie zostały spełnione wymagania dotyczące zastosowania rachunkowości zabezpieczeń.

Sprzedaż papierów wartościowych następuje wg zasady FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”. Wynik na sprzedaży jest sumą sprzedaży pomniejszoną o koszt własny sprzedaży wg opisanej zasady.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych:

- nie będący instrumentem pochodnym;
- stałych lub możliwych do określenia płatnościach;
- ustalonym terminie zapadalności;
- który jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu zapadalności; gdzie:
 - brak zamiaru występuje wtedy gdy jednostka:
 - zamierza utrzymać składnik aktywów finansowych przez czas nieokreślony;
 - jest gotowa dokonać sprzedaży (zmiana warunków rynkowych, potrzeby płynnościowe, alternatywne inwestycje itd.);
 - emitent posiada prawo do rozliczenia w kwocie znacznie niższej od jego zamortyzowanego kosztu;
 - brak możliwości występuje wtedy gdy jednostka:
 - nie posiada dostępnych środków finansowych, które pozwalałyby na finansowanie inwestycji do upływu terminu zapadalności;
 - podlega ograniczeniom wynikającym z przepisów prawa lub innego typu, które mogą udaremnić jej zamiar utrzymania składnika aktywów finansowych do terminu zapadalności;
- inny niż:
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
 - składnik spełniający definicję pożyczek i należności.

Pożyczki i należności

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych:

- nie będący instrumentem pochodnym;
- określonych lub możliwych do określenia płatnościach;
- nienotowany na aktywnym rynku;
- inne niż:
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
 - aktywa finansowe, których posiadacz może nie odzyskać zasadniczo pełnej kwoty inwestycji początkowej z innego powodu niż pogorszenie obsługi kredytu, które kwalifikuje się jako dostępne do sprzedaży.

Do pożyczek udzielonych i należności własnych nie zalicza się nabytych pożyczek ani należności, a także wpłat dokonanych przez jednostkę celem nabycia instrumentów kapitałowych nowych emisji, również wtedy gdy nabycie następuje w pierwszej ofercie publicznej lub w obrocie pierwotnym, a w przypadku praw do akcji – także w obrocie wtórnym.

Do tej kategorii rachunkowości nie zalicza się należności z tytułu dostaw towarów i usług, ponieważ nie powstały na skutek przekazania drugiej stronie umowy środków pieniężnych.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się aktywa finansowe, które nie są instrumentami pochodnymi oraz:

- zostały jako takie zakwalifikowane (zazwyczaj na moment początkowego ujęcia); lub
- nie kwalifikują się do pozostałych kategorii.

Przy wycenie rozchodu instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży stosuje się metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”. Wynik na sprzedaży jest sumą sprzedaży pomniejszoną o koszt własny sprzedaży wg opisanej zasady.

Zasady wyceny i prezentacji w sprawozdaniu finansowym instrumentów finansowych

Grupa aktywów finansowych	Zasady wyceny	Zasady ujęcia w sprawozdaniu finansowym
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	Aktywa finansowe notowane na aktywnym rynku – według bieżącej ceny rynkowej. Aktywa finansowe nienotowane na aktywnym rynku - według ceny nabycia skorygowanej o trwałą utratę wartości, o ile istnieją przesłanki wskazujące, iż wycena ta nie różniłaby się istotnie od wyceny w wartości godziwej.	Różnica z wyceny ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności	Według skorygowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR).	Różnice z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
Pożyczki i należności	Według skorygowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR).	Różnice z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Aktywa finansowe notowane na aktywnym rynku – według bieżącej ceny rynkowej. Aktywa finansowe nienotowane na aktywnym rynku - według ceny nabycia skorygowanej o trwałą utratę wartości, o ile istnieją przesłanki wskazujące, iż wycena ta nie różniłaby się istotnie od wyceny w wartości godziwej.	Różnica z wyceny ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy potwierdzoną postanowieniem ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych art. 16d, wartości niematerialne i prawne o wartości do 3 500 zł, traktowane jako niskocenne składniki majątku, zalicza się do materiałów i księguje bezpośrednio w zużyciu materiałów z pominięciem ewidencji bilansowej.

Inwentaryzacja wartości niematerialnych i prawnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Wartość firmy

W wyniku aportu przedsiębiorstwa „PiLAB Zaawansowane technologie i Szkolenia informatyczne Krystian Piećko” (akt notarialny z 18.10.2011r. Rep. A nr 12309/2011) powstała dodatnia wartość firmy. Dominującą wartością wniesionego przedsiębiorstwa były innowacyjne techniki i algorytmy do obsługi i zarządzania danymi, które charakteryzują się ogromną niezależnością od zastosowanych technologii informatycznych. Techniki te korzystają z podstawowych założeń układu danych i nie ulegną dewaluacji z upływem czasu i rozwojem technik informatycznych. W przypadku utworzenia nowych standardów danych, które mogą zmienić technologie zapisu i przechowywania, same algorytmy ulegną tylko częściowej modyfikacji lub rozwinięciu pozostawiając trzon rozwiązania nienaruszony.

W związku z powyższym, zgodnie z postanowieniami art. 44b ust 10 Ustawy Zarząd Spółki podjął decyzję o wydłużeniu okresu amortyzacji dodatniej wartości firmy do 20 lat. Przyjęty okres amortyzacji wartości firmy uzasadniony jest wysokim prawdopodobieństwem wykorzystywania przedsiębiorstwa stanowiącego przedmiot aportu przez tak długi okres oraz zwiększeniem oczekiwanych przyszłych korzyści ekonomicznych.

Rzeczowe aktywa trwałe

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Spółka prowadzi ewidencję środków trwałych, do których zalicza się składniki mienia, przy czym środki trwałe o wartości do 3 500, traktowane jako niskocenne składniki majątku, zalicza się do materiałów i księguje bezpośrednio w zużyciu materiałów z pominięciem ewidencji bilansowej, zgodnie z art. 32 ust. 6 Ustawy. Zasady amortyzacji środków trwałych są zgodne z ustawą o podatku dochodowym od osób prawnych.

Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Odpisy amortyzacji dokonywane są zgodnie ze sporządzonym planem amortyzacji.

Odsetki, prowizje oraz różnice kursowe dotyczące środków trwałych w budowie zwiększają wartość nabycia tych składników majątku.

Inwentaryzacja rzeczowych aktywów trwałych jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Wyroby gotowe

Wytwarzane przez Spółkę programy komputerowe przeznaczone do wielokrotnej sprzedaży stanowią wyroby gotowe. Wycena następuje w oparciu o postanowienia art. 34 ust. 3 Ustawy, tj. w okresie przynoszenia przez nie korzyści ekonomicznych, nie dłuższym niż 5 lat, w wysokości nadwyżki kosztów ich wytworzenia nad przychodami według cen sprzedaży netto, uzyskanymi ze sprzedaży tych produktów w ciągu tego okresu. Nieodpisane po upływie tego okresu koszty wytworzenia zwiększają pozostałe koszty operacyjne.

Produkcja w toku

Zgodnie z art. 28 ust. 1 pkt 6 Ustawy, produkcję w toku, jako składnik rzeczowych składników aktywów obrotowych, wycenia się nie rzadziej niż na dzień bilansowy według kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe czynne ustala się w wysokości kosztów przypadających na następne okresy sprawozdawcze. Jeżeli wartość otrzymanych finansowych składników majątku jest niższa niż zobowiązania na

nie, w tym również z tytułu uzyskanych kredytów i pożyczek, to różnica stanowi czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów. Odpisuje się je w koszty operacji finansowych w równych ratach w ciągu okresu, na jaki zaciągnięto zobowiązanie. Do kosztów rozliczanych w czasie zalicza się przede wszystkim: zapłacone odsetki od kredytów, opłacone z góry prenumeraty, składki na ubezpieczenia majątkowe, czynsze.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy dotyczące przyszłych okresów są rozliczane w miesięcznych odpisach, jeśli stanowią istotną kwotę. W przeciwnym razie nie dokonuje się ich comiesięcznego rozliczania. Za próg istotności Spółka przyjmuje niższą z dwóch wartości: 1-2% sumy bilansowej lub 05-1% przychodów ze sprzedaży.

Rozliczenia międzyokresowe bierne ustala się w wysokości przypadającej na bieżący okres sprawozdawczy:

- ściśle oznaczonych świadczeń wykonywanych na rzecz spółki, lecz jeszcze nie stanowiących zobowiązania,
- prawdopodobnych kosztów, których kwota bądź data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Przewidywane, lecz nie poniesione, wydatki objęte biernymi rozliczeniami międzyokresowymi zmniejszają bieżąco koszty, nie później niż do końca roku obrachunkowego następnego po roku ich ustalenia.

Spółka dokonuje biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów oraz z obowiązku wykonania związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń wobec nieznanymi osob, których kwotę można oszacować, choć data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Na składniki aktywów, co do których istnieje podejrzenie, że w dającej się przewidzieć przyszłości nie będą przynosić korzyści ekonomicznych, Spółka będzie dokonywała odpisu z tytułu trwałej utraty ich wartości.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia.

Wysokość aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rozliczeń międzyokresowych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Kapitały własne

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmuje się jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z czystego zysku rocznego Spółki. Ponadto do kapitału zapasowego zalicza się również nadwyżkę powstałą w wyniku sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej po potrąceniu kosztów emisji.

Inwentaryzacja kapitałów własnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Rezerwy

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka tworzy rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, tj. różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rezerw jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Przychody ze sprzedaży

Przychodem z tytułu świadczenia usług związanych z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to przychody i koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki.

Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe są to należne przychody z operacji finansowych, natomiast koszty finansowe są to poniesione koszty operacji finansowych.

Ujemne różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań i kredytów inwestycyjnych po oddaniu inwestycji do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

Zyski i straty nadzwyczajne

Przez straty i zyski nadzwyczajne rozumie się straty i zyski powstające na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną Spółki i niezwiązane z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

Podatek dochodowy

Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego naliczane są zgodnie z przepisami ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych.

Podatek dochodowy od osób prawnych jest obliczany w oparciu o zysk brutto ustalony na podstawie przepisów o rachunkowości, skorygowany o przychody nie stanowiące przychodów podlegających opodatkowaniu oraz koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy składają się: wynik na działalności podstawowej, wynik na pozostałej działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej, wynik na operacjach nadzwyczajnych, obowiązkowe obciążenia wyniku.

Pomiar wyniku finansowego

Rachunek wyników sporządzony został w wariantcie porównawczym.

Sposób sporządzania sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe obejmuje wprowadzenie, bilans, rachunek zysków i strat w wersji porównawczej, dodatkowe informacje i objaśnienia, zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych sporządzony metodą pośrednią.

5. ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI

W drugim kwartale 2015 r. PiLab SA wygenerował przychody netto ze sprzedaży na poziomie 84 037,88 zł, podczas gdy przychody ze sprzedaży netto w analogicznym okresie 2014 roku wyniosły 318 083,30 zł, tym samym przychody Emitenta zmalały o 73,58 % r/r. W okresie od kwietnia do czerwca 2015 r. Spółka poniosła stratę netto w wysokości -1 512 514,61 zł, przy stracie - 505 407,44 zł w analogicznym okresie 2014 r.

W ujęciu narastającym od 1 stycznia do 30 czerwca 2015 r. wyniki drugiego kwartału przełożyły się na przychody netto ze sprzedaży w kwocie 160 450,03 zł, niższe o 58,11% niż w analogicznym okresie w roku ubiegłym oraz stratę netto na poziomie -2 900 060,05 zł, wobec -1 001 488,56 zł po pierwszym półroczu 2014 r.

Należy ponownie wskazać, że porównywanie przychodów i kosztów wynikających z działań przed zmianą strategii Spółki, do aktualnych wyników finansowych ma ograniczony sens analityczny.

Wyższa strata w znaczącej mierze jest efektem wzrostu kosztów wynikających z założonych celów inwestycyjnych i realizacji strategii Spółki. Obecnie poprzez wdrażane projekty sprzedażowe o charakterze PoC (Proof of Concept) udało się zweryfikować przewagi systemu Spółki w stosunku do konkurencyjnych rozwiązań oraz wyodrębnić branże, w których rozwiązanie będzie wdrażane komercyjnie. Spółka ponosi znaczące nakłady na realizację tego typu pilotażowych wdrożeń, co wiąże się ze wzrostem kosztów funkcjonowania. Ostatnio pozyskane kontrakty z BZ WBK na stworzenie Centralnej Bazy Produktów łączącej dane z 7 różnych systemów informatycznych, czy nowo rozpoczęte wdrożenia pilotażowe w branży finansowej, stanowią istotny przykład rozwoju Spółki. Równoległe Zarząd kontynuuje pozyskiwanie wykwalifikowanych specjalistów w niezbędnych dla Spółki obszarach: programistycznym oraz sprzedażowym.

W związku z wynikającą z obranej strategii rozwoju ekspansją geograficzną Spółka coraz więcej wydatków ponosi w dolarach amerykańskich, co wynika z intensywnych działań przygotowawczych do pierwszych projektów pilotażowych na rynku amerykańskim w 2015 roku.

W raportowanym okresie realizowano 6 projektów typu PoC dla nowych zastosowań technologii Spółki oraz 2 wdrożenia komercyjne.

Spółka kontynuuje również działania związane z ochroną praw intelektualnych do autorskiej technologii.

Pozyskany przez Spółkę kapitał o znacznej wartości w dwóch transzach: zrealizowana emisja akcji serii I oraz przygotowywana transakcja – emisja akcji serii J, zapewnią Spółce zasoby na ponad 2 lata funkcjonowania, umożliwiając finansowanie dynamicznego wzrostu oraz rozpoczęcie działań na rynku amerykańskim.

6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na 2015 rok.

7. W PRZYPADKU GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13a) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI

Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika nr 1 do Regulaminu ASO.

8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI

W drugim kwartale 2015 roku, kontynuując wcześniej wyznaczone cele, dział deweloperski Spółki prowadził działania zmierzające do przygotowania nowych funkcjonalności dla dostępnej z poziomu przeglądarki internetowej wersji systemu („cienki klient”). Rozpoczęliśmy również prace przygotowujące do złożenia kolejnych zgłoszeń patentowych w USA.

9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent nie posiada spółek zależnych i nie tworzy grupy kapitałowej.

10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent nie tworzy grupy kapitałowej, zatem nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

11. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

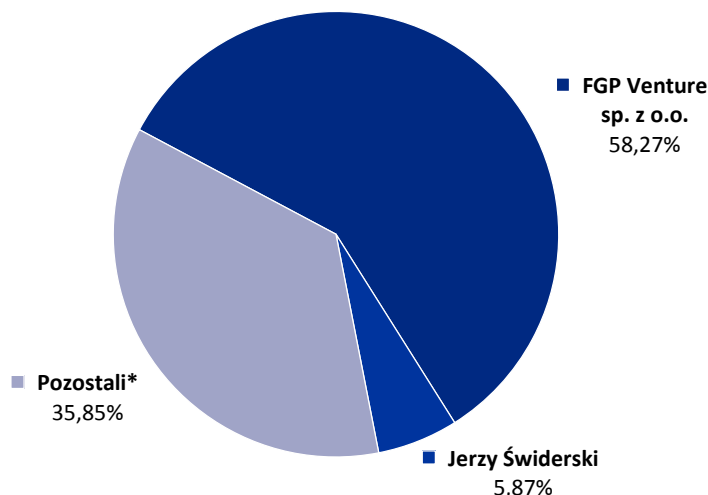
Tabela 2 Wyszczególnienie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym oraz udziału w głosach na walnym zgromadzeniu

Akcjonariusz	Seria akcji	Liczba akcji (szt.)	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
FGP Venture sp. z o.o.	A+B	1.175.000	1.900.000	46,34%	58,27%
Jerzy Świdorski		191.471	191.471	7,55%	5,87%
Pozostali*	B+C+D+E+F+G+H+I	1.169.029	1.169.029	46,11%	35,85%
Razem		2.535.500	3.260.500	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent

* w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO

Wykres 1 Struktura własnościowa Emitenta (udział w głosach na Walnym Zgromadzeniu)



* w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO

Źródło: Emitent

12. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent zatrudniał 57 osób (w przeliczeniu na pełne etaty).