

Szanowni Państwo,

Przekazujemy Państwu Raport Roczny Grupy SECO/WARWICK za rok 2015.

Rok 2015 był drugim z kolei rokiem, w którym Grupa SECO/WARWICK odczuwała skutki globalnego spowolnienia gospodarczego, szczególnie widocznego na rynkach krajów z tzw. grupy BRIC. Przekazując Państwu Raport Roczny za rok 2014 mieliśmy nadzieję, że kolejny rok okaże się powrotem do lepszej koniunktury i wzrostów popytu na dobra inwestycyjne. Jednakże widoczne na wielu rynkach spowolnienie w zakresie wykorzystania istniejących mocy produkcyjnych spowodowało wstrzymanie, bądź rezygnację z nowych inwestycji, m.in. w urządzenia i instalacje oferowane przez Grupę SECO/WARWICK.

Wspomniane trendy makroekonomiczne wzmacniane były dodatkowo poprzez niekorzystne - i nie rokujące dobrze na najbliższą przyszłość – zjawiska polityczne, takie jak: sankcje nałożone na Rosję, którymi objęta jest większość naszych technologii, poważny kryzys polityczny w Brazylii, czy istotne i wydłużające się przemiany polityczne w Indiach.

Obok tych niekorzystnych zjawisk zewnętrznych na wyniki Grupy SECO/WARWICK w 2015 miały też wpływ problemy wewnętrzne takie, jak: nieefektywne realizacje szeregu projektów w naszych spółkach amerykańskich, czy problemy techniczne przy uruchomieniach i długotrwałe zatory płatnicze w Indiach.

W wyniku tych problemów wewnętrznych podjęliśmy już w 2015 roku szereg inicjatyw dostosowawczych. Główne z nich to:

- utworzenie w ramach 3-osobowego Zarządu stanowiska Dyrektora Operacyjnego Grupy, odpowiedzialnego za stworzenie i nadzorowanie systemu kontroli operacyjnej realizacji projektów w spółkach Grupy,
- rozszerzenie nadzoru operacyjnego Spółki Holdingowej (S/W S.A.) na obszar realizacji pojedynczych projektów inwestycyjnych w spółkach zależnych (systemy raportowania, monitoringu, stałe grupy robocze itp.);
- wdrożenie jednolitego systemu tzw. estymacji kosztowej;
- wzmocnienie funkcji kontroli jakości w każdej spółce zależnej;
- głębokie zmiany w zarządach spółek zależnych w USA i Indiach oraz wiele mniejszych inicjatyw operacyjnych.
- restrukturyzacja i redukcja zatrudnienia w naszych zakładach w USA, Indiach i Brazylii.

Jestem przekonany, że podjęte działania przyniosą widoczne pozytywne efekty już w 2016 roku.

W roku 2015 Grupa wypracowała 482 miliony PLN przychodów ze sprzedaży. Wartość ta była 9,7% wyższa od poziomu zeszłorocznego (439 mln PLN). Liderem sprzedaży w grupie pozostaje spółka polska, SECO/WARWICK Europe, która w tym roku o niemal 11% podniosła poziom sprzedaży do 254 mln PLN (2014: 229 mln PLN). Amerykańska spółka Retech LLC wygenerowała 124,7 mln PLN przychodów, co oznacza wzrost sprzedaży o 34%.

W 2015 roku Grupa wypracowała marżę brutto w ujęciu procentowym na poziomie 21%. Marża brutto w 2014 roku wynosiła 24%. Zmiana ta spowodowana była głównie problemami realizacyjnymi w SECO/WARWICK Corp, Retech (USA) i SECO/WARWICK Allied (Indie).

Wymienione wyżej spółki zrealizowały w efekcie wspomnianych problemów i relatywnie niskiej sprzedaży (głównie w SWC i SWA) znaczące straty finansowe. Straty te wyniosły 13 mln PLN dla SWC, 7 mln dla SWA i 6,5 mln dla Retecha.

Po analizie wyników spółek za rok 2015, oceniając bieżący portfel zamówień i perspektywy średnio-okresowe Zarząd dodatkowo podjął decyzję o dokonaniu odpisów aktualizacyjnych na inwestycje w RETECH LLC oraz SECO/WARWICK Corp. Wysokość odpisów wyniosła odpowiednio 30 mln PLN oraz 5,8 mln PLN.

Po uwzględnieniu wyżej opisanych transakcji jednorazowych, obciążeń podatkowych oraz wyników udziałowców niekontrolujących i zysków mniejszości Grupa SECO/WARWICK poniosła w 2015 roku stratę netto na poziomie -49,7 mln PLN.

Niezależnie od wspomnianego negatywnego efektu dla sprawozdania finansowego Zarząd S/W S.A. podkreśla pełne zaangażowanie i wsparcie wspomnianych spółek. Jesteśmy przekonani, że przyszłość tych podmiotów zależnych nie tylko nie przyniesie dalszych strat, ale – w średnim okresie- spółki te będą kontrybuowały do odbudowy wartości naszej Grupy.

Wybiegając w najbliższą przyszłość, widzimy szereg pozytywnych efektów. Oczekujemy dalszego rozwoju sprzedaży w Europie i USA. Mamy nadzieję na efektywne wprowadzenie na rynek naszych nowości produktowych.

Spodziewamy się jednak zróżnicowanego tempa powrotu lepszej koniunktury na poszczególnych rynkach regionalnych. O ile już w drugiej połowie 2016 spodziewamy się poprawy koniunktury w Indiach, to mamy duże obawy związane z przyszłością rynku rosyjskiego i brazylijskiego.

Z punktu widzenia naszej globalnej aktywności jesteśmy przekonani, że pozytywne efekty będą coraz bardziej przeważały nad problemami. Zakładamy, że SECO/WARWICK pozostanie strategicznym partnerem w ramach globalnego przemysłu metalurgicznego.

Z poważaniem

Prezes Zarządu

SECO/WARWICK S.A.

Paweł Wyrzykowski