

Grupa Asseco

Raport roczny

Raport roczny za rok zakończony
dnia 31 grudnia 2015 roku.

Obecność w ponad

54

krajach

Uzyskana sprzedaż

7 256

mln PLN

20 961

osób pracujących
na uzyskane wyniki

Wypracowany wynik
netto dla Akcjonariuszy
Jednostki Dominującej

366 mln PLN

Portfel zamówień na
2016 rok

5 025

mln PLN

6.

największy dostawca
oprogramowania
w Europie

List

Prezesa Zarządu



LIST PREZESA ZARZĄDU



Szanowni Akcjonariusze,

Z przyjemnością przekazuję Państwu sprawozdanie z działalności Grupy Asseco za rok 2015. Był to dla nas niezwykle udany okres. Kolejny rok z rządu, rosnąc w tempie 16%, osiągnęliśmy rekordowy poziom przychodów ze sprzedaży, ponad 7,2 mld złotych. Równocześnie Grupa wypracowała najwyższy w historii poziom zysku operacyjnego, ponad 745 mln złotych, czyli o 17% więcej niż w roku 2014.

Wzrost skali działania Grupy Asseco o ponad 1 mld zł w ciągu roku to efekt konsekwentnie realizowanej strategii biznesowej, opartej zarówno na wzroście organicznym, jak i na nowych akwizycjach. Asseco stało się firmą międzynarodową. Działamy dziś już w przeszło 54 krajach na całym świecie i zatrudniamy ponad 20 tys. osób. Nasze produkty doceniane są przez wszystkie najważniejsze firmy analityczne: Gartner, Forrester i Celent.

W minionym roku na uwagę zasługiwały wszystkie nasze regiony geograficzne. Rynek izraelski niezmiennie

był jedną z najszybciej rosnących części Grupy Asseco i wygenerował prawie połowę jej przychodów. Zdecydowaliśmy się wykorzystać ten potencjał i sprzedaliśmy rodzimą spółkę Insseco do Sapiens, tworząc w ten sposób centrum kompetencyjne Grupy dla szeroko pojętego sektora ubezpieczeń.

Pozytywne tendencje zaobserwowaliśmy na rynku środkowoeuropejskim. Zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami, dokonaliśmy tam kilku transakcji przejęć. Równocześnie, dzięki ogromnemu doświadczeniu i pozytywnym referencjom, podpisaliśmy istotne kontrakty w sektorze publicznym i bankowym. Dobrze radziliśmy sobie w rejonie Europy Południowo-Wschodniej. Istotnie zwiększyliśmy udział produktów i usług własnych, a co za tym idzie polepszyliśmy rentowność prowadzonych tam operacji. W dwucyfrowym tempie rosła sprzedaż rozwiązań dla sektora płatności oraz bankowości.

W minionym roku zrobiliśmy także kolejny, istotny krok do rozwoju na dalekich rynkach wschodzących. Asseco Poland zakupiła większościowy pakiet portugalskiej spółki Exictos, która gros swoich przychodów czerpie z sektora bankowego w krajach Afryki, takich jak Angola czy Mozambik. Stwarza to świetną okazję do wyjścia ze sprawdzonymi i innowacyjnymi produktami Asseco Poland dla bankowości za granicę.

Istotnych transakcji dokonaliśmy również w Polsce. Zakup kolejnego lokalnego podmiotu, Unizeto Technologies, oraz notowanej na GPW spółki Infovide-Matrix, pozwolą nam umocnić wiodącą pozycję w Polsce i wykorzystać efekty synergii. Od 2016 roku operacyjnie wystartowała spółka Asseco Data Systems (ADS), składająca się z kilku lokalnych podmiotów. Będzie to jedna z największych firm IT w Polsce, specjalizująca się w dostarczaniu infrastruktury IT. ADS to równocześnie jeden z kilku przykładów naszych starań, mających na celu uproszczenie struktury Grupy. W minionym roku sprzedaliśmy niemiecką spółkę Matrix42, zamierzamy także pogrupować kompetencje przejętych w Polsce podmiotów.

Wierzę, że te działania przyniosą wymierne korzyści naszym akcjonariuszom. Z myślą o nich, uwzględniając solidne fundamenty Grupy, dywersyfikację i dobre perspektywy, zdecydowaliśmy się również zarekomendować przeznaczenie ponad 250 mln zł na wypłatę dywidendy.

Z poważaniem,
Adam Góral

Sprawozdanie z działalności Grupy Asseco



SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY ASSECO

za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku

PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ ASSECO.....	8
Grupa Asseco	8
Kierunki rozwoju	8
Władze Spółki.....	9
DZIAŁALNOŚĆ GRUPY ASSECO.....	12
Struktura organizacyjna Grupy.....	12
Segmenty działalności Grupy	13
Rynek informatyczny oraz jego perspektywy.....	17
Oferta produktowa i rynki zbytu	17
Informacje finansowe	23
Najważniejsze wydarzenia i czynniki mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	26
Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.....	32
Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych.....	32
Asseco Poland S.A. na rynku kapitałowym.....	33
Struktura akcjonariatu	34
Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	35
POZOSTAŁE INFORMACJE.....	39
Ocena możliwości zrealizowania opublikowanych przez Zarząd prognoz wyników na 2014 rok	39
Zmiany zasad zarządzania Grupą kapitałową.....	39
Umowy zawarte między Grupą kapitałową a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska	39
Wynagrodzenia osób zarządzających i nadzorujących.....	39
Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy	39
Zmiany w powiązaniach kapitałowych.....	39
Transakcje z podmiotami powiązanymi	39
Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje.....	39
Informacje o udzielonych w 2015 roku pożyczkach.....	39
Opis pozycji pozabilansowych.....	39
Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	39
Informacje dotyczące postępowań sądowych, których wartość przekracza 10% kapitałów własnych	39
Informacje o wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	39
Informacja dotycząca zawarcia umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych	39

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY ASSECO

za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku

Niniejsze sprawozdanie z działalności Zarządu zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Asseco Poland S.A. w dniu 16 marca 2016 roku.

Zarząd:

Adam Góral

Prezes Zarządu



Przemysław Borzestowski

Wiceprezes Zarządu



Andrzej Dopierała

Wiceprezes Zarządu



Tadeusz Dyrka

Wiceprezes Zarządu



Rafał Kozłowski

Wiceprezes Zarządu



Marek Panek

Wiceprezes Zarządu




Paweł Piwowar

Wiceprezes Zarządu



Zbigniew Pomianek

Wiceprezes Zarządu



Włodzimierz Serwiński

Wiceprezes Zarządu



Przemysław Sęczkowski

Wiceprezes Zarządu



Robert Smułkowski

Wiceprezes Zarządu



PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ ASSECO

Grupa Asseco

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Asseco („Grupa”, „Grupa Asseco”) jest Asseco Poland S.A. („Spółka”, „Asseco”).

Asseco Poland (GPW: ACP) jest największą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją ponad 4,7 mld PLN (ponad 1,0 mld EUR) wchodzi w skład prestiżowego indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Asseco Poland stoi na czele międzynarodowej Grupy Kapitałowej Asseco, obecnej, dzięki swoim spółkom zależnym, w ponad 50 krajach na całym świecie: w większości krajów europejskich oraz w Izraelu, USA, Japonii, Kanadzie, Rosji i krajach Afryki. Grupa Asseco jest szóstym co do wielkości producentem oprogramowania w Europie według rankingu Truffle 100 za 2014 rok oraz największym dostawcą nowoczesnych rozwiązań informatycznych w Europie Środkowo – Wschodniej.

Spółki z Grupy są notowane nie tylko na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, lecz także na NASDAQ Global Markets oraz Tel Aviv Stock Exchange.

Grupa Asseco jest unikalnym połączeniem firmy software’owej i usługowej, producentem zaawansowanego technologicznie najwyższej jakości oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe firm z kluczowych branż gospodarki. 80% przychodów Grupy stanowią przychody z oprogramowania i usług własnych. Równocześnie ponad 75% sprzedaży Grupy Asseco generowane jest poza granicami polski.

Grupa Asseco Poland działa w unikalnym modelu federacji spółek, który zakłada wysoką niezależność biznesową i wykorzystanie lokalnych kompetencji przy równoczesnej budowie efektów synergii w obrębie całej Grupy Asseco.

Kierunki rozwoju

Naszą **misją** jest stworzenie wiarygodnej i rentownej globalnej firmy informatycznej dostarczającej wysokiej jakości oprogramowanie i usługi.

Strategia Grupy Asseco opiera się na dwóch filarach. Pierwszy to rozwój organiczny, którego podstawą jest własne oprogramowanie i usługi, natomiast drugi to rozwój przez akwizycje.

Rozwój organiczny

Strategia Grupy Asseco jest oparta na sektorowych kompetencjach biznesowych równolegle wzmacnianych kompetencjami technologicznymi. Grupa buduje oparte na zaufaniu wieloletnie relacje z klientami, stając się strategicznym partnerem biznesowym. Asseco wykorzystuje najlepsze doświadczenia spółek z międzynarodowej grupy kapitałowej do tworzenia kompleksowej oferty spełniającej wymagania tysięcy obsługiwanych klientów. Spółka pragnie być postrzegana jako firma typu „one stop shop”, dlatego nie tylko dostarcza własne rozwiązania i usługi, lecz także infrastrukturę niezbędną do funkcjonowania aplikacji biznesowych.

Rozwój poprzez akwizycje

Asseco jest zainteresowane spółkami, które pozwolą na zwiększenie kompetencji w danym sektorze, jak i tymi, które umożliwią wejście na nowe rynki geograficzne. Od lat z sukcesem prowadzona polityka akwizycyjna plasuje Asseco Poland w gronie najbardziej doświadczonych w tym obszarze firm w Polsce i za granicą.

Wartości Asseco Poland – nasz kod źródłowy

Asseco Poland wypracowała swój własny „kod źródłowy” czyli wartości wspólne dla Asseco. Wartości zostały stworzone przez wszystkich pracowników i spisane w formalny dokument obowiązujący w Spółce.

Zaangażowanie - w pełni angażujemy się w każdy projekt, a największą satysfakcję daje nam sukces naszych klientów.

Szacunek - wymagamy od siebie i innych zaufania, uczciwości i wzajemnego szacunku.

Jakość - wysoko stawiamy poprzeczkę dla jakości wszystkich naszych działań.

Profesjonalizm - stale podnosimy kwalifikacje i dzielimy się naszym doświadczeniem.

Skuteczność - ambitnie i konsekwentnie dążymy do realizacji naszego celu.

Odpowiedzialność - bierzemy odpowiedzialność za naszą pracę i otoczenie, w którym działamy.

Władze Spółki

Zarząd

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku skład Zarządu Spółki przedstawiał się następująco:

Zarząd	Okres pełnienia funkcji
Adam Góral	01.01.2015 – 31.12.2015
Przemysław Borzestowski	01.01.2015 – 31.12.2015
Andrzej Dopierała	01.01.2015 – 31.12.2015
Tadeusz Dyrga	01.01.2015 – 31.12.2015
Rafał Kozłowski	01.01.2015 – 31.12.2015
Marek Panek	01.01.2015 – 31.12.2015
Paweł Piwowar	01.01.2015 – 31.12.2015
Zbigniew Pomianek	01.01.2015 – 31.12.2015
Włodzimierz Serwiński	01.01.2015 – 31.12.2015
Przemysław Sęczkowski	01.01.2015 – 31.12.2015
Robert Smółkowski	01.01.2015 – 31.12.2015



Andrzej Dopierała
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Infrastruktury, Centrum Przetwarzania Danych, Dział Teleinformatyki.



Tadeusz Dyrga
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Ubezpieczeń Społecznych, Opieki Zdrowotnej oraz Utrzymania Systemów.



Adam Góral
Prezes Zarządu

Odpowiada za wizję rozwoju oraz strategię Grupy Kapitałowej Asseco.



Rafał Kozłowski
Wiceprezes Zarządu

Jako Chief Financial Officer (CFO) odpowiada za Pion Finansowy Grupy Kapitałowej Asseco oraz za Dział Logistyki.



Przemysław Borzestowski
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Administracji Publicznej, Rynku Kapitałowego, Biuro Ochrony Informacji Niejawnych.



Marek Panek
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Rozwoju Grupy Kapitałowej oraz Biuro Projektów Unijnych.



Paweł Piwowski
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony:
Energetyki i Gazownictwa, Telekomunikacji i Mediów, Rolnictwa oraz Pion Przedsiębiorstw.



Robert Smutkowski
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion PKO BP.



Zbigniew Pomianek
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony:
Banków Komercyjnych, Banków Spółdzielczych, Business Intelligence, a także za działy: Compliance, Utrzymywania i Rozwoju Systemów Back-Office.



Włodzimierz Serwiński
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Ubezpieczeń Komercyjnych.



Przemysław Sęczkowski
Wiceprezes Zarządu
odpowiada za Dział PR i Relacji Inwestorskich oraz Dział Marketingu

Rada Nadzorcza

W roku zakończonym dnia 31 grudnia 2015 roku skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawiał się następująco:

Rada Nadzorcza	Okres pełnienia funkcji
Jacek Duch	01.01.2015 – 31.12.2015
Adam Noga	01.01.2015 – 31.12.2015
Piotr Augustyniak	01.01.2015 – 31.12.2015
Dariusz Brzeski	01.01.2015 – 31.12.2015
Artur Kucharski	01.01.2015 – 31.12.2015
Dariusz Stolarczyk	01.01.2015 – 31.12.2015



Jacek Duch
Przewodniczący Rady
Nadzorczej



Adam Noga
Wiceprzewodniczący Rady
Nadzorczej



Piotr Augustyniak
Członek Rady Nadzorczej



Dariusz Brzeski
Członek Rady Nadzorczej



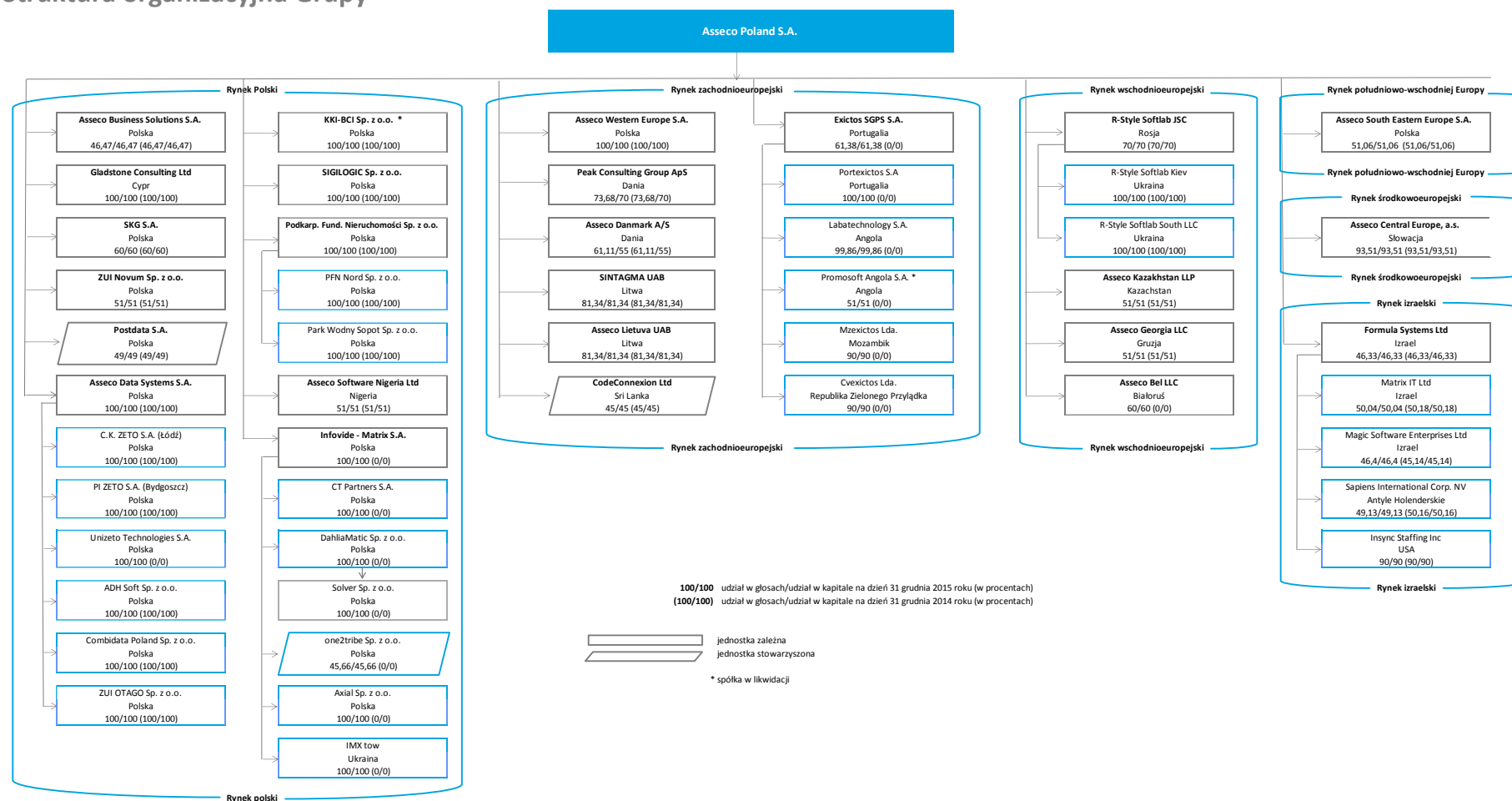
Artur Kucharski
Członek Rady Nadzorczej



Dariusz Stolarczyk
Członek Rady Nadzorczej

DZIAŁALNOŚĆ GRUPY ASSECO

Struktura organizacyjna Grupy



Pełna struktura Grupy znajduje się w punkcie IV Dodatkowych objaśnień do Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku. Opis zmian, jakie miały miejsce w ciągu 2015 roku w strukturze kapitałowej Grupy Asseco został także umieszczony w punkcie IV Dodatkowych objaśnień do Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Segmenty działalności Grupy

Grupa Asseco wyodrębnia sześć rynków geograficznych, w których znajdują się spółki należące do Grupy: polski, izraelski, środkowoeuropejski, Europy Południowo-Wschodniej, zachodnioeuropejski oraz wschodnioeuropejski.

Rynek polski

Asseco Poland S.A.

Asseco Poland (GPW: ACP) jest największą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją ponad 4,7 mld zł (1 mld Euro) wchodzi w skład prestiżowego indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Asseco Poland jest producentem zaawansowanego technologicznie oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe przedsiębiorstw z kluczowych branż polskiej gospodarki. Z aplikacji Asseco korzysta ponad połowa polskich banków, największe firmy ubezpieczeniowe, energetyczne, telekomunikacyjne, firmy działające w szeroko pojętym sektorze zdrowia, administracja publiczna różnych szczebli: od samorządów lokalnych po urzędy centralne, a także służby mundurowe.

Asseco Business Solutions S.A.

Spółka jest notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ABS). Dostarcza nowoczesne rozwiązania informatyczne dla przedsiębiorstw, niezależnie od ich branży, wielkości i specyfiki. W ramach Grupy Asseco stanowi centrum kompetencyjne odpowiedzialne za systemy ERP, oprogramowanie dla MSP, outsourcing IT. W ofercie Asseco Business Solutions znajdują się również rozwiązania mobilne, systemy faktoringowe i platformy wymiany danych.

ADH-Soft Sp. z o.o.

Spółka tworzy profesjonalne oprogramowanie dla sektora finansowego ze szczególnym wskazaniem na branżę leasingową oraz car fleet management (CFM). Jest wiodącym producentem programów i aplikacji, które użytkuje około 70% firm operujących na rynku leasingowym.

Asseco Data Systems S.A.

Spółka powstała z połączenia sześciu polskich spółek z Grupy Asseco: Unizeto Technologies S.A., ADH Soft Sp. z o.o., CK Zeto Łódź S.A., Combidata Poland Sp. z o.o., Z.U.I. Otago Sp. z o.o. oraz PI Zeto Bydgoszcz S.A. Spółka specjalizuje się w dostarczaniu infrastruktury IT

oraz oprogramowania i usług IT dla średnich i małych przedsiębiorstw.

Combidata Poland Sp. z o.o.

Spółka specjalizuje się w organizacji i realizacji szkoleń poczynając od analizy procesów biznesowych poprzez określanie potrzeb edukacyjnych, projektowanie procesów edukacyjnych aż do realizacji wyznaczonych celów. Oferuje szkolenia stacjonarne, szkolenia na odległość, a także stworzone przez siebie kursy e-learningowe oparte o platformę edukacyjną EDUPORTAL.

SKG S.A.

Firma oferuje oprogramowanie dla agencji celnych, handlu detalicznego oraz audytu i analizy danych. Oprócz wiodącego produktu, oprogramowania Wrota Celne, oferowanego w modelu SaaS, SKG S.A. świadczy usługi projektowania i wdrażania systemów informatycznych. System zarządzania jakością w firmie jest certyfikowany według ISO 9001:2008.

ZUI OTAGO Sp. z o.o.

Spółka zajmuje się tworzeniem i wdrażaniem oprogramowania wspomagającego pracę urzędów administracji samorządowej różnych szczebli. Jest twórcą systemu informatycznego pod nazwą Zintegrowany System Wspomagania Zarządzania Miastem OTAGO.

ZUI Novum Sp. z o.o.

Spółka specjalizuje się w tworzeniu systemów informatycznych do obsługi sektora banków spółdzielczych. Funkcjonuje jako wytwórca aplikacji bankowych, oprogramowania do bankomatów, integrator i dostawca urządzeń bankomatowych.

Unizeto Technologies S.A.

UNIZETO Technologies S.A. jest firmą informatyczną działającą na rynku nieprzerwanie od 1965 r. W 1998 r. Spółka utworzyła pierwszy w Polsce publiczny urząd certyfikacji, świadczący usługi związane z podpisem elektronicznym. Spółka posiada klientów z sektora administracji publicznej, ubezpieczeń społecznych i służby zdrowia, a także klientów biznesowych i indywidualnych.

Infovide Matrix S.A.

Spółka jest doświadczonym podmiotem na polskim rynku IT oferującym przede wszystkim wysoko wyspecjalizowane usługi IT dla klientów z sektorów: administracji publicznej, bankowości, telekomunikacji czy energetyki.

Rynek izraelski

Formula Systems Ltd

Formula Systems jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ Global Markets (Nasdaq: FORTY) i izraelskiej giełdzie TASE (Tel Aviv Stock Exchange). Jest holdingiem, który ma udziały w czterech spółkach (Matrix IT Ltd., Magic Software Enterprises Ltd., Sapiens International Corporation N.V., Insync Staffing Inc) specjalizujących się w produkcji i dostarczaniu rozwiązań informatycznych. Spółki grupy Formula Systems prowadzą działalność na terenie Izraela, USA, Kanady, Wielkiej Brytanii, Japonii, Niemiec, Holandii, Francji, Węgier, Indii oraz 50 innych krajów.

Matrix IT Ltd.

Spółka jest notowana na izraelskiej giełdzie TASE (TASE:MTRX). Matrix IT jest wiodącą spółką IT w Izraelu. Jej kluczowe kompetencje to świadczenie usług informatycznych, rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa, outsourcing i integracja systemów informatycznych na życzenie klienta. Kompetencje spółki obejmują również modernizację i rozwój systemów IT, a portfolio usług zawiera:

- rozwój dedykowanych systemów informatycznych;
- dostosowywanie oprogramowania do wymogów klientów;
- rozwój i testowanie oprogramowania w celu zapewnienia jego wysokiej jakości.

Matrix IT jest ponadto dystrybutorem oprogramowania czołowych światowych producentów. Dostarcza rozwiązania infrastrukturalne dla systemów komputerowych i łączności. Spółka jest także dystrybutorem sprzętu komputerowego, a dzięki spółce zależnej John Bryce prowadzi ośrodki szkoleniowo - kwalifikacyjne, oferujące kursy zawodowe i szkolenia dla personelu IT. W ofercie znajdują się także szkolenia „miękkie”, zawodowe i kursy z zakresu rynków kapitałowych.

Sapiens International N.V.

Spółka jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ (NASDAQ: SPNS) i izraelskiej TASE. Jest wiodącym na świecie dostawcą systemów IT dla sektora ubezpieczeniowego.

Oferta produktowa Grupy obejmuje następujące rozwiązania:

- ALIS – kompleksowe oprogramowanie obsługujące produkty ubezpieczeniowe na życie, z zakresu emerytur i rent oraz ubezpieczeń medycznych.

- IDIT Software Suite – kompleksowe, corowe rozwiązanie o budowie modułowej dla sektora ubezpieczeń i instytucji finansowych działających poza Ameryką Północną.
- Rapidsure – corowe oprogramowanie o budowie modułowej dla ubezpieczycieli działających w segmencie emerytalnym i wypadkowym na terenie Stanów Zjednoczonych.
- Reinsurance – oprogramowanie umożliwiające ubezpieczycielom i brokerom obsługę produktów typu reinsurance na jednej platformie. Produkt zapewnia pełne wsparcie kontrolingowe i raportowe.
- Decision – oprogramowanie wspierające decyzje biznesowe przeznaczone dla instytucji finansowych.

Magic Software Ltd.

Spółka jest notowana na amerykańskim NASDAQ (NASDAQ:MGIC) oraz izraelskiej TASE. Technologia oferowana przez Magic Software umożliwia przyspieszenie procesu budowy i wdrażania aplikacji biznesowych, cechujących się łatwością dostosowania do bieżących i przyszłych potrzeb oraz możliwością zintegrowania z istniejącymi w przedsiębiorstwie systemami.

Produkty oferowane przez spółkę pozwalają użytkownikom tworzyć aplikacje biznesowe i wspomóc istniejące zasoby informatyczne w celu zwiększenia zdolności biznesowych.

Magic Software oferuje usługi zgodnie z przyjętą koncepcją *code-free*, pozwalającą użytkownikom skupić się na logice biznesowej, a nie na wymogach technologicznych. *Code-free* stanowi podstawę działania oferowanych przez spółkę produktów:

- Magic xpa – platformy programistycznej;
- Magic xpi – pakietu integracji procesów.

Insync Staffing Inc.

Firma świadczy usługi w zakresie konsultingu i outsourcingu zasobów ludzkich dla sektorów technologicznych oraz sektora usług profesjonalnych (tj. świadczących usługi w zakresie rachunkowości i finansów, administracji, obsługi klienta, opieki zdrowotnej, zarządzania zasobami ludzkimi czy marketingu).

Rynek Europy Środkowej

Asseco Central Europe, a.s.

Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ACS) i jednostka dominująca grupy Asseco Central Europe. Dostarcza kompleksowe rozwiązania i usługi informatyczne dla międzynarodowych instytucji finansowych (Erste, Allianz, UniCredit etc.),

dla sektora prywatnego oraz administracji publicznej zarówno na poziomie centralnym, jak i lokalnym. Oferta produktowa spółki zawiera systemy informatyczne dla banków oraz towarzystw ubezpieczeniowych, firm budowlanych, systemy kartowe, systemy informatyczne dla służby zdrowia, hurtownie danych, rozwiązania Business Intelligence oraz e-commerce, systemy raportowania oraz projekty „pod klucz”.

Asseco Solutions

W skład Grupy Asseco Solutions wchodzi trzy spółki: Asseco Solutions CZK, Asseco Solutions SK i Asseco Solutions AG, których działalność skupia się na dostarczaniu własnego oprogramowania ERP dla małych, średnich i dużych przedsiębiorstw.

Globenet

Spółka jest jednym z liderów oprogramowania IT dla służby zdrowia na Węgrzech. Jej klienci to przede wszystkim szpitale oraz kliniki medyczne. Flagowym produktem firmy jest system MedWorksS, który obsługuje wszystkie procesy instytucji ochrony zdrowia.

Statlogics

Firma z główną siedzibą w Budapeszcie oferuje szereg rozwiązań dedykowanych branży consumer finance. Jej głównym produktem jest kompleksowy system Credilogic, który obsługuje pełen cykl życia procesu udzielania pożyczek i kredytów w firmach branży consumer finance.

DanubePay

Spółka jest dostawcą rozwiązań IT dla sektora kart płatniczych, płatności, bankomatów itp. Oferuje kompleksowe portfolio produktów i usług do autoryzacji i przetwarzania transakcji, jest partnerem przy wydawaniu kart, tworzy także systemy programów lojalnościowych.

InterWay

InterWay zajmuje się wdrożeniami technologii i systemów (w tym IDM, SSO, ECM, ERP, BPM, Cloud Computing), integracją rozwiązań typu e-commerce i SOA oraz systemami zarządzaniem treścią, opartymi na oprogramowaniu własnym i obcym.

Exe

Firma specjalizuje się w usługach dotyczących infrastruktury, usługach lokalizacji oraz zajmuje się sprzedażą powiązanego z nimi oprogramowania obcego.

Rynek Europy Południowo-Wschodniej

Asseco South Eastern Europe S.A.

Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ASE) i jednostka dominująca grupy

Asseco South Eastern Europe. Powstała w wyniku integracji kompetencji, doświadczenia, wiedzy, rozwiązań i bazy klientów wiodących w swoich segmentach rynku firm działających w Europie Południowo-Wschodniej. Od początku koncentrowała się na rozwoju własnych rozwiązań informatycznych. Asseco South Eastern Europe prowadzi działalność w pięciu segmentach rynku informatycznego: rozwiązania i usługi dla sektora bankowego, rozwiązania z obszaru uwierzytelniania, dostawa, instalacja i usługi w zakresie bankomatów oraz terminali płatniczych, rozwiązania i usługi dla sektora telekomunikacyjnego, usługi integracyjne i dostawa oraz wdrażanie systemów i sprzętu informatycznego. Grupa posiada obecnie podmioty zależne działające na terytorium Serbii, Chorwacji, Czarnogóry, Bośni i Hercegowiny, Kosowa, Mołdawii, Albanii, Bułgarii, Rumunii oraz Turcji.

Rynek Europy Zachodniej

Asseco Spain S.A

Spółka oferuje swoim klientom konsultacje w zakresie infrastruktury IT, systemy bezpieczeństwa, rozwiązania do zarządzania zasobami ludzkimi, usługi outsourcingowe oraz kompleksowe wsparcie IT.

Valorista

Spółka specjalizująca się w dostarczaniu nowoczesnej infrastruktury IT oraz w oferowaniu usług komplementarnych.

Necomplus S.L

Spółka obsługuje rynek płatności elektronicznych (POS), rozwiązań samoobsługowych oraz dostarczająca technologie dla profesjonalnych Call Centers.

Asseco Lietuva UAB

Spółka jest wiodącym producentem oprogramowania i integratorem systemów informatycznych na Litwie. Jej główne linie biznesowe to: systemy wspomagające archiwizację, zarządzanie procesami, finansami czy środkami UE oraz systemy dla branży ubezpieczeniowej. Oferta spółki skierowana jest w dużej mierze do sektorów administracji.

Asseco Danmark a/s

Spółka świadcząca wysokiej klasy usługi konsultingowe i oferująca własne rozwiązania informatyczne dla sektora finansowego oraz biotechnologicznego.

Peak Consulting Group ApS

Spółka świadcząca wysokiej klasy usługi konsultingowe na terenie Skandynawii.

Rynek Europy Wschodniej

Asseco Georgia LLC

Spółka świadczy usługi doradcze i wdrożeniowe dla firm z sektora bankowego, ubezpieczeniowego oraz dla jednostek administracji publicznej. Działalność firmy jest zdywersyfikowana i obejmuje zarówno kompetencje w zakresie tworzenia oprogramowania, oferując własny system ERP i CRM, rozwiązania dla firm ubezpieczeniowych, oprogramowanie dla szkół i sklepów, jak również usługi doradcze oraz wdrożeniowe produktów firm trzecich. Asseco Georgia jest jedną z największych firm konsultingowych na gruzińskim rynku informatycznym.

R-Style Softlab

R-Style Softlab jest rosyjskim producentem oprogramowania dla sektora bankowego i finansowego. Specjalizuje się w trzech obszarach: bankowość internetowa i systemy obsługi klienta, hurtownie danych i systemy business intelligence oraz corowe systemy bankowe. Jest niekwestionowanym liderem na rynku, biorąc pod uwagę liczbę aktywnych klientów (firmy prowadzące działalność m.in.: w Rosji, w Kazachstanie, na Białorusi, w Uzbekistanie i w innych krajach byłych republik radzieckich). R-Style Softlab z siedzibą w Moskwie posiada oddziały również w Briańsku, Wołodzie, Almaty i Kijowie.

Asseco Kazakhstan LLP

Działalność spółki obejmuje trzy linie biznesowe: bezpieczeństwo informatyczne, zarządzanie informacją oraz uruchamianie świadczenia usług w chmurze. Spółka obecnie koncentruje się głównie na sektorze publicznym oraz dużych przedsiębiorstwach w sektorze telekomunikacyjnym i energetycznym.

Rynek informatyczny oraz jego perspektywy

Perspektywy rozwoju rynku informatycznego na świecie

Według prognoz firmy Gartner światowy rynek IT urośnie w 2016 roku o 0,6%, do 3,536 mld USD. Równocześnie, według tych samych specjalistów, w 2015 roku rynek zanotował największy spadek w historii 5,8%, spowodowany przede wszystkim przez wysoki kurs dolara amerykańskiego względem innych walut.

Najszybciej rozwijającym się segmentem rynku w tym roku będzie rynek oprogramowania dla przedsiębiorstw, którego wzrost szacuje się na poziomie 5,3%, do 326 mld USD. Wysoki wzrost zanotuje także rynek usług IT, o 3,1%. Wpływ na wyższy popyt na usługi to efekt m.in. rosnącej popularności usług w chmurze. Obydwa segmenty (usługi i oprogramowanie) stanowią podstawową działalność Asseco Poland oraz Grupy Asseco.

Przewiduje się, że najwyższy spadek odnotuje sprzedaż urządzeń IT, o 1,9%, głównie ze względu na sytuację ekonomiczną w takich krajach jak Rosja, Japonia czy Brazylia, a także na wysoki popyt na niskobudżetowe telefony w krajach rozwijających się.

Największy z rozpatrywanych rynków, usług telekomunikacyjnych, ma spaść do 1 454 mld USD, czyli o 1,2%.

Prognoza wydatków na IT w 2016 roku na świecie (w mld USD)

Segment	2016	zmiana
Sprzęt komputerowy	641	-1,9%
Systemy Data Center	175	3,0%
Oprogramowanie	326	5,3%
Usługi IT	940	3,1%
Usługi telekomunikacyjne	1 454	-1,2%
Suma	3 536	0,6%

Źródło: Gartner, styczeń 2016

Rynek IT w Polsce

Według magazynu Computerworld (najnowszy ranking TOP200) przychody firm informatycznych w Polsce, według szacunków firmy IDC, wzrosły w 2014 roku o 12,8%, do 57 mld PLN. To prawie trzy razy więcej niż wzrost PKB Polski w tym okresie. Był to równocześnie trzeci rok z rzędu dwucyfrowego tempa wzrostu rynku, co wskazuje na wysoki potencjał rynku w przyszłości.

Największym odbiorcą usług i produktów branży IT pozostała administracja publiczna. Sprzedaż do niej wyniosła w 2014 roku blisko 3,1 mld PLN. Niewiele mniej wyniosła sprzedaż do sektora handlowego (2,7 mld PLN, wzrost o 24,3%). Trzecim największym odbiorcą

dla firm IT był sektor telekomunikacyjny, który zakupił sprzęt, usługi i oprogramowanie warte 2,6 mld PLN.

Najszybciej jednak rosła sprzedaż do sektora ochrony zdrowia (31,8%, do blisko 0,6 mld PLN), przy czym jeśli wziąć tę samą grupę firm w okresie porównywalnym, dynamika była niższa i wyniosła 11,3%.

Przychody firm IT zmalały w odniesieniu do sektora użyteczności publicznej (bez uwzględnienia sektora energetyki), o 11,1% w 2014 r. w porównaniu do 2013 r.

Pozycja Spółki

Asseco Poland znajduje się w czołówce rankingów firm informatycznych, przygotowanych przez polskie, jak i zagraniczne instytucje badawcze.

Poniżej została zaprezentowana pozycja Asseco Poland w rankingu Truffle100 2015, przedstawiającym największych europejskich producentów oprogramowania ze względu na uzyskaną sprzedaż oprogramowania i usług własnych za rok 2014.

Nazwa spółki	Kraj	Sprzedaż oprogramowania własnego w mln EUR
1. SAP	DE	17 243,9
2. Dassault Systems	FR	2 078,6
3. Sage	UK	1 539,5
4. Hexagon	SE	1 442,3
5. Wincor Nixdorf	DE	1 367,0
6. Asseco Poland	PL	1 193,3
7. Software AG	DE	835,6
8. DATEV	DE	790,7
9. Wolters Kluwer	NL	740,2
10. Misys	UK	639,2

Źródło: Ranking Truffle100, 2015

W 2014 roku Spółka była drugim najszybciej rosnącym podmiotem pod względem przychodów ze sprzedaży oprogramowania własnego wśród dziesięciu największych firm z rankingu.

Według ostatnich dostępnych szacunków COMPUTERWORLD TOP200 Asseco Poland jest drugą największą grupą kapitałową w Polsce, a także firmą IT o największym zysku netto, ponad 4,5-krotnie wyższym niż kolejna firma wymieniona w zestawieniu oraz firmą o największych nakładach na Badania i Rozwój (R&D).

Firmy IT o największym zysku netto za 2014 rok	Wynik netto (mln PLN)
Asseco Poland	290,3
Action	69,5
Capgemini Polska	52,4
AB	47,8
Ericpol	43,5
Comarch	41,0

Źródło: Computerworld; kwoty w mln PLN

Ponownie, według rankingów COMPUTERWORLD TOP200 Asseco Poland miało wiodącą pozycję w Polsce pod względem sprzedaży do poszczególnych segmentów:

Ranking dostawców oprogramowania i usług do sektora	Pozycja w rankingu
Administracji publicznej	1
Służby zdrowia	1
Dużych firm i korporacji	2
Bankowego	2
Energetycznego	2
Instytucji finansowych	3
Telekomunikacyjnego	7

COMPUTERWORLD TOP200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, 2015 r., ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2014.

Poniższa tabela prezentuje pozycję Asseco Poland w rankingach COMPUTERWORLD TOP200, porównujących pozycję na rynku polskim za względu na sprzedaż po aktywnościach.

Ranking	Pozycja w rankingu
Producenci oprogramowania na zamówienie	1
Firmy świadczące usługi serwisowe	1
Firmy świadczące usługi IT	2
Firmy świadczące usługi integracyjne	6

COMPUTERWORLD TOP200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, 2015 r., ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2014.

Oferta produktowa i rynki zbytu

Oferta produktowa – kompetencje

Spółki z Grupy Asseco oferują swoim klientom rozwiązania dokładnie dostosowane do ich potrzeb. Nasze kompetencje zamykają się w czterech głównych obszarach:

▪ Rozwiązania dedykowane

Asseco Poland jest najbardziej doświadczoną polską firmą informatyczną w zakresie realizacji złożonych, dużych w skali, projektów informatycznych, realizowanych na indywidualne potrzeby klientów. Przykładem kompetencji Asseco w tym zakresie jest największy w historii naszego kraju projekt informatyczny realizowany dla Zakładu Ubezpieczeń Społecznych (ZUS). W ramach Kompleksowego Systemu Informatycznego obsługiwanych jest ponad 24 miliony rachunków, a z systemu codziennie korzysta ponad 30 tysięcy użytkowników. Kompleksowy System Informatyczny ZUS otrzymał główną nagrodę w konkursie eEurope Awards for eGovernment – 2005, organizowanym przez Europejski Instytut Administracji Publicznej (EIPA), pracujący pod auspicjami Komisji Europejskiej. KSI ZUS został nagrodzony za stworzenie właściwego otoczenia dla sukcesu projektu wykonywanego w administracji publicznej.

▪ Kompleksowe rozwiązania dla sektorów

Dla podmiotów dużych i średnich z każdego sektora gospodarki oferujemy standardowe pakiety, które dostosowujemy do indywidualnych potrzeb. Wśród produktów z tej kategorii wymienić można kompleksowe systemy dedykowane dla sektorów: bankowego (Asseco def3000), energetycznego (AUMS), służby zdrowia (AMMS), domów maklerskich (Promak) czy sektora ubezpieczeń (IDIT, ALIS).

▪ Pakiety standardowe

Dla tysięcy małych i średnich firm oferujemy standardowe oprogramowanie. Bez konieczności przygotowania szytych na miarę produktów i przy atrakcyjnych kosztach, dziesiątki tysięcy firm korzystają z „pudełkowego” oprogramowania Asseco wspomagającego codzienne zarządzanie przedsiębiorstwem. Przykładem standardowych rozwiązań pakietowych jest Magic xpa – platforma do budowy i rozwoju aplikacji.

▪ Rozwiązania „w chmurze”

Małe i średnie przedsiębiorstwa mogą korzystać z naszych rozwiązań informatycznych poprzez Internet. Przy niewielkim wysiłku, minimalnych kosztach, a z maksimum korzyści nasi klienci mogą czerpać z naszej najlepszej wiedzy i doświadczenia bez konieczności ponoszenia dużych nakładów na infrastrukturę informatyczną i zespół ekspertów IT. Kilkaset banków spółdzielczych w Polsce zdecydowało się korzystać z elektronicznej bankowości „w chmurze”.

- Projektowane na indywidualne potrzeby klienta.
- Projektowane i rozwijane dla wielu dużych i średnich klientów.
- Rozwiązania standardowe dla dużej ilości małych i średnich klientów.
- Rozwiązania dostępne dla wielu klientów przez internet.

WYBRANE PRODUKTY

Rozwiązania dedykowane	Kompleksowe rozwiązania dla sektorów	Pakiety standardowe	Rozwiązania w „chmurze”
Kompleksowy System Informatyczny – ZUS	Asseco def3000 (bankowość)	Asseco WAPRO	def3000 REB / CEB (bankowość)
Insurer – PZU	Asseco Utility Management Solutions (przemysł energetyczny)	Asseco HR	Asseco Mobile Touch (powszechne zastosowanie biznesowe)
System Odprawa – Straż Graniczna	Asseco Medical Management Solutions (opieka zdrowotne)	Magic xpi Integration Platform	abStore Wapro (e-commerce)
Centralna Ewidencja Pojazdów i Kierowców – MSWiA	Sapiens IDIT, ALIS (ubezpieczenia)	Magic xpa Development Platform	wrotacelne.pl (systemy celne)
	OTAGO System (administracja)		
	Promak (domy brokerskie)		

Oferta produktowa - sektory

Grupa Asseco specjalizuje się w tworzeniu własnych rozwiązań informatycznych dla wszystkich sektorów gospodarki. Ofertę Asseco w ujęciu sektorowym dzielimy na trzy główne obszary: sektor finansowy, administrację publiczną i przedsiębiorstwa. W skład każdego z wyżej wymienionych trzech sektorów wchodzi szereg instytucji, dla których dostarczamy własne systemy IT oraz usługi. Poniżej prezentujemy wybrane rozwiązania dla poszczególnych sektorów.

▪ Sektor Finansowy

Banki - produkcja oprogramowania dla banków należy do kluczowych obszarów działalności większości spółek należących do Grupy Asseco. Regionalny i międzynarodowy rozwój Grupy w dużym stopniu wiąże się ze stałym wzbogacaniem i uzupełnianiem rozwiązań dopasowanych do rosnących oczekiwań sektora bankowego wobec technologii informatycznych.

Flagowym produktem Grupy dla sektora bankowego jest kompleksowy system informatyczny Asseco Poland o nazwie *def3000*. W ofercie znaleźć można także kilkadziesiąt specjalistycznych rozwiązań, oferowanych jako produkty gotowe, wymagające jedynie dostosowania do specyfiki działalności danej instytucji.

Także inne spółki z Grupy oferują własne kompleksowe systemy dla bankowości. Asseco Central Europe dzięki rozwiązaniom z rodziny StarBANK wypracowało mocną pozycję na słowackim rynku rozwiązań dla sektora bankowego. Asseco South Eastern Europe oferuje zarówno systemy core-bankingowe, obsługujące płatności, business intelligence, a także wspomagające zarządzanie relacjami z klientami (CRM) oraz instalacje terminali płatniczych i bankomatów.

Ubezpieczenia - Grupa Asseco jest dumna z wieloletniej współpracy z dużymi międzynarodowymi firmami ubezpieczeniowymi. Są wśród nich spółki oferujące ubezpieczenia na życie, majątkowe, pośrednicy ubezpieczeniowi oraz instytucje nadzorujące rynek ubezpieczeniowy. Zaawansowane usługi Asseco, dostosowane do przepisów obowiązujących ubezpieczycieli, wyróżniają się najwyższym poziomem bezpieczeństwa.

Oferta Grupy zawiera systemy centralne dla instytucji ubezpieczeniowych, a także szereg specjalistycznych rozwiązań: systemy do rozliczenia płatności, aplikacje wspierające procesy związane z likwidacją szkód, reasekuracją, współpracą z agentami, a także z wykrywaniem oszustw ubezpieczeniowych. Posiadamy także narzędzia pozwalające firmom ubezpieczeniowym działać zgodnie z wymogami Solvency II.

Flagowymi produktami Grupy dla sektora ubezpieczeń są systemy oferowane przez izraelską grupę Sapiens – ALIS, IDIT oraz INSIGHT.

Także inne spółki z Grupy specjalizują się w dostarczaniu własnych systemów dla ubezpieczeń. Asseco Central Europe oferuje rozwiązania z grupy produktów StarINS, a Insseco implementuje kompleksowe systemy dla ubezpieczeń majątkowych i na życie.

Poza opisanymi kompetencjami dla sektora bankowego i ubezpieczeniowego Asseco oferuje kompleksowe rozwiązania informatyczne wspomagające pracę domów maklerskich oraz firm leasingowych i faktoringowych.

▪ Instytucje publiczne

Poziom centralny - Grupa Asseco buduje i wdraża rozwiązania informatyczne dla administracji publicznej w obszarach, które nie mogą być wspierane przy zastosowaniu gotowych narzędzi. Najczęściej są to złożone systemy o rozbudowanej funkcjonalności przystosowane do przetwarzania dużych wolumenów danych.

Asseco Poland ma ogromne doświadczenie w realizacji najbardziej złożonych projektów informatycznych dla administracji publicznej. Największy projekt w polskiej informatyce – Kompleksowy System Informatyczny dla Zakładu Ubezpieczeń Społecznych jest autorstwa Asseco. Także Centralna Ewidencja Pojazdów i Kierowców dla Ministerstwa Spraw Wewnętrznych, system informatyczny dla Straży Granicznej czy rozwiązania dla Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa są stworzone przez Asseco. Jako jedyna firma z Europy Środkowo-Wschodniej zrealizowaliśmy ponad 50 prestiżowych projektów dla Unii Europejskiej oraz NATO.

Duże doświadczenie na polu współpracy z administracją centralną mają także spółki z Grupy Asseco Central Europe. Od lat dostarczają one wysokiej jakości rozwiązania i usługi, m.in. do Ministerstwa Finansów, Ministerstwa Spraw Wewnętrznych czy odpowiednika Najwyższej Izby Kontroli na Słowacji.

Samorządy - Asseco oferuje własne rozwiązania dla administracji samorządowej wszystkich szczebli. Ważną ich zaletą jest łatwość integracji ze specjalistycznymi narzędziami, takimi jak cyfrowe mapy geograficzne czy sieci metropolitalne.

Spółką w ramach Grupy, specjalizującą się w tych rozwiązaniach jest ZUI OTAGO, która oferuje autorski Zintegrowany System Zarządzania Miastem OTAGO.

Opieka zdrowotna - Grupa Asseco kontynuuje budowę pozycji lidera rynku rozwiązań IT dla wszelkiego rodzaju placówek medycznych. Korzystają z nich setki największych szpitali i większość przychodni w regionie CEE. Usługi Asseco obejmują profesjonalne konsultacje w zakresie tworzenia, wdrażania i utrzymywania systemów dla firm świadczących ubezpieczenia zdrowotne, kom-

pleksowe rozwiązania dla szpitali i klinik. Asseco dostarcza zarówno rozwiązania wspomagające obsługę pacjentów, jak i systemy do rozliczeń kontraktów i zarządzania placówkami medycznymi.

Flagowym produktem grupy jest AMMS (Asseco Medical Management Solution) - kompleksowy pakiet systemów informatycznych, autorstwa Asseco Poland, których zadaniem jest obsługa dużych oraz średnich szpitali, klinik, centrów medycznych, przychodni i ambulatoriów. Także Asseco Central Europe oferuje własny system na potrzeby służby zdrowia – Mediform. Uzupełnieniem oferty Grupy dla tego sektora są rozwiązania węgierskiej firmy GlobeNet. Izraelskie centrum innowacji natomiast tworzy pionierskie rozwiązania dla największych ośrodków medycznych na świecie. Produkt wytworzony przez centrum – Tanit – uwzględnia specyfikę zarządzania szpitalem.

▪ Przedsiębiorstwa

Telco & Utilities - Grupa Asseco oferuje kompleksowe autorskie rozwiązania przystosowane do obsługi wielomilionowych baz klientów oraz do specyfiki przedsiębiorstw telekomunikacyjnych, medialnych, energetycznych, gazowniczych i komunalnych. Ponad 20 lat obecności rozwiązań Asseco w tym sektorze zaowocowało strategicznym partnerstwem z wieloma znaczącymi przedsiębiorstwami w Europie, które cenią sobie głęboką wiedzę branżową specjalistów Asseco oraz elastyczność dostarczanych przez nich rozwiązań.

W portfolio produktów oferowanych dla sektora Telco&Utilities znajdują się systemy billingowe, systemy do wykrywania nadużyć, aplikacje sprzedażowe, CRM, portalowe, hurtownie danych, narzędzia BI i wiele innych. Uzupełnieniem oferty są systemy do zarządzania infrastrukturą techniczną, majątkiem trwałym oraz rozwiązania typu GIS/NIS.

Asseco Poland od wielu lat jest jednym z głównych dostawców systemów billingowych dla Orange

Polska. Z naszych rozwiązań korzystają także operatorzy telefonii komórkowej oraz stacjonarnej, a także firmy medialne – w tym Grupa ITI. Rozwiązania Asseco Poland są używane przez koncerny energetyczne działające w Polsce takie jak: Tauron, PGNiG, Enea, czy PGE.

Asseco Central Europe natomiast specjalizuje się w systemach do zarządzania infrastrukturą techniczną przedsiębiorstw sieciowych, a dzięki rozwiązaniom Asseco South Eastern Europe do grona klientów Grupy dołączyło wielu czołowych operatorów telekomunikacyjnych z regionu Bałkanów.

Rozwiązania ERP - oferujemy pełny zakres własnych nowoczesnych systemów klasy ERP dla małych, średnich i dużych firm. Każdy z nich to w pełni zintegrowany pakiet przeznaczony do zarządzania przedsiębiorstwem. Ich funkcjonalność i modułowa budowa pozwala zastosować je w firmach z każdej branży. Ponadto w ramach Grupy funkcjonują działy specjalizujące się we wdrożeniach, rozwoju i dostosowywaniu do potrzeb konkretnych branż systemów opartych na technologiach Oracle, SAP i Microsoft.

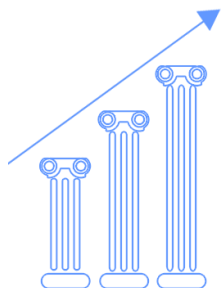
W ramach Grupy w Polsce działa Asseco Business Solutions (ABS), która specjalizuje się w systemach ERP wspierających zarządzanie małymi i średnimi przedsiębiorstwami. W zależności od technologii preferowanej przez daną firmę ABS oferuje Asseco SAFO, oparte na Oracle lub Asseco SOFTLAB ERP wykorzystujące technologię Microsoft.

Asseco Central Europe stworzyła autorskie rozwiązanie ERP wdrażane przez spółkę zależną Asseco Solutions. Także niemiecka spółka Asseco Solutions ma kompetencje w zakresie rozwiązań ERP.

Grupa Asseco świadczy także usługi doradczo-wdrożeniowe w zakresie rozwiązań SAP, Oracle, Microsoft Dynamics AX.

Finanse

- Banki
- Ubezpieczenia
- Biura maklerskie
- Fundusze inwestycyjne
- Firmy leasingowe
- Firmy faktoringowe



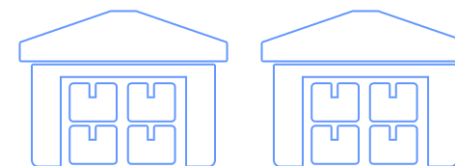
Sektor publiczny

- Administracja centralna
- Administracja samorządowa
- Opieka zdrowotna
- Organizacje międzynarodowe
- Ubezpieczenia społeczne
- Służby mundurowe
- Edukacja



Przedsiębiorstwa

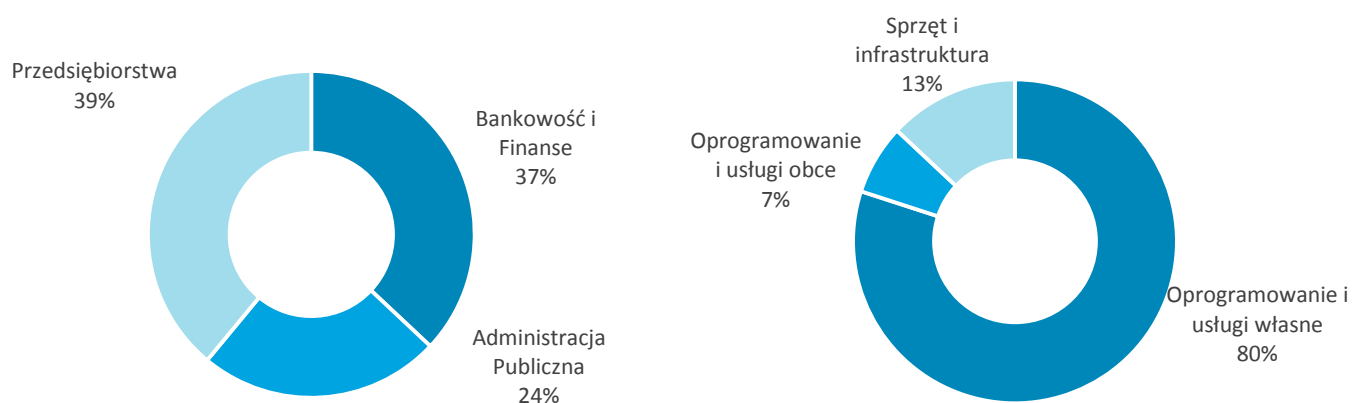
- Telekomunikacja
- Przedsiębiorstwa komunalne
- Energetyka
- Gazownictwo
- Produkcja, handel i usługi
- FMCG
- Multimedia



Informacje finansowe

Struktura sprzedaży Grupy Asseco

Podział sprzedaży według produktów i sektorów w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2015 oraz w okresie porównywalnym



Skonsolidowane przychody ze sprzedaży według regionów i sektorów w roku 2015

	Przedsiębiorstwa	Bankowość i Finanse	Instytucje Publiczne	Razem**
Rynek polski	542,9	438,4	797,2	1 778,5
Rynek izraelski	1 559,3	1 576,5	541,0	3 676,8
Rynek środkowoeuropejski	284,7	91,2	273,4	649,3
Rynek południowo-wschodniej Europy	75,9	365,2	46,1	487,2
Rynek zachodnioeuropejski	372,9	150,3	75,7	598,9
Rynek wschodnioeuropejski	2,4	98,0	5,6	106,0
Grupa Asseco*	2 829,4	2 688,5	1 738,3	7 256,2

* Dane z uwzględnieniem korekt konsolidacyjnych

** Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami

Podsumowanie i analiza wyników finansowych Grupy Asseco

Poniżej zaprezentowane zostały wyniki finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku oraz za analogiczny okres poprzedniego roku:

mIn PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014	Zmiana
Przychody	7 256,2	6 231,9	16,4%
Oprogramowanie i usługi własne	5 782,6	4 998,9	15,7%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	1 749,6	1 519,8	15,1%
Koszty sprzedaży	(451,5)	(393,8)	14,7%
Koszty ogólnego zarządu	(543,7)	(477,1)	14,0%
Pozostała działalność operacyjna	(9,2)	(12,2)	(24,6%)
Zysk z działalności operacyjnej	745,2	636,7	17,0%
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	365,5	358,4	2,0%
EBITDA	1 007,7	892,5	12,9%

EBITDA = EBIT + amortyzacja

mIn PLN	3 miesiące do 31 grudnia 2015	3 miesiące do 31 grudnia 2014	Zmiana
Przychody	2 196,0	1 832,6	19,8%
Oprogramowanie i usługi własne	1 602,1	1 428,7	12,1%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	506,3	436,1	16,1%
Koszty sprzedaży	(126,8)	(117,8)	7,6%
Koszty ogólnego zarządu	(166,9)	(129,1)	29,3%
Pozostała działalność operacyjna	(1,1)	(11,7)	(90,6%)
Zysk z działalności operacyjnej	211,5	177,5	19,2%
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	125,9	89,9	40,0%
EBITDA	274,0	245,6	11,5%

EBITDA = EBIT + amortyzacja

Poniżej zaprezentowano strukturę walutową sprzedaży w ciągu 12 miesięcy 2015 roku oraz za okres porównywalny zakończony 31 grudnia 2014 roku.

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014
NIS (nowy shekel izraelski)	29,7%	29,7%
PLN (złoty polski)	23,8%	26,6%
EUR (euro)	18,0%	16,7%
USD (dolar amerykański)	14,9%	11,9%
CZK (korona czeska)	1,7%	2,0%
RON (nowy lej rumuński)	1,3%	1,8%
RSD (dinar serbski)	1,6%	2,0%
GBP (funt brytyjski)	2,7%	2,1%
RUB (rubel rosyjski)	1,3%	1,6%
pozostałe waluty	5,0%	5,6%
	100,0%	100,0%

Rentowność

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki rentowności Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku oraz za okres porównywalny:

	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014	Zmiana
Marża zysku brutto ze sprzedaży	24,1%	24,4%	(0,3) p.p
Marża zysku EBITDA	13,9%	14,3%	(0,4) p.p
Marża zysku operacyjnego	10,3%	10,2%	0,1 p.p
Marża zysku netto	7,9%	8,5%	(0,6) p.p

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży/przychody ze sprzedaży
 Marża zysku EBITDA = EBITDA/przychody ze sprzedaży
 Marża zysku operacyjnego = zysk operacyjny/przychody ze sprzedaży
 Marża zysku netto = zysk netto/przychody ze sprzedaży

W roku 2015 Grupa Asseco osiągnęła dwucyfrowy wzrost przychodów ze sprzedaży oraz zysku operacyjnego. Wpływ na to miał dynamiczny rozwój spółek działających na rynkach zagranicznych, które generują ponad 75% przychodów całej Grupy. Warto zwrócić uwagę na wysoką wartość udziałów mniejszości, która wynika głównie z posiadanych udziałów w spółce Formula Systems na rynku izraelskim. Ma to przełożenie na istotnie mniejszy wynik netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej. Wpływ na skonsolidowane wyniki miał również kurs walutowy, w szczególności wyraźne

umocnienie się dolara amerykańskiego oraz wysoki spadek wartości rosyjskiego rubla względem złotego.

Płynność

W 2015 roku nastąpił nieznaczny wzrost kapitału pracującego, o niecałe 9%. Szybsze tempo wzrostu zobowiązań Grupy niż tempo wzrostu aktywów, przyczyniło się do niewielkiego spadku wskaźników płynności. Co istotne, bardzo zadowalający poziom osiągnął wskaźnik konwersji gotówki, który poprawił się w porównaniu do 2014 roku.

	31 grudnia 2015 roku	31 grudnia 2014 roku
Kapitał pracujący (mln PLN)	1 872,5	1 722,1
Wskaźnik płynności bieżącej	1,8	2,0
Wskaźnik płynności szybkiej	1,7	1,9
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,7	0,7
Wskaźnik konwersji gotówki	100%	83%

Kapitał pracujący = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) - zobowiązania krótkoterminowe;
 Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe)/zobowiązania krótkoterminowe;
 Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe - zapasy - rozliczenia międzyokresowe)/zobowiązania krótkoterminowe;
 Wskaźnik natychmiastowej płynności = środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe/zobowiązania krótkoterminowe;
 Wskaźnik konwersji gotówki = $FCF / (EBIT \text{ skorygowany})$; $FCF = CFOB - CAPEX$; $EBIT \text{ skorygowany} = EBIT + PPA + SBP$, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych;

Wzrost aktywów nastąpił przede wszystkim wskutek wzrostu poziomu należności z tytułu dostaw i usług oraz wzrostu wartości środków pieniężnych i depozytów krótkoterminowych, które na koniec roku wynosiły ok. 1,6 mld PLN.

Zadłużenie

Na koniec roku 2015 Grupa Asseco zwiększyła swoje zadłużenie. Wartość wszystkich zobowiązań wzrosła o prawie 1 mld PLN, do ponad 3,7 mld PLN. To efekt m.in. nowych kredytów nieodnawialnych oraz kredytów w rachunku bieżącym spółek na rynku izraelskim oraz emisji obligacji przez spółkę Formula Systems, których wartość na dzień bilansowy 31 grudnia 2015 roku wyniosła 223,7 mln PLN. Na skutek realizacji strategii rozwoju poprzez przejęcia i akwizycje wzrosła także wartość zobowiązań z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych.

	31 grudnia 2015 roku	31 grudnia 2014 roku	1 stycznia 2014 roku
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	30,8%	25,4%	25,5%
Dług/kapitał własny	15,1%	10,8%	9,2%
Dług/(dług + kapitał własny)	13,1%	9,7%	8,4%

Wskaźnik zadłużenia ogólnego = (zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe)/aktywa;
 Dług/kapitał własny = (oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu finansowego)/kapitał własny
 Dług/(dług + kapitał własny) = (oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu finansowego)/(oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu finansowego+kapitał własny)

Najważniejsze wydarzenia i czynniki mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Rynek polski

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane przez segment polski:

młn PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014
Przychody ze sprzedaży*	1 769,1	1 677,2
EBIT	277,6	298,3
Marża zysku EBIT	15,7%	17,8%
EBIT skorygowany	295,5	316,5
Marża zysku EBIT skorygowanego	16,7%	18,9%
EBITDA	365,7	390,6
Marża zysku EBITDA	20,7%	23,3%
CFO _{BT}	414,8	341,0
CAPEX	(61,7)	(46,0)
FCF	353,1	295,0
Wsk. konwersji gotówki	119,5%	93,2%
Środki pieniężne na koniec okresu	122,1	199,9
Dług odsetkowy na koniec okresu	(280,2)	(233,5)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(167,7)	(108,8)
w tym leasing finansowy	(112,5)	(124,7)

*przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu
 EBIT = Zysk z działalności operacyjnej
 EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych
 EBITDA = EBIT + amortyzacja
 CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym)
 CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu
 FCF = |CFOBT| - |CAPEX|
 Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT skorygowany)

W 2015 roku Grupa Asseco umocniła swoją wiodącą pozycję na rynku IT w Polsce. W sektorze bankowości kontynuowano wieloletnią współpracę z największym bankiem w regionie - PKO BP. Oprócz prac związanych z głównym systemem banku, specjaliści Asseco udanie przeprowadzili integrację systemów łączących się banków: PKO BP i Nordea Bank. Asseco wzmocniło swoją pozycję jako wiodący dostawca oprogramowania dla banków spółdzielczych. Centralne systemy z rodziny def3000 wdrożono w bankach spółdzielczych w: Pabianicach, Aleksandrowie Kujawskim, Pieszku, Lipnie, Płońsku i innych.

Zakończono prace nad nowym, innowacyjnym produktem – Customer Banking Platform (Asseco CBP). To nowoczesne rozwiązanie wpisujące się w nowy trend omnikanowości, które umożliwia klientom banków korzystanie z ich usług za pomocą miniaplikacji, dostępne stacjonarnie oraz na urządzeniach mobilnych. Nowe rozwiązanie znalazło już pierwszych nabywców – zakończono wdrożenia w Banku Ochrony Środowiska oraz Deutsche Bank Polska.

W sektorze administracji publicznej kontynuowano współpracę z Zakładem Ubezpieczeń Społecznych (ZUS) w zakresie utrzymania i rozwoju KSI (Komplexowego Systemu Informatycznego). Spółka poszerzyła zakres współpracy i tym samym umocniła swoją pozycję na rynku systemów dla rolnictwa. W ubiegłym roku podpisano m.in. kontrakt z Agencją Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR) na dokończenie projektu Kampania 2015, którego celem jest zapewnienie prawidłowego przeprowadzenia procesu wypłat pomocy finansowej dla producentów rolnych. Asseco podpisało także z ARiMR umowę ramową, która obejmuje rozwój i modyfikacje systemów informatycznych, obsługujących 1,5 mln producentów rolnych.

Spółka umocniła również swoją wiodącą pozycję na rynku ochrony zdrowia. Kolejne szpitale zdecydowały się na korzystanie z flagowego produktu Asseco Medical Management Solutions (AMMS). Na koniec roku system był zainstalowany już w ponad 200 placówkach w całym kraju. Kontynuowano rządowy projekt informatyzacji polskiej służby zdrowia, eZdrowie.

W minionym roku Asseco Poland zrealizowało również szereg projektów dla firm z branży energetycznej, telekomunikacyjnej i innych. W trzecim kwartale zakończono projekt migracji danych w Grupie Tauron do centralnego systemu billingowego AUMS EDO (Asseco Utility Management Solutions). Kontynuowano również wieloletnią współpracę z Orange Polska. W minionym roku formalnie zakończono projekt wdrożenia systemu billingowego AUMS u tego klienta. Asseco Poland zrealizowało również część projektu Internet dla Mazowsza.

Inna spółka z regionu polskiego, Asseco Business Solutions (ABS), specjalizująca się w systemach ERP oraz oprogramowaniu typu Sales Force Automation (SFA), zanotowała w 2015 roku bardzo dobre wyniki finansowe. Przychody ze sprzedaży wzrosły o 5%, wynik operacyjny o 18%, a zysk netto o 17%. Spółka kontynuowała zagraniczną ekspansję swojego produktu klasy SFA – Mobile Touch. W ubiegłym roku z rozwiązania ABS skorzystali pierwsi klienci w Australii oraz w Tajlandii. Mobile Touch został również wybrany przez znane międzynarodowe koncerny na rynku niemieckim: Danone oraz L’Oreal.

Grupa w dalszym ciągu realizowała strategię konsolidacji lokalnych podmiotów na rynku polskim. W 2015 roku do Grupy Asseco dołączyła spółka Unizeto Technologies. Skutecznie nabyto w drodze wezwania na sprzedaż akcji spółkę Infovide-Matrix, uzupełniając tym samym kompetencje Asseco Poland o wieloletnie doświadczenie w usługach IT. W ramach budowania

silnych podmiotów o jednorodnych kompetencjach, spółka zdecydowała o wydzieleniu kompetencji w segmencie ubezpieczeń (spółka Insseco) i sprzedaży jej do Grupy Sapiens, światowego wicelidera w dziedzinie rozwiązań i usług IT dla tego sektora. Podjęto również decyzję integracji kilku lokalnych spółek na rynku polskim w jeden, duży i silny podmiot – Asseco Data Systems (ADS). ADS ma być centrum kompetencyjnym Grupy Asseco w sektorze infrastruktury IT oraz oprogramowaniu i usługach IT dla średnich i małych przedsiębiorstw w Polsce.

Rynek izraelski

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane przez segment izraelski:

mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014
Przychody ze sprzedaży*	3 648,5	2 951,0
EBIT	280,8	187,8
Marża zysku EBIT	7,7%	6,4%
EBIT skorygowany	356,5	258,1
Marża zysku EBIT skorygowanego	9,8%	8,7%
EBITDA	397,7	286,6
Marża zysku EBITDA	10,9%	9,7%
CFO _{BT}	398,9	218,4
CAPEX	(65,7)	(54,1)
FCF	333,2	164,3
Wsk. konwersji gotówki	93,4%	63,7%
Środki pieniężne na koniec okresu	972,0	631,1
Dług odsetkowy na koniec okresu	(860,7)	(547,3)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(857,0)	(542,6)
w tym leasing finansowy	(3,7)	(4,7)

*przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu
 EBIT = Zysk z działalności operacyjnej
 EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych
 EBITDA = EBIT + amortyzacja
 CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym)
 CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu
 FCF = [CFOBT] - [CAPEX]
 Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT skorygowany)

Rynek izraelski był jednym z najszybciej rozwijających się rynków w Grupie Asseco. Ubiegły rok można zaliczyć do bardzo udanych dla wszystkich trzech kluczowych spółek wchodzących w skład holdingu Formula Systems, który reprezentuje rynek.

Matrix IT, największa ze spółek Grupy na rynku izraelskim, umocniła swoją wiodącą pozycję w rodzimym Izraelu. Firma skoncentrowała się na promocji rozwiązań i usług w dziedzinie usług w chmurze (cloud computing), promując własne oprogramowanie CloudZone. Rozpoczęła również działalność nowej marki –

8300, która oferuje w elastycznym modelu biznesowym produkty i usługi dla młodych przedsiębiorstw typu start-up. Wysoki wzrost sprzedaży spółka zanotowała w USA, gdzie poprzez swoją spółkę córkę oferuje rozwiązania w dziedzinie regulacji, zapobieganiu oszustwom i praniu brudnych pieniędzy. Do klientów Matrix IT w tym kraju należą wiodące banki i instytucje finansowe. Spółka realizowała w USA także projekty związane z usługami BI (Business Intelligence) i portalami korporacyjnymi.

Dynamiczny wzrost zanotował Sapiens, drugi na świecie producent oprogramowania dla sektora ubezpieczeniowego. Spółka skutecznie rozwijała się organicznie oraz z wykorzystaniem nowych przejęć. Kontynuując strategię rozwoju opartą o akwizycje, Sapiens zakupił w 2015 roku indyjską spółkę IBEXI Solutions. IBEXI Solutions to doświadczony zespół ponad 180 pracowników pracujących dla 18 klientów, w tym dla wiodących instytucji finansowych w Indiach. Sapiens przejął również spółkę Insseco, polską firmę należącą do Asseco Poland i świadczącą usługi dla klientów z sektora ubezpieczeń w Polsce. W obydwu krajach Sapiens zamierza założyć regionalne centra rozwoju.

W 2015 roku Sapiens podpisał szereg nowych umów. Jedną z największych była dwuletnia umowa z dotychczasowym klientem – wiodącą firmą ubezpieczeniową w USA – na dalsze prace nad modernizacją systemów IT. Wartość nowej umowy szacowana jest na 30 mln USD. Rozwiązanie spółki, DECISION, zostało wybrane przez inną instytucję ubezpieczeniową, po tym jak firma zdecydowała się na zmianę metodologii zarządzania na tę oferowaną przez Sapiens (The Decision Model, TDM).

Spółka podpisała również umowę z wiodącą instytucją ubezpieczającą m.in. lekarzy - Medical Protection Society. Na produkty i usługi izraelskiej spółki zdecydował się także m.in.: Tennessee Farmers Life Insurance Company, największy dostawca polis ubezpieczeniowych na życie w stanie Tennessee, USA czy Wesleyan, instytucja ubezpieczeniowa świadcząca usługi dla lekarzy, dentystów, prawników i nauczycieli.

Bardzo dobre wyniki zanotował również Magic Software. Zgodnie ze swoją strategią Magic Software rozwijał się organicznie oraz aktywnie poszukiwał możliwości akwizycyjnych. W ubiegłym roku spółka zakupiła 70% udziałów w izraelskiej firmie specjalizującej się w usługach IT dla dużych klientów korporacyjnych oraz organizacji rządowych. Do sprzedaży trafiła nowa wersja flagowego rozwiązania spółki: Magic xpa 3.0, umożliwiająca przedsiębiorstwom szybkie i efektywne budowanie własnych aplikacji.

Spółka umocniła swoją pozycję w regionie Beneluksu, podpisując umowę z wiodącym dostawcą usług teleinformatycznych Acuity, które zostało kolejnym dystrybutorem platformy integracyjnej Magic xpi. Z kolei japoński bank Fukushima Bank stworzył rozwiązanie typu Sales Force Automation (SFA) na iPady przy pomocy oprogramowania dostarczonego przez Magic Software.

Rynek środkowoeuropejski

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane przez segment rynku środkowoeuropejskiego:

mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014
Przychody ze sprzedaży*	647,7	492,3
EBIT	63,1	50,3
Marża zysku EBIT	9,7%	10,2%
EBIT skorygowany	64,4	55,4
Marża zysku EBIT skorygowanego	9,9%	11,3%
EBITDA	79,2	70,1
Marża zysku EBITDA	12,2%	14,2%
CFO _{BT}	107,3	101,0
CAPEX	(10,2)	(14,5)
FCF	97,1	86,5
Wsk. konwersji gotówki	150,8%	156,1%
Środki pieniężne na koniec okresu	188,5	160,4
Dług odsetkowy na koniec okresu	(4,5)	(2,8)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(4,1)	(2,5)
w tym leasing finansowy	(0,4)	(0,3)

*przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu

EBIT = Zysk z działalności operacyjnej

EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych

EBITDA = EBIT + amortyzacja

CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym)

CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu

FCF = |CFOBT| - |CAPEX|

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT skorygowany)

W 2015 Grupa Asseco zanotowała wyraźny wzrost na rynku środkowoeuropejskim. Zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami odnośnie rozwoju poprzez akwizycje do Grupy Asseco Central Europe (ACE) dołączyły dwa nowe podmioty. Pierwszy z nich działa w segmencie technologii IT w internecie, oferując m.in. usługi integracji rozwiązań IT w modelu SaaS (Software as a Service). Drugi jest integratorem nowoczesnych rozwiązań IT, opartych głównie o technologię chmurową (Cloud Computing).

Grupa poszerzyła także zakres współpracy z dotychczasowymi klientami oraz podpisała nowe znaczące umowy. Z sukcesem udało się zakończyć projekt wdrożenia systemu identyfikacji obywateli (IS IFO) dla Ministerstwa Spraw Wewnętrznych Słowacji. System jest głównym elementem szerszego projektu utworzenia eAdministracji na Słowacji. Specjaliści ACE przygotowali również zupełnie nowe, dedykowane rozwiązanie, RKIS, dla słowackiego odpowiednika Najwyższej Izby Kontroli. System został oddany zgodnie z założonymi harmonogramem. Kolejnym ważnym projektem zakończonym w ubiegłym roku w sektorze administracji publicznej było zakończenie wdrożenia Krajowego Systemu Kwalifikacji (NSK), systemu dedykowanego szkolnictwu zawodowemu. Wykonano również szereg projektów informatycznych dla Ministerstwa Finansów na Słowacji.

W Czechach sfinalizowano wdrożenie centralnego systemu bankowego StarBUILD dla największej kasy oszczędnościowo-kredytowej w kraju i jednej z największych w Europie – Českomoravská stavební spořitelna. Podpisano również nową umowę z czeskim odpowiednikiem Zakładu Ubezpieczeń Społecznych (ZUS), na wykonanie i utrzymanie modułu informacji i komunikacji.

Również polskie przedsiębiorstwa zdecydowały się na wykorzystanie wieloletniego doświadczenia ACE. W minionym roku zakończono implementację systemu dokumentacji fabryk dla Synthos Dwory, jednego z największych producentów surowców chemicznych w Polsce. System został wdrożony w oparciu o wysokiej jakości rozwiązanie LIDS 7. To samo rozwiązanie zostało wykorzystane przy projekcie Internet dla Mazowsza, jednej z największych krajowych inicjatyw dotyczących budowy infrastruktury szybkiego internetu. Ścisła współpraca z Asseco Poland pozwoliła również na wykorzystanie rozwiązania ACE w Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR).

Pozytywne wyniki w 2015 roku osiągnęły także spółki zrzeszone w Grupie Asseco Solutions, specjalizującej się w dostarczaniu rozwiązań typu ERP. Z rozwiązań Asseco Solutions korzystali klienci m.in. z krajów niemieckojęzycznych, którzy decydowali się zarówno na zakup licencji produktów, jak i usługi konsultingowe.

Rynek Europy Południowo-Wschodniej

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane przez segment rynku Europy Południowo-Wschodniej:

mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014
Przychody ze sprzedaży*	486,2	499,3
EBIT	52,6	46,0
Marża zysku EBIT	10,8%	9,2%
EBIT skorygowany	52,6	46,0
Marża zysku EBIT skorygowanego	10,8%	9,2%
EBITDA	82,9	69,0
Marża zysku EBITDA	17,1%	13,8%
CFO _{BT}	84,3	76,8
CAPEX	(43,7)	(60,4)
FCF	40,6	16,4
Wsk. konwersji gotówki	77,2%	35,7%
Środki pieniężne na koniec okresu	101,1	89,0
Dług odsetkowy na koniec okresu	(47,6)	(45,1)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(45,3)	(43,8)
w tym leasing finansowy	(2,3)	(1,3)

*przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu

EBIT = Zysk z działalności operacyjnej

EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych

EBITDA = EBIT + amortyzacja

CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym)

CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu

FCF = [CFOBT] - [CAPEX]

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT skorygowany)

Rynek reprezentowany jest przez notowaną na GPW spółkę Asseco South Eastern Europe (ASEE). Zgodnie z przyjętą strategią rozwoju, w 2015 roku wzrósł udział przychodów pochodzących z produktów i usług własnych Grupy, które na koniec roku stanowiły 61% przychodów ze sprzedaży. Grupa zanotowała dynamiczny, 18%, wzrost sprzedaży w segmencie rozwiązań w obszarze płatności. Równocześnie wzrósł udział tego segmentu w ogólnych przychodach Grupy ASEE, z 27% w 2014 roku do 33% na koniec 2015 roku. Segment płatności cechował się również najwyższą spośród trzech wyodrębnianych segmentów rentownością, która wzrosła o 1 pp., do 16,8% na koniec ubiegłego roku. Segment ten był także odpowiedzialny za ponad połowę wygenerowanego wyniku operacyjnego spółki. Wyraźnie, bo o prawie 13%, wzrosły także przychody ze sprzedaży w segmencie rozwiązań dla bankowości.

W ubiegłym roku podpisano i zrealizowano szereg nowych umów. W Serbii, gdzie ASEE posiada bardzo dobre referencje, podpisano umowę na: wdrożenie centralnego systemu bankowego, rozwiązania Experience Front End, systemu bankowości elektronicznej iBank oraz systemu sprawozdawczości, w nowo utworzonym w tym kraju banku.

Kontynuowano rozwój w Kosowie i Czarnogórze, gdzie kolejni klienci zdecydowali się na rozwiązanie bankowości centralnej przygotowane przez spółkę. Podpisano także istotną umowę na dostawę rozwiązania do rozliczania płatności internetowych NestPay dla transakcji realizowanych w Turcji przez jednego z globalnych operatorów płatniczych. To samo rozwiązanie zostało również wybrane przez jeden z największych serbskich banków oraz Maroc Telecommerce, największego operatora płatności elektronicznych w Maroku.

Kontynuując rozwój w segmencie płatności i bankowym ASEE podpisało również szereg umów na dostawę bankomatów oraz terminali płatniczych, w tym m.in. na dostawę bankomatów do Zagrebacka Bank, OTP Banka i KentBank w Chorwacji, dostawę 50 bankomatów do oddziału międzynarodowego banku w Kosowie, rozbudowę sieci bankomatów dla NLB Tutunska Bank w Macedonii, czy rozbudowę sieci terminali płatniczych dla jednego z wiodących banków w Słowenii.

W 2015 roku ASEE udało się również wejść na nowe rynki. Podpisano umowę z jedną z największych grup bankowych we Włoszech, grupą Credem, na dostawę rozwiązań z obszaru bankowości internetowej i mobilnej SxS/Mobile Token oraz rozwiązania do monitorowania i zapobiegania nadużyciom w transakcjach płatniczych InAct. Podpisano również umowę na sprzedaż rozwiązania do zarządzania finansami osobistymi PFM dla jednego z włoskich banków.

Rynek zachodnioeuropejski

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane na rynku zachodnioeuropejskim:

mln PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014
Przychody ze sprzedaży*	598,7	498,3
EBIT	37,9	36,8
Marża zysku EBIT	6,3%	7,4%
EBIT skorygowany	42,7	39,7
Marża zysku EBIT skorygowanego	7,1%	8,0%
EBITDA	55,1	53,2
Marża zysku EBITDA	9,2%	10,7%
CFO _{BT}	14,0	64,7
CAPEX	(9,7)	(17,4)
FCF	4,3	47,3
Wsk. konwersji gotówki	10,1%	119,1%
Środki pieniężne na koniec okresu	199,1	120,3
Dług odsetkowy na koniec okresu	(65,2)	(28,7)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(63,5)	(28,7)
w tym leasing finansowy	(1,7)	-

*przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu

EBIT = Zysk z działalności operacyjnej

EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych

EBITDA = EBIT + amortyzacja

CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym)

CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu

FCF = |CFOBT| - |CAPEX|

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT skorygowany)

Największą część rynku zachodnioeuropejskiego stanowi Grupa Asseco Spain, której działalność koncentruje się głównie na dostarczaniu nowoczesnej infrastruktury IT oraz usług z nią związanych. Rynek zanotował w 2015 roku istotny wzrost przychodów ze sprzedaży. Bardzo dobrze rozwijały się operacje w samej Hiszpanii i Portugalii, gdzie spółka zależna Valori-
sta, która zajmuje się sprzedażą infrastruktury, zanotowała kilkudziesięcioprocentowy wzrost przychodów ze sprzedaży.

Asseco Spain podpisało nowy kontrakt, z jednym z wiodących banków w kraju i na świecie, na serwis 20 tys. urządzeń mobilnych. Spółka kontynuowała projekt dostarczenia urządzeń przenośnych firmy Apple dla jednego z największych globalnych producentów odzieży, a także do jednej z międzynarodowych firm produkujących napoje. Rozpoczęto również drugą fazę umowy na dostarczenie oprogramowania do 2500 paczkomatów dla międzynarodowej organizacji z siedzibą w Hiszpanii. Spółka rozpoczęła również wynajem nowoczesnych urządzeń Surface dla jednego z wiodących dystrybutorów leków w Hiszpanii. W ra-

mach umowy Asseco Spain prowadziło również szkolenia oraz odpowiadało za implementacje oprogramowania na tabletach.

Istotnym czynnikiem mającym wpływ na wynik regionu zachodnioeuropejskiego było nabycie 61,38% akcji portugalskiej spółki Exictos. Transakcja nabycia większościowego pakietu w Exictos jest dla Asseco kontynuacją rozwoju na rynkach wschodzących, w tym przede wszystkim w Afryce. Pozwoli ona także umocnić pozycję Asseco w regionie półwyspu iberyjskiego oraz zwiększyć potencjał sprzedaży produktów Asseco dedykowanych branży finansowej na rynkach Europy, Afryki i Azji oraz – w przyszłości – Ameryki Południowej.

W ramach działań, mających na celu uproszczenie struktury Grupy Asseco, w 2015 roku zdecydowano o sprzedaży spółki zależnej Matrix42, działającej przede wszystkim na rynku niemieckim. Matrix42 to podmiot oferujący sprawdzone rozwiązania wspomagające zarządzanie oprogramowaniem i środowiskiem pracy w przedsiębiorstwach. Transakcja sprzedaży spółki odbyła się w ramach wykupu managerskiego.

Stabilny rozwój kontynuowała spółka Asseco Danmark, umacniając swoją pozycję na rynku rozwiązań IT związanych z wymogami Solvency. Spółka pozyskała nowych klientów na swoje flagowe rozwiązanie SII Engine, zarówno w Danii jak i innych krajach Europy. Z rozwiązania Asseco Danmark korzysta ponad 50 klientów w: Danii, Norwegii, Szwecji, Finlandii, Rumunii, Grecji oraz Krajach Bałtyckich. Spółka jest równocześnie liderem tego typu rozwiązań w Danii.

Rynek wschodnioeuropejski

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane na rynku wschodnioeuropejskim:

mIn PLN	12 miesięcy do 31 grudnia 2015	12 miesięcy do 31 grudnia 2014
Przychody ze sprzedaży*	106,0	113,8
EBIT	23,4	17,4
Marża zysku EBIT	22,1%	15,3%
EBIT skorygowany	26,8	22,6
Marża zysku EBIT skorygowanego	25,3%	19,9%
EBITDA	29,6	25,4
Marża zysku EBITDA	27,9%	22,3%
CFO _{BT}	24,3	14,6
CAPEX	(0,7)	(11,9)
FCF	23,6	2,7
Wsk. konwersji gotówki	88,1%	11,9%
Środki pieniężne na koniec okresu	17,0	23,1
Dług odsetkowy na koniec okresu	-	(0,5)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	-	-
w tym leasing finansowy	-	(0,5)

*przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu

EBIT = Zysk z działalności operacyjnej

EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych

EBITDA = EBIT + amortyzacja

CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym)

CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu

FCF = |CFOBT| - |CAPEX|

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT skorygowany)

Rynek reprezentowany jest przede wszystkim przez spółkę R-Style Softlab, rosyjskiego producenta oprogramowania dla sektora bankowego. W 2015 roku spółka zanotowała wyraźny wzrost wyników, przy czym na wyniki spółki kontrybuowane do Asseco Poland, istotny wpływ miał spadek wartości rosyjskiego rubla.

W 2015 roku R-Style podpisał m.in. umowę z Rosselkhoz Bank, szóstym co do wielkości bankiem w Rosji, na dostarczenie rozwiązań bankowości internetowej dla klientów indywidualnych. Z sukcesem sfinalizowano projekt bankowości internetowej dla Globex Bank oraz uruchomiono usługę bankowości mobilnej dla Sberbank Kazachstan. Sfinalizowano także projekt wdrożenia systemu bankowości centralnej dla nowego klienta – Euroasian Bank w Moskwie. Zakończono również projekt bankowości internetowej w Zemsky Bank, a także podpisano nową umowę

z wiodącym bankiem na Białorusi na budowę hurtowni danych.

Jakość i kompetencje R-Style Softlab zostały docenione przez Markswest Rank&Report, rosyjską firmę analityczną w zakresie rozwiązań dla bankowości. Dwa wdrożenia bankowości internetowej wykonane przez spółkę zostały wybrane do najlepszej piątki projektów ocenianych przez analityków.

Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Do nietypowych zdarzeń mających wpływ na osiągnięte wyniki finansowe w 2015 roku zaliczyć można:

- Transakcja sprzedaży przedsięwzięcia zrealizowana przez Asseco Poland S.A. do spółki zależnej Insseco Sp. z o.o. opisana w części IV skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.
- W 2015 roku Asseco Poland S.A. podjęła decyzję o utworzeniu odpisu aktualizującego wartości należności handlowych od Mostostal Warszawa w wysokości 7,7 mln PLN.
- Nabycie w lutym 2015 roku spółki Unizeto Technologies przez Asseco Systems S.A. Transakcja została opisana w Raporcie Bieżącym RB 4/2015.
- Nabycie przez Asseco Poland 61,38% udziałów w portugalskiej spółce Exictos SGPS za 21,48 mln EUR. Transakcja została szczegółowo opisana w części IV dodatkowych objaśnień do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.
- Nabycie 100% udziałów w notowanej na GPW spółce Infovide-Matrix S.A. Transakcja została opisana w Raporcie Bieżącym RB 28/2015 oraz w części IV dodatkowych objaśnień do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.
- Sprzedaż spółki zależnej Matrix42, działającej na rynku zachodnioeuropejskim. Transakcja została opisana w części IV rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku oraz w Raporcie Bieżącym RB 24/2015.

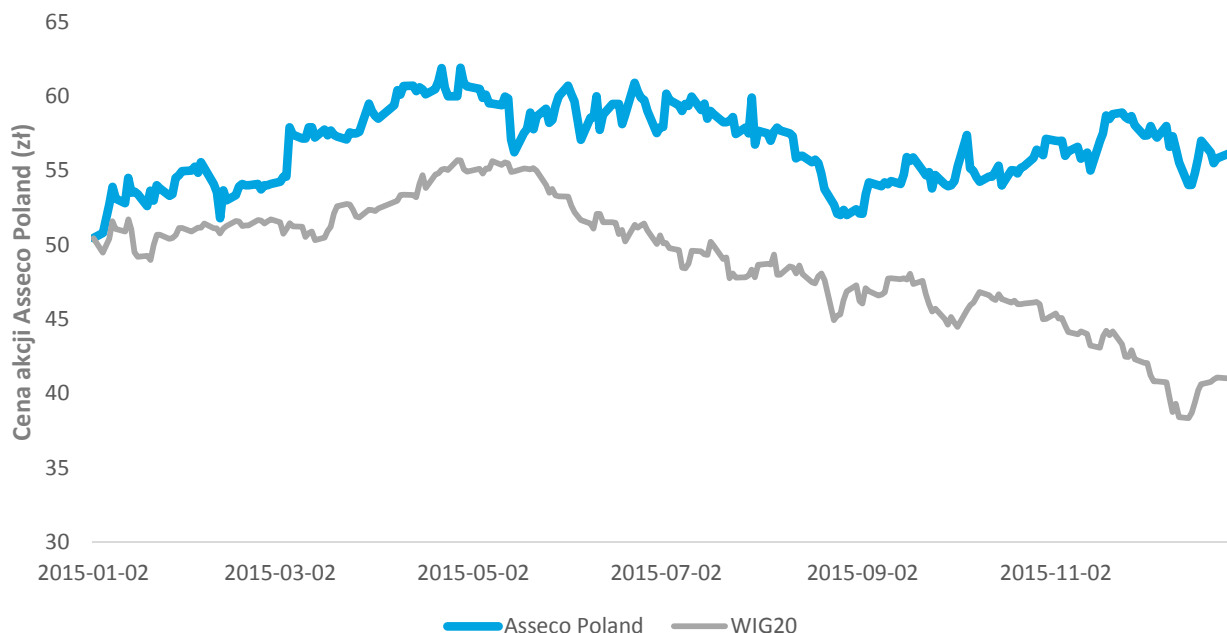
Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 31 grudnia 2015 roku

- Opis istotnych zdarzeń po dniu bilansowym 31 grudnia 2015 roku znajduje się w punkcie 37 dodatkowych objaśnień do rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Spółki Grupy Asseco na bieżąco wywiązują się z zaciągniętych zobowiązań względem kontrahentów, z obowiązkowych obciążeń na rzecz państwa oraz ze zobowiązań inwestycyjnych. Spółki utrzymują linie kredytowe w różnych bankach, co pozwala na dywersyfikację źródeł finansowania. Spółki regulują swoje zobowiązania środkami pochodzącymi z wpływów operacyjnych, wspomagając się kapitałem z zewnątrz, tj. wykorzystując krótkoterminowe linie kredytowe w rachunkach bieżących, kredyty i pożyczki oraz wpływy kapitałowe.

Asseco Poland S.A. na rynku kapitałowym



	2015-01-02	2015-03-31	2015-06-30	2015-09-30	2015-12-30	Δ 12M
Asseco Poland S.A. (PLN)	50,45	59,00	57,91	54,01	56,80	12,6%
WIG20 (pkt.)	2 309,39	2 395,9	2 317,84	2 066,37	1 859,15	-19,5%
WIG (pkt.)	51 378,00	54 091,32	53 328,98	49 824,59	46 467,38	-9,6%
WIG-Info (pkt.)	1 383,79	1 570,55	1 639,99	1 618,65	1 611,73	16,4%

W 2015 roku kurs akcji Asseco Poland zachowywał się lepiej niż indeks blue chipów WIG20 oraz szeroki rynek mierzony indeksem WIG. W tym okresie kurs akcji Asseco wzrósł o 12,6%, podczas gdy indeks WIG20 spadł o 19,5%, a indeks WIG o 9,6%. Branżowy indeks WIG-Informatyka, w którym Asseco Poland ma znaczący udział, zanotował wzrost o 16,4%.

Na polski rynek kapitałowy w ubiegłym roku wpływ miały przede wszystkim czynniki polityczne w kraju oraz na świecie. W Polsce do najważniejszych zaliczyć można zakończone wybory parlamentarne i zmiany wprowadzone przez nową partię rządzącą.

Na świecie inwestorzy skupieni byli na spadających cenach ropy, niższym wzroście gospodarczym w Chinach oraz konflikcie zbrojnym w Syrii, a także przyszłości Unii Europejskiej. Nie bez znaczenia – szczególnie na ceny

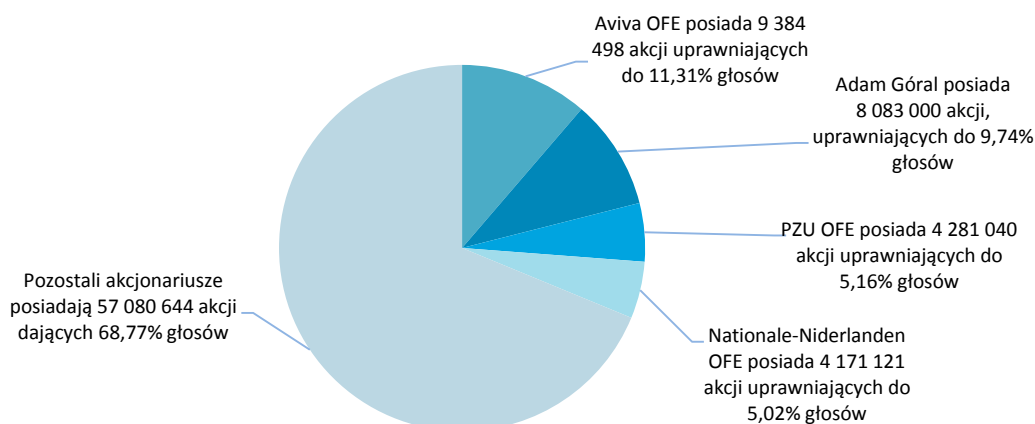
akcji firm informatycznych w Polsce – miał start nowej perspektywy budżetowej środków z Unii Europejskiej (lata 2014 – 2020).

Czynnikami mogącym mieć wpływ na kurs akcji Asseco Poland mogły być także nowe przejęcia spółek oraz wypłata dywidendy w wysokości 2,90 zł na akcję.

Informacje o akcjach spółki	
łączna liczba akcji	83 000 303
ISIN	PLSOFTB00016
GPW	ACP
Reuters	ACPP.WA
Bloomberg	ACP PW

Struktura akcjonariatu

Struktura akcjonariatu w dniu 31 grudnia 2015 roku



Na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. na dzień 16 marca 2016 roku, stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów, przedstawia się następująco:

Akcjonariat na dzień 16 marca 2016 roku	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ¹⁾	9 384 498	11,31%
Adam Góral, Prezes Zarządu ²⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ³⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,02%
Pozostali akcjonariusze	57 080 644	68,77%
	83 000 303	100%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 02/2012 z dnia 5 stycznia 2012 roku
 2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku
 3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 38/2010 z dnia 2 czerwca 2010 roku
 4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku

Na dzień 31 grudnia 2015 roku stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio, bądź przez podmioty zależne, co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów przedstawiał się następująco:

Akcjonariat na dzień 16 marca 2016 roku	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ¹⁾	9 384 498	11,31%
Adam Góral, Prezes Zarządu ²⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ³⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,02%
Pozostali akcjonariusze	57 080 644	68,77%
	83 000 303	100%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 02/2012 z dnia 5 stycznia 2012 roku
 2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku
 3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 38/2010 z dnia 2 czerwca 2010 roku
 4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku

Na dzień 13 listopada 2015 roku tj. na dzień publikacji poprzedniego raportu stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów przedstawiał się następująco:

Akcjonariat na dzień 16 marca 2016 roku	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ¹⁾	9 384 498	11,31%
Adam Góral, Prezes Zarządu ²⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ³⁾	4 281 040	5,16%
Pozostali akcjonariusze	61 251 765	73,80%
	83 000 303	100%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 02/2012 z dnia 5 stycznia 2012 roku
 2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku
 3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 38/2010 z dnia 2 czerwca 2010 roku

Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji Asseco Poland S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące:

	16 marca 2015	31 grudnia 2015	13 listopada 2015
Jacek Duch – Przewodniczący Rady Nadzorczej	31 458	31 458	31 458
Adam Góral – Prezes Zarządu	8 083 000	8 083 000	8 083 000
Tadeusz Dyrka – Wiceprezes Zarządu	3 710	3 710	3 710
Robert Smułkowski – Wiceprezes Zarządu	2 212	2 212	2 212

Pozostali członkowie Rady Nadzorczej oraz Zarządu nie posiadali akcji Asseco Poland S.A. w żadnym z prezentowanych okresów.

Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji

Istotny wpływ na działalność Grupy Kapitałowej ma nasilająca się konkurencja zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych. Rośnie rola konkurencji ze strony firm o globalnym zasięgu, dysponujących szybszym dostępem do najnowszych rozwiązań technologicznych oraz tańszych źródeł kapitału, co pozwala na efektywniejsze finansowanie dużych kontraktów. Nie ma pewności, czy rosnąca konkurencja w przyszłości nie wpłynie istotnie w negatywny sposób na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, co sprawia, że cykl życia produktu skraca się. Dlatego też sukces Grupy Asseco jest uzależniony w dużej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych produktach i usługach najnowszych rozwiązań technologicznych. W celu utrzymania konkurencyjnej pozycji na rynku wymagane jest prowadzenie prac rozwojowych i inwestowanie w nowe produkty. Asseco monitoruje aktualne tendencje na rynku technologii i odpowiednio dostosowuje i unowocześnia swoją ofertę. Istnieje jednak ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, że produkty i usługi oferowane przez Grupę Asseco staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią spodziewanych wpływów. Nie ma także pewności, czy nowe rozwiązania, nad których stworzeniem lub rozwojem w przyszłości będą pracowały spółki Grupy, osiągną oczekiwane parametry technologiczne oraz zostaną pozytywnie przyjęte przez potencjalnych odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z tych okoliczności może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z nasyceniem technologicznym

Pojawiające się zjawisko nasycenia technologicznego w bankach oraz przedsiębiorstwach prywatnych może przełożyć się na strategię koncentracji dotyczące mniejszych, ewentualnie średnich projektów informatycznych ograniczających się jedynie do zaspokajania bieżących potrzeb. Wystąpienie takich okoliczności może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z konsolidacją sektora finansowego

Sektor finansowy ulega ciągłemu procesowi konsolidacji. Istnieje ryzyko, że podmioty konsolidujące ten sektor, wykorzystując globalne rozwiązania informatyczne, będą narzucać je instytucjom finansowym przez siebie konsolidowanym, co może spowolnić pozyskiwanie nowych kontraktów albo spowodować utratę już zawartych umów. Wystąpienie takiej sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane z obsługą przetargów publicznych

Opóźnienia przetargów związanych z infrastrukturą informatyczną w administracji publicznej mogą spowodować zachwiania w realizacji przychodów z sektora administracji publicznej. W połączeniu z ciągle niezadawalającą dynamiką obsługi środków unijnych przeznaczonych na rozwój innowacyjności urzędów może to rodzić istotne zagrożenia po stronie popytu na usługi informatyczne, co mogłoby negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z procesem pozyskiwania nowych kontraktów

Działalność w sektorze informatycznym charakteryzuje się tym, że większość zamówień stanowiących źródła przychodu dla spółek Grupy Asseco rozstrzyga się w formie przetargów. Nie ma jednak pewności, że spółki Grupy w przyszłości będą w stanie pozyskiwać nowe zamówienia, których realizacja zapewni osiągnięcie satysfakcjonującego poziomu przychodów. Opisane wyżej czynniki mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z globalną sytuacją makroekonomiczną

Rozwój sektora usług informatycznych jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą. Na wyniki finansowe osiągnięte przez spółki należące do Grupy Asseco największy wpływ wywiera tempo wzrostu PKB, wielkość zamówień publicznych na rozwiązania informatyczne, poziom inwestycji w przedsiębiorstwach, a także poziom inflacji w krajach, w których działają spółki Grupy. Opisane wyżej czynniki mogą negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców

Realizacja kontraktów zawartych z kluczowymi klientami będzie miała istotny wpływ na przychody uzyskiwane przez Grupę Asseco w najbliższych latach. Nie można wykluczyć, że ewentualna utrata któregośkolwiek z kluczowych klientów, pogorszenie warunków finansowych świadczenia usług lub ewentualne roszczenia odszkodowawcze miałyby istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywę rozwoju Grupy.

Ryzyko wzrostu kosztów pracy

Przeszło 70% kosztów związanych z prowadzonymi projektami stanowią koszty wynagrodzeń. Przy tak wysokim zaangażowaniu pracy ludzkiej wzrost kosztów wynagrodzeń może niekorzystnie wpłynąć na marżę projektów, a w konsekwencji na wynik Grupy.

Zarządzanie ryzykiem wzrostu kosztów pracy przez Grupę Asseco polega na stosowaniu środków, które zmniejszają prawdopodobieństwo wystąpienia efektów negatywnych przy zmianach wynagrodzeń na rynku. Grupa Asseco m.in. (i) zatrudnia ludzi w wielu rejonach geograficznych, co pozwala zdywersyfikować ryzyko; (ii) prowadzi stały monitoring wynagrodzeń na rynku, dzięki czemu unika zaskoczenia; oraz (iii) utrzymuje właściwą strukturę - piramidę zatrudnienia w ujęciu poszczególnych poziomów kompetencyjnych.

Ryzyko związane z offshoringiem

Rozwój usług informatycznych świadczonych w ramach offshoringu na rzecz podmiotów obecnych w krajach, w których Asseco prowadzi działalność bezpośrednio lub przez spółki zależne, może spowodować zwiększenie konkurencji na tych rynkach. Ponadto lokalizacja inwestycji typu offshoring w krajach, w których Asseco prowadzi działalność, może spowodować zwiększenie konkurencji na rynku pracy. Wystąpienie takiej sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywę rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko walutowe

Walutą, w której Grupa Asseco prezentuje wyniki, jest PLN. Walutami funkcjonalnymi spółek Grupy mających siedzibę poza granicami Polski są waluty obowiązujące w krajach, w których te spółki prowadzą działalność operacyjną. W związku z tym wartość aktywów danej spółki/grupy jest przeliczana na PLN, a zatem na ich wartość prezentowaną w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym mają wpływ kursy walut obcych względem PLN, co może powodować zmianę ich wartości.

Ryzyko zmian stopy procentowej

Zmiany rynkowych stóp procentowych mogą niekorzystnie oddziaływać na wynik finansowy Grupy Asseco. Grupa jest narażona na ryzyko zmiany tego czynnika w dwóch obszarach swojej aktywności: (i) zmiana wartości odsetek naliczonych od kredytów udzielonych przez zewnętrzne instytucje finansowe, opartych na zmiennej stopie procentowej; oraz (ii) zmiana wyceny zawartych instrumentów pochodnych, opartych na krzywej forwardowej stóp procentowych.

Zarządzanie ryzykiem stopy procentowej polega na stosowaniu dwóch instrumentów: (i) grupa stara się unikać zaciągania kredytów opartych na zmiennej stopie procentowej, (ii) a jeśli pierwsze rozwiązanie nie jest możliwe, grupa ma możliwość zawarcia kontraktów terminowych na stopę procentową.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych oraz ich interpretacji

Częste nowelizacje, niespójność oraz brak jednolitej interpretacji przepisów prawa, w szczególności prawa podatkowego, prawa bankowego, prawa ubezpieczeń (w tym ubezpieczeń społecznych), ustawy o zamówieniach publicznych, ustawy o ochronie danych osobowych, ustawy o obrocie instrumentami finansowymi, ustawy o ofercie publicznej i kodeksu spółek handlowych, pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym, w jakim Grupa Asseco prowadzi działalność. Szczególnie częstym zmianom podlegają przepisy oraz interpretacje przepisów podatkowych. Praktyka organów skarbowych, a także orzecznictwo sądowe w tej dziedzinie nie są jednolite. W wypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej niż spółka Grupy Asseco interpretacji przepisów podatkowych można się liczyć z negatywnymi konsekwencjami wpływającymi na działalność oraz sytuację finansową Grupy Asseco oraz osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Ryzyko takie związane jest w szczególności z ewentualnym kwestionowaniem przez organy podatkowe zawieranych przez jednostkę dominującą transakcji z podmiotami powiązanymi. Może mieć to istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywę rozwoju Grupy.

Ryzyko związane z możliwymi sporami prawnymi dotyczącymi praw autorskich

Rozwój działalności Grupy Asseco na rynku produktów informatycznych jest silnie uzależniony od praw własności intelektualnej, w szczególności zaś praw autorskich do programów komputerowych. Istnieje ryzyko, że w niektórych krajach, w których Grupa Asseco prowadzi działalność, mogą powstać wątpliwości co do skuteczności przeniesienia na spółki Grupy praw autorskich do kodów oprogramowania stworzonych przez

pracowników poszczególnych spółek, głównie ze względu na różne regulacje dotyczące ochrony własności intelektualnej obowiązujące w tych krajach. Jeżeli umowy o pracę lub inne umowy, na podstawie których pracownicy wykonywali lub wykonują pracę na rzecz spółek Grupy, nie zawierały bądź nie zawierają odpowiednich postanowień dotyczących przeniesienia praw autorskich na rzecz spółek Grupy, mogło nie dojść do przeniesienia praw do niektórych programów.

Ryzyko utraty zaufania odbiorców

Działalność spółek Grupy Asseco opiera się w znacznym zakresie na zaufaniu odbiorców. Wdrożenie systemu informatycznego mającego kluczowy wpływ na działalność gospodarczą odbiorcy w większości wypadków pociąga za sobą podpisanie długoletniej umowy z użytkownikami systemu. Od jakości dostarczonego rozwiązania oraz obsługi tych klientów zależy ich zaufanie do Asseco. W wypadku złej jakości dostarczonego produktu lub obsługi serwisowej może dojść do utraty zaufania, co może wpłynąć niekorzystnie na wizerunek Grupy i uniemożliwić prowadzenie działalności gospodarczej.

Ryzyko niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych

Zyski Grupy Asseco pochodzą głównie z realizacji złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie kontraktów o ustalonym z góry wynagrodzeniu. Realizacja takich projektów wymaga bardzo dobrego planowania zarówno w zakresie harmonogramu prac, jak i zasobów potrzebnych do realizacji obiecanego zakresu projektu. Grupa stosuje w tym zakresie złożone procedury, które z jednej strony ułatwiają przygotowanie właściwego planu, a z drugiej strony zapobiegają sytuacji wystąpienia nieprzewidzianych kosztów.

Zarządzanie ryzykiem niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych polega na stosowaniu przez Grupę opartych na światowych standardach i własnych doświadczeniach metod szacowania kosztów w projektach, określania harmonogramu oraz szacowania ryzyk mogących zagrozić terminowej, merytorycznej lub finansowej realizacji zadań.

Ryzyko zawarcia kontraktu z nieuczciwym odbiorcą

Grupa Asseco narażona jest na ryzyko związane z niewywiązywaniem się z umów przez kontrahentów. Po pierwsze ryzyko to dotyczy wiarygodności kredytowej oraz dobrej woli odbiorców, którym Grupa dostarcza rozwiązania informatyczne, po drugie dotyczy ono wiarygodności kredytowej kontrahentów, z którymi zawierane są transakcje dostawy.

Środki kontroli ryzyka polegają na monitoringu terminowości przelewów oraz w razie potrzeby upomnieniu

się o należną zapłatę. W przypadku mniejszych klientów pomocny jest natomiast monitoring prasy branżowej, analiza poprzednich doświadczeń, doświadczeń konkurencji itp.

Ryzyko związane z licencjami informatycznymi

Podmioty Grupy Asseco korzystają z licencji na oprogramowanie informatyczne w ramach umów cywilnoprawnych zawartych z czołowymi światowymi dostawcami oprogramowania narzędziowego i aplikacji tematycznych, w tym m.in. z Business Objects, HP, IBM, Microsoft, Oracle oraz SAS Institute. Wykorzystując rozwiązania i produkty tychże firm, Grupa Asseco rozwija swoje najważniejsze produkty. Wypowiedzenie umów licencyjnych lub ograniczenie możliwości korzystania zwłaszcza z oprogramowania IBM i Oracle może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z niemożnością dokonania efektywnej integracji przejmowanych podmiotów oraz osiągnięcia zamierzonego zwrotu z poszczególnych akwizycji lub inwestycji

Grupa Asseco realizuje strategię rozwoju polegającą na przejęciach lub inwestycjach kapitałowych w spółki działające w sektorze informatycznym. Wycena przyszłych przejęć czy inwestycji zależy będzie od warunków rynkowych, a także od innych czynników pozostających poza kontrolą Asseco. Nie można wykluczyć, że podmiot inwestujący nie będzie w stanie prawidłowo oszacować wartości dokonywanych przejęć i inwestycji. Istnieje również ryzyko, że wyniki osiągane przez spółki będące przedmiotem przejęć czy inwestycji okażą się gorsze od początkowych szacunków, co może skutkować obniżeniem stopy zwrotu z tych transakcji w stosunku do pierwotnie oczekiwanych.

Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową

Prowadzona przez spółki Grupy Asseco działalność polegająca na produkcji i dostarczaniu oprogramowania oraz realizacji projektów integracyjnych związana jest z ryzykiem wystąpienia szkody po stronie kontrahentów lub końcowych odbiorców usług świadczonych przez kontrahentów na skutek zawinionych lub niezawinionych wad albo awarii produktów dostarczanych przez spółkę. Umowy zawierane przez spółki Grupy Asseco przewidują kary umowne na wypadek niewykonania lub nienależytego wykonania umowy. Wystąpienie roszczeń odszkodowawczych na kwoty przekraczające kwoty gwarancyjne obecnie posiadanej polisy może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z możliwością utraty kluczowych pracowników

Działalność spółek Grupy Asseco oraz perspektywy rozwoju są w dużej mierze zależne od wiedzy, doświadczenia oraz kwalifikacji pracowników, którzy realizują projekty informatyczne. Znaczny popyt na specjalistów z branży informatycznej oraz działania konkurencji mogą doprowadzić do odejścia kluczowego personelu, a także utrudnić proces rekrutacji nowych pracowników o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu oraz kwalifikacjach. Istnieje ryzyko, że odejście kluczowych pracowników będzie miało negatywny wpływ na realizację prowadzonych przez spółki grupy projektów informatycznych oraz na zapewnienie odpowiedniej jakości i zakresu usług, co z kolei może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko ciągłości działania

Zaistnienie sytuacji awaryjnej w jednym z podmiotów Grupy Asseco może wpłynąć niekorzystnie na możliwość kontynuowania świadczenia usług dla klientów, co może doprowadzić do opóźnień, niewywiązania się ze zobowiązań, roszczeń odszkodowawczych, utraty zaufania odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z powyższych sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko wycieku danych

Na skutek celowego działania osób trzecich lub nieuczciwych pracowników, jak również błędów lub niefrasobliwości pracowników albo podwykonawców, poufne dane spółki Grupy lub jej klientów mogą zostać ujawnione nieuprawnionym osobom. Zaistnienie takiej sytuacji może negatywnie wpłynąć na postrzeganie Grupy Asseco przez klientów i przełożyć się na negatywny wpływ na jej działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju.

Ryzyko majątkowe

Na skutek nadużyć lub błędów pracowników spółek Grupy Asseco spółka może ponieść szkody w majątku. Zaistnienie takiej sytuacji może wpłynąć negatywnie na kondycję finansową spółki i ciągłość jej działania, a tym samym przełożyć się na negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko polityki personalnej

Spółki Grupy Asseco mogą ponieść koszty w związku z uzasadnionymi lub nieuzasadnionymi roszczeniami pracowników dotyczącymi dyskryminacji, warunków pracy itp. Wystąpienie którejkolwiek z powyższych

sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek Grupy.

POZOSTAŁE INFORMACJE

Ocena możliwości zrealizowania opublikowanych przez Zarząd prognoz wyników na 2015 rok

Zarządy spółek Grupy nie publikowały prognoz wyników finansowych na 2015 rok ani na kolejne okresy finansowe.

Zmiany zasad zarządzania Grupą kapitałową

W roku 2015 nie wystąpiły zmiany w zakresie zarządzania Grupą.

Umowy zawarte między Grupą kapitałową a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska

Nie istnieją żadne umowy zawarte między spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w wypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub w razie ich odwołania lub zwolnienia z powodu połączenia przez przejęcie.

Wynagrodzenia osób zarządzających i nadzorujących

Wynagrodzenia osób zarządzających i nadzorujących zostały przedstawione w punkcie 35 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Raport na temat polityki wynagrodzeń osób zarządzających i nadzorujących spółkę Asseco Poland S.A. został opisany w sprawozdaniu z działalności Asseco Poland S.A. za rok zakończony 31 grudnia 2015.

Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Nie istnieją żadne umowy w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Zmiany w powiązaniach kapitałowych

Opis zmian w powiązaniach kapitałowych został przedstawiony w punkcie IV skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Transakcje z podmiotami powiązanymi

Opis transakcji z podmiotami powiązanymi został przedstawiony w punkcie 29 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje

Opis zaciągniętych kredytów, udzielonych pożyczek, poręczeń lub gwarancji został przedstawiony w punkcie 23 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Informacje o udzielonych w 2015 roku pożyczkach

Informacje o udzielonych w danym roku pożyczkach przez spółki z Grupy Asseco zostały zawarte w punkcie 15 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Opis pozycji pozabilansowych

Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym został przedstawiony w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowników

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu w Spółce nie funkcjonował żaden program motywacyjny oparty na akcjach Emitenta.

Informacje dotyczące postępowań sądowych, których wartość przekracza 10% kapitałów własnych

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółki Grupy nie były stroną w żadnym postępowaniu toczącym się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, którego wartość przekraczałaby równowartość 10% kapitałów własnych Grupy.

Informacje o wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Informacje o wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych zostały przedstawione w punkcie 34 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco Poland za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku.

Informacja dotycząca zawarcia umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

Umowa z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań Ernst & Young Audyt Polska Sp. z o.o. sp.k. w przedmiocie badania jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland S.A. oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco Poland sporządzonych za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku została zawarta w dniu 27 lipca 2015 roku.

Oświadczenia zarządu Asseco Poland S.A. do Raportu Rocznego

Oświadczenie Zarządu Asseco Poland S.A.
do Raportu Rocznego za rok zakończony
dnia 31 grudnia 2015 roku



Oświadczenie Zarządu Asseco Poland S.A. w sprawie rzetelności sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku

Zarząd Asseco Poland S.A. oświadcza, iż wedle najlepszej wiedzy, skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, tj. z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Zarząd oświadcza także, iż zaprezentowane dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy. Sprawozdanie z działalności Grupy Asseco zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Adam Góral

Prezes Zarządu



Przemysław Borzestowski

Wiceprezes Zarządu



Andrzej Dopierała

Wiceprezes Zarządu



Tadeusz Dyrga

Wiceprezes Zarządu



Rafał Kozłowski

Wiceprezes Zarządu



Marek Panek

Wiceprezes Zarządu



Paweł Piwowar

Wiceprezes Zarządu



Zbigniew Pomianek

Wiceprezes Zarządu



Włodzimierz Serwiński

Wiceprezes Zarządu



Przemysław Sęczkowski

Wiceprezes Zarządu



Robert Smułkowski

Wiceprezes Zarządu



Oświadczenie Zarządu Asseco Poland S.A. w sprawie podmiotu uprawnionego do badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku

Zarząd Asseco Poland S.A. oświadcza, że podmiot uprawniony do badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2015 roku, tj. Ernst & Young Audyt Polska Sp. z o. o Sp.k., z siedzibą w Warszawie, został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący badania tego sprawozdania spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badanym rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z właściwymi przepisami prawa i normami zawodowymi.

Adam Góral

Prezes Zarządu

Przemysław Borzestowski

Wiceprezes Zarządu

Andrzej Dopierała

Wiceprezes Zarządu

Tadeusz Dyrga

Wiceprezes Zarządu

Rafał Kozłowski

Wiceprezes Zarządu

Marek Panek

Wiceprezes Zarządu

Paweł Piwowar

Wiceprezes Zarządu

Zbigniew Pomianek

Wiceprezes Zarządu

Włodzimierz Serwiński

Wiceprezes Zarządu

Przemysław Sęczkowski

Wiceprezes Zarządu

Robert Smułkowski

Wiceprezes Zarządu

Asseco Poland S.A.

ul. Olchowa 14

35-322 Rzeszów

tel.: +48 17 888 55 55

fax: +48 17 888 55 50

e-mail: info@asseco.pl

inwestor.asseco.pl