

RAPORT ZA II  
KWARTAŁ 2018



## SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	6
5. Oferta usług	7
6. Informacje na temat zatrudnienia	13
7. Dane finansowe	14
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	20
9. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	22
10. Wykaz kursu akcji w drugim kwartale 2018	23



## WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.

**Drodzy Akcjonariusze,**

Drugi kwartał tego roku 2018 roku był dla firmy bardzo udany pod względem sprzedaży i realizacji. Rok do roku znacznie poprawiliśmy wyniki sprzedaży co wpłynęło znacząco na wyniki finansowe w kwartale. Zrealizowaliśmy z powodzeniem wiele projektów szkoleniowych, konsultingowych i eventowych. Oczywiście pracując w tym czasie nad pozyskaniem nowych kontraktów i przedłużeniem kolejnych. Jednocześnie zrealizowaliśmy małą wycinek projektu dofinansowanego, który także w niewielkim stopniu wpłynął na wynik.

Składam w Państwa ręce jednostkowy raport za drugi kwartał 2018 r.

Z pozdrowieniami,

Adrian Tabor

Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A



#### DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 14.08.2018

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



#### **Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:**

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

#### **Rada Nadzorcza .:**

Marzena Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Emilia Podlińska – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Wątor - Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

Łukasz Hajduk – Członek Rady Nadzorczej

## STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

	Seria	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
<b>Sirra Inwestecje sp. z o.o.</b>	A,A1, B, D	12 963 427	19,49%	12 963 427	19,49%
<b>Adrian Tabor</b>	A,A1, B, D	20 521 000	30,86 %	20 521 000	30,86%
<b>INC S.A.</b>	E	3 700 000	5,56 %	3 700 000	5,56 %
<b>Enigma FIZ AN</b>	A,A1,D	7 362 000	11,07 %	7 362 000	11,07 %
<b>Pozostali</b>	B,C,D	21 953 573	33,02 %	21 953 573	33,02 %
<b>Razem</b>	A,A1,B,C,D,E	66 500 000	100 %	107 500 000	100 %



**JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY NIE SPORZĄDZENIA  
SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.**

Na dzień publikacji raportu kwartalnego za II kwartał 2018 roku, Emitent nie tworzy grupy kapitałowej w rozumieniu przepisów ustawy o rachunkowości.

Jednostki stowarzyszone z Emitentem

<b>Firma:</b>	<b>Norton Kancelarie Finansowe</b>
Forma prawna:	spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Kraj siedziby:	Polska
Siedziba:	Serock
Adres:	ul. Daliowa 8, 05-140 Serock
KRS:	0000438614
Udział Emitenta w ogólnej liczbie głosów na WZ:	6,38 proc.
Udział Emitenta w kapitale zakładowym Spółki:	6,38 proc.
Profil działalności:	ubezpieczenia

Przedmiotem działalności spółki Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o. jest działalność z zakresu doradztwa ubezpieczeniowego.



## OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadrę wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

### Zarządzanie

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą



### **Zarządzanie produkcją**

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem

### **Sprzedaż i obsługa Klienta**

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą





### Umiejętności osobiste

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

### Komunikacja

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych



## Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

## Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych



### Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

### Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

### Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higieną żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP



### Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- EmployerBranding
- Strefa wiedzy

### Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambuilding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Usługi IT: systemy ERP oraz CRM

Portal [DIVIDE.COM.PL](http://DIVIDE.COM.PL) – PORTAL / SKLEP INTERNETOWY

---

INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA



W okresie 01.04.2018 – 30.06.2018 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 4,53 osób na 4,53 etatu, pozostała część zespołu współpracuje z firmą na podstawie samozatrudnienia.



## DANE FINANSOWE ZA II KWARTAŁ 2018 ROKU



BILANS - AKTYWA		30.06.2018	30.06.2017
<b>A.</b>	<b>AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>344 078,46</b>	<b>568 085,95</b>
I.	Wartości niematerialne i prawne	337 866,67	509 926,80
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	6 211,79	14 941,55
III.	Należności długoterminowe	0,00	
IV.	Inwestycje długoterminowe	0,00	43 217,60
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
<b>B.</b>	<b>AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>3 055 184,19</b>	<b>2 414 050,89</b>
I.	Zapasy	18 355,73	20 743,60
II.	Należności krótkoterminowe	1 455 581,00	1 064 670,93
III.	Inwestycje krótkoterminowe	1 473 716,35	1 318 442,54
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	107 531,11	10 193,82
<b>C.</b>	<b>NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>D.</b>	<b>UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>AKTYWA RAZEM</b>		<b>3 399 262,65</b>	<b>2 982 136,84</b>
<b>BILANS - PASywa</b>			
<b>A.</b>	<b>KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>581 503,12</b>	<b>58 941,59</b>
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy	549 542,55	549 542,55
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-757 394,43	-767 975,34
VI.	Zysk (strata) netto	124 355,00	-387 625,62
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	<b>0,00</b>
<b>B.</b>	<b>ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>2 817 759,53</b>	<b>2 923 195,25</b>
I.	Rezerwy na zobowiązania	0,00	4 000,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 337 000,00	1 366 675,00
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	1 240 639,08	1 156 649,75
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	240 120,45	395 870,50
<b>PASYWA RAZEM</b>		<b>3 399 262,65</b>	<b>2 982 136,84</b>



	<b>RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT</b>	<b>1.01.2018- 30.06.2018</b>	<b>1.04.2018- 30.06.2018</b>	<b>1.01.2017- 30.06.2017</b>	<b>1.04.2017- 30.06.2017</b>
<b>A.</b>	<b>Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym</b>	<b>1 309 865,94</b>	<b>930 014,66</b>	<b>1 119 276,52</b>	<b>682 130,20</b>
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	1 309 865,94	930 014,66	1 119 276,52	682 130,20
-	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>B.</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>1 176 216,16</b>	<b>750 862,92</b>	<b>1 447 022,76</b>	<b>744 771,41</b>
I.	Amortyzacja	86 764,88	43 382,44	91 504,88	45 752,44
II.	Zużycie materiałów i energii	38 383,01	11 538,36	56 541,77	12 220,84
III.	Usługi obce	823 176,84	586 531,57	1 011 701,61	557 027,01
IV.	Podatki i opłaty	11 959,44	4 635,88	4 945,91	2 084,53
V.	Wynagrodzenia	182 853,30	85 250,65	218 529,16	99 464,51
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	19 365,07	10 206,70	18 773,14	7 007,24
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	13 713,62	9 317,32	45 026,29	21 214,84
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>C.</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>133 649,78</b>	<b>179 151,74</b>	<b>- 327 746,24</b>	<b>- 62 641,21</b>
<b>D.</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>214 478,83</b>	<b>88 836,29</b>	<b>32 016,61</b>	<b>17,99</b>
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	5 000,00	0,00	0,00	0,00
II.	Dotacje	206 780,00	86 140,00	31 990,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	2 698,83	2 696,29	26,61	17,99
<b>E.</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>170 364,36</b>	<b>69 678,15</b>	<b>59 308,34</b>	<b>24 219,12</b>
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00





III.	Inne koszty operacyjne	170 364,36	69 678,15	59 308,34	24 219,12
<b>F.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>177 764,25</b>	<b>198 309,88</b>	<b>- 355 037,97</b>	<b>- 86 842,34</b>
<b>G.</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>1,71</b>	<b>1,71</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
I.	Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	1,71	1,71	0,00	0,00
<b>H.</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>53 410,96</b>	<b>26 750,40</b>	<b>32 587,65</b>	<b>19 615,58</b>
I.	Odsetki	53 348,40	26 750,40	32 587,65	19 615,58
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne	62,56	0,00	0,00	0,00
<b>I.</b>	<b>Zysk (strata) brutto (F+G-H)</b>	<b>124 355,00</b>	<b>171 561,19</b>	<b>- 387 625,62</b>	<b>- 106 457,92</b>
<b>J.</b>	<b>Podatek dochodowy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>K.</b>	<b>Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>L.</b>	<b>Zysk (strata) netto (I-J-K)</b>	<b>124 355,00</b>	<b>171 561,19</b>	<b>- 387 625,62</b>	<b>- 106 457,92</b>

	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	1.01.2018- 30.06.2018	1.04.2018- 30.06.2018	1.01.2017- 30.06.2017	1.04.2017- 31.06.2017
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	481 260,62	434 054,43	446 567,21	165 399,51
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	481 260,62	434 054,43	446 567,21	165 399,51
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	581 503,12	581 503,12	58 941,59	58 941,59
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	581 503,12	581 503,12	58 941,59	58 941,59



	<b>RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH</b>	<b>1.01.2018- 30.06.2018</b>	<b>1.04.2018- 30.06.2018</b>	<b>1.01.2017- 30.06.2017</b>	<b>1.04.2017- 30.06.2017</b>
<b>A.</b>	<b>Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>				
I.	Zysk (strata) netto	124 355,00	171 561,19	-387 625,62	-106 457,92
II.	Korekty razem	-354 009,39	-92 943,13	212 354,72	-191 665,01
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/- II)	-229 654,39	78 618,06	-175 270,90	-298 122,93
<b>B.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>				
I.	Wpływy	0,00	0,00	10 000,00	10 000,00
II.	Wydatki	31 500,00	31 500,00		
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-31 500,00	-31 500,00	10 000,00	10 000,00
<b>C.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>				
I.	Wpływy	62 000,00	0,00	334 000,00	264 000,00
II.	Wydatki	82 388,40	26 740,40	353 180,93	15 486,25
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-20 388,40	-26 740,40	-19 180,93	248 513,75
<b>D.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/- B.III+/-C.III)</b>	-281 542,79	20 377,66	-184 451,83	-39 609,18
<b>E.</b>	<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym</b>	-281 542,79	20 377,66	-184 451,83	-39 609,18
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
<b>F.</b>	<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	456 015,70	154 095,25	385 731,37	201 279,54
<b>G.</b>	<b>Środki pieniężne na koniec okresu</b>	174 472,91	174 472,91	201 279,54	161 670,36



**METODY WYCENY:**

- a). Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b). Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- c). Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- d). Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- e). Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.
- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.
- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.



## KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy i rzetelny sytuację finansową spółki w okresie 01.04.2018 do 30.06.2018 r.

### Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży w II kwartale 2018 roku wyniosły 930 014,66 zł i są znacząco większe w porównaniu do tego samego kwartału w 2017 roku, kiedy to wynosiły 682 130,20 zł. Rok do roku sprzedaż wzrosła o ponad 36 %

### Zysk/ strata

Zysk z działalności operacyjnej w II kwartale 2018 roku wyniósł 198 309,88 zł ( zysk ebitda wyniósł 241 692,32 ). W 2017 roku w II kwartale strata wyniosła 86 842,34 zł (strata ebitda 41 089,90 zł ) Na wypracowany zysk wpłynęły:

1. Bardzo dobra praca całego zespołu
2. Realizacja wcześniej podpisanych kontraktów
3. Obecność w Bazie Usług Rozwojowych
4. Wcześniej założona polityka kosztowa

### Amortyzacja

Amortyzacja w II kwartale 2018 roku wyniosła 43 382,44zł , porównywalnie do tego samego okresu w II kwartale 2017 roku wyniosła 45 752,44 zł. Nieznacznie zmniejszyła się rok do roku i spowodowana jest w dalszym ciągu amortyzacją systemu zarządzania ERP.



## STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ NA ROK 2018

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2018 i kolejne.



## INFORMACJA ZARZĄDU NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

Wdrożenie usługi audytorskich oraz usług doradztwa w zakresie księgowości do oferty firmy nastąpi w trzecim kwartale.



## TABELA / WYKAZ KURSU AKCJI W II KWARTALE 2018 ROKU

