



# Grupa Asseco

I półrocze 2018 roku

asseco



Obecność  
w **53 krajach**



Uzyskana sprzedaż  
**4 460 mln PLN**



**24 234 osób** pracujących  
na uzyskane wyniki



Wypracowany wynik  
netto dla Akcjonariuszy  
Jednostki Dominującej  
**157 mln PLN**



Portfel zamówień na  
2018 rok **8 072 mln PLN**



**3,7 mld PLN** kapitalizacji  
rynkowej

# Grupa Asseco

## w I półroczu 2018 roku – ujęcie non-IFRS

(dane nieaudytowane)

Przedstawione poniżej Dane non-IFRS nie podlegały badaniu ani przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta. Dane non-IFRS nie są danymi finansowymi zgodnie z MSSF UE. Dane non-IFRS nie są jednolicie definiowane oraz obliczane przez inne podmioty, a w konsekwencji mogą nie być porównywalne do danych prezentowanych przez inne podmioty, w tym podmioty prowadzące działalność w tym samym sektorze, co Grupa Asseco. Przedmiotowe informacje finansowe powinny być analizowane wyłącznie jako dodatkowe, nie zaś zastępujące informacje finansowe sporządzone zgodnie z MSSF UE. Danym non-IFRS nie należy przypisywać wyższego poziomu istotności niż pomiarom bezpośrednio wynikającym ze Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego.

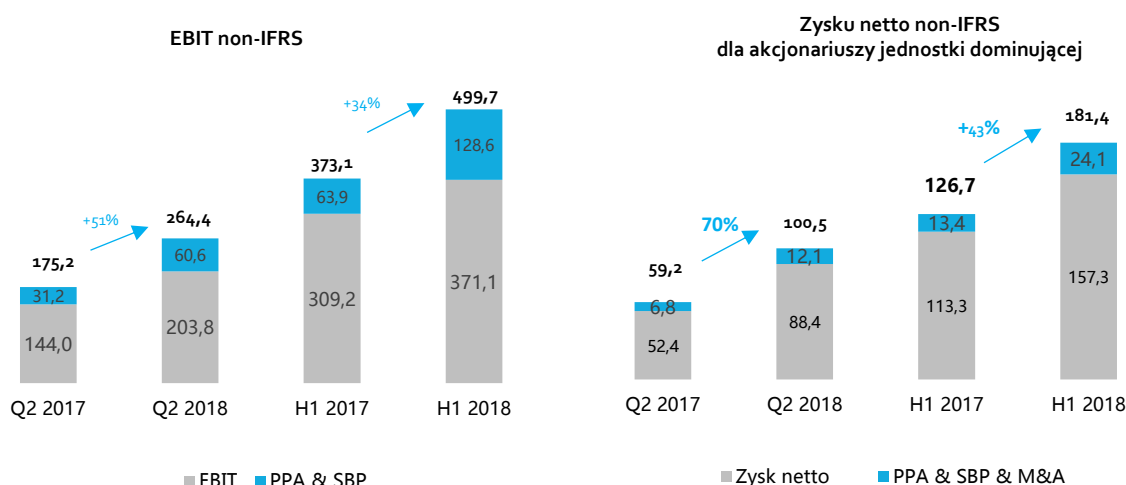
### Podsumowanie finansowe i operacyjne :

- Wzrost przychodów Grupy o **7%** do **4 460 mln PLN**.
- Dwucyfrowe tempo wzrostu EBIT non-IFRS do poziomu **500 mln PLN** i kontrybucji do zysku netto non-IFRS do poziomu **181 mln PLN**.
- Zwiększenie sprzedaży Grupy we wszystkich segmentach geograficznych i sektorach działalności.
- Dwucyfrowy wzrost sprzedaży w Asseco International.
- Dynamiczne wzrosty w sektorze bankowym oraz wzrost zamówień ze strony instytucji publicznych.

### Wybrane skonsolidowane dane finansowe za I półrocze 2018 w ujęciu non-IFRS

Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).



### Skonsolidowane wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Asseco w ujęciu non-IFRS

mln PLN	Q2 2017	Q2 2018	Zmiana (%)	H1 2017	H1 2018	Zmiana (%)
Przychody	2 093,7	2 310,9	+10%	4 162,0	4 459,9	+7%
Oprogramowanie i usługi własne	1 689,9	1 870,6	+11%	3 391,4	3 599,2	+6%
EBIT non-IFRS	175,2	264,4	+51%	373,1	499,7	+34%
Zysku netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	59,2	100,5	+70%	126,7	181,4	+43%
EBITDA non IFRS	226,3	322,6	+43%	476,5	612,5	+29%



## Raport półroczny Grupy Kapitałowej Asseco



## Raport półroczny Grupy Kapitałowej Asseco

Za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku

WYBRANE DANE FINANSOWE GRUPY ASSECO .....	7
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z ZYSKÓW I STRAT I INNYCH DOCHODÓW CAŁKOWITYCH .....	10
ŚRÓDROCZNY SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY BILANS .....	11
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM.....	13
ŚRÓDROCZNY SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH .....	15
DODATKOWE OBJAŚNIENIA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....	18
<b>I. PODSTAWOWE INFORMACJE.....</b>	<b>18</b>
<b>II. PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....</b>	<b>19</b>
1. Podstawa sporządzenia .....	19
2. Oświadczenie o zgodności .....	19
3. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji .....	19
4. Stosowane zasady rachunkowości .....	19
i. MSSF 15 – zastosowanie po raz pierwszy .....	20
ii. MSSF 15 – polityka rachunkowości .....	22
iii. MSSF 9 – zastosowanie po raz pierwszy i polityka rachunkowości .....	25
iv. Pozostałe zmiany w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej obowiązujące od dnia 1 stycznia 2018 roku .....	28
5. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie .....	29
6. Profesjonalny osąd i szacunki .....	30
i. Konsolidacja podmiotów, w których Grupa ma mniej niż 50% głosów .....	30
ii. Szacunki .....	31
7. Zmiany stosowanych zasad prezentacji .....	32
8. Korekta błędów .....	32
9. Zmiany danych porównywalnych .....	32
<b>III. ORGANIZACJA I ZMIANY W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ ASSECO, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI .....</b>	<b>35</b>
<b>IV. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI .....</b>	<b>44</b>
<b>V. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....</b>	<b>48</b>
1. Struktura przychodów ze sprzedaży .....	48
i. Struktura sprzedaży segmentów w rozbiciu na rodzaje przychodów .....	48
ii. Struktura przychodów ze sprzedaży segmentów w rozbiciu na sektory .....	49
iii. Przychody z tytułu umów z klientami w przychodach ze sprzedaży ogółem według metody ujęcia w rachunku wyników .....	49
2. Struktura kosztów operacyjnych .....	49
i. Koszty świadczeń na rzecz pracowników .....	50
ii. Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych .....	50
iii. Uzgodnienie kosztów amortyzacji .....	50
3. Przychody i koszty finansowe .....	51
4. Podatek dochodowy .....	52
5. Zysk przypadający na jedną akcję .....	53
6. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy .....	53
7. Rzeczowe aktywa trwałe .....	53

8.	Wartości niematerialne .....	54
9.	Wartość firmy .....	54
10.	Testy z tytułu utraty wartości .....	60
11.	Jednostki stowarzyszone i wspólne przedsięwzięcia .....	63
12.	Jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi .....	63
13.	Pozostałe aktywa finansowe .....	65
14.	Czynne rozliczenia międzyokresowe.....	67
15.	Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami .....	67
16.	Odpis aktualizujący wartość zapasów .....	68
17.	Środki pieniężne .....	68
18.	Oprocentowane kredyty bankowe i emisje papierów wartościowych .....	69
19.	Pozostałe zobowiązania finansowe.....	72
20.	Zobowiązania długoterminowe i krótkoterminowe .....	74
21.	Zobowiązania z tytułu umów z klientami.....	74
22.	Rezerwy .....	75
23.	Rozliczenie międzyokresowe kosztów i przychodów .....	75
24.	Transakcje z podmiotami powiązanymi.....	76
25.	Dodatkowe objaśnienia do rachunku przepływów pieniężnych .....	79
26.	Zobowiązania pozabilansowe .....	80
27.	Sezonowość i cykliczność .....	81
28.	Zatrudnienie .....	81
29.	Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym .....	82
30.	Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych .....	82

## Wybrane dane finansowe Grupy Asseco

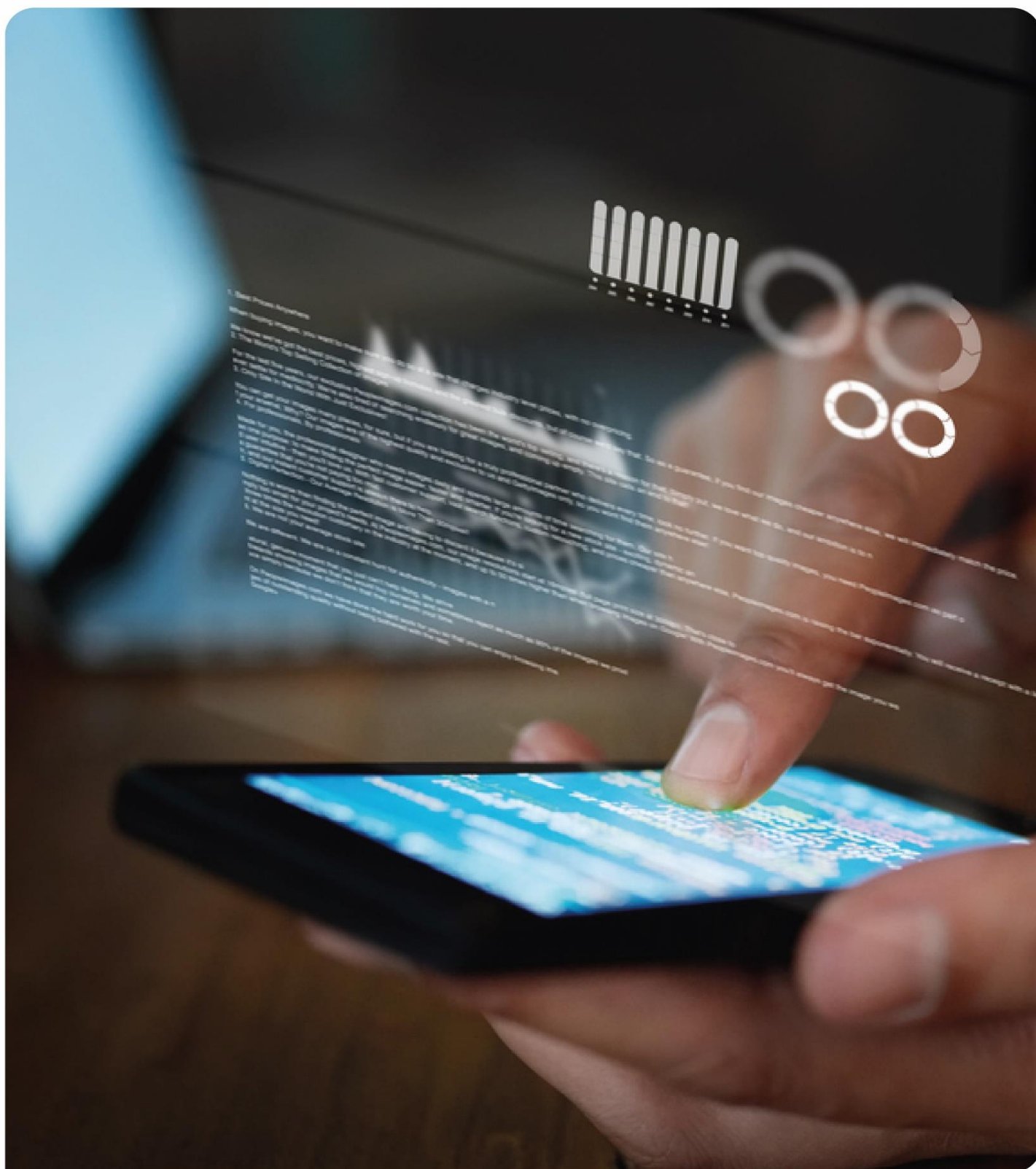
W poniższej tabeli zaprezentowano wybrane dane finansowe Grupy Kapitałowej Asseco.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln EUR	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln EUR
Przychody ze sprzedaży	4 459,9	4 162,0	1 052,0	979,9
Zysk z działalności operacyjnej	371,1	309,2	87,5	72,8
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych	358,5	243,9	84,6	57,4
Zysk za okres sprawozdawczy	268,0	181,8	63,2	42,8
<b>Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>	<b>157,3</b>	<b>113,3</b>	<b>37,1</b>	<b>26,7</b>
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	326,9	257,3	77,1	60,6
Środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) w działalności inwestycyjnej	(230,1)	(506,2)	(54,3)	(119,2)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(258,2)	(229,8)	(60,9)	(54,1)
Środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe (okresem porównywalnym jest stan na 31 grudnia 2017 roku)	1 447,4	1 547,7	331,9	371,1
Zysk netto na jedną akcję zwykłą przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej (w PLN/EUR)	1,90	1,37	0,45	0,32
Rozwodniony zysk netto na jedną akcję zwykłą przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej (w PLN/EUR)	1,90	1,37	0,45	0,32

Wybrane dane finansowe prezentowane w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę EUR w następujący sposób:

- Pozycje dotyczące śródrocznego skróconego skonsolidowanego rachunku zysków i strat oraz śródrocznego skróconego skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca. Kursy te wynosiły odpowiednio:
  - w okresie od 1 stycznia 2018 roku do 30 czerwca 2018 roku 1 EUR = 4,2395 PLN
  - w okresie od 1 stycznia 2017 roku do 30 czerwca 2017 roku 1 EUR = 4,2474 PLN
- Stan środków pieniężnych Grupy na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego oraz w okresie poprzednim przeliczono według średnich kursów dziennych ogłoszonych przez NBP. Kursy te wynosiły odpowiednio:
  - kurs obowiązujący w dniu 30 czerwca 2018 roku 1 EUR = 4,3616 PLN
  - kurs obowiązujący w dniu 31 grudnia 2017 roku 1 EUR = 4,1709 PLN

Wszystkie kwoty w raporcie wyrażono w milionach złotych (PLN), chyba że stwierdzono inaczej.



## Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku

sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez UE



## **Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku**

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Asseco Poland S.A. w dniu 27 sierpnia 2018 roku.

Zarząd:

Adam Góral	Prezes Zarządu
Andrzej Dopierała	Wiceprezes Zarządu
Tadeusz Dyrga	Wiceprezes Zarządu
Krzysztof Groyecki	Wiceprezes Zarządu
Rafał Kozłowski	Wiceprezes Zarządu
Marek Panek	Wiceprezes Zarządu
Paweł Piwowar	Wiceprezes Zarządu
Zbigniew Pomianek	Wiceprezes Zarządu
Artur Wiza	Wiceprezes Zarządu
Gabriela Żukowicz	Wiceprezes Zarządu

# Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z zysków i strat i pozostałych dochodów całkowitych

## Grupa Kapitałowa Asseco

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	Noty	3 miesiące do	6 miesięcy do	3 miesiące do	6 miesięcy do
		30 czerwca 2018	30 czerwca 2018	30 czerwca 2017	30 czerwca 2017
		mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Przychody ze sprzedaży	<u>1</u>	2 310,9	4 459,9	2 093,7	4 162,0
Koszt własny sprzedaży	<u>2</u>	(1 791,7)	(3 509,3)	(1 667,7)	(3 287,3)
Odpis (odwrócenie odpisu) z tytułu utraty wartości należności handlowych	<u>2</u>	(6,1)	(0,2)	-	-
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>		<b>513,1</b>	<b>950,4</b>	<b>426,0</b>	<b>874,7</b>
Koszty sprzedaży	<u>2</u>	(130,7)	(249,1)	(122,2)	(248,2)
Koszty ogólnego zarządu	<u>2</u>	(176,6)	(324,4)	(158,2)	(311,0)
<b>Zysk netto ze sprzedaży</b>		<b>205,8</b>	<b>376,9</b>	<b>145,6</b>	<b>315,5</b>
Pozostałe przychody operacyjne		8,1	16,7	9,9	17,3
Pozostałe koszty operacyjne		(10,0)	(22,4)	(11,5)	(23,6)
Odpis (odwrócenie odpisu) z tytułu utraty wartości instrumentów finansowych		(0,1)	(0,1)	-	-
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>		<b>203,8</b>	<b>371,1</b>	<b>144,0</b>	<b>309,2</b>
Przychody finansowe	<u>3</u>	38,4	54,5	15,3	29,5
Koszty finansowe	<u>3</u>	(44,9)	(67,1)	(41,6)	(94,8)
Odpis (odwrócenie odpisu) z tytułu utraty wartości instrumentów finansowych		-	-	-	-
<b>Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć</b>		<b>197,3</b>	<b>358,5</b>	<b>117,7</b>	<b>243,9</b>
Podatek dochodowy (bieżące i odroczone obciążenie podatkowe)	<u>4</u>	(45,2)	(88,4)	(32,5)	(61,4)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	<u>11</u>	(0,7)	(2,1)	(0,4)	(0,7)
<b>Zysk za okres sprawozdawczy</b>		<b>151,4</b>	<b>268,0</b>	<b>84,8</b>	<b>181,8</b>
<i>Przypadający:</i>					
<b>Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>		<b>88,4</b>	<b>157,3</b>	<b>52,4</b>	<b>113,3</b>
Udziałowcom niekontrolującym	<u>12</u>	63,0	110,7	32,4	68,5
Podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku za okres sprawozdawczy przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	<u>5</u>	1,07	1,90	0,63	1,37
<b>POZOSTAŁE DOCHODY CAŁKOWITE</b>					
<b>Zysk za okres sprawozdawczy</b>		<b>151,4</b>	<b>268,0</b>	<b>84,8</b>	<b>181,8</b>
<i>Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat</i>					
Zysk/strata netto z tytułu wyceny aktywów finansowych		-	(0,3)	(0,7)	0,4
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych		252,4	122,3	(119,1)	(251,1)
<i>Elementy, które nie podlegają przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat</i>					
Amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznana bezpośrednio w kapitale własnym		(0,2)	(0,4)	(0,2)	(0,4)
Zyski/straty aktuarialne		(0,2)	-	(0,4)	(6,2)
Podatek dochodowy dotyczący pozostałych dochodów całkowitych		0,1	0,1	0,2	1,5
<b>Razem pozostałe dochody całkowite:</b>		<b>252,1</b>	<b>121,7</b>	<b>(120,2)</b>	<b>(255,8)</b>
<b>SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH przypadająca:</b>		<b>403,5</b>	<b>389,7</b>	<b>(35,4)</b>	<b>(74,0)</b>
<b>Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>		<b>184,1</b>	<b>240,0</b>	<b>53,5</b>	<b>95,7</b>
Udziałowcom niekontrolującym		219,4	149,7	(88,9)	(169,7)

# Śródroczny skrócony skonsolidowany bilans

## Grupa Kapitałowa Asseco

AKTYWA	Noty	30 czerwca 2018 roku	31 grudnia 2017 roku
		mln PLN	Przekształcone* mln PLN
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	<u>7</u>	851,2	849,1
Wartości niematerialne	<u>8</u>	2 112,0	2 079,5
Nieruchomości inwestycyjne		20,1	19,7
Wartość firmy	<u>9</u>	4 202,2	4 019,1
Inwestycje wyceniane metodą praw własności	<u>11</u>	105,0	100,5
Należności długoterminowe	<u>15</u>	118,9	108,3
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		84,2	87,1
Inne aktywa niefinansowe		0,2	0,2
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	<u>13</u>	176,8	177,1
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	<u>14</u>	53,4	46,3
		7 724,0	7 486,9
Aktywa obrotowe			
Zapasy		76,9	72,9
Rozliczenia międzyokresowe	<u>14</u>	182,0	149,8
Należności z tytułu dostaw i usług	<u>15</u>	2 116,3	2 372,1
Aktywa z tytułu umów z klientami	<u>15</u>	270,1	-
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	<u>15</u>	57,0	88,7
Należności budżetowe	<u>15</u>	29,2	20,6
Pozostałe należności	<u>15</u>	45,1	38,5
Inne aktywa niefinansowe		9,2	9,1
Pozostałe aktywa finansowe	<u>13</u>	67,3	86,0
Środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe	<u>17</u>	1 447,4	1 547,7
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży		7,5	7,4
		4 308,0	4 392,8
SUMA AKTYWÓW		12 032,0	11 879,7

\* Szczegóły dotyczące przekształcenia zostały zaprezentowane w punkcie 9 Dodatkowych objaśnień do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

# Śródroczny skrócony skonsolidowany bilans

## Grupa Kapitałowa Asseco

PASYWA	Noty	30 czerwca 2018 roku	31 grudnia 2017 roku
		mln PLN	przekształcone* mln PLN
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)			
Kapitał podstawowy		83,0	83,0
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		4 180,1	4 180,1
Transakcje na udziałach niekontrolujących		(163,3)	(149,9)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych		38,4	(44,6)
Zyski zatrzymane / niepokryte straty		1 436,5	1 530,8
		5 574,7	5 599,4
Udziały niekontrolujące	12	1 784,9	1 727,1
Kapitał własny ogółem		7 359,6	7 326,5
Zobowiązania długoterminowe			
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	18	911,7	1 046,3
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego		43,9	49,2
Pozostałe zobowiązania finansowe	19	257,9	275,4
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		419,5	413,5
Długoterminowe rezerwy	22	66,7	73,2
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe przychodów	0	43,5	78,7
Długoterminowe zobowiązania z tytułu umów z klientami	21	32,1	-
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	20	15,1	16,2
		1 790,4	1 952,5
Zobowiązania krótkoterminowe			
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	18	724,3	395,3
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego		28,7	26,8
Pozostałe zobowiązania finansowe	19	187,0	114,5
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	20	692,1	855,8
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	21	440,2	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	20	83,3	73,9
Zobowiązania budżetowe	20	128,0	162,7
Pozostałe zobowiązania	20	282,3	290,2
Rezerwy	22	33,1	51,4
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	23	16,3	358,1
Rozliczenia międzyokresowe kosztów	23	266,7	272,0
		2 882,0	2 600,7
SUMA ZOBOWIĄZAŃ		4 672,4	4 553,2
SUMA PASYWÓW		12 032,0	11 879,7

\* Szczegóły dotyczące przekształcenia zostały zaprezentowane w punkcie 9 Dodatkowych Objaśnień do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

# Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym

## Grupa Kapitałowa Asseco

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Transakcje na udziałach niekontrolujących	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych	Zyski/straty z lat ubiegłych oraz zysk okresu bieżącego	Kapitał własny Jednostki Dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny ogółem
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Na dzień 1 stycznia 2018 roku (przekształcone)</b>	<b>83,0</b>	<b>4 180,1</b>	<b>(149,9)</b>	<b>(44,6)</b>	<b>1 530,8</b>	<b>5 599,4</b>	<b>1 727,1</b>	<b>7 326,5</b>
Wpływ wdrożenia MSSF 15 oraz MSSF 9	-	-	-	-	(1,5)	(1,5)	5,5	4,0
<b>Na dzień 1 stycznia 2018 roku (po ujęciu wpływu wdrożenia MSSF 15 i MSSF 9)</b>	<b>83,0</b>	<b>4 180,1</b>	<b>(149,9)</b>	<b>(44,6)</b>	<b>1 529,3</b>	<b>5 597,9</b>	<b>1 732,6</b>	<b>7 330,5</b>
Zysk za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	157,3	157,3	110,7	268,0
Pozostałe dochody całkowite za okres sprawozdawczy	-	-	-	83,0	(0,3)	82,7	39,0	121,7
<b>Suma dochodów całkowitych za okres sprawozdawczy</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>83,0</b>	<b>157,0</b>	<b>240,0</b>	<b>149,7</b>	<b>389,7</b>
Dywidenda za rok 2017	-	-	-	-	(249,8)	(249,8)	(110,1)	(359,9)
Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych	-	-	-	-	-	-	9,7	9,7
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie warunkowego zobowiązania finansowego wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put))	-	-	(13,4)	-	-	(13,4)	0,1	(13,3)
Objęcie kontroli nad spółkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	2,9	2,9
<b>Na dzień 30 czerwca 2018 roku</b>	<b>83,0</b>	<b>4 180,1</b>	<b>(163,3)</b>	<b>38,4</b>	<b>1 436,5</b>	<b>5 574,7</b>	<b>1 784,9</b>	<b>7 359,6</b>
<b>Na dzień 1 stycznia 2017 roku</b>	<b>83,0</b>	<b>4 180,1</b>	<b>(108,9)</b>	<b>40,3</b>	<b>1 310,6</b>	<b>5 505,1</b>	<b>3 165,5</b>	<b>8 670,6</b>
Zysk za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	113,3	113,3	68,5	181,8
Pozostałe dochody całkowite za okres sprawozdawczy	-	-	-	(16,3)	(1,3)	(17,6)	(238,2)	(255,8)
<b>Suma dochodów całkowitych za okres sprawozdawczy</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(16,3)</b>	<b>112,0</b>	<b>95,7</b>	<b>(169,7)</b>	<b>(74,0)</b>




Dywidenda za rok 2016	-	-	-	-	(249,8)	<b>(249,8)</b>	(90,8)	<b>(340,6)</b>
Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych	-	-	-	-	-	-	6,3	<b>6,3</b>
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie warunkowego zobowiązania finansowego wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put))	-	-	(11,0)	-	-	<b>(11,0)</b>	58,8	<b>47,8</b>
Utrata kontroli nad spółkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	0,2	<b>0,2</b>
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	0,9	<b>0,9</b>
<b>Na dzień 30 czerwca 2017 roku</b>	<b>83,0</b>	<b>4 180,1</b>	<b>(119,9)</b>	<b>24,0</b>	<b>1 172,8</b>	<b>5 340,0</b>	<b>2 971,2</b>	<b>8 311,2</b>

# Śródroczny skrócony skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych

## Grupa Kapitałowa Asseco

	Nota	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>			
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć		358,5	243,9
<b>Korekty o pozycje:</b>		<b>32,1</b>	<b>95,0</b>
Amortyzacja	2iii	229,7	159,4
Zmiany stanu kapitału pracującego	25	(206,1)	(134,8)
Przychody/koszty z tytułu odsetek		20,4	22,3
Przychody/koszty z różnic kursowych		(30,0)	45,0
Przychody/koszty z tytułu aktywów finansowych (wycena; sprzedaż; utrata wartości itp.)		2,5	(8,5)
Pozostałe przychody/koszty finansowe		8,3	6,3
Zyski/straty na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		(1,1)	(2,1)
Zysk/strata na sprzedaży spółki zależnej		-	(0,3)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych		11,7	7,9
Pozostałe korekty zysku brutto		(3,3)	(0,2)
<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej</b>		<b>390,6</b>	<b>338,9</b>
Zapłacony podatek dochodowy		(63,7)	(81,6)
<b>Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>326,9</b>	<b>257,3</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		2,4	20,3
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych	25	(109,5)	(111,0)
Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych i stowarzyszonych	25	(165,0)	(612,9)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty w nabytych jednostkach zależnych	25	16,3	31,8
Wpływy ze sprzedaży akcji/udziałów w jednostkach powiązanych		8,3	8,8
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty w sprzedanych jednostkach zależnych		-	(6,4)
Wpływy ze sprzedaży/rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy		0,4	30,0
Wydatki na nabycie/rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy		0,8	(11,5)
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite		7,0	146,5
Nabycie aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite		(2,2)	(10,1)
Pożyczki udzielone	25	(20,5)	(32,9)
Pożyczki spłacone	25	28,4	32,4
Otrzymane odsetki		6,3	8,8
Dywidendy otrzymane		0,9	0,8
Pozostałe przepływy z działalności inwestycyjnej		(3,7)	(0,8)
<b>Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej</b>		<b>(230,1)</b>	<b>(506,2)</b>

(kontynuacja)	Nota	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>			
Wpływy z realizacji programu opcji pracowniczych		0,4	2,8
Wydatki z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących		(10,2)	(0,7)
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/kredytów	<u>25</u>	139,3	321,4
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	<u>25</u>	159,6	-
Wykup dłużnych papierów wartościowych		(33,0)	(14,2)
Splata pożyczek/kredytów	<u>25</u>	(124,7)	(154,9)
Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego		(14,1)	(14,8)
Zapłacone odsetki		(25,9)	(20,4)
Dywidendy wypłacone przez Jednostkę Dominującą		(249,8)	(249,8)
Dywidendy wypłacone dla udziałowców niekontrolujących	<u>12</u>	(99,8)	(99,2)
<b>Środki pieniężne netto z działalności finansowej</b>		<b>(258,2)</b>	<b>(229,8)</b>
<b>Zwiększenie/Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>		<b>(161,4)</b>	<b>(478,7)</b>
Różnice kursowe netto		53,7	(92,9)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto na dzień 1 stycznia		1 484,0	1 472,1
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto na dzień 30 czerwca</b>	<u>17</u>	<b>1 376,3</b>	<b>900,5</b>



```
elif _operation == "MIRROR_X":
    mirror_mod.use_x = False
    mirror_mod.use_y = True
    mirror_mod.use_z = False
elif _operation == "MIRROR_Z":
    mirror_mod.use_x = False
    mirror_mod.use_y = False
    mirror_mod.use_z = True

#selection at the end -add back
mirror_ob.select= 1
modifier_ob.select=1
bpy.context.scene.objects.active =
print("Selected" + str(modifier_ob)
    #mirror_ob.select = 0
time = bpy.context.selected_objects
bpy.data.objects[time[0].name].select
```

Dodatkowe objaśnienia do śródrocznego  
skróconego [skonsolidowanego sprawozdania  
finansowego](#)

## Dodatkowe objaśnienia do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

### I. Podstawowe informacje

Grupa Kapitałowa Asseco („Grupa Asseco”, „Grupa”) to grupa kapitałowa, której Jednostką Dominującą jest Asseco Poland S.A. („Jednostka Dominująca”, „Spółka”, „Emitent”) z siedzibą w Rzeszowie przy ul. Olchowej 14.

Spółka została utworzona w dniu 18 stycznia 1989 roku jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, a następnie aktem notarialnym z dnia 31 sierpnia 1993 roku została przekształcona i od dnia 31 sierpnia 1993 roku prowadziła działalność w formie spółki akcyjnej z siedzibą w Warszawie przy ul. 17 Stycznia 72a wpisanej do Rejestru Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000033391 (poprzednio do rejestru handlowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla miasta stołecznego Warszawy, Sąd Gospodarczy, XVI Wydział Gospodarczy - Rejestrowy, pod numerem RHB 17220).

W dniu 4 stycznia 2007 roku Emitent dokonał zmiany nazwy z Softbank Spółka Akcyjna na Asseco Poland Spółka Akcyjna oraz adresu siedziby z Warszawa, ul. 17 Stycznia 72a na Rzeszów, Al. Armii Krajowej 80. W dniu 8 marca 2010 roku Emitent dokonał zmiany adresu siedziby Spółki z Rzeszów, Al. Armii Krajowej 80 na Rzeszów, ul. Olchowa 14.

Od 1998 roku akcje Spółki notowane są na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Spółce nadano numer statystyczny REGON 010334578.

Czas trwania Spółki jest nieograniczony.

Asseco Poland S.A. jest jedną z największych spółek informatycznych notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Spółka stała się również istotnym graczem na europejskim rynku producentów oprogramowania.

Asseco Poland S.A. jako lider Grupy prowadzi działalność akwizycyjną na rynku krajowym i zagranicznym dążąc do wzmocnienia swojej pozycji w Europie i na świecie. Spółka poszerza spektrum inwestycyjne o spółki informatyczne, mające wzbogacić Asseco Poland o znajomość lokalnych rynków i klientów, jak również dostęp do nowych, unikatowych rozwiązań informatycznych.

Oferta Grupy jest skierowana do sektora finansowego, instytucji publicznych oraz przemysłu, handlu i usług. Grupa posiada bogate portfolio własnych produktów, unikatowe doświadczenie w realizacji najbardziej złożonych projektów informatycznych oraz szeroką bazę klientów, wśród których znaleźć można największe instytucje finansowe, czołowe przedsiębiorstwa, a także jednostki administracji publicznej.



## II. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

### 1. Podstawa sporządzenia

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy lub pozostałe dochody całkowite, aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie, zobowiązań finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy, a także nieruchomości inwestycyjnych, które są wyceniane według wartości godziwej.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, dlatego należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku przekazany do publicznej wiadomości w dniu 19 marca 2018 roku.

### 2. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonego przez UE („MSR 34”).

### 3. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w milionach złotych.

Walutą funkcjonalną Jednostki Dominującej i zarazem walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN). Walutami funkcjonalnymi jednostek zależnych objętych niniejszym śródrocznym skróconym sprawozdaniem finansowym są waluty podstawowych środowisk gospodarczych, w których jednostki te działają. Dla celów konsolidacji sprawozdania jednostek zagranicznych są przeliczane na PLN przy użyciu kursów wymiany kwotowanych dla tych walut przez Narodowy Bank Polski na koniec okresu sprawozdawczego dla pozycji bilansowych oraz kursu wyliczonego jako średnia arytmetyczna kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca okresu objętego sprawozdaniem (dla pozycji sprawozdania z dochodów całkowitych oraz rachunku przepływów pieniężnych), a skutki takich przeliczeń ujmowane są w kapitale własnym w pozycji Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych.

### 4. Stosowane zasady rachunkowości

Opis istotnych zasad rachunkowości stosowanych przez Jednostkę Dominującą znajduje się w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku, które zostało przekazane do publicznej wiadomości w dniu 19 marca 2018 roku.

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie uległy zmianom w stosunku do zasad, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku za wyjątkiem przyjętych nowych standardów rachunkowości tj. MSSF 15 *Przychody z umów z klientami* oraz MSSF 9 *Instrumenty finansowe*, których oczekiwany wpływ na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy został już szczegółowo opisany w punkcie 6 w rozdziale *Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego* w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku podany do publicznej wiadomości w dniu 19 marca 2018 roku.

**i. MSSF 15 – zastosowanie po raz pierwszy**

Grupa wdrożyła MSSF 15 z dniem 1 stycznia 2018 roku i zdecydowała się na zastosowanie zmodyfikowanej metody retrospektywnej tj. z łącznym efektem pierwszego zastosowania standardu ujętym w dniu pierwszego zastosowania.

Grupa zastosowała dopuszczony w MSSF 15 wyjątek praktyczny i zrezygnowała z przekształcenia danych porównywalnych. Oznacza to więc, że dane na dzień 31 grudnia 2017 roku oraz za okres 3 i 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku zostały sporządzone w oparciu o obowiązujące w tych okresach standardy: MSR 18 *Przychody*, MSR 11 *Umowy o usługę budowlaną* oraz interpretacje związane z ujmowaniem przychodów przed wejściem w życie MSSF 15. Wpływ wdrożenia MSSF 15 na aktywa netto na bilans otwarcia 2018 roku prezentuje tabela poniżej.

Dokładny opis dokonanej analizy oraz wniosków z niej płynących został przedstawiony w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku, natomiast zaznaczyć należy, że w stosunku do danych prezentowanych jako szacowany efekt przeliczenia bilansu otwarcia w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za rok 2017 niektóre pozycje uległy zmianie, co wynikało z ukończenia procesu wyliczenia korekty bilansu otwarcia w Grupie Sapiens.

Tabela poniżej kwantyfikuje wpływ dokonanej w Grupie analizy, a efekty liczbowe na przeliczeniu pozycji bilansowych wynikają w głównej mierze z dwóch powodów. Po pierwsze, jak to zostało opisane poniżej w punkcie dotyczącym usług utrzymania i gwarancji, na moment wdrożenia MSSF 15 Grupa, na bazie dokonanej analizy swoich zobowiązań gwarancyjnych doszła do wniosku, że znacząca część gwarancji, do których świadczenia jest zobligowana, ma charakter gwarancji ponadstandardowej. Oznacza to, że w rozumieniu MSSF 15, świadczona jest usługa, do której należy alokować jednostkową cenę sprzedaży. Wskutek takiej analizy część kwoty, która na dzień 31 grudnia 2017 roku stanowiła saldo rezerwy na naprawy gwarancyjne została odpowiednio przeliczona i przeklasyfikowana na saldo zobowiązań z tytułu umów z klientami (rozliczeń międzyokresowych przychodów) a w przyszłości będzie ujmowana w przychody w momencie świadczenia usługi gwarancyjnej dla klienta.

Drugą istotną zmianą, która wynikała z wdrożenia standardu, była zmiana podejścia do sprzedawanych odrębnie licencji. Co do zasady Grupa doszła do wniosku, że sprzedawane przez nią licencje mają charakter licencji z prawem do korzystania z własności intelektualnej w stanie, w jakim istnieje ona w momencie jej udzielenia. W konsekwencji powzięcia takiego wniosku przychody z licencji udzielanych na czas określony, które dotychczas ujmowane były przez okres trwania licencji, a które dotyczyły licencji w rozumieniu standardu niespełniających definicji licencji z prawem do dostępu, zostały jednorazowo rozpoznane w zyskach zatrzymanych. Stało się tak, ponieważ, zgodnie z ustaleniami Grupy, kontrola nad tymi licencjami została klientom przekazana przed końcem 2017 roku i na gruncie nowych przepisów to właśnie wówczas powinien być rozliczony przychód. Takie rozliczenie licencji dotyczyło głównie Grupy Sapiens, dlatego znaczna część efektów tego przeliczenia dotyczy salda udziałów niekontrolujących.

1 stycznia 2018	Korekta ujęta na bilansie otwarcia mln PLN
<b>Aktywa</b>	
Aktywa z tytułu umów z klientami	6,0
<b>Zobowiązania</b>	
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,3
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	17,3
Rezerwy	(15,3)
<b>Wpływ netto na kapitał własny, w tym:</b>	
Zyski zatrzymane	(1,8)
Inne pozycje kapitału – Udziały niekontrolujące	5,5

Ze względu na fakt, iż Grupa zastosowała zmodyfikowane podejście retrospektywne z łącznym efektem pierwszego zastosowania MSSF 15 ujętym w dniu 1 stycznia 2018 roku w tabeli poniżej zaprezentowano porównanie wybranych pozycji z niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego bilansu na dzień 30 czerwca 2018 roku z odpowiednimi pozycjami z bilansu na ten sam dzień sporządzonym zgodnie z zasadami

obowiązującymi przed wdrożeniem w Grupie MSSF 15 tj. zgodnie z MSR 18, MSR 11 i obowiązującymi do nich interpretacjami. Analogicznie ujawniono również w tabeli poniżej wpływ zmiany standardów na wartość przychodów i poszczególne poziomy wyniku za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku.

	Stan na 30 czerwca 2018 (zgodnie z MSSF 15)	Odwrocenie korekty ujętej w bilansie otwarcia z tytułu MSSF 15	Korekta z tytułu zastosowania MSSF 15 w bieżącym okresie	Kwoty bez zastosowania MSSF 15 (wyliczone zgodnie ze starymi przepisami, tj. MSR 11 i MSR 18)
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Aktywa</b>	<b>2 491,3</b>	<b>(6,0)</b>	<b>0,7</b>	<b>2 486,0</b>
Aktywa z tytułu umów z klientami i należności z tytułu dostaw i usług	2 407,1	(6,0)	1,1	2 402,2
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	84,2	-	(0,4)	83,8
<b>Zobowiązania</b>	<b>1 691,1</b>	<b>(2,3)</b>	<b>5,4</b>	<b>1 694,2</b>
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	419,5	(0,3)	(0,1)	419,1
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	1 171,8	(17,3)	8,1	1 162,6
Rezerwy	99,8	15,3	(2,6)	112,5
<b>Wpływ netto na kapitał własny, w tym:</b>	<b>3 221,4</b>	<b>(3,7)</b>	<b>(4,7)</b>	<b>3 213,0</b>
Zyski zatrzymane	1436,5	1,8	0,4	1 438,7
Inne pozycje kapitału – Udziały niekontrolujące	1 784,9	(5,5)	(5,1)	1 774,3

	Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2018	Korekta z tytułu zastosowania MSSF 15 w bieżącym okresie	Kwoty bez zastosowania MSSF 15 (wyliczone zgodnie ze starymi przepisami, tj. MSR 11 i MSR 18)
Przychody ze sprzedaży	4 459,9	(9,2)	4 450,7
Koszt własny sprzedaży	(3 509,3)	4,3	(3 505,0)
Odpis z tytułu utraty wartości instrumentów finansowych	(0,2)	-	(0,2)
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	<b>950,4</b>	<b>(4,9)</b>	<b>945,5</b>
Koszty sprzedaży	(249,1)	-	(249,1)
Koszty ogólnego zarządu	(324,4)	-	(324,4)
<b>Zysk netto ze sprzedaży</b>	<b>376,9</b>	<b>(4,9)</b>	<b>372,0</b>
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>	<b>371,1</b>	<b>(5,0)</b>	<b>366,1</b>
Wynik na działalności finansowej	(12,6)	0,5	(12,1)
<b>Zysk brutto</b>	<b>358,5</b>	<b>(4,5)</b>	<b>354,0</b>
Podatek dochodowy (bieżące i odroczone obciążenie podatkowe)	(88,4)	(0,2)	(88,6)
Udziały w wynikach jednostek stowarzyszonych	(2,1)	-	(2,1)
<b>Zysk netto za okres sprawozdawczy, w tym przypadający:</b>	<b>268,0</b>	<b>(4,7)</b>	<b>263,3</b>
Akcjonariuszom jednostki dominującej	157,3	0,4	157,7
Udziałom niekontrolującym	110,7	(5,1)	105,6

**ii. MSSF 15 – polityka rachunkowości**

MSSF 15 uchyla MSR 11 *Umowy o usługę budowlaną*, MSR 18 *Przychody* i związane z nimi interpretacje i ma zastosowanie do wszystkich umów z klientami, z wyjątkiem tych, które wchodzą w zakres innych standardów, w tym przede wszystkim MSSF 16.

Nowy standard ustanawia tzw. „Model Pięciu Kroków” rozpoznawania przychodów wynikających z umów z klientami. Zgodnie z MSSF 15 przychody ujmuje się w kwocie wynagrodzenia, które, zgodnie z oczekiwaniem Grupy, przysługuje jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

Grupa prowadzi działalność w obszarze sprzedaży licencji i szeroko pojętych usług IT i wyróżnia następujące rodzaje przychodów:

- przychody ze sprzedaży licencji i/lub usług własnych,
- przychody ze sprzedaży licencji i/lub usług obcych, oraz
- przychody ze sprzedaży sprzętu.

**a) Sprzedaż licencji i usług własnych**

W ramach kategorii "Licencje i/lub usługi własne" prezentowane są przychody z tytułu umów z klientami, których przedmiotem jest dostarczanie oprogramowania własnego i/lub świadczenie usług z nim związanych.

- **Kompleksowe projekty IT**

W przypadku tych przychodów znaczącą część stanowią przychody z kompleksowych projektów IT, w których Grupa zobowiązuje się do dostarczenia klientowi funkcjonalnego systemu IT. Dla klienta wartość ma bowiem dopiero dostarczony system czyli finalny produkt, na który złożyły się dostarczone licencje własne i związane z nimi istotne usługi (np. modyfikacyjne czy wdrożeniowe). Praktycznie zawsze w przypadku takich umów Grupa jest zobowiązana do dostarczenia do klienta kompleksowych dóbr lub usług, na które składają się dostawy: licencji własnych i/lub własnych usług modyfikacyjnych i/lub własnych usług wdrożeniowych. Oznacza to, że z tzw. kompleksowych kontraktów IT wynika najczęściej odrębne zobowiązanie do wykonania świadczenia polegającego na dostarczeniu klientowi funkcjonalnego systemu IT. W przypadku zobowiązania do wykonania świadczenia polegającego na dostarczeniu funkcjonalnego systemu IT szczególnej analizie poddawane jest przyrzeczenie udzielenia licencji z każdej umowy. Grupa dokonuje analizy pod kątem odrębności licencji od innych dóbr lub usług przyrzeczonych w umowie. Co do zasady Grupa stwierdza, że samo zobowiązanie do sprzedaży licencji w ramach takiego zobowiązania do wykonania świadczenia nie spełnia warunków odrębności - przekazanie licencji jest jedynie częścią większego zobowiązania do wykonania świadczenia a sprzedawane wraz z licencją usługi mają na tyle istotną wartość, iż nie można stwierdzić, że sama licencja jest zobowiązaniem dominującym.

Przychody z tytułu zobowiązania do dostarczenia funkcjonalnego systemu IT są w Spółce rozpoznawane w okresie, w którym budowany jest taki system. Zgodnie bowiem z MSSF 15 przychód może być rozpoznawany w okresie przekazywania kontroli nad świadczonymi dobrami/usługami, o ile w wyniku działań jednostki nie powstają składniki o alternatywnym zastosowaniu i jednocześnie przez cały okres trwania umowy jednostce przysługuje egzekwowalne prawo do uzyskania wynagrodzenia za dostarczone świadczenia. W ocenie Zarządu w przypadku dostarczania kompleksowych projektów IT nie można mówić o alternatywnym ich zastosowaniu z punktu widzenia dostawcy, ponieważ systemy te wraz z towarzyszącymi im usługami wdrożeniowymi są „szyte na miarę”. Jednocześnie przeprowadzona dotychczas analiza wykazała, że właściwie we wszystkich przypadkach dla umów zawieranych przez Grupę spełnione jest kryterium przysługiwania egzekwowalnego prawa do zapłaty za wykonane świadczenie przez cały okres trwania umowy. Oznacza to, że przychody z kompleksowych systemów IT, w których sprzedawane są licencje własne i usługi własne rozpoznawane są zgodnie ze stopniem zaawansowania (metodą bazującą na nakładach, opartą o procent zaawansowania kosztowego) w okresie, kiedy klient nabywa kontrolę nad sprzedawanym dobrem/usługą. Szczególnym przypadkiem są stosunkowo nieduże projekty IT, w przypadku których przychód rozpoznawany jest zgodnie z dopuszczonym przez MSSF 15 wyjątkiem praktycznym, na zasadzie prawa do fakturowania.

#### ▪ Sprzedaż licencji własnych bez istotnych usług towarzyszących

W przypadku gdy licencje własne sprzedawane są odrębnie, tzn. nie towarzyszą tej sprzedaży istotne usługi modyfikacyjne i/lub wdrożeniowe i tym samym sprzedaż licencji własnej jest odrębnym zobowiązaniem do wykonania świadczenia, Grupa rozważa, czy przyrzeczenie udzielenia licencji ma na celu zapewnienie klientowi:

- ✓ prawa do dostępu do własności intelektualnej jednostki w formie, w jakiej istnieje ona przez cały okres ważności licencji; czy
- ✓ prawa do korzystania z własności intelektualnej jednostki w formie, w jakiej istnieje ona w momencie udzielenia licencji.

Zdecydowana większość licencji własnych sprzedawanych w Grupie oddzielnie, i tym samym stanowiących odrębne zobowiązanie do wykonania świadczenia, ma charakter licencji z prawem do korzystania z własności intelektualnej, co oznacza, że przychód ze sprzedaży takich licencji rozpoznawany jest jednorazowo w momencie przekazania kontroli nad licencją klientowi. Jest to równoznaczne ze stwierdzeniem, że w przypadkach licencji własnych sprzedawanych bez istotnych usług towarzyszących niezależnie od okresu, na jaki sprzedawana jest licencja, momentem rozpoznania przychodu jest moment przekazania kontroli, co w konsekwencji powoduje jednorazowe rozpoznanie przychodu w tym właśnie momencie. W Spółce istnieją również jednak przypadki sprzedaży licencji, które mają naturę przyznania prawa do dostępu do własności intelektualnej. Licencje takie sprzedawane są co do zasady na czas określony. Na bazie stosowanej do 31 grudnia 2017 polityki rachunkowości dla licencji zawartych na czas określony, przychód był rozpoznawany w miarę upływu czasu (w trakcie okresu, na jaki udzielono licencji). Na bazie MSSF 15 Grupa rozpoznaje przychód w oparciu o ocenę, czy licencja stanowi dla klienta prawo do dostępu, czy prawo do korzystania.

#### ▪ Usługi utrzymania i gwarancje

W ramach kategorii licencje i usługi własne prezentowane są również przychody z własnych usług utrzymania, w tym także przychody z gwarancji. Polityka rachunkowości w zakresie rozpoznania przychodów z usług utrzymaniowych nie uległa zmianie po wprowadzeniu MSSF 15 – w ocenie Zarządu usługi takie stanowią co do zasady odrębne zobowiązanie do wykonania świadczenia, w przypadku którego klient korzysta z dostarczanych dóbr/usług w miarę jak są one do niego dostarczane, co w konsekwencji powoduje rozpoznanie przychodu po stronie dostawcy w okresie świadczenia usługi.

Grupa w wielu przypadkach udziela również gwarancji na sprzedawane dobra i usługi. Grupa przeprowadziła analizę, w wyniku której ustaliła, że w jej działalności przeważają gwarancje spełniające definicję usługi – tj. są to gwarancje, które mają zakres szerszy niż tylko zapewnienie klienta, że dany produkt/usługa jest zgodny z ustaloną przez strony specyfikacją, tzw. gwarancje ponadstandardowe. Konkluzja o tym, że gwarancje mają charakter ponadstandardowy jest podejmowana zawsze, gdy Grupa na mocy umów zobowiązuje się do naprawy błędów w dostarczonym oprogramowaniu w ściśle ustalonym rygorze czasowym i/lub gdy gwarancja taka ma wymiar szerszy niż wymagane przez prawo minimum. W kontekście MSSF 15 fakt, iż Grupa zobowiązała się do gwarancji ponadstandardowej oznacza, że de facto świadczy dodatkową usługę. W rozumieniu MSSF 15 oznacza to więc dla Grupy konieczność ujęcia rozszerzonej gwarancji jako zobowiązania do wykonania świadczenia i przypisania do takiej usługi części ceny transakcyjnej z umowy. We wszystkich przypadkach, w których jednocześnie z gwarancją rozszerzoną świadczona jest usługa utrzymania, która co do zasady stanowi kategorię jeszcze obszerniejszą niż gwarancja rozszerzona, przychód rozpoznawany jest w czasie, ponieważ klient korzysta ze świadczonej usługi w miarę jej świadczenia przez dostawcę. W takich przypadkach Grupa niezmiennie dokonuje alokacji części ceny z umowy do usługi utrzymaniowej. Analogicznie w przypadkach, w których usługa gwarancyjna świadczona jest po zakończeniu projektu, któremu nie towarzyszy usługa utrzymania część ceny transakcyjnej i tym samym rozpoznanie części przychodów z umowy jest odroczone do momentu faktycznego świadczenia usługi gwarancyjnej. Dla gwarancji, w przypadku których zakres gwarancji nie przekracza wymaganego prawem minimum polityka rachunkowości pozostała niezmienna – na takie przyszłe i niepewne zobowiązania tworzone są rezerwy na naprawy gwarancyjne, których odzwierciedleniem po stronie wynikowej są koszty operacyjne.

#### b) Sprzedaż licencji i usług obcych

W ramach kategorii "Licencje i/lub usługi obce" prezentowane są przychody z tytułu sprzedaży licencji obcych oraz ze świadczenia usług, które ze względów technologicznych lub prawnych muszą być realizowane przez podwykonawców (dotyczy to usług utrzymania sprzętu i licencji oraz outsourcingu świadczonych przez ich



producentów). Przychody ze sprzedaży licencji/usług obcych są co do zasady rozpoznawane jak przychody ze sprzedaży towarów, co oznacza, że w momencie przekazania kontroli nad licencją lub usługą obcą przychód ujmowany jest jednorazowo. Każdorazowo w przypadku sprzedaży usług i licencji obcych Grupa rozważa zagadnienie zleceńodawca-pośrednik, w większości jednak przypadków konkluzja jest taka, że to Grupa jest głównym zobowiązanym do realizacji tego obowiązku świadczenia i tym samym przychód rozpoznawany jest w wartości brutto.

### **c) Sprzedaż sprzętu**

W kategorii przychody ze sprzedaży sprzętu prezentowane są przychody z tytułu umów z klientami na dostawę infrastruktury. Przychody w tej kategorii są zasadniczo rozpoznawane w momencie przekazania kontroli nad sprzętem. Nie dotyczy to jedynie przypadków, kiedy sprzęt nie stanowi świadczenia odrębnego od dostarczanych razem z nim usług, wówczas bowiem przychody z jego sprzedaży są elementem zobowiązania do wykonania świadczenia polegającego na dostawie kompleksowego systemu infrastrukturalnego. W Grupie takie kompleksowe projekty są jednak rzadkością - dominuje sprzedaż sprzętu na zasadzie dystrybucji.

### **Zmienne wynagrodzenie**

Zgodnie z MSSF 15, jeśli wynagrodzenie określone w umowie obejmuje kwotę zmienną, Grupa oszacowuje kwotę wynagrodzenia, do którego będzie uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta i zalicza do ceny transakcyjnej część lub całość kwoty wynagrodzenia zmiennego wyłącznie w takim zakresie, w jakim istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że nie nastąpi odwrócenie znaczącej części kwoty wcześniej ujętych skumulowanych przychodów w momencie, kiedy ustanie niepewność co do wysokości wynagrodzenia zmiennego.

Grupa jest stroną wielu umów, w przypadku których przewidziano kary umowne za niewykonanie lub nieprawidłowe wykonanie zobowiązań umownych. Spodziewane kary umowne mogą więc powodować, że wynagrodzenie, które w umowie zakwotowano w kwocie stałej, będzie jednak podlegać zmianom właśnie ze względu na spodziewane kary. Począwszy od 1 stycznia 2018 roku w ramach szacowania wysokości wynagrodzenia, do którego Grupa jest uprawniona na podstawie umowy szacuje się w Grupie wartość oczekiwaną zapłaty uwzględniając prawdopodobieństwo zapłacenia takich kar umownych i inny elementów, które mogłyby potencjalnie zmienić wynagrodzenie. Wpływa to więc na pomniejszenie wartości przychodów, nie zaś, jak to było do tej pory, powiększenie wartości rezerw i odpowiednich kosztów. Poza karami umownymi nie występują znaczące inne czynniki mogące wpływać na wysokość wynagrodzenia (jak na przykład rabaty czy upusty), w przypadku gdyby je jednak zidentyfikowano również wpływałyby one na wysokość rozpoznawanych w Grupie przychodów.

### **Istotny element finansowania**

Ustalając cenę transakcyjną, Grupa koryguje przyrzeczoną kwotę wynagrodzenia o zmianę wartości pieniądza w czasie, jeśli rozkład w czasie płatności uzgodniony przez strony umowy (w sposób wyraźny lub domyślny) daje klientowi lub spółce z Grupy istotnie korzyści z tytułu finansowania przekazania dóbr lub usług klientowi. W takich okolicznościach uznaje się, że umowa zawiera istotny element finansowania

Grupa nie koryguje przyrzeczonej kwoty wynagrodzenia o wpływ istotnego elementu finansowania, jeżeli w momencie zawarcia umowy oczekuje, że okres od momentu przekazania przyrzeczonego dobra lub usługi klientowi do momentu zapłaty za dobro lub usługę przez klienta wyniesie nie więcej niż jeden rok.

Istotny element finansowania nie występuje w umowie z klientem m.in. wtedy gdy różnica między przyrzeczoną kwotą wynagrodzenia a ceną sprzedaży gotówkowej dobra lub usługi wynika z powodów innych niż udostępnienie finansowania klientowi oraz różnica między tymi kwotami jest proporcjonalna do jej przyczyny. Zazwyczaj ma to miejsce gdy poprzez umowne uzgodnienie warunków płatności ustanawia się zabezpieczenie przed brakiem właściwego wywiązania się z części lub całości zobowiązań umownych przez drugą stronę umowy.

### **Koszty umów z klientami**

Koszty pozyskania umowy (doprowadzenia do zawarcia umowy) to dodatkowe (przyrostowe) koszty pozyskania umowy ponoszone przez Grupę w celu doprowadzenia do zawarcia umowy z klientem, których Grupa nie poniosłaby, jeżeli umowa nie zostałaby zawarta. Grupa ujmuje te koszty jako składnik aktywów, jeżeli spodziewa

się, że koszty te odzyska. Okres amortyzacji aktywowanych kosztów z tytułu pozyskania umowy to okres, w którym Grupa wypełnia obowiązki świadczenia wynikające z tej umowy.

Z praktycznego punktu widzenia Grupa ujmuje dodatkowe koszty doprowadzenia do zawarcia umowy jako koszty w momencie ich poniesienia, tylko jeśli okres amortyzacji składnika aktywów, który w przeciwnym razie zostałby ujęty przez Grupę, wynosi jeden rok lub krócej.

Koszty wykonania umowy to koszty poniesione w związku z wykonywaniem umowy zawartej z klientem. Grupa ujmuje te koszty jako składnik aktywów, gdy nie są objęte zakresem innego standardu (np. MSR 2 Zapasy, MSR 16 Rzeczowe aktywa trwałe lub MSR 38 Wartości niematerialne), oraz gdy spełniają one wszystkie następujące kryteria:

- a) koszty te są bezpośrednio powiązane z umową lub z przewidywaną umową z klientem,
- b) koszty te prowadzą do wytworzenia lub ulepszenia zasobów Grupy, które będą wykorzystywane do spełnienia (lub do dalszego spełniania) zobowiązań do wykonania świadczenia w przyszłości; oraz
- c) Grupa spodziewa się, że koszty te odzyska.

#### **Inne zastosowane w Grupie wyjątki praktyczne**

Grupa w uzasadnionych przypadkach stosuje również rozwiązanie praktyczne dozwolone przez MSSF 15 polegające na tym, że jeżeli Grupa ma prawo do otrzymania wynagrodzenia od klienta w kwocie, która odpowiada bezpośrednio wartości, jaką dla klienta ma świadczenie dotychczas wykonane przez Grupę (na przykład w przypadku umowy o świadczenie usług, w ramach której jednostka nalicza klientowi stałą kwotę za każdą godzinę wykonanej usługi), Grupa może ująć przychód w kwocie, którą ma prawo zafakturować.

Zgodnie z wybraną metodą wdrożenia MSSF 15, Grupa zdecydowała się także na skorzystanie z praktycznego rozwiązania w stosunku do wszystkich zmian umów, które miały miejsce przed rozpoczęciem najwcześniejszego prezentowanego okresu polegającego na nieprzekształcaniu tych umów w związku z ich zmianami.

#### **iii. MSSF 9 – zastosowanie po raz pierwszy i polityka rachunkowości**

Grupa wdrożyła MSSF 9 z dniem 1 stycznia 2018 roku i zdecydowała się na zastosowanie zmodyfikowanego podejścia retrospektywnego ze skutkiem od 1 stycznia 2018 roku. Również w tym przypadku, zgodnie z dopuszczoną przez standard możliwością, Grupa zrezygnowała z przekształcenia danych porównywalnych, co oznacza, że dane zaprezentowane na dzień 31 grudnia 2017 roku oraz za okres 3 i 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku zostały sporządzone w oparciu o MSR 39.

- a) Klasyfikacja i wycena

#### **Aktywa finansowe**

Od 1 stycznia 2018 Grupa kwalifikuje aktywa finansowe do jednej z trzech kategorii określonych w MSSF 9:

- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite
- wyceniane w zamortyzowanym koszcie
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Grupa dokonuje klasyfikacji inwestycji w instrumenty dłużne do danej kategorii aktywów na podstawie modelu biznesowego zarządzania grupami aktywów finansowych oraz charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Na moment początkowego ujęcia Grupa klasyfikuje inwestycje w instrumenty kapitałowe (inne niż dotyczące inwestycji w spółki zależne i stowarzyszone), które nie są przeznaczone do obrotu oraz nie są notowane na aktywnym rynku, jako wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite. Grupa wycenia natomiast w wartości godziwej przez wynik finansowy instrumenty pochodne oraz inwestycje w instrumenty kapitałowe notowane na aktywnym rynku.

Grupa do wyceny w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje pożyczki udzielone, należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności podlegające pod zakres MSSF 9. Przychody z tytułu odsetek z inwestycji w instrumenty dłużne ujmowane są przez Grupę w wyniku finansowym. Na moment zbycia inwestycji w instrumenty dłużne Grupa ujmuje skumulowane zyski/straty z wyceny w wyniku finansowym.

#### Wycena aktywów finansowych w zamortyzowanym koszcie

Grupa wycenia aktywa finansowe w zamortyzowanym koszcie z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Należności długoterminowe podlegające pod zakres MSSF 9 są dyskontowane na dzień bilansowy. Należności z tytułu dostaw i usług z terminem zapadalności poniżej 12 miesięcy są wyceniane w kwocie wymaganej zapłaty, pomniejszone o ewentualny odpis z tytułu oczekiwanej straty.

#### Wycena aktywów finansowych w wartości godziwej przez wynik finansowy

Grupa ujmuje w wyniku finansowym zmiany wartości godziwych aktywów finansowych zaklasyfikowanych do tej kategorii aktywów finansowych. W wyniku finansowym ujmowane są również przychody z tytułu odsetek oraz dywidendy otrzymanych z instrumentów kapitałowych notowanych na aktywnym rynku.

#### Wycena aktywów finansowych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite

Grupa ujmuje zyski/straty z wyceny inwestycji w instrumenty dłużne oraz w instrumenty kapitałowe zaklasyfikowane przez Grupę na moment początkowego ujęcia do tej kategorii aktywów, w pozostałych dochodach całkowitych. Dywidendy z instrumentów kapitałowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite, Grupa ujmuje jako przychód w wyniku finansowym.

Przychody z tytułu odsetek z inwestycji w instrumenty dłużne ujmowane są przez Grupę w wyniku finansowym. Na moment zbycia inwestycji w instrumenty dłużne Grupa ujmuje skumulowane zyski/straty z wyceny w wyniku finansowym.

### **Zobowiązania finansowe**

Grupa kwalifikuje zobowiązania finansowe do jednej z kategorii:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

#### **b) Utrata wartości aktywów finansowych**

MSSF 9 wprowadza nową koncepcję szacowania odpisów z tytułu utraty wartości aktywów finansowych. Model strat poniesionych wynikający z MSR 39 zostaje zastąpiony modelem bazującym na stratach oczekiwanych. Model strat oczekiwanych ma zastosowanie do aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite, z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe.

Grupa do szacowania odpisów z tytułu utraty wartości aktywów finansowych stosuje następujące podejścia:

- podejście ogólne,
- podejście uproszczone.

Grupa stosuje podejście ogólne do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite oraz do aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie, z wyjątkiem należności i aktywów z tytułu umów z klientami.

W podejściu ogólnym Grupa szacuje odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych na bazie 3-stopniowego modelu bazującego na zmianie ryzyka kredytowego aktywów finansowych od momentu ich początkowego ujęcia.

Jeżeli ryzyko kredytowe danych aktywów finansowych nie wzrosło znacznie od momentu początkowego ujęcia (stopień 1), Grupa szacuje odpis z tytułu utraty wartości w horyzoncie 12 miesięcy. W przypadku zidentyfikowania przez Grupę znacznego wzrostu ryzyka kredytowego aktywów finansowych (stopień 2 i 3), odpis z tytułu utraty wartości szacowany jest w horyzoncie życia aktywów finansowych.

Na każdy dzień sprawozdawczy Grupa analizuje, czy wystąpiły przesłanki wskazujące na znaczny wzrost ryzyka kredytowego posiadanych aktywów finansowych.

W przypadku należności i aktywów z tytułu umów oraz aktywów z tytułu umów z klientami, Grupa stosuje uproszczone podejście i w związku z tym nie monitoruje zmian ryzyka kredytowego w trakcie życia, a odpis z tytułu utraty wartości wycenia w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w horyzoncie życia należności. Grupa do oszacowania wartości odpisu z tytułu utraty wartości należności z tytułu dostaw i usług stosuje macierz rezerw opracowaną na podstawie danych historycznych dotyczących spłat należności przez kontrahentów.

Odpis z tytułu utraty wartości jest aktualizowany na każdy dzień sprawozdawczy.

W związku z charakterem należności i aktywów z tytułu umów, odpis z tytułu utraty wartości należności, mimo wprowadzenia przewidzianych standardem zmian, pozostał na poziomie zbliżonym do wartości odpisu wyliczonego według zasad obowiązujących przed dniem 1 stycznia 2018 roku. Wpływ wdrożenia MSSF 9 na zyski zatrzymane Grupy był nieistotny.

Poniższa tabela prezentuje wpływ zastosowania MSSF 9 na zmianę klasyfikacji aktywów finansowych na dzień 1 stycznia 2018 roku oraz 30 czerwca 2018 roku.

	31 grudnia 2017 roku			1 stycznia 2018 roku		
	MSR 39			MSSF 9		
	Wycena wg zamortyzowane go kosztu	Aktywa finansowe		Wycena wg zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez:	
		Wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy mln PLN	Dostępne do sprzedaży		Wynik finansowy mln PLN	Pozostałe całkowite dochody
<b>Pożyczki, w tym:</b>						
udzielone podmiotom powiązanym	17,5	-	-	17,5	-	-
udzielone pracownikom	3,7	-	-	3,7	-	-
udzielone pozostałym podmiotom	139,9	-	-	139,9	-	-
lokaty terminowe	19,8	-	-	19,8	-	-
	<b>180,9</b>	-	-	<b>180,9</b>	-	-
<b>Aktywa finansowe, w tym:</b>						
kontrakty forward na waluty EUR i USD	-	13,8	-	-	13,8	-
obligacje korporacyjne (notowane na aktywnym rynku)	-	4,2	45,0	-	4,2	45,0
obligacje skarbowe	-	-	-	-	-	-
akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	-	0,2	1,1	-	1,3	-
akcje i udziały w spółkach nienotowanych	-	-	9,5	-	-	9,5
pozostałe aktywa	-	8,4	-	-	8,4	-
	-	<b>26,6</b>	<b>55,6</b>	-	<b>27,7</b>	<b>54,5</b>
<b>Razem</b>	<b>180,9</b>	<b>26,6</b>	<b>55,6</b>	<b>180,9</b>	<b>27,7</b>	<b>54,5</b>

30 czerwca 2018 roku				30 czerwca 2018 roku		
Wycena wg zamortyzowa nego kosztu	MSR 39		Wycena wg zamortyzowanego kosztu	MSSF 9		
	Aktywa finansowe			Wartość godziwa rozliczana przez:		
	Wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy mln PLN	Dostępne do sprzedaży		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
	mln PLN					
Pożyczki, w tym:						
udzielone podmiotom powiązanym	23,6	-	-	23,6	-	-
udzielone pracownikom	3,3	-	-	3,3	-	-
udzielone pozostałym podmiotom	123,1	-	-	123,1	-	-
lokaty terminowe	19,4	-	-	19,4	-	-
	169,4	-	-	169,4	-	-
Aktywa finansowe, w tym:						
kontrakty forward na waluty EUR i USD	-	0,5	-	-	0,5	-
obligacje korporacyjne (notowane na aktywnym rynku)	-	4,4	40,2	-	4,4	40,2
weksle	3,2	-	-	3,2	-	-
pozostałe instrumenty dłużne	-	-	4,8	4,8	-	-
akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	-	-	1,0	-	1,0	-
akcje i udziały w spółkach nienotowanych	-	-	11,7	-	-	11,7
pozostałe aktywa	-	8,9	-	-	8,9	-
	3,2	13,8	57,7	8,0	14,8	51,9
Razem	172,6	13,8	57,7	177,4	14,8	51,9

**iv. Pozostałe zmiany w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej obowiązujące od dnia 1 stycznia 2018 roku**

- Interpretacja KIMSF 22 Transakcje w walucie obcej oraz wynagrodzenie wypłacane lub otrzymywane z góry

Interpretacja wyjaśnia, że dniem zawarcia transakcji do celów ustalenia kursu wymiany, który ma zostać zastosowany w momencie początkowego ujęcia powiązanego składnika aktywów, wydatku lub dochodu (lub ich części), jest dzień, w którym jednostka początkowo ujmuje niepieniężny składnik aktywów lub niepieniężne zobowiązanie wynikające z wypłacenia lub otrzymania wynagrodzenia z góry. Jeżeli istnieje wiele przypadków wypłacenia lub otrzymania płatności z góry, wówczas jednostka określa dzień zawarcia transakcji w odniesieniu do każdego przypadku wypłacenia lub otrzymania płatności z góry.

Interpretacja nie ma istotnego wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- Zmiany do MSR 40 *Przeniesienia nieruchomości inwestycyjnych*

Zmiany precyzują, kiedy jednostka dokonuje przeniesienia nieruchomości, w tym nieruchomości w budowie, do lub z nieruchomości inwestycyjnych. Zmiany wyjaśniają, że zmiana sposobu użytkowania następuje, w przypadku gdy dana nieruchomość spełnia lub przestaje spełniać definicję nieruchomości inwestycyjnej oraz istnieją dowody świadczące o zmianie sposobu użytkowania. Sama tylko zmiana intencji kierownictwa w odniesieniu do sposobu użytkowania nie stanowi dowodu świadczącego o zmianie sposobu użytkowania.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- Zmiany do MSSF 2 *Klasyfikacja i wycena transakcji płatności w formie akcji*



Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) opublikowała zmiany do MSSF 2 *Płatności w formie akcji* celem wyjaśnienia następujących obszarów: uwzględnienie warunków nabycia uprawnień i warunków innych niż warunki nabycia uprawnień w wycenie transakcji płatności w formie akcji rozliczanej w środkach pieniężnych, ujmowanie transakcji płatności w formie akcji charakteryzującej się rozliczeniem netto zobowiązań z tytułu podatku u źródła, ujmowanie modyfikacji transakcji płatności w formie akcji, która zmienia jej klasyfikację z rozliczanej w środkach pieniężnych na rozliczaną w instrumentach kapitałowych.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- Zmiany do MSSF 4 *Zastosowanie MSSF 9 Instrumenty finansowe z MSSF 4 Umowy ubezpieczeniowe*

Zmiany umożliwiają jednostkom, które prowadzą działalność ubezpieczeniową, odroczenie daty wejścia w życie MSSF 9 do dnia 1 stycznia 2021 roku. Skutkiem takiego odroczenia jest, że zainteresowane jednostki mogą dalej sporządzać sprawozdania finansowe zgodnie z obowiązującym standardem, tj. MSR 39.

Te zmiany nie dotyczą Grupy.

- Zmiany do MSR 28 *Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach* będące częścią *Zmian wynikających z przeglądu MSSF 2014-2016*

Zmiany precyzują, że jednostka, która jest organizacją zarządzającą kapitałem wysokiego ryzyka, funduszem wzajemnym, funduszem powierniczym lub inną podobną jednostką, w tym związaną z inwestycjami funduszem ubezpieczeniowym może zdecydować się na wycenę inwestycji w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu według wartości godziwej przez wynik finansowy zgodnie z MSSF 9. Jednostka dokonuje wyboru odrębnie dla każdej jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia, w momencie początkowego ujęcia jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia. Jeżeli jednostka, która sama nie jest jednostką inwestycyjną, posiada udział w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu, które są jednostkami inwestycyjnymi, jednostka ta może, stosując metodę praw własności, zdecydować się na utrzymanie wyceny według wartości godziwej stosowaną przez tę jednostkę stowarzyszoną lub to wspólne przedsięwzięcie, będące jednostkami inwestycyjnymi, w odniesieniu do udziałów jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia, będących jednostkami inwestycyjnymi, w jednostkach zależnych. Wyboru tego dokonuje się odrębnie dla każdej jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia inwestycyjnego w dniu a) początkowego ujęcia tej jednostki stowarzyszonej lub tego wspólnego przedsięwzięcia, będących jednostkami inwestycyjnymi; b) w którym ta jednostka stowarzyszona lub to wspólne przedsięwzięcie stają się jednostką inwestycyjną; c) w którym ta jednostka stowarzyszona lub to wspólne przedsięwzięcie, będące jednostkami inwestycyjnymi, stają się jednostką dominującą.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- Zmiany do MSSF 1 *Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy* będące częścią *Zmian wynikających z przeglądu MSSF 2014-2016*

Krótkoterminowe zwolnienia ze stosowania innych MSSF zawarte w paragrafach E3-E7 MSSF 1 zostały usunięte.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie.

## 5. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie:

- *MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego*

*sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;*

- *Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;*
- *MSSF 16 Leasing (opublikowano dnia 13 stycznia 2016 roku) - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;*
- *MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;*
- *KIMSF 23 Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego (opublikowano dnia 7 czerwca 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;*
- *Zmiany do MSSF 9 Wcześniejsze spłaty z ujemną rekompensatą (opublikowano dnia 12 października 2017 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;*
- *Zmiany do MSR 28 Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach (opublikowano dnia 12 października 2017 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;*
- *Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017 (opublikowano dnia 12 grudnia 2017 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;*
- *Zmiany do MSR 19 Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu (opublikowano dnia 7 lutego 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;*
- *Zmiany do Odniesień do Założeń Koncepcyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później.*

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie.

Grupa jest w trakcie analizy, jaki wpływ powyższe zmiany będą miały na jej sprawozdania finansowe.

## 6. Profesjonalny osąd i szacunki

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga dokonania szacunków i założeń, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym. Mimo, że przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy kierownictwa Grupy na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Poniżej przedstawiono główne obszary, w których w procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości oprócz szacunków księgowych, duże znaczenie miał profesjonalny osąd kierownictwa, i co do których zmiana szacunków może mieć istotny wpływ na wyniki Grupy w przyszłości.

### i. Konsolidacja podmiotów, w których Grupa ma mniej niż 50% głosów

Osąd Zarządu Grupy co do sprawowania kontroli nad podmiotami, w których Jednostka Dominująca posiada mniej niż 50% udziału w kapitale zakładowym nie uległ zmianie w stosunku do osądu, który w szczegółach

został opisany w punkcie 4 rozdziału Podstawa Sporządzenia Sprawozdania Finansowego w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku podanym do publicznej wiadomości w dniu 19 marca 2018 roku.

Tym samym, w okresie prezentowanym w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz na dzień 30 czerwca 2018 roku w ocenie Zarządu Jednostka Dominująca kontrolowała spółkę Formula Systems (1985) Ltd (dalej: „Formula” lub „Formula Systems”), w której Grupa posiada mniej niż 50% udziału w kapitale zakładowym. Taki sam wniosek dotyczy spółek, w których spółka Formula Systems posiada bezpośrednie udziały niedające bezwzględnej większości w kapitale zakładowym tj. spółek: Sapiens International Corporation NV (dalej „Sapiens”), Magic Software Enterprises Ltd (dalej „Magic”) oraz spółki Matrix IT Ltd. (dalej: Matrix IT).

Wniosek o sprawowaniu kontroli utrzymano również w przypadku spółki Asseco Business Solutions S.A., spółki bezpośrednio zależnej od Asseco Enterprise Solutions, w której Grupa posiada 46,47% udział w kapitale zakładowym i głosach na WZA.

Ponadto, Grupa przeprowadziła analizę swoich relacji z podmiotami powiązanymi przez kadrę zarządzającą i utrzymała w mocy wniosek, że zgodnie z MSSF 10, sprawuje kontrolę nad spółkami Asseco Resovia S.A. oraz Gdyński Klub Koszykówki Arka S.A. Konkluzję tę oparto na przesłankach wymienionych w przywołanym powyżej punkcie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku.

Wobec powyższego, wszystkie opisane powyżej podmioty zostały skonsolidowane w niniejszym śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku metodą pełną.

## ii. Szacunki

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku nie wystąpiły istotne zmiany w sposobie dokonywania szacunków.

W niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zastosowane przez Grupę istotne zasady rachunkowości oraz znaczące osądy i szacunki były tożsame z opisanymi objaśnieniami zawartymi w Skonsolidowanym Sprawozdaniu Finansowym za rok 2017, za wyjątkiem przyjętych nowych standardów rachunkowości, o których wspomniano w punkcie 4 Stosowane zasady rachunkowości. Dodatkowo w odpowiednich pozycjach do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupa ujawnia zmiany wartości szacunkowych prezentowane w poprzednich okresach sprawozdawczych, które wywierają znaczący wpływ na bieżący okres śródroczny.

Poniżej zaprezentowano pozycje śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, z którym związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań.

Pozycja	Istotne zasady rachunkowości opisane w Skonsolidowanym Sprawozdaniu Finansowym za 2017 rok	Szacunki i założenia
<b>Rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne</b>	Punkt 8 Punkt 10	Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy czy zaistniały obiektywne przesłanki mogące wskazywać na utratę wartości danego składnika rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych. Dodatkowo na koniec każdego roku obrotowego Grupa weryfikuje okresy użytkowania rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych.
<b>Wartość firmy</b>	Punkt 3	Corocznie oraz na każdy dzień bilansowy, na który występuje odpowiednia przesłanka, wartość firmy poddawana jest testowi na utratę wartości.
<b>Pożyczki udzielone</b>	Punkt 14	Zgodnie z wymogami MSSF 9 <i>Instrumenty finansowe</i> Grupa na każdy dzień bilansowy odpowiednio klasyfikuje i wycenia udzielone pożyczki, jak również dokonuje szacunków wielkości odpisów aktualizujących ich wartość.
<b>Należności i aktywa z tytułu umów z klientami</b>	Punkt 17	Grupa szacuje wielkość odpisów aktualizujących wartości należności i aktywów z tytułu umów z klientami zgodnie z nowymi wymogami MSSF 9 <i>Instrumenty finansowe</i> . Jak to opisano wyżej, ze względu na charakter tych pozycji, odpis z tytułu utraty wartości pomimo wprowadzenia

		przewidzianych standardem zmian metodologii pozostał na poziomie zbliżonym do wartości odpisu wyliczonego według zasad obowiązujących przed dniem 1 stycznia 2018 roku.
<b>Pochodne instrumenty finansowe</b>	Punkt 14	Na każdy dzień bilansowy dokonuje się wyceny pochodnych instrumentów finansowych do ich wartości godziwej.
<b>Aktywa z tytułu podatku odroczonego</b>	Punkt 27	Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy realizowalność aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.
<b>Rezerwy</b>	Punkt 22	Grupa szacuje wysokość tworzonych rezerw w oparciu o przyjęte założenia, metodologię oraz sposób kalkulacji właściwy dla danego rodzaju. Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na jednostkach Grupy ciąży obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych oraz gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych z Grupy.

## 7. Zmiany stosowanych zasad prezentacji

W związku ze zmianami struktury organizacyjnej Grupy Asseco, które zostały w szczegółach opisane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku przekazany do publicznej wiadomości w dniu 19 marca 2018 roku, a które dotyczyły przeniesienia do odrębnej struktury (Asseco International) spółek z Grupy Asseco, których działalność skupia się na rynkach międzynarodowych (poza spółkami z Grupy Formula), w niniejszym śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym dokonano zmiany prezentacji segmentów operacyjnych. Zmiana polegała na ujęciu w ramach nowego segmentu (Segment Asseco International) danych pochodzących ze spółek ujmowanych dotychczas w ramach segmentów: Rynek południowo-wschodniej Europy, Rynek środkowoeuropejski, Rynek zachodnioeuropejski oraz Rynek wschodnioeuropejski. Dodatkowo z Rynku polskiego, w ślad za zmianą w strukturze organizacyjnej, wydzielono spółkę Asseco Business Solutions oraz spółkę Asseco Software Nigeria. Obie te spółki są obecnie prezentowane w ramach segmentu Asseco International. Powyższa zmiana jest wynikiem zmian planów Zarządu Grupy co do sposobu zorganizowania zagranicznej działalności i potrzeby konsolidacji tejże działalności w ramach jednego wydzielonego organizacyjnie podmiotu, za którego działalność odpowiedzialność powierzono Zarządowi Asseco International, a.s. Od początku roku 2018 to właśnie wyniki całego tego segmentu podlegają regularnemu przeglądowi przez głównego decydenta operacyjnego Grupy i to one będą stanowiły podstawę do oceny wyników działalności segmentu i do podjęcia decyzji o zasobach do niego alokowanych.

Jednocześnie, w stosunku do danych zaprezentowanych w śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym za pierwszy kwartał 2018 roku zmianie uległo nazewnictwo segmentów i tak Rynek Polski został nazwany Segmentem Asseco Poland, Rynek międzynarodowy nazwano Segmentem Asseco International, a Rynek Izraelski Segmentem Formula Systems.

Poza opisanymi powyżej, w okresie sprawozdawczym nie dokonano innych zmian w zakresie stosowanych zasadach prezentacji.

## 8. Korekta błędu

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zdarzenia skutkujące koniecznością dokonania korekty błędu podstawowego.

## 9. Zmiany danych porównywalnych

### a. Zmiany dotyczące segmentów działalności

W konsekwencji opisanej powyżej zmiany prezentacji segmentów operacyjnych, w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco, dokonano wymaganego MSSF-em 8 przekształcenia danych porównywalnych za pierwsze półrocze 2017 roku, co w szczegółach zaprezentowano w tabeli poniżej.

Segmenty za okres porównywalny przed zmianą zasad prezentacji:

6 miesięcy do 30 czerwca 2017	Rynek polski mln PLN	Rynek środkowoeu ropejski mln PLN	Rynek południowo- wschodniej Europy mln PLN	Rynek izraelski mln PLN	Rynek zachodnio europejski mln PLN	Rynek wschodnio europejski mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
<b>Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych</b>	<b>711,7</b>	<b>371,6</b>	<b>282,5</b>	<b>2 494,6</b>	<b>294,0</b>	<b>7,6</b>	<b>-</b>	<b>4 162,0</b>
Sprzedaż pomiędzy segmentami	3,2	0,8	0,3	17,4	2,0	0,1	(23,8)	-
<b>Zysk/strata z działalności operacyjnej segmentu</b>	<b>98,6</b>	<b>30,8</b>	<b>30,7</b>	<b>127,6</b>	<b>25,6</b>	<b>(3,3)</b>	<b>(0,8)</b>	<b>309,2</b>
Przychody z tytułu odsetek <sup>1)</sup>	3,2	0,8	0,9	2,3	1,9	0,1	-	9,2
Koszty z tytułu odsetek <sup>2)</sup>	(4,7)	(0,1)	(0,4)	(18,2)	(0,2)	-	-	(23,6)
<b>Podatek dochodowy</b>	<b>(12,0)</b>	<b>(8,2)</b>	<b>(5,8)</b>	<b>(30,5)</b>	<b>(5,5)</b>	<b>0,6</b>	<b>-</b>	<b>(61,4)</b>
Pozycje niepieniężne:								
Amortyzacja	(44,8)	(9,6)	(19,2)	(79,3)	(7,1)	(1,1)	1,7	(159,4)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu	0,7	1,3	(1,1)	(2,6)	0,7	-	-	(1,0)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsiębiorstw	(1,3)	0,4	-	1,6	-	(1,4)	-	(0,7)
<b>Zysk/strata netto segmentu przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>	<b>66,2</b>	<b>28,2</b>	<b>14,1</b>	<b>(0,1)</b>	<b>8,9</b>	<b>(3,6)</b>	<b>(0,4)</b>	<b>113,3</b>
<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej <sup>3)</sup></b>	<b>64,2</b>	<b>7,4</b>	<b>26,7</b>	<b>214,1</b>	<b>28,6</b>	<b>(2,8)</b>	<b>0,7</b>	<b>338,9</b>
<b>Wartość firmy na dzień 30 czerwca 2017 roku</b>	<b>2 581,9</b>	<b>428,2</b>	<b>511,4</b>	<b>2 499,5</b>	<b>144,4</b>	<b>3,3</b>	<b>-</b>	<b>6 168,7</b>

<sup>1)</sup> Przychody odsetkowe od pożyczek udzielonych, papierów dłużnych, leasingu finansowego, należności handlowych oraz depozytów bankowych

<sup>2)</sup> Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu finansowego oraz zobowiązań handlowych

<sup>3)</sup> Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym

Segmenty za okres porównywalny po zmianie zasad prezentacji:

6 miesięcy do 30 czerwca 2017	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
<b>Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych</b>	<b>622,1</b>	<b>1 045,3</b>	<b>2 494,6</b>	<b>-</b>	<b>4 162,0</b>
Sprzedaż pomiędzy segmentami	2,9	3,6	17,4	(23,9)	-
<b>Zysk/strata netto z działalności operacyjnej segmentu</b>	<b>71,3</b>	<b>111,0</b>	<b>127,6</b>	<b>(0,7)</b>	<b>309,2</b>
Przychody z tytułu odsetek <sup>1)</sup>	2,7	4,2	2,3	-	9,2
Koszty z tytułu odsetek <sup>2)</sup>	(4,7)	(0,7)	(18,2)	-	(23,6)
<b>Podatek dochodowy</b>	<b>(11,0)</b>	<b>(19,9)</b>	<b>(30,5)</b>	<b>-</b>	<b>(61,4)</b>
Pozycje niepieniężne:					
Amortyzacja (dz.operacyjna i poz.operacyjna)	(39,4)	(42,3)	(79,3)	1,6	(159,4)
w tym amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA)	(9,0)	(4,2)	(42,9)	-	(56,1)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych	-	-	(7,9)	-	(7,9)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu	0,7	0,9	(2,6)	-	(1,0)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i współzależnych	(1,3)	(1,0)	1,6	-	(0,7)
<b>Zysk/strata netto segmentu przypisany Jednostce Dominującej</b>	<b>51,1</b>	<b>62,9</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>113,3</b>

Środki pieniężne z działalności operacyjnej <sup>3)</sup>	33,5	90,6	214,1	0,7	338,9
Wartość firmy (na dzień 31 grudnia 2017 po przekształceniu)	2 254,4	1 329,3	435,4	-	4 019,1

<sup>1)</sup> Przychody odsetkowe od pożyczek udzielonych, papierów dłużnych, leasingu finansowego, należności handlowych oraz depozytów bankowych

<sup>2)</sup> Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu finansowego oraz zobowiązań handlowych

<sup>3)</sup> Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym

#### b. Zmiany wynikające z zakończenia procesu alokacji ceny nabycia

W pierwszym półroczu 2018 roku Grupa zakończyła proces alokacji ceny nabycia Grupy Formula. W wyniku tego procesu zmianie uległy niektóre pozycje aktywów i zobowiązań na dzień 31 grudnia 2017 roku, co wiązało się z koniecznością przekształcenia tych danych. Szczegółowe informacje o nabytych aktywach i zobowiązaniach zostały przedstawione w punkcie 9 not objaśniających do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

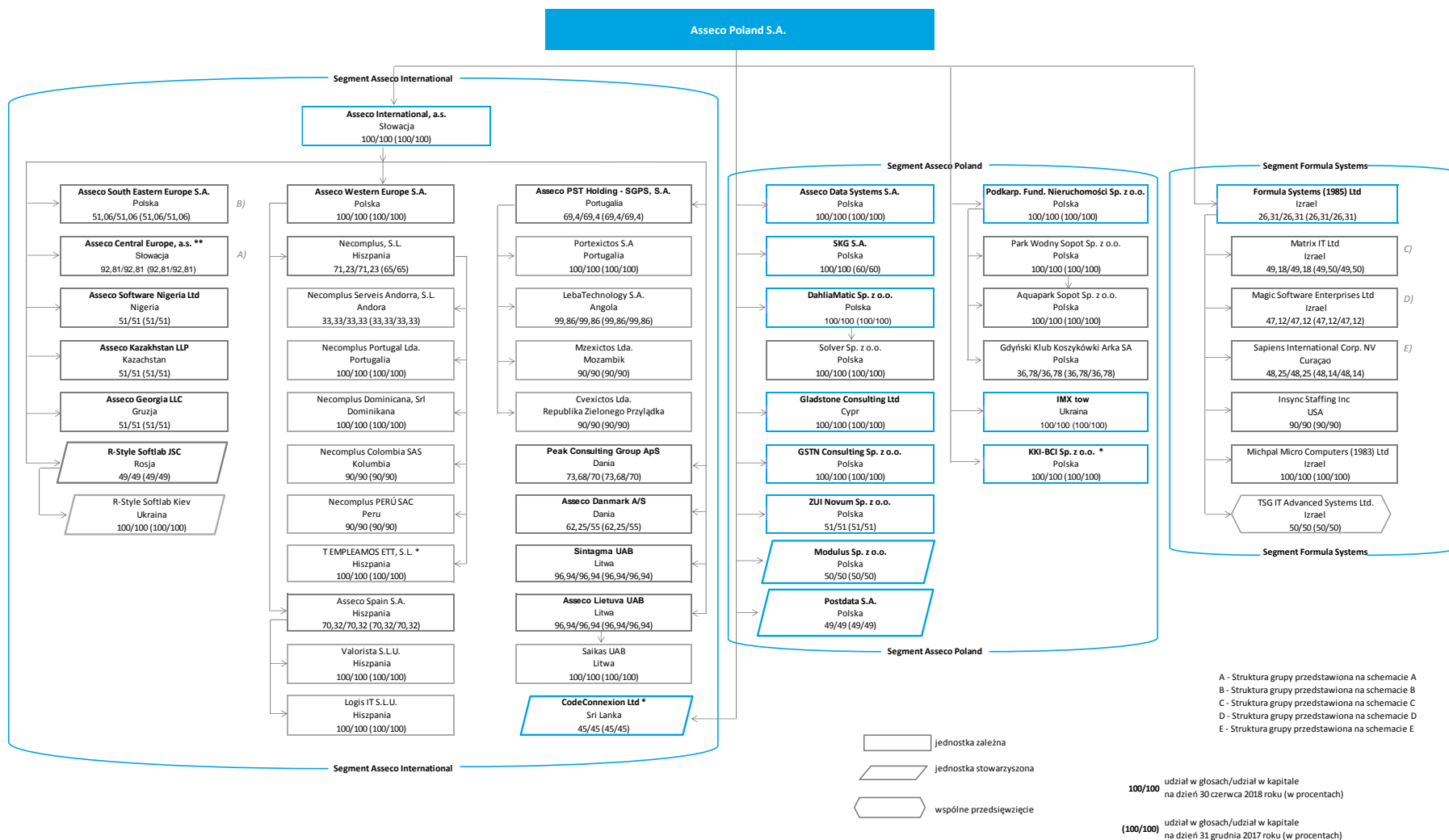
W tabeli poniżej zaprezentowano wpływ powyższych zmian na dane porównywalne.

Przekształcenie danych porównywalnych na dzień 31 grudnia 2017 roku	31 grudnia 2017 roku mln PLN	Zakończenie procesu alokacji ceny nabycia mln PLN	31 grudnia 2017 roku (przekształcone) mln PLN
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>11 013,1</b>	<b>(3 526,2)</b>	<b>7 486,9</b>
Rzeczowe aktywa trwałe	849,1	-	849,1
Wartości niematerialne	2 105,9	(26,4)	2 079,5
Nieruchomości inwestycyjne	19,7	-	19,7
Wartość firmy	7 518,9	(3 499,8)	4 019,1
Inwestycje wyceniane metodą praw własności	100,5	-	100,5
Należności długoterminowe	108,3	-	108,3
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	87,1	-	87,1
Inne aktywa niefinansowe	0,2	-	0,2
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	177,1	-	177,1
Aktywa długoterminowe sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	46,3	-	46,3
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>4 392,8</b>	<b>-</b>	<b>4 392,8</b>
<b>SUMA AKTYWÓW</b>	<b>15 405,9</b>	<b>(3 526,2)</b>	<b>11 879,7</b>

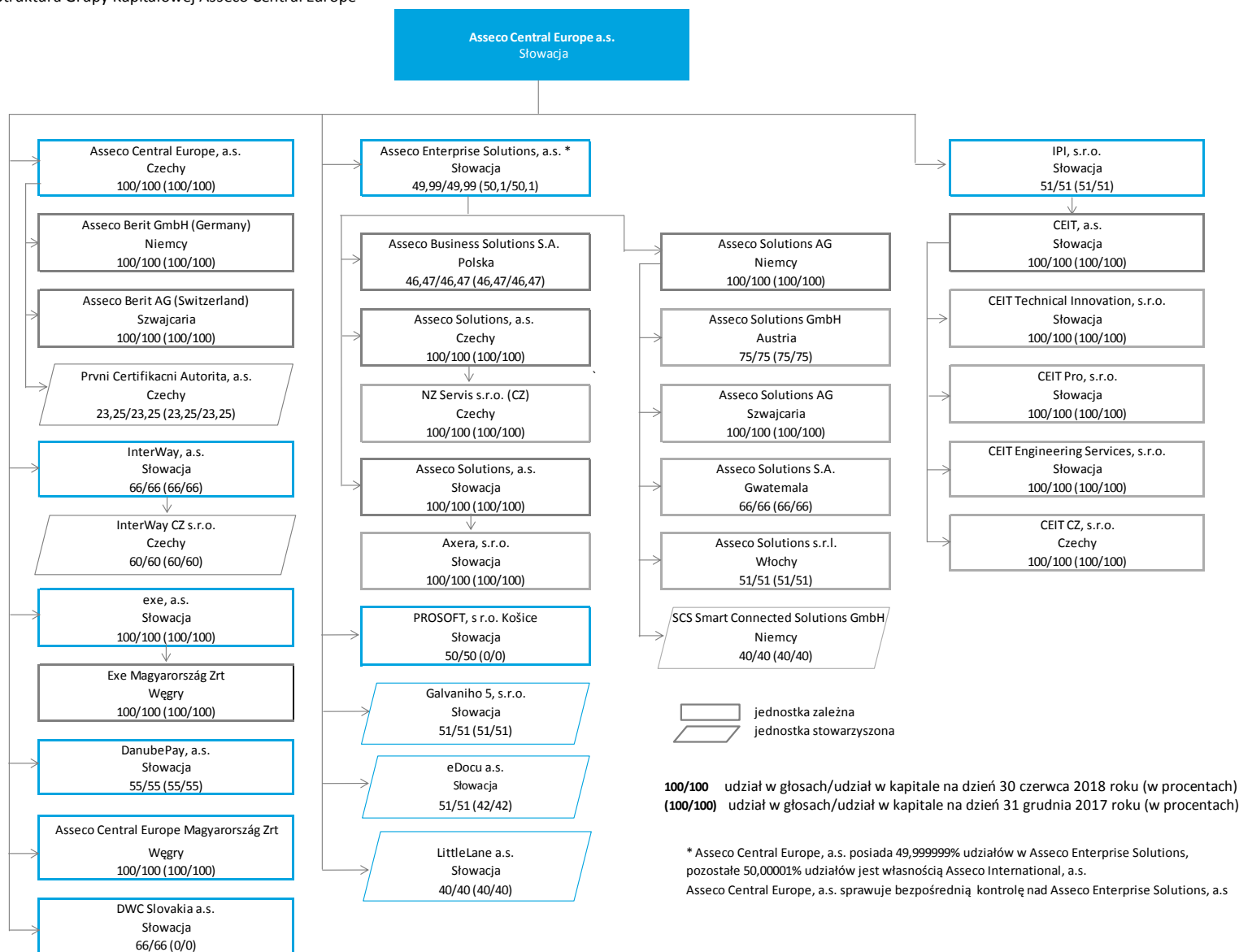
<b>Kapitał własny ogółem</b>	<b>10 846,6</b>	<b>(3 520,1)</b>	<b>7 326,5</b>
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)	5 601,9	(2,5)	5 599,4
Udziały niekontrolujące	5 244,7	(3 517,6)	1 727,1
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>1 958,6</b>	<b>(6,1)</b>	<b>1 952,5</b>
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	419,6	(6,1)	413,5
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	1 539,0	-	1 539,0
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>2 600,7</b>	<b>-</b>	<b>2 600,7</b>
<b>SUMA ZOBOWIĄZAŃ</b>	<b>4 559,3</b>	<b>(6,1)</b>	<b>4 553,2</b>
<b>SUMA PASYWÓW</b>	<b>15 405,9</b>	<b>(3 526,2)</b>	<b>11 879,7</b>



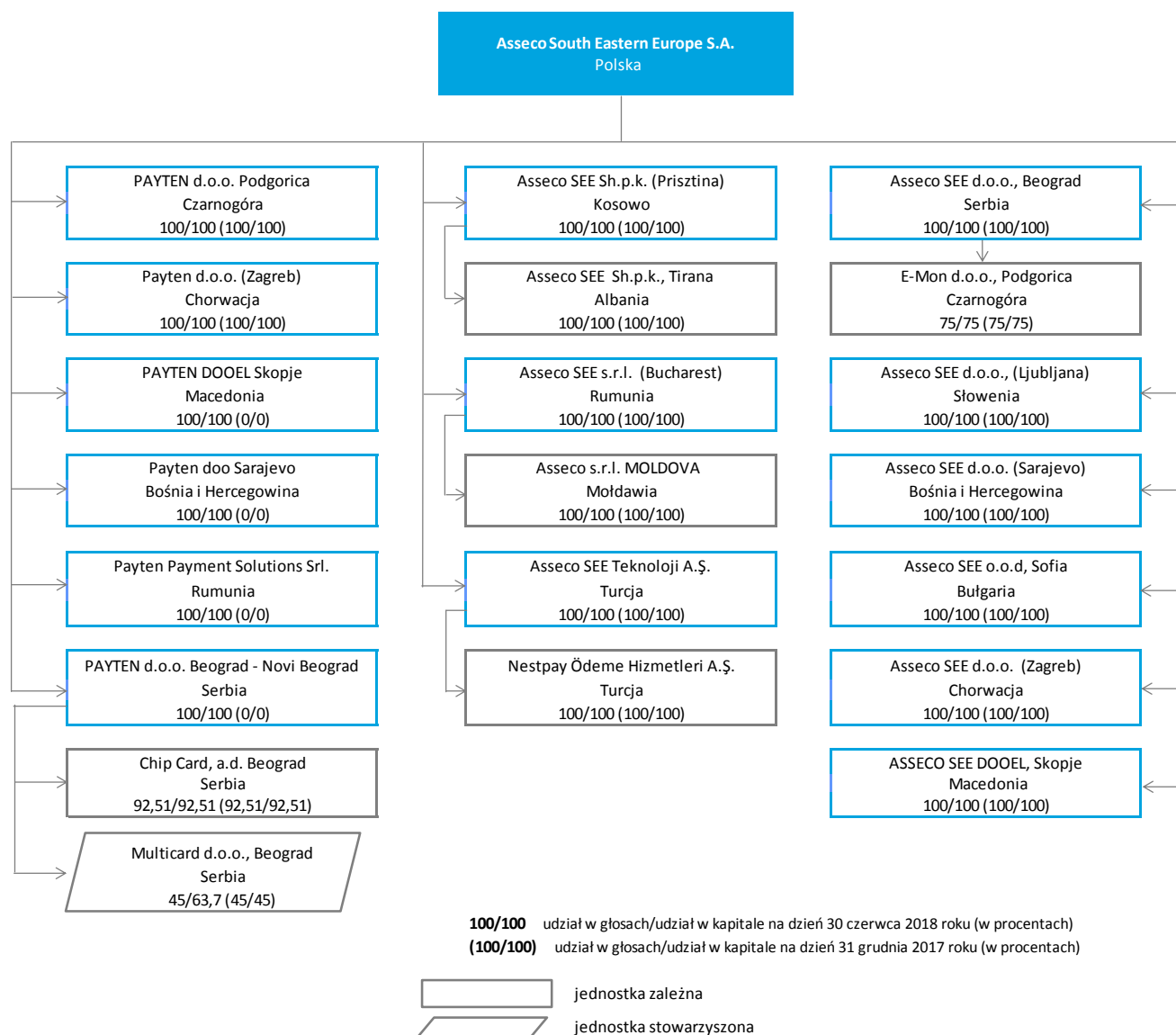
### III. Organizacja i zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej Asseco, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji



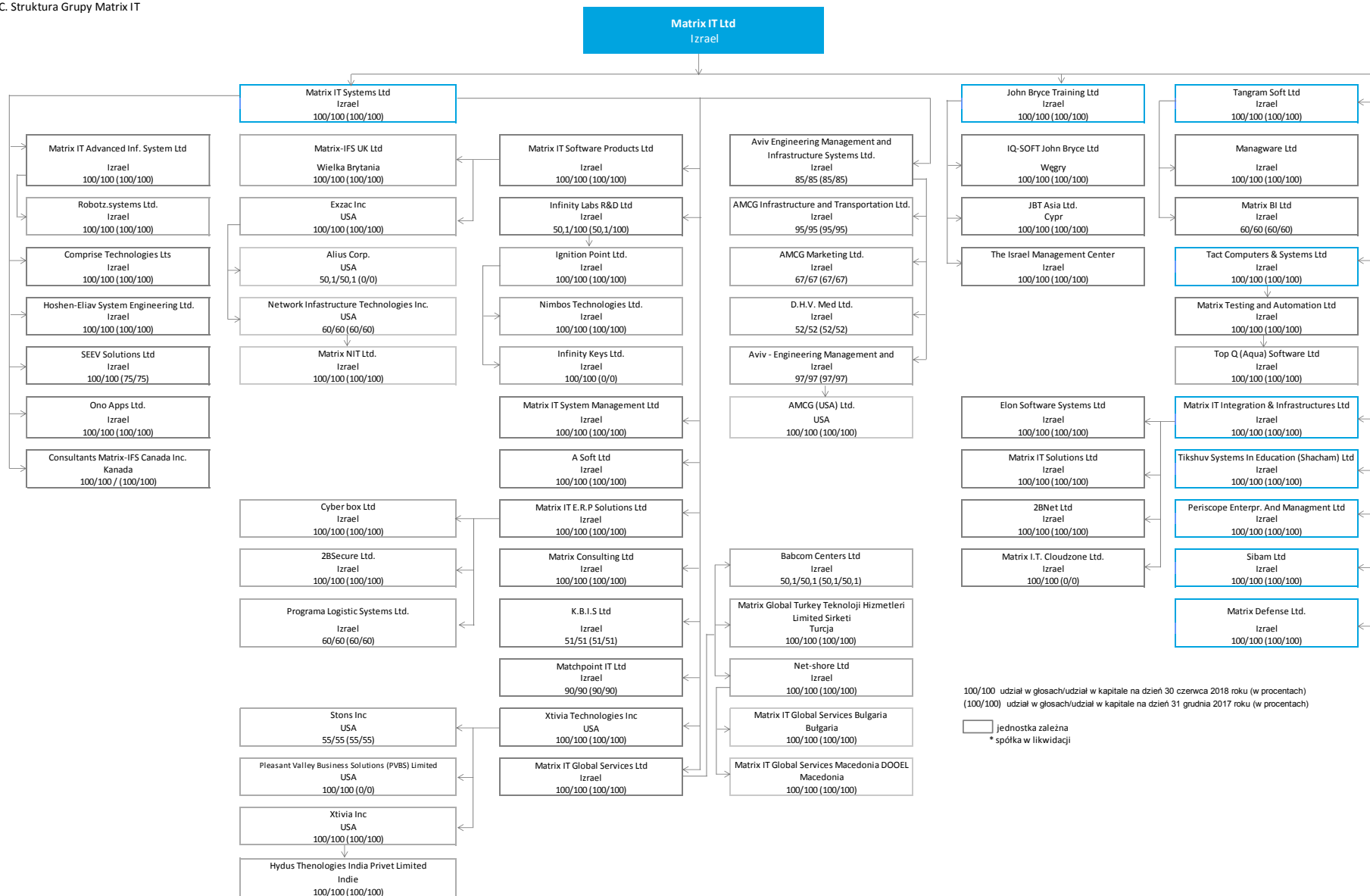
A. Struktura Grupy Kapitałowej Asseco Central Europe



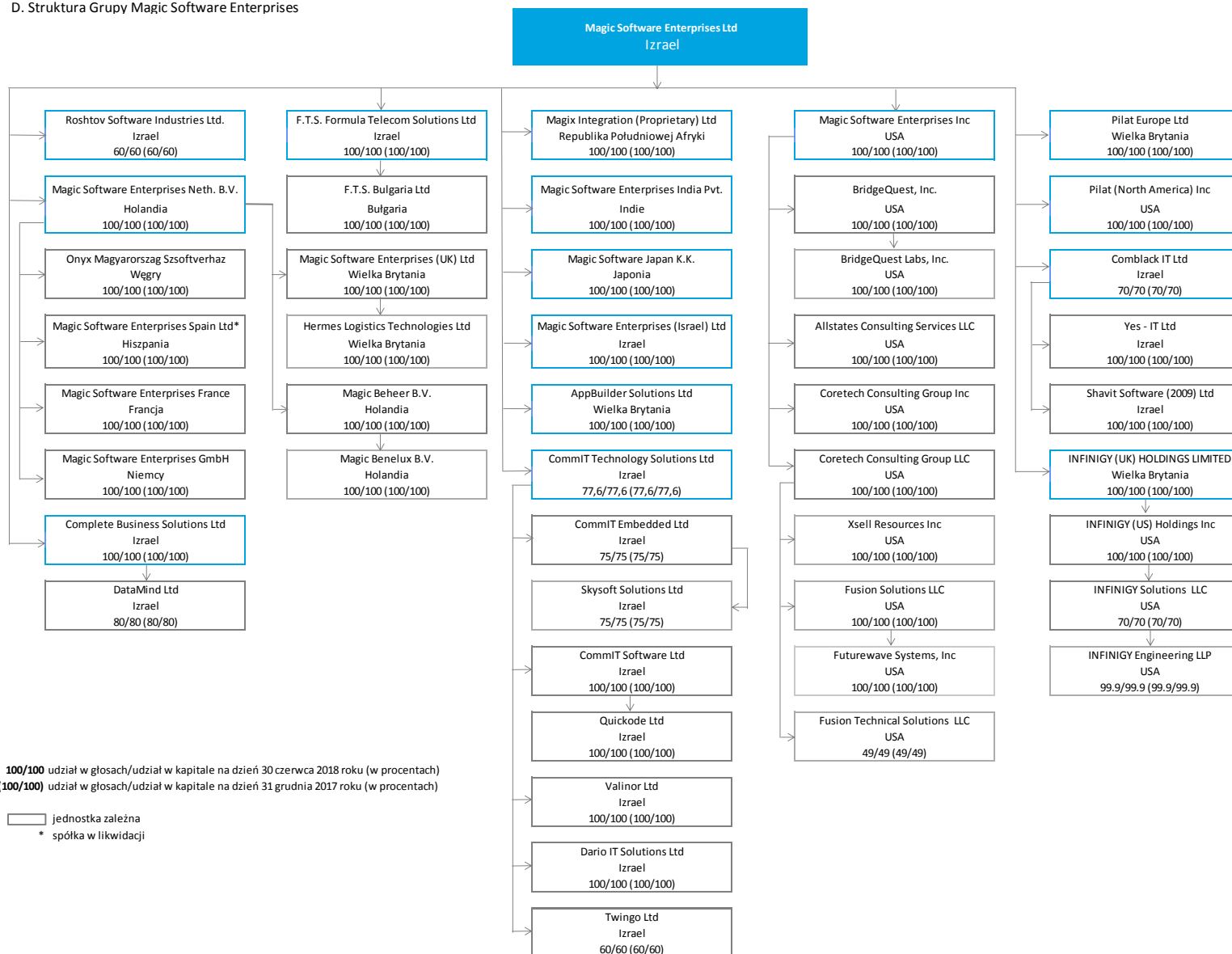
B. Struktura Grupy Kapitałowej Asseco South Eastern Europe



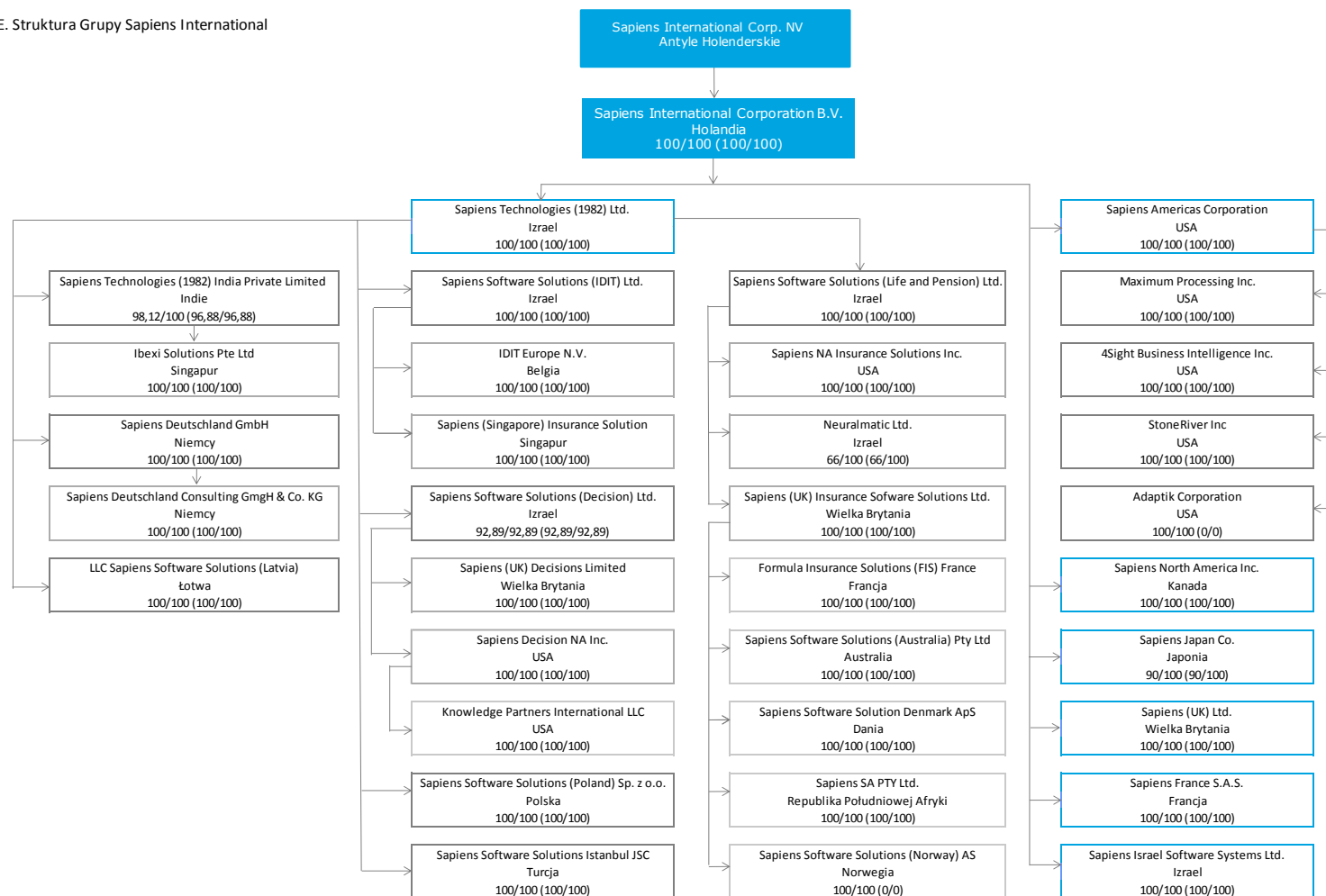
C. Struktura Grupy Matrix IT



D. Struktura Grupy Magic Software Enterprises



E. Struktura Grupy Sapiens International



100/100 udział w głosach/udział w kapitale na dzień 30 czerwca 2018 roku (w procentach)  
 (100/100) udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2017 roku (w procentach)

□ jednostka zależna  
 \* spółka w likwidacji



W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku miały miejsce następujące zmiany w składzie Grupy:

### **Segment Asseco Poland**

- ***Zakup przez Asseco Poland akcji spółki SKG S.A.***

W dniu 15 marca 2018 roku została podpisana umowa, w ramach której akcjonariusze mniejszościowi, na drodze realizacji opcji put, sprzedali na rzecz Asseco Poland S.A. swój 40% udział w kapitale zakładowym spółki SKG S.A. Cena nabycia pakietu akcji została ustalona na kwotę 5,4 mln PLN. Wskutek realizacji opisanej transakcji Asseco Poland dysponuje 100% udziałem w kapitale zakładowym spółki SKG S.A. W wyniku rozliczenia transakcji wykupu w kapitale własnym Grupy ujęto kwotę -3,9 mln PLN.

- ***Podwyższenie kapitału w spółce Asseco International, a.s.***

W dniu 29 marca 2018 roku nastąpiła rejestracja podwyższenia kapitału w spółce Asseco International, a.s., które nastąpiło w wyniku wniesienia aportem akcji spółki Asseco Western Europe S.A. Transakcja ta nie miała wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco.

- ***Kolejne podwyższenie kapitału w spółce Asseco International, a.s.***

W dniu 15 czerwca 2018 roku (ze skutkiem na dzień 16 czerwca 2018 roku) nastąpiła kolejna rejestracja podwyższenia kapitału w spółce Asseco International, a.s. Podwyższenie to nastąpiło w wyniku wniesienia aportem akcji spółki Asseco Enterprise Solutions. W wyniku przeprowadzonej transakcji Asseco Poland S.A. utraciło całość bezpośrednich udziałów w spółce Asseco Enterprise Solutions. Nie mniej jednak, ze względu na posiadanie przez Asseco Poland S.A. kontroli nad Asseco International, a.s., transakcja ta nie miała wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco.

### **Segment Asseco International**

- ***Połączenie Macrologic S.A. z Asseco Business Solutions S.A.***

W dniu 2 stycznia 2018 roku nastąpiła rejestracja połączenia Macrologic S.A. (spółka przejmowana) z Asseco Business Solutions S.A. (spółka przejmująca). Niniejsza transakcja nie miała wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

- ***Założenie nowej spółki PAYTEN d.o.o. Beograd – Novi Beograd***

W dniu 3 stycznia 2018 roku Asseco South Eastern Europe S.A. utworzyło spółkę PAYTEN d.o.o. Beograd-Novi Beograd. Nowopowstała spółka jest w 100% zależna od Asseco South Eastern Europe.

- ***Założenie nowej spółki PAYTEN DOOEL Skopje***

W dniu 7 stycznia 2018 roku spółka Asseco South Europe S.A. utworzyła spółkę PAYTEN DOOEL Skopje. Nowopowstała spółka jest w 100% zależna od Asseco South Eastern Europe.

- ***Zmiana nazwy spółki Asseco SEE d.o.o. Podgorica na PAYTEN d.o.o. Podgorica***

W dniu 10 stycznia 2018 roku nastąpiła zmiana nazwy spółki Asseco SEE d.o.o. Podgorica na PAYTEN d.o.o. Podgorica

- ***Zmiana udziałów w spółce Necomplus, S.L.***

W dniu 11 stycznia 2018 roku Asseco Western Europe S.A. zwiększyło udziały w spółce Necomplus, S.L. z 65% do 71,23%. W wyniku rozliczenia transakcji wykupu akcji własnych oraz ich umorzenia w kapitale własnym Grupy ujęto + 0,6 mln PLN.

- ***Zmiana udziałów w spółce eDocu a.s.***

W dniu 24 stycznia 2018 roku Asseco Central Europe a.s. zwiększyło udziały w spółce eDocu a.s. z 42% do 62%. Następnie w dniu 29 marca 2018 roku nastąpiła sprzedaż 11% udziałów Asseco Central Europe a.s. w spółce eDocu a.s.. W związku z powyższymi transakcjami, końcowy udział Asseco Central Europe a.s. w eDocu a.s. wynosi na dzień 31 marca 2018 roku 51% (spółka pozostaje nadal spółką stowarzyszoną ze względu na brak spełnienia przesłanek z MSSF 10 pozwalających na konkluzję o sprawowaniu nad nią kontroli).

▪ **Nabycie akcji w spółce PROSOFT, spol. S.r.o. Košice**

W dniu 26 stycznia 2018 roku Asseco Central Europe a.s. nabyło 50% udziałów w spółce PROFOST, spol. s.r.o. Košice z siedzibą na Słowacji. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocy 9 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

▪ **Likwidacja spółki Asseco IT Services Zrt.**

W dniu 10 marca 2018 roku nastąpiła likwidacja spółki Asseco IT Services Zrt. Transakcja ta nie miała istotnego wpływu na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

▪ **Zmiana nazwy spółki Exictos SGPS S.A. na Asseco PST Holding – SGPS, S.A.**

W dniu 08 maja 2018 roku nastąpiła zmiana nazwy spółki Exictos SGPS S.A. na Asseco PST Holding – SGPS, S.A..

▪ **Przeniesienie udziałów Asseco Enterprise Solutions**

W dniu 9 maja 2018 roku spółka Asseco Central Europe, a.s. dokonała przeniesienia 0,11% udziałów spółki Asseco Enterprise Solutions do spółki Asseco International. W wyniku tej transakcji wartość udziałów spółki Asseco Central Europe, a.s. w spółce Asseco Enterprise Solutions spadła z 50,1% do 49,9(9)%.

▪ **Założenie nowej spółki Payten doo Sarajevo**

W dniu 10 maja 2018 roku Asseco South Europe S.A. utworzyło nową spółkę Payten doo Sarajevo z siedzibą w Bośni i Hercegowinie. Nowo powstała spółka jest w 100% zależna od Asseco South Eastern Europe.

▪ **Zmiana udziałów w spółce Multicard d.o.o., Beograd**

W dniu 14 maja 2018 roku PAYTEN d.o.o. Beograd – Novi Beograd zwiększyło udziały w kapitale spółki Multicard d.o.o., Beograd z 45% do 63,7%. Transakcja nie miała wpływu na kapitały własne Grupy – spółka pozostała jednostką stowarzyszoną Grupy ASEE.

▪ **Założenie nowej spółki Payten Payment Solutions Srl.**

W dniu 16 maja 2018 roku Asseco South Europe S.A. utworzyło nową spółkę Payten Payment Solutions Srl. z siedzibą w Rumuni. Nowo powstała spółka jest w 100% zależna od Asseco South Eastern Europe.

▪ **Rozpoczęcie likwidacji spółki T EMPLEAMOS ETT, S.L.**

W dniu 18 maja 2018 roku rozpoczęto proces likwidacji spółki T EMPLEAMOS ETT, S.L. (spółka w 100% zależna od spółki Necomplus, S.L.). Transakcja nie miała wpływu na kapitały własne Grupy.

▪ **Nabycie akcji w spółce DWC Slovakia a.s.**

W dniu 21 czerwca 2018 roku Asseco Central Europe, a.s. nabyło 66% udziałów w spółce DWC Slovakia a.s. z siedzibą na Słowacji. Szczegóły tej transakcji zaprezentowano w nocy 9 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

## Segment Formula Systems

▪ **Przeniesienie udziałów 2BNet Ltd.**

W dniu 3 stycznia 2018 roku 100% udziałów spółki 2BNet Ltd. zostało przeniesione na spółkę Matrix IT Integration & Infrastructures Ltd. W wyniku tej transakcji, spółka Matrix IT Integration & Infrastructures Ltd. posiada 100% udziałów spółki 2BNet Ltd. Transakcja nie miała wpływu na kapitały własne Grupy.

▪ **Nabycie spółki Alius Corp.**

W dniu 18 stycznia 2018 roku Exac Inc. (spółka z Grupy Matrix IT) nabyła 50,1% udziałów w spółce Alius Corp z siedzibą w USA. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocy 9 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

▪ **Likwidacja spółki IDIT APAC PTY LIMITED**

W dniu 12 lutego 2018 roku nastąpiło wyrejestrowanie spółki IDIT APAC PTY LIMITED (spółka zależna od Sapiens Software Solutions (IDIT) Ltd.).

▪ **Nabycie spółki Adaptik Corporation**

W dniu 7 marca 2018 roku spółka Sapiens Americas Corporation nabyła 100% udziałów w spółce Adaptik Corporation. Nabyta spółka jest w 100% jednostką zależną od spółki Sapiens Americas Corporation. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 9 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

▪ **Zmiana udziałów w spółce Sapiens Technologies (1982) India Private Limited**

W dniu 12 marca 2018 roku Sapiens Technologies (1982) Ltd. zwiększyło udziały w spółce Sapiens Technologies (1982) India Private Limited z 96,88% do 98,12%.

▪ **Nabycie Pleasant Valley Business Solutions (PVBS) Limited**

W dniu 13 marca 2018 roku Xivia Inc. nabyła spółkę Pleasant Valley Business Solutions (PVBS) Limited. Nowo nabyta spółka jest w 100% zależna od Xivia Inc. Szczegóły dotyczące tej transakcji zaprezentowano w nocie 9 do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

▪ **Zmiana nazwy spółki FIS-AU Pty Ltd. na Sapiens Software Solutions (australia) Pty Ltd**

W dniu 26 marca 2018 roku nastąpiła zmiana nazwy spółki FIS-AU Pty Ltd. na Sapiens Software Solutions (Australia) Pty Ltd.

▪ **Zmiana nazwy spółki Knowledgeprice.com na LLC Sapiens Software Solutions (Latvia)**

W dniu 28 marca 2018 roku nastąpiła zmiana nazwy spółki Knowledgeprice.com na LLC Sapiens Software Solutions (Latvia)

▪ **Założenie nowej spółki Sapiens Software Solutions (Norway) AS**

W dniu 15 kwietnia 2018 roku Sapiens (UK) Insurance Software Solutions Limited utworzyło nową spółkę Sapiens Software Solutions (Norway) AS z siedzibą w Norwegii. Nowo powstała spółka jest w 100% zależna od Sapiens (UK) Insurance Software Solutions Limited.

▪ **Zmiana udziałów w spółce SEEV Solutions Ltd**

W dniu 16 kwietnia 2018 roku Matrix IT Systems Ltd zwiększyło udziały w spółce SEEV Solutions Ltd z 75% do 100%. Niniejsza transakcja nie miała wpływu na skonsolidowane kapitały Grupy Asseco, ze względu na fakt, iż grupa Matrix stosowała uprzednio metodę oczekiwanego nabycia.

▪ **Przeniesienie udziałów Nimbos Technologies Ltd.**

W dniu 23 kwietnia 2018 roku 100% udziałów spółki Nimbos Technologies Ltd. zostało przeniesione na spółkę Ignition Point Ltd. w ramach Grupy Matrix IT. W wyniku tej transakcji, spółka Ignition Point Ltd. posiada 100% udziałów spółki Nimbos Technologies Ltd.

▪ **Założenie nowej spółki Matrix I.T. Cloudzone Ltd.**

W dniu 22 maja 2018 roku Matrix I.T. Integration & Infrastructures Ltd. utworzyło nową spółkę Matrix I.T. Cloudzone Ltd. z siedzibą w Izraelu. Nowo powstała spółka jest w 100% zależna od Matrix I.T. Integration & Infrastructures Ltd.

▪ **Założenie nowej spółki Infinity Keys Ltd.**

W dniu 26 czerwca 2018 roku Ignition Point Ltd. (spółka z Grupy Matrix IT) utworzyło nową spółkę Infinity Keys Ltd. z siedzibą w Izraelu. Nowo powstała spółka jest w 100% zależna od Ignition Point Ltd..

#### IV. Informacje dotyczące segmentów działalności

Zgodnie z MSSF 8, segmentem operacyjnym jest dająca się wyodrębnić część działalności Grupy, dla której są dostępne odrębne informacje finansowe podlegające regularnej ocenie przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych związanych ze sposobem alokowania zasobów oraz z oceną wyników działalności.

Jak to opisano powyżej, w konsekwencji zmian w obszarze struktury Grupy, które miały miejsce w roku 2017 i które zostały szczegółowo opisane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku, począwszy od roku 2018, zmianie uległ sposób, w jaki główny decydent przegląda dane finansowe i decyduje o alokacji zasobów w ramach Grupy. Zmiana polega przede wszystkim na utworzeniu subgrupy – Asseco International, do której wniesione zostały spółki wchodzące dotychczas w skład segmentów: Rynek środkowoeuropejski, Rynek południowo-wschodniej Europy, Rynek zachodnioeuropejski oraz Rynek wschodnioeuropejski. Jednocześnie odpowiedzialność za wyniki całej subgrupy Asseco International powierzono odrębnemu zarządowi. W ślad za zmianami organizacyjnymi zmieniono również prezentację wyników spółki: Asseco Business Solutions S.A., Asseco Enterprise Solutions, a.s. oraz Asseco Software Nigeria, które były dotychczas pokazywane w segmencie Asseco Poland, a których dane zostały teraz zaprezentowane w segmencie Asseco International.

W konsekwencji tej zmiany w Grupie Asseco wyodrębnia się począwszy od 2018 roku następujące segmenty operacyjne:

**Segment Asseco Poland** – segment obejmujący podmioty osiągające przychody głównie na rynku krajowym, którego wyniki są regularnie analizowane przez Zarząd Jednostki Dominującej jako główny organ decyzyjny. W skład tego segmentu wchodzi między innymi następujące podmioty: Asseco Poland, Asseco Data Systems, DahliaMatic, ZUI Novum, SKG oraz GSTN Consulting. Poszczególne podmioty wchodzące w skład segmentu oferują kompleksowe usługi informatyczne skierowane do szerokiego spektrum podmiotów działających w sektorze instytucji finansowych, przedsiębiorstw oraz instytucji publicznych.

**Segment Asseco International** – segment obejmuje wszystkie spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Europy Centralnej, Bałkanów oraz Europy zachodniej i wschodniej. Wyniki spółek wchodzących w skład tego segmentu są przedmiotem okresowej weryfikacji przez zarząd spółki Asseco International, a.s. Skład segmentu jest tożsamy ze składem grupy Asseco International, a.s. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland. Poszczególne podmioty wchodzące w skład segmentu oferują kompleksowe usługi informatyczne skierowane do szerokiego spektrum podmiotów działających przede wszystkim w sektorze instytucji finansowych, instytucji publicznych i przedsiębiorstw.

**Segment Formula Systems** – segment obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Izraela, Ameryki Północnej, Japonii oraz Bliskiego Wschodu, Europy i Afryki (region EMEA). Wyniki spółek wchodzących w skład tego segmentu są przedmiotem okresowej weryfikacji przez zarząd spółki Formula Systems, stąd skład segmentu jest tożsamy z grupą Formula Systems. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland.

Przychody od żadnego z klientów Grupy nie przekraczały 10% przychodów ze sprzedaży wypracowanych przez Grupę w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku.

Wybrane dane dotyczące rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku w podziale na segmenty operacyjne:

6 miesięcy do 30 czerwca 2018	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
<b>Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych</b>	<b>664,7</b>	<b>1 214,2</b>	<b>2 581,0</b>		<b>4 459,9</b>
<i>Sprzedaż pomiędzy segmentami</i>	<i>3,7</i>	<i>4,1</i>	<i>5,7</i>	<i>(13,5)</i>	<i>-</i>
<b>Przychody segmentu łącznie</b>	<b>668,4</b>	<b>1 218,3</b>	<b>2 586,7</b>	<b>(13,5)</b>	<b>4 459,9</b>
<b>Zysk/strata z działalności operacyjnej segmentu</b>	<b>120,5</b>	<b>123,9</b>	<b>126,6</b>	<b>0,1</b>	<b>371,1</b>
Przychody z tytułu odsetek <sup>1)</sup>	2,9	3,2	0,9	(0,3)	6,7
Koszty z tytułu odsetek <sup>2)</sup>	(3,4)	(1,6)	(20,3)	0,3	(25,0)
<b>Podatek dochodowy</b>	<b>(29,0)</b>	<b>(30,9)</b>	<b>(28,5)</b>	<b>-</b>	<b>(88,4)</b>
<b>Pozycje niepieniężne:</b>					
Amortyzacja (ujęta w rachunku przepływów pieniężnych)	(39,7)	(52,5)	(139,1)	1,6	(229,7)
w tym amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA)	(8,4)	(3,9)	(104,6)	-	(116,9)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych (SBP)	-	(1,2)	(10,5)	-	(11,7)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu	2,7	(0,2)	(2,5)	-	-
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	(1,2)	(0,7)	(0,2)	-	(2,1)
<b>Zysk/strata netto segmentu przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej</b>	<b>84,1</b>	<b>64,5</b>	<b>8,5</b>	<b>0,2</b>	<b>157,3</b>
<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej <sup>3)</sup></b>	<b>158,8</b>	<b>98,5</b>	<b>129,5</b>	<b>3,8</b>	<b>390,6</b>

<sup>1)</sup> Przychody odsetkowe od pożyczek udzielonych, papierów dłużnych, leasingu finansowego, należności handlowych oraz depozytów bankowych

<sup>2)</sup> Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu finansowego oraz zobowiązań handlowych

<sup>3)</sup> Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym

Wybrane dane dotyczące pozycji bilansowych na dzień 30 czerwca 2018 roku w podziale na segmenty operacyjne:

30 czerwca 2018	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>3 245,0</b>	<b>1 967,4</b>	<b>2 517,1</b>	<b>(5,5)</b>	<b>7 724,0</b>
w tym wartość firmy	2 256,9	1 394,0	551,3	-	4 202,2
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>686,4</b>	<b>1 047,7</b>	<b>2 581,8</b>	<b>(7,9)</b>	<b>4 308,0</b>
w tym:					
należności i aktywa z tytułu umów z klientami	433,2	514,4	1 445,8	(7,0)	2 386,4
środki pieniężne	172,8	384,8	889,8	-	1 447,4
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>244,2</b>	<b>183,7</b>	<b>1 364,0</b>	<b>(1,5)</b>	<b>1 790,4</b>
w tym:					
zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i wyemitowanych obligacji	46,4	51,1	814,2	-	911,7
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	35,4	8,5	-	-	43,9
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>301,8</b>	<b>727,0</b>	<b>1 860,6</b>	<b>(7,4)</b>	<b>2 882,0</b>
w tym:					

zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i wyemitowanych obligacji	24,6	125,2	574,6	(0,1)	724,3
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	24,9	3,8	-	-	28,7
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz umów z klientami	141,3	360,7	637,2	(6,9)	1 132,3

Wybrane dane dotyczące rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku w podziale na segmenty operacyjne

6 miesięcy do 30 czerwca 2017	Segment AssecO Poland mln PLN	Segment AssecO International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
<b>Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych</b>	<b>622,1</b>	<b>1 045,3</b>	<b>2 494,6</b>	<b>-</b>	<b>4 162,0</b>
Sprzedaż pomiędzy segmentami	2,9	3,6	17,4	(23,9)	-
<b>Przychody segmentu łącznie</b>	<b>625,0</b>	<b>1 048,9</b>	<b>2 512,0</b>	<b>(23,9)</b>	<b>4 162,0</b>
<b>Zysk/strata netto z działalności operacyjnej segmentu</b>	<b>71,3</b>	<b>111,0</b>	<b>127,6</b>	<b>(0,7)</b>	<b>309,2</b>
Przychody z tytułu odsetek <sup>1)</sup>	2,7	4,2	2,3	-	9,2
Koszty z tytułu odsetek <sup>2)</sup>	(4,7)	(0,7)	(18,2)	-	(23,6)
<b>Podatek dochodowy</b>	<b>(11,0)</b>	<b>(19,9)</b>	<b>(30,5)</b>	<b>-</b>	<b>(61,4)</b>
<b>Pozycje niepieniężne:</b>					
Amortyzacja (ujęta w rachunku przepływów pieniężnych)	(39,4)	(42,3)	(79,3)	1,6	(159,4)
w tym amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA)	(9,0)	(4,2)	(42,9)	-	(56,1)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych (SBP)	-	-	(7,9)	-	(7,9)
Odpis z tytułu utraty wartości aktywów segmentu	0,7	0,9	(2,6)	-	(1,0)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i współzależnych	(1,3)	(1,0)	1,6	-	(0,7)
<b>Zysk/strata netto segmentu przypisany Jednostce Dominującej</b>	<b>51,1</b>	<b>62,9</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>113,3</b>
<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej <sup>3)</sup></b>	<b>33,5</b>	<b>90,6</b>	<b>214,1</b>	<b>0,7</b>	<b>338,9</b>

<sup>1)</sup> Przychody odsetkowe od pożyczek udzielonych, papierów dłużnych, leasingu finansowego, należności handlowych oraz depozytów bankowych

<sup>2)</sup> Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu finansowego oraz zobowiązań handlowych

<sup>3)</sup> Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym

Wybrane dane dotyczące pozycji bilansowych na dzień 31 grudnia 2017 roku w podziale na segmenty operacyjne:

31 grudnia 2017	Segment AssecO Poland mln PLN	Segment AssecO International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>3 159,4</b>	<b>2 020,8</b>	<b>2 322,8</b>	<b>(16,1)</b>	<b>7 486,9</b>
w tym wartość firmy	2 254,4	1 329,3	435,4	-	4 019,1
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>549,7</b>	<b>1 029,8</b>	<b>2 841,8</b>	<b>(28,5)</b>	<b>4 392,8</b>
w tym:					
należności z tytułu dostaw i usług	131,2	498,2	1 756,5	(13,8)	2 372,1
środki pieniężne	309,5	381,8	856,2	0,2	1 547,7
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>164,9</b>	<b>475,0</b>	<b>1 325,3</b>	<b>(12,7)</b>	<b>1 952,5</b>
w tym:					



<i>zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i wyemitowanych obligacji</i>	58,3	59,5	938,2	(9,7)	1 046,3
<i>zobowiązania z tytułu leasingu finansowego</i>	45,5	3,7	-	-	49,2
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>347,1</b>	<b>796,7</b>	<b>1 487,1</b>	<b>(30,2)</b>	<b>2 600,7</b>
<i>w tym:</i>					
<i>zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i wyemitowanych obligacji</i>	33,0	109,1	263,3	(10,1)	395,3
<i>zobowiązania z tytułu leasingu finansowego</i>	23,9	2,7	0,2	-	26,8
<i>zobowiązania z tytułu dostaw i usług</i>	158,2	314,8	395,7	(12,9)	855,8

## V. Noty objaśniające do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

### 1. Struktura przychodów ze sprzedaży

Przychody operacyjne w okresie 3 i 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

	3 miesiące do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2017 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
<i>Przychody ze sprzedaży według rodzaju</i>				
Oprogramowanie i usługi własne	1 870,6	3 599,2	1 689,9	3 391,4
Oprogramowanie i usługi obce	168,6	314,1	184,9	321,5
Sprzęt i infrastruktura	270,5	544,9	218,4	447,5
Pozostała sprzedaż	1,2	1,7	0,5	1,6
<b>Razem</b>	<b>2 310,9</b>	<b>4 459,9</b>	<b>2 093,7</b>	<b>4 162,0</b>
<i>Przychody ze sprzedaży według sektorów</i>				
Bankowość i Finanse	901,6	1 721,6	826,3	1 612,5
Przedsiębiorstwa	934,6	1 795,1	836,6	1 691,9
Instytucje Publiczne	474,7	943,2	430,8	857,6
<b>Razem</b>	<b>2 310,9</b>	<b>4 459,9</b>	<b>2 093,7</b>	<b>4 162,0</b>

#### i. Struktura sprzedaży segmentów w rozbiciu na rodzaje przychodów

	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
<b>6 miesięcy do 30 czerwca 2018</b>					
Oprogramowanie i usługi własne	552,3	794,8	2 255,4	(3,3)	3 599,2
Oprogramowanie i usługi obce	67,7	160,5	92,5	(6,6)	314,1
Sprzęt i infrastruktura	46,6	261,3	238,8	(1,8)	544,9
Pozostała sprzedaż	1,8	1,7	-	(1,8)	1,7
<b>Razem przychody ze sprzedaży</b>	<b>668,4</b>	<b>1 218,3</b>	<b>2 586,7</b>	<b>(13,5)</b>	<b>4 459,9</b>
<b>6 miesięcy do 30 czerwca 2017</b>					
Oprogramowanie i usługi własne	513,9	690,6	2 203,8	(16,9)	3 391,4
Oprogramowanie i usługi obce	77,1	154,8	96,1	(6,5)	321,5
Sprzęt i infrastruktura	33,8	201,6	212,0	0,1	447,5
Pozostała sprzedaż	0,2	1,9	0,1	(0,6)	1,6
<b>Razem przychody ze sprzedaży</b>	<b>625,0</b>	<b>1 048,9</b>	<b>2 512,0</b>	<b>(23,9)</b>	<b>4 162,0</b>

ii. Struktura przychodów ze sprzedaży segmentów w rozbiciu na sektory

	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
<b>6 miesięcy do 30 czerwca 2018</b>					
Bankowość i Finanse	241,7	415,9	1 072,0	(8,0)	1 721,6
Przedsiębiorstwa	172,5	559,2	1 066,8	(3,4)	1 795,1
Instytucje Publiczne	254,2	243,2	447,9	(2,1)	943,2
<b>Razem przychody ze sprzedaży</b>	<b>668,4</b>	<b>1 218,3</b>	<b>2 586,7</b>	<b>(13,5)</b>	<b>4 459,9</b>
<b>6 miesięcy do 30 czerwca 2017</b>					
Bankowość i Finanse	212,9	405,4	1 012,7	(18,5)	1 612,5
Przedsiębiorstwa	186,9	458,1	1 050,2	(3,3)	1 691,9
Instytucje Publiczne	225,2	185,4	449,1	(2,1)	857,6
<b>Razem przychody ze sprzedaży</b>	<b>625,0</b>	<b>1 048,9</b>	<b>2 512,0</b>	<b>(23,9)</b>	<b>4 162,0</b>

iii. Przychody z tytułu umów z klientami w przychodach ze sprzedaży ogółem według metody ujęcia w rachunku wyników

	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN
<b>Przychody ze sprzedaży rozpoznawane zgodnie z MSSF 15, w tym:</b>	<b>4 420,1</b>
<b>Z tytułu dóbr i usług przekazanych w określonym momencie</b>	<b>2 020,2</b>
Segment Asseco Poland	129,6
Segment Asseco International	521,1
Segment Formula Systems	1 369,5
<b>Z tytułu dóbr i usług przekazywanych w miarę upływu czasu</b>	<b>2 451,1</b>
Segment Asseco Poland	562,1
Segment Asseco International	663,7
Segment Formula Systems	1 225,3
<b>Transakcje wewnątrzgrupowe*</b>	<b>(51,2)</b>
<b>Pozostałe przychody ze sprzedaży (gł. przychody z leasingu)</b>	<b>39,8</b>
<b>Razem przychody ze sprzedaży</b>	<b>4 459,9</b>

\*Transakcje wewnątrzgrupowe zawierają zarówno transakcje wewnątrz segmentów, jak i pomiędzy segmentami

2. Struktura kosztów operacyjnych

	3 miesiące do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2017 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
<i>Koszty działalności operacyjnej:</i>				
Wartość odsprzedanych towarów, materiałów i usług obcych (COGS)	(365,3)	(727,8)	(348,1)	(658,7)
Świadczenia na rzecz pracowników	(1 132,5)	(2 213,5)	(1 064,0)	(2 144,8)
Amortyzacja	(110,9)	(226,0)	(77,5)	(157,8)
Usługi obce*	(315,5)	(591,7)	(283,9)	(553,1)
Pozostałe	(180,9)	(324,0)	(174,6)	(332,1)
<b>Razem</b>	<b>(2 105,1)</b>	<b>(4 083,0)</b>	<b>(1 948,1)</b>	<b>(3 846,5)</b>
Koszt własny sprzedaży**	(1 797,8)	(3 509,5)	(1 667,7)	(3 287,3)

Koszty sprzedaży	(130,7)	(249,1)	(122,2)	(248,2)
Koszty ogólnego zarządu	(176,6)	(324,4)	(158,2)	(311,0)
<b>Razem</b>	<b>(2 105,1)</b>	<b>(4 083,0)</b>	<b>(1 948,1)</b>	<b>(3 846,5)</b>

\* W kosztach usług obcych zostały ujęte koszty outsourcingu zasobów ludzkich i koszty podwykonawców wykorzystywanych w projektach IT w kwocie 426,5 mln PLN okresie pierwszych 6 miesięcy 2018 roku, a w pierwszym półroczu 2017 roku w kwocie 419,1 mln PLN

\*\* W koszcie własnym sprzedaży ujęte są koszty odpisu z tytułu utraty wartości należności handlowych

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku pozostałe koszty działalności operacyjnej obejmowały przede wszystkim koszty utrzymania majątku i samochodów służbowych w wysokości 217,7 mln PLN oraz koszty podróży służbowych w wysokości 48,6 mln PLN. W okresie porównywalnym pozostałe koszty operacyjne zawierały głównie koszty utrzymania majątku i samochodów służbowych w wysokości 225,8 mln PLN oraz koszty podróży służbowych w wysokości 52,5 mln PLN.

#### i. Koszty świadczeń na rzecz pracowników

	3 miesiące do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2017 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
Wynagrodzenia	(951,0)	(1 848,3)	(890,8)	(1 785,3)
Koszty ubezpieczeń społecznych	(72,6)	(140,8)	(65,7)	(129,0)
Koszty świadczeń emerytalnych	(76,9)	(150,8)	(76,3)	(158,6)
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych	(6,3)	(11,7)	(4,0)	(7,9)
Pozostałe koszty świadczeń pracowniczych	(25,7)	(61,9)	(27,2)	(64,0)
<b>Koszty świadczeń pracowniczych ogółem</b>	<b>(1 132,5)</b>	<b>(2 213,5)</b>	<b>(1 064,0)</b>	<b>(2 144,8)</b>

Przeciętne zatrudnienie w okresie sprawozdawczym w etatach pobierających wynagrodzenie, tj. zatrudnienie w etatach skorygowane (pomniejszone) o etaty, za które spółki Grupy nie wypłacają wynagrodzenia (np. urlop bezpłatny, urlop macierzyński, inne), z wyłączeniem spółek, których wyniki ujmowane są w pozostałej działalności operacyjnej lub w działalności zaniechanej, natomiast z uwzględnieniem spółek, które dołączyły do Grupy w trakcie okresu sprawozdawczego (skalkulowane proporcjonalnie do okresu ich konsolidacji), wynosi 23 255; w okresie porównywalnym było to 21 331.

#### ii. Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych

Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych dotyczą programów, jakie zostały przyznane pracownikom i członkom kierownictwa spółek z grupy Formula Systems oraz Grupy Asseco South Eastern Europe. Koszt z tytułu tych programów wyniósł w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku 11,7 mln PLN, a w okresie porównywalnym 7,9 mln PLN.

	3 miesiące do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2017 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
Program dla kadry zarządzającej spółki Formula Systems	(0,2)	(0,4)	(0,6)	(1,0)
Program dla kadry zarządzającej i pracowników grupy Matrix IT	(3,2)	(5,7)	(1,5)	(2,7)
Program dla kadry zarządzającej i pracowników grupy Magic Software Enterprise	-	-	-	(0,1)
Program dla kadry zarządzającej i pracowników grupy Sapiens International Corp.	(2,3)	(4,4)	(1,9)	(4,1)
Program dla kadry zarządzającej Grupy ASEE	(0,6)	(1,2)	-	-
<b>Razem koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych</b>	<b>(6,3)</b>	<b>(11,7)</b>	<b>(4,0)</b>	<b>(7,9)</b>

#### iii. Uzgodnienie kosztów amortyzacji

Poniższa tabela prezentuje uzgodnienie odpisu amortyzacyjnego ujętego w rachunku zysków i strat z tabelami ruchu środków trwałych oraz wartości niematerialnych:

		3 miesiące do 30 czerwca 2018	6 miesięcy do 30 czerwca 2018	3 miesiące do 30 czerwca 2017	6 miesięcy do 30 czerwca 2017
	Nota	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Odpis amortyzacyjny wynikający z tabeli ruchu środków trwałych	7	(34,9)	(69,5)	(31,5)	(62,6)
Odpis amortyzacyjny wynikający z tabeli ruchu wartości niematerialnych	8	(78,2)	(161,5)	(47,4)	(98,1)
Odpis amortyzacyjny odniesiony bezpośrednio na pozostałe dochody całkowite		0,2	0,4	0,2	0,4
Pomniejszenie kosztu amortyzacji z tytułu rozliczenia dotacji do wewnętrznie wytworzonych licencji		0,4	0,9	0,3	0,8
Kapitalizacja kosztów amortyzacji w ramach realizowanych projektów rozwojowych		-	-	0,1	0,1
<b>Razem odpis amortyzacyjny ujęty w rachunku przepływów pieniężnych</b>		<b>(112,5)</b>	<b>(229,7)</b>	<b>(78,3)</b>	<b>(159,4)</b>
Odpis amortyzacyjny przeniesiony do pozostałej działalności operacyjnej		1,6	3,7	0,8	1,6
<b>Razem odpis amortyzacyjny ujęty w kosztach działalności operacyjnej</b>		<b>(110,9)</b>	<b>(226,0)</b>	<b>(77,5)</b>	<b>(157,8)</b>

### 3. Przychody i koszty finansowe

Struktura przychodów finansowych w okresie 3 i 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresach porównywalnych kształtowała się następująco:

Przychody finansowe	3 miesiące do 30 czerwca 2018	6 miesięcy do 30 czerwca 2018	3 miesiące do 30 czerwca 2017	6 miesięcy do 30 czerwca 2017
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Przychody odsetkowe od pożyczek udzielonych, papierów dłużnych, leasingu finansowego, należności handlowych oraz depozytów bankowych	2,7	6,7	4,8	9,2
Pozostałe przychody odsetkowe	0,2	0,2	-	-
Dodatnie różnice kursowe	34,4	42,0	0,2	0,6
Zyski z realizacji i/lub wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	0,4	3,4	6,1	13,2
Zysk za sprzedaży jednostek zależnych i stowarzyszonych	-	-	-	0,3
Zysk z przeszacowania zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych (opcje put)	0,3	1,6	(0,3)	1,5
Pozostałe przychody finansowe	0,4	0,6	4,5	4,7
<b>Przychody finansowe ogółem</b>	<b>38,4</b>	<b>54,5</b>	<b>15,3</b>	<b>29,5</b>

Struktura kosztów finansowych w okresie 3 i 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresach porównywalnych kształtowała się następująco:

Koszty finansowe	3 miesiące do 30 czerwca 2018	6 miesięcy do 30 czerwca 2018	3 miesiące do 30 czerwca 2017	6 miesięcy do 30 czerwca 2017
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu finansowego oraz zobowiązań handlowych	(13,0)	(25,0)	(12,7)	(23,6)
Pozostałe koszty odsetkowe	(1,4)	(3,4)	(1,8)	(5,5)
Ujemne różnice kursowe	(10,5)	(13,5)	(21,6)	(47,4)
Koszty związane z objęciem kontroli nad spółkami zależnymi	(1,1)	(1,7)	(0,6)	(3,9)
Straty z realizacji i/lub wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	(9,4)	(9,7)	(0,5)	(3,4)

Straty z przeszacowania odroczonej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych	(3,4)	(6,0)	(1,7)	(2,0)
Straty z przeszacowania zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych (opcje put)	(1,1)	(1,9)	(1,1)	(3,9)
Pozostałe koszty finansowe	(5,0)	(5,9)	(1,6)	(5,1)
<b>Koszty finansowe ogółem</b>	<b>(44,9)</b>	<b>(67,1)</b>	<b>(41,6)</b>	<b>(94,8)</b>

Dodatnie i ujemne różnice kursowe prezentowane są netto (jako nadwyżka dodatnich nad ujemnymi lub odwrotnie) na poziomie poszczególnych spółek zależnych.

Zyski/straty z przeszacowania odroczonej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych wynikają ze zmiany szacunków dotyczących odroczonej warunkowych zobowiązań z tytułu nabycia pakietu kontrolnego akcji/udziałów w spółkach zależnych.

#### 4. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia wyniku z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych (bieżącego i odroczonego):

	3 miesiące do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2017 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
Bieżący podatek dochodowy oraz korekty lat ubiegłych	(55,1)	(101,9)	(36,9)	(78,2)
Odroczony podatek dochodowy	9,9	13,5	4,4	16,8
<b>Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat</b>	<b>(45,2)</b>	<b>(88,4)</b>	<b>(32,5)</b>	<b>(61,4)</b>

Efektywna stopa podatkowa w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku wyniosła 24,7% wobec 25,2% w okresie porównywalnym.

W dniu 20 marca 2018 roku wydany został wyrok Naczelnego Sądu Administracyjnego odrzucający skargę kasacyjną złożoną przez Asseco Poland (Jednostkę Dominującą) w sprawie interpretacji indywidualnej, która miała na celu wyjaśnienie możliwości zaliczenia do kosztów uzyskania przychodów kar umownych za nieterminowe wykonanie usług informatycznych. Jednostka Dominująca otrzymała uzasadnienia do wyroku w dniu 23 maja 2018 roku i na bazie dokonanej analizy nie zidentyfikowała istotnych różnic wymagających korekty lat ubiegłych. W danych zaprezentowanych na dzień 30 czerwca 2018 roku w niniejszym śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym nie ujęto żadnych pozycji wynikających z kar umownych w podatku odroczonego, w porównaniu zaś do danych zaprezentowanych w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku w wynik pierwszego półrocza 2018 roku rozwiązane zostało aktywo na podatek odroczonego w kwocie 4,2 mln PLN.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisów ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR ale, dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwi polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.



Przepisy podatkowe regulujące VAT, CIT, PIT oraz ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, pozbawiając podatników możliwości odnoszenia się do ustalonego orzecznictwa. Aktualnie obowiązujące regulacje zawierają niejednoznaczności, które mogą prowadzić do różnic w opiniach i interpretacjach pomiędzy spółkami a organami administracji publicznej lub nawet pomiędzy różnymi organami administracji publicznej. Podatki i inne płatności (np. cła lub płatności w walutach) mogą być kontrolowane przez organy administracji publicznej, które uprawnione są do nałożenia znacznych kar, od których dodatkowo naliczane są wysokie odsetki. W związku z tym kwoty ujęte w niniejszym sprawozdaniu finansowym mogą podlegać zmianie po tym, jak organy skarbowe ustalą ich ostateczną wysokość.

## 5. Zysk przypadający na jedną akcję

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto przypadającego Akcjonariuszom Jednostki Dominującej za okres sprawozdawczy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu sprawozdawczego.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto przypadającego Akcjonariuszom Jednostki Dominującej przez skorygowaną (o wpływ potencjalnych elementów rozwadniających) średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

W okresie sprawozdawczym jak i w okresie porównywalnym nie występowały elementy rozwadniające zysk przypadający na jedną akcję, wskutek czego zysk na akcję i rozwodniony zysk na akcję były sobie równe. Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz ilość akcji, które posłużyły do wyliczenia zysku na jedną akcję:

	3 miesiące do 30 czerwca 2018	6 miesięcy do 30 czerwca 2018	3 miesiące do 30 czerwca 2017	6 miesięcy do 30 czerwca 2017
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku na jedną akcję (w sztukach)	83 000 303	83 000 303	83 000 303	83 000 303
Zysk netto przypadający na akcjonariuszy Jednostki Dominującej (w milionach PLN) za okres sprawozdawczy	88,4	157,3	52,4	113,3
<b>Zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku netto za okres sprawozdawczy</b>	<b>1,07</b>	<b>1,90</b>	<b>0,63</b>	<b>1,37</b>

## 6. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy

W 2018 roku Jednostka Dominująca wypłaciła dywidendę za 2017 rok. Decyzją Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Asseco Poland S.A., podjętą dnia 25 kwietnia 2018 roku, zysk netto wypracowany w roku obrotowym 2017 w kwocie 175,6 mln PLN został przeznaczony w całości do podziału między Akcjonariuszy, tj. na wypłatę dywidendy. Dodatkowo postanowiono przeznaczyć na wypłatę dywidendy część środków zgromadzonych na kapitale zapasowym, pochodzących z zysków netto z lat ubiegłych w kwocie 74,2 mln PLN. Oznacza to, iż łączna kwota przeznaczona do wypłaty dywidendy wyniosła 249,8 mln PLN, co oznacza dywidendę po 3,01 PLN na jedną akcję. Dzień dywidendy ustalano na dzień 21 maja 2018 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 7 czerwca 2018 roku.

W 2017 roku Jednostka Dominująca wypłaciła dywidendę za 2016 rok. Decyzją Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Asseco Poland S.A., podjętą w dniu 25 kwietnia 2017 roku, część zysku netto za rok obrotowy 2016 w kwocie 249,8 mln PLN została przeznaczona na wypłatę dywidendy, która w przeliczeniu na jedną akcję wyniosła 3,01 PLN. Pozostała kwota zysku netto w wysokości 102,3 mln PLN została wykazana w zyskach/stratach z lat ubiegłych. Dzień dywidendy został ustalony na dzień 16 maja 2017 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 1 czerwca 2017 roku.

## 7. Rzeczowe aktywa trwałe

Zmiana wartości netto rzeczowych aktywów trwałych w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących ruchów:

	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
<b>Wartość netto środków trwałych na dzień 1 stycznia</b>	<b>849,1</b>	<b>781,5</b>
<b>Zwiększenia stanu, z tytułu:</b>	<b>76,0</b>	<b>92,0</b>
Zakupu i modernizacji	61,4	74,7
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	2,4	11,6
Leasingu finansowego	8,3	1,3
Pozostałe	3,9	4,4
<b>Zmniejszenia stanu, z tytułu:</b>	<b>(74,3)</b>	<b>(64,4)</b>
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(69,5)	(62,6)
Utraty kontroli nad spółkami zależnymi	-	(0,3)
Sprzedaży i likwidacji	(1,3)	(1,5)
Przeniesienie do zapasów i nieruchomości inwestycyjnych	(3,5)	-
<b>Zmiana prezentacji</b>	<b>(2,0)</b>	<b>-</b>
<b>Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych</b>	<b>2,4</b>	<b>(12,1)</b>
<b>Wartość netto środków trwałych na dzień 30 czerwca</b>	<b>851,2</b>	<b>797,0</b>

## 8. Wartości niematerialne

Zmiana wartości netto wartości niematerialnych w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących ruchów:

	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
<b>Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 1 stycznia</b>	<b>2 079,5</b>	<b>1 124,8</b>
<b>Zwiększenia stanu, z tytułu:</b>	<b>116,0</b>	<b>254,3</b>
Zakupu i modernizacji	7,1	4,7
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	69,7	213,3
Kosztów realizowanych projektów rozwojowych*	39,2	35,3
Pozostałe zwiększenia	-	1,0
<b>Zmniejszenia stanu, z tytułu:</b>	<b>(161,6)</b>	<b>(130,5)</b>
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(161,5)	(98,1)
Sprzedaży i likwidacji	(0,1)	(0,1)
Utrata kontroli nad spółkami zależnymi	-	(32,3)
<b>Zmiana prezentacji</b>	<b>(4,9)</b>	<b>-</b>
<b>Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych</b>	<b>83,0</b>	<b>(42,7)</b>
<b>Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 30 czerwca</b>	<b>2 112,0</b>	<b>1 205,9</b>

\*Skapitalizowane koszty dotyczyły: w okresie 6 miesięcy do 30 czerwca 2018 roku: 8,4 mln PLN w ramach segmentu Asseco Poland, 15,3 mln PLN w ramach segmentu Asseco International, 15,5 mln PLN w ramach segmentu Formula Systems; w okresie 6 miesięcy do 30 czerwca 2017 roku: 9,8 mln PLN w ramach segmentu Asseco Poland, 5,8 mln PLN w ramach segmentu Asseco International, 19,7 mln PLN w ramach segmentu Formula Systems

Na podstawie szczegółowej analizy skapitalizowanych kosztów realizowanych projektów rozwojowych, Zarząd uznał, że ich wartość księgowa nie przekracza wartości odzyskiwalnej.

## 9. Wartość firmy

Wartość firmy powstała na objęciu kontroli nad jednostkami zależnymi jest na potrzeby testu z tytułu utraty wartości alokowana przez Grupę w następujący sposób:

- do grupy ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne w postaci segmentu, lub

- do poszczególnych jednostek zależnych, lub
- do segmentów zidentyfikowanych w Jednostce Dominującej (tj. segment "Bankowość i Finanse", "Administracja Publiczna" lub "Przedsiębiorstwa").

W poniższej tabeli zaprezentowano wartość firmy na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku w podziale na segmenty operacyjne:

	30 czerwca 2018 roku	31 grudnia 2017 roku
	mln PLN	przekształcone mln PLN
<b>Segment Asseco Poland, w tym:</b>	<b>2 256,9</b>	<b>2 254,4</b>
<i>Wartość firmy przypisana do poszczególnych ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne</i>	<b>339,8</b>	<b>337,3</b>
Asseco Data Systems S.A.	244,3	244,3
Gladstone Consulting Ltd / GSTN Consulting	36,1	33,6
ZUI Novum Sp. z o.o.	0,3	0,3
SKG S.A.	4,4	4,4
DahliaMatic Sp. z o.o.	54,7	54,7
<b>Segmenty operacyjne zidentyfikowane w Jednostce Dominującej</b>	<b>1 917,1</b>	<b>1 917,1</b>
Wartość firmy przypisana do segmentu "Bankowość i Finanse"	890,2	890,2
Wartość firmy przypisana do segmentu "Administracja Publiczna"	845,9	845,9
Wartość firmy przypisana do segmentu "Przedsiębiorstwa"	181,0	181,0
<b>Segment Asseco International, w tym:</b>	<b>1 394,0</b>	<b>1 329,3</b>
Grupa Asseco Central Europe	740,2	698,7
Grupa Asseco South Eastern Europe	519,4	502,5
Asseco Spain S.A.	18,6	17,8
Necomplus S.L.	16,6	16,0
Sintagma UAB <sup>1)</sup>	0,7	0,1
Asseco Danmark <sup>2)</sup>	33,1	31,7
Asseco PST Holding SGPS S.A. (dawniej: Exictos)	65,4	62,5
<b>Segment Formula Systems</b>	<b>551,3</b>	<b>435,4</b>
<b>Razem wartość firmy</b>	<b>4 202,2</b>	<b>4 019,1</b>

<sup>1)</sup> wartość firmy powstała na nabyciu spółek Sintagma UAB oraz Asseco Lietuva UAB.

<sup>2)</sup> wartość firmy powstała na nabyciu spółek Asseco Danmark A/S oraz Peak Consulting ApS.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku wystąpiły następujące zmiany wartości firmy z konsolidacji (w tabeli wyszczególniono tylko te pozycje, dla których wystąpiła zmiana):

Wartość firmy wg alokacji po segmentach sprawozdawczych:	Wartość firmy na początek okresu	Objęcia kontroli(+) / Utrata kontroli(-)	Zmiana wynikająca z zakończenia procesu alokacji ceny nabycia (+/-)	Różnice kursowe (+/-)	Wartość firmy na koniec okresu
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Segment Asseco Poland</b>					
Gladstone Consulting Ltd/ GSTN Consulting	33,6	-	-	2,5	<b>36,1</b>
<b>Segment Asseco International</b>					
Grupa Asseco Central Europe	698,7	19,3	5,4	16,8	<b>740,2</b>
Grupa Asseco South Eastern Europe	502,5	-	-	16,9	<b>519,4</b>
Asseco Spain S.A.	17,8	-	-	0,8	<b>18,6</b>

Necomplus S.L.	16,0	-	-	0,6	<b>16,6</b>
Sintagma UAB	0,1	0,5	-	0,1	<b>0,7</b>
Asseco Danmark	31,7	-	-	1,4	<b>33,1</b>
Asseco PST Holding SGPS S.A.	62,5	-	-	2,9	<b>65,4</b>
<b>Segment Formula Systems</b>					
Grupa Formula	435,4	81,9	-	34,0	<b>551,3</b>

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku wpływ na saldo wartości firmy z konsolidacji miały następujące transakcje:

**i. Nabycie Prosoft**

W styczniu 2018 spółka Asseco Central Europe a.s. (Slovakia) nabyła 50% udziałów w spółce Prosoft spol s.r.o. Kosice z siedzibą na Słowacji, obejmując kontrolę nad tą spółką. Cena nabycia wyniosła 0,6 mln EUR (2,5 mln PLN) została w całości zapłacona gotówką. W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa rozpoznała wartość firmy w wysokości 0,5 mln EUR (2,0 mln PLN).

Prosoft zajmuje się analizą, projektowaniem, rozwojem i wdrażaniem systemów informatycznych dla podmiotów z sektora ochrony zdrowia, od małych gabinetów lekarskich i laboratoriów do szpitali. Spółka jest producentem wielomodułowego systemu PROMIS.

Na dzień 30 czerwca 2018 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/EUR na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia tys. EUR	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Należności handlowe	422	1,8
Środki pieniężne	386	1,6
Pozostałe aktywa	55	0,2
<b>Razem aktywa</b>	<b>863</b>	<b>3,6</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Zobowiązania budżetowe	111	0,5
Pozostałe zobowiązania	499	2,1
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>610</b>	<b>2,6</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>253</b>	<b>1,0</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	<b>127</b>	<b>0,5</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	50,0%	50,0%
<b>Cena nabycia</b>	<b>602</b>	<b>2,5</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>476</b>	<b>2,0</b>

**ii. Nabycie Alius Corp**

W dniu 18 stycznia 2018 spółka EXZAC- IFS Inc (spółka z Grupy Matrix IT) nabyła 50,1% udziałów w spółce Alius Corp. z siedzibą w Stanach Zjednoczonych. Cena nabycia wyniosła 40,3 mln ILS (40,1 mln PLN), z czego 11,4 mln ILS (11,3 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, 9,6 mln ILS (9,6 mln PLN) to płatność odroczone, a pozostałą część - 19,3 mln ILS (19,2 mln PLN) stanowi zobowiązanie z tytułu opcji put dla udziałowców niekontrolujących. Całość udziałów niekontrolujących objęta jest opcją put i są one ujmowane przy zastosowaniu metody oczekiwanego nabycia (wartość opcji put jest ujęta w cenie nabycia, a saldo udziałów niekontrolujących wynosi 0). Umowa nabycia zawiera obustronne opcje zakupu i sprzedaży pozostałych udziałów w spółce w ciągu 2 lat od nabycia.

Alius Corp świadczy usługi IT z dziedziny zgodności i bezpieczeństwa regulacyjnego dla podmiotów finansowych na rynku amerykańskim.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 8,4 mln ILS (8,4 mln PLN) na wartości niematerialne, a pozostała wartość, tj. 33,2 mln ILS (33 mln PLN) została zaalokowana na wartość firmy.

Na dzień 30 czerwca 2018 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli na spółkę. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln NIS	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Wartości niematerialne zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA)	8,4	8,4
Należności handlowe	1,7	1,7
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1,0	1,0
<b>Razem aktywa</b>	<b>11,1</b>	<b>11,1</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Kredyty i pożyczki	0,1	0,1
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	2,3	2,3
Zobowiązania handlowe	0,2	0,2
Pozostałe zobowiązania	1,4	1,4
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>4,0</b>	<b>4,0</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>7,1</b>	<b>7,1</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	<b>50,1%</b>	<b>50,1%</b>
<b>Cena nabycia</b>	<b>40,3</b>	<b>40,1</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>33,2</b>	<b>33,0</b>

### iii. Nabycie PVBS

W dniu 13 marca 2018 spółka Xtivia Technologies Inc (spółka z Grupy Matrix IT) nabyła 100% udziałów w spółce PVBS LLC z siedzibą w Stanach Zjednoczonych. Cena nabycia wyniosła 38 mln NIS (37,7 mln PLN), z czego 26,7 mln NIS (26,5 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostała część stanowi płatność odroczoną, której kwota jest uzależniona od wyników operacyjnych spółki.

PVBS LLC zajmuje się między innymi wdrożeniami i integracją systemów typu ERP dla podmiotów rządowych lub świadczących usługi na rzecz państwa, działających na rynku amerykańskim.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 11,7 mln NIS (11,6 mln PLN) na wartości niematerialne, a pozostała wartość, tj. 25 mln NIS (24,9 mln PLN) została zaalokowana na wartość firmy.

Na dzień 30 czerwca 2018 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli na spółkę. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/NIS na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln NIS	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Wartości niematerialne zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA)	11,7	11,6
Należności handlowe	2,8	2,8

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	7,4	7,3
Pozostałe aktywa	0,7	0,7
<b>Razem aktywa</b>	<b>22,6</b>	<b>22,4</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	3,2	3,2
Zobowiązania handlowe	1,4	1,4
Pozostałe zobowiązania	5,0	5,0
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>9,6</b>	<b>9,6</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>13,0</b>	<b>12,8</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	100,0%	100,0%
<b>Cena nabycia</b>	<b>38,0</b>	<b>37,7</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>25,0</b>	<b>24,9</b>

#### **iv. Nabycie Adaptik**

W dniu 7 marca 2018 roku Spółka Sapiens International Corporation nabyła spółkę Adaptik Corporation z siedzibą w Stanach Zjednoczonych za cenę 19,2 mln USD (65,0 mln PLN). Spółka Adaptik oferuje oprogramowanie dla branży ubezpieczeniowej, specjalizując się w rozwiązaniach dotyczących ubezpieczeń majątkowych.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku proces alokacji ceny nabycia nie został przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli na spółką.

W tabeli poniżej zostały przedstawione wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia (wartości przeliczone kursem PLN/USD na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Rzeczowe aktywa trwałe	0,2	0,7
Wartości niematerialne	14,4	48,6
Należności handlowe	0,8	2,7
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	0,5	1,7
Pozostałe aktywa	0,2	0,7
<b>Razem aktywa</b>	<b>16,1</b>	<b>54,4</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Kredyty i pożyczki	0,1	0,3
Zobowiązania handlowe	1,6	5,4
Rozliczenia międzyokresowe	1,1	3,7
Pozostałe zobowiązania	1,2	4,0
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>4,0</b>	<b>13,4</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>12,1</b>	<b>41,0</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	100%	100%
<b>Cena nabycia</b>	<b>19,2</b>	<b>64,8</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>7,1</b>	<b>23,8</b>



#### v. **Nabycie DWC**

21 czerwca 2018 roku spółka Asseco Central Europe a.s. (Slovakia) nabyła 66% udziałów w spółce DWC Slovakia a.s. z siedzibą na Słowacji, obejmując kontrolę nad tą spółką. Cena nabycia wyniosła 5,1 mln EUR (22,2 mln PLN) i całość została zapłacona gotówką. W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa rozpoznała wartość firmy w wysokości 4,0 mln EUR (17,5 mln PLN).

DWC zajmuje się wdrażaniem systemów zarządzania procesami i zarządzania dokumentami, dostarczając rozwiązania powiązane z systemami ERP oraz bazami danych. Większość klientów stanowią podmioty sektora publicznego.

Na dzień 30 czerwca 2018 proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli na spółką. Wartości tymczasowe możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki na dzień nabycia przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/EUR na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln EUR	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>		
Należności handlowe	2,3	10,0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1,1	4,8
Pozostałe aktywa	1,1	4,8
<b>Razem aktywa</b>	<b>4,5</b>	<b>19,6</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>		
Zobowiązania handlowe	1,8	7,8
Zobowiązania budżetowe	0,5	2,2
Pozostałe zobowiązania	0,5	2,2
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>2,8</b>	<b>12,2</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>1,7</b>	<b>7,4</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	<b>0,6</b>	<b>2,6</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	<b>66,0%</b>	<b>66,0%</b>
<b>Cena nabycia</b>	<b>5,1</b>	<b>22,1</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>4,0</b>	<b>17,3</b>

#### i. **Zakończenie procesu alokacji ceny nabycia Grupy Formula**

Jak opisano w skonsolidowanym sprawozdaniu za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 (w punkcie 4.i. w części Podstawa sporządzenia sprawozdania), w dniu 11 października 2017 roku Asseco Poland S.A. nabyło kontrolę nad Grupą Formula.

W tymczasowym rozliczeniu nabycia, zaprezentowanym w sprawozdaniu skonsolidowanym za rok zakończony 31 grudnia 2017 roku, Grupa zastosowała metodę wyliczenia wartości udziałów niekontrolujących według wartości godziwej (*fair value method*). Oznaczało to, że wartość firmy powstała na nabyciu Grupy Formula stanowiła wartość odnoszoną do 100% aktywów netto Grupy Formula.

W finalnym rozliczeniu Grupa wybrała metodę wyliczenia wartości udziałów niekontrolujących opartą na możliwych do zidentyfikowania aktywach netto (*identifiable net assets method*). W związku z tym w poniższej tabeli w kolumnach „wartości godziwe na dzień nabycia” zaprezentowano ostateczne rozliczenie nabycia i ujęto udziały niekontrolujące w kwocie odpowiadającej udziałowi akcjonariuszy niekontrolujących w aktywach netto Grupy Formula.

Wybór metody wyliczenia wartości udziałów niekontrolujących i w konsekwencji także wartości firmy pozostaje bez znaczenia przy przeprowadzaniu testów na utratę wartości firmy oraz nie ma wpływu na wartość kapitału własnego dla Akcjonariuszy Jednostki Dominującej.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku proces alokacji ceny nabycia został już przez Grupę zakończony. Wartość godziwa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań Grupy Formula na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/USD na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN	Wartości godziwe na dzień nabycia mln USD	Wartości godziwe na dzień nabycia mln PLN
<b>Nabywane aktywa</b>				
Rzeczowe aktywa trwałe	24,4	88,4	24,4	88,4
Wartości niematerialne (w tym zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA))	476,8	1 726,9	470,1	1 702,7
Należności handlowe	367,4	1 330,7	367,4	1 330,7
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	235,4	852,6	235,4	852,6
Pozostałe aktywa	127,4	461,4	127,3	461,1
<b>Razem aktywa</b>	<b>1 231,4</b>	<b>4 460,0</b>	<b>1 224,6</b>	<b>4 435,5</b>
<b>Nabywane zobowiązania</b>				
Kredyty i pożyczki	347,8	1 259,7	347,8	1 259,7
Zobowiązania handlowe	93,0	336,8	93,0	336,8
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	130,5	472,7	112,1	406,0
Rezerwy	15,3	55,4	15,3	55,4
Rozliczenia międzyokresowe	119,0	431,0	119,0	431,0
Pozostałe zobowiązania	135,2	489,7	151,9	550,2
<b>Razem zobowiązania</b>	<b>840,8</b>	<b>3 045,3</b>	<b>839,1</b>	<b>3 039,1</b>
<b>Wartość aktywów netto</b>	<b>390,6</b>	<b>1 414,7</b>	<b>385,5</b>	<b>1 396,4</b>
<b>Wartość udziałów niekontrolujących</b>	<b>1 346,3</b>	<b>4 876,2</b>	<b>342,3</b>	<b>1 239,8</b>
<b>Nabywany procent kapitału zakładowego</b>	<b>26,31%</b>	<b>26,31%</b>	<b>26,31%</b>	<b>26,31%</b>
<b>Cena nabycia</b>	<b>163,1</b>	<b>590,7</b>	<b>163,1</b>	<b>590,7</b>
<b>Wartość firmy na dzień nabycia</b>	<b>1 118,8</b>	<b>4 052,2</b>	<b>119,9</b>	<b>434,1</b>

#### 10. Testy z tytułu utraty wartości

Zgodnie z polityką Grupy, Zarząd Jednostki Dominującej dokonuje na dzień 31 grudnia corocznego testu na utratę wartości ośrodków lub grup ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana jest wartość firmy lub/i wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania. Na każdy śródroczny dzień bilansowy Zarząd Jednostki Dominującej dokonuje jedynie przeglądu przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości ośrodków, do których przypisana jest wartość firmy lub/i wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania. W przypadku zidentyfikowania takich przesłanek, Zarząd w pierwszej kolejności weryfikuje założenia przyjęte przy przeprowadzaniu ostatniego rocznego testu, a w razie konieczności przeprowadza test na utratę wartości ośrodka lub grupy ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne również na śródroczny dzień bilansowy. Zasady przeprowadzania testu z tytułu utraty wartości w okresach śródrocznych są spójne z tymi, które są stosowane przy teście na dzień 31 grudnia.

Przeprowadzenie testu z tytułu utraty wartości wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej ośrodka lub grupy ośrodków, do których przypisana jest wartość firmy.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku jak i w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku, kapitalizacja giełdowa Asseco Poland utrzymywała się na poziomie poniżej wartości księgowej aktywów Grupy. Sytuacja ta została przez Zarząd Asseco uznana za czynnik wskazujący na możliwość utraty wartości ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana jest wartość firmy.

W przypadku Segmentu Asseco International, dla celów analizy utraty wartości firmy dokonywana jest alokacja na poziom segmentu operacyjnego, którym pozostają spółki i subgrupy wchodzące w skład Grupy Asseco International.

W przypadku ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, którymi są spółki notowane na aktywnym rynku, przesłanką wskazującą na możliwość utraty wartości może być nadwyżka wartości księgowej ośrodka nad jego wartością rynkową.

Do spółek/grup notowanych na aktywnym rynku należą: Asseco Business Solutions S.A., Asseco South Eastern Europe S.A. oraz Formula Systems (1985) Ltd. i subgrupy od niej zależne.

W poniższej tabeli zaprezentowano porównanie wartości rynkowej z wartością bilansową ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne dla spółek/grup notowanych na aktywnym rynku na dzień 30 czerwca 2018 roku:

	Asseco South Eastern Europe S.A.	Asseco Business Solutions S.A.	Formula
	mln PLN	mln PLN	mln PLN
wartość bilansowa ośrodka	794,4	268,0	2 300,1
wartość godziwa ośrodka	625,2	902,1	1 998,6
<b>nadwyżka (+)/niedobór(-) wartości godziwej nad wartością księgową</b>	<b>(169,2)</b>	<b>634,1</b>	<b>(301,5)</b>

Nadwyżka wartości godziwej nad wartością bilansową dla spółki Asseco Business Solutions S.A. pozostaje znaczna, dzięki czemu stwierdzono, że nie wystąpiła konieczność przeprowadzenia dodatkowego śródrocznego testu na utratę wartości, a także, że nie wystąpiła konieczność rozpoznania odpisu z tytułu utraty wartości tego ośrodka.

Dla Grupy Asseco South Eastern Europe stanowiącej ośrodek wypracowujący przepływy pieniężne, którego wartość bilansowa przewyższa wartość godziwą, Grupa dokonała przeglądu założeń testu, jaki został przeprowadzony na dzień 31 grudnia 2017 roku i stwierdziła, że:

- stopa dyskontowa, jaką należałoby zastosować do wyliczenia wartości bieżącej oszacowanych przepływów pieniężnych (czyli szacunek średnioważonego kosztu kapitału) na dzień 30 czerwca 2018 roku nie przekroczyłaby poziomu odpowiednich stóp granicznych dla żadnego z ośrodków, jakie zostały oszacowane w ramach analizy wrażliwości wyników testu przeprowadzonego na dzień 31 grudnia 2017 roku;
- przepływy finansowe, jakie zostały zastosowane w modelu wartości użytkowej na dzień 31 grudnia 2017 roku bazowały na budżecie na 2018 rok, a realizacja budżetu przez za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku nie wskazuje na ryzyko niezrealizowania budżetów rocznych.

W związku z powyższym, nadwyżka wartości użytkowej wymienionego powyżej ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne nad jego wartością bilansową pozostaje znaczna, dzięki czemu stwierdzono, że dla Grupy Asseco South Eastern Europe nie występuje konieczność przeprowadzania śródrocznego testu na utratę wartości tego ośrodka.

Dla segmentu Formula Systems, do którego została alokowana wartość firmy po odzyskaniu kontroli nad Grupą występował niedobór wartości godziwej nad wartością księgową na dzień 30 czerwca 2018 roku. Ze względu na fakt, że na dzień 31 grudnia 2017 roku nie przeprowadzono, ponieważ wartość godziwa wynikająca z kapitalizacji rynkowej przewyższała wartość bilansową tego ośrodka, zdecydowano o przeprowadzeniu testu na utratę wartości na dzień 30 czerwca 2018 roku. W wyniku przeprowadzonego testu nie stwierdzono utraty wartości ośrodka. Założenia testu zostały przedstawione w tabeli poniżej.

Dla segmentu Asseco Poland, dla celów analizy utraty wartości firmy dokonywana jest alokacja na poziom segmentów operacyjnych, którym są trzy segmenty w ramach Jednostki Dominującej oraz odrębnie każda ze

spółek bezpośrednio zależnych od Asseco Poland i działająca w głównej mierze na rynku polskim. W odniesieniu do ośrodków w ramach Jednostki Dominującej, których bieżąca prognoza wskazuje na ryzyko braku realizacji budżetu, został przeprowadzony test na utratę wartości aktywów poprzez oszacowanie wartości użytkowej ośrodka/segmentu. Stosowne testy przeprowadzono na Segmencie Administracji Publicznej.

W przypadku ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, którymi są spółki nienotowane na aktywnym rynku, przesłanką wskazującą na możliwość utraty wartości ośrodka mogą być niższe wyniki finansowe niż te, które zostały założone w ostatnim corocznym teście na utratę wartości lub istotny wzrost stóp dyskontowych wynikający ze zmian parametrów rynkowych wykorzystywanych do oszacowania wartości tych stóp.

Stopy dyskontowe zastosowane do wyliczenia wartości bieżącej oszacowanych przepływów pieniężnych segmentów operacyjnych w Grupie to szacunek średnioważonego kosztu kapitału segmentu dla każdego z okresów. Poszczególne składniki tych stóp zostały oszacowane na podstawie danych rynkowych dotyczących stóp wolnych od ryzyka, wartości współczynnika beta oraz wartości oczekiwanej stopy zwrotu z rynku.

W Grupie, na dzień 30 czerwca 2018 roku przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości zidentyfikowano dla następujących spółek: Necomplus, Asseco Spain, Asseco Danmark i Peak Consulting, Sintagma, Asseco Lietuva (wszystkie stanowiące segmenty operacyjne w ramach Asseco International) oraz SKG (ośrodek zaalokowany do segmentu Asseco Poland). W każdym przypadku przesłanką jest konieczność obniżenia prognoz przyszłych wyników, w związku z wypracowaniem w pierwszym półroczu 2018 roku wyników niższych niż zakładano przy teście, jaki został przeprowadzony na dzień 31 grudnia 2017 roku.

Przepływy finansowe dla poszczególnych ośrodków generujących przepływy pieniężne zastosowane w modelach wartości użytkowej bazują na prognozach finansowych na lata 2018 - 2022 dotyczących rozwoju rynku informatycznego w poszczególnych krajach. Założenia do prognoz finansowych segmentu Administracji Publicznej w Jednostce Dominującej zostały opisane w śródrocznym skróconym jednostkowym sprawozdaniu finansowym Asseco Poland podanym do publicznej wiadomości dnia 27 sierpnia 2018 roku w punkcie 10 not objaśniających.

W efekcie przeprowadzonych testów na utratę wartości stwierdzono, że z perspektywy Grupy na dzień 30 czerwca 2018 roku nie wystąpiła konieczność rozpoznania odpisów z tytułu utraty wartości żadnego z ośrodków generujących przepływy pieniężne.

#### Analiza wrażliwości

Dla testów na utratę wartości sporządzonych na dzień 30 czerwca 2018 roku polegających na wyliczeniu wartości użytkowej, przeprowadzono analizę wrażliwości. W analizie tej badano wpływ zmiany:

- zastosowanej stopy dyskonta dla okresu rezydualnego, tj. dla przepływów po 2022 roku;
- średniorocznej stopy zmiany tzw. wolnych przepływów pieniężnych w okresie prognozy, tj. w latach 2018-2022;

jako czynnika wpływającego na wartość odzyskiwalną ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne, przy założeniu braku zmian pozostałych czynników.

Celem analizy wrażliwości było zbadanie o ile można by zmienić wybrane parametry modelu, aby oszacowana wartość użytkowa ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne zrównała się z wartością bilansową ośrodka. Wyniki przeprowadzonej analizy zostały zestawione w poniższej tabeli.

	Wartość bilansowa ośrodka	Stopa dyskontowa dla okresu rezydualnego		Średnia stopa zmiany przepływów pieniężnych (FCFF)	
		zastosowana w modelu	graniczna	zastosowana w modelu	graniczna
		mln PLN	%	%	%
<i><b>Ośrodki generujące przepływy pieniężne w postaci spółek lub grup spółek</b></i>					
SKG	10,9	11,4%	-	5,3%	(27,2%)
Asseco Denmark + Peak Consulting	95,9	6,8%	14,6%	(3,0%)	(18,3%)
Sintagma	9,5	11,4%	-	23,7%	(24,1%)
Asseco Spain	44,4	9,4%	-	13,4%	(22,8%)

Necomplus	49,4	9,4%	-	10,1%	(41,3%)
Formula Systems	2 300,1	9,3%	10,9%	14,0%	10,9%
<b>Ośrodki generujące przepływy pieniężne w postaci segmentów operacyjnych zidentyfikowanych w Jednostce Dominującej</b>					
Wartość firmy przypisana do segmentu "Administracja Publiczna"	1 078,8	7,9%	9,4%	6,2%	2,9%

#### 11. Jednostki stowarzyszone i wspólne przedsięwzięcia

Grupa posiada inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólne przedsięwzięcia wyceniane metodą praw własności (patrz punkt III śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego).

Podstawowe dane finansowe tych spółek przedstawione są w tabeli poniżej.

Dane jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	30 czerwca 2018 roku	31 grudnia 2017 roku
	mIn PLN	mIn PLN
Aktywa trwałe	209,6	168,9
Aktywa obrotowe	169,1	150,3
Zobowiązania długoterminowe	61,5	18,7
Zobowiązania krótkoterminowe	119,4	107,5
<b>Aktywa netto</b>	<b>197,8</b>	<b>193,0</b>
<b>Wartość bilansowa inwestycji</b>	<b>105,0</b>	<b>100,5</b>

Dane jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	6 miesięcy do 30 czerwca 2018	6 miesięcy do 30 czerwca 2017
	mIn PLN	mIn PLN
Przychody	161,9	156,4
Zysk operacyjny	0,7	6,2
Zysk/Strata netto	(1,3)	1,1
<b>Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć</b>	<b>(2,1)</b>	<b>(0,7)</b>

#### 12. Jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi

Dla każdego nabycia jednostki zależnej Grupa wycenia wartość udziałów niekontrolujących na dzień nabycia stosując metodę proporcjonalnego udziału w możliwych do zidentyfikowania aktywach netto jednostki przejmowanej lub metodę wartości godziwej.

W punkcie III niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zaprezentowano informacje dotyczące jednostek, w których Grupa posiada mniej niż 100% udział w kapitale zakładowym, wraz ze wskazaniem nazw tych jednostek, kraju, w którym są one zarejestrowane oraz informacją o udziale Grupy w ich kapitale zakładowym oraz głosach na walnym zgromadzeniu.

W ocenie Zarządu, jednostkami z indywidualnie istotnymi udziałami niekontrolującymi są: Grupa Asseco South Eastern Europe S.A., Grupa Formula oraz Grupa Asseco Central Europe. W przypadku pozostałych jednostek z udziałami niekontrolującymi, wartość indywidualnego udziału niekontrolującego nie przekraczała 2% wartości salda udziałów niekontrolujących, tym samym nie zostały one uznane za jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi.

W poniższych tabelach zaprezentowano wybrane dane finansowe za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 30 czerwca 2018 roku i odpowiednie okresy porównywalne dotyczące jednostek, w których występuje indywidualnie istotny udział niekontrolujący. Dane te nie zawierają wyłącznie transakcji wzajemnych.

Udział procentowy udziałów niekontrolujących	30 czerwca 2018	31 grudnia 2017
Grupa Formula	73,69%	73,69%
Grupa ASEE	48,94%	48,94%
Grupa ACE	6,95%	7,12%

Nazwa Grupy	Wartość bilansowa udziałów niekontrolujących*		Wynik netto przypadający dla udziałów niekontrolujących		Dywidendy wypłacone udziałom niekontrolującym	
	30 czerwca 2018	31 grudnia 2017	30 czerwca 2018	30 czerwca 2017	30 czerwca 2018	30 czerwca 2017
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Grupa Formula	1 269,3	1 199,9	69,4	37,7	(61,7)	(57,1)
Grupa ASEE	362,6	352,0	13,2	11,6	(0,4)	(0,3)
Grupa ACE	156,0	178,0	17,5	11,4**	(29,3)	(31,0)***
Pozostałe	(3,0)	(2,8)	10,6	7,8	(8,4)	(10,8)
<b>Razem</b>	<b>1 784,9</b>	<b>1 727,1</b>	<b>110,7</b>	<b>68,5</b>	<b>(99,8)</b>	<b>(99,2)</b>

\*Wartości bilansowe udziałów niekontrolujących przedstawiają wartość skorygowaną o przyznane opcje PUT udzielone akcjonariuszom/udziałowcom mniejszościowym.

\*\*Wynik przynależny udziałom niekontrolującym w Grupie ACE został powiększony o wynik dla udziałów niekontrolujących Asseco Business Solutions S.A. dla zachowania porównywalności (ABS od 1 lipca 2017 roku jest spółką bezpośrednio kontrolowaną przez Grupę ACE).

\*\*\*Dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym w Grupie ACE zostały powiększone o dywidendy wypłacone udziałowcom niekontrolującym Asseco Business Solutions S.A. dla zachowania porównywalności (ABS od 1 lipca 2017 roku jest spółką bezpośrednio kontrolowaną przez Grupę ACE).

	Grupa Formula mln PLN	Grupa ASEE mln PLN	Grupa ACE mln PLN
<b>30 czerwca 2018</b>			
Aktywa trwałe	4 451,7	652,3	731,4
Aktywa obrotowe	2 581,8	290,9	460,1
w tym środki pieniężne	894,0	110,8	170,6
Zobowiązania długoterminowe	1 364,0	29,6	81,2
Zobowiązania krótkoterminowe	1 860,6	172,8	421,9
<b>31 grudnia 2017</b>			
Aktywa trwałe	4 169,0	631,6	703,7
Aktywa obrotowe	2 475,0	287,8	442,9
w tym środki pieniężne	856,2	115,7	160,3
Zobowiązania długoterminowe	1 545,9	29,4	77,4
Zobowiązania krótkoterminowe	1 487,1	169,6	365,0

	Grupa Formula mln PLN	Grupa ASEE mln PLN	Grupa ACE mln PLN
<b>Okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018</b>			
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	86,4	6,8	40,3
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej	(152,6)	(21,2)	(28,0)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	57,1	6,8	(27,6)
<b>Okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2017</b>			
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	168,8	20,0	3,8



Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej	(317,7)	(22,9)	1,6
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(25,6)	(6,1)	(99,5)

### 13. Pozostałe aktywa finansowe

Na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku Grupa poza należnościami i środkami pieniężnymi opisanymi w innych notach posiadała również zaprezentowane w tabeli poniżej pozostałe aktywa finansowe. Dane na dzień 31 grudnia 2017 roku dla porównywalności zaprezentowano w podziale na kategorie aktywów finansowych zgodnie z klasyfikacją narzuconą przez MSSF 9 – sposób przyporządkowania aktywów do nowych kategorii obrazuje tabela umieszczona w pkt 4 Stosowane zasady rachunkowości.

	30 czerwca 2018 roku		31 grudnia 2017 roku	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy, w tym:</b>				
kontrakty forward na waluty	0,2	0,3	2,7	11,1
obligacje korporacyjne i skarbowe	-	4,4	-	4,2
akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	1,0	-	1,1	0,2
pozostałe aktywa	8,9	-	8,4	-
	<b>10,1</b>	<b>4,7</b>	<b>12,2</b>	<b>15,5</b>
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite, w tym:</b>				
akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	11,7	-	9,5	-
obligacje korporacyjne	-	40,2	-	45,0
	<b>11,7</b>	<b>40,2</b>	<b>9,5</b>	<b>45,0</b>
<b>Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie, w tym:</b>				
Weksle	-	3,2	-	-
Pozostałe instrumenty dłużne	4,8	-	-	-
<i>Pożyczki, w tym</i>				
udzielone podmiotom powiązanym	21,2	2,4	15,8	1,7
udzielone pracownikom	0,4	2,9	0,4	3,3
udzielone pozostałym podmiotom	114,2	8,9	124,6	15,3
lokaty terminowe	14,4	5,0	14,6	5,2
	<b>155,0</b>	<b>22,4</b>	<b>155,4</b>	<b>25,5</b>
<b>Razem</b>	<b>176,8</b>	<b>67,3</b>	<b>177,1</b>	<b>86,0</b>

**Pożyczki udzielone** są wyceniane na każdą datę bilansową według zamortyzowanego kosztu.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych zostały udzielone na warunkach rynkowych.

Największą część salda pożyczek udzielonych pozostałym podmiotom stanowiła pożyczka udzielona spółce Matrix42 Service GmbH (dawniej: Blitz D14-310 GmbH). Na dzień 30 czerwca 2018 roku saldo pożyczki wynosiło 97,7 mln PLN. Szczegóły dotyczące tej pożyczki zostały opisane w nocie 16 informacji objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku podanego do publicznej wiadomości dnia 19 marca 2018 roku. Dodatkowo w saldzie udzielonych pożyczek znajduje się również pożyczka na rzecz Śląskiej Sieci Metropolitalnej udzielona przez spółkę Asseco Data Systems S.A. w kwocie 19,3 mln PLN.

Na saldo lokat terminowych składają się lokaty terminowe o pierwotnym terminie zapadalności dłuższym niż 3 miesiące.

**Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy** obejmują transakcje typu „forward” na zakup i sprzedaż walut obcych, inwestycje w instrumenty kapitałowe notowane na aktywnym rynku oraz instrumenty pochodne. Wartość godziwa kontraktów „forward” jest na każdy dzień bilansowy określana przy użyciu modelu, dla którego dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio na rynkach aktywnych. Wartość godziwa portfela aktywów jest określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za te aktywa na aktywnych rynkach.

Inwestycje w podmioty notowane na aktywnym rynku są na każdy dzień bilansowy wyceniane do wartości godziwej na podstawie kursu zamknięcia notowań z dnia bilansowego. Zmiana z tytułu wyceny jest odnoszona w rachunek zysków i strat.

**Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite** to przede wszystkim obligacje korporacyjne posiadane przez spółkę Magic Software (40,2 mln PLN) oraz inwestycje w instrumenty kapitałowe nienotowane na aktywnym rynku.

**Zmiany sposobu ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz zmiany w klasyfikacji instrumentów finansowych**

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku w Grupie nie dokonano zmian w sposobie ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz nie wystąpiły przesunięcia instrumentów pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku wartość godziwa aktywów finansowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 <sup>i)</sup> mln PLN	Poziom 2 <sup>ii)</sup> mln PLN	Poziom 3 <sup>iii)</sup> mln PLN
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy</b>				
Kontrakty forward na waluty	0,5	-	0,5	-
Obligacje korporacyjne i skarbowe	4,4	4,4	-	-
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	1,0	1,0	-	-
Pozostałe aktywa	8,9	-	8,9	-
<b>Razem</b>	<b>14,8</b>	<b>5,4</b>	<b>9,4</b>	<b>-</b>
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite</b>				
Akcje i udziały w spółkach nienotowanych na rynkach regulowanych	11,7	-	-	11,7
Obligacje korporacyjne	40,2	-	40,2	-
<b>Razem</b>	<b>51,9</b>	<b>-</b>	<b>40,2</b>	<b>11,7</b>

- wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2017 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 <sup>i)</sup> mln PLN	Poziom 2 <sup>ii)</sup> mln PLN	Poziom 3 <sup>iii)</sup> mln PLN
<b>Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy</b>				
Zawarte kontrakty typu "forward"	13,8	-	13,8	-
Obligacje skarbowe i korporacyjne (notowane na aktywnym rynku)	4,2	4,2	-	-
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	1,3	1,3	-	-
Pozostałe aktywa	8,4	-	8,4	-
<b>Razem</b>	<b>27,7</b>	<b>5,5</b>	<b>22,2</b>	<b>-</b>

**Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite**

Akcje i udziały w spółkach nienotowanych na rynkach regulowanych	9,5	-	-	9,5
Obligacje skarbowe i korporacyjne	45,0	-	45,0	-
<b>Razem</b>	<b>54,5</b>	<b>-</b>	<b>45,0</b>	<b>9,5</b>

- wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

#### 14. Czynne rozliczenia międzyokresowe

Na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku na saldo czynnych rozliczeń międzyokresowych składały się następujące pozycje:

	30 czerwca 2018 roku		31 grudnia 2017 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Przedpłacone usługi, w tym:	52,8	156,7	45,5	135,1
usługi serwisowe i opłaty licencyjne	47,7	122,4	40,7	112,2
czynsze oraz uśrednienie rat z tytułu leasingu operacyjnego	4,6	6,3	3,9	3,2
ubezpieczenia	0,1	8,0	-	5,8
inne usługi	0,4	20,0	0,9	13,9
Wydatki związane z realizacją usług, dla których nie ujęto jeszcze przychodów	0,6	5,0	0,8	3,5
Pozostałe rozliczenia międzyokresowe	-	20,3	-	11,2
<b>Razem</b>	<b>53,4</b>	<b>182,0</b>	<b>46,3</b>	<b>149,8</b>

#### 15. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami

	30 czerwca 2018 roku		31 grudnia 2017 roku	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
<b>Należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywa z tytułu umów z klientami, w tym:</b>	<b>20,7</b>	<b>2 386,4</b>	<b>10,0</b>	<b>2 372,1</b>
<b>Należności zafakturowane</b>	<b>16,8</b>	<b>1 712,4</b>	<b>4,8</b>	<b>1 906,2</b>
od jednostek powiązanych	-	3,1	-	3,7
od jednostek pozostałych	16,8	1 709,3	4,8	1 902,5
<b>Należności niezafakturowane</b>	<b>3,9</b>	<b>482,2</b>	<b>5,2</b>	<b>350,2</b>
od jednostek powiązanych	-	0,5	-	0,4
od jednostek pozostałych	3,9	481,7	5,2	349,8
<b>Należności z tytułu leasingu operacyjnego</b>	<b>-</b>	<b>0,6</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Odpis aktualizujący należności nieściągalne (-)</b>	<b>-</b>	<b>(78,9)</b>	<b>-</b>	<b>(82,1)</b>
<b>Aktywa z tytułu umów z klientami (należności z wyceny bilansowej kontraktów IT)</b>	<b>-</b>	<b>270,1</b>	<b>-</b>	<b>197,8</b>
od jednostek powiązanych	-	0,1	-	-
od jednostek pozostałych	-	270,0	-	197,8
<b>Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych</b>	<b>-</b>	<b>57,0</b>	<b>-</b>	<b>88,7</b>
<b>Należności budżetowe</b>	<b>-</b>	<b>29,2</b>	<b>-</b>	<b>20,6</b>
Podatek VAT	-	9,5	-	10,8

Pozostałe	-	19,7	-	9,8
<b>Pozostałe należności</b>	<b>98,2</b>	<b>45,1</b>	<b>98,3</b>	<b>38,5</b>
Inne należności	98,2	58,7	98,3	52,0
Odpis aktualizujący inne należności nieściągalne (-)	-	(13,6)	-	(13,5)
<b>Razem należności i aktywa z tytułu umów z klientami</b>	<b>118,9</b>	<b>2 517,7</b>	<b>108,3</b>	<b>2 519,9</b>

Należności z tytułu dostaw niezafakturowanych to należności z tytułu usług, które zostały wykonane w okresie sprawozdawczym (Grupa spełniła swoje zobowiązanie do wykonania świadczenia), ale za które do dnia bilansowego nie została wystawiona faktura sprzedaży. Na dzień bilansowy Grupa uznaje jednak, że ma bezwarunkowe prawo do otrzymania wynagrodzenia, dlatego klasyfikuje tę pozycję aktywów jako należności.

Aktywa z tytułu umów z klientami (Należności z tytułu wyceny kontraktów IT) wynikają z przewagi stopnia zaawansowania realizacji kontraktów wdrożeniowych w stosunku do wystawionych faktur. W przypadku tych aktywów Grupa również spełniła swoje zobowiązanie do wykonania świadczenia, ale prawo do wynagrodzenia zależy od spełnienia warunków innych niż tylko upływ czasu.

Saldo innych należności obejmuje należności z tytułu sprzedaży udziałów w spółkach zależnych, co zostało opisane w szczegółach w nocie 18 do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za rok 2017. Saldo to nie uległo istotnej zmianie od dnia 31 grudnia 2017 roku. Na saldo innych należności składają się także należności z tytułu gwarancji dobrego wykonania umowy (tj. zabezpieczenie pieniężne przekazane klientom, w celu pokrycia ewentualnych strat w przypadku niewywiązania się ze zobowiązań do realizacji kontraktów), należności z tytułu sprzedaży środków trwałych, należności z tytułu przekazanych kaucji.

W dniu 19 kwietnia 2018 roku Sąd Arbitrażowy przy Krajowej Izbie Gospodarczej zatwierdził ugodę pomiędzy Jednostką Dominującą a KT Corporation, na mocy której KT Corporation zostało zobowiązane do zapłaty na rzecz Asseco Poland S.A. kwoty 21,4 mln USD brutto, w tym całości kwoty stanowiącej wartość wynagrodzenia ustalonego w umowie konsorcjum podpisanej w celu realizacji projektu „Internet dla Mazowsza”, w ciągu dwóch miesięcy od dnia zatwierdzenia ugody przez sąd tj. do dnia 19 czerwca 2018 roku. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego należność została uregulowana, a odpis utworzony na tę należność w kwocie 6,5 mln PLN rozwiązany.

Transakcje z podmiotami powiązanymi zostały przedstawione w punkcie 24 not objaśniających do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

#### 16. Odpis aktualizujący wartość zapasów

Zmiany wartości odpisu aktualizującego zapasy w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Odpis aktualizujący wartość zapasów	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
<b>Odpis na dzień 1 stycznia</b>	<b>(15,5)</b>	<b>(16,8)</b>
Utworzenie w trakcie okresu sprawozdawczego	(1,9)	(2,3)
Wykorzystanie w trakcie okresu sprawozdawczego	-	0,9
Rozwiązanie w trakcie okresu sprawozdawczego	1,2	0,8
Różnice kursowe	(0,4)	0,5
<b>Odpis na dzień 30 czerwca</b>	<b>(16,6)</b>	<b>(16,9)</b>

#### 17. Środki pieniężne

	30 czerwca 2018 roku mln PLN	31 grudnia 2017 roku mln PLN
Środki pieniężne na rachunkach bankowych bieżących	972,9	1 000,8
Środki pieniężne w kasie	0,8	0,7

Lokaty krótkoterminowe (do 3 miesięcy)	473,2	545,7
Pozostałe ekwiwalenty środków pieniężnych	0,5	0,5
<b>Razem saldo środków pieniężnych wykazanych w bilansie</b>	<b>1 447,4</b>	<b>1 547,7</b>
Odsetki naliczone od środków pieniężnych	-	-
Kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością	(71,1)	(63,7)
<b>Razem saldo środków pieniężnych wykazane w rachunku przepływów pieniężnych</b>	<b>1 376,3</b>	<b>1 484,0</b>

Środki pieniężne w banku są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są zakładane na okresy od jednego dnia do trzech miesięcy i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych.

#### 18. Oprocentowane kredyty bankowe i emisje papierów wartościowych

Zadłużenie Grupy na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku zostało przedstawione w tabeli poniżej.

	30 czerwca 2018		31 grudnia 2017	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
<b>Kredyty bankowe</b>	440,5	549,8	575,1	370,2
- w rachunku bieżącym	-	256,1	-	151,1
- nieodnawialne	440,5	293,7	575,1	219,1
<b>Obligacje</b>	470,0	164,9	465,6	16,8
<b>Pożyczki</b>	1,2	9,6	5,6	8,3
<b>Razem</b>	<b>911,7</b>	<b>724,3</b>	<b>1 046,3</b>	<b>395,3</b>

Łączne zadłużenie Grupy Kapitałowej na dzień 30 czerwca 2018 roku z tytułu wszystkich zaciągniętych kredytów, pożyczek oraz emisji papierów dłużnych wyniosło 1 636,0 mln PLN, natomiast na dzień 31 grudnia 2017 roku była to kwota 1 441,6 mln PLN.

Kredyty w rachunku bieżącym na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz 31 grudnia 2017 roku zostały przedstawione w tabelach poniżej.

Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	Wartość zadłużenia na dzień 30 czerwca 2018 roku mln PLN	Maksymalna wysokość zadłużenia mln PLN	Wartość niewykorzystanych linii kredytowych mln PLN
EUR	Euribor + marża	5,9	59,0	53,1
	Stała stopa %	13,1	13,1	-
NIS	Prime (Izrael) + marża	191,9	191,9	-
PLN	Wibor + marża	36,0	649,6	613,6
	Stała stopa %	0,1	0,4	0,3
HUF	Bubor + marża	0,5	4,0	3,5
USD	Stała stopa %	8,6	8,6	-
		<b>256,1</b>	<b>926,6</b>	<b>670,5</b>

Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	Wartość zadłużenia na dzień 31 grudnia 2017 roku mln PLN	Maksymalna wysokość zadłużenia mln PLN	Wartość niewykorzystanych linii kredytowych mln PLN
EUR	Eonia + marża	-	5,2	5,2
	Euribor + marża	6,4	57,5	51,1
	Stała stopa %	11,1	12,6	1,5

<b>NIS</b>	Prime (Izrael) + marża	82,1	82,1	-
<b>PLN</b>	Wibor + marża	42,5	700,0	657,5
	Stała stopa %	0,1	0,4	0,3
<b>MKD</b>	Stała stopa %	-	0,2	0,2
<b>USD</b>	Stała stopa %	7,5	7,5	-
<b>HUF</b>	Bubor + marża	1,4	3,4	2,0
		<b>151,1</b>	<b>868,9</b>	<b>717,8</b>

Kredyty nieodnawialne na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz 31 grudnia 2017 roku zostały zaprezentowane w tabeli poniżej.

Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	30 czerwca 2018		31 grudnia 2017	
		Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
EUR	Euribor + marża	15,5	24,9	13,2	17,0
	Stała stopa %	14,0	35,3	19,0	20,0
HRK/EUR	Euribor + marża	5,3	4,8	7,1	5,1
NIS	Stała stopa %	343,2	207,1	470,0	156,9
PLN	Wibor + marża	58,7	19,8	65,1	19,8
USD	Stała stopa %	0,9	0,2	0,7	0,2
NGN	Stała stopa %	-	-	-	0,1
HUF	Stała stopa %	2,9	1,6	-	-
		<b>440,5</b>	<b>293,7</b>	<b>575,1</b>	<b>219,1</b>

Pożyczki otrzymane na dzień 30 czerwca 2018 roku i 31 grudnia 2017 roku zostały zaprezentowane w tabeli poniżej.

Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	Termin wymagalności	30 czerwca 2018 roku		31 grudnia 2017 roku	
			Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
EUR	Stała stopa %	IV kwartał 2018	-	4,1	-	3,9
		2019	-	0,1	0,1	0,1
		2021	0,1	-	0,1	-
		2022	0,1	-	0,1	0,1
NIS	stała stopa %	nieokreślony	-	1,8	1,8	-
KZT	stała stopa %	I kwartał 2018	-	0,1	-	0,1
PLN	stała stopa %	2019	1,0	3,5	3,5	4,1
			<b>1,2</b>	<b>9,6</b>	<b>5,6</b>	<b>8,3</b>

Zadłużenie Grupy z tytułu kredytów nieodnawialnych oraz pożyczek na dzień 30 czerwca 2018 roku wynosiło 745 PLN, w tym 441,7 mln PLN to zadłużenie o terminie wymagalności powyżej 12 miesięcy. Na dzień 31 grudnia 2017 roku saldo zadłużenia wynikającego z nieodnawialnych kredytów i pożyczek wyniosło 808,1 mln PLN, w tym 580,7 mln PLN to zadłużenie długoterminowe.

W okresie sprawozdawczym marża realizowana przez kredytodawców spółek Grupy Asseco kształtowała się w przedziale od 0,1 pkt proc. do 3,4 pkt proc. w skali roku. W okresie porównywalnym marże kształtowały się w przedziale od 0,1 pkt proc. do 6,0 pkt proc. w skali roku.

W 2015 roku spółka Formula Systems wyemitowała obligacje o łącznej wartości nominalnej 227,2 mln NIS. Obligacje zostały wyemitowane w dwóch seriach:

- seria A o wartości nominalnej 102,2 mln NIS to obligacje zabezpieczone na akcjach spółek zależnych od Formula Systems i oprocentowane stałą stopą proc. 2,8%;
- seria B ma wartość nominalną 125,0 mln NIS i obejmuje obligacje zamienne na akcje spółki Formula, które są oprocentowane stałą stopą 2,74% w skali roku. Obligacje są zamienne na akcje zwykłe spółki po cenie 157 NIS za sztukę.

Dodatkowo w dniu 31 stycznia 2018 roku spółka Formula Systems wyemitowała nową transzę obligacji serii A o łącznej wartości nominalnej 150,0 mln NIS. Nowo wyemitowane obligacje oprocentowane są stałą stopą procentową 2,8 % w skali roku.

Zadłużenie spółki Formula Systems z tytułu emisji obligacji na dzień 30 czerwca 2018 roku wyniosło 341,4 mln PLN.

Podział na krótko- i długoterminowe	Seria	30 czerwca 2018 mln PLN	31 grudnia 2017 mln PLN	Efektywna stopa procentowa	Waluta
część długoterminowa	Seria A	213,6	76,3	2,38%	NIS
	Seria B	-	116,8	3,65%	NIS/USD
część krótkoterminowa	Seria A	-	14,1	2,38%	NIS
	Seria B	127,8	-	3,65%	NIS/USD
		<b>341,4</b>	<b>207,2</b>		

Obligacje Sapiens International zostały wyemitowane w serii B w ramach oferty publicznej oraz prywatnej o łącznej wartości 280 mln NIS. Podział obligacji na krótko i długoterminowe został zaprezentowany w poniższej tabeli.

Podział na krótko- i długoterminowe	Seria	30 czerwca 2018 mln PLN	31 grudnia 2017 mln PLN	Efektywna stopa procentowa	Waluta
część długoterminowa	Seria B	256,4	272,5	3,69%	NIS/USD
część krótkoterminowa	Seria B	37,1	2,7	3,69%	NIS/USD
		<b>293,5</b>	<b>275,2</b>		

Aktywa zabezpieczające linie kredytowe:

Kategoria aktywów	Wartość netto aktywów		Kwota wykorzystanego kredytu zabezpieczonego aktywami	
	30 czerwca 2018 mln PLN	31 grudnia 2017 mln PLN	30 czerwca 2018 mln PLN	31 grudnia 2017 mln PLN
Grunty i budynki	208,7	210,4	58,7	82,8
Pozostałe środki trwałe	1,1	1,0	10,0	-
Akcje spółek z Grupy	764,2	616,5	327,6	249,1
Zapasy	1,5	-	-	-
Należności bieżące i przyszłe	7,2	3,3	-	3,3
<b>RAZEM</b>	<b>982,7</b>	<b>831,2</b>	<b>396,3</b>	<b>335,2</b>

Do części kredytów w bankach polskich i izraelskich przypisano tzw. kowenanty, czyli obowiązek utrzymywania zdefiniowanych wskaźników finansowych na wymaganym przez bank poziomie. Wskaźniki dotyczą poziomu zadłużenia, np. stosunku zadłużenia do zysku EBITDA lub zadłużenia do kapitałów własnych, bądź uzyskiwania oczekiwanych wyników operacyjnych. W sytuacji, gdy dana spółka posiadająca tak obwarowany kredyt przestanie spełniać wymienione wymogi, bank stosuje sankcję w postaci podwyższenia marży kredytu. Jeśli bank uzna, że nowy poziom wskaźnika jest nie do zaakceptowania może, w niektórych przypadkach, zaspokoić się z posiadanych zabezpieczeń. Na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku żadna ze spółek Grupy Asseco nie naruszyła wymogów zdefiniowanych w umowach kredytowych.

#### Wartość godziwa zobowiązań finansowych

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku w Grupie nie wystąpiły przesunięcia w pozycjach zadłużenia pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej.



Na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku wartość godziwa kredytów i emisji papierów wartościowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 <sup>ij</sup> mln PLN	Poziom 2 <sup>ij</sup> mln PLN	Poziom 3 <sup>iii</sup> mln PLN
<b>Oprocentowane kredyty bankowe i emisje papierów wartościowych</b>				
Kredyty bankowe	990,3	-	-	990,3
- w rachunku bieżącym	256,1	-	-	256,1
- nieodnawialne	734,2	-	-	734,2
Obligacje	634,9	634,9	-	-
Pożyczki	10,8	-	-	10,8
<b>Razem</b>	<b>1 636,0</b>	<b>634,9</b>	<b>-</b>	<b>1 001,1</b>

- i. wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- ii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- iii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2017 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 <sup>ij</sup> mln PLN	Poziom 2 <sup>ij</sup> mln PLN	Poziom 3 <sup>iii</sup> mln PLN
<b>Oprocentowane kredyty bankowe i emisje papierów wartościowych</b>				
Kredyty bankowe	945,3	-	-	945,3
- w rachunku bieżącym	151,1	-	-	151,1
- nieodnawialne	794,2	-	-	794,2
Obligacje	482,4	482,4	-	-
Pożyczki	13,9	-	-	13,9
<b>Razem</b>	<b>1 441,6</b>	<b>482,4</b>	<b>-</b>	<b>959,2</b>

- i. wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- ii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- iii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

## 19. Pozostałe zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe	30 czerwca 2018 roku		31 grudnia 2017 roku	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
Zobowiązanie do wypłaty dywidendy	-	15,7	-	2,4
Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	31,1	27,1	9,2	45,5
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put)	225,5	141,7	266,2	58,6
Pozostałe zobowiązania finansowe	1,3	2,5	-	8,0
	<b>257,9</b>	<b>187,0</b>	<b>275,4</b>	<b>114,5</b>

Zobowiązania z tytułu dywidend na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku to zobowiązania do wypłaty dywidendy na rzecz udziałowców niekontrolujących spółek zależnych lub pośrednio zależnych od Jednostki Dominującej.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku, Grupa posiadała szacunkowe zobowiązanie z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiety kontrolne akcji/udziałów. Wartość powyższych

zobowiązań została oszacowana z wykorzystaniem formuły liczenia ceny zdefiniowanej w umowach nabycia pakietu kontrolnego, tj. iloczynu zysku spółki za wskazany w umowie okres i określonego w umowie współczynnika. W poniższej tabeli zaprezentowano zobowiązanie z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku:

Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	30 czerwca 2018 roku mln PLN	31 grudnia 2017 roku mln PLN
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach segmentu Asseco International	9,4	13,9
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach segmentu Formula Systems	48,8	31,8
Zobowiązania wynikające z akwizycji dokonanych przez Asseco Poland S.A. na rynku międzynarodowym (Asseco PST Holding SGPS)	-	9,0
	<b>58,2</b>	<b>54,7</b>

Na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku Grupa posiadała zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących w spółkach zależnych (opcje put). Wartość niniejszych zobowiązań została oszacowana z wykorzystaniem formuły liczenia ceny zdefiniowanej w umowach opcyjnych, jakie Grupa przyznała udziałowcom niekontrolującym, tj. iloczynu zysku spółki za wskazany w umowie okres i określonego w umowie współczynnika.

W poniższej tabeli zaprezentowano zobowiązanie z tytułu opcji dla udziałowców niekontrolujących spółek na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku:

Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (opcje put)	30 czerwca 2018 roku mln PLN	31 grudnia 2017 roku mln PLN
Zobowiązania spółek z segmentu Formula Systems	217,3	167,1
Zobowiązania spółek z segmentu Asseco International	93,8	59,2
Zobowiązania spółek z segmentu Asseco Poland	56,1	98,5
	<b>367,2</b>	<b>324,8</b>

Na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku wartość godziwa zobowiązań finansowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 <sup>i)</sup> mln PLN	Poziom 2 <sup>ii)</sup> mln PLN	Poziom 3 <sup>iii)</sup> mln PLN
<b>Zobowiązania finansowe</b>				
zobowiązanie do wypłaty dywidendy	15,7	-	-	15,7
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów/akcji - płatności odroczone i warunkowe za pakiet kontrolny	58,2	-	-	58,2
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (put options)	367,2	-	-	367,2
pozostałe zobowiązania finansowe	3,8	-	3,8	-
<b>Razem</b>	<b>444,9</b>	<b>-</b>	<b>3,8</b>	<b>441,1</b>

- wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2017 roku	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 <sup>i)</sup> mln PLN	Poziom 2 <sup>ii)</sup> mln PLN	Poziom 3 <sup>iii)</sup> mln PLN
<b>Zobowiązania finansowe</b>				
zobowiązanie do wypłaty dywidendy	2,4	-	-	2,4
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów/akcji - płatności odroczone i warunkowe za pakiet kontrolny	54,7	-	-	54,7
zobowiązanie z tytułu nabycia udziałów mniejszościowych w spółkach zależnych (put options)	324,8	-	-	324,8

pozostałe zobowiązania finansowe	8,0	-	8,0	-
<b>Razem</b>	<b>389,9</b>	<b>-</b>	<b>8,0</b>	<b>381,9</b>

- wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

## 20. Zobowiązania długoterminowe i krótkoterminowe

Struktura zobowiązań Grupy na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 została przedstawiona w tabeli poniżej:

	30 czerwca 2018 roku		31 grudnia 2017 roku	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
<b>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, w tym:</b>	<b>7,4</b>	<b>692,1</b>	<b>7,7</b>	<b>855,8</b>
<b>Zobowiązania zafakturowane</b>	<b>-</b>	<b>489,3</b>	<b>-</b>	<b>614,5</b>
od jednostek powiązanych	-	1,6	-	3,4
od jednostek pozostałych	-	487,7	-	611,1
<b>Zobowiązania niezafakturowane</b>	<b>7,4</b>	<b>202,8</b>	<b>7,7</b>	<b>211,9</b>
od jednostek powiązanych	-	0,1	-	0,1
od jednostek pozostałych	7,4	202,7	7,7	211,8
<b>Zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>29,4</b>
od jednostek powiązanych	-	-	-	-
od jednostek pozostałych	-	-	-	29,4
<b>Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych</b>	<b>-</b>	<b>83,3</b>	<b>-</b>	<b>73,9</b>
<b>Zobowiązania budżetowe</b>	<b>-</b>	<b>128,0</b>	<b>-</b>	<b>162,7</b>
Podatek od wartości dodanej (VAT)	-	67,4	-	100,7
Podatek dochodowy od osób fizycznych (PIT)	-	17,6	-	20,9
Ubezpieczenia społeczne	-	35,3	-	34,2
Podatek u źródła	-	1,9	-	3,5
Pozostałe	-	5,8	-	3,4
<b>Pozostałe zobowiązania</b>	<b>7,7</b>	<b>282,3</b>	<b>8,5</b>	<b>290,2</b>
Zobowiązania wobec pracowników (w tym z tytułu wynagrodzeń)	-	244,3	-	241,6
Inne zobowiązania	7,7	38,0	8,5	48,6
<b>Razem</b>	<b>15,1</b>	<b>1 185,7</b>	<b>16,2</b>	<b>1 382,6</b>

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane. Transakcje z podmiotami powiązanymi przedstawione są w punkcie 24 not objaśniających do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

## 21. Zobowiązania z tytułu umów z klientami

	30 czerwca 2018 roku		31 grudnia 2017 roku	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
<b>Zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT, w tym</b>				
Od jednostek powiązanych	-	-	-	-
Od jednostek pozostałych	-	30,5	-	-

	-	30,5		
<b>Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym</b>				
Usługi serwisowe i opłaty licencyjne	32,1	387,4	-	-
Pozostałe przedpłacone usługi	-	22,3	-	-
	<b>32,1</b>	<b>409,7</b>		
<b>Razem</b>	<b>32,1</b>	<b>440,2</b>		

Od momentu wdrożenia w Spółce MSSF 15 tj. od dnia 1 stycznia 2018 roku w ramach zobowiązań z tytułu umów z klientami prezentowane są zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT oraz rozliczenia międzyokresowe przychodów z tytułu nierozliczonych na dzień bilansowy licencji z prawem do dostępu, a także przyszłe przychody z tytułu usług takich jak opieka informatyczna (utrzymanie), które są rozliczane w czasie.

## 22. Rezerwy

Zmiany stanu rezerw w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Rezerwy	6 miesięcy do 30 czerwca 2018	6 miesięcy do 30 czerwca 2017
	mln PLN	mln PLN
Na dzień 1 stycznia - opublikowane	<b>124,6</b>	<b>147,8</b>
Wpływ MSSF 15 na bilans otwarcia	(15,4)	-
<b>Na dzień 1 stycznia po uwzględnieniu wpływu MSSF 15</b>	<b>109,2</b>	<b>147,8</b>
Objęcia kontroli nad podmiotami zależnymi (+)	1,5	1,1
Utworzenie rezerw w trakcie okresu sprawozdawczego (+)	7,5	12,9
Zmiana dyskonta i zyski/straty aktuarialne	0,9	7,3
Wykorzystanie rezerw w trakcie okresu sprawozdawczego (-)	(5,9)	(20,1)
Rozwiązanie rezerw w trakcie okresu sprawozdawczego (-)	(14,3)	(13,7)
Zmiana prezentacji	(1,5)	(0,1)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	2,4	(4,8)
<b>Na dzień 30 czerwca</b>	<b>99,8</b>	<b>130,4</b>
<b>Na dzień 30 czerwca, w tym:</b>		
Krótkoterminowe	33,1	51,7
Długoterminowe	66,7	78,7
<b>Na dzień 1 stycznia, w tym:</b>		
Krótkoterminowe	51,4	64,2
Długoterminowe	73,2	83,6

## 23. Rozliczenie międzyokresowe kosztów i przychodów

	30 czerwca 2018 roku		31 grudnia 2017 roku	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
<b>Rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym</b>				
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	-	136,6	-	112,3
Rezerwa na premie dla pracowników i zarządu	-	130,1	-	159,7
	-	<b>266,7</b>	-	<b>272,0</b>
<b>Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym</b>				

Usługi serwisowe i opłaty licencyjne	-	-	34,7	303,3
Pozostałe przedpłacone usługi	-	-	0,2	33,0
Dotacje do budowy aktywów	43,5	8,7	43,8	8,0
Pozostałe	-	7,6	-	13,8
	<b>43,5</b>	<b>16,3</b>	<b>78,7</b>	<b>358,1</b>

Na saldo biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów składają się: rezerwy na niewykorzystane urlopy oraz rezerwy na wynagrodzenia danego okresu, a przeznaczone do wypłaty w okresach następnych wynikające z zasad systemów premiowych obowiązujących w Grupie.

Saldo rozliczeń międzyokresowych przychodów dotyczy głównie dotacji do budowy aktywów. Dotacje do budowy aktywów to dotacje otrzymane przez Grupę w związku z realizacją projektów rozwojowych lub projektów związanych z tworzeniem centrów kompetencyjnych IT.

Od momentu wdrożenia w Spółce MSSF 15 tj. od dnia 1 stycznia 2018 roku rozliczenia międzyokresowe przychodów z tytułu nierozliczonych na dzień bilansowy licencji z prawem do dostępu, a także przyszłe przychody z tytułu usług takich jak opieka informatyczna (utrzymanie), które są rozliczane w czasie prezentowane są w ramach zobowiązań z tytułu umów z klientami, które zaprezentowane zostały w nocie 21.

#### 24. Transakcje z podmiotami powiązanymi

<b>Sprzedaż Grupy Asseco do jednostek powiązanych:</b>		<b>6 miesięcy do 30 czerwca 2018</b>	<b>6 miesięcy do 30 czerwca 2017</b>
<b>Nazwa podmiotu</b>	<b>Typ transakcji</b>	<b>mln PLN</b>	<b>mln PLN</b>
<b>Transakcje z jednostkami stowarzyszonymi</b>			
Postdata S.A.	sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi	1,9	2,2
Multicard d. o.o.	sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi	0,2	0,2
eDocu, a.s.	sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi	1,8	-
SCS Smart Connected Solutions GmbH	sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi	0,9	1,0
R-Style Softlab JSC	sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi	-	0,6
	<b>Razem</b>	<b>4,8</b>	<b>4,0</b>
<b>Transakcje z podmiotami lub osobami powiązanymi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupę</b>			
Konferenta UAB <sup>1)</sup>	sprzedaż usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi oraz z pozostałą działalnością	-	0,1
Decsoft S.A. <sup>2)</sup>	sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi	0,2	-
Alior Bank S.A. <sup>3)</sup>	sprzedaż towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi	0,9	-
Artem Otrashovsky <sup>4)</sup>	sprzedaż akcji	-	16,0
Pozostali	sprzedaż usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi oraz z pozostałą działalnością	0,1	0,3
	<b>Razem</b>	<b>1,2</b>	<b>16,4</b>
<b>Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami Asseco Poland S.A.</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami pozostałych spółek Grupy</b>			
Andrey Galkovsky <sup>5)</sup>	sprzedaż akcji	-	14,3
Menadżerowie Grupy ACE <sup>6)</sup>	sprzedaż akcji	-	32,8
Menadżerowie Grupy ASEE <sup>7)</sup>	sprzedaż akcji	-	21,8
	<b>Razem</b>	<b>-</b>	<b>68,9</b>
	<b>Razem transakcje z podmiotami powiązanymi</b>	<b>6,0</b>	<b>89,3</b>

Zakupy Grupy Asseco od jednostek powiązanych:		6 miesięcy do 30 czerwca 2018	6 miesięcy do 30 czerwca 2017
Nazwa podmiotu	Typ transakcji	mln PLN	mln PLN
<b>Transakcje z jednostkami stowarzyszonymi</b>			
Postdata S.A.	zakup towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi	0,2	0,1
SCS Smart Connected Solutions GmbH	zakup usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi	0,1	0,2
R-Style Softlab JSC	zakup usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi	-	0,3
<b>Razem</b>		<b>0,3</b>	<b>0,6</b>
<b>Transakcje z podmiotami lub osobami powiązanymi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy</b>			
Top Fin Sp. z o.o. <sup>8)</sup>	wynajem lokali mieszkalnych (w tym usługi recepcyjne, porządkowe, ochrona, itp.) wraz z miejscami parkingowymi na potrzeby noclegowe pracowników przebywających w delegacjach	0,9	1,1
MHM d.o.o. <sup>9)</sup>	wynajem powierzchni biurowej	1,0	2,9
UAB Linkas <sup>10)</sup>	wynajem powierzchni biurowej, zakup usług związanych z pozostałą działalnością	0,5	0,6
MagnaVirtus Consulting SA <sup>11)</sup>	zakup usług związanych z pozostałą działalnością	-	1,0
GESTSO-Soc. de Gestao de Servicos SA <sup>12)</sup>	wynajem powierzchni biurowej	-	0,3
Pozostałe podmioty powiązane osobowo		1,0	0,9
<b>Razem</b>		<b>3,4</b>	<b>6,8</b>
<b>Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami Asseco Poland S.A.</b>			
Dariusz Brzeski	zakup usług doradczych	0,8	0,8
Andrzej Gerlach	zakup usług doradczych	0,4	0,3
		<b>1,2</b>	<b>1,1</b>
<b>Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami pozostałych spółek Grupy</b>		<b>1,3</b>	<b>1,2</b>
<b>Razem transakcje z podmiotami powiązanymi</b>		<b>6,2</b>	<b>9,7</b>

Nazwa podmiotu	Należności handlowe i pozostałe oraz aktywa z tytułu umów z klientem na dzień		Zobowiązania handlowe i pozostałe na dzień	
	30 czerwca 2018 roku mln PLN	31 grudnia 2017 roku mln PLN	30 czerwca 2018 roku mln PLN	31 grudnia 2017 roku mln PLN
<b>Jednostki stowarzyszone</b>				
Postdata S.A.	1,2	0,5	-	0,1
Multicard d. o.o.	0,1	0,9	-	-
eDocu, a.s.	1,9	0,1	0,2	0,2
SCS Smart Connected Solutions GmbH	0,7	2,3	0,2	0,5
InterWay CZ s.r.o.	0,1	0,1	-	-
		<b>4,0</b>	<b>0,4</b>	<b>0,8</b>
<b>Transakcje z podmiotami lub osobami powiązanymi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy</b>				
Top Fin Sp. z o.o.	0,3	0,3	0,1	0,5
Alior Bank S.A.	0,3	-	-	-
UAB Linkas	-	-	0,5	0,3
MagnaVirtus Consulting SA	-	-	-	0,2
Pozostałe	0,1	0,1	0,4	-
<b>Razem:</b>	<b>0,7</b>	<b>0,4</b>	<b>1,0</b>	<b>1,0</b>

Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami Asseco Poland S.A.				
Dariusz Brzeski	-	-	0,2	0,1
Andrzej Gerlach	-	-	0,1	0,1
Jacek Duch	-	-	-	1,3
<b>Razem</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>0,3</b>	<b>1,5</b>
Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami pozostałych spółek Grupy				
Menadżerowie Grupy ASEE	21,6	20,5	-	-
Menadżerowie Grupy ACE	20,8	24,1	-	-
CEO Formula Systems – Guy Bernstein	37,6	35,7	-	-
Yury Ostrashevsky <sup>13)</sup>	-	2,2	-	-
Pozostali	0,2	1,1	-	0,3
<b>Razem</b>	<b>80,2</b>	<b>83,6</b>	<b>-</b>	<b>0,3</b>
<b>Razem transakcje z podmiotami powiązanymi</b>	<b>84,9</b>	<b>87,9</b>	<b>1,7</b>	<b>3,6</b>

Poniżej przedstawiono opisy do tabel:

- <sup>1)</sup> w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowiec spółki UAB Konferenta, pan Albertas Sermokas, był udziałowcem niekontrolującym spółki zależnej UAB Sintagma oraz Asseco Lietuva. Ponadto udziałowiec jest członkiem kadry zarządzającej spółek UAB Sintagma oraz Asseco Lietuva.
- <sup>2)</sup> w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym pan Jacek Duch, Przewodniczący Rady Nadzorczej Jednostki Dominującej, był członkiem Przewodniczącym rady nadzorczej spółki Decsoft S.A.
- <sup>3)</sup> w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku pan Artur Kucharski, członek Rady Nadzorczej Spółki, był członkiem rady nadzorczej Alior Bank S.A.
- <sup>4)</sup> pan Artem Ostrashevsky jest synem pana Jurija Ostrashevsky'ego, który w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym był przewodniczącym rady dyrektorów spółki R-Style Softlab JSC.
- <sup>5)</sup> w okresie do 31 grudnia 2017 roku pan Andrey Galkovsky był członkiem kadry zarządzającej spółki R-Style Softlab JSC.
- <sup>6)</sup> sprzedaż akcji spółki Asseco Central Europe, a.s. nastąpiła do następujących menadżerów spółek z Grupy ACE lub do podmiotów przez nich powiązanych: pana Jozefa Kleina, pana Branislava Tkáčika, pana Marka Gráca, pana Davida Stoppani oraz pana Markusa Hallera.
- <sup>7)</sup> sprzedaż akcji spółki Asseco South Eastern Europe S.A. nastąpiła do następujących menadżerów spółek z Grupy ASEE lub do podmiotów przez nich powiązanych: pana Piotra Jeleńskiego, pana Miljana Mališ, pana Miodraga Mirčetić, pana Marcina Rułnickiego oraz pozostałych menadżerów.
- <sup>8)</sup> w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym pan Andrzej Gerlach, prokurent Jednostki Dominującej, był współnikiem spółki Top Fin Sp. z o.o.. Ponadto w analizowanym okresie pani Ewa Góral, żona Prezesa Jednostki Dominującej pana Adama Górala, była współnikiem spółki Top Fin Sp. z o.o. oraz pani Jolanta Wiza, żona pana Artura Wیزی Wiceprezesa Zarządu Jednostki Dominującej, była prezesem zarządu i współnikiem spółki Top Fin Sp. z o.o. Dodatkowo od lipca 2013 roku właścicielem lokali wynajmowanych spółce Top Fin Sp. z o.o. jest Prezes Adam Góral.
- <sup>9)</sup> w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowcy spółki MHM d.o.o. byli członkami kadry zarządzającej spółek z Grupy Asseco South Eastern Europe.
- <sup>10)</sup> w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym udziałowiec spółki UAB Linkas, pan Albertas Sermokas, był udziałowcem niekontrolującym spółki zależnej UAB Sitangma oraz Asseco Lietuva. Ponadto udziałowiec jest członkiem kadry zarządzającej spółek UAB Sitangma oraz Asseco Lietuva.
- <sup>11)</sup> w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym pan Miguel Lucio był członkiem zarządu MagnaVirtus Consulting SA oraz Asseco PST Holding SGPS SA.
- <sup>12)</sup> w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym pan Jose Rocha, udziałowiec spółki Gestso-Soc. De Gestao de Servicos SA był członkiem zarządu spółki Asseco PST Holding SGPS SA.
- <sup>13)</sup> pan Jurij Ostrashevsky w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku oraz w okresie porównywalnym był przewodniczącym rady dyrektorów spółki R-Style Softlab JS

Transakcje z podmiotami powiązanymi są zawierane na warunkach rynkowych.

Saldo należności od podmiotów powiązanych na dzień 30 czerwca 2018 roku obejmuje saldo należności z tytułu dostaw i usług w wysokości 3,7 mln PLN oraz saldo pozostałych należności na kwotę 81,2 mln PLN.

Saldo należności od podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2017 roku obejmuje saldo należności z tytułu dostaw i usług w wysokości 4,1 mln PLN oraz saldo pozostałych należności o wartości 83,8 mln PLN.

Saldo zobowiązań od podmiotów powiązanych na dzień 30 czerwca 2018 roku obejmuje saldo zobowiązań z tytułu dostaw i usług 1,7 mln PLN.



Saldo zobowiązań od podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2017 roku obejmuje saldo zobowiązań z tytułu dostaw i usług w kwocie 3,5 mln PLN oraz saldo pozostałych zobowiązań w kwocie 0,1 mln PLN.

## 25. Dodatkowe objaśnienia do rachunku przepływów pieniężnych

### Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej

W poniższej tabeli wyszczególniono pozycje, które zostały uwzględnione w linii „zmiany stanu kapitału pracującego”:

	6 miesięcy do 30 czerwca 2018 mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017 mln PLN
Zmiana stanu zapasów	(1,5)	1,5
Zmiana stanu należności	55,7	105,5
Zmiana stanu zobowiązań	(259,4)	(248,6)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	21,7	25,2
Zmiana stanu rezerw	(22,6)	(18,4)
<b>Razem</b>	<b>(206,1)</b>	<b>(134,8)</b>

### Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku na saldo przepływów z działalności inwestycyjnej największy wpływ miały następujące wpływy i wydatki:

- Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych w wysokości 109,5 mln PLN, w tym wydatki na zakup środków transportu i sprzętu komputerowego i innych aktywów trwałych w kwocie 63,4 mln PLN oraz nakłady na prace rozwojowe, które wyniosły 39,0 mln PLN;
- Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych i stowarzyszonych oraz środki pieniężne w nabytych jednostkach zależnych na moment objęcia kontroli przedstawia tabela poniżej:

za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018	Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych mln PLN	Środki pieniężne w nabytych jednostkach zależnych mln PLN
Akwizycje w ramach segmentu Formula Systems	(124,0)	10,1
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Asseco International	(29,3)	6,2
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Asseco Poland	(11,7)	-
<b>Razem</b>	<b>(165,0)</b>	<b>16,3</b>

- W poniższej tabeli zaprezentowano szczegóły dotyczące przepływów z tytułu pożyczek okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2018 roku:

za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018	Pożyczki spłacone mln PLN	Pożyczki udzielone mln PLN
Pożyczki dla pracowników	1,0	(0,9)
Pożyczki dla podmiotów powiązanych	-	(2,0)
Pożyczki dla pozostałych podmiotów	18,7	(6,3)
Lokaty terminowe o pierwotnym terminie zapadalności pow. 3 miesięcy	8,7	(11,3)
<b>Razem</b>	<b>28,4</b>	<b>(20,5)</b>

**Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej**

- Wpływy z tytułu emisji obligacji w okresie sprawozdawczym w kwocie 159,6 mln PLN dotyczą obligacji wyemitowanych przez spółkę Formula Systems (1985) Ltd.
- Wpływy z tytułu zaciągniętych kredytów/pożyczek w okresie sprawozdawczym dotyczą przede wszystkim kredytów zaciągniętych przez spółkę Matrix IT (105,1 mln PLN).
- Wydatki z tytułu spłaty kredytów/pożyczek w okresie sprawozdawczym dotyczą przede wszystkim spłat kredytów i pożyczek w spółkach: Asseco Poland 27,0 mln PLN, Formula Systems (1985) Ltd. (43,9 mln PLN) oraz Matrix IT (39,2 mln PLN).

**26. Zobowiązania pozabilansowe**

Zobowiązania warunkowe na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku zostały przedstawione w poniższej tabeli:

Zobowiązania warunkowe	30 czerwca 2018 roku	31 grudnia 2017 roku
	mln PLN	mln PLN
<b>Zobowiązania z tytułu gwarancji dobrego wykonania</b>		
Zobowiązania wymagalne do 3 miesięcy	32,1	73,0
Zobowiązania wymagalne od 3 do 12 miesięcy	80,7	59,1
Zobowiązania wymagalne od 1 roku do 5 lat	56,4	69,7
Zobowiązania wymagalne powyżej 5 lat	7,9	5,1
<b>Razem</b>	<b>177,1</b>	<b>206,9</b>
<b>Zobowiązania z tytułu gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych</b>		
Zobowiązania wymagalne do 3 miesięcy	2,2	0,2
Zobowiązania wymagalne od 3 do 12 miesięcy	1,0	0,7
Zobowiązania wymagalne od 1 roku do 5 lat	-	0,1
Zobowiązania wymagalne powyżej 5 lat	-	-
<b>Razem</b>	<b>3,2</b>	<b>1,0</b>
<b>Pozostałe zobowiązania warunkowe</b>	<b>10,3</b>	<b>9,6</b>

Znaczące poręczenia udzielone w Grupie Asseco:

- w dniu 13 listopada 2017 roku Asseco Poland zobowiązała się do udzielenia poręczenia dla spółki Asseco Lietuava na rzecz SG Equipment Leasing Polska Sp. z o.o. na kwotę 6,2 mln PLN tytułem zabezpieczenia umowy pożyczki. Odpowiedzialność Asseco Poland S.A. z tytułu niniejszego poręczenia wygaśnie w momencie spłaty przez Asseco Lietuva wszelkich zobowiązań wynikających z umowy pożyczki nie później jednak niż dnia 31 grudnia 2020 roku. Na dzień 30 czerwca 2018 roku suma poręczenia wynosiła 4,8 mln PLN.
- W dniu 13 kwietnia 2017 roku Asseco Central Europe, a.s. zobowiązała się do udzielenia poręczenia dla spółki DanubePay a.s. na rzecz banku Slovenská Sporiteľňa na kwotę 3,0 mln EUR tytułem zabezpieczenia umowy kredytowej. Poręczenie obowiązuje do 30 kwietnia 2019 roku.

Grupa posiada szereg zawartych umów najmu, leasingu i innych o podobnym charakterze, z których wynikały następujące zobowiązania pozabilansowe do dokonania przyszłych płatności:

	30 czerwca 2018 roku	31 grudnia 2017 roku
	mln PLN	mln PLN
<b>Zobowiązania z tytułu najmu powierzchni</b>		
W okresie do 1 roku	91,0	116,5
W okresie od 1 roku do 5 lat	216,4	147,5
Powyżej 5 lat	18,3	12,5

	<b>325,7</b>	<b>276,5</b>
<b>Zobowiązania z tytułu umów leasingu operacyjnego sprzętu</b>		
W okresie do 1 roku	51,2	49,0
W okresie od 1 roku do 5 lat	43,7	42,6
Powyżej 5 lat	-	-
	<b>94,9</b>	<b>91,6</b>

## 27. Sezonowość i cykliczność

Rozkład przychodów ze sprzedaży Grupy w poszczególnych kwartałach roku podlega niewielkiej sezonowości. Przychody w czwartym kwartale są zwykle nieznacznie wyższe niż w pozostałych kwartałach, ponieważ duża ich część generowana jest przez sprzedaż usług IT dla dużych przedsiębiorstw i instytucji państwowych. Podmioty te w ostatnich miesiącach roku dokonują często większych zakupów inwestycyjnych sprzętu i licencji.

## 28. Zatrudnienie

<b>Liczba osób zatrudnionych w spółkach Grupy na dzień</b>	<b>30 czerwca 2018 roku</b>	<b>31 grudnia 2017 roku</b>
Zarząd Jednostki Dominującej	10	10
Zarządy jednostek z Grupy	150	139
Działy produkcyjne	21 047	20 769
Działy handlowe	1 300	1 303
Działy administracyjne	1 727	1 832
<b>Razem</b>	<b>24 234</b>	<b>24 053</b>

<b>Liczba osób zatrudnionych w spółkach Grupy na dzień:</b>	<b>30 czerwca 2018 roku</b>	<b>31 grudnia 2017 roku</b>
<b>Segment Asseco Poland</b>	<b>3 480</b>	<b>3 650</b>
Asseco Poland S.A.	2 420	2 571
Asseco Data Systems S.A.	840	862
DahliaMatic Sp. z o.o.	48	47
ZUI Novum Sp. z o.o.	69	67
SKG S.A.	32	34
Park Wodny Sopot Sp. z o.o.	58	58
Gdyński Klub Koszykówki "Arka" S.A.	6	7
Asseco Resovia S.A.	4	4
GSTN Consulting Sp. z o.o.	3	-
<b>Segment Asseco International</b>	<b>6 350</b>	<b>6 050</b>
Grupa Asseco Central Europe *)	3 102	3 038
Grupa Asseco South Eastern Europe	1 569	1 539
Asseco International, a.s.	6	-
Grupa Asseco Western Europe	968	801
Asseco Danmark A/S	32	35
Peak Consulting ApS	33	29
Grupa Asseco PST Holding SGPS S.A. (dawniej: Exictos)	417	381
Sintagma UAB	142	149
Asseco Georgia LLC	51	47
Asseco Kazakhstan LLP	9	11

Asseco Software Nigeria Ltd.	21	20
<b>Segment Formula Systems</b>	<b>14 404</b>	<b>14 353</b>
Grupa Formula Systems	14 404	14 353
<b>Razem</b>	<b>24 234</b>	<b>24 053</b>

\*) zatrudnienie w Grupie Asseco Business Solutions na dzień 31 grudnia 2017 roku zostało ujęte w Grupie Asseco Central Europe.

## 29. Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym

- *Grupa Asseco South Eastern Europe – zmiana nazwy spółki ASEE Słowenia na Payten Słowenia*

Dnia 5 lipca 2018 roku została zarejestrowana zmiana nazwy spółki ASEE Słowenia na Payten Słowenia.

- *Magic Software Enterprises – emisja akcji własnych*

Dnia 12 lipca spełnione zostały wszystkie warunki dotyczące podwyższenia kapitału własnego przez spółkę Magic Software Enterprises. Spółka w ramach emisji prywatnej wyemitowała 3,2 mln akcji za kwotę 35 mln USD. Formula Systems nabyła 1,1 mln wyemitowanych akcji. Po rejestracji emisji udział Formula Systems w spółce Magic Software Enterprises spadnie do 45,3%.

- *Matrix IT – nabycie nowej spółki*

W dniu 25 lipca spółka Matrix IT Ltd nabyła 55% udziałów w spółce Cambium Ltd za cenę 2,7 mln NIS (2,7 mln PLN).

- *Asseco Poland S.A. – objęcie nowych udziałów w spółce Modulus Sp. z o.o.*

Dnia 10 sierpnia 2018 roku nastąpiła rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego spółki Modulus Sp. z o.o. poprzez utworzenie 667 nowych udziałów w wartości nominalnej po 100 PLN każdy. Asseco Poland S.A. objęła nowoutworzone udziały i w rezultacie posiada 70% udziału w kapitale zakładowym.

## 30. Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych

Do dnia sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2018 roku, to jest do dnia 27 sierpnia 2018 roku, nie wystąpiły zdarzenia dotyczące lat ubiegłych, które nie zostały, a powinny być ujęte w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

# Solutions for demanding business.

Asseco Poland S.A.

ul. Olchowa 14, 35-322 Rzeszów

Tel.: +48 17 888 55 55

Fax: +48 17 888 55 50

Email: [info@asseco.pl](mailto:info@asseco.pl)

[inwestor.asseco.pl](http://inwestor.asseco.pl)

asseco