

INDATA S.A.

Raport roczny za 2015r. List Prezesa Zarządu.

(wszystkie kwoty podane są w tys. złotych o ile nie podano inaczej)



**Sprawozdanie za rok 2015 z działalności Spółki
INDATA SA z siedzibą we Wrocławiu**

Wrocław, 21.03.2016

Spis Treści

List Prezesa Zarządu	4
Oświadczenie Zarządu w sprawie rzetelności sporządzenia rocznego sprawozdania finansowego	5
Oświadczenie Zarządu w sprawie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	6
1. Informacje o Grupie Kapitałowej INDATA	7
1.1. Dane o Emitencie	7
1.2. Opis organizacji Grupy Kapitałowej INDATA	7
1.3. Zmiany w organizacji grupy kapitałowej wraz z podaniem ich przyczyn	14
1.4. Posiadane przez Emitenta oddziały	15
1.5. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Spółką INDATA S.A.	15
2. Zatrudnienie w Grupie Kapitałowej INDATA	15
2.1. Zatrudnienie według form świadczenia pracy w przedsiębiorstwie Emitenta	15
2.2. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi oraz wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści wypłaconych osobom zarządzającym i nadzorującym Grupę Kapitałową INDATA	16
2.3. Wszelkie umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejście	17
2.4. System kontroli programów akcji pracowniczych	17
3. Strategia Emitenta oraz uwarunkowania jej rozwoju	17
3.1. Strategia Emitenta na lata 2016-2018 oraz perspektywy rozwoju jej działalności	17
3.2. Charakterystyka wewnętrznych i zewnętrznych czynników rozwoju	22
3.3. Ryzyka w działalności Emitenta	24
4. Działalność operacyjna Grupy Kapitałowej INDATA	33
4.1. Istotne wydarzenia w roku obrotowym 2015, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego;	33
4.2. Przedmiot działalności podmiotów INDATA S.A.	33
4.3. Rynki zbytu Emitenta	36
4.4. Ochrona środowiska	36
4.5. Osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju	36
4.6. Istotne umowy oraz postępowania sądowe w 2015 roku	37
5. Sytuacja finansowa Emitenta	38
5.1. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych oraz ocena istotnych czynników i nietypowych zdarzeń	38
5.2. Ocena czynników i zdarzeń o nietypowym charakterze mających wpływ na wyniki z działalności	43
5.3. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na 2015 rok	43
5.4. Główne inwestycje krajowe i zagraniczne oraz inwestycje kapitałowe	44

5.5.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych w porównaniu do wielkości posiadanych środków	45
5.6.	Finansowanie	45
6.	Informacje dotyczące akcji INDATA SA	49
6.1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	49
6.2.	Akcje i udziały w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących	49
6.3.	Umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy	49
7.	Ład korporacyjny	49
7.1.	Wskazanie zasad ładu korporacyjnego, któremu podlega Emitent, oraz miejsca, gdzie tekst zbioru zasad jest publicznie dostępny	50
7.2.	Wskazanie zakresu w jakim Emitent odstąpił od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego oraz wyjaśnienie przyczyn tego odstąpienia	50
7.3.	Opis głównych cech stosowanych w przedsiębiorstwie Emitenta systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych.	51
7.4.	Akcjonariat.....	52
7.5.	Funkcjonowanie organów Grupy Kapitałowej INDATA	52

List Prezesa Zarządu

Szanowni Akcjonariusze,

Mam zaszczyt przekazać Państwu Raport Roczny prezentujący wyniki finansowe i dokonania Spółki INDATA S.A. w 2015 roku.

Rok ten był okresem wyzwań oraz ciężkiej pracy. Przeszliśmy przez reorganizację Grupy Kapitałowej, debiut na parkiecie głównym GPW, wielomilionowe akwizycje, zmiany kadrowe, konsolidacje, oraz wszystkie inne wydarzenia występujące w tak szybko rosnącej i rozwijającej się Grupie.

Pomimo stagnacji na rynku teleinformatycznym oraz rezygnacji z przeprowadzania oferty publicznej, Indata S.A. rozwijała się organicznie i przez akwizycje, konsekwentnie dążąc do realizacji głównego celu strategicznego na lata 2016–2018, jakim jest osiągnięcie pozycji jednej z czołowych firm sektora ICT. Umożliwi to Grupie Indata dalszy wzrost przychodów i rentowności dzięki rozwojowi usług i produktów a także zwiększaniu skali działalności.

Nowa strategia działania Emitenta opiera się na trzech filarach: dostarczaniu i integrowaniu rozwiązań teleinformatycznych (INDATA Systems), wytwarzaniu oprogramowania i konsultingu (INDATA Services) oraz tworzeniu innowacyjnych produktów i usług (INDATA Innovations). W każdym z tych obszarów Grupa konsekwentnie umacniała swoją pozycję i kompetencję. W każdym z tych obszarów Grupa konsekwentnie umacniała swoją pozycję i kompetencję.

W grudniu 2015 roku Indata S.A. przejęła pakiet kontrolny Proximus S.A. – jednego z wiodących integratorów IT dla sektora energetycznego i podmiotów użyteczności publicznej. Transakcja zakupu pakietu większościowego łącznie 51 proc. Akcji w kapitale zakładowym spółki Proximus SA wzmocniła kompetencje Grupy w zakresie dostarczania i integracji kompleksowych rozwiązań informatycznych m.in. dla sektora utilities. Zaledwie kilka tygodni po transakcji, Grupa podpisała kontrakt na projekt asysty technicznej i konserwacji oprogramowania Oracle dla TAURON Obsługa Klienta. Umowa została zawarta na 12 miesięcy, a jej szacowana wartość wynosi ponad 10 mln zł. Grupa Indata dostarczyła też infrastrukturę serwerową Dell dla Polskiej Spółki Gazownictwa za ponad 1,3 mln zł, a także rozwiązania Cisco dla jednej z wiodących firm deweloperskich za 1,8 mln zł oraz dla Narodowego Centrum Badań i Rozwoju za 659 tys. zł. Grupa wygrała także przetarg o wartości 1,145 mln zł na rozbudowę platformy programowej IBM w spółce Polskie Górnictwo Naftowe i Gazownictwo.

W obszarze Indata Innovations wzmocnialiśmy kompetencje poprzez zakup udziałów w Topyfi Sp. z o.o. oraz przyłączenie do Grupy podmiotu zależnego od Proximus S.A. – spółki HyperView Sp. o.o. Obydwie spółki działają w obszarze Internetu Rzeczy (Internet of Things). Dodatkowo w obszarze Smart City jako jedna z nielicznych firm możemy pochwalić się pozyskaniem i zaawansowanym etapem wdrożenia inteligentnego monitoringu dla miasta Katowice. Smart City to obszar w którym zamierzamy mocno się rozwijać. Warto podkreślić, iż rynek Internet of Things wg. Gartnera to kilkanaście mld dolarów.

Emitent prowadziła także działalność w obszarze badań i rozwoju. Opracowywanie nowych rozwiązań stanowi ważny element strategii rozwoju. Zakładamy stworzenie nowych produktów w zakresie nowoczesnych rozwiązań teleinformatycznych oraz składanie kolejnych wniosków o dofinansowanie w ramach programów naukowo – badawczych. Spółka przygotowała już kilka wniosków o dofinansowanie planowanych przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju programów o wartość ponad 35 mln złotych. Projekt Spółki o wartości 7,9 mln złotych pt. "Opracowanie narzędzi bioinformatycznych do poszukiwania leków" otrzymał pozytywną ocenę merytoryczną i został zarekomendowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju do dofinansowania w kwocie 5,4 mln złotych w ramach konkursu 1/1.1.1/2015, Działanie 1.1. "Projekty B+R przedsiębiorstw", Poddziałanie 1.1.1 "Badania przemysłowe i prace rozwojowe realizowane przez przedsiębiorstwa".

Efektom wzrostu skali działalności było otwarcie w 2015 roku czterech oddziałów Indata S.A. – w Katowicach, Rzeszowie, Białymstoku, Lublinie i Olsztynie.

W imieniu Zarządu INDATAS.A. pragnę złożyć podziękowania Akcjonariuszom, Członkom Rady Nadzorczej oraz Pracownikom Grupy INDATA za okazane zaufanie i wkład w rozwój Spółki. Mam nadzieję, że kolejne lata przyniosą dalszy rozwój działalności prowadzonej przez INDATA S.A. potwierdzony nie tylko rosnącą liczbą oferowanych produktów i usług, ale także rosnącym gronem Kontrahentów i dalszym zwiększeniem zyskowności Spółki i jej zdolności do generowania wartości.

Z poważaniem,
Grzegorz Czapla
Prezes Zarządu

Oświadczenie Zarządu w sprawie rzetelności sporządzenia rocznego sprawozdania finansowego

Zarząd Spółki INDATA SA w składzie:

Grzegorz Czapla – Prezes Zarządu,

oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy roczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki INDATA S.A. oraz jej wynik finansowy oraz że sprawozdanie z działalności Spółki INDATA S.A. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki INDATA S.A., w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Oświadczenie Zarządu w sprawie wyboru podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Zarząd Spółki INDATA S.A. w składzie:

Grzegorz Czapla – Prezes Zarządu,

oświadcza, podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, PKF Consult Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą przy ul. Orzyckiej 6 lok. 1B, 02-695 Warszawa, wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 477 oraz zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS: 0000034774, dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego, został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegli rewidenci, dokonujący badania tego sprawozdania, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badanym rocznym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

1. Informacje o Grupie Kapitałowej INDATA

1.1. Dane o Emitencie

Dane teleadresowe:

Firma:	INDATA SA
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Siedziba:	Wrocław
Adres:	ul. Strzegomska 138, 54-429 Wrocław
Telefon:	71 726 23 04
Faks:	71 716 47 05
Adres poczty elektronicznej:	biuro@in-data.pl
Adres strony internetowej:	www.in-data.pl
NIP:	8971755969
REGON:	021081309
KRS:	0000360487
Kapitał zakładowy:	6.047.863,70 zł wpłacony w całości

1.2. Opis organizacji Grupy Kapitałowej INDATA

Emitent powstał w wyniku przekształcenia spółki Tro Media spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w spółkę Tro Media Spółka Akcyjna. Przekształcenie zostało zarejestrowane przez Sąd Rejestrowy w dniu 9 lipca 2010 r. Przekształcenie zostało dokonane na podstawie uchwały nr 1 Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników spółki Tro Media sp. z o.o. z dnia 15 czerwca 2010 roku. W dniu 28 czerwca 2013 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie podjęło uchwałę o połączeniu ze spółką WDSP Holding S.A. z siedzibą we Wrocławiu poprzez przeniesienie całego majątku WDSP Holding S.A. (spółka przejmowana) na Emitenta (spółka przejmująca) oraz o zmianie firmy Emitenta na "INDATA Software" Spółka Akcyjna.

Połączenie oraz zmiana firmy Emitenta zostały zarejestrowane przez sąd rejestrowy w dniu 30 sierpnia 2013 roku przez Sąd Rejestrowy.

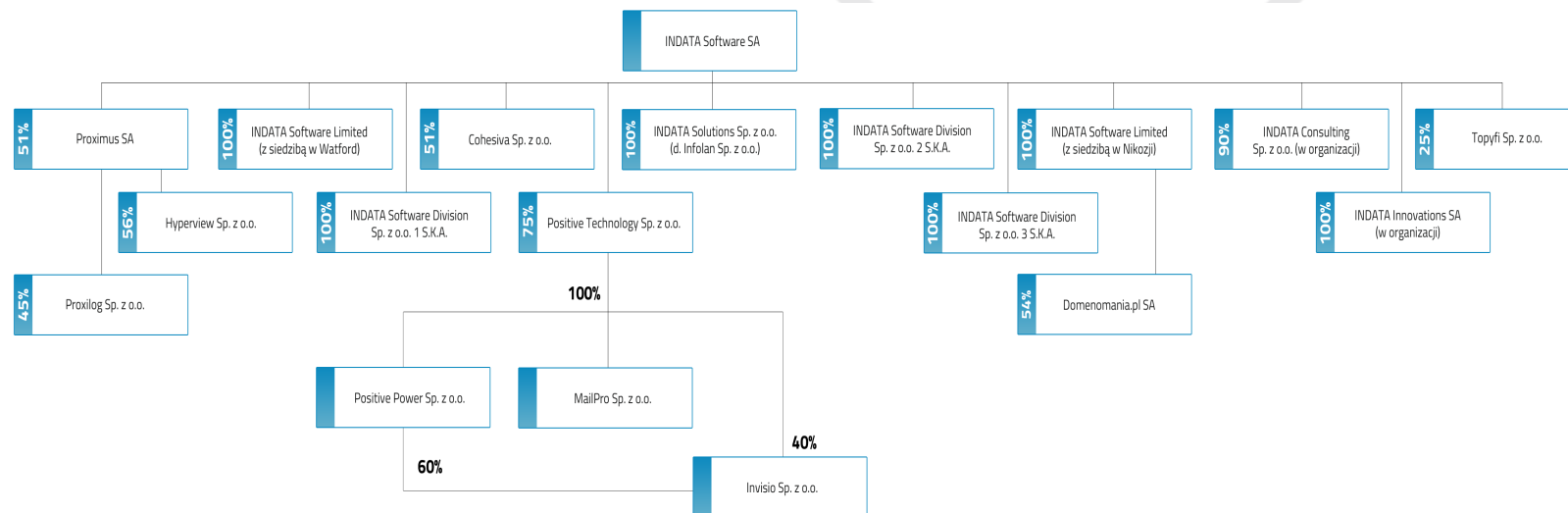
Tro Media sp. z o.o. została zawiązana w dniu 14 sierpnia 2008 roku na podstawie aktu notarialnego sporządzonego przed notariuszem Wojciechem Andrzejem Nowakiem, prowadzącym kancelarię notarialną we Wrocławiu (Repertorium A nr 3579/2009) i po raz pierwszy wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejestrowy w dniu 2 października 2009 r., pod numerem KRS 0000338580.

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Od 8 kwietnia 2015 roku, Emitent jest spółką notowaną na rynku regulowanym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Emitent świadczy usługi w dwóch podstawowych obszarach działalności: software house oraz agencji interaktywnej.

STRUKTURA ORGANIZACYJNA GRUPY INDATA NA DZIEŃ 31.12.2015



Indata S.A.
ul. Strzegomska 138
54-429 Wrocław

+48 (71) 726 23 04
biuro@in-data.pl
www.in-data.pl

Sąd Rejonowy dla Wrocławia - Fabrycznej we Wrocławiu VI Wydział
Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego Kapitał zakładowy: 6 047 863,70 zł
wpłacony w całości NIP: 8971755969, KRS: 0000360487, REGON: 021081309
Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie

Lista podmiotów zależnych Spółki

Poniżej przedstawiono listę wszystkich podmiotów zależnych od Spółki.

Indata Solutions (poprzednia nazwa: Infolan)

Indata Solutions jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000369467. Emitent posiada 100% udziałów w spółce Indata Solutions, które dają 100% głosów na jej zgromadzeniu wspólników. Indata Solutions prowadzi działalność w sektorze zaawansowanych rozwiązań informatycznych m.in. dostarcza i wdraża pełną gamę produktów IBM, oferuje innowacyjny i unikalny na rynku system Wi-Fi umożliwiający gwarancję jakości i ciągłości usług biznesowych, komfort pracy oraz bezproblemową obsługę różnorodnych urządzeń Wi-Fi, a także ochronę i bezpieczeństwo usług WLAN, projektuje oraz wdraża systemy sieciowe poprzez dostarczanie pełnego zakresu aktywnych urządzeń sieciowych pozwalających zbudować i zabezpieczyć nawet najbardziej złożoną, rozległą sieć komputerową oraz tworzenie nowych systemów od podstaw lub rozwijanie i rozszerzanie funkcjonalność systemów własnych klientów.

Główne informacje o Indata Solutions:

Nazwa i forma prawna:	Indata Solutions sp. z o.o.
Siedziba i adres:	ul. Wenecka 12, 03-244 Warszawa
Kapitał zakładowy:	550.000 zł

Proximus

Proximus jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000317383. Emitent posiada 51% udziałów w spółce Proximus, które dają 51 % głosów na jej zgromadzeniu wspólników. Proximus S.A. to firma specjalizująca się w usługach informatycznych w szczególności związanych z integracją systemów informatycznych oraz zapewniająca kompleksowe rozwiązania IT. Spółka realizuje projekty głównie dla sektora utilities, przemysłu i administracji. Projekty te obejmują zarówno świadczenie usług jak i dostawę sprzętu oraz licencji.

Główne informacje o Proximus:

Nazwa i forma prawna:	Proximus Spółka Akcyjna
Siedziba i adres:	ul. Ligocka 103, 40-568 Katowice
Kapitał zakładowy:	1.500.000 zł

Positive Technology

Positive Technology jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000476717. Emitent posiada 100% udziałów w spółce Positive Technology, które dają 100% głosów na jej zgromadzeniu wspólników. Na dzień bilansowy Emitent posiadał 71% udziałów w kapitale spółki. Positive Technology prowadzi działalność w sektorze e-marketingu i e-commerce. Positive Technology, poprzez swoje spółki zależne, wdraża zaawansowane technologicznie systemy, prowadzi zaawansowane kampanie e-mail marketingowe oraz wdraża autorski system do automatyzacji e-mail marketingu i zajmuje się prowadzeniem działań z obszaru marketingu w wyszukiwarkach oraz optymalizacją stron internetowych.

Główne informacje o Positive Technology:

Nazwa i forma prawna:	Positive Technology sp. z o.o.
Siedziba i adres:	ul. Strzegomska 138, 54-429 Wrocław
Kapitał zakładowy:	600.000 zł

INDATA Software Division 1

INDATA Software Division 1 jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000435720. Emitent posiada 100% akcji spółki INDATA Software Division 1, które dają 100% głosów na jej walnym zgromadzeniu. INDATA Software Division 1 prowadzi działalność wspomagającą działalność Grupy (backoffice) m.in. usługi z zakresu ewidencji księgowej, rozliczeń kadr i płac.

Główne informacje o INDATA Software Division 1:

Nazwa i forma prawna:	INDATA Software Division spółka z ograniczoną odpowiedzialnością 1 S.K.A.
Siedziba i adres:	ul. Strzegomska 138, 54-429 Wrocław
Kapitał zakładowy:	50.000 zł

INDATA Software Division 2

INDATA Software Division 2 jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000480701. Emitent posiada 100% akcji spółki INDATA Software Division 2, które dają 100% głosów na jej walnym zgromadzeniu. INDATA Software Division 2 prowadzi działalność w sektorze rozwiązań informatycznych. Prowadzi m.in. działalność związaną z realizacją dedykowanych rozwiązań informatycznych (usługi software house) dla konkretnych odbiorców, jak również implementuje autorskie narzędzia na zlecenia klientów.

Główne informacje o INDATA Software Division 2:

Nazwa i forma prawna:	INDATA Software Division spółka z ograniczoną odpowiedzialnością 2 S.K.A.
Siedziba i adres:	ul. Strzegomska 138, 54-429 Wrocław
Kapitał zakładowy:	50.000 zł

INDATA Software LTD

INDATA Software LTD jest zarejestrowana w rejestrze spółek pod numerem 292642. Emitent posiada 100% udziałów w spółce INDATA Software LTD, które dają 100% głosów na jej zgromadzeniu wspólników. INDATA Software LTD rozpoczęła działalności jako podmiot służący do rozliczeń z kontrahentami zagranicznymi.

Główne informacje o INDATA Software:

Nazwa i forma prawna:	INDATA Software LTD
Siedziba i adres:	Maria House 1 Avlonos Street, P.C. 1075, Nikozja
Kapitał zakładowy:	5.000 EUR

Domenomania.pl S.A.

Domenomania.pl jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000377083. Emitent posiada 54% akcji spółki Domenomania.pl S.A., które dają 54% głosów na jej walnym zgromadzeniu. Domenomania.pl prowadzi działalność w sektorze rejestracji domen, hostingu oraz usług programistycznych i administracyjnych.

Główne informacje o Domenomania.pl:

Nazwa i forma prawna:	Domenomania.pl S.A.
-----------------------	---------------------

Siedziba i adres:	ul. Strzegomska 138, 54-429 Wrocław
Kapitał zakładowy:	517.000 zł

Cohesiva

Cohesiva jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000404392. Emitent posiada 100% udziałów w spółce Cohesiva, które dają 100% głosów na jej zgromadzeniu wspólników. Na dzień bilansowy Emitent posiadał 51% udziałów w kapitale spółki. Cohesiva prowadzi działalność w sektorze zaawansowanych rozwiązań informatycznych. Oferuje m.in. tworzenie systemów informatycznych klasy enterprise i aplikacji internetowych w oparciu o najnowsze technologie i najnowocześniejsze rozwiązania w dziedzinie inżynierii informatycznej. Cohesiva zajmuje się również zarządzaniem i organizacją współpracy z klientami w oparciu o nowoczesne metodyki wytwarzania oprogramowania oraz dostarczanie pełnego zestawu kompetencji niezbędnych do przekształcenia wizji zlecniodawcy w pełnowartościowy produkt informatyczny.

Główne informacje o Cohesiva:

Nazwa i forma prawna:	Cohesiva sp. z o.o.
Siedziba i adres:	ul. Strzegomska 138, 54-429 Wrocław
Kapitał zakładowy:	50.000 zł

INDATA Software UK

INDATA Software UK jest zarejestrowana w rejestrze spółek (*Companies House*) pod numerem 09026847. Emitent posiada 100% udziałów w spółce INDATA Software UK, które dają 100% głosów na jej zgromadzeniu wspólników. INDATA Software UK nie prowadzi działalności ale czyni przygotowania do jej rozpoczęcia jako software house.

Główne informacje o INDATA Software UK:

Nazwa i forma prawna:	INDATA Software LTD
Siedziba i adres:	Queens House, 200 Lower High Street, Watford
Kapitał zakładowy:	1.000 GBP

Positive Power

Positive Power jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000319344. Emitent posiada pośrednio 100% udziałów w spółce Positive Power, poprzez Positive Technology, które dają 100% głosów na jej zgromadzeniu wspólników. Positive Power prowadzi działalność w sektorze e-commerce. Oferuje m.in. profesjonalne oprogramowanie dla sklepów internetowych, pełne doradztwo w zakresie optymalnych rozwiązań dla biznesu, integrację z dostępnymi e-usługami, porównywarkami, systemami płatności on-line, kurierami, programami księgowo-magazynowymi, serwisami aukcyjnymi, Google Analytics, optymalizację pod kątem pozycjonowania, wydajności, zachowań użytkownika, użyteczności sklepu, indywidualny program lojalnościowy, oraz wysokie bezpieczeństwo transakcji i przechowywanych danych w sklepie internetowym.

Główne informacje o Positive Power:

Nazwa i forma prawna:	Positive Power sp. z o.o.
Siedziba i adres:	Jagiellońska 4, 44-100 Gliwice
Kapitał zakładowy:	50.000 zł

MailPro

MailPro jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS0000383486. Emitent posiada pośrednio 100% udziałów w spółce MailPro poprzez Positive Technology, które dają 100% głosów na jej zgromadzeniu wspólników. MailPro prowadzi działalność w sektorze e-marketingu. Oferuje m.in. usługi dedykowane sklepom internetowym, łączące inteligentne rozwiązania informatyczne z wieloletnią wiedzą i bogatym doświadczeniem ekspertów w e-mail marketingu, usługi przygotowywania kampanii mailingowych, opracowywanie newsletterów (elektronicznych biuletynów), biuletynów, Copywriting (usługi tworzenia tekstów oraz scenariuszy kampanii mailingowych), analizę statystyk i optymalizację kampanii e-mail oraz kompleksową obsługę kampanii mailingowych.

Główne informacje o MailPro:

Nazwa i forma prawna:	MailPro sp. z o.o.
Siedziba i adres:	Jagiellońska 4, 44-100 Gliwice
Kapitał zakładowy:	50.000 zł

Invisio

Invisio jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS0000394628. Emitent posiada pośrednio 100 udziałów w spółce Invisio, poprzez Positive Power oraz Positive Technology, które dają 100% głosów na jej zgromadzeniu wspólników. Invisio prowadzi działalność w sektorze e-marketingu. Oferuje m.in. pozycjonowanie stron (z ang. Search Engine Optimization - SEO) polegające na umieszczeniu strony internetowej na wysokich pozycjach w wynikach najpopularniejszych wyszukiwarek, kampanie linków sponsorowanych (kampanie AdWords) polegające na wykupieniu miejsc reklamowych w wyszukiwarkach (najczęściej w wyszukiwarce Google) oraz przygotowywanie raportów (na podstawie audytów) zawierających: analizę obecności strony w wyszukiwarkach internetowych; analizę branży oraz działań konkurencji; analizę i pomoc w doborze najbardziej optymalnych słów kluczowych; poprawną modyfikację znaczników META oraz ich monitoring; optymalizację serwisu www pod kątem wyszukiwarek internetowych; optymalizację kodu strony internetowej pod kątem robotów wyszukiwarek.

Główne informacje o Invisio:

Nazwa i forma prawna:	Invisio sp. z o.o.
Siedziba i adres:	Jagiellońska 4, 44-100 Gliwice
Kapitał zakładowy:	5.000 zł

INDATA Software Division 3

INDATA Software Division 3 jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000478961. Emitent posiada 50.000 akcji w spółce INDATA Software Division 3, które dają 100% głosów na jej walnym zgromadzeniu. INDATA Software Division 3 prowadzi działalności w sektorze rozwiązań informatycznych. Prowadzi m.in. działalność związaną z realizacją dedykowanych rozwiązań informatycznych (usługi software house) dla konkretnych odbiorców, jak również implementuje autorskie narzędzia na zlecenia klientów.

Główne informacje o INDATA Software Division 3:

Nazwa i forma prawna:	INDATA Software Division spółka z ograniczoną odpowiedzialnością 3 S.K.A.
Siedziba i adres:	ul. Strzegomska 138, 54-429 Wrocław
Kapitał zakładowy:	50.000 zł

Topyfi

TOPYFI Sp. z o.o. jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS 0000544162. Emitent posiada 25% udziałów w spółce Topyfi, które dają 25% głosów na jej walnym zgromadzeniu. Topyfi prowadzi działalność innowacyjną działalność w obszarze Internetu Rzeczy oferując narzędzia do monitorowania a także analizy zachowań konsumentów. Oferta Spółki skierowana jest do sklepów stacjonarnych takich jak galerie handlowe, sklepy wielkopowierzchniowe, dyskonty, restauracje i kawiarnie.

Główne informacje o Topyfi:

Nazwa i forma prawna:	Topyfi spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Siedziba i adres:	ul. Garbary 2, 50-112 Wrocław
Kapitał zakładowy:	1.004.050 zł

Indata Innovations S.A. w organizacji

Indata Innovations SA jest spółką w organizacji i w trakcie procedury rejestracji w KRS. Emitent posiada 100% akcji w spółce Indata Innovations które dają 100% głosów na jej walnym zgromadzeniu. INDATA Innovations działa na nowym i dynamicznie rozwijającym się rynku „Internetu Rzeczy” (Internet of Things/IoT) oraz Smart City. Internet przedmiotów, Internet rzeczy zakłada połączenie w sieć niemalże wszystkich rodzajów urządzeń. Za tym pojęciem kryje się wizja przyszłego świata, w którym cyfrowe i fizyczne urządzenia czy przedmioty codziennego użytku, są połączone odpowiednią infrastrukturą, w celu dostarczenia całej gamy nowych aplikacji i usług.

Główne informacje o Indata Innovations:

Nazwa i forma prawna:	Indata Innovations Spółka Akcyjna
Siedziba i adres:	ul. Strzegomska 138, 54-429 Wrocław
Kapitał zakładowy:	100.000 zł

Indata Consulting Sp. z o.o. w organizacji

Indata Consulting Sp. z o.o. SA jest spółką w organizacji i w trakcie procedury rejestracji w KRS. Emitent posiada 90% udziałów w spółce Indata Consulting, które dają 90% głosów na jej walnym zgromadzeniu. Indata Consulting będzie prowadzić działalność w obszarze Consulting obejmującą, koncentrując się na wykorzystaniu technologii IT w szybko rozwijających się biznesach od startup'ów po dojrzałe przedsiębiorstwa.

Główne informacje o Indata Consulting:

Nazwa i forma prawna:	Indata Consulting spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Siedziba i adres:	ul. Strzegomska 138, 54-429 Wrocław
Kapitał zakładowy:	100.000 zł

Proxillog

Proxillog Sp. z o.o. jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS0000578481. Emitent posiada pośrednio 45% udziałów w spółce Proxillog poprzez Proximus S.A, które dają 45% głosów na jej zgromadzeniu wspólników. Proxillog prowadzi działalność w zakresie gospodarki magazynowej. Oferuje m.in. system informatyczny służący do zarządzania i sterowania gospodarką magazynową. System integruje tradycyjne techniki zarządzania magazynem z elementami automatyki i rozwiązaniami specjalistycznymi w zakresie kontroli przepływu towarów (materiałów), kompletacji dostaw, identyfikacji towarów i zarządzania pojazdami (wózkami widłowymi).

Główne informacje o Proxillog:

Nazwa i forma prawna:	Proxilog spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Siedziba i adres:	ul. Ligocka 103, 40-568 Katowice
Kapitał zakładowy:	200.000 zł

HyperView

HyperView jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców KRS pod numerem KRS0000578481. Emitent posiada pośrednio 56,52% udziałów w spółce HyperView poprzez Proximus S.A., które dają 56,52% głosów na jej zgromadzeniu wspólników. HyperView prowadzi działalność w zakresie gospodarki magazynowej. Oferuje wdrożenia platformy informatycznej gromadzenia i przetwarzania danych, której zadaniem jest integracja informacji o zdarzeniach i procesach występujących w infrastrukturze miejskiej dla wspomagania zarządzania miastem. Platforma informatyczna przeznaczona jest również dla przedsiębiorstw produkcyjnych, dostawców usług i sieci handlowych.

Główne informacje o HyperView:

Nazwa i forma prawna:	HyperView spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Siedziba i adres:	ul. Ligocka 103, 40-568 Katowice
Kapitał zakładowy:	138.000 zł

1.3. Zmiany w organizacji grupy kapitałowej wraz z podaniem ich przyczyn

W okresie od 1 stycznia 2015 r. do 31 grudnia 2015 r. oraz pod dniem bilansowym do daty publikacji sprawozdania, Indata S.A. zrealizowała doszło do następujących zmian w składzie Grupy Kapitałowej Emitenta.

1. We wrześniu 2015 r. Emitent nabył pakiet 49,99% udziałów w spółce Indata Solutions Sp. z o.o. (dawniej: Infolan). Spółka jest integratorem systemów informatycznych, specjalizującym się w zaawansowanych rozwiązaniach infrastruktury IT. W wyniku transakcji Emitent zwiększył udział w kapitale zakładowym Indata Solutions Sp. z o.o. do poziomu 100%.
2. W październiku 2015 roku, Emitent nabył 5.100 udziałów w spółce Topyfi Sp. z o.o., co stanowi 25,4% w kapitale zakładowym spółki. Topyfi jest spółką oferującą rozwiązania w obszarze Internetu Rzeczy.
3. W listopadzie 2015 roku, Emitent nabył 765.000 sztuk akcji spółki Proximus S.A., co stanowi 51% w kapitale Proximus S.A. Proximus S.A. to firma specjalizująca się w usługach informatycznych w szczególności związanych z integracją systemów informatycznych oraz zapewniająca kompleksowe rozwiązania IT. Wraz z akwizycją spółki Proximus, w skład Grupy Indata weszły dwie spółki, w których udziały posiada Proximus S.A. Proxilog Sp. z o.o. w której Proximus S.A. posiada 45% udziałów w kapitale spółki oraz Hyperview Sp. z o.o. z udziałem Proximus S.A. na poziomie 56,52%. Zarówno Proxilog jak i Hyperview nie są konsolidowane ze względu na to, że nie przekraczają progu istotności. Współpracując z największymi przedsiębiorstwami w Polsce, Proximus zbudował unikalną markę, dzięki której spółka jest w stanie pozyskiwać wielomilionowych kontrakty informatyczne i zlecenia.
4. W grudniu 2015 roku Emitent objął 100% akcji w Indata Innovations S.A. INDATA Innovations działa na nowym i dynamicznie rozwijającym się rynku „Internetu Rzeczy” (Internet of Things/IoT) oraz Smart City. Internet przedmiotów, Internet rzeczy zakłada połączenie w sieć niemalże wszystkich rodzajów urządzeń. Za tym pojęciem kryje się wizja przyszłego świata, w którym cyfrowe i fizyczne urządzenia czy przedmioty codziennego użytku, są połączone odpowiednią infrastrukturą, w celu dostarczenia całej gamy nowych aplikacji i usług.
5. W grudniu 2015 roku Emitent objął 90% udziałów w kapitale Indata Consulting Sp. z o.o. Indata Consulting będzie prowadzić działalność w obszarze Consulting obejmującą, koncentrując się na wykorzystaniu technologii IT w szybko rozwijających się biznesach od startup'ów po dojrzałe przedsiębiorstwa.

6. W lutym 2016 roku, Indata S.A. nabyła 490 udziałów spółki Cohesiva Sp. z o.o., co stanowi 49% w kapitale spółki. W wyniku transakcji Emitent zwiększył udział w kapitale Cohesiva Sp. z o.o. do poziomu 100%.
7. W lutym 2016 roku Emitent nabył 1.500 udziałów w spółce Positive Technology Sp. z o.o. co stanowi 25% w kapitale spółki. W wyniku transakcji Emitent zwiększył udział w kapitale Positive Technology Sp. z o.o. do poziomu 100%.

Realizacja akwizycji służy realizacji celu Grupy jakim jest osiągnięcie dużej skali działania co z kolei pozwoli Grupie na uczestniczeniu w największych projektach informatycznych w kraju, w tym również w projektach realizowanych dla podmiotów publicznych oraz prowadzenie efektywnej działalności zagranicą.

Najistotniejsze znaczenie dla bieżącej działalności Grupy ma dołączenie spółki Proximus S.A. Przejęcie przez INDATA pakietu kontrolnego w Proximus S.A. umożliwi Emitentowi stworzenie szeregu synergii i obopólnych korzyści mających na celu maksymalizację wartości Spółki dla akcjonariuszy. Z jednej strony bogate doświadczenie w realizacji kontraktów dla najbardziej wymagających klientów, z drugiej zaś kompetencje w zakresie pozyskiwania finansowania na realizację przedsięwzięć informatycznych (w tym z funduszy europejskich) w znacznym stopniu przełożą się na dalszy dynamiczny rozwój grupy INDATA.

Przejęcie udziałów w spółce Topyfi wpisuje się w strategię Grupy Indata na lata 2016-2018, która zakłada rozwój m.in. poprzez przejęcia, ze szczególnym naciskiem na spółki uzupełniające kompetencje Grupy w pionie Indata Innovations. Pion ten odpowiedzialny jest za tworzenie innowacyjnych produktów i usług dla klientów biznesowych m.in. w oparciu o rozwiązania z segmentów Internetu Rzeczy czy Bioinformatyki. Grupa planuje przejęcia kolejnych spółek, których profil i działalność będą uzupełniały kompetencje pionu Indata Innovations.

Transakcje zakupu pozostałych pakietów udziałów w spółkach Indata Solutions (d. Infolan), Cohesiva i Positive Technology są efektem konsekwentnej realizacji strategii akwizycyjnej oraz ścisłego integrowania spółek Grupy.

1.4. Posiadane przez Emitenta oddziały

Wykaz oddziałów Indata S.A. przedstawiono w tabeli poniżej

LP	NAZWA	ADRES
4	Indata SA oddział W Olsztynie	10-546 Olsztyn, ul. Kajki 3/1

1.5. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Spółką INDATA S.A.

W 2014 roku nie nastąpiły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Spółką INDATA S.A.

2. Zatrudnienie w Grupie Kapitałowej INDATA

2.1. Zatrudnienie według form świadczenia pracy w przedsiębiorstwie Emitenta

Forma zatrudnienia	31.12.2015
Umowy o pracę	11
Umowy cywilnoprawne	5
Razem	16

Wyszczególnienie	01.01.2015 - 31.12.2015	01.01.2014 - 31.12.2014
Zarząd	3	
Administracja	4	3
Dział sprzedaży	3	
Pion produkcji	3	
Pozostali	3	4

Razem	16	7
-------	----	---

2.2. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi oraz wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści wypłaconych osobom zarządzającym i nadzorującym Grupę Kapitałową INDATA

Nie istnieją umowy lub porozumienia pomiędzy członkami Zarządu a Spółką lub Spółkami Zależnymi, prócz kontraktu menedżerskiego zawartego przez Spółkę z Panem Grzegorzem Czapłą.

Kontrakt menedżerski zawarty pomiędzy Emitentem a Grzegorzem Czapłą

Pan Grzegorz Czapla jest stroną kontraktu menedżerskiego zawartego z Emitentem w dniu 1 października 2013 r. Aneksowanego w dniu 2 czerwca 2015 roku. Na podstawie powyższego kontraktu, Pan Grzegorz Czapla obowiązany jest do wykonywania obowiązków Dyrektora ds. Projektów.

Na podstawie zawartego kontraktu Pan Grzegorz Czapla pobiera miesięczne wynagrodzenie podstawowe w wysokości 6,073 zł oraz świadczenia dodatkowe w postaci:

- 1) prawa do korzystania z samochodu służbowego klasy odpowiadającej zajmowanemu stanowisku na zasadach określonych w odrębnej umowie;
- 2) zwrotu wszelkich udokumentowanych wydatków związanych ze sprawowaną funkcją w ramach przyznanego funduszu reprezentacyjnego;
- 3) zwrotu kosztów podróży samolotami w klasie biznes, w klasie I podczas przejazdu kolejną lub statkiem, oraz kosztów korzystania z usług hotelowych;
- 4) pokrycia kosztów podnoszenia kwalifikacji zawodowych;
- 5) prawa do nielimitowanego korzystania z telefonów służbowych – stacjonarnych i komórkowych;
- 6) prawa do mieszkania służbowego na koszt Emitenta w miejscu wykonywania obowiązków służbowych, na zasadach określonych w odrębnej umowie.

Umowa została zawarta na okres od 1 października 2013 r. do dnia zakończenia kadencji w Zarządzie Spółki. W razie powołania Pana Grzegorza Czapli do Zarządu Spółki na okres kolejnej kadencji, kontrakt ulega automatycznemu przedłużeniu na okres sprawowania przez niego funkcji Członka Zarządu.

Każda ze stron może rozwiązać kontrakt z zachowaniem 3-miesięcznego okresu wypowiedzenia, złożonego drugiej stronie w formie pisemnej pod rygorem nieważności.

Ponadto, Stronom przysługuje prawo rozwiązania przedmiotowego kontraktu ze skutkiem natychmiastowym. Panu Grzegorzowi Czapli, w przypadku rażącego naruszenia przez Emitenta jego uprawnień wynikających z kontraktu. W takim wypadku przysługuje mu odprawa w wysokości 12-miesięcznego wynagrodzenia podstawowego. Emitent jest uprawniony do rozwiązania przedmiotowego kontraktu ze skutkiem natychmiastowym w przypadku odwołania Prezesa Zarządu z powodu:

- 1) dopuszczenia się rażącego naruszenia prawa;
- 2) dopuszczenia się istotnego naruszenia postanowień kontraktu menedżerskiego;
- 3) rażącego niedbalstwa, na skutek którego Emitent poniósł szkodę lub narażającego Emitenta na szkodę;
- 4) zastosowania wobec Prezesa Zarządu tymczasowego aresztowania;
- 5) popełnienia przez Prezesa Zarządu przestępstwa stwierdzonego prawomocnym wyrokiem, które uniemożliwia mu dalsze pełnienie sprawowanej funkcji.

Uchwałą nr 15/II/2015 z dnia 3 czerwca 2015 roku Rada Nadzorcza Spółki ustaliła Panu Grzegorzowi Czapli miesięczne wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji Prezesa Zarządu na kwotę 23.000,00 złotych.

Zasady oraz wysokość wynagrodzenia członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

W tabeli poniżej przedstawiono wysokość wynagrodzenia oraz świadczeń dodatkowych otrzymanych przez poszczególnych Członków Zarządu w 2015 r. (kwoty brutto).

Imię i nazwisko	Wynagrodzenie otrzymane od Spółki za 2015 r.	Świadczenia dodatkowe otrzymane od Spółki za 2015 r.	Wynagrodzenie otrzymane od Spółek Zależnych za 2015 r.	Świadczenia dodatkowe otrzymane od Spółek Zależnych za 2015 r.
Grzegorz Czapla	246.022,00 zł	0 zł	0 zł	0 zł
Maciej Plebański	203.699,00 zł	0 zł	0 zł	0 zł

Źródło: Emitent

Na datę publikacji raportu w Spółce oraz Spółkach Zależnych nie występują świadczenia warunkowe lub odroczone przysługujące członkom Zarządu.

Łączna wartość wynagrodzenia i świadczeń dodatkowych otrzymanych od Spółki oraz Spółek Zależnych przez wyżej wymienionych członków Zarządu za 2015 r. wyniosła odpowiednio 449.721,00 zł oraz 0,00 zł.

Spółka oraz Spółki Zależne nie wypłaciły Członkom Zarządu w 2015 r. żadnego wynagrodzenia na podstawie planu premii lub podziału zysków, ani też w formie opcji na akcje. Nie przyznano również żadnych świadczeń w naturze.

Żaden z Członków Rady Nadzorczej nie otrzymał wynagrodzenia (w tym świadczeń dodatkowych) od Spółki lub od Spółek Zależnych za 2015 r.

2.3. Wszelkie umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie

Nie występują umowy pomiędzy Emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensaty w przypadku rezygnacji lub zwolnienia.

2.4. System kontroli programów akcji pracowniczych

W Spółce INDATA S.A. w 2015 roku nie funkcjonował program akcji pracowniczych.

3. Strategia Emitenta oraz uwarunkowania jej rozwoju

3.1. Strategia Emitenta na lata 2016-2018 oraz perspektywy rozwoju jej działalności

Grupa INDATA jest holdingiem spółek informatycznych notowanym na głównym parkiecie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (IDT). Działalność Grupy skupia się na dostarczaniu kompleksowych rozwiązań informatycznych wspierających rozwój biznesu klientów. Opiera się na trzech filarach: dostarczaniu i integrowaniu rozwiązań teleinformatycznych (INDATA Systems), wytwarzaniu oprogramowania i konsultingu (INDATA Services) oraz tworzeniu innowacyjnych produktów i usług (INDATA Innovations). Swoją wartość na rynku IT

Grupa buduje w oparciu o szerokie portfolio usług, wykwalifikowany i doświadczony zespół ponad 220 specjalistów oraz konsekwentnie realizowaną strategię rozwoju. Grupa INDATA oferuje swoje rozwiązania w ponad 20 krajach.

Głównym celem strategicznym Grupy INDATA na lata 2016–2018 jest osiągnięcie pozycji jednej z czołowych firm sektora ICT dostarczających kompleksowe rozwiązania dla biznesu i klientów indywidualnych oraz dalszy wzrost przychodów i rentowności dzięki rozwojowi usług i produktów a także zwiększaniu skali działalności.

Grupa zamierza osiągnąć założony cel poprzez:

- rozwój usług i produktów,
- zwiększaniu skali działalności w przekroju produktowym, usługowym i geograficznym w oparciu o linie biznesowe Grupy (Systems, Services and Innovations),

- przejmowanie pozostałych udziałów w podmiotach z Grupy, w których obecnie posiada pakiety większościowe,
- integrację i wykorzystanie synergii pomiędzy produktami i usługami spółek z Grupy,
- akwizycję podmiotów z branży ICT uzupełniających portfel produktów i usług Grupy.

Realizacja przyjętej strategii umożliwi Grupie INDATA:

- Zwiększenie poziomu wyników finansowych oraz dalszy dynamiczny wzrost marż dzięki standaryzacji produktów i wykorzystaniu korzyści skali, synergii,
- Znaleźnięcie się w gronie największych firm IT w Polsce, a w konsekwencji możliwość uczestniczenia w największych projektach informatycznych,
- Umocnienie pozycji rynkowej w Polsce wśród firm wdrażających systemy B2B,
- Rozwój systemów klasy B2B pozwalających na: obsługę procesów biznesowych, wymianę dokumentów elektronicznych w formacie EDIFACT, zastosowanie podpisu elektronicznego, obsługę e-faktur, powiadomienia o zmianach w procesach biznesowych w szczególności pod kątem projektów dofinansowanych ze środków UE.,
- Zwiększenie bezpieczeństwa i stabilności prowadzonej działalności oraz utrzymanie wzrostu wolumenu przychodów poprzez dywersyfikację rynków sprzedaży produktów Grupy INDATA (rynk zagraniczne i nowe usługi),
- Dalsze akwizycje podmiotów z branży ICT o silnej pozycji rynkowej, podmiotów prowadzących działalność software house, świadczących usługi outsourcingu IT, oraz posiadających unikalne kompetencje lub produkty z obszaru IoT,
- Rozwój usług i produktów własnych, w tym w szczególności: moduł procesów biznesowych, moduł dostępu do repozytorium dokumentów elektronicznych, moduł EDI, moduł zarządzania podpisem elektronicznym, moduł katalogu produktów, moduł kontrahentów i relacji handlowych, systemy e-commerce, CMS, usługi agencji interaktywnej, usługi outsourcingu IT,
- Zbudowanie sieci sprzedaży za granicą; nawiązanie współpracy z firmami consultingowymi oraz pośredniczącymi w sprzedaży zagranicznej, budowanie mocnej sieci sprzedażowej w Regionie. Rozwój na rynkach zagranicznych Grupa INDATA realizować będzie zarówno w wyniku wzrostu organicznego wszystkich spółek w Grupie, jak i poprzez przejęcia.

W celu osiągnięcia strategicznego celu Grupa zakłada dalszy rozwój organiczny oraz rozwój poprzez akwizycje. Osiągnięcie dużej skali działania będzie fundamentem, który pozwoli Grupie na uczestniczeniu w największych projektach informatycznych w kraju, w tym również w projektach realizowanych dla podmiotów publicznych oraz prowadzenie efektywnej działalności zagranicą.

Linie biznesowe Grupy INDATA

Począwszy od 2016 roku, Grupa Indata będzie prowadzić swoją działalność w oparciu o trzy główne linie biznesowe:

- **SYSTEMS** - kompleksowe wdrożenia i integracja IT
- **SERVICES** - budowa oprogramowania i usługi doradcze
- **INNOVATIONS** - innowacyjne produkty i usługi

 systems	 services	 innovations
<ul style="list-style-type: none"> Integracja systemów ICT Zarządzanie projektami GIS i paszportyzacja Bezpieczeństwo danych i systemów IT Outsourcing IT Centrum Danych Helpdesk 24/7/365 Systemy klasy ERP/CRM/BI Office 365 	<ul style="list-style-type: none"> Software development (Java, .NET, PHP) Budowa oprogramowania na zlecenie Outsourcing zespołów pracowniczych Budowa systemów B2B Rozwiązania mobilne Doradztwo strategiczne IT Doradztwo strategiczne eCommerce Audyt IT Wsparcie w zakresie projektów UE 	<ul style="list-style-type: none"> Kompleksowa oferta Smart City Smart Home Beacons Shopping analytics B+R Campus Biotechnologia Start Up accelerator Budowa rozwiązań z obszaru IoT Integracja rozwiązań z obszaru IoT

SYSTEMS

Profil działalności Grupy INDATA w obszarze SYSTEMS obejmuje kompleksową realizację przedsięwzięć od pomysłu i projektu, poprzez autoryzowane dostawy i instalacje, prace wdrożeniowe i szkolenia, po zadania związane z eksploatacją i utrzymaniem systemów ICT. Jako Service and Hosting Provider INDATA oferuje usługi Centrum Danych (Data Center) w oparciu o unikalny model usług zarządzania infrastrukturą IT (cloud services). Dzięki strategicznym partnerstwom z największymi producentami IT (m.in. IBM, HP, ORACLE, LENOVO, CISCO czy Microsoft) z sukcesem wdrażamy najnowsze rozwiązania teleinformatyczne dla naszych klientów.

- Integracja systemów teleinformatycznych
- Rozwiązania dla sektora Utilities
- Zarządzanie projektami
- GIS i paszportyzacja
- Bezpieczeństwo danych i systemów IT
- Outsourcing IT
- Centrum Danych
- Helpdesk 24/7/365
- Systemy klasy ERP/CRM/BI
- Office 365

SERVICES

Działalność Grupy INDATA w linii biznesowej SERVICES skupia się na dwóch obszarach: działalności typu Software House oraz szeroko rozumianego doradztwa IT. Głównymi technologiami wspieranymi w tym obszarze są JAVA, MS.NET oraz PHP. Grupa posiada również unikalne kompetencje w zakresie wsparcia rozwiązań dla rynku IoT (Internet of Things) oraz mobile. Bardzo istotnym elementem działalności w obszarze Software House są usługi outsourcingowe – osób bądź całych zespołów projektowych dla klienta biznesowego. W obszarze doradztwa strategicznego, transformacyjnego i informatycznego, koncentrujemy się na wykorzystaniu technologii IT w szybko rozwijających się biznesach od startup'ów po dojrzałe przedsiębiorstwa.

- Software development (JAVA, .NET, PHP)
- Budowa oprogramowania na zlecenie
- Outsourcing zespołów pracowniczych

- Budowa systemów B2B
- Rozwiązania mobilne
- Doradztwo strategiczne IT/eCommerce
- Audyt IT
- Wsparcie w zakresie projektów UE

INNOVATIONS

Indata INNOVATIONS jest miejscem gdzie rozwijamy innowacyjne projekty i technologie. Grupa INDATA działa na nowym i dynamicznie rozwijającym się rynku „Internetu Rzeczy” (Internet of Things/IoT) oraz Smart City. Terminologia IoT dotyczy nie tylko urządzeń i gadżetów związanych z rynkiem konsumenckim. Od dłuższego czasu technologia ta na dobre zdomowała się w systemach do zarządzania m.in. energią (np. SMART Grids), budynkami, monitoringu środowiskowego oraz miejskiego (SMART City), ma zastosowanie w transporcie (np. zarządzanie flotą), stanowiąc nieodłączny element w przemyśle czy też w codziennym życiu (SMART Home). Łącząc szerokie kompetencje w zakresie oprogramowania, projektowania oraz integracji rozwiązań Grupa INDATA zajmuje istotną pozycję na rynku innowacyjnych produktów i usług ICT, w tym IoT oraz Smart City zarówno w Polsce jak i za granicą.

- Kompleksowa oferta Smart City
- Budowa i integracja rozwiązań z obszaru IoT (Internet of Things)
- Smart Home
- Beacons
- Shopping analytics
- B+R Campus
- Biotechnologia
- Start Up accelerator

Rynki i Branże

Działalność Grupy skupia się na szybko rozwijających się pod kątem technologicznym branżach:

Branża finansowa (instytucje finansowe, banki, towarzystwa ubezpieczeniowe) - ze względu na fakt, iż branża finansowa jest jednym z głównych odbiorców nowoczesnych usług IT, Grupa postrzega ją jako perspektywiczną z punktu widzenia dalszego rozwoju, w szczególności w zakresie usług outsourcingu, przetwarzania danych w chmurze oraz nowoczesnych systemów oprogramowania.

Przemysł, handel i usługi - sektor przemysłu, handlu (Retail, eCommerce, Contact Center) i usług jest ważny dla Grupy INDATA z uwagi na duże zapotrzebowanie tego sektora na wdrożenia systemów B2B, systemów obiegu dokumentów (workflow) oraz produktów e-commerce. Rozwój usług sprzedaży Grupy INDATA do odbiorców z sektorów przemysłu, handlu i usług będzie powiązany z ogólną sytuacją gospodarczą na rynku krajowym i rynkach zagranicznych działalności Grupy Kapitałowej.

Komunikacja i media - branża komunikacji internetowej i mediów ma istotny udział w przychodach Grupy INDATA. Dzięki wysokiemu poziomowi kompetencji potrzebnych do obsługi tego sektora Grupa utrzymuje unikatowe umiejętności eksperckie, co przekłada się na przewagę w zdobywaniu nowych kontraktów. W zakresie oferty dla firm medialnych Grupa INDATA posiada wysokie kompetencje w postaci autorskiego oprogramowania.

Energetyka/Utilities - branża energetyczna jest bardzo istotną strategicznie dla Grupy INDATA (zarówno w zakresie projektowym jak i akwizycyjnym). Sektor ten jest chłonny na rozwiązania informatyczne oraz stanowi istotny udział w obecnych i przyszłych obrotach Grupy.

Sektor publiczny - pomimo wysokiego poziomu złożoności procesu pozyskiwania zamówień publicznych, Grupa planuje zwiększyć udział przychodów z realizacji projektów IT dla instytucji państwowych i komunalnych, wykorzystując swoje szerokie kompetencje w tym zakresie. INDATA przewiduje, że posiadane przez Grupę doświadczenie oraz zdobyta reputacja przyczynią się do pozyskania w przyszłości kolejnych kontraktów w sektorze publicznym.

Projekty Badawczo-Rozwojowe

Grupa INDATA prowadzi intensywne działania Badawczo Rozwojowe w różnych aspektach produktowych i patentowych. Działania te stanowią istotny obszar działalności Spółki. Opracowywanie nowych rozwiązań stanowi ważny element strategii rozwoju. Spółka zakłada stworzenie nowych produktów w zakresie nowoczesnych rozwiązań teleinformatycznych oraz składanie kolejnych wniosków o dofinansowanie w ramach programów naukowo – badawczych. Spółka przygotowała już kilka wniosków o dofinansowanie planowanych przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju programów o wartość ponad 35 mln złotych.

Fundusze Unijne

Fundusze unijne wg. większości analityków będą jednym z głównych motorów wzrostu polskiej branży IT. INDATA planuje efektywne wykorzystanie środków unijnych w ramach projektu Polska Cyfrowa 2014-2020 oraz Inteligentny Rozwój 2014-2020. Kontrahenci Grupy bardzo często korzystają z funduszy unijnych przeznaczonych na finansowanie projektów informatycznych. Wg. Ministerstwa Administracji i Cyfryzacji specjalny program Polska Cyfrowa w latach 2014-2020 ze środków unijnych pójdzie osiem miliardów złotych. Razem z wkładem krajowym daje to ponad 10 miliardów na cyfryzację kraju - szybki internet, e-usługi i kompetencje cyfrowe Polaków. Natomiast Program Inteligentny Rozwój finansowany jest z dwóch źródeł: Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, z którego na program przeznaczone jest 8 613,9 mln EUR Środków krajowych – publicznych i prywatnych, których minimalne zaangażowanie wynosi 1 575,9 mln EUR.

PO Polska Cyfrowa (2015-2020)




ponad 8 mld PLN
Głównie fundusze skoncentrowane na administracji

PO Inteligentny rozwój (2014-2020)



ok 36 mld PLN
Głównie fundusze przeznaczone na badania i rozwój, skierowane na instytuty badawcze

Programy regionalne

Projekty dla przedsiębiorstw, podobne do tych, które dostępne były w poprzednich okresach

3.2. Charakterystyka wewnętrznych i zewnętrznych czynników rozwoju

3.2.1. Czynniki zewnętrzne

Sytuacja makroekonomiczna na rynkach działalności INDATA

Sytuacja finansowa Emitenta jest uzależniona głównie od sytuacji ekonomicznej w Polsce. Skutkiem niekorzystnej sytuacji makroekonomicznej na rynkach działalności Emitenta może być ograniczenie przez przedsiębiorstwa i urzędy administracji publicznej inwestycji w narzędzia i oprogramowania IT, zmniejszanie budżetów reklamowych czy trudności w pozyskiwaniu finansowania zewnętrznego na ww. działania, a w konsekwencji spadek wielkości portfela zamówień w Spółce.

Konkurencja ze strony innych podmiotów

Branża informatyczna, w której Spółka prowadzi działalność operacyjną, charakteryzuje się wysoką konkurencyjnością, zarówno ze strony podmiotów krajowych, jak i zagranicznych. Perspektywy rozwoju Grupy Emitenta uzależnione są od stopnia nasilenia działań konkurencyjnych. Krajowy rynek informatyczny charakteryzuje się niższym stopniem nasycenia niż rynki zachodnioeuropejskie, co zachęca firmy zagraniczne do ekspansji na rynek polski. Wzmocnienie presji konkurencyjnej w branży może wpłynąć negatywnie na wielkość przychodów oraz marż realizowanych przez INDATA S.A.

Dynamika i kierunki rozwoju rynku, na którym działa Emitent

Perspektywy rozwoju Emitenta uzależnione są od dynamiki i kierunku rozwoju rynków, na których Grupa Kapitałowa prowadzi działalność, w tym w szczególności od:

- rozwoju i funkcjonowania sieci Internet w Polsce, tj. jej dostępności i wydajności,
- poziomu wydatków związanych z realizacją projektów informatycznych przez przedsiębiorstwa,
- stopnia nasilenia konkurencji w branży,
- kształtowania się preferencji klientów Spółki,
- postępu technologicznego w zakresie IT.

Regulacje prawne wyznaczające zakres działalności Spółki

Zakres działalności Spółki uzależniony jest od regulacji prawnych dotyczących:

- Ochrony oprogramowania i udzielania licencji

Ochrona oprogramowania komputerowego uregulowana jest w Polsce przepisami ustawy z dnia 4 lutego 1994 r. o prawie autorskim i prawach pokrewnych (Dz. U. z 2006 r., Nr 90, poz. 631, z późn. zm.). Szczególne znaczenie dla działalności Grupy mają przepisy ww. ustawy dotyczące nabywania praw do oprogramowania tworzonego przez pracowników Grupy, udzielania klientom Grupy licencji na oprogramowanie oraz przepisy dotyczące ochrony osobistych praw autorskich twórców. Zgodnie z przepisami ustawy, prawa majątkowe do programu komputerowego stworzonego przez pracownika w wyniku wykonywania obowiązków ze stosunku pracy przysługują pracodawcy, o ile dana umowa o pracę nie stanowi inaczej. Na mocy powołanego przepisu ustawy pracodawca nabywa całość majątkowych praw autorskich do oprogramowania stworzonego przez jego pracowników bez konieczności wypłaty dodatkowego wynagrodzenia.

Zgodnie z ustawą, osobie, której przysługują autorskie prawa majątkowe w przypadku ich naruszenia może żądać od osoby naruszającej majątkowe prawa autorskie: (i) zaprzestania naruszeń, (ii) usunięcia skutków naruszenia, (iii) naprawienia szkody, (iv) wydania korzyści uzyskanych przez osobę naruszającą prawa autorskie, oraz (v) ogłoszenia oświadczenia osoby naruszającej w prasie lub podania orzeczenia sądu do publicznej wiadomości, (vi) w przypadku gdy naruszenie praw autorskich było zawinione i dokonane w ramach działalności gospodarczej, zapłaty kwoty nie niższej niż dwukrotna wartość uprawdopodobnionych korzyści uzyskanych przez osobę naruszającą prawa autorskie na rzecz Funduszu Promocji Twórczości.

Zgodnie z ustawą przywłaszczenie sobie praw autorskich, rozpowszechnianie, utrwalanie, zwielokrotnianie cudzych utworów, nabywanie nośników bez zezwolenia oraz wytwarzanie urządzeń służących do usuwania zabezpieczeń na nośnikach są przestępstwami zagrożonymi karą pozbawienia wolności w niektórych przypadkach nawet do pięciu lat.

Stosownie do ww. ustawy, umowa licencyjna na oprogramowanie uprawnia do korzystania z utworu w okresie pięciu lat na terytorium państwa, w którym licencjobiorca ma swoją siedzibę, chyba że w umowie licencyjnej postanowiono inaczej. Umowa licencyjna powinna określać m.in. pola eksploatacji, w ramach których licencjobiorca jest upoważniony do korzystania z oprogramowania oraz wskazywać zakres, miejsce i czas takiego korzystania. Jeżeli umowa nie zastrzega wyłączności korzystania z utworu w określony sposób (licencja wyłączna), udzielenie licencji nie ogranicza udzielenia przez twórcę upoważnienia innym osobom do korzystania z utworu na tym samym polu eksploatacji (licencja niewyłączna).

- Ochrony znaków towarowych

Znaki towarowe należące do Grupy Emitenta stanowią cenny składnik jej majątku.

Przepisy ustawy z dnia 30 czerwca 2000 r. prawo własności przemysłowej (Dz. U. z 2013 r., poz. 1410, z późn. zm.) przewidują ogólne oraz szczególne warunki udzielenia prawa ochronnego i rejestracji danego znaku towarowego w rejestrze prowadzonym przez Urząd Patentowy Rzeczypospolitej Polskiej. Ustawa określa jednocześnie zakres i czas trwania prawa ochronnego na znak towarowy, który wynosi 10 lat od daty zgłoszenia znaku towarowego w Urzędzie Patentowym.

- Świadczenia usług drogą elektroniczną

W zakresie oferowanych przez Grupę Emitenta drogą elektroniczną usług reklamowych oraz usług selekcji potencjalnych konsumentów podstawowe znaczenie mają przepisy Kodeksu Cywilnego, który określa przesłanki zawierania umów w trybie ofertowym, przy użyciu środków komunikacji elektronicznej. Kodeks Cywilny nakłada na Grupę Emitenta przy składaniu ofert w postaci elektronicznej obowiązek polegający na udzieleniu drugiej stronie jednoznacznych informacji dotyczących m.in. czynności technicznych składających się na procedurę zawarcia danej umowy, skutków prawnych potwierdzenia przez drugą stronę otrzymania oferty, zasad i sposobów utrwalania, zabezpieczania i udostępniania przez Grupę Emitenta drugiej stronie treści zawieranej umowy.

- Udzielania gwarancji jakości i rękojmia

Zgodnie z przepisami Kodeksu Cywilnego, Spółka udzielająca gwarancji jakości, jest zobowiązana do usunięcia wady fizycznej rzeczy lub do dostarczenia rzeczy wolnej od wad, jeżeli wady te ujawnią się w ciągu terminu określonego w gwarancji, a gdy jest on niedookreślony - w terminie roku od wydania rzeczy. Spółka ponosi również odpowiedzialność z tytułu rękojmi za wady fizyczne w sytuacji, gdy rzecz sprzedana ma wadę zmniejszającą jej wartość lub użyteczność, nie ma właściwości, o których istnieniu Spółka zapewniała, bądź jeżeli rzecz została wydana w stanie niepełnym, jak również odpowiedzialność z tytułu rękojmi za wady prawne, gdy rzecz sprzedana stanowi własność osoby trzeciej albo jeżeli jest obciążona prawem osoby trzeciej. Nabywcy przysługuje prawo wyboru w zakresie skorzystania z gwarancji lub rękojmi.

- Pozyskiwania zamówień publicznych

Prawo Zamówień Publicznych określa zasady i procedurę udzielania zamówień publicznych, środki ochrony prawnej oraz kontrolę udzielania zamówień publicznych. Reżim Prawa Zamówień Publicznych stosuje się w przypadku udzielania zamówień publicznych na usługi lub dostawy m.in. przez (i) jednostki sektora finansów publicznych, (ii) inne państwowe jednostki organizacyjne nieposiadające osobowości prawnej, (iii) inne osoby prawne, utworzone w szczególnym celu zaspokajania potrzeb o charakterze powszechnym niemających charakteru przemysłowego ani handlowego, jeżeli jednostki sektora finansów publicznych lub inne państwowe jednostki organizacyjne nieposiadające osobowości prawnej, pojedynczo lub wspólnie, bezpośrednio lub pośrednio finansują je w ponad 50% lub posiadają ponad połowę udziałów albo akcji, lub sprawują nadzór nad organem zarządzającym, lub mają prawo do powoływania ponad połowy składu organu nadzorczego lub zarządzającego, (iv) inne podmioty, jeżeli ponad 50% wartości udzielanego przez nie zamówienia jest finansowane ze środków publicznych lub przez podmioty, o których mowa w pkt (i)–(iv) powyżej.

Prawo Zamówień Publicznych określa szczegółowo m.in.: (i) tryb udzielania zamówień, (ii) zasady publikowania ogłoszeń o udzielaniu zamówienia, (iii) zasady wyboru ofert oraz (iv) zasady zawierania umów dotyczących zamówienia publicznego.

- Ochrony baz danych

Spółki z Grupy Emitenta, jako podmioty tworzące samodzielnie, jak i korzystające z baz danych stworzonych przez inne podmioty w zakresie prowadzonej przez siebie działalności gospodarczej podlegają przepisom ustawy z dnia 27 lipca 2001 roku o ochronie baz danych (Dz. U nr 128, poz. 1402, z późn. zm.).

Ustawa precyzuje jakiego rodzaju bazy danych zostały objęte jej przepisami, wprowadzając podział na bazy elektroniczne oraz nieelektroniczne oraz ustala zakres ochrony takich baz danych. Ponadto, w ustawie wprowadzone zostały zasady odnośnie użytkowania baz danych przez podmiot je gromadzący i przetwarzający oraz prawa przysługujące takiemu podmiotowi w przypadku naruszenia praw do baz danych przez osoby trzecie.

Ustawa wprowadza ograniczony czas trwania ochrony bazy danych, liczony od jej sporządzenia, przez okres piętnastu lat, następujących po roku, w którym taka baza została sporządzona, z zastrzeżeniem zmiany liczenia takiego terminu, gdy baza została udostępniona publicznie lub nastąpiła istotna modyfikacja jej treści, co do jakości lub ilości.

Producentowi, którego prawa do bazy danych zostały naruszone, przysługuje szereg uprawnień względem osoby, która te prawa naruszyła, w tym żądanie zaniechania naruszania, usunięcia skutków naruszenia, naprawienia wyrządzonej szkody oraz wydania uzyskanych korzyści.

3.2.2. Czynniki wewnętrzne

Zdolność do realizacji założonej strategii

Perspektywy rozwoju INDATA, a tym samym wyniki finansowe są uzależnione od sukcesu w realizacji strategii rozwoju.

Realizacja zamierzeń inwestycyjnych

Terminowa realizacja całości zamierzeń inwestycyjnych Emitenta, będzie miała wpływ na pozycję konkurencyjną, dynamikę rozwoju oraz rentowność prowadzonej przez INDATA działalności operacyjnej.

Utrzymanie i rozwój odpowiedniej infrastruktury informatycznej

Opracowywane przez Emitenta systemy i rozwiązania informatyczne oparte są o zaawansowane technologie i stanowią jeden z kluczowych zasobów operacyjnych Spółki. Utrzymanie i rozwój odpowiedniej infrastruktury informatycznej stanowią jeden z czynników sukcesu w branży informatycznej i mają istotny wpływ na zdolność do reagowania na zmiany tendencji rynkowych i zapotrzebowania ze strony użytkowników.

Zdolność do utrzymania i pozyskania wykwalifikowanej kadry

Pracownicy są jednym z czynników sukcesu INDATA. Dotyczy to w szczególności kadry menedżerskiej oraz obszaru działalności związanego z rozwojem i utrzymaniem infrastruktury informatycznej, rozwojem i utrzymaniem relacji handlowych z klientami oraz budowaniem i zachowywaniem dobrych relacji z pracownikami i współpracownikami spółek z Grupy Kapitałowej. Wiedza, umiejętności oraz doświadczenie Członków Zarządu Emitenta oraz innych osób zajmujących kluczowe stanowiska w Spółce stanowią czynniki kluczowe z punktu widzenia interesów strategicznych INDATA S.A.

Prowadzone akwizycje

Emitent jest aktywny w zakresie przeprowadzenia ocen możliwości akwizycji innych podmiotów, które mogłyby umożliwić wzmocnienie pozycji Spółki na rynku internetowych rozwiązań informatycznych w Polsce, m.in. poprzez osiągnięcie efektów synergii. Ewentualne realizowane akwizycje mogą wiązać się z koniecznością zaangażowania znaczących środków pieniężnych. Ponadto istotny wpływ na działalność Emitenta będzie miała odpowiednia integracja przejętych podmiotów z Grupą Kapitałową.

3.3. Ryzyka w działalności Emitenta

3.3.1. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Grupa prowadzi działalność

- Ryzyko związane z otoczeniem makroekonomicznym

Na datę publikacji raportu zdecydowana większość przychodów Emitenta pochodzi z działalności na rynku krajowym i w związku z tym wyniki finansowe Spółki uzależnione są przede wszystkim od sytuacji ekonomicznej Polski. Jednakże, w związku z rozwojem działalności Emitenta na rynkach zagranicznych, na realizowane przez Spółkę wyniki finansowe, w tym na rentowność prowadzonej działalności operacyjnej ma również wpływ sytuacja ekonomiczna na rynkach krajów europejskich, a w szczególności: dynamika wzrostu PKB, poziom nakładów inwestycyjnych w przedsiębiorstwach, wielkość zamówień publicznych na rozwiązania informatyczne, inflacja, unijne fundusze na inwestycje, siła nabywcza pieniądza, polityka monetarna i podatkowa poszczególnych państw. Skutkiem niekorzystnej sytuacji makroekonomicznej na rynkach działalności Emitenta może być ograniczenie przez

przedsiębiorstwa i urzędy administracji publicznej inwestycji w narzędzia i oprogramowania IT, zmniejszanie budżetów reklamowych czy trudności w pozyskiwaniu finansowania zewnętrznego na ww. działania, a w konsekwencji spadek wielkości portfela zamówień w Spółce.

- Ryzyko związane z dostępnością finansowania projektów informatycznych

Na działalność Spółki wpływa dostępność finansowania, w tym finansowania unijnego, przeznaczonego na inwestycje w systemy lub nowoczesne technologie informatyczne. Polityka kredytowa banków, zdolność kredytowa kontrahentów Spółki jak i możliwość pozyskania środków unijnych na finansowanie projektów IT przekłada się na popyt na produkty INDATA.

Niekorzystna dla kredytobiorców polityka kredytowa banków bądź zachwianie zdolności kredytowej potencjalnych klientów oraz ograniczenie pomocy unijnej może spowodować zmniejszenie zapotrzebowania na produkty Grupy Kapitałowej i w konsekwencji na wyniki prowadzonej przez nią działalności.

- Ryzyko wymagalności zobowiązań z weksli

Działalność Emitenta, szczególnie w obszarze realizacji projektów finansowanych ze środków Unii Europejskiej wiąże się z koniecznością wystawiania weksli in blanco na zabezpieczenie udzielonego finansowania unijnego oraz udzielonych kredytów i pożyczek.

Zrealizowanie się okoliczności, które czyniłyby zobowiązania z weksli wymagalnymi i ewentualne przedstawienie do zapłaty weksli, stanowiących zabezpieczenie udzielonych dotacji unijnych oraz udzielonych kredytów pożyczek i leasingów negatywnie wpłynęłoby na sytuację finansową Spółki.

- Ryzyko związane z konkurencją

Rynek usług informatycznych oraz rynek reklamy charakteryzują się intensywną konkurencją ze strony podmiotów o zasięgu krajowym, jak i zagranicznym. Mając na względzie relatywnie niskie bariery wejścia, możliwe jest znaczące nasilenie się konkurencji, zwłaszcza ze strony podmiotów posiadających lepszą pozycję marketingową lub korzystających z dostępu do najnowszych technologii bądź źródeł efektywnego finansowania umożliwiających stosowanie agresywnej polityki cenowej. Ewentualne procesy konsolidacyjne w sektorze dostawców zaawansowanych rozwiązań z zakresu nowoczesnych technologii w informatyce lub operatorów portali internetowych, z którymi Emitent współpracuje w obszarze reklamy internetowej, mogą spowodować osłabienie pozycji konkurencyjnej Spółki lub wpłynąć na zwiększenie presji na proponowane przez Spółkę ceny i zmniejszenie osiąganych marż.

Oslabienie pozycji konkurencyjnej INDATA negatywnie wpłynie również na zdolność pozyskiwania nowych projektów. O ile na datę publikacji raportu Spółka posiada kontrakty zapewniające poziom przychodów umożliwiający jej dalszy rozwój, o tyle przy wzmożonej presji konkurencyjnej utrzymanie kontraktacji gwarantującej podobną lub większą przychodowość w latach przyszłych może stać się utrudnione.

- Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży, rozwojem nowych produktów i trendów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, a także nowych segmentów rynkowych, zaś reklama internetowa w znacznej mierze opiera się na trafionych w dany czas kampaniach, w związku z czym cykl życia produktu czy usługi reklamowej jest na tych rynkach stosunkowo krótki. Dlatego też rozwój działalności Spółki jest związany w istotnej mierze ze śledzeniem nowych zjawisk rynkowych, aktualizowaniem posiadanej bazy technicznej i technologicznej, umiejętnością wykorzystania w oferowanych przez nią produktach i usługach najnowszych rozwiązań technologicznych oraz nowych trendów i inwestowaniem w nowe produkty. W przypadku nieprzyjęcia przez rynek proponowanych przez Spółkę technologii lub usług, odzyskanie nakładów poniesionych na przygotowanie oraz komercjalizację nowych rozwiązań mogłoby okazać się niemożliwe. Niekorzystne zmiany trendów panujących wśród konsumentów na rynku IT lub pośród kontrahentów nabywających usługi z zakresu reklamy internetowej mogą spowodować zmniejszenie popytu na produkty i usługi Spółki, a w konsekwencji spadek poziomu sprzedaży Emitenta. Może to negatywnie wpłynąć na oczekiwane wyniki finansowe.

W przyszłości preferencje klientów w zakresie rozwiązań informatycznych i form reklamy mogą ulec zmianie, skutkiem czego może być przesunięcie popytu rynkowego na produkty i usługi nie będące w ofercie Emitenta. Zaistnienie takiej sytuacji mogłoby spowodować ograniczenie perspektyw rozwojowych INDATA, a tym samym negatywnie wpłynąć na jej sytuację finansową.

Spółka realizuje projekty głównie na zlecenie klientów, w tym dla części z nich w oparciu o autorskie rozwiązania techniczne. W przeszłości popyt na rozwiązania oferowane przez Emitenta był zgodny z oczekiwaniami, niemniej nie można wykluczyć zmiany tego trendu, zwłaszcza w sytuacji uzyskania przez klientów Spółki nowszych

technologii przy niższych kosztach. W konsekwencji wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju Spółki mogłyby zostać znacznie ograniczone. Spółka dokłada wszelkich starań, aby jak najszybciej wdrażać pojawiające się innowacyjne rozwiązania, co wiąże się jednak z koniecznością zakupu nowych, często kosztownych technologii i co w konsekwencji może wpłynąć na zwiększenie kosztów jej działalności.

- Ryzyko związane z rozwojem oraz funkcjonowaniem i dostępnością sieci Internet

Działalność Emitenta jest uzależniona od rozwoju i dostępności Internetu w Polsce, a także od sprawnego działania infrastruktury telekomunikacyjnej. Od kilku lat rynek internetowy w Polsce znajduje się w fazie dynamicznego wzrostu, jednakże istnieją nadal bariery, które hamują jego rozwój. Należą do nich m.in.: niedostatecznie rozwinięta lub niemodernizowana infrastruktura telekomunikacyjna a konsekwencji, brak wzrostu ruchu lub niedostatecznej jakości sygnału, wysokie koszty dostępu do sieci i zakupu sprzętu informatycznego, stosunkowo niski stopień edukacji informatycznej społeczeństwa. Ewentualne zakłócenia w dostępie do sieci Internet lub zahamowanie jej rozwoju mogą wpłynąć na zmniejszenie dynamiki wzrostu liczby osób korzystających z sieci Internet i wykorzystujących najnowsze technologie informatyczne i mogą mieć negatywny wpływ na perspektywy rozwoju Emitenta, jej działalność oraz osiągane wyniki finansowe. Dodatkowo, zwiększenie popularności oprogramowania służącego do blokowania reklam w Internecie może przyczynić się do zmniejszenia efektywności tego rodzaju reklam, co w konsekwencji może doprowadzić do obniżenia budżetów reklamowych z wykorzystaniem tego medium i w rezultacie wpłynąć negatywnie na osiągane przez Emitenta wyniki finansowe.

- Ryzyko stóp procentowych

Spółka nie jest stroną istotnych umów kredytowych, jednakże nie można wykluczyć, że wraz z rozwojem działalności wystąpi konieczność zawarcia dodatkowych umów opartych na zmiennych stopach procentowych. W związku z tym Spółka może być narażona na ryzyko zmiany ww. stóp zarówno w stosunku do posiadanego już zadłużenia, jak również nowo zaciąganych zobowiązań lub refinansowania posiadanego zadłużenia. Ewentualny wzrost stóp procentowych może przyczynić się do zwiększenia kosztów finansowych Emitenta i w związku z tym negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację finansową, wyniki oraz perspektywy rozwoju Spółki.

- Ryzyko niekorzystnych zmian kursu walutowego

Podstawowym rynkiem zbytu Spółki jest rynek krajowy. Jednakże zmiany kursu złotego względem innych walut mogą skutkować zmianami cen usług nabywanych przez Spółkę, co może negatywnie wpływać na poziom realizowanych marż oraz wyniki finansowe.

Ponadto w związku z realizowaną przez Emitenta strategią rozwoju, która przewiduje rozszerzanie działalności na rynkach zagranicznych, powstaje ryzyko walutowe związane bezpośrednio z tym, iż część przychodów, a w związku z tym również należności lub zobowiązań jest i będzie realizowana w walutach obcych. Dodatkowo Spółka zawiera transakcje, które są wyrażone w walucie obcej, ale ich płatność rozliczana jest w walucie krajowej według ustalonych przez strony zasad.

Wszystkie te czynniki mogą mieć wpływ na wielkość realizowanych przez Spółkę przychodów oraz ponoszonych kosztów.

- Ryzyko zmian legislacyjnych wpływających na rynek, na którym Spółka prowadzi działalność

Zmiany prawa, zarówno polskiego jak i regulującego działalność Spółki na innych docelowych rynkach, w tym w szczególności zmiany przepisów mających bezpośredni wpływ na funkcjonowanie rynku nowoczesnych technologii informatycznych lub świadczenie usług reklamowych, ale także regulujących zagadnienia praw do własności intelektualnej mogą mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność prowadzoną przez Emitenta, np. w zakresie w jakim spowodują zwiększenie kosztów działalności, obniżenie rentowności, zmniejszenie wysokości marż, wprowadzenie określonych ograniczeń administracyjnych, konieczności uzyskania zezwoleń itp. Ponadto w przypadku nowych przepisów prawa budzących wątpliwości interpretacyjne, może pojawić się stan niepewności co do obowiązującego stanu prawnego i wynikających z tego skutków, co z kolei może pociągnąć za sobą czasowe wstrzymanie rozwoju działalności Spółki lub realizacji jej inwestycji w obawie przed niekorzystnymi skutkami stosowania niejasnych regulacji (takimi jak straty finansowe bądź nawet konsekwencje karne działań podjętych lub zaniechanych na podstawie przepisów, które następnie sądy bądź organy administracji publicznej zinterpretowały w sposób niekorzystny dla przedsiębiorcy).

- Ryzyko braku stabilności systemów podatkowych na rynkach działalności Emitenta

Częste nowelizacje, niespójność oraz brak jednolitej interpretacji przepisów prawa podatkowego pociągają za sobą istotne ryzyko związane z otoczeniem podatkowym, w jakim Spółka prowadzi działalność. Kwestionowanie przez

organy skarbowe dokonywanych przez Spółkę rozliczeń podatkowych, w związku z rozbieżnościami lub zmianami interpretacji bądź niejednolitym stosowaniem przepisów prawa podatkowego przez różne organy administracji podatkowej może skutkować nałożeniem na Spółkę stosunkowo wysokich kar lub innych sankcji.

Biorąc pod uwagę stosunkowo długi okres przedawnienia zobowiązań podatkowych oszacowanie ryzyka podatkowego jest szczególnie utrudnione, niemniej ziszczenie się ryzyka opisanego powyżej może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową lub wyniki działalności Spółki.

Ponadto, z uwagi na prowadzenie działalności przez spółki z Emitenta w różnych jurysdykcjach (Polska, Cypr i Wielka Brytania) oraz zamiar rozpoczęcia sprzedaży usług na innych rynkach zagranicznych, działalność Spółki może być narażona na negatywne skutki m.in. ewentualnej niestabilności regulacji prawa podatkowego obowiązującego w tych państwach, rozbieżność ich interpretacji, a także niekorzystne interpretowanie umów o unikaniu podwójnego opodatkowania, ich zmiana lub rozwiązanie. Ziszczenie się opisanych powyżej ryzyk może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową lub wyniki finansowe Spółki.

3.3.2. Czynniki ryzyka związane z działalnością Spółki

- Ryzyko związane z realizacją projektów informatycznych

Produkty i usługi oferowane przez Emitenta w obszarze rozwiązań informatycznych powstają w wyniku ustalania potrzeb i uzgadniania możliwych rozwiązań pomiędzy podmiotami z Spółki a kontrahentami. W efekcie, projekty te charakteryzują się stosunkowo częstymi zmianami zakresu prac, lukami analitycznymi w specyfikacjach wymagań oraz koniecznością przeprowadzenia zmian funkcjonalnych lub pojawianiem się dodatkowych wymagań w trakcie realizacji. Powoduje to częste modyfikacje harmonogramów prac i może być przyczyną przesunięcia w czasie uznania przychodów, zwykle rozliczanych odpowiednio do zaawansowania prac, a w konsekwencji do zmiany rentowności kontraktu. Ponadto w okresie wytwarzania produktu mogą ulec zmianie ceny środków produkcji. W związku z powyższym, nie można wykluczyć niewłaściwego oszacowania lub zmiany kosztów wytworzenia w trakcie procesu realizacji projektu, błędów w zarządzaniu projektem lub w zarządzaniu zmianami, zastosowania niewłaściwych rozwiązań technicznych i technologicznych, opóźnień w wytworzeniu produktu czy ryzyk montażowych.

Wystąpienie powyższych czynników może spowodować zmniejszenie przychodów lub zwiększenie kosztów, a w konsekwencji obniżenie możliwego do osiągnięcia wyniku finansowego Spółki.

- Ryzyko związane z dalszą dystrybucją oprogramowania

Działalność Emitenta polega m.in. na oferowaniu swoim kontrahentom unikalnych, wyspecjalizowanych rozwiązań w zakresie oprogramowania. Umowy z kontrahentami, co do zasady, nie przewidują szczególnych zabezpieczeń, które ograniczają kontrahentów w zakresie trwałego lub czasowego zwielokrotnienia dostarczonego im oprogramowania, w całości lub w części, jakimikolwiek środkami i w jakiegokolwiek formie.

W konsekwencji Emitent nie może zagwarantować, że powyższe rozwiązania w zakresie oprogramowania nie będą przez kontrahentów rozwijane i dalej dystrybuowane. Zaistnienie tego typu okoliczności może wpłynąć negatywnie na możliwość osiągania przez Spółkę zakładanych przychodów z usług i rozwiązań wypracowanych we własnym zakresie, a tym samym wywrzeć negatywny wpływ na wyniki finansowe i perspektywy rozwoju Spółki.

- Ryzyko związane z utratą finansowania z funduszy unijnych

INDATA jest stroną umów o dofinansowanie zawartych z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości, w zakresie programów udzielania przez Agencję pomocy finansowej w ramach Programów Operacyjnych Innowacyjna Gospodarka 2007-2013, na opracowywanie i wdrażanie innowacyjnych rozwiązań informatycznych. Dodatkowo, Emitent planuje zawieranie kolejnych umów o dofinansowanie ze środków unijnych w ramach projektu Polska Cyfrowa 2014-2020 oraz Inteligentny Rozwój 2014-2020. Kontrahenci Spółki również korzystają z funduszy unijnych przeznaczonych na finansowanie projektów informatycznych.

Zawierane umowy o dofinansowanie ze środków unijnych zawierają rygorystyczne zasady uruchamiania środków ich przeznaczenia oraz rozliczenia. Ponadto ich beneficjent podlega w trakcie ich wykorzystania szczegółowej kontroli. Umowy te zawierają zapisy umożliwiające wypowiedzenie umowy beneficjentowi, w przypadku naruszenia warunków ich realizacji. W związku z powyższym nie można wykluczyć zaistnienia sytuacji wypowiedzenia umów o dofinansowanie zawartych przez Emitenta lub przez jej kontrahentów, co wiązać by się mogło z koniecznością zwrotu całości bądź też części przyznanego dofinansowania. Taki obowiązek po stronie kontrahentów mógłby skutkować niemożnością finansowania projektów realizowanych przez Spółkę.

Zaistnienie powyższych czynników mogłoby mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową oraz perspektywy rozwoju Emitenta

- Ryzyko awarii sprzętu komputerowego, sieciowego, infrastruktury teleinformatycznej i systemów informatycznych oraz włamań do tych systemów

Efektywność INDATA w znacznej mierze opiera się na szybkim przepływie i przetwarzaniu danych. Jednym z kluczowych zasobów operacyjnych Emitenta są wysokiej jakości systemy informatyczne oparte o zaawansowane technologie, w tym także o oprogramowane typu open source. Z tego powodu istotne jest stałe doskonalenie i bezawaryjna praca narzędzi informatycznych wykorzystywanych przez spółki z Grupy Kapitałowej wspomagających komunikację i zarządzanie. Spółka systematycznie rozbudowuje i modernizuje swój sprzęt komputerowy i sieciowy oraz infrastrukturę informatyczną. Jednakże niezależnie od zastosowania nowoczesnych technologii, nie można wykluczyć ryzyka awarii sprzętu i systemów informatycznych lub niebezpieczeństwa, że w przyszłości infrastruktura ta będzie działać w sposób mniej efektywny z powodu zwiększania skali działania lub innych czynników, w tym niezależnych od Emitenta. Obniżenie efektywności infrastruktury informatycznej wykorzystywanej przez INDATA S.A. może mieć negatywny wpływ na działalność, perspektywy rozwoju, sytuację finansową oraz wyniki.

Ponadto pomimo stosowania wysokiej jakości systemów zabezpieczeń, zatrudniania wykwalifikowanych specjalistów do spraw bezpieczeństwa oraz wdrażania i stosowania procedur bezpieczeństwa, nie można wykluczyć sytuacji, w której osoby trzecie złamią zabezpieczenia informatyczne Spółki i uzyskają dostęp do jej systemów informatycznych, na skutek czego może dojść do ich uszkodzenia bądź utracenia danych przetwarzanych przez Emitenta.

Wystąpienie wyżej opisanych zdarzeń może mieć istotny negatywny wpływ na wiarygodność Indata S.A., jej działalność czy perspektywy rozwoju. Może również skutkować trudnymi do oszacowania stratami finansowymi.

- Ryzyko związane z roszczeniami odszkodowawczymi

Emitent ponosi odpowiedzialność za jakość i funkcjonowanie realizowanych projektów. Zgłaszanie przez klientów Indata S.A. roszczeń z tytułu rękojmi lub udzielonej gwarancji i ich uwzględnianie w znacznej wysokości, zwłaszcza w przypadku dużych projektów informatycznych, może narażać Spółkę na ryzyko poniesienia dodatkowych kosztów bądź też nieotrzymania pełnej należności z tytułu zrealizowanych projektów. Nie można wykluczyć, iż klienci będą zgłaszać roszczenia z tytułu rękojmi lub udzielonej gwarancji w przyszłości. W konsekwencji może to mieć istotny, negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki osiągnięte przez Indata S.A..

- Ryzyko utraty zaufania odbiorców

Działalność Indata S.A. opiera się w znacznym zakresie na zaufaniu odbiorców. Wdrożenie systemu informatycznego, mającego znaczny wpływ na działalność gospodarczą kontrahenta, w większości przypadków pociąga za sobą podpisanie umowy z użytkownikami systemów. Od jakości dostarczonych rozwiązań oraz obsługi tych klientów zależy ich zaufanie do Spółki. W przypadku złej jakości dostarczonego produktu lub obsługi serwisowej może dojść do utraty zaufania do Emitenta, co może wpłynąć niekorzystnie na jej wizerunek rynkowy. Zaufanie odbiorców jest również istotne przy pozyskiwaniu nowych kontraktów, gdyż istotną rolę w procesie sprzedaży odgrywają referencje od dotychczasowych klientów. Utrata zaufania odbiorców miałaby istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Emitenta.

- Ryzyko związane z transakcjami z podmiotami powiązanymi

Emitent zawierał i będzie zawierał w przyszłości transakcje z podmiotami powiązanymi. W opinii Emitenta umowy te zostały zawarte na warunkach rynkowych, jednakże Emitent nie może zapewnić, iż w razie ewentualnej kontroli organy skarbowe nie zakwestionują postanowień tych umów i ich rynkowego charakteru. Mogłoby to skutkować wzrostem zobowiązań podatkowych, a tym samym mogłoby mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki Indata S.A.

- Ryzyko podatkowe związane z licencjami udzielanymi przez Grupę

W zakresie prowadzonej działalności Emitent udziela licencji oraz sublicencji na oprogramowanie komputerowe. Do 1 stycznia 2014 roku, obowiązek podatkowy z ww. tytułu powstawał z datą otrzymania od usługobiorcy całości lub części zapłaty z faktury VAT, najpóźniej z upływem terminu płatności określonego na fakturze lub w umowie zawartej pomiędzy stronami. W związku ze zmianą Ustawy o VAT, od 1 stycznia 2014 roku obowiązek podatkowy z tytułu udzielenia licencji oraz sublicencji na oprogramowanie komputerowe powstaje w momencie wykonania usługi. Spółka utraciła zatem w powyższym zakresie możliwość rozliczania się z podatku VAT na bardziej

elastycznych zasadach. Ponadto, określenie momentu wykonania usługi jako podstawy do określenia powstania obowiązku podatkowego nie jest w przypadku usługi udzielania licencji lub sublicencji jasne i przejrzyste.

Brak ugruntowanego poglądu wyrażonego przez organy podatkowe w interpretacjach niesie za sobą ryzyko niejednolitego stosowania przepisów prawa podatkowego przez takie organy, a w konsekwencji ryzyko nałożenia na Spółkę kar lub innych sankcji o znacznym rozmiarze, co może mieć negatywny wpływ na sytuację finansową Spółki, jak również na osiągnięte przez nią wyniki finansowe.

- Ryzyko związane z karami za niewykonanie lub nieterminowe wykonania zleceń

Emitent planuje pozyskiwać nowe zlecenia poprzez udział w przetargach w ramach procedur zamówień publicznych. Umowy realizacyjne zawarte w tym trybie przewidują obowiązek ustanowienia zabezpieczeń należytego i terminowego wykonania przedmiotu umowy oraz usunięcia wad i usterek, w postaci kaucji bądź gwarancji bankowej albo ubezpieczeniowej. Umowy te przewidują również kary umowne z tytułu niewykonania lub nieterminowego wykonania prac w nich określonych. W przypadku niedotrzymania terminów wykonania przedmiotu zawartych umów, w szczególności w razie wystąpienia zdarzeń pozostających poza kontrolą Spółki, a także konieczności wykonania prac gwarancyjnych związanych z usuwaniem wad i usterek, kontrahent będzie uprawniony do wykorzystania opisanych powyżej zabezpieczeń bądź żądania zapłaty kar umownych. Dodatkowo, ewentualne spory dotyczące nienależytego lub nieterminowego wykonania ww. umów mogłyby wiązać się z brakiem zwolnienia ustanowionych zabezpieczeń (np. kaucji) do czasu prawomocnego rozstrzygnięcia. Dotychczas w swojej działalności Emitent nie płacił kar z tytułu wykonywanych zleceń, niemniej nie można wykluczyć, iż powyższe zdarzenia wystąpią w przyszłości, co mogłoby mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki Spółki INDATA.

- Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową

Emitent posiada standardowe polisy ubezpieczeniowe, w tym polisę od odpowiedzialności cywilnej z tytułu prowadzenia działalności gospodarczej i posiadania mienia. Polisy te mogą jednak nie zapewniać ochrony ubezpieczeniowej adekwatnej do rozmiarów prowadzonej działalności i związanych z nią ryzyk, w szczególności na wypadek wystąpienia szkody po stronie kontrahentów Emitenta lub końcowych odbiorców ich usług wskutek zawinionych lub niezawinionych wad lub awarii produktów dostarczanych przez Spółkę INDATA. Ma to szczególne znaczenie w odniesieniu do tych umów zawieranych przez Emitenta, które poza karami umownymi na wypadek niewykonania lub nienależytego wykonania umowy przewidują możliwość dochodzenia odszkodowania ponad wysokość takich kar. Dodatkowo, odbiorcy końcowi usług świadczonych przez kontrahentów Spółki mogą dochodzić swoich roszczeń w oparciu o pozwy zbiorowe. W takich przypadkach, kontrahenci Spółki INDATA mogliby być uprawnieni do dochodzenia roszczeń regresowych wobec Emitenta. W dotychczasowej historii działalności Emitenta nie występowały sytuacje, w których kwota ubezpieczenia była niewystarczająca. Nie można jednak wykluczyć, iż w przyszłości zgłoszenie wobec Spółki INDATA roszczeń odszkodowawczych przekraczających kwoty gwarancyjne przewidziane obecnie posiadanymi polisami mogłoby mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Spółki

- Ryzyko związane z warunkami i procedurami rozstrzygania przetargów publicznych, a także z wykluczeniem z postępowań o udzielenie zamówień publicznych

Projekty informatyczne finansowane ze środków publicznych realizowane są przez podmioty wyłonione w procedurach przetargowych, opartych na szczegółowych kryteriach określanych przez zamawiającego, przy uwzględnieniu powszechnie obowiązujących przepisów prawa, a w szczególności Prawa Zamówień Publicznych.

Prawo Zamówień Publicznych umożliwia podmiotom biorącym udział w przetargu składanie odwołań od niezgodnych z prawem działań zamawiającego w sprawie wyboru wykonawcy lub skargi do sądu na orzeczenia wydane przez organ rozpoznający odwołania wnoszone w postępowaniach o udzielenie zamówień publicznych, co w konsekwencji może powodować znaczne wydłużenie terminu zawarcia umowy z zamawiającym.

Ponadto, zgodnie z przepisami Prawa Zamówień Publicznych podmioty, które wyrządziły szkodę nie wykonując zamówienia publicznego lub wykonując je nienależycie są wykluczone z ww. postępowań, o ile szkoda została stwierdzona orzeczeniem sądu, które uprawomocniło się w okresie 3 lat przed wszczęciem danego postępowania, lub z którymi dany zamawiający rozwiązał, wypowiedział albo odstąpił od umowy w sprawie zamówienia publicznego, z powodu okoliczności, za które wykonawca ponosi odpowiedzialność, jeżeli rozwiązanie, wypowiedzenie umowy albo odstąpienie od niej nastąpiło w okresie 3 lat przed wszczęciem postępowania, a wartość niezrealizowanego zamówienia wyniosła co najmniej 5% wartości umowy.

W razie odwołań wniesionych do postępowań przetargowych, w których Emitent zdobyłaby Zamówienie, Spółka byłaby zmuszona do poniesienia dodatkowych kosztów związanych z postępowaniami odwoławczymi. Gdyby ww. postępowania stałyby się przewlekłe, INDATA poniosłaby koszty związane ze wzrostem cen środków produkcji. W przypadku wykluczenia Emitenta z udziału w postępowaniach o udzielenie zamówień publicznych zmniejszyłaby się zdolność Spółki do pozyskiwania nowych kontraktów. Zdarzenia te mogłyby mieć istotny negatywny wpływ na działalność oraz zyski INDATA Software S.A.

- Ryzyko zatorów płatniczych lub niewypłacalności odbiorców

Brak płatności od kontrahentów Emitenta wskutek ich niewypłacalności lub istotne opóźnienia w zapłacie mogą mieć negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki. Taka sytuacja może stworzyć ryzyko wzrostu poziomu należności INDATA Software S.A., co może wpłynąć na pogorszenie jakości należności wykazywanych w sprawozdaniach finansowych Spółki oraz jej sytuacji finansowej.

- Ryzyko sezonowości

Realizowane przez Emitenta przychody i związane z nimi wyniki finansowe charakteryzują się, podobnie jak wyniki wielu spółek z sektora IT i reklamy, sezonowością sprzedaży. W związku z powyższym Emitent zwykle w pierwszym półroczu generuje niższe wyniki na działalności operacyjnej. O ile takie pomniejszone wyniki są budżetowane i wynikają ze sposobu planowania zamówień i wydatków na technologie informatyczne i reklamę, a historycznie drugie półrocze lub ostatni kwartał są okresem uzyskiwania wyższych wpływów, o tyle nie można wykluczyć sytuacji utrzymania się w danym roku trendu wstrzymywania otwarcia procedur zamówieniowych na usługi lub produkty Spółki. Powyższe mogłoby mieć istotny negatywny wpływ na sytuację finansową i wyniki Emitenta.

- Ryzyko niezrealizowania celów strategicznych założonych przez INDATA Software S.A.

Emitent na bieżąco analizuje i w razie potrzeb aktualizuje swoją strategię rozwoju. Niezależnie od staranności działań Zarządu Emitenta nie jest możliwe zagwarantowanie, że cele strategiczne zostaną osiągnięte. Na osiągnięcie celów strategicznych ma bowiem wpływ wiele czynników zewnętrznych, niezależnych od Zarządu, które pomimo działania z najwyższą starannością i według najwyższych profesjonalnych standardów nie są możliwe do przewidzenia. Do czynników takich należą nieprzewidywalne zdarzenia rynkowe, zmiany przepisów prawnych bądź sposobu ich interpretacji, czy też zdarzenia o charakterze klęsk żywiołowych. Ponadto, wszelkie nietrafne decyzje podjęte w wyniku niezdolności do dostosowania się do zmieniających się warunków, w których działa Emitent mogą mieć negatywny wpływ na jej działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju.

- Ryzyko związane z niekorzystnym wpływem inwestycji i akwizycji zrealizowanych lub planowanych przez Emitenta

W 2013 roku nastąpiło połączenie poprzednika prawnego INDATA Software, spółki Tro Media S.A. ze spółką WDSP Holding S.A. Ponadto w 2014 r. Emitent nabył większościowe pakiety udziałów w spółkach Cohesiva, Positive Technology, InfoLan, oraz znaczny w pakiet udziałów w Active Group IT Systems.

Emitent aktywnie analizuje możliwości inwestycji, a tym samym akwizycji nowych podmiotów (poprzez przejęcia lub fuzje), które mogłyby, w ocenie Spółki, m.in. umożliwić wykorzystanie efektów synergii i pozytywnie wpłynąć na wzmocnienie pozycji Grupy INDATA Software na rynku. Przejęcia innych podmiotów realizowane przez Emitenta mogą wiązać się z zaangażowaniem znaczących środków pieniężnych, wyemitowaniem przez Spółkę papierów wartościowych powodujących rozwodnienie jej akcjonariatu lub też zaciąganiem długu (w postaci kredytów lub innych zobowiązań finansowych).

W związku z integracją przejętych i połączonych podmiotów z Grupą Emitenta, zarówno na poziomie operacyjnym, jak i finansowym, nie można wykluczyć ryzyka wystąpienia trudności związanych z tym procesem, co może powodować konieczność poniesienia wyższych kosztów niż zakładane oraz skutkować nieuzyskaniem wszystkich spodziewanych korzyści związanych z integracją spółek z Grupy. W konsekwencji wystąpienie ww. ryzyk w odniesieniu do zrealizowanych lub planowanych inwestycji oraz akwizycji, mogłoby mieć istotny negatywny wpływ na działalność, wyniki finansowe lub perspektywy rozwoju Spółki INDATA.

- Ryzyko operacyjne związane z działalnością Emitenta

W ramach Spółki INDATA Software S.A. funkcjonują określone wewnętrzne procedury dotyczące różnych aspektów jej działalności (tzw. procedury operacyjne). Jednakże, Emitent podlega ryzyku poniesienia szkody lub nieprzewidzianych kosztów spowodowanych przez niewłaściwe lub zawodne procedury wewnętrzne, ludzi, systemy informatyczne lub zdarzenia zewnętrzne, szkody w aktywach Spółki, oszustwa, bezprawne działania lub zaniechania pracowników Spółki INDATA lub innych podmiotów, za których działania lub zaniechania INDATA

Software S.A. ponosi odpowiedzialność. Poniesienie takich nieprzewidzianych kosztów mogłoby wywrzeć istotny negatywny wpływ na działalność operacyjną i perspektywy rozwoju Emitenta.

- Ryzyko związane z zadłużeniem Emitenta

Emitent nie jest stroną istotnych umów kredytowych. Jednakże nie można wykluczyć, że wraz z rozwojem działalności, wystąpi konieczność wykorzystywania finansowania dłużnego w postaci kredytów bankowych (finansowanie bieżącej działalności operacyjnej), leasingu finansowego (środki transportu, sprzęt komputerowy, wyposażenie) oraz innych instrumentów dłużnych. W ściśle określonych przypadkach np. w przypadku znaczącej utraty płynności Spółki INDATA Software S.A. banki finansujące mogą zażądać natychmiastowego spłacenia zaciągniętych zobowiązań kredytowych wraz z odsetkami, co może wiązać się z utratą zdolności obsługi zobowiązań odsetkowych oraz kapitału przez Spółkę. Zaistnienie takiej sytuacji miałooby istotny negatywny wpływ na funkcjonowanie Spółki i w znaczący sposób pogorszyłoby jej sytuację finansową.

- Ryzyko związane z bezpieczeństwem danych

Pomimo stosowanych przez Emitenta zabezpieczeń dostępu do danych użytkowników oraz wdrożonych procedur ich bezpieczeństwa nie można wykluczyć, że ich zabezpieczenia zostaną złamane np. w wyniku działania osób, wirusów, awarii technicznych, błędu lub niedopatrzenia pracownika. Ponadto istnieje ryzyko, że osoby niepowołane uzyskają dostęp do ww. danych w sposób bezprawny, np. nakłaniając pracowników Spółki do ujawnienia ich za zapłatą oraz wykorzystując je nielegalnie.

Ujawnienie danych użytkowników wiązałoby się z odpowiedzialnością przewidzianą przepisami ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych. Ponadto, powyższe mogłoby mieć istotny negatywny wpływ na wiarygodność Emitenta, jego działalność czy perspektywy rozwoju. Może również skutkować trudnymi do oszacowania stratami finansowymi, spowodowanymi w szczególności spadkiem zainteresowania usługami Spółki INDATA wśród internautów i reklamodawców.

- Ryzyko utraty lub braku pozyskania doświadczonej kadry menedżerskiej lub wykwalifikowanych pracowników

Emitent prowadzi działalność w branży, w której zasoby ludzkie i kompetencje pracowników to jeden z istotniejszych czynników sukcesu. W szczególności dotyczy to obszaru związanego z rozwojem działalności Spółki INDATA, w tym pozyskiwaniem nowych projektów, rozwojem i utrzymywaniem relacji handlowych z klientami oraz budowaniem i zachowywaniem dobrych relacji z pracownikami. Wiedza, umiejętności oraz doświadczenie Członków Zarządu oraz innych osób zajmujących kluczowe stanowiska w Spółkę INDATA stanowią czynniki kluczowe z punktu widzenia interesów strategicznych Emitenta.

Znaczny popyt na specjalistów z branży informatycznej oraz działania konkurencji mogą być przyczyną odejścia Członków Zarządu czy nawet całych zespołów personelu bądź utrudnić proces rekrutacji nowych pracowników o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu oraz kwalifikacjach.

Dodatkowo, ułatwienia w podejmowaniu pracy w krajach UE przez obywateli Rzeczypospolitej Polskiej i związane z tym zjawisko tzw. emigracji zarobkowej przyczynia się do ekspozycji Spółki INDATA na utratę zespołów wykwalifikowanych pracowników.

Odejście członków Zarządu, innych osób o kluczowym znaczeniu dla Emitenta czy większej liczby pracowników o niezbędnych kwalifikacjach będzie miało negatywny wpływ, szczególnie w perspektywie krótkoterminowej, na zdolność wykonania zakontraktowanych usług oraz na zapewnienie ich odpowiedniej jakości i zakresu. Może to przełożyć się negatywnie na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju INDATA Software S.A..

- Ryzyko związane z możliwością naruszenia przepisów prawa związanych z zatrudnieniem

Wszelkie prawa pracowników Emitenta są w pełni przestrzegane. Nie można jednak zagwarantować, że na skutek zmiany przepisów prawa, decyzji odpowiednich organów państwowych, rozstrzygnięć sądów czy też zmiany podejścia pracowników do zasad współpracy ze Spółką INDATA nie dojdzie do skierowania wobec Emitenta roszczeń związanych ze stosunkiem prawnym, w oparciu o który z nim współpracują.

- Ryzyko związane z umowami najmu

Emitent prowadzi działalność oraz utrzymuje serwery, na których umieszczone są dane istotne dla jej działalności w lokalach użytkowanych na podstawie umów najmu. Nie można wykluczyć ryzyka rozwiązania ww. umów lub ich nieprzedłużenia po okresie ich obowiązywania. Nieprzedłużenie umów stanowiących tytuł prawny do lokali, w

których znajdują się kluczowe dla działalności Emitenta serwery i pozostała infrastruktura teleinformatyczna, może spowodować przejściowe trudności w prowadzeniu działalności, utratę danych itp., co miałyby wpływ na osiągnięte przez Spółkę INDATA wyniki finansowe. Emitent zabezpiecza się przed takim ryzykiem prowadząc z odpowiednim wyprzedzeniem negocjacje dotyczące przedłużenia umów oraz stara się wprowadzić do umów postanowienia niepozwalające na ich rozwiązanie przed upływem okresu na jaki były zawarte.

- Ryzyko braku zagwarantowania wypłaty dywidendy

Emitent nie może zagwarantować realizacji zamierzeń odnośnie wypłaty dywidendy zgodnie z przyjętą przez Zarząd polityką w tym zakresie ani określić wysokości przyszłej dywidendy. Poziom ewentualnych przyszłych dywidend zależęć będzie od wielu czynników, w szczególności od podjęcia stosownej uchwały przez Walne Zgromadzenie, posiadania środków finansowych oraz wystąpienia innych okoliczności.

Ponadto Emitent wskazuje, iż plany dotyczące polityki wypłaty dywidendy w kolejnych latach mogą ulec zmianie, w szczególności, w zależności od przyszłej sytuacji finansowej Emitenta, organizacji transferu środków pieniężnych pomiędzy spółkami z Grupy Kapitałowej, konieczności zapewnienia płynności finansowej oraz kapitału niezbędnego do rozwoju jej działalności, a także w związku z nadarzającymi się możliwościami inwestycyjnymi.

- Ryzyko naruszenia praw własności intelektualnej

Prowadzona przez Emitenta działalność wiąże się z korzystaniem z praw własności intelektualnej. O ile w ocenie Emitenta nie narusza on praw własności intelektualnej osób trzecich, o tyle nie można wykluczyć ryzyka ich naruszenia, a w konsekwencji roszczeń z tego tytułu kierowanych do Spółki, szczególnie, że obowiązujące regulacje prawne w zakresie praw własności intelektualnej nie odpowiadają potrzebom obrotu gospodarczego w Internecie. Dlatego też, ze względu na skalę działania Emitenta, nie można wykluczyć wystąpienia z roszczeniami związanymi z naruszeniem praw własności intelektualnej przez organizacje zbiorowego zarządzania prawami autorskimi, koncerny medialne czy wydawców muzycznych. Skutkiem ewentualnych sporów na tle własności intelektualnej, poza odpowiedzialnością odszkodowawczą, może być np. konieczność uzyskania niezbędnych licencji lub pozyskania nowych rozwiązań pozwalających na prowadzenie działalności w sposób nienaruszający praw osób trzecich, a w konsekwencji poniesienie dodatkowych kosztów.

W przypadku własnych rozwiązań technologicznych Spółka jest narażona na bezprawne wykorzystywanie posiadanego przez nią know-how i praw własności intelektualnej. Sytuacja taka powodowałaby ryzyko utraty realizacji przychodów bądź ich istotnego ograniczenia co mogłoby mieć istotny negatywny wpływ na wyniki finansowe lub perspektywy rozwoju Emitenta. INDATA Software S.A. dokłada wszelkich starań, aby zapewnić właściwą ochronę prawną jej praw własności intelektualnej oraz monitoruje rynek w celu możliwie wczesnego wykrywania ich naruszeń.

- Ryzyko związane ze strukturą akcjonariatu

Podmiotem dominującym wobec Emitenta jest Pan Grzegorz Czapla, który bezpośrednio lub pośrednio posiada łącznie 38,49% głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta. Po podwyższeniu kapitału zakładowego w drodze emisji Akcji Serii H będzie on posiadał 27% głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta. W konsekwencji ww. akcjonariusz będzie miał możliwość wywierania dominującego wpływu na decyzje Walnego Zgromadzenia i Rady Nadzorczej oraz na prowadzoną przez Emitenta politykę rozwoju. Z tego względu istnieje ryzyko, iż nabywcy papierów wartościowych, będących przedmiotem Oferty, nie będą mieli znaczącego wpływu na działalność Spółki INDATA.

- Ryzyko związane ze specyfiką spółki holdingowej

Emitent pełni w Grupie Kapitałowej rolę spółki holdingowej, której główne aktywa obejmują udziały w poszczególnych spółkach tworzących Grupę INDATA Software. Emitent oprócz prowadzenia własnej działalności operacyjnej (agencja interaktywna i software house) pełni również funkcję nadrzędną w zakresie organizacji, koordynacji oraz nadzoru nad działalnością operacyjną, handlową i finansową spółek z Grupy INDATA Software. Wykonanie przez Spółkę szeregu zobowiązań wobec podmiotów trzecich, w tym zobowiązań finansowych, a także wypłata dywidendy, uzależnione jest od wyników finansowych podmiotów podporządkowanych i organizacji transferu środków pieniężnych u tych podmiotów, jak i pomiędzy spółkami z Grupy.

4. Działalność operacyjna Grupy Kapitałowej INDATA

4.1. Istotne wydarzenia w roku obrotowym 2015, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego;

- 2015**
- Wprowadzenie do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect akcji serii D, E F i G Emitenta
 - Przejście INDATA S.A. z rynku NewConnect na główny parkiet GPW
 - Rezygnacja z oferty publicznej akcji serii H
 - Zmiana firmy spółki zależnej z Infolan Sp. z o.o. na Indata Solutions Sp. z o.o.
 - Uchwała o przekształceniu Indata Solutions Sp. z o.o. w Spółkę Akcyjną
 - Zwiększenie udziału w Indata Solutions Sp. z o.o. do 100%
 - Nabycie udziałów mniejszościowych w Topyfi Sp. z o.o.
 - Nabycie większościowego pakietu akcji Proximus S.A.
 - Utworzenie spółki zależnej Indata Innovations S.A. i objęcie 100% w kapitale spółki
 - Utworzenie spółki zależnej Indata Consulting sp z o.o. i objęcie 90% w kapitale spółki
 - Podjęcie przez WZA uchwały o zmianie firmy spółki Emitenta z Indata Software S.A. na Indata S.A.
 - Podjęcie przez WZA Emitenta uchwał o podwyższeniu kapitału w drodze emisji prywatnej akcji serii H1 i H2
- 2016**
- Zwiększenie udziału w Positive Technology do 100%
 - Zwiększenie udziału w Cohesiva do 100%

4.2. Przedmiot działalności podmiotów INDATA S.A.

Zarząd Emitenta w 2015 roku analizował dane na temat przychodów w oparciu o następujący podział na segmenty operacyjne:

- 1) Usługi agencji interaktywnej
- 2) Usługi programistyczne z subsegmentacją na
 - a) Oprogramowanie na zamówienie
 - b) Oprogramowanie na bazie licencji własnych
 - c) Outsourcing IT
- 3) Usługi wspierające (w tym Hosting i rejestracja domen)
- 4) Infrastruktura IT (towary i materiały)

W poniższej tabeli zaprezentowano rozkład przychodów w poszczególnych segmentach w latach 2014-2015.

Informacje o poszczególnych segmentach operacyjnych występujących w okresie 01.01.- 31.12. 2015 r.

Wyszczególnienie	w okresie od 01.01.2015 do 31.12.2015	w okresie od 01.01.2014 do 31.12.2014
Przychody ze sprzedaży, w tym:	26 533	21.359
Usługi agencji interaktywnej Usługi agencji interaktywnej	11 481	10 821
Usługi programistyczne, oprogramowanie	10 662	10 257
– Oprogramowanie na zamówienie	6 929	10 257
– Oprogramowanie na bazie licencji własnych	3	
– Outsourcing IT	3 730	
Usługi wspierające (w tym: Hosting i rejestracja domen)	1 249	280
Towary i materiały	3 142	

Przychody ze sprzedaży - szczegółowa struktura geograficzna

	01.01 -31.12.2015		01.01 -31.12.2014	
	w PLN	w %	w PLN	w %
Kraj	20 848	78,57%	16 646	77,93%
Eksport, w tym:	5 686	21,43%	4 713	22,07%
Unia Europejska	5 686	21,43%	4 713	22,07%
Razem	26 533	100,00%	21 359	100,00%

Emitent świadczy usługi w dwóch podstawowych obszarach działalności: software house oraz agencji interaktywnej.

Software house

Działalność Emitenta związana z funkcjonowaniem software house obejmuje tworzenie i rozwijanie innowacyjnych rozwiązań i produktów w wybranych segmentach rynku informatycznego oraz w środowisku internetowym. Kluczowe zasoby Emitenta to kompetentne i doświadczone zespoły projektowe oraz wypracowane i powtarzalne modele budowy optymalnych rozwiązań dla klientów. Oprogramowanie jest tworzone na miarę potrzeb klienta według wypracowanych i stale optymalizowanych procesów biznesowych.

INDATA stale rozwija i doskonali swoje kompetencje, wykorzystując oparte na światowych standardach rozwiązania, przy udziale sprawdzonych technologii z zakresu języków oprogramowania oraz baz danych.

Emitent w swojej działalności wykorzystuje m.in.:

- języki programowania: java, php, c/c++, object Pascal (Delphi), perl;
- bazy danych: MySQL, PostgreSQL, Oracle;
- dostęp do baz danych: ODBC, JDBC;

- klientów: DHTML, CSS, JavaScript, Ajax/JavaScript, Java Applets, Flash;
- serwery: PHP, JSP/servlets, Perl (CGI), ASP.

Emitent specjalizuje się w systemach B2B. INDATA dysponuje doświadczonymi zespołami projektowymi i centrami kompetencyjnymi, posiada rozbudowane wewnętrzne procedury zarządzania oparte na metodykach PRINCE2®, Scrum, Agile oraz PMI.

Do klientów Emitenta należą przede wszystkim podmioty z sektora małych i średnich przedsiębiorstw, takie jak: Real Estate Media S.A. (branża nieruchomościowa), Asclepios S.A. (branża logistyczna), TNN Finance S.A. (branża finansowa), Rudiger Finance sp. z o.o. (branża finansowa).

Usługi oferowane przez Emitenta w ramach software house obejmują w szczególności:

Nazwa/rodzaj usługi	Charakterystyka usługi
Rozwiązania dedykowane	<ul style="list-style-type: none"> • Kompleksowa usługa skierowana do sektora małych i średnich przedsiębiorstw polegająca na budowie rozwiązań informatycznych (począwszy od modelowania procesów biznesowych projektów, produkcji, skończywszy na wdrożeniu z możliwością integracji), • Projekty realizowane w technologii open-source oraz w oparciu o własne rozwiązania.
Portale internetowe i korporacyjne	<ul style="list-style-type: none"> • Specjalizacja w budowie różnego typu portali internetowych dedykowanych masowej liczbie użytkowników oraz portali korporacyjnych, aplikacji www, rozbudowanych serwisów internetowych opartych o dedykowane systemy CMS (systemy zarządzania treścią), • Autorski CMS do zarządzania portalem internetowym.
Realizacja projektów z udziałem dotacji UE	<ul style="list-style-type: none"> • Usługi wsparcia w pozyskaniu dotacji, • Realizacja projektu w ramach posiadanych zasobów, • Doradztwo IT i stworzenie dokumentacji projektowej, • Rozliczenie dotacji, • Analizy przed- i powdrożeniowe, • Testy aplikacji, • Przygotowywanie dokumentacji projektowej, • Integracje systemów B2B.
Gotowe rozwiązania	<ul style="list-style-type: none"> • Gotowe rozwiązania, wspierające procesy biznesowe, w szczególności: utrzymywanie kontaktu i relacji z klientami, windykacje należności, postępowania przetargowe,
Outsourcing IT	<ul style="list-style-type: none"> • Usługa outsourcingu IT polega na oddaniu do dyspozycji klienta wyspecjalizowanego zespołu informatyków. Proces ten polega na określeniu potrzeb i wymagań klienta i doborze odpowiedniej osoby lub zespołu, który najefektywniej zrealizuje dane zadania. Zespół pracuje stacjonarnie lub w siedzibie klienta. Emitent oferuje zespoły złożone m.in. z: programistów, webmasterów, administratorów, liderów projektów, specjalistów e-marketingu, SEO.
Aplikacje mobilne	<ul style="list-style-type: none"> • Tworzenie aplikacji na urządzenia mobilne pracujące w systemach iOS, Android, Microsoft.
Cloud computing	<ul style="list-style-type: none"> • Zaplecze serwerowe (własna serwerownia) i softwarowe Emitenta umożliwiają udostępnienie klientom infrastruktury informatycznej w formule chmury dla biznesu.

Agencja interaktywna

Emitent w ramach działalności agencji interaktywnej specjalizuje się w obszarze mediów interaktywnych (Internet, media w urządzeniach mobilnych i in.) oraz w reklamie typu direct response.

Usługi oferowane przez INDATA w ramach agencji interaktywnej obejmują w szczególności:

Nazwa/rodzaj usługi	Charakterystyka usługi
Platforma zakupu mediów	<ul style="list-style-type: none"> Doradztwo strategiczne z obszaru komunikacji marketingowej, Planowanie kampanii reklamowych w mediach internetowych, Zakup czasu i przestrzeni reklamowej w Internecie, Planowanie kampanii reklamowych i zakup czasu oraz przestrzeni reklamowej w mediach mobilnych, Działania marketingowe prowadzone w społecznościach internetowych.
System wsparcia sprzedaży bezpośredniej	<ul style="list-style-type: none"> Pośrednictwo w sprzedaży produktów i usług z wykorzystaniem mediów (direct response, programy partnerskie i afiliacyjne), Email marketing, Prowadzenie działań wsparcia sprzedaży z wykorzystaniem wyszukiwarek internetowych, Przygotowanie i produkcja materiałów reklamowych na potrzeby realizowanych kampanii.

4.3. Rynki zbytu Emitenta

Podstawowym rynkiem na którym Grupa Kapitałowa Indata osiąga przychody jest rynek krajowy. Głównymi odbiorcami produktów i usług spółek Grupy są małe i średnie przedsiębiorstwa. Dzięki akwizycji Proximus S.A., Grupa dociera ze swoimi produktami i usługami także do sektora utilities, przemysłu i administracji.

Duża liczba odbiorców realizowanych przez Grupę Emitenta projektów pozwala uniknąć uzależnienia od konkretnych odbiorców. Obroty z żadnym z odbiorców nie przekroczyły 10% ogółu przychodów Grupy.

Niemal całość zakupów towarów i usług realizowana jest na rynku krajowym a specyfika działalności Grupy w której wykorzystywane są przede wszystkim zasoby własne lub towary, które mogą być nabywane od dużej liczby dostawców sprawia, że nie występuje uzależnienie od konkretnego dostawcy towarów lub usług.

4.4. Ochrona środowiska

Brak jest istotnych zagadnień lub wymogów związanych z ochroną środowiska, które mogą mieć wpływ na wykorzystanie rzeczowych aktywów trwałych Grupy Kapitałowej, lub mogących mieć istotne znaczenie dla jej działalności bądź sytuacji finansowej.

W ocenie Spółki jej główny wpływ na środowisko naturalne sprowadza się do odprowadzania odpadów.

Działalność Emitenta nie wymaga uzyskania pozwoleń lub zezwoleń związanych z korzystaniem ze środowiska.

Spółka na bieżąco oddaje wyeksploatowany sprzęt elektroniczny podmiotom zajmującym się przetwarzaniem odpadów elektrycznych i elektronicznych.

4.5. Osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

Emitent w 2015 roku podejmował działania związane z opracowaniem technologii ukierunkowanych na nowe produkty/usługi mogące zaspokajać potrzeby w różnych branżach.

Obecnie działania emitenta skupiają się na przede wszystkim na rozwiązaniach mogących mieć zastosowanie w branżach medyczna, farmaceutyczna, biotechnologiczna itp.

Projekt Spółki o wartości 7,9 mln złotych pt. "Opracowanie narzędzi bioinformatycznych do poszukiwania leków" otrzymał pozytywną ocenę merytoryczną i został zarekomendowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju do dofinansowania w ramach konkursu 1/1.1.1/2015, Działanie 1.1. "Projekty B+R przedsiębiorstw", Poddziałanie 1.1.1 "Badania przemysłowe i prace rozwojowe realizowane przez przedsiębiorstwa".

Emitent planuje dalej rozwijać dział B+R oraz intensyfikować prace nad nowymi produktami/usługami, nie wykluczając wsparcia z funduszy unijnych w przedmiotowym zakresie

4.6. Istotne umowy oraz postępowania sądowe w 2015 roku

4.6.1. Umowy znaczące dla działalności Grupy Kapitałowej INDATA w tym znanych Emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji;

Poniżej przedstawiono opis umów istotnych z punktu widzenia działalności Grupy Kapitałowej, których stroną są spółki z Grupy Kapitałowej, za okres ostatnich dwóch lat lub które (pomimo że zostały zawarte wcześniej niż w ww. okresie) przewidują istotne obowiązki Spółek z Grupy nadal obowiązujące w dacie publikacji raportu. Za istotne przyjęto te umowy, które miały istotne znaczenie dla rozwoju Grupy Kapitałowej Emitenta w 2015 roku.

Istotne umowy zawarte poza normalnym tokiem działalności Emitenta:

- *Wielostronna umowa sprzedaży akcji zawarta z akcjonariuszami spółki Proximus S.A. w dniu 27 listopada 2015 roku*

Przedmiotem umowy jest sprzedaż przez na rzecz Indata S.A. łącznie 765.000 sztuk akcji Proximus S.A. co stanowiących łącznie 51,00% w kapitale zakładowym i uprawniających do 51,00% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu tej spółki. Umowy nabycia akcji zostały zawarte z dotychczasowymi głównymi akcjonariuszami spółki Proximus S.A. Łączna cena, za którą nabyto wyżej wskazane akcje wynosi 9.500.000,00 zł.

Umowy ubezpieczenia

Poniższa tabela przedstawia wykaz istotnych polis ubezpieczeniowych w ramach umów ubezpieczenia zawartych przez Emitenta:

Ubezpieczyciel / Nr polisy	Przedmiot ubezpieczenia	Okres ubezpieczenia	Suma ubezpieczenia
TUiR „WARTA” S.A. Nr polisy: 908201079641	Odpowiedzialność cywilna z tytułu prowadzenia działalności gospodarczej i posiadanego mienia z włączeniem odpowiedzialności za produkt i wykonaną usługę, w tym odpowiedzialność osobista obecnych i byłych członków władz, dyrektorów, pełnomocników prawnych oraz pracowników.	od 10.04.2015 do 09.04.2016	2.000.000 zł
TUiR Allianz Polska S.A. Nr polisy: 000-16-444-05921271	Ubezpieczenie majątkowe Emitenta i spółek z Grupy Kapitałowej w przypadku szkód majątkowych powstałych w wyniku nieprawidłowego zachowania osoby ubezpieczonej, w tym w związku z obrotem papierami wartościowymi (odpowiedzialność cywilna członków organów spółki, dyrektorów, wspólników i akcjonariuszy osobiście odpowiedzialnych, menadżerów, pełnomocników, prokurentów i likwidatorów).	od 28.02.2015 do 27.02.2016	15.000.000 zł

Źródło: Emitent

Pozostałe umowy ubezpieczenia zawarte przez Emitenta nie mają istotnego znaczenia dla prowadzonej działalności gospodarczej.

4.6.2. Istotne transakcje z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe

W Spółce INDATA S.A. nie występowały istotne transakcje pomiędzy podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe.

4.6.3. Umowa z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

Na podstawie uchwały Rady Nadzorczej Spółki INDATA S.A. z dnia 11 sierpnia 2015 roku podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych Spółki za rok obrotowy 2014 jest PKF Consult Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą przy ul. Orzyckiej 6 lok. 1B, 02-695 Warszawa, wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 477 oraz zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS: 0000034774.

INDATA S.A. w dniu 12 sierpnia 2015 roku zawarła umowę z firmą PKF Consult Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie o dokonanie przeglądu jednostkowych i skonsolidowanych śródrocznych danych finansowych na dzień 30.06.2015 roku oraz badania jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2015 rok zgodnie z MSR. Umowa została zawarta do 21.03.2016 roku.

Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do przeglądu danych śródrocznych i badania sprawozdania finansowego za rok 2015 wynosi 10.000zł netto za przegląd śródrocznych danych jednostkowych, 12.000zł netto za przegląd śródrocznych danych skonsolidowanych, 15.000zł netto za dokonanie badania jednostkowego sprawozdania finansowego za rok 2015 oraz 38.000 zł netto za dokonanie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego i przegląd sprawozdań finansowych spółek zależnych.

Podmiotem uprawnionym do badania sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2014 był PKF Consult Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą przy ul. Orzyckiej 6 lok. 1B, 02-695 Warszawa, wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 477

Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego za rok 2014 wynosiło 15 000zł netto za dokonanie badania jednostkowego sprawozdania finansowego oraz 47 000 zł netto za dokonanie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy kapitałowej INDATA.

4.6.4. Postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Spółkę, w 2015 roku nie toczyły się wobec Spółki żadne postępowania przed organami rządowymi, postępowania sądowe lub arbitrażowe, które to postępowania mogły mieć lub miały w niedawnej przeszłości istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Spółki lub Grupy Kapitałowej. Emitent nie posiada wiedzy o żadnych potencjalnych postępowaniach, które mogą wystąpić w przyszłości.

5. Sytuacja finansowa Emitenta

5.1. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych oraz ocena istotnych czynników i nietypowych zdarzeń

Poniżej przedstawiono wybrane dane finansowe, według stanu na koniec 2015 i 2014 roku, wraz z przeliczeniem na Euro.

dane w tys. zł

Wyszczególnienie	01.01.2015 - 31.12.2015		01.01.2014 - 31.12.2014	
	PLN	EUR	PLN	EUR
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	26 533	6 340	21 359	5 099
Koszt własny sprzedaży	21 591	5 159	20 842	4 975
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	1 455	348	1 047	250
Zysk (strata) brutto	1 493	357	1 059	253
Zysk (strata) netto	1 156	276	820	196
Liczba udziałów/akcji w sztukach	60 479	60 479	58 436	58 436
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	0,0191	0,0046	0,0140	0,0034

BILANS				
Aktywa trwałe	43 235	10 145	26 675	6 258
Aktywa obrotowe	21 819	5 120	13 320	3 125
Kapitał własny	31 975	7 503	30 818	7 230
Zobowiązania długoterminowe	2 007	471	1 790	420
Zobowiązania krótkoterminowe	31 072	7 291	7 386	1 733
Wartość księgowa na akcję (zł/euro)	0,5287	0,1241	0,5274	0,1237

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	961	230	-7 270	-1 735
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-4 933	-1 179	-1 945	-464
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	7 227	1 727	7 053	1 683

Kurs EUR/PLN	2015	2014
- dla danych bilansowych	4,2615	4,2623
- dla danych rachunku zysków i strat	4,1848	4,1893

Wynik finansowy

W 2015 roku Emitent osiągnął najwyższe w historii poziom przychodów co związane jest z poszerzaniem oferty produktowej, rozwojem Emitenta, skutecznym prowadzeniem sprzedaży. Na poziom kosztów wpłynęły też wydatki związane z budową Grupy Kapitałowej co pociągnęło za sobą wzrost kosztów bieżących w przedsiębiorstwie Emitenta.

Struktura geograficzna przychodów w omawianym okresie prezentowała się następująco:

	01.01 -31.12.2015		01.01 -31.12.2014	
	w PLN	w %	w PLN	w %
Kraj	20 848	78,57%	16 646	77,93%
Eksport, w tym:	5 686	21,43%	4 713	22,07%
Unia Europejska	5 686	21,43%	4 713	22,07%
Razem	26 533	100,00%	21 359	100,00%

Głównym rynkiem zbytu produktów i usług Emitenta pozostaje rynek krajowy a sprzedaż poza granice kraju jest w większości rezultatem transakcji z podmiotami powiązanymi.

Od strony struktury produktowej, w 2014 roku Zarząd Emitenta analizował jednostkowe dane w oparciu o poniższe segmenty

Wyszczególnienie	w okresie od 01.01.2015 do 31.12.2015
Przychody ze sprzedaży, w tym:	26 533
Usługi agencji interaktywnej Usługi agencji interaktywnej	11 481
Usługi programistyczne, oprogramowanie	10 662
– Oprogramowanie na zamówienie	6 929
– Oprogramowanie na bazie licencji własnych	3
– Outsourcing IT	3 730
Usługi wspierające (w tym: Hosting i rejestracja domen)	1 249
Towary i materiały	3 142

Struktura rodzajowa kosztów została zaprezentowana w poniższej tabeli.

KOSZTY WEDŁUG RODZAJU	01.01 -31.12.2015	01.01 -31.12.2014
Amortyzacja	1 210	1 023
Zużycie materiałów i energii	146	72
Usługi obce	19 511	18 949
Podatki i opłaty	19	96
Wynagrodzenia	844	518
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	110	75
Pozostałe koszty rodzajowe	308	109
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	3 210	
Suma kosztów wg rodzaju	25 357	20 840

Wzrost kosztów wynika przede wszystkim z przeprowadzonych operacji sprzedaży towarów i materiałów.

POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	01.01 -31.12.2015	01.01 -31.12.2014
Zysk ze zbycia majątku trwałego		227
Rozwiązanie odpisów aktualizujących wartość składników aktywów	10	
Dotacje rządowe (w tym amortyzacja dotowanych ST i WNIP)	267	332
Wynik z tytułu refaktur	6	26
Spisane zobowiązania	16	95
Razem	298	680

POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	01.01 -31.12.2015	01.01 -31.12.2014
Strata ze zbycia majątku trwałego	1	
Spisane należności	15	152
Pozostałe	3	
Razem	19	152

Po stronie pozostałych przychodów operacyjnych główne pozycje stanowią rozliczenia dotacji, które otrzymał Emitent. Na kwotę pozostałych kosztów operacyjnych składają się przede wszystkim koszty związane z utworzeniem odpisów na należności, które zostały zakwalifikowane jako trudne do wyegzekwowania.

PRZYCHODY FINANSOWE	01.01 -31.12.2015	01.01 -31.12.2014
Przychody z tytułu odsetek	270	136
Zysk netto ze zbycia aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży		32
Dywidendy otrzymane	46	
Razem	316	168

KOSZTY FINANSOWE	01.01 -31.12.2015	01.01 -31.12.2014
Koszty z tytułu odsetek	276	156
Pozostałe	2	
Razem	278	156

Struktura przychodów i kosztów finansowych nie uległa zmianie. Przychody finansowe Emitent osiąga przede wszystkim z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek oraz należności. Ponoszone koszty finansowe to odsetki od zobowiązań oprocentowanych (pożyczki i kredyty).

Struktura aktywów i pasywów jednostkowego bilansu

AKTYWA	31.12.2015	31.12.2014
Aktywa trwałe	43 235	26 675
Rzeczowe aktywa trwałe	792	494
Wartości niematerialne	8 049	8 571
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	33 233	17 488
Pozostałe aktywa finansowe	1 083	61
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	78	62
Aktywa obrotowe	21 819	13 320
Zapasy	760	220
Należności handlowe	12 834	12 111
Pozostałe należności	121	301
Pozostałe aktywa finansowe	3 846	63
Rozliczenia międzyokresowe	974	596
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 283	28
AKTYWA RAZEM	65 054	39 995
PASYWA	31.12.2015	31.12.2014

Kapitał własny	31 975	30 818
Kapitał zakładowy	17 994	17 994
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	10 115	10 115
Niepodzielony wynik finansowy	2 709	1 889
Wynik finansowy bieżącego okresu	1 156	820
Zobowiązanie długoterminowe	2 007	1 790
Kredyty i pożyczki	47	296
Pozostałe zobowiązania finansowe	518	309
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 188	1 185
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	255	
Zobowiązania krótkoterminowe	31 072	7 386
Kredyty i pożyczki	10 182	2 025
Pozostałe zobowiązania finansowe	377	103
Zobowiązania handlowe	5 063	4 060
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	351	239
Pozostałe zobowiązania	14 820	164
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	279	796
PASYWA RAZEM	65 054	39 995

Zobowiązania warunkowe

Dnia 27.06.2014 r. INDATA S.A. udzieliła poręczenia dla INDATA Solutions Sp. z o.o., którego wartość w 2015 r. została zwiększona do 3.000 tys. zł.

Dnia 29.05.2015 r. INDATA S.A. awalowała weksel dla spółki powiązanej Cohesiva sp. z o.o. będący zabezpieczeniem kredytu bankowego w wysokości 350 tys. zł.

5.2. Ocena czynników i zdarzeń o nietypowym charakterze mających wpływ na wyniki z działalności

Nie wystąpiły czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze, które miałyby wpływ na wynik Emitenta.

5.3. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na 2015 rok

Emitent nie publikował prognoz jednostkowych wyników na 2015 rok.

5.4. Główne inwestycje krajowe i zagraniczne oraz inwestycje kapitałowe

W poniższej tabeli przedstawiono wydatki inwestycyjne Spółki w okresie od 1 stycznia 2015 r. do 31 grudnia 2015 r. Nakłady inwestycyjne obejmują inwestycje ujęte w danym okresie w rzeczowych aktywach trwałych lub wartościach niematerialnych i prawnych (inwestycje zakończone i przekazane na majątek Spółki), a także inwestycje w aktywa finansowe.

Nakłady	1.01.2015- 31.12.2015
Wartości niematerialne	410
Wartości niematerialne w budowie	-
Patenty i licencje	-
Oprogramowanie komputerowe	-
Inne	410
Rzeczowe aktywa trwałe	577
Inwestycje w obcy środek trwały (budynek)	10
Maszyny i urządzenia	-
Środki transportu	567
Narzędzia i pozostałe środki trwałe	-
Środki trwałe w budowie	-
Aktywa finansowe	14 621
Udzielone pożyczki	3 876
Nabycie akcji w spółce Proximus S.A.	9 500
Nabycie akcji w spółce INDATA Innovation S.A.	100
Nabycie udziałów w spółce INDATA Consulting sp. z o.o.	90
Nabycie udziałów w spółce INDATA Software Limited (GB)	5
Nabycie udziałów w spółce Indata Solutions sp. z o.o.	1 050
Razem	15 608

Wydatki na zakup rzeczowych aktywów trwałych w okresie styczeń-grudzień 2015 obejmowały głównie sprzęt komputerowy oraz środki transportu.

W okresie od 1 stycznia 2015 r. do 31 grudnia 2015 r. oraz pod dniu bilansowym do daty publikacji sprawozdania, Indata S.A. zrealizowała głównie inwestycje kapitałowe w aktywa finansowe, tj.:

8. We wrześniu 2015 r. Emitent nabył pakiet 49,99% udziałów w spółce Indata Solutions Sp. z o.o. (dawniej: Infolan). Spółka jest integratorem systemów informatycznych, specjalizującym się w zaawansowanych rozwiązaniach infrastruktury IT. W wyniku transakcji Emitent zwiększył udział w kapitale zakładowym Indata Solutions Sp. z o.o. do poziomu 100%.
9. W październiku 2015 roku, Emitent nabył 5.100 udziałów w spółce Topyfi Sp. z o.o., co stanowi 25,4% w kapitale zakładowym spółki. Topyfi jest spółką oferującą rozwiązania w obszarze Internetu Rzeczy.
10. W listopadzie 2015 roku, Emitent nabył 765.000 sztuk akcji spółki Proximus S.A., co stanowi 51% w kapitale Proximus S.A.

11. W lutym 2016 roku, Indata S.A. nabyła 490 udziałów spółki Cohesiva Sp. z o.o., co stanowi 49% w kapitale spółki. W wyniku transakcji Emitent zwiększył udział w kapitale Cohesiva Sp. z o.o. do poziomu 100%.
12. W lutym 2016 roku Emitent nabył 1.500 udziałów w spółce Positive Technology Sp. zo.o. co stanowi 25% w kapitale spółki. W wyniku transakcji Emitent zwiększył udział w kapitale Positive Technology Sp. z o.o. do poziomu 100%.

5.5. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych w porównaniu do wielkości posiadanych środków

Planowane inwestycje, które są zakładane głównie w obszarze przejęć podmiotów z branży IT będą realizowane w oparciu o środki, własne Emitenta. W razie gdyby posiadane środki okazały się niewystarczające do sfinansowania planowanych akwizycji, Zarząd Emitenta rozważy skorzystanie - w celu sfinansowania inwestycji - z dodatkowego finansowania dłużnego bądź przeprowadzenia emisji prywatnej akcji. Wielkość pozyskanego ewentualnie finansowania dłużnego będzie uzależniona od potrzeb i zdolności kredytowej Emitenta.

5.6. Finansowanie

5.6.1. Zaciągnięte i wypowiedziane umowy dotyczące kredytów i pożyczek w 2015 roku

Wyszczególnienie	31.12.2015	31.12.2014
Kredyty rachunku bieżącym	3 711	1 850
Kredyty bankowe	4 798	290
Pożyczki	1 720	181
Suma kredytów i pożyczek, w tym:	10 229	2 321
- długoterminowe	47	115
- krótkoterminowe	10 182	2 206

Struktura zapadalności kredytów i pożyczek

Wyszczególnienie	31.12.2015	31.12.2014
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	10 182	2 206
Kredyty i pożyczki długoterminowe	47	115
- płatne powyżej 1 roku do 3 lat	47	115
Kredyty i pożyczki razem	10 229	2 321

Kredyty i pożyczki – stan na 31.12.2015

Nazwa banku /pożyczkodawcy i rodzaj kredytu/pożyczki	Kwota kredytu/pożyczki wg umowy [tys. PLN]	Kwota pozostała do spłaty [tys. PLN]	Efektywna stopa procentowa %	Termin spłaty	Zabezpieczenia
ING Bank Śląski - kredyt w rachunku bieżącym	1 100	1 101	wiborO/N+ marża	30.09.2016	Weksel+cesja+poręczenie
ING Bank Śląski - kredyt obrotowy	1 900	1 900	wiborO/N+ marża	22.09.2016	Weksel+cesja+poręczenie
ING Bank Śląski - kredyt obrotowy	2 900	2 523	wiborO/N+ marża	31.01.2016	Weksel+cesja+poręczenie
mBank - kredyt w rachunku bieżącym	1 200	633	wiborO/N+ marża	11.02.2016	Weksel
mBank - kredyt obrotowy nieodnawialny	200	50	wiborO/N+ marża	20.06.2016	Weksel
mBank - kredyt obrotowy nieodnawialny	400	325	wiborO/N+ marża	31.03.2016	Weksel
BGŻ BNP Paribas S.A. - kredyt w rachunku bieżącym	2 000	1 977	wiborO/N+ marża	09.12.2016	Weksel+cesja+gwarancja
BD TRADE LIMITED - pożyczka	350	47	10%	08.10.2017	Brak
INDATA SOFTWARE DIVISION Sp. z o. o. 2 SKA	279	279	wiborO/N+ marża	28.06.2016	Brak
INDATA SOFTWARE DIVISION Sp. z o. o. 1 SKA	1 393	1 393	wiborO/N+ marża	30.06.2016	Brak
RAZEM		10 229			

Kredyty i pożyczki – stan na 31.12.2014

Nazwa banku /pożyczkodawcy i rodzaj kredytu/pożyczki	Kwota kredytu/pożyczki wg umowy [tys. PLN]	Kwota pozostała do spłaty [tys. PLN]	Efektywna stopa procentowa %	Termin spłaty	Zabezpieczenia
ING Bank Śląski - kredyt w rachunku bieżącym	1 100	1 069	wiborO/N+ marża	04.09.2015	Weksel+cesja+poręczenie
mBank - kredyt w rachunku bieżącym	1 200	781	wiborO/N+ marża	13.02.2015	Weksel
mBank - kredyt obrotowy nieodnawialny	200	150	wiborO/N+ marża	20.06.2016	Weksel
mBank - kredyt obrotowy nieodnawialny	400	140	wiborO/N+ marża	31.03.2016	Weksel

Pożyczka od INDATA Software Limited	200	181	9%	01.12.2015	Brak
RAZEM		2 321			

Struktura walutowa kredytów i pożyczek

Wyszczególnienie	31.12.2015		31.12.2014	
	wartość w walucie	wartość w PLN	wartość w walucie	wartość w PLN
PLN	-	10 229	-	2 321
Kredyty i pożyczki razem	x	10 229	x	2 321

5.6.2. Udzielone pożyczki, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych jednostkom powiązanym Emitenta, w 2015 roku

Pożyczki udzielone w latach 2015 i 2014

	31.12.2015	31.12.2014
Udzielone pożyczki, w tym:	3 773	125
Suma netto udzielonych pożyczek	3 773	125
- długoterminowe	983	61
- krótkoterminowe	2 789	63

5.6.3. Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym Emitenta, w 2015 roku

Wyszczególnienie	Gwarancja / poręczenie dla	Tytułem	Waluta	31.12.2015	31.12.2014
Poręczenie kredytu bankowego udzielona przez podmioty powiązane	Indata Software S.A.	Poręczenie kredytu bankowego	PLN	3 000	1 100
Gwarancja korporacyjna udzielona przez podmioty powiązane	INDATA Software S.A.	Gwarancja korporacyjna	PLN	13 500	
Poręczenie kredytu kupieckiego	Indata Solutions Sp. z o.o.	Poręczenie kredytu kupieckiego	PLN	3 000	0

5.6.4. Ocena dotycząca zarządzania zasobami finansowymi

Zarząd Grupy Emitenta dokonuje bieżącego monitoring podstawowych wskaźników finansowych w celu oceny efektywności zarządzania zasobami finansowymi.

Monitorowane są przede wszystkim wskaźniki rentowności i płynności, dobrane w sposób pozwalający na ocenę tendencji i wychwytywanie ewentualnych zagrożeń.

Wskaźniki rentowności	2015	2014
Przychody ze sprzedaży (tys. zł)	26 533	21 359
Rentowność sprzedaży	18,63%	25,41%
Rentowność EBITDA	10,04%	9,69%
Rentowność EBIT	5,48%	4,90%
Rentowność brutto	5,63%	4,96%
Rentowność netto	4,36%	3,84%
Rentowność aktywów (ROA)	1,78%	2,05%
Rentowność kapitałów własnych (ROE)	3,62%	2,66%

Zasady wyliczania wskaźników:

Rentowność sprzedaży = zysk na sprzedaży okresu / przychody ze sprzedaży okresu

Rentowność EBITDA = EBITDA okresu / przychody ze sprzedaży okresu

Rentowność EBIT = EBIT okresu / przychody ze sprzedaży okresu

Rentowność brutto = zysk (strata) przed opodatkowaniem okresu / przychody ze sprzedaży okresu

Rentowność netto = zysk (strata) netto w okresie / przychody ze sprzedaży okresu

Rentowność aktywów = zysk (strata) netto w okresie / aktywa ogółem na koniec okresu

Rentowność kapitałów własnych = zysk (strata) netto w okresie / kapitały własne na koniec okresu

Wskaźniki rentowności Grupy INDATA w okresie 2015 r. osiągnęły poziom zbliżony do roku poprzedniego. Nieco niższa rentowność na sprzedaży spowodowana jest wypracowaniem w 2015 roku przychodów ze sprzedaży towarów i materiałów. W roku ubiegłym takie przychody nie występowały a charakteryzują się one niższą rentownością niż przychody ze sprzedaży produktów i usług.

Wskaźniki zadłużenia	2014	2013
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,51	0,29
Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych	1,03	0,41
Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałami stałymi	0,79	1,14
Wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego	0,48	0,25
Wskaźnik zadłużenia długoterminowego	0,03	0,04
Wskaźnik płynności bieżącej	0,70	1,37

Wskaźnik płynności szybkiej	0,68	1,33
-----------------------------	------	------

Zasady wyliczania wskaźników:

Wskaźnik ogólnego zadłużenia – zobowiązania ogółem na koniec okresu / pasywa ogółem na koniec okresu

Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych – zobowiązania ogółem na koniec okresu / kapitał własny ogółem na koniec okresu

Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałami stałymi – (kapitały własne na koniec okresu + zobowiązania długoterminowe na koniec okresu) / aktywa trwałe na koniec okresu

Wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego – zobowiązania krótkoterminowe na koniec okresu / pasywa ogółem na koniec okresu

Wskaźnik zadłużenia długoterminowego – zobowiązania długoterminowe na koniec okresu / pasywa ogółem na koniec okresu

Wskaźnik płynności bieżącej – aktywa obrotowe ogółem na koniec okresu / zobowiązania krótkoterminowe ogółem na koniec okresu

Wskaźnik płynności – (aktywa obrotowe ogółem na koniec okresu – zapasy na koniec okresu) / zobowiązania krótkoterminowe ogółem na koniec okresu

Wskaźniki zadłużenia w 2015 roku nieco wzrosły w porównaniu do roku poprzedniego, ale utrzymują się na satysfakcjonującym poziomie. Większość zobowiązań stanowią zobowiązania krótkoterminowe, stąd wskaźniki zadłużenia długoterminowego są na bardzo niskim poziomie. Również wskaźniki płynności kształtują się na bezpiecznym poziomie.

5.6.5. Wykorzystanie wpływów z emisji w ramach realizacji celów emisyjnych

W 2015 roku Emitent nie przeprowadził emisji akcji. W dniu 31.12.2015 roku NWZA Indata S.A. podjęło uchwały o podwyższeniu kapitału w drodze emisji prywatnej akcji serii H1 i H2.

6. Informacje dotyczące akcji INDATA SA

6.1. Nabycie udziałów (akcji) własnych

W 2015 roku Indata S.A. nie nabywała akcji własnych.

6.2. Akcje i udziały w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

W poniższej tabeli przedstawiono Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Imię i nazwisko	Funkcja	Liczba posiadanych akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Grzegorz Czapla*	Prezes Zarządu	22.613.995	2.261.399,50	37,39%	37,39%

pośrednio przez BDTRADE LTD

Pozostali Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej nie posiadają Akcji.

Osoby zarządzające i nadzorujące według informacji Spółki na dzień publikacji raportu nie posiadały akcji ani udziałów spółek powiązanych Grupy Kapitałowej INDATA.

6.3. Umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Nie występują takie umowy.

7. Ład korporacyjny

Zgodnie z par. 29 ust. 5 Regulaminu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Zarząd Spółki działając na podstawie uchwały nr 1013/2007 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

przekazuje niniejszym raport dotyczący stosowania przez INDATA Software S.A. w 2015 roku zasad ładu korporacyjnego zawartych w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW”.

7.1. Wskazanie zasad ładu korporacyjnego, któremu podlega Emitent, oraz miejsca, gdzie tekst zbioru zasad jest publicznie dostępny

W okresie od 1 stycznia 2015 roku do 8 kwietnia 2015 roku spółka była notowana na rynku NewConnect w związku z czym podlegała zasadom zawartym w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect”, stanowiącym załącznik Nr 1 do Uchwały Nr 795/2008 Zarządu Giełdy z dnia 31 października 2008 r.

Zbiór zasad dostępny jest m.in. na stronie internetowej GPW:

http://newconnect.pl/pub/dokumenty_do_pobrania/Zalacznik_Nr_1_dobre_praktyki.pdf

8 kwietnia 2015 roku na Głównym Rynku Giełdy Papierów Wartościowych odbył się debiut INDATA Software S.A. Emitent podlega obecnie zasadom zawartym w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW”, stanowiącym załącznik do Uchwały nr 19/1307/2012 Rady Giełdy z dnia 21 listopada 2012 r.

Zbiór zasad dostępny jest m.in. na stronie internetowej GPW:

http://www.corp-gov.gpw.pl/assets/library/polish/regulacje/dobre_praktyki_16_11_2012.pdf

7.2. Wskazanie zakresu w jakim Emitent odstąpił od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego oraz wyjaśnienie przyczyn tego odstąpienia

Począwszy od debiutu, zamiarem INDATA S.A. jest przestrzeganie Zasad Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW, z wyłączeniem:

Zasada I.12 oraz IV.10:

Spółka powinna zapewnić akcjonariuszom możliwość wykonywania osobiście lub przez pełnomocnika prawa głosu w toku Walnego Zgromadzenia, poza miejscem odbywania walnego zgromadzenia, przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej.

Spółka powinna zapewnić akcjonariuszom możliwość udziału w Walnym Zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, polegającego na:

- 1) transmisji obrad Walnego Zgromadzenia w czasie rzeczywistym,
- 2) dwustronnej komunikacji w czasie rzeczywistym, w ramach której akcjonariusze mogą wypowiadać się w toku obrad Walnego Zgromadzenia, przebywając w miejscu innym niż miejsce obrad.

Wyjaśnienie przyczyn, dla których Spółka nie przestrzega zasad:

Zgodnie z art. 406⁵ KSH statut spółki akcyjnej może dopuszczać udział w walnym zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, co obejmuje w szczególności uprawnienia akcjonariusza określone w zasadzie I.12 i IV.10. Rozwiązanie to nie ma charakteru obowiązkowego, a statut Spółki nie przewiduje takiej możliwości. W opinii Emitenta, jego statut, przepisy KSH oraz obowiązujący w Spółce Regulamin Walnego Zgromadzenia regulują przebieg i udział w Walnych Zgromadzeniach w sposób kompleksowy i w pełni wystarczający.

Zasada I.5:

Spółka powinna posiadać politykę wynagrodzeń oraz zasady jej ustalania. Polityka wynagrodzeń powinna w szczególności określać formę, strukturę i poziom wynagrodzeń członków organów nadzorujących i zarządzających. Przy określaniu polityki wynagrodzeń członków organów nadzorujących i zarządzających spółki powinno mieć zastosowanie zalecenie Komisji Europejskiej z 14 grudnia 2004 r. w sprawie wspierania odpowiedniego systemu wynagrodzeń dyrektorów spółek notowanych na giełdzie (2004/913/WE), uzupełnione o zalecenie KE z 30 kwietnia 2009 r. (2009/385/WE).

Wyjaśnienie przyczyn, dla których Spółka nie przestrzega zasady:

Wynagrodzenia członków organów zarządzających i nadzorujących Spółki są określone odpowiednio do zakresu zadań, odpowiedzialności z pełnionej funkcji oraz wyników ekonomicznych Grupy. Spółka nie zamierza

wprowadzać polityki wynagrodzeń z zastosowaniem zaleceń Komisji Europejskiej, chcąc zachować w tym zakresie większą swobodę decyzyjną.

Zasada I.9:

GPW rekomenduje spółkom publicznym i ich akcjonariuszom, by zapewniały one zrównoważony udział kobiet i mężczyzn w wykonywaniu funkcji zarządu i nadzoru w przedsiębiorstwach, wzmacniając w ten sposób kreatywność i innowacyjność w prowadzonej przez spółki działalności gospodarczej.

Wyjaśnienie przyczyn, dla których Spółka nie przestrzega zasady:

Udział kobiet i mężczyzn w wykonywaniu funkcji zarządu i nadzoru w strukturach Spółki jest uzależniony od kompetencji, umiejętności i efektywności. Decyzje dotyczące powoływania na stanowiska zarządu lub nadzoru nie są podyktowane płcią. Spółka nie może zatem zapewnić zrównoważonego udziału kobiet i mężczyzn na stanowiskach zarządczych i nadzorczych.

Zasada II.1 pkt 2a:

Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, oprócz informacji wymaganych przez przepisy prawa:

2a) corocznie, w czwartym kwartale – informację o udziale kobiet i mężczyzn odpowiednio w zarządzie i w radzie nadzorczej spółki w okresie ostatnich dwóch lat.

Wyjaśnienie przyczyn, dla których Spółka nie przestrzega zasady:

Biorąc pod uwagę, że Spółka nie zamierza stosować zasady I.9 dotyczącej zapewnienia zrównoważonego udziału kobiet i mężczyzn na stanowiskach zarządczych i nadzorczych, w opinii Emitenta nie jest celowe zamieszczanie na korporacyjnej stronie internetowej informacji odnośnie do udziału kobiet i mężczyzn odpowiednio w zarządzie i w radzie nadzorczej Spółki w okresie ostatnich dwóch lat.

Zasada II.2:

Spółka zapewnia funkcjonowanie swojej strony internetowej również w języku angielskim, przynajmniej w zakresie wskazanym w części II. pkt 1.

Wyjaśnienie przyczyn, dla których Spółka nie przestrzega zasady:

Biorąc pod uwagę wielkość Emitenta oraz oczekiwaną kapitalizację rynkową, w opinii Spółki przyszła ekspozycja na inwestorów zagranicznych będzie niewielka. W konsekwencji koszty związane z przygotowaniem strony internetowej w języku angielskim i jej aktualizacji, które musiałby ponieść Emitent, byłyby niewspółmierne w stosunku do korzyści.

7.3. Opis głównych cech stosowanych w przedsiębiorstwie Emitenta systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

Emitent posiada dostosowany do swoich potrzeb system kontroli wewnętrznej, który zapewnia rzetelność, terminowość oraz wiarygodność sprawozdań finansowych.

Na skonsolidowane sprawozdanie finansowe składają się dane finansowe wskazanych w niniejszym sprawozdaniu podmiotów, które prowadzą swoje księgi rachunkowe zgodnie z przepisami ustawy o rachunkowości. Dane te są w procesie tworzenia sprawozdania przekształcane tak, aby odpowiadały wymogom MSR/MSSF. Konsolidacji sprawozdań finansowych dokonuje zespół księgowy Indata Software S.A. pod kierownictwem Głównej Księgowej, posiadającej stosowne kwalifikacje, uprawnienia i doświadczenie pozwalające na rzetelne i prawidłowe przeprowadzenie takiej operacji. Główna Księgowa dokonuje także wstępnej kontroli prawidłowości danych finansowych spółek grupy pod kątem zgodności z przyjętą Polityką Rachunkowości oraz zasadami księgowymi wynikającymi z przepisów prawa.

Emitent oraz spółki Grupy Kapitałowej prowadzą księgi rachunkowe w systemach informatycznych, które zapewniają spójność zapisów księgowych oraz kontrole pomiędzy księgą główną i księgami pomocniczymi.

Dodatkowym elementem wzmacniającym kontrolę nad procesem sporządzania sprawozdań finansowych jest poddanie ich audytowi niezależnego biegłego rewidenta wybieranego przez Radę Nadzorczą Emitenta.

Ostateczną kontrolę nad sprawozdaniami finansowymi sprawuje Zarząd Emitenta, który dokonuje zatwierdzenia ich do publikacji.

7.4. Akcjonariat

7.4.1. Znaczne pakiety akcji

Wykaz akcjonariuszy posiadających znaczne pakiety akcji zgodnie z art. 69 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzenia instrumentów finansowych do zorganizowanego obrotu oraz o spółkach publicznych (zgodnie ze stanem na dzień przekazania raportu rocznego):

Lp.	Akcjonariusz	I. Akcji	% akcji	I. Głosów	% głosów
1	BDTRADE Ltd	22 613 995	37,39	22 613 995	37,39
2	Aleksander Chomicz	10 948 000	18,10	10 948 000	18,10
4	Mizyak Investment Fund LTD	3 919 373	6,48	3 919 373	6,48
5	Pozostali	-	37,99	-	37,99

Na dzień przekazania sprawozdania za 2014 rok Spółka nie posiada informacji o innych akcjonariuszach, którzy posiadaliby co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

7.4.2. Posiadacze papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne, wraz z opisem tych uprawnień

Nie występują specjalne uprawnienia kontrolne.

7.4.3. Ograniczenia w wykonywaniu prawa głosu na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy

Nie występują ograniczenia w wykonywaniu prawa głosu na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

7.4.4. Ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych

Pan Rafael Moucka jest stroną warunkowej umowy sprzedaży udziałów oraz przedwstępnej umowy objęcia akcji zawartej z Emitentem i Panią Katarzyną Czyrnek przy udziale Aerfinance Ventures sp. z o.o. oraz przy udziale Pana Grzegorza Czapli z dnia 10 lipca 2013 r., która przewiduje ograniczenia zbywalności Akcji w okresie 3 lat od dnia ich objęcia.

7.5. Funkcjonowanie organów Grupy Kapitałowej INDATA

7.5.1. Zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji.

Członków Zarządu Spółki powołuje i odwołuje Rada Nadzorcza Spółki. Kompetencje i zasady działania Zarządu INDATA S.A. zostały określone w dokumentach:

- Statucie Spółki, który jest dostępny na stronie internetowej Spółki
- Regulaminie Zarządu, który jest dostępny na stronie internetowej Spółki
- Kodeksie Sądów Handlowych.

Spółka może emitować obligacje oraz inne papiery wartościowe w zakresie dozwolonym przez prawo. Na podstawie uchwał Walnego Zgromadzenia Spółka ma prawo emitować obligacje zamienne na akcje lub obligacje

z prawem pierwszeństwa oraz warranty subskrypcyjne. Obowiązującymi w zakresie emisji nowych akcji i wykupu akcji są regulacje Kodeksu Spółek Handlowych i przepisy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzenia instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

7.5.2. Sposób działania Walnego Zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania.

Walne Zgromadzenia działa na podstawie udostępnionych przez Spółkę do publicznej wiadomości na stronie internetowej INDATA S.A. Statutu Spółki i Regulaminu Walnego Zgromadzenia oraz w zakresie nieuregulowanym wskazanymi dokumentami Kodeksu Spółek Handlowych.

Miejsce obrad Walnego Zgromadzenia

- Walne Zgromadzenia odbywają się w siedzibie Spółki, w miejscowości będącej siedzibą giełdy, na której akcje Spółki są przedmiotem obrotu.
- Zasady podejmowania uchwał przez Walne Zgromadzenie
- Walne Zgromadzenie jest ważne bez względu na reprezentowaną na nim liczbę akcji, z zastrzeżeniem bezwzględnie obowiązujących przepisów prawa i postanowień statutu.
- Uchwały zapadają bezwzględną większością głosów, chyba że niniejszy Statut lub bezwzględnie obowiązujące przepisy prawa przewidują surowsze wymogi co do podjęcia danej uchwały.
- Poszczególne sprawy umieszczone w porządku obrad Walnego Zgromadzenia na wniosek akcjonariusza lub akcjonariuszy mogą być usunięte z porządku obrad lub można zaniechać ich rozpatrzenia pod warunkiem uzyskania uprzedniej zgody wszystkich akcjonariuszy, którzy zgłosili taki wniosek, poparty uchwałą Walnego Zgromadzenia, podjętą większością $\frac{3}{4}$ (trzech czwartych) oddanych głosów.

Obrady Walnego Zgromadzenia

- Walne Zgromadzenie otwiera Przewodniczący Rady Nadzorczej albo jego zastępca, po czym spośród osób uprawnionych do uczestnictwa w Walnym Zgromadzeniu wybiera się Przewodniczącą Zgromadzenia. W razie nieobecności tych osób Zgromadzenie otwiera Prezes Zarządu lub osoba wyznaczona przez Zarząd.
- Walne Zgromadzenie uchwała swój regulamin określający szczegółowo tryb prowadzenia obrad.

Kompetencje Walnego Zgromadzenia

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należy w szczególności:

- rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania Zarządu Spółki z działalności Spółki oraz sprawozdania finansowego za ubiegły rok obrotowy,
- powzięcie uchwały o podziale zysków albo o pokryciu strat,
- udzielenie członkom organów Spółki absolutorium z wykonania przez nich obowiązków,
- ustalanie zasad wynagradzania członków Rady Nadzorczej,
- zmiana statutu Spółki,
- podwyższenie lub obniżenie kapitału zakładowego,
- połączenie Spółki i przekształcenie Spółki,
- rozwiązanie i likwidacja Spółki,
- emisja obligacji zamiennych lub z prawem pierwszeństwa,
- umorzenie akcji,
- tworzenie funduszy celowych,
- wszelkie postanowienia dotyczące roszczeń o naprawienie szkody wyrządzonej przy zawiązywaniu Spółki lub sprawowaniu zarządu albo nadzoru,
- uchwalanie regulaminu obrad Walnego Zgromadzenia,
- zatwierdzanie regulaminu Rady Nadzorczej.

Uprawnienia Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą poza wszelkimi sprawami z działalności Spółki i sprawami określonymi w przepisach prawa, z wyłączeniem nabycia i zbycia nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości:

- Wybór i odwołanie członków Rady Nadzorczej
- Zatwierdzenie regulaminu Rady Nadzorczej
- Ustalanie zasad wynagradzania Rady Nadzorczej

Uprawnienia Walnego Zgromadzenia określone zostały w dokumentach:

- Statucie Spółki, który jest dostępny na stronie internetowej Spółki
- Regulaminie Walnego Zgromadzenia INDATA S.A., który jest dostępny na stronie internetowej Spółki
- Kodeksie Sądów Handlowych

7.5.3. Zasady zmiany statutu Grupy Kapitałowej INDATA

W zakresie zmian w statucie stosuje się odpowiednio przepisy Kodeksu Sądów Handlowych. Zmiana statutu Spółki wymaga uchwały Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy podjętej większością $\frac{3}{4}$ głosów i wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego. Uchwała o zmianie statutu jest skuteczna od chwili wpisu do KRS. Uchwały są protokołowane przez notariusza.

7.5.4. Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego, oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących Emitenta oraz ich komitetów.

Zarząd:

Zarząd Spółki składa się z jednego do pięciu członków powoływanych i odwoływanych przez Radę Nadzorczą na kadencję nie dłuższą niż pięć lat.

Na dzień 31 grudnia 2014 r. skład Zarządu Spółki przedstawiał się następująco:

Grzegorz Czapla	- Prezes Zarządu
Przemysław Skrzek	- Członek Zarządu
Rafael Moucka	- Członek Zarządu

Zmiany w składzie Zarządu Spółki:

W dniu 18 maja 2015 r. do Zarządu Spółki i pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu powołany został Pan Wojciech Ratymirski

W dniu 18 maja 2015 r. do Zarządu Spółki i pełnienia funkcji Członka Zarządu powołany został Pan Maciej Plebański

W dniu 2 lipca 2015 roku rezygnację z funkcji w Zarządzie Spółki złożył Pan Rafael Moucka

W dniu 26 listopada 2015 roku rezygnację z funkcji w Zarządzie Spółki złożył Pan Przemysław Skrzek

W dniu 27 listopada 2015 roku rezygnację z funkcji w Zarządzie Spółki złożył Pan Wojciech Ratymirski

Na dzień 31 grudnia 2015 r. skład Zarządu Spółki przedstawiał się następująco:

Grzegorz Czapla	- Prezes Zarządu
Maciej Plebański	- Wiceprezes Zarządu

Między datą bilansu a dniem publikacji raportu zaszły następujące zmiany w Zarządzie Spółki:

W dniu 15 marca 2016 roku rezygnację z funkcji w Zarządzie Spółki złożył Pan Maciej Plebański

Na dzień publikacji sprawozdania skład Zarządu Spółki przedstawiał się następująco:

Grzegorz Czapla	- Prezes Zarządu
-----------------	------------------

Kompetencje i zasady działania Zarządu INDATA Software S.A. zostały określone w dokumentach:

- Statucie Spółki, który jest dostępny na stronie internetowej Spółki
- Regulaminie Zarządu
- Kodeksie Sądów Handlowych.

Rada Nadzorcza:

Rada Nadzorcza składa się z co najmniej pięciu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie na pięcioletnią kadencję. Rada Nadzorcza zbiera się w miarę potrzeb, nie rzadziej niż trzy razy w roku obrotowym, a jej obrady są zwoływane przez Przewodniczącą Rady.

Na dzień 31 grudnia 2014 r. skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawiał się następująco:

Piotr Smagała	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
---------------	----------------------------------

Paweł Moskała	- Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej
Wojciech Mróz	- Członek Rady Nadzorczej
Piotr Kraska	- Członek Rady Nadzorczej
Paweł Miller	- Członek Rady Nadzorczej

Zmiany w składzie Rady Nadzorczej Spółki:

W dniu 29 kwietnia 2015 roku rezygnację z zasiadania w Radzie Nadzorczej Spółki złożył Pan Piotr Kraska. W dniu 29 kwietnia 2015 roku Rada Nadzorcza w trybie kooptacji powołała do swojego składu Pana Piotra Adamczyka.

W dniu 22 czerwca 2015 roku Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Indata S.A. powołało Pana Piotra Adamczyka w skład Rady Nadzorczej na wspólną kadencję.

Na dzień 31 grudnia 2015 r. skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawiał się następująco:

Piotr Smagała	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
Paweł Moskała	- Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej
Wojciech Mróz	- Członek Rady Nadzorczej
Piotr Adamczyk	- Członek Rady Nadzorczej
Paweł Miller	- Członek Rady Nadzorczej

Kompetencje i zasady działania Rady Nadzorczej INDATA Software S.A. zostały określone w dokumentach:

- Statucie Spółki, który jest dostępny na stronie internetowej Spółki
- Regulaminie Rady Nadzorczej
- Uchwałach Walnego Zgromadzenia Spółki
- Kodeksie Sądów Handlowych i innych obowiązujących przepisów prawa.

Komitet Audytu:

Z uwagi na fakt, iż Rada Nadzorcza liczy 5 członków, zgodnie z art. 86 ust. 3 Ustawy o Biegłych Rewidentach powierzono jej zadania komitetu audytu.

Zgodnie z art. 86 ust. 7 Ustawy o Biegłych Rewidentach do zadań komitetu audytu, które będą wykonywane przez Radę Nadzorczą, należą w szczególności: (i) monitorowanie procesu sprawozdawczości finansowej, (ii) monitorowanie skuteczności systemów kontroli wewnętrznej, audytu wewnętrznego oraz zarządzania ryzykiem, (iii) monitorowanie wykonywania czynności rewizji finansowej oraz (iv) monitorowanie niezależności biegłego rewidenta i podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych.

Osobą spełniającą wymogi z art. 86 ust. 4 Ustawy o Biegłych Rewidentach (tj. warunki niezależności i kwalifikacje w zakresie rachunkowości lub rewizji finansowej) oraz kryteria niezależności wynikające z Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW oraz Statutu jest Wojciech Mróz.

Drugim członkiem niezależnym Rady Nadzorczej, spełniającym ww. kryteria niezależności wynikające z Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW oraz Statutu, jest Paweł Moskała.