

Ten Square Games

**SKONSOLIDOWANY RAPORT KWARTALNY**  
**GRUPY KAPITAŁOWEJ TEN SQUARE GAMES S.A. ZA**  
**OKRES 1.01.2018 – 30.09.2018**

Wrocław, 20 listopada 2018

**WYBRANE DANE FINANSOWE W PRZELICZENIU NA EURO**

## DANE SKONSOLIDOWANE

Wyszczególnienie	01.01.2018 - 30.09.2018		01.01.2017 - 30.09.2017	
	PLN	EUR	PLN	EUR
<b>SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW</b>				
Przychody netto	73 706 974	17 328 547	17 020 747	3 998 672
Koszt własny sprzedaży	5 471 864	1 286 438	4 189 538	984 245
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	27 822 916	6 541 182	6 651 909	1 562 728
Zysk (strata) brutto	28 164 519	6 621 493	6 276 884	1 474 624
Zysk (strata) netto	22 760 385	5 350 978	5 177 149	1 216 264
<b>RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH</b>				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	23 643 988	5 558 714	4 466 518	1 049 316
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 270 931	-298 797	-216 554	-50 875
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-6 308 880	-1 483 221	-2 863 111	-672 629

Wyszczególnienie	30.09.2018		31.12.2017	
	PLN	EUR	PLN	EUR
<b>BILANS</b>				
Aktywa trwałe	2 962 791	693 635	2 160 581	518 013
Aktywa obrotowe	35 813 316	8 384 444	12 411 681	2 975 780
Kapitał własny	28 318 798	6 629 863	11 689 465	2 802 624
Zobowiązania długoterminowe	425 339	99 578	285 848	68 534
Zobowiązania krótkoterminowe	10 031 970	2 348 637	2 596 949	622 635

<b>Kurs EUR/PLN</b>	<b>2018</b>	<b>2017</b>
- dla danych bilansowych	4,2714	4,1709
- dla danych rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych	4,2535	4,2891

Do przeliczenia danych bilansowych użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy.

Do przeliczenia pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego okresu.

## Spis treści

WYBRANE DANE FINANSOWE W PRZELICZENIU NA EURO .....	2
INFORMACJE OGÓLNE .....	5
1. DANE SPÓŁKI.....	5
2. GRUPA KAPITAŁOWA.....	5
3. AKCJONARIAT .....	6
4. SKŁAD ORGANÓW SPÓŁKI NA DZIEŃ 30.09.2018 ROKU .....	6
5. FORMAT SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA .....	7
6. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU.....	8
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE.....	9
1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW .....	9
2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ .....	11
3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM....	12
4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH .....	13
ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE .....	14
1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW .....	14
2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ .....	15
3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM.....	16
4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH .....	17
POLITYKA RACHUNKOWOŚCI.....	18
1. ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI RACHUNKOWOŚCI .....	18
2. ZMIANY ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI .....	18
3. OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI.....	19
3.1. Konsolidacja – jednostki zależne .....	19
2.3. Przychody i koszty działalności finansowej .....	21
2.4. Podatek dochodowy.....	21
2.5. Rzeczowe aktywa trwałe .....	22
2.6. Wartości niematerialne .....	22
2.7. Instrumenty finansowe .....	23
2.8. Transakcje w walucie obcej.....	24
2.9. Rozliczenia międzyokresowe .....	25
2.10. Kapitały .....	25
2.11. Płatności w formie akcji.....	25
2.12. Wypłata dywidend .....	25
2.13. Rezerwy .....	25
2.14. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach .....	25
NOTY DO SPRAWOZDANIA (DANE SKONSOLIDOWANE) .....	28
1. PRZYCHODY .....	28
1.1. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych .....	28
1.3. Przychody – typy gier.....	29
1.4. Przychody – kanały dystrybucji .....	29

1.5. Przychody - podział geograficzny .....	29
2. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ .....	30
3. TABELA RUCHÓW – WARTOŚCI NIEMATERIALNE .....	30
4. NALEŻNOŚCI.....	30
5. PODZIAŁ ZYSKU ZA 2017 ROK .....	31
6. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI .....	31
7. PODATEK ODROZCZONY .....	32
8. REZERWY .....	32
POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE .....	33
1. ZWIĘZŁY OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z WYKAZEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ DOTYCZĄCYCH EMITENTA.....	33
2. PARAMETRY JAKOŚCIOWE KLAS GIER .....	34
3. WSKAZANIE CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W TYM O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ISTOTNY WPŁYW NA SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE .....	35
4. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM ZA DANY OKRES ŚRÓDROCZNY .....	35
5. WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KOLEJNEGO KWARTAŁU .....	35
6. INNE INFORMACJE ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ EMITENTA .....	35
7. STANOWISKO ZARZĄDU EMITENTA ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE KWARTALNYM W STOSUNKU DO WYNIKÓW PROGNOZOWANYCH .....	35
8. SEZONOWOŚĆ LUB CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI.....	35
9. WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ, DOTYCZĄCYCH ZOBOWIĄZAŃ ORAZ WIERZYTELNOŚCI EMITENTA LUB JEGO JEDNOSTKI ZALEŻNEJ .....	36
10. KREDYTY, POŻYCZKI, PORĘCZENIA .....	36
ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....	37

## INFORMACJE OGÓLNE

### 1. DANE SPÓŁKI

Nazwa	Ten Square Games S.A.
Forma prawna	Spółka Akcyjna
Siedziba	ul. Długosza 60, 51-162 Wrocław
Kraj rejestracji	Polska
Podstawowy przedmiot działalności	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych (58.21.Z)
Organ prowadzący rejestr	Sąd Rejonowy, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS	0000704863
Numer statystyczny REGON	021744780
Numer Identyfikacji Podatkowej	8982196752
Czas trwania spółki	nieoznaczony

Spółka Ten Square Games Sp. z o.o. została zarejestrowana w dniu 21 października 2011 roku pod numerem 0000399940. Spółka Ten Square Games S.A. powstała z przekształcenia spółki Ten Square Games Sp. z o.o., co zostało zarejestrowane przez Sąd Rejonowy w dniu 20 listopada 2017 roku.

### 2. GRUPA KAPITAŁOWA



W dniu 14 października 2015 została zarejestrowana pierwsza spółka zależna Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.

W dniu 29 sierpnia 2016 roku została zarejestrowana Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.

W dniu 17 listopada 2017 roku została zarejestrowana Fat Lion Games Sp. z o.o.

W dniu 13 lutego 2018 roku została zarejestrowana w Indiach spółka zależna Pangolins Games Private Limited.

W dniu 16 maja 2017 roku została zarejestrowana w Wielkiej Brytanii spółka zależna Fat Lion Games Ltd. 20 lutego 2018 roku spółka ta została zamknięta (wykreślona z rejestru spółek).

Ten Square Games S.A. jest Jednostką dominującą w Grupie Kapitałowej, sporządzającą skonsolidowane sprawozdanie finansowe. Spółki zależne są objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym od dnia założenia danej spółki.

### 3. AKCJONARIAT

	liczba akcji na 30.09.2018 oraz na 20.11.2018	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Prezes Zarządu - Maciej Popowicz	2 852 500	39,21%	2 852 500	39,21%
Wiceprezes Zarządu - Arkadiusz Pernal	1 365 000	18,76%	1 365 000	18,76%
Członek Zarządu - Magdalena Jurewicz	25 000	0,34%	25 000	0,34%
NN PTE*	565 000	7,77%	565 000	7,77%
Członek Rady Nadzorczej - Maciej Zużalek	75 000	1,03%	75 000	1,03%
Członek Rady Nadzorczej - Maciej Marszałek	52 500	0,72%	52 500	0,72%
Członek Rady Nadzorczej - Rafał Olesiński	669	0,01%	669	0,01%
<i>pozostali</i>	<i>2 339 331</i>	<i>32,16%</i>	<i>2 339 331</i>	<i>32,16%</i>
<b>RAZEM</b>	<b>7 275 000</b>	<b>100%</b>	<b>7 275 000</b>	<b>100%</b>

\* NN Otwarty Fundusz Emerytalny oraz NN Dobrowolny Fundusz Emerytalny – oba fundusze zarządzane przez NN Powszechne Towarzystwo Emerytalne

	liczba akcji na 31.12.2017	udział w kapitale podstawowym	liczba głosów na WZA	% udział w liczbie głosów
Prezes Zarządu - Maciej Popowicz	4 075 000	56,01%	4 075 000	56,01%
Wiceprezes Zarządu - Arkadiusz Pernal	1 950 000	26,80%	1 950 000	26,80%
Członek Zarządu (od 1.01.2018) - Magdalena Jurewicz	25 000	0,34%	25 000	0,34%
Członek Rady Nadzorczej - Maciej Zużalek	75 000	1,03%	75 000	1,03%
Członek Rady Nadzorczej - Maciej Marszałek	75 000	1,03%	75 000	1,03%
<i>pozostali</i>	<i>1 075 000</i>	<i>14,78%</i>	<i>1 075 000</i>	<i>14,78%</i>
<b>RAZEM</b>	<b>7 275 000</b>	<b>100%</b>	<b>7 275 000</b>	<b>100%</b>

Zmiany w akcjonariacie między 31 grudnia 2017 roku a 20 listopada 2018 roku wynikają z przeprowadzenia Pierwszej Oferty Publicznej akcji Spółki, podczas której dotychczasowi akcjonariusze sprzedali łącznie 2.043.750 akcji Spółki.

### 4. SKŁAD ORGANÓW SPÓŁKI NA DZIEŃ 30.09.2018 ROKU

#### Zarząd:

Maciej Popowicz – Prezes Zarządu;

Arkadiusz Pernal – Wiceprezes Zarządu;

Magdalena Jurewicz – Członek Zarządu (od 1 września 2018 roku).

Poza wskazanym powyżej dołączeniem Pani Magdaleny Jurewicz do Zarządu nie nastąpiły żadne inne zmiany w składzie organu w ciągu okresu sprawozdawczego.

#### Rada Nadzorcza:

Maciej Zużalek – Przewodniczący Rady Nadzorczej;

Rafał Olesiński - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej;

Marcin Chruszczyński - Członek Rady Nadzorczej;

Tomasz Drożdżyński - Członek Rady Nadzorczej;

Maciej Marszałek - Członek Rady Nadzorczej;

Wiktor Schmidt - Członek Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza działa w Spółce od dnia 20 listopada 2017 roku. Od tego momentu do dnia sporządzenia sprawozdania finansowego nie nastąpiły zmiany w składzie Rady.

## **5. FORMAT SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA**

### **Podstawa sporządzenia sprawozdania**

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez UE („MSR 34”).

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2017 roku.

### **Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji**

Skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), który jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Spółki i Grupy Kapitałowej.

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w rachunku zysków i strat, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i zabezpieczenie udziałów w aktywach netto.

### **Okresy prezentowane**

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone na dzień 30.09.2018 roku i obejmuje okres 9 miesięcy, tj. od dnia 01.01.2018 roku do dnia 30.09.2018 roku.

Dla danych prezentowanych w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz pozycjach pozabilansowych zaprezentowano porównywalne dane finansowe na dzień 31.12.2017 roku.

Dla danych prezentowanych w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów oraz śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów zaprezentowano porównywalne dane finansowe za okres od 01.01.2017 roku do 30.09.2017 roku.

Dla danych prezentowanych w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu ze zmian w kapitale własnym oraz w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływów pieniężnych zaprezentowano porównywalne dane finansowe za okres od 01.01.2017 roku do 30.09.2017 roku.

### **Założenie kontynuacji działalności**

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę i Grupę Kapitałową w okresie 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 30.09.2019 roku. Zarząd Jednostki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za III kwartały 2018 roku nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego. Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

### **Badanie przez firmę audytorską**

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe wraz z wybranymi elementami śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie podlegało badaniu i przeglądowi przez niezależną firmę audytorską.

## **6. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU**

Zarząd Jednostki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi w Grupie Kapitałowej Ten Square Games S.A. zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz Grupy Kapitałowej, jak również jej wynik finansowy.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzono zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSR 34 – Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa) oraz związanych z nimi interpretacjami mającymi zastosowanie do śródrocznej sprawozdawczości finansowej, ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Prezentowane śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych.

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE****1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW**

<b>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW</b>	<b>za okres 01.01.2018 - 30.09.2018</b>	<b>za okres 01.01.2017 - 30.09.2017</b>
<b>Przychody ze sprzedaży usług</b>	<b>73 706 974</b>	<b>17 020 747</b>
<b>Koszt wytworzenia sprzedanych usług</b>	<b>5 471 864</b>	<b>4 189 538</b>
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>	<b>68 235 110</b>	<b>12 831 209</b>
Pozostałe przychody operacyjne	18 191	1 715
Koszty sprzedaży	37 329 209	4 627 414
Koszty ogólnego zarządu	3 082 721	1 553 255
Pozostałe koszty operacyjne	18 455	346
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>	<b>27 822 916</b>	<b>6 651 909</b>
Przychody finansowe	342 494	5 236
Koszty finansowe	891	380 261
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>28 164 519</b>	<b>6 276 884</b>
Podatek dochodowy	5 404 134	1 099 735
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>	<b>22 760 385</b>	<b>5 177 149</b>
<b>Zysk (strata) z działalności zaniechanej</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>22 760 385</b>	<b>5 177 149</b>
<b>Pozycje do przekwalifikowania do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Pozycje, które nie będą przekwalifikowane do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Suma dochodów całkowitych</b>	<b>22 760 385</b>	<b>5 177 149</b>
Suma dochodów całkowitych przypisana udziałowcom niekontrolującym	4 023	
<b>Suma dochodów całkowitych przypadająca na podmiot dominujący</b>	<b>22 756 362</b>	<b>5 177 149</b>

<b>Wyliczenie zysku na jedną akcję</b>	<b>01.01.2018 - 30.09.2018</b>	<b>01.01.2017 - 30.09.2017</b>
<b>Ilość akcji</b>		
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 275 000	7 200 000
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku na jedną akcję w szt.	7 275 000	7 200 000
Zysk netto przypisany podmiotowi dominującemu	22 756 362	5 177 149
<b>zysk netto na jedną akcję przypadający na akcjonariuszy podmiotu dominującego</b>		
podstawowy za okres obrotowy	3,13 zł	0,72 zł
rozwodniony za okres obrotowy	3,13 zł	0,72 zł

Rekordowy wzrost przychodów (+333%) w ciągu 3 kwartałów 2018 roku w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku wynika z rosnących przychodów gry Fishing Clash, które wyniosły 53.940.882 PLN dla obecnego okresu w porównaniu do 1.124.199 PLN w analogicznym okresie 2017 roku. Globalna premiera tej gry miała miejsce w 4 kwartale 2017 roku. Od tego momentu przychody Fishing Clash systematycznie rosną. Przychody z tej gry wykazane w 3 kwartałach 2017 dotyczyły przychodów na kilku wybranych rynkach (faza tzw. *soft launch*), w związku z tym były zdecydowanie niższe.

Grupa nie odnotowuje istotnej sezonowości sprzedaży. Poziom przychodów jest uzależniony od cyklu życia danej gry (grupy gier).

Koszty wytworzenia sprzedanych usług obejmują głównie wynagrodzenia pracowników i współpracowników Spółki. Wzrost kosztów w 1-3Q 2018 roku wynika ze zwiększenia poziomu zatrudnienia w porównaniu do 1-3Q 2017.

Koszty sprzedaży wzrosły proporcjonalnie do rosnących przychodów z mikropłatności. W tej pozycji Grupa prezentuje m.in. prowizje dla sklepów mobilnych oraz nakłady marketingowe. Koszty kampanii marketingowych w 1-3Q 2018 wyniosły 15.409.463 PLN w porównaniu do 701.067 PLN w analogicznym okresie poprzedniego roku. Koszty prowizji w 1-3Q 2018 wyniosły 18.796.917 PLN w porównaniu do 1.991.875 PLN, a koszty tzw. revenue share wyniosły 1.171.891 PLN w porównaniu do 741.488 PLN.

Wzrost kosztów ogólnego zarządu w 1-3Q 2018 spowodowany był m.in. ponoszeniem bieżących wydatków związanych z trwającym procesem Pierwszej Oferty Publicznej i debiutem na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, który miał miejsce 11 maja 2018 roku oraz kosztami Rady Nadzorczej, która została utworzona w Jednostce dominującej w 4Q 2017 roku (moment przekształcenia w spółkę akcyjną).

Spadek kosztów finansowych związany jest z mniejszymi kosztami wynikającymi z różnic kursowych (zrealizowanych i niezrealizowanych), co związane jest z mniejszymi wahaniami kursowymi na parze walutowej USD/PLN w trakcie 1-3Q 2018 roku.

Skonsolidowany zysk netto Grupy za trzy kwartały 2018 roku wyniósł 22.756.362 PLN i był wyższy o 17.583.236 PLN, co oznacza wzrost o 340%.

## 2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

<b>AKTYWA</b>	<b>30.09.2018</b>	<b>31.12.2017</b>	<b>30.09.2017</b>
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>2 962 791</b>	<b>2 160 581</b>	<b>1 760 635</b>
Rzeczowe aktywa trwałe	226 687	70 857	45 973
Wartości niematerialne	2 396 788	1 646 854	1 546 236
Pozostałe aktywa trwałe	113 421	249 526	0
Pozostałe aktywa finansowe	201 330	163 574	163 574
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	24 565	29 770	4 852
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>35 813 316</b>	<b>12 411 681</b>	<b>8 119 168</b>
Zapasy	0	0	944
Należności handlowe	12 228 250	4 551 180	3 682 513
Pozostałe należności	754 274	957 873	817 980
Rozliczenia międzyokresowe	495 708	329 790	104 852
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	22 335 084	6 572 838	3 512 879
<b>Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>38 776 107</b>	<b>14 572 262</b>	<b>9 879 803</b>

<b>PASYWA</b>	<b>30.09.2018</b>	<b>31.12.2017</b>	<b>30.09.2017</b>
<b>Kapitały własne</b>	<b>28 318 798</b>	<b>11 689 465</b>	<b>7 828 201</b>
<i><b>Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej</b></i>	<i><b>28 314 193</b></i>	<i><b>11 689 465</b></i>	<i><b>7 828 201</b></i>
Kapitał zakładowy	727 500	727 500	28 800
Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	496 100	496 100	544 800
Pozostałe kapitały	1 717 628	544 420	568 052
Niepodzielony wynik finansowy	2 616 603	1 509 400	1 509 400
Wynik finansowy bieżącego okresu	22 756 362	8 412 045	5 177 149
<i><b>Kapitał udziałowców niekontrolujących</b></i>	<i><b>4 605</b></i>	<i><b>0</b></i>	<i><b>0</b></i>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>425 339</b>	<b>285 848</b>	<b>271 654</b>
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	425 339	285 848	271 654
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>10 031 970</b>	<b>2 596 949</b>	<b>1 779 948</b>
Zobowiązania handlowe	4 712 533	963 940	723 016
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	4 701 728	1 072 627	572 549
Pozostałe zobowiązania	488 419	449 765	382 561
Pozostałe rezerwy	129 290	110 617	101 822
<b>Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>38 776 107</b>	<b>14 572 262</b>	<b>9 879 803</b>

Wzrost wartości pozycji wartości niematerialnych jest związany z nakładami na nowe produkcje Grupy. Łączna kwota skapitalizowanych kosztów w okresie 1-3Q 2018 roku wyniosła 1.145.690 PLN.

Wzrost pozycji należności handlowych wynika z dynamicznego wzrostu przychodów. Grupa nie identyfikuje bieżących problemów z terminowymi płatnościami od swoich kontrahentów.

Wzrost gotówki wynika z dodatnich wyników finansowych i w konsekwencji dodatnich przepływów gotówkowych z bieżącej działalności.

Wzrost zobowiązań handlowych wynika ze wzrostu bieżących nakładów marketingowych, ponoszonych głównie na grę Fishing Clash.

Jednostka dominująca płaci CIT zaliczkowo na podstawie wyniku brutto sprzed dwóch lat, stąd doszacowanie zobowiązania CIT na 30.09.2018 spowodowało istotny wzrost pozycji zobowiązań podatkowych.

### 3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	Pozostałe kapitały	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał akcjonariuszy niekontrolujących	Razem kapitały własne
<b>9 miesięcy zakończonych 30.09.2018 r.</b>								
<b>Kapitał własny na dzień 01.01.2018 r.</b>	<b>727 500</b>	<b>496 100</b>	<b>544 420</b>	<b>9 921 445</b>	<b>0</b>	<b>11 689 465</b>	<b>0</b>	<b>11 689 465</b>
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości								0
Korekty błędów poprzednich okresów								0
<b>Kapitał własny po korektach</b>	<b>727 500</b>	<b>496 100</b>	<b>544 420</b>	<b>9 921 445</b>	<b>0</b>	<b>11 689 465</b>	<b>0</b>	<b>11 689 465</b>
Wpłata kapitału zakładowego							582	582
Płatności w formie akcji			177 246			177 246		177 246
Podział zysku netto			995 962	-995 962		0		0
Wypłata dywidendy				-6 308 880		-6 308 880		-6 308 880
Suma dochodów całkowitych					22 760 385	22 756 362	4 023	22 760 385
<b>Kapitał własny na dzień 30.09.2018 r.</b>	<b>727 500</b>	<b>496 100</b>	<b>1 717 628</b>	<b>2 616 603</b>	<b>22 760 385</b>	<b>28 314 193</b>	<b>4 605</b>	<b>28 318 798</b>
<b>Kapitał własny na dzień 01.01.2018 r.</b>	<b>727 500</b>	<b>496 100</b>	<b>544 420</b>	<b>9 921 445</b>	<b>0</b>	<b>11 689 465</b>	<b>0</b>	<b>11 689 465</b>
<b>9 miesięcy zakończonych 30.09.2017 r.</b>								
<b>Kapitał własny na dzień 01.01.2017 r.</b>	<b>28 800</b>	<b>544 800</b>	<b>500 000</b>	<b>4 372 510</b>	<b>0</b>	<b>5 446 110</b>	<b>0</b>	<b>5 446 110</b>
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości						0	0	0
Korekty błędów poprzednich okresów						0	0	0
<b>Kapitał własny po korektach</b>	<b>28 800</b>	<b>544 800</b>	<b>500 000</b>	<b>4 372 510</b>	<b>0</b>	<b>5 446 110</b>	<b>0</b>	<b>5 446 110</b>
Płatności w formie akcji własnych			68 052			68 052	0	68 052
Wypłata dywidendy				-2 863 110				-2 863 110
Suma dochodów całkowitych					5 177 149	5 177 149	0	5 177 149
<b>Kapitał własny na dzień 30.09.2017 r.</b>	<b>28 800</b>	<b>544 800</b>	<b>568 052</b>	<b>1 509 400</b>	<b>5 177 149</b>	<b>10 691 311</b>	<b>0</b>	<b>7 828 201</b>

#### 4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	za okres 01.01.2018 - 30.09.2018	za okres 01.01.2017 - 30.09.2017
<b>DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA</b>		
<b>Zysk / Strata przed opodatkowaniem</b>	<b>28 164 519</b>	<b>6 276 884</b>
<b>Korekty razem:</b>	<b>-2 888 947</b>	<b>-1 092 324</b>
Amortyzacja	500 908	438 418
Zyski /straty z tytułu różnic kursowych	301 932	29 657
Zmiana stanu rezerw (bez rezerwy na podatek odroczony)	18 673	26 385
Zmiana stanu należności	-7 511 228	-1 741 196
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów, zobowiązania CIT i dywidendy	3 787 247	183 981
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych czynnych	-165 918	-63 591
Płatności w formie akcji	175 565	34 026
Inne korekty	3 874	-4
<b>Gotówka z działalności operacyjnej</b>	<b>25 275 572</b>	<b>5 184 560</b>
Odsetki zapłacone	0	0
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-1 631 584	-718 042
<b>A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>23 643 988</b>	<b>4 466 518</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Wydatki</b>	<b>1 270 931</b>	<b>216 554</b>
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 270 931	216 554
<b>B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>-1 270 931</b>	<b>-216 554</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Wydatki</b>	<b>6 308 880</b>	<b>2 863 111</b>
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	6 308 880	2 863 111
<b>C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>-6 308 880</b>	<b>-2 863 111</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>16 064 177</b>	<b>1 386 853</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym</b>	<b>15 762 246</b>	<b>1 357 197</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-301 932	-29 657
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>6 661 794</b>	<b>2 149 037</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>22 725 971</b>	<b>3 535 891</b>

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE****1. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW**

<b>JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW</b>	<b>za okres 01.01.2018 - 30.09.2018</b>	<b>za okres 01.01.2017 - 30.09.2017</b>
<b>Przychody ze sprzedaży usług</b>	<b>72 748 115</b>	<b>15 858 695</b>
<b>Koszt wytworzenia sprzedanych usług</b>	<b>4 822 791</b>	<b>4 189 538</b>
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>	<b>67 925 324</b>	<b>11 669 157</b>
Pozostałe przychody operacyjne	18 061	1 697
Koszty sprzedaży	37 068 418	4 472 327
Koszty ogólnego zarządu	2 824 029	1 522 175
Pozostałe koszty operacyjne	18 435	332
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>	<b>28 032 503</b>	<b>5 676 020</b>
Przychody finansowe	733 609	131 130
Koszty finansowe	140	428 774
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>28 765 972</b>	<b>5 378 376</b>
Podatek dochodowy	5 293 802	955 801
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>	<b>23 472 170</b>	<b>4 422 575</b>
<b>Zysk (strata) z działalności zaniechanej</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>23 472 170</b>	<b>4 422 575</b>
<b>Pozycje do przekwalifikowania do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Pozycje, które nie będą przekwalifikowane do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Suma dochodów całkowitych</b>	<b>23 472 170</b>	<b>4 422 575</b>

<b>Wyliczenie zysku na jedną akcję</b>	<b>01.01.2018 - 30.09.2018</b>	<b>01.01.2017 – 30.09.2017</b>
<i><b>Ilość akcji</b></i>		
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 275 000	7 200 000
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku na jedną akcję w szt.	7 275 000	7 200 000
Zysk netto	23 472 170	4 422 575
<i><b>zysk netto na jedną akcję przypadający na akcjonariuszy</b></i>		
podstawowy za okres obrotowy	3,23 zł	0,61 zł
rozwodniony za okres obrotowy	3,23 zł	0,61 zł

**2. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ**

<b>AKTYWA</b>	<b>30.09.2018</b>	<b>31.12.2017</b>	<b>30.09.2017</b>
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>2 881 509</b>	<b>2 179 080</b>	<b>1 765 635</b>
Rzeczowe aktywa trwałe	170 200	70 857	45 973
Wartości niematerialne	2 396 788	1 646 854	1 546 236
Pozostałe aktywa trwałe	113 421	249 526	0
Inwestycje w jednostkach powiązanych wycenianych metodą praw własności	5 000	5 000	5 000
Pozostałe aktywa finansowe	171 535	163 574	163 574
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	24 565	43 269	4 852
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>35 114 891</b>	<b>10 956 685</b>	<b>7 099 070</b>
Zapasy	0	0	944
Należności handlowe	15 246 874	5 957 656	5 041 239
Pozostałe należności	239 917	65 346	48 694
Pozostałe aktywa finansowe	0	0	30 000
Rozliczenia międzyokresowe	484 281	325 454	99 871
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	19 143 819	4 608 229	1 878 322
<b>Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>37 996 400</b>	<b>13 135 765</b>	<b>8 864 705</b>

<b>PASYWA</b>	<b>30.09.2018</b>	<b>31.12.2017</b>	<b>30.09.2017</b>
<b>Kapitały własne</b>	<b>27 740 717</b>	<b>10 400 181</b>	<b>6 891 547</b>
Kapitał zakładowy	727 500	727 500	28 800
Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	496 100	496 100	544 800
Pozostałe kapitały	1 717 628	544 420	568 052
Niepodzielony wynik finansowy	1 327 319	1 327 319	1 327 320
Wynik finansowy bieżącego okresu	23 472 170	7 304 842	4 422 575
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>411 337</b>	<b>285 848</b>	<b>271 654</b>
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	411 337	285 848	271 654
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>9 844 346</b>	<b>2 449 736</b>	<b>1 701 504</b>
Zobowiązania handlowe	4 626 325	939 506	743 977
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	4 696 929	1 054 934	559 435
Pozostałe zobowiązania	391 802	344 679	296 270
Pozostałe rezerwy	129 290	110 617	101 822
<b>Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>37 996 400</b>	<b>13 135 765</b>	<b>8 864 705</b>

### 3. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Zestawienie zmian w kapitale własnym	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży udziałów powyżej ceny nominalnej	Pozostałe kapitały	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
<b>9 miesięcy zakończonych 30.09.2018 r.</b>						
<b>Kapitał własny na dzień 01.01.2018 r.</b>	<b>727 500</b>	<b>496 100</b>	<b>544 420</b>	<b>8 632 161</b>	<b>0</b>	<b>10 400 181</b>
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości						0
Korekty błędów poprzednich okresów						0
<b>Kapitał własny po korektach</b>	<b>727 500</b>	<b>496 100</b>	<b>544 420</b>	<b>8 632 161</b>	<b>0</b>	<b>10 400 181</b>
Płatności w formie akcji			177 246			177 246
Podział zysku netto			995 962	-995 962		0
Wypłata dywidendy				-6 308 880		-6 308 880
Suma dochodów całkowitych					23 472 170	23 472 170
<b>Kapitał własny na dzień 30.09.2018 r.</b>	<b>727 500</b>	<b>496 100</b>	<b>1 717 628</b>	<b>1 327 319</b>	<b>23 472 170</b>	<b>27 740 717</b>
<b>9 miesięcy zakończonych 30.09.2017 r.</b>						
<b>Kapitał własny na dzień 01.01.2017 r.</b>	<b>28 800</b>	<b>544 800</b>	<b>500 000</b>	<b>4 190 430</b>	<b>0</b>	<b>5 264 030</b>
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości						0
Korekty błędów poprzednich okresów						0
<b>Kapitał własny po korektach</b>	<b>28 800</b>	<b>544 800</b>	<b>500 000</b>	<b>4 190 430</b>	<b>0</b>	
Płatności w formie akcji własnych			68 052			<b>68 052</b>
Wypłata dywidendy				-2 863 110		-2 863 110
Suma dochodów całkowitych					4 422 575	4 422 575
<b>Kapitał własny na dzień 30.09.2017 r.</b>	<b>28 800</b>	<b>544 800</b>	<b>568 052</b>	<b>1 327 320</b>	<b>4 422 575</b>	<b>6 891 547</b>

#### 4. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

JEDNOSTKOWY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	za okres 01.01.2018 - 30.09.2018	za okres 01.01.2017 - 30.09.2017
<b>DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA</b>		
<b>Zysk / Strata przed opodatkowaniem</b>	<b>28 765 972</b>	<b>5 378 376</b>
<b>Korekty razem:</b>	<b>-5 263 215</b>	<b>-1 591 984</b>
Amortyzacja	481 202	438 418
Zyski /straty z tytułu różnic kursowych	310 869	20 570
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-355 607	-125 820
Zmiana stanu rezerw (bez rezerwy na podatek odroczony)	18 673	26 385
Zmiana stanu należności	-9 471 751	-2 128 964
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów, zobowiązania CIT i dywidendy	3 729 144	215 642
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych czynnych	-158 827	-58 769
Płatności w formie akcji	175 565	34 026
Inne korekty	7 517	-13 472
<b>Gotówka z działalności operacyjnej</b>	<b>23 502 757</b>	<b>3 786 392</b>
Odsetki zapłacone	0	0
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-1 508 286	-575 549
<b>A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>21 994 471</b>	<b>3 210 843</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Wydatki</b>	<b>1 194 739</b>	<b>216 554</b>
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 194 739	216 554
Inne wydatki inwestycyjne	0	0
<b>B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>-1 194 739</b>	<b>-216 554</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>355 607</b>	<b>155 820</b>
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	355 607	125 820
Spłaty pożyczek	0	30 000
<b>Wydatki</b>	<b>6 308 880</b>	<b>2 863 111</b>
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	6 308 880	2 863 111
<b>C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>-5 953 273</b>	<b>-2 707 291</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>14 846 459</b>	<b>286 998</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym</b>	<b>14 535 590</b>	<b>280 383</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-310 869	20 570
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>4 685 383</b>	<b>1 604 917</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>19 531 842</b>	<b>1 891 915</b>

## **POLITYKA RACHUNKOWOŚCI**

### **1. ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI RACHUNKOWOŚCI**

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz interpretacjami wydanymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości zatwierdzonymi przez Unię Europejską, na mocy Rozporządzenia w sprawie MSSF (Komisja Europejska 1606/2002), zwanymi dalej „MSSF UE” w kształcie obowiązującym na dzień 30.09.2018 roku.

Grupa zamierza zastosować opublikowane, lecz nie obowiązujące do dnia publikacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zmiany MSSF, zgodnie z datą ich wejścia w życie.

#### **Standardy i interpretacje przyjęte przez RMSR, które nie zostały jeszcze zatwierdzone przez UE do stosowania:**

- a) Zmiany do MSR 1 i MSR 8 Definicja istotności - obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2020 r.,
- b) Zmiany do MSR 19 Zmiany, ograniczenia oraz rozliczenia programów świadczeń pracowniczych - obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2019 r.,
- c) Zmiany do MSR 28 Długoterminowe inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach - obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2019 r.,
- d) MSSF 14: Działalność objęta regulacją cen; salda pozycji odroczonej – obowiązujący w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2017 roku (standard nie będzie implementowany w UE).
- e) Poprawki do MSSF (2015-2017) Zmiany w ramach procedury wprowadzania corocznych poprawek do MSSF - obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2019 r.,
- f) Zmiany do MSSF 3 Połączenia jednostek gospodarczych - obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2020 r.,
- g) Zmiany w odwołaniach do Założeń Koncepcyjnych MSSF – obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2020 r.,
- h) MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe - obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2021 r.

Grupa jest w trakcie analizy szacunków, jak istotny wpływ na sprawozdanie finansowe Grupy będą miały wymienione wyżej standardy i zmiany do standardów.

### **2. ZMIANY ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI**

Począwszy od 1 stycznia 2018 roku oraz dla okresów porównywalnych Grupa stosuje nowe standardy: MSSF 9 i MSSF 15.

#### **• MSSF 15**

Standard wprowadza nową terminologię związaną z klasyfikacją umów z klientami. Fundamentalną zasadą tego standardu jest ujmowanie przychodów w sporządzanym sprawozdaniu w taki sposób, aby wskazać transfer usług na rzecz klientów w takiej kwocie, która odzwierciedla wysokość wynagrodzenia (tj. płatność), którego Grupa spodziewa się w zamian za te usługi. Zgodnie z nowymi regulacjami przychód powstaje w momencie, gdy kontrola nad usługami przechodzi w ręce klienta. Jednostka dominująca dokonała analizy zawieranych umów z kontrahentami pod kątem zmian wprowadzanych wraz ze standardem MSSF 15. Specyfika działalności Spółek Grupy opiera się w większości na sprzedaży detalicznej do klienta końcowego (osoby fizycznej).

W momencie zawarcia umowy z użytkownikiem na zakup przedmiotów bądź usług w grze („znaków”, „dóbr wirtualnych”), transfer wskazanych dóbr na konto użytkownika odbywa się natychmiastowo poprzez kanały dystrybucji internetowej w

momencie otrzymania zapłaty przez pośrednika finansowego (agregatora płatności). Mimo, iż w przypadku zakupu pakietów premium, tj. pakietów zawierających m.in. wirtualną walutę, ich transfer na konto użytkownika odbywa się natychmiastowo po dokonaniu płatności, samo wykorzystanie waluty wirtualnej w grze może być odroczone w czasie. Jest to zależne od decyzji gracza, który może indywidualnie wybierać moment wymiany waluty wirtualnej na inne dobra wirtualne.

Zgodnie z MSR 18 (standard zastąpiony MSSF 15), przychód był rozpoznawany, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z ich własności zostały przeniesione na kupującego.

Wraz z wprowadzeniem MSSF 15 Grupa dostosowała politykę rachunkowości, natomiast nie wystąpiły różnice liczbowe między poprzednimi sprawozdaniami finansowymi a tym sprawozdaniem finansowym.

- **MSSF 9**

Nowy standard wprowadza zmiany w zasadach klasyfikacji i wyceny aktywów finansowych, nowy model wyznaczania oczekiwanych strat kredytowych w celu obliczania odpisów z tytułu utraty wartości oraz zmienia wymogi w zakresie rachunkowości zabezpieczeń.

Jednostka dominująca dokonała analizy posiadanych przez siebie aktywów i zobowiązań finansowych pod kątem zmian w ich ujęciu po wprowadzeniu MSSF 9. Poniższe tabele zawierają zmiany w klasyfikacji aktywów i zobowiązań finansowych:

<b>AKTYWA FINANSOWE</b>	<b>Kategoria instrumentów finansowych - MSSF 9 (skrótowe śródroczne sprawozdanie finansowe za 3Q 2018)</b>	<b>Kategoria instrumentów finansowych - MSR 39 (skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok 2017)</b>
Pozostałe aktywa finansowe (długoterminowe), w tym:	aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	należności i pożyczki
<i>kaucja</i>	<i>aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu</i>	należności i pożyczki
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	należności i pożyczki
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	aktywa finansowe wyceniane wg wartości godziwej	należności i pożyczki

<b>ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>Kategoria instrumentów finansowych - MSSF 9 (skrótowe śródroczne sprawozdanie finansowe za 3Q 2018)</b>	<b>Kategoria instrumentów finansowych - MSR 39 (skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok 2017)</b>
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	pozostałe zobowiązania finansowe

Wraz z wprowadzeniem MSSF 9 Grupa dostosowała politykę rachunkowości, natomiast zmiana klasyfikacji instrumentów nie miała wpływu na ujęcie wartościowe tych pozycji.

### 3. OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI

#### 3.1. Konsolidacja – jednostki zależne

Jednostki zależne to wszystkie jednostki gospodarcze, nad którymi Grupa sprawuje kontrolę. Grupa sprawuje kontrolę nad jednostką, wówczas gdy jest narażona, lub ma prawo do zmiennych zwrotów ze swojego zaangażowania w tę jednostkę oraz ma możliwość wywierania wpływu na te zwroty poprzez sprawowanie władzy nad tą jednostką. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przeniesienia kontroli do grupy. Konsolidacji zaprzestaje się od dnia zaprzestania sprawowania kontroli. Koszty powiązane z przejściem jednostki gospodarczej ujmowane są jako koszty okresu.

Wewnątrzgrupowe transakcje i rozrachunki oraz niezrealizowane zyski na transakcjach między jednostkami grupy są eliminowane. Niezrealizowane straty również są eliminowane. Tam gdzie było to konieczne, kwoty zaraportowane przez jednostki zależne zostaną dostosowane tak, aby były zgodne z zasadami rachunkowości grupy.

### 3.2. Przychody i koszty działalności operacyjnej

Przychody są wpływami korzyści ekonomicznych brutto danego okresu, powstałymi w wyniku (zwykłej) działalności gospodarczej Grupy, skutkującymi zwiększeniem kapitału własnego, innymi niż zwiększenie kapitału wynikające z wpłat udziałowców.

Do przychodów należą jedynie otrzymane lub należne wpływy korzyści ekonomicznych jakie przypadają Grupie. Przychodem ze sprzedaży są należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży składników majątkowych i usług, pomniejszone o należny podatek od towarów i usług. Wysokość przychodów ustala się według wartości godziwej zapłaty otrzymanej bądź należnej, uwzględniając kwoty rabatów handlowych przyznanych przez Grupę. Przychód ze sprzedaży usług ujemnie się w okresie, w którym wyświadczone usługi.

Specyfika działalności Spółek Grupy opiera się w większości na sprzedaży detalicznej do klienta końcowego (osoby fizycznej). W momencie zawarcia umowy z użytkownikiem na zakup przedmiotów bądź usług w grze, transfer wskazanych dóbr odbywa się natychmiastowo poprzez kanały dystrybucji internetowej w momencie otrzymania zapłaty przez pośrednika finansowego (agregatora płatności). W toku bieżącej działalności Spółek Grupy, zawieranie umów w klientami odbywa się w sposób ciągły z wykorzystaniem umów podpisywanych na odległość (tj. akceptacja regulaminu świadczenia usługi i dokonanie płatności na zdefiniowanych przez Spółki Grupy warunkach). Taka konstrukcja umów powoduje, że nie ma istotnej rozbieżności w czasie między transferem dóbr i usług.

Grupa wyróżnia trzy źródła przychodów:

- 1) przychody z tytułu dodatkowych funkcjonalności zakupionych przez graczy (mikropłatności);
- 2) przychody z tytułu reklam wyświetlanych w grach (reklamy);
- 3) przychody z tytułu aktywności użytkowników w grach, które są udostępniane partnerom handlowym Spółki na podstawie umów licencyjnych (licencje).

#### **Przychody z tytułu dodatkowych funkcjonalności zakupionych przez graczy (mikropłatności)**

W ramach gier dostępne są dla użytkowników pakiety premium, które między innymi zawierają banknoty i perły (wirtualna waluta gry). Grający mogą konwertować wirtualną walutę gry na trwałe wirtualne towary, takie jak wędki czy przynęty lub inne akcesoria, aby poprawić parametry sprzętu i tym samym osiągać wyniki w grze. Grupa weryfikuje na każdy dzień sprawozdawczy szacowany średni okres konwersji wirtualnej waluty na dobra w grze dla grupy płacących użytkowników i następnie szacuje kwotę potencjalnego zobowiązania z tytułu realizacji pakietów premium.

W przypadku gier udostępnianych za pośrednictwem portalu Facebook oraz na platformach dystrybucji cyfrowej takich jak Google Play oraz App Store płatności otrzymane od użytkowników za dodatkowe funkcjonalności są pomniejszane przez dystrybutorów o należne im prowizje. W przypadku gier udostępnianych za pośrednictwem własnej strony internetowej, płatności dokonywane przez użytkowników za dodatkowe funkcjonalności są natomiast pomniejszane przez agregatorów płatności o należne im prowizje. Zarówno prowizje dystrybutorów, jak i prowizje agregatorów płatności Grupa wykazuje w kosztach sprzedaży.

#### **Przychody z tytułu reklam wyświetlanych w grach (reklamy)**

Przychody z tytułu wyświetlanych reklam graczom Grupa rozpoznaje w wysokości należnej wynikającej z raportu sprzedażowego otrzymanego od pośrednika reklamowego.

#### **Przychody z tytułu aktywności użytkowników w grach, które są udostępniane partnerom handlowym Spółki na podstawie umów licencyjnych (licencje)**

Przychody z tytułu aktywności użytkowników w grze Grupa rozpoznaje w wysokości należnej wynikającej z raportu sprzedażowego otrzymanego od partnera (część przychodów z tytułu płatności użytkowników po potrąceniu należnych podatków, uwzględnieniu prowizji, zwrotów i rabatów).

**Koszty sprzedanych usług** Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów. Grupa ujmuje w pozycji koszty wytworzenia usług koszty bezpośrednie i uzasadnioną część kosztów pośrednich związanych z utrzymaniem gier po ich premierze, tj. po tzw. soft launch. W pozycji

ujmowane są głównie: koszty utrzymania serwerów, koszty osobowe działów projektowych gier, a także amortyzacja kosztów prac rozwojowych (gier) i amortyzacja sprzętu IT.

**Koszty sprzedaży** – są to głównie koszty związane z reklamą, marketingiem i promocją gier oraz prowizje za pośrednictwo w realizacji transakcji potrącane przez agregatora płatności bądź sklep mobilny.

**Koszty zarządu** – w pozycji grupowane są głównie koszty osobowe dotyczące Zarządu i działów okołoprojektowych, koszty związane z administracją oraz utrzymaniem funkcjonalności biura.

### **2.3. Przychody i koszty działalności finansowej**

Na przychody finansowe składają się głównie odsetki od wolnych środków na rachunkach bankowych, prowizje i odsetki od udzielonych pożyczek, odsetki z tytułu zwłoki w regulowaniu należności, wielkość rozwiązanych rezerw dotyczących działalności finansowej, przychody ze sprzedaży papierów wartościowych, dodatnie różnice kursowe, przywrócenie utraconej wartości inwestycji, wartość umorzonych kredytów i pożyczek, zyski z rozliczenia instrumentów pochodnych.

Na koszty finansowe składają się głównie odsetki od kredytów i pożyczek, odsetki za zwłokę w zapłacie zobowiązań, utworzone rezerwy na pewne lub prawdopodobne straty z operacji finansowych, wartość w cenie nabycia sprzedanych udziałów, akcji, papierów wartościowych, prowizje i opłaty manipulacyjne, wartość inwestycji krótkoterminowych, dyskonto i różnice kursowe, straty z rozliczenia instrumentów pochodnych oraz w przypadku leasingu finansowego inne opłaty za wyjątkiem rat kapitałowych.

### **2.4. Podatek dochodowy**

Podatek dochodowy obejmuje: podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

#### **Podatek bieżący**

Bieżące obciążenie podatkowe ustala się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego.

Zysk (strata) podatkowa różni się od zysku (straty) bilansowej w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz tych przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

#### **Podatek odroczony**

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego to podatek podlegający zapłacie w przyszłości ujmowany w pełnej wysokości metodą bilansową, z tytułu różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym.

Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego to podatek podlegający zwrotowi w przyszłości, wyliczany metodą bilansową, z tytułu różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych.

Podstawowe różnice przejściowe dotyczą odmiennej amortyzacji wytworzonych przez Grupę gier.

Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu stawek podatkowych obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy, które będą obowiązywać w momencie ich realizacji.

Odroczony podatek jest ujmowany w rachunku zysków i strat, a w przypadku gdy dotyczy on transakcji rozlicznych z kapitałem własnym ujmowany jest w kapitale własnym.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie lub aktywa z tytułu podatku odroczonego w bilansie jest wykazywane odpowiednio jako zobowiązanie lub aktywa długoterminowe.

## 2.5. Rzeczowe aktywa trwałe

Grupa uznaje za środki trwałe pojedyncze, zdatne do użytku rzeczy, spełniające kryteria określone dla środków trwałych w MSR 16 Rzeczowe aktywa trwałe, jeżeli cena nabycia (koszt wytworzenia) wynosi co najmniej 3.500 PLN. Środki trwałe o wartości poniżej 3.500 PLN są jednorazowo umarzane lub spisywane w koszty w miesiącu nabycia.

Rzeczowe aktywa trwałe ujmowane są według kosztu (ceny nabycia lub kosztu wytworzenia) pomniejszonego w kolejnych okresach o odpisy amortyzacyjne oraz utratę wartości. Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego okresu czasu, aby mogły być zdatne do użytkowania lub odsprzedaży, są doliczane do kosztów wytworzenia takich środków trwałych, aż do momentu oddania tych środków trwałych do użytkowania. Koszty modernizacji uwzględnia się w wartości bilansowej środków trwałych wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tego tytułu nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych dla Grupy, zaś koszty poniesione na modernizację można wiarygodnie zmierzyć. Wszelkie pozostałe wydatki ponoszone na naprawę i konserwację środków trwałych odnosi się w ciężar rachunku zysków i strat w okresach sprawozdawczych, w których zostały poniesione.

Amortyzację wylicza się dla wszystkich środków trwałych, z pominięciem gruntów oraz środków trwałych w budowie, przez oszacowany okres ekonomicznej przydatności tych środków, używając metody liniowej. Grupa kierując się zasadą istotności przyjęła zasadę, iż rozpoczyna amortyzację od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia środka do użytkowania.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności środków trwałych, wartości końcowej i metody amortyzacji, a konsekwencje zmian tych szacunków uwzględniane są w następnym i kolejnych latach obrotowych (prospektywnie). Na dzień bilansowy Grupa dokonuje również weryfikacji rzeczowych aktywów trwałych pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty konieczne do poniesienia w związku z jego sprzedażą lub wartości użytkowej.

Odpisów dokonuje się w ciężar pozostałych kosztów odpowiednich do funkcji rzeczowych aktywów trwałych w okresie, kiedy stwierdzono trwałą utratę wartości, nie później niż na koniec roku obrotowego. Jeśli Grupa z dostateczną pewnością stwierdzi ustanie przyczyny, z powodu której dokonała odpisu aktualizacyjnego wartość aktywów, przeprowadza odwrócenie uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego w części bądź w całości, poprzez uznanie przychodów.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży, a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w Rachunku zysków i strat.

## 2.6. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne są wyceniane według historycznego kosztu nabycia lub wytworzenia pomniejszone o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Amortyzacja jest naliczana metodą liniową.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych, wartości końcowej i metody amortyzacji, a konsekwencje zmian tych szacunków uwzględniane są w następnym i kolejnych latach obrotowych (prospektywnie). Na dzień bilansowy Grupa dokonuje również weryfikacji aktywów niematerialnych pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwaną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty konieczne do poniesienia w związku z jego sprzedażą lub wartości użytkowej.

Odpisów dokonuje się w ciężar pozostałych kosztów odpowiednich do funkcji aktywów niematerialnych w okresie, kiedy stwierdzono trwałą utratę wartości, nie później niż na koniec roku obrotowego. Jeśli Grupa z dostateczną pewnością stwierdzi ustanie przyczyny, z powodu której dokonała odpisu aktualizacyjnego wartość aktywów, przeprowadza odwrócenie uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego w części bądź w całości, poprzez uznanie przychodów.

Wartości niematerialne występujące w Grupie oraz stawki amortyzacji:

- 1) Oprogramowanie komputerowe - od 2 lat do 5 lat,
- 2) Koszty prac rozwojowych - do 5 lat.

#### **Prace rozwojowe**

Do wartości niematerialnych Grupa wlicza także wartości materialne w budowie (gry), jeżeli mogą zostać zakwalifikowane jako prace rozwojowe zgodnie z MSR 38 Wartości niematerialne, tj. spełniają łącznie następujące warunki:

- a) z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika aktywów niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania,
- b) istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- c) składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży,
- d) znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne,
- e) zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- d) istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Jeżeli powyższe przesłanki nie są spełnione, Grupa traktuje wydatki jako prace badawcze i odnosi je w ciężar bieżącego okresu.

Prace rozwojowe w toku realizacji, jako nieamortyzowane wartości niematerialne podlegają nie rzadziej niż rocznie testowaniu pod kątem utraty wartości.

Grupa traktuje nakłady na grę za zakończone i przeklasyfikuje je na pozycję koszty prac rozwojowych w momencie tzw. soft launch, czyli wypuszczenia gry na kilku wybranych rynkach.

#### **2.7. Instrumenty finansowe**

Grupa ujmuje składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wtedy i tylko wtedy, gdy staje się związana postanowieniami umowy instrumentu. Bezwarunkowe należności i zobowiązania ujmuje się jako aktywa lub zobowiązania, gdy Grupa staje się stroną umowy, w wyniku czego zyskuje prawo do otrzymania środków pieniężnych lub bierze na siebie obowiązek ich wypłaty.

Z wyjątkiem należności z tytułu dostaw i usług, które są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, w momencie początkowego ujęcia Grupa wycenia składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe w wartości godziwej, którą w przypadku aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy powiększa się lub pomniejsza o koszty transakcyjne, które można bezpośrednio przypisać do nabycia lub emisji tych aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych.

Grupa klasyfikuje składnik aktywów finansowych jako wyceniany po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie albo w wartości godziwej przez inne całkowite dochody bądź w wartości godziwej przez wynik finansowy na podstawie:

- a) modelu biznesowego jednostki w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz
- b) charakterystyki wynikających z umowy przepływów pieniężnych dla składnika aktywów finansowych.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- a) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy;
- b) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składnik aktywów finansowych jest wyceniany w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki:

- a) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych; oraz
- b) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy, chyba że jest wyceniany w zamortyzowanym koszcie (przesłanki powyżej) lub w wartości godziwej przez inne całkowite dochody (przesłanki wskazane powyżej).

Grupa klasyfikuje wszystkie zobowiązania finansowe jako wyceniane po początkowym ujęciu w zamortyzowanym koszcie z wyjątkiem: zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy (jednorazowa decyzja przy początkowym ujęciu, jeżeli jest to dopuszczalne przez MSSF 9), zobowiązań finansowych powstałych w wyniku przeniesienia składnika aktywów finansowych, umów gwarancji finansowych, zobowiązań do udzielenia pożyczki oprocentowanej poniżej rynkowej stopy procentowej, warunkowej zapłaty ujętej przez jednostkę przejmującą w ramach połączenia jednostek.

Na każdy dzień sprawozdawczy Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia, jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia.

W celu dokonania analizy statystycznej należności Grupa stosuje podział na następujące kategorie odbiorców:

- 1) Międzynarodowi pośrednicy płatności (sklepy mobilne, agregatorzy płatności);
- 2) Pośrednicy reklamowi;
- 3) Licencjobiorcy.

## **2.8. Transakcje w walucie obcej**

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym prezentowane są w polskich złotych („PLN”), która stanowi walutę funkcjonalną Grupy.

### **Wycena**

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień. Aktywa i zobowiązania wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane są według kosztu historycznego.

Różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych stanowiących koszty finansowania zewnętrznego, które dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania operacyjnego, które włącza się do tych aktywów i traktuje, jako korekty kosztów odsetkowych.

### **Transakcje w ciągu roku**

Transakcje wyrażone w walutach innych niż złoty są przeliczane na złote po kursie faktycznie zastosowanym w dniu zawarcia transakcji, a jeżeli zastosowanie tego kursu nie jest możliwe po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień. Rozchód środków pieniężnych w walucie obcej z rachunków własnych dokonywany jest wg metody „pierwsze przyszło - pierwsze wyszło” (FIFO).

Różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych stanowiących koszty finansowania zewnętrznego, które dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania operacyjnego, które włącza się do tych aktywów i traktuje, jako korekty kosztów odsetkowych.

**2.9. Rozliczenia międzyokresowe**

Grupa dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

**2.10. Kapitały**

Kapitał zakładowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie spółki i wpisanej w rejestrze sądowym. Jeżeli akcje obejmowane są po cenie wyższej od wartości nominalnej, nadwyżka ujmowana jest w kapitale zapasowym. W pozycji pozostałe kapitały Grupa ujmuje zysk okresu przeznaczony zgodnie z uchwałą wspólników na pozostałe kapitały.

**2.11. Płatności w formie akcji**

W przypadku wystąpienia płatności w formie akcji w transakcjach z pracownikami i innymi osobami świadczącymi podobne usługi Grupa wycenia wartość godziwą otrzymanych usług poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych. Wynika to z faktu, że zazwyczaj nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie wartości godziwej otrzymanych usług. Wartość godziwą instrumentów kapitałowych określa się na dzień przyznania tych instrumentów.

**2.12. Wypłata dywidend**

Dywidendy ujmuje się w momencie ustalenia praw udziałowców Jednostki dominującej do ich otrzymania.

**2.13. Rezerwy**

Rezerwy ujmowane są wówczas, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy jest pewne lub wysoce prawdopodobne, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz gdy można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Wysokość utworzonych rezerw jest weryfikowana i aktualizowana na koniec okresu sprawozdawczego, w celu skorygowania szacunków do zgodnych ze stanem wiedzy Grupy na ten dzień. W sprawozdaniu finansowym rezerwy są prezentowane odpowiednio jako długo- i krótkoterminowe.

**2.14. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach**

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego wymaga dokonania przez Zarząd Jednostki Dominującej pewnych szacunków i założeń, które znajdują odzwierciedlenie w tym sprawozdaniu oraz w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do tego sprawozdania.

Szacunki i osądy księgowe wynikają z dotychczasowych doświadczeń oraz innych czynników, w tym przewidywań odnośnie do przyszłych zdarzeń, które w danej sytuacji wydają się zasadne.

Jakkolwiek przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych. Szacunki i związane z nimi założenia podlegają weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujęta w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy dokonane przez Zarząd Jednostki dominującej w procesie stosowania zasad rachunkowości jednostki i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

**Profesjonalny osąd:****Moment rozpoczęcia aktywowania kosztów prac rozwojowych**

Grupa zaczyna aktywować nakłady na prace rozwojowe w momencie, kiedy możliwe jest do udowodnienia, iż wskazane prace będą stanowiły prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne oraz pod warunkiem że Grupa posiada wystarczające środki potrzebne do ukończenia, użytkowania i pozyskiwania korzyści ze składnika wartości niematerialnych. Spełnienie obu kryteriów, tj. możliwości osiągnięcia przyszłych korzyści ekonomicznych jak i warunku posiadania wystarczających środków opiera się na szacunku Zarządu wynikającym z analizy rynku oraz sytuacji finansowej Grupy.

**Okres amortyzowania aktywowanych wartości niematerialnych**

Zarząd określa szacowane okresy użytkowania, a poprzez to stawki amortyzacji dla aktywowanych w pozycji wartości niematerialnych kwot poniesionych kosztów prac rozwojowych. Szacunek ten opiera się na oczekiwanym okresie ekonomicznej użyteczności tych aktywów. W przypadku zaistnienia okoliczności powodujących zmianę spodziewanego okresu użytkowania (np. zmiany technologiczne, wycofanie z użytkowania itp.) mogą się zmienić stawki amortyzacji. W konsekwencji zmieni się wartość odpisów amortyzacyjnych i wartość księgowa netto aktywowanych kosztów prac rozwojowych.

**Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego**

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według dostępnych prognoz będą stosowane na moment zrealizowania aktywa lub rozwiązania zobowiązania, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały prawnie lub faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego. Prawdopodobieństwo realizacji aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z przyszłymi zyskami podatkowymi opiera się na planach Grupy.

**Wartość godziwa płatności w formie akcji**

Wartość godziwa to kwota, za jaką dany składnik majątku mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie uregulowane, na warunkach transakcji rynkowej pomiędzy zainteresowanymi i dobrze poinformowanymi niepowiązanymi ze sobą stronami. Dla transakcji dokonanych przed debiutem Jednostki Dominującej na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, tj. do maja 2018 roku, wartość godziwa akcji Jednostki Dominującej była ustalana przy wykorzystaniu metody porównawczej. Do porównania uwzględniane były spółki publiczne o podobnym profilu działalności do Grupy na podstawie najlepszego osądu Spółki. Od maja 2018 roku, tj. od momentu kiedy Jednostka Dominująca stała się jednostką publiczną, wartość godziwa akcji Jednostki Dominującej jest ustalana na podstawie rynkowej wartości akcji.

**Charakter sprzedaży usług w sklepie Google Play na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego**

W dniu 26 lutego 2018 roku Google Play zaktualizował część umowy dystrybucyjnej w zakresie sprzedaży na terytorium EOG. „Przy założeniu, że Google działa w charakterze przedstawiciela Programisty (tj. Spółki), a Programista w charakterze zleceńodawcy Google, Google jest ostatecznym sprzedawcą Produktów sprzedawanych i udostępnianych użytkownikom na terenie Europejskiego Obszaru Gospodarczego (EOG). Programista jest ostatecznym sprzedawcą Produktów, które sprzedaje lub udostępnia wszystkim pozostałym użytkownikom w Google Play. Od ceny Produktu podanej przez Programistę zależy kwota płatności, jaką on otrzymuje.”

(pełna treść umowy: [https://play.google.com/intl/ALL\\_pl/about/developer-distribution-agreement.html](https://play.google.com/intl/ALL_pl/about/developer-distribution-agreement.html))

W ocenie Zarządu, zmiana sformułowania typu sprzedaży na terenie EOG nie wpływa na ekonomiczną treść transakcji, tj. Spółka dalej ma obowiązek dostarczyć wirtualne dobra w zamian za otrzymane przez Google Play środki pieniężne. Powyższe implikuje rozpoznawanie 100% kwoty płatności netto w przychodach ze sprzedaży, i 30% kwoty prowizji w kosztach sprzedaży.

**Niepewność szacunków****Utrata wartości aktywów**

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje weryfikacji aktywów pod kątem trwałej utraty wartości i konieczności dokonania odpisów aktualizujących z tego tytułu. Następuje to wówczas, kiedy Grupa nabierze dostatecznej pewności, że dany składnik aktywów nie przyniesie w przyszłości oczekiwanych korzyści ekonomicznych lub przyniesie znacząco niższe. W przypadku zakończonych prac rozwojowych (gier Grupy) szacunek opiera się na weryfikacji kilkunastu parametrów jakościowych gry, które w ocenie Zarządu mają wpływ na zdolność do generowania przyszłych korzyści ekonomicznych dla Grupy, niemniej jednak wraz ze zmianami zachodzącymi na rynku szacunki Zarządu są obciążone niepewnością.

**Wykorzystanie pakietów premium w czasie**

Grupa szacuje na dzień sprawozdawczy ilość niewykorzystanych pakietów premium (banknoty i perły) dla aktywnych graczy. Bazą do ustalenia ilości nierozliczonych pakietów jest wskaźnik ich rotacji (średni okres wykorzystania pakietu przez użytkowników aktywnych\*) oraz średnie przychody uzyskane ze sprzedaży pakietów premium. Na podstawie analizy szacowany średni okres wykorzystania pakietu wynosi do 7 dni.

\*Grupa definiuje użytkownika aktywnego jako takiego, który dokonał minimum jednej płatności do dnia bilansowego oraz był aktywny w grze (tj. zalogował się minimum 1 raz) w ciągu 30 dni poprzedzających dzień bilansowy.

W przypadku, gdy szacowane kwoty zobowiązania do świadczenia usług w zamian za realizację pakietów premium są znaczące, Grupa ujmuje kwotę zobowiązania w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

#### **Ustalenie istotności**

Grupa sporządzając sprawozdania finansowe w określonych sytuacjach stosuje zasadę istotności. Zasada istotności wprowadza możliwość stosowania uproszczeń, jeżeli nie wywiera to istotnie ujemnego wpływu na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyniku finansowego. Grupa jako poziom istotności przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania przyjęła kwotę 1,5 mln PLN ustaloną na bazie wyniku brutto, kwota ta nie powinna przekroczyć 5% oczekiwanego wyniku brutto w ujęciu rocznym.

**NOTY DO SPRAWOZDANIA (DANE SKONSOLIDOWANE)****1. PRZYCHODY**

Zgodnie z MSSF 15 przychody ze sprzedaży usług, po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, rabaty i upusty są rozpoznawane w momencie, gdy zobowiązanie do wykonania świadczenia poprzez przekazanie kontrahentowi usługi zostanie spełnione.

Grupa dokonała analizy ilości niewykorzystanych pakietów premium na dzień bilansowy 30 września 2018 roku dla aktywnych, płacących graczy. Analiza wykazała, że pakiety te zostały średnio statystycznie wykorzystane w ciągu kolejnych 5 dni. Potencjalna wartość zobowiązania do wyświadczenia usługi na dzień bilansowy wyniosła ok. 1,2 mln złotych, co w ocenie Grupy nie jest kwotą istotną, stąd też przychody wykazane w sprawozdaniu finansowym nie zostały skorygowane o to zobowiązanie.

Wyszczególnienie	01.01.2018 - 30.09.2018	01.01.2017 - 30.09.2017
Sprzedaż usług	73 706 974	17 020 747
<b>SUMA przychodów ze sprzedaży</b>	<b>73 706 974</b>	<b>17 020 747</b>
Pozostałe przychody operacyjne	18 191	1 715
Przychody finansowe	342 494	5 236
<b>SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej</b>	<b>74 067 659</b>	<b>17 027 698</b>
<b>SUMA przychodów ogółem</b>	<b>74 067 659</b>	<b>17 027 698</b>

Przychody z działalności zaniechanej nie wystąpiły.

**1.1. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych**

Zarząd nie wydziela odrębnych segmentów działalności spełniających definicję MSSF 8 par. 5, w tym przychodów, kosztów, aktywów i zobowiązań, dla których byłaby sporządzana odrębna informacja finansowa i na podstawie której były podejmowane decyzje dotyczące alokacji zasobów przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych. Analiza odbywa się wyłącznie na poziomie przychodów.

**1.2. Przychody – podział ze względu na rodzaj płatności**

Działalność Grupy oparta jest o produkcję i dystrybucję gier w modelu Free to Play (F2P), Grupa osiąga przychody ze sprzedaży związane z wyświetlanymi reklamami, mikropłatnościami w grze oraz na podstawie umów licencyjnych przychody od pozostałych partnerów.

typ przychodów	Przychody 1-9 2018	udział w przychodach 2018	Przychody 1-9 2017	udział w przychodach 2017
mikropłatności	66 346 477	90,0%	8 921 096	52,4%
reklamy	4 778 419	10,1%	6 243 013	36,7%
licencje	2 582 078	4,4%	1 856 637	10,9%
<b>RAZEM</b>	<b>73 706 974</b>	<b>100,0%</b>	<b>17 020 747</b>	<b>100,0%</b>

Przychody z mikropłatności i licencji są w całości generowane przez osoby fizyczne, natomiast przepływ środków do Grupy odbywa się poprzez agregatorów płatności, sklepy mobilne bądź licencjobiorców. Użytkownicy zakupują w grze określone pakiety np. pakiet pereł, pakiet przynęt (w grach wędkarskich), ulepszone wędki. Cena pakietu jest stała, ustalana przez Grupę. Przekazanie dóbr użytkownikowi następuje w momencie zarejestrowania płatności przez wskazane podmioty (niemal identyczny moment wymiany dóbr z momentem zarachowania przychodu). Mimo, iż w przypadku zakupu pakietów premium, tj. pakietów zawierających m.in. wirtualną walutę, transfer waluty na konto użytkownika odbywa się natychmiastowo po dokonaniu płatności, samo wykorzystanie waluty wirtualnej w grze może być odroczone w czasie – jest to zależne każdorazowo od decyzji gracza, który może indywidualnie wybrać moment wymiany waluty wirtualnej na inne dobra wirtualne.

W przypadku przychodów reklamowych, użytkownikom (osobom fizycznym) są wyświetlane reklamy w grach. Wyświetlenie reklamy jest jednocześnie momentem zarachowania przychodu. Za wyświetlenie reklamy płaci reklamodawca, natomiast należna część tego przychodu trafia do Grupy poprzez pośredników reklamowych na podstawie raportów reklamowych.

Rozliczenie z pośrednikami odbywa się na podstawie miesięcznych raportów sprzedażowych, a płatność jest przekazywana zgodnie z terminem określonym w umowie, najczęściej jest to przedział od 1 do 60 dni od zakończenia miesiąca kalendarzowego.

### 1.3. Przychody – typy gier

typ gier	Przychody 1-9 2018	udział w przychodach 2018	Przychody 1-9 2017	udział w przychodach 2017
Evergreen	65 693 157	89,1%	9 892 110	58,1%
Game Factory	4 751 839	6,5%	5 996 583	35,2%
Legacy	3 261 978	4,4%	1 132 054	6,7%
<b>RAZEM</b>	<b>73 706 974</b>	<b>100,0%</b>	<b>17 020 747</b>	<b>100,0%</b>

W związku z błędem klasyfikacyjnym zaraportowane historyczne przychody ze sprzedaży w sprawdzaniach za 1 kwartał 2018 oraz pierwsze półrocze 2018 z gier typu Legacy był zawyżone o 305.145 PLN w 1Q 2017 i 562.807 PLN za pierwsze półrocze 2017 roku kosztem przychodów ze sprzedaży z gier typu Evergreen. Prawidłowe wartości przychodów ze sprzedaży z gier typu Legacy wyniosły odpowiednio 397.829 PLN w 1Q 2017 i 675.906 PLN w pierwszym półroczu 2017 roku, a z gier typu Evergreen 3.031.719 PLN w 1Q 2017 oraz 5.842.123 PLN w 1 pierwszym półroczu 2017.

### 1.4. Przychody – kanały dystrybucji

kanal dystrybucji	Przychody 1-9 2018	udział w przychodach 2018	Przychody 1-9 2017	udział w przychodach 2017
gry przeglądarkowe	12 160 119	16,5%	8 216 092	48,3%
gry mobilne	61 546 855	83,5%	8 804 655	51,7%
<b>RAZEM</b>	<b>73 706 974</b>	<b>100,0%</b>	<b>17 020 747</b>	<b>100,0%</b>

### 1.5. Przychody - podział geograficzny

region	Przychody 1-9 2018	udział w przychodach	Przychody 1-9 2017	udział w przychodach
Ameryka Północna	31 491 621	42,7%	3 989 894	23,4%
Europa	29 818 573	40,5%	9 273 853	54,5%
<i>w tym Polska</i>	5 852 678	7,9%	2 675 320	15,7%
Azja	8 021 011	10,9%	2 816 672	16,5%
Ameryka Południowa	1 822 238	2,5%	436 356	2,6%
Australia i Oceania	1 652 774	2,1%	434 259	2,6%
Afryka	900 757	1,3%	69 713	0,4%
<b>razem</b>	<b>73 706 974</b>	<b>100,0%</b>	<b>17 020 747</b>	<b>100,0%</b>

**2. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ**

Wyszczególnienie	01.01.2018 - 30.09.2018	01.01.2017 - 30.09.2017
Amortyzacja	500 908	438 418
Zużycie materiałów i energii	210 423	145 708
Usługi obce	41 147 146	6 948 384
Podatki i opłaty	193 027	41 631
Wynagrodzenia	4 283 423	2 448 926
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	586 001	393 728
Pozostałe koszty rodzajowe	106 511	33 018
<b>Koszty według rodzajów ogółem, w tym:</b>	<b>47 027 438</b>	<b>10 449 812</b>
Zmiana stanu produktów	0	0
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki (wielkość ujemna)	-1 143 644	-79 606
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	-37 329 209	-4 627 414
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	-3 082 721	-1 553 255
<b>Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług</b>	<b>5 471 864</b>	<b>4 189 538</b>

**3. TABELA RUCHÓW – WARTOŚCI NIEMATERIALNE**

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	RAZEM
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2018</b>	<b>3 267 546</b>	<b>464 775</b>	<b>361 962</b>	<b>4 094 284</b>
Zwiększenia, z tytułu:	993 894	28 767	1 145 690	2 168 351
- nabycia	0	28 767	1 145 690	1 174 457
- reklasyfikacji	993 894	0	0	993 894
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	993 894	993 894
- reklasyfikacji	0	0	993 894	993 894
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 30.09.2018</b>	<b>4 261 440</b>	<b>493 542</b>	<b>513 758</b>	<b>5 268 741</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2018</b>	<b>1 361 714</b>	<b>390 436</b>	<b>0</b>	<b>1 752 150</b>
Zwiększenia, z tytułu:	378 835	43 642	0	422 477
- amortyzacji	378 835	43 642	0	422 477
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
<b>Umorzenie na dzień 30.09.2018</b>	<b>1 740 549</b>	<b>434 078</b>	<b>0</b>	<b>2 174 627</b>
<b>Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2018</b>	<b>695 280</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>695 280</b>
Zwiększenia	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	0	0	0
<b>Odpisy aktualizujące na dzień 30.09.2018</b>	<b>695 280</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>695 280</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.09.2018</b>	<b>1 825 611</b>	<b>59 464</b>	<b>513 758</b>	<b>2 398 833</b>

**4. NALEŻNOŚCI**

	30.09.2018			31.12.2017			30.09.2017		
waluta	kwota w walucie	wycena	udział %	kwota w walucie	wycena	udział %	kwota w walucie	wycena	udział %
USD	1 697 642	6 239 515	51,03%	562 211	1 957 225	43,00%	625 404	2 283 913	62,02%
PLN	5 343 999	5 343 999	43,70%	1 152 891	1 152 891	25,30%	589 789	589 789	16,02%
EUR	6 173 174	346 315	2,83%	277 835	1 158 822	25,50%	128 263	552 696	15,01%
RUB	58 491	249 840	2,04%	4 218 082	254 772	5,60%	3 690 991	232 902	6,32%
pozostałe	-----	48 581	0,40%	-----	27 470	0,60%	-----	23 213	0,63%
<b>RAZEM</b>	<b>-----</b>	<b>12 228 250</b>	<b>100,00%</b>	<b>-----</b>	<b>4 551 180</b>	<b>100,00%</b>	<b>-----</b>	<b>3 682 513</b>	<b>100,00%</b>

	30.09.2018	31.12.2017	30.09.2017
struktura wiekowa - przeterminowanie	wartość należności	wartość należności	wartość należności
nieprzeterminowane	12 226 892	4 404 252	3 680 454
do miesiąca	1 237	144 567	289
powyżej miesiąca	121	2 361	1 769
<b>razem należności</b>	<b>12 228 250</b>	<b>4 551 180</b>	<b>3 682 513</b>

Płatności od użytkowników są agregowane przez pośredników (sklepy mobilne, agregatorów płatności, licencjobiorców). Płatności z tytułu wyświetlonych reklam są natomiast kumulowane przez pośredników reklamowych. W strukturze należności największe salda pochodzą od:

1. Google Inc – 42% na 30.09.2018 w porównaniu do 14% na 31.12.2017 oraz 5,2% na 31.03.2017;
2. Apple Distribution International – 34,9% na 30.09.2018 w porównaniu do 18% na 31.12.2017 oraz 7,8% na 31.03.2017;

Żaden inny podmiot nie przekroczył 10% udziału w sumie należności na 30.09.2018.

Grupa na dzień bilansowy 30.09.2018, 31.12.2017 oraz 30.09.2017 nie posiadała istotnych kwot należności, co do których Grupa oczekiwałaby wystąpienia strat kredytowych.

## 5. PODZIAŁ ZYSKU ZA 2017 ROK

Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki Dominującej w dniu 28 marca 2018 roku postanowiło zysk netto z 2017 roku w wysokości 7.304.842 PLN podzielić poprzez przekazanie go w kwocie 6.308.880 PLN (słownie: sześć milionów trzysta osiem tysięcy osiemset osiemdziesiąt złotych) do podziału pomiędzy akcjonariuszy w formie dywidendy w wysokości 86,72 grosza (słownie: osiemdziesiąt sześć groszy 72/100) na akcję, a w pozostałej części przekazanie kwoty 995.962 PLN (słownie: dziewięćset dziewięćdziesiąt pięć tysięcy dziewięćset sześćdziesiąt dwa złote) na kapitał zapasowy Spółki. Zgromadzenie postanowiło także o wyznaczeniu dnia dywidendy na dzień 28 marca 2018 roku, a dnia wypłaty dywidendy na dzień 25 czerwca 2018 roku.

## 6. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Następująca tabela przedstawia łączne kwoty transakcji zawartych pomiędzy Jednostką Dominującą a podmiotami powiązanymi za bieżący i poprzedni okres sprawozdawczy:

Podmiot powiązany	Sprzedaż netto		Zakupy netto		wynagrodzenia		Odsetki od pożyczki	
Okres:	1.01.2017-30.09.2017	1.01.2018-30.09.2018	1.01.2017-30.09.2017	1.01.2018-30.09.2018	1.01.2017-30.09.2017	1.01.2018-30.09.2018	1.01.2017-30.09.2017	1.01.2018-30.09.2018
<b>Jednostki zależne:</b>	<b>2 822 527</b>	<b>3 669 980</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.	418 194	486 460						
Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.	2 404 333	3 034 279						
Fat Lion Games Sp. z o.o.		149 241						
<b>Zarząd</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>207 000</b>	<b>24 000</b>	<b>0</b>	<b>272 735</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Maciej Popowicz			117 000	13 500		144 500		
Arkadiusz Pernal			90 000	10 500		116 000		
Magdalena Jurewicz						12 235		
<b>Rada Nadzorcza</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>139 500</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Kluczowy personel</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>23 460</b>	<b>72 445</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Członkowie rodziny Zarządu i/lub kluczowego personelu</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>24 860</b>	<b>88 830</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Podmiot powiązany	Należności brutto		Zobowiązania brutto		zobowiązania z tyt. wynagrodzeń		Pożyczki udzielone	
	30.09.2017	30.09.2018	30.09.2017	30.09.2018	30.09.2017	30.09.2018	30.09.2017	30.09.2018
<b>Na dzień:</b>	<b>30.09.2017</b>	<b>30.09.2018</b>	<b>30.09.2017</b>	<b>30.09.2018</b>	<b>30.09.2017</b>	<b>30.09.2018</b>	<b>30.09.2017</b>	<b>30.09.2018</b>
<b>Jednostki zależne:</b>	<b>2 822 527</b>	<b>3 622 208</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>30 000</b>	<b>0</b>
Play Cool Zombie Sport Games Sp. z o.o.	419 968	486 460						
Tiny Dragon Adventure Games Sp. z o.o.	2 402 559	2 986 507					30 000	
Fat Lion Games Sp. z o.o.		149 241						
<b>Zarząd</b>	<b>516</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>12 915</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Maciej Popowicz	516							
Arkadiusz Pernal				12 915				
Magdalena Jurewicz								
<b>Rada Nadzorcza</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Kluczowy personel</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Członkowie rodziny Zarządu i/lub kluczowego personelu</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>10 148</b>	<b>12 521</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Jednostka dominująca sprzedaje jednostkom zależnym gry wyprodukowane we własnym zakresie i w zamian otrzymuje wynagrodzenie z tego tytułu. Do 30 listopada 2017 roku oraz po 1 września 2018 roku Jednostka dominująca kupowała także usługi doradcze od Członków Zarządu.

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązanymi odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych.

Transakcje wskazane w powyższej tabeli nie zawierają wypłat dywidendy.

## 7. PODATEK ODROZCZONY

Struktura składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

wyszczególnienie	na dzień 30.09.2018	na dzień 30.09.2017
rezerwa na urlopy	24 565	4 690
Wycena rozrachunków	0	162
<b>Razem</b>	<b>24 565</b>	<b>4 852</b>

Struktura rezerwy na odroczonego podatek dochodowy

wyszczególnienie	na dzień 30.09.2018	na dzień 30.09.2017
amortyzacja gier	404 982	271 654
wycena rozrachunków	20 357	0
<b>Razem</b>	<b>425 339</b>	<b>271 654</b>

## 8. REZERWY

Wyszczególnienie	Stan na 1.01.2018	Zmiany w ciągu roku		Stan na 30.09.2018
		Założenie	Wykorzystanie	
Rezerwa urlopową	110 617	129 290	110 617	129 290

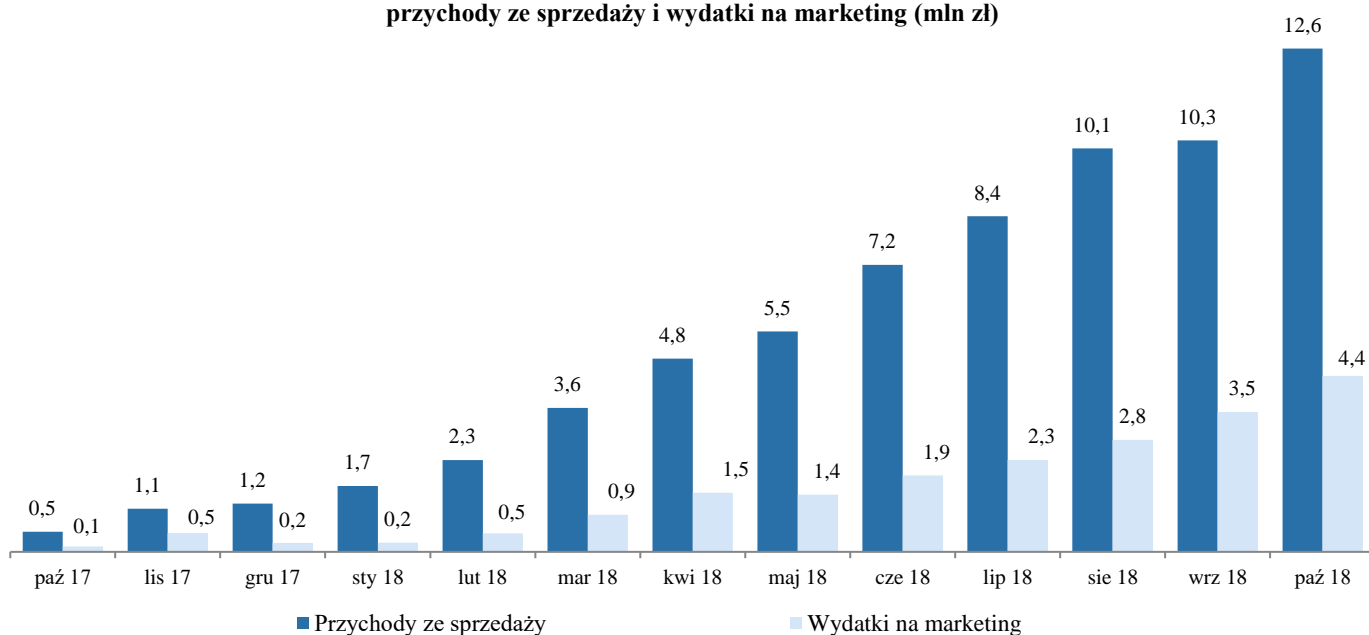
## POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE

### 1. ZWIĘZŁY OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z WYKAZEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ DOTYCZĄCYCH EMITENTA

Trzeci kwartał 2018 był najlepszym w historii spółki. Przychody ze sprzedaży wyniosły 35,4 mln PLN (wzrost o 422% r/r), a zysk netto wyniósł 10,2 mln PLN (wzrost o 365% r/r).

Najważniejszym tytułem, który kontrybuował do wysokiej sprzedaży był Fishing Clash. Duża popularność gry Fishing Clash przełożyła się na wysokie przychody, której w tym kwartale wyniosły ponad 28 mln PLN. Jest to poziom znacząco wyższy niż ten zanotowany w całym pierwszym półroczu 2018r. (25 mln PLN).

**Fishing Clash -  
przychody ze sprzedaży i wydatki na marketing (mln zł)**

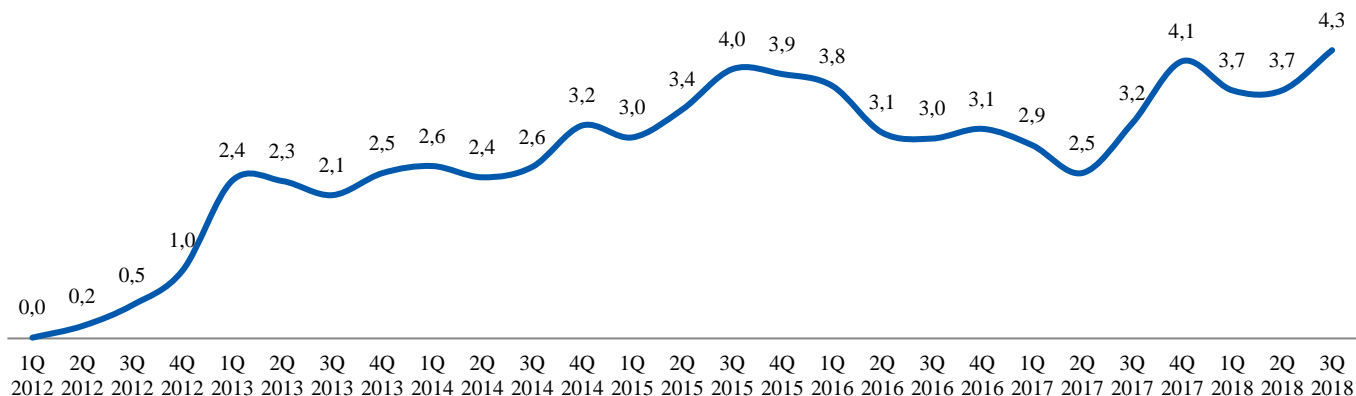


Zespół marketingowy koncentrował się na skalowaniu i optymalizacji wydatków marketingowych poświęconych na promocję Fishing Clash. Wydatki marketingowe osiągnęły blisko 8,6 mln PLN w 3Q 2018 w porównaniu do około 4,8 mln PLN wydanych w 2Q 2018. Zespół projektowy koncentrował się na rozwoju gry, wprowadzając m.in. ulepszenia takie jak nowe rodzaje ryb, nowe łowiska i poprawa funkcjonalności oraz koncentrując się na tzw. live-ops, czyli bieżącym zarządzaniu zawartością gry..

Duże zainteresowanie graczy Fishing Clash przełożyło się na promocję gry (tzw. featuringi) przez platformy dystrybucyjne Google i Apple, co dodatkowo zwiększyło ilość pobrań gry. Najważniejsze featuringi w trzecim kwartale przypadły w okresach 6-13.09.2018 (AppStore) i 27.09-5.10.2018 (Google Play).

W październiku 2018 szacunkowe przychody Fishing Clash wyniosły 12,6 mln PLN – wzrost o 22% miesiąc do miesiąca. Wydatki marketingowe wzrosły do poziomu 4,4 mln PLN.

Druga gra typu Evergreen – Let's Fish – również zanotowała rekordowe wyniki. W 3Q 2018 przychody ze sprzedaży wyniosły 4,3 mln PLN w porównaniu do 3,2 mln PLN w analogicznym okresie roku poprzedniego.

**Let's Fish - Przychody ze sprzedaży (mln zł)**

Wzrost przychodów ze sprzedaży w 3Q 2018 związany był m.in. z optymalizowaniem działań live-ops, wykorzystaniem technik monetyzacji z gry Fishing Clash, nowymi funkcjonalnościami w grze (magazyny wędkarskie).

W maju 2018 roku miał miejsce soft launch gry Fishing Battle. W ciągu kolejnych kilku miesięcy zespół projektowy obserwował i analizował parametry produktowe gry. Z uwagi na niezadowalający poziom tych wskaźników projekt został wstrzymany, tj. brak bieżącej pracy nad nowymi funkcjonalnościami w grze. W związku z tym w trakcie 4Q 2018 Zarząd Jednostki Dominującej podjął decyzję o utworzeniu częściowego odpisu na koszty produkcji tego tytułu. W kosztach produkcji gry Fishing Battle znajdują się również koszty budowy silnika wykorzystywanego dalej przez spółkę (np. w grze minigolf), dlatego odpis z tytułu utraty wartości został ustalony na poziomie 632. tys. PLN (całkowity koszt prac rozwojowych tego tytułu wynosił 994 tys. PLN) i zostanie zaksięgowany w 4Q 2018.

W związku ze zmianami w algorytmach Google Play mającymi na celu wspieranie produkcji o wyższej jakości, Zarząd podjął decyzję o zaalokowaniu polskiego zespołu (około 2/3) Game Factory do prac developerskich przy projektach wyższej jakości i rozwoju pipeline'u pomysłów R&D. Pozostała część zespołu utrzymuje historyczne portfolio gier ze stajni Game Factory. Zasoby osobowe spółki indyjskiej, które miały wspierać produkcję gier Game Factory zostały rozwiązane w 3 kwartale 2018 roku.

W trzecim kwartale 2018 roku zespół Mango pracujący nad nowymi produktami Grupy realizował produkcję gry typu minigolf. Rozwój projektu przebiega prawidłowo, jednakże w związku z dłuższymi niż pierwotnie zaplanowano pracami graficznymi *softlaunch* przewidywany jest na przełom pierwszego i drugiego kwartału 2019.

**2. PARAMETRY JAKOŚCIOWE KLAS GIER**

Metryka	1Q2017	2Q2017	3Q2017	4Q2017
MAU - gry typu Evergreen (średnia w okresie)	1 136 950	1 089 690	1 179 444	1 496 748
MAU - gry typu Legacy (średnia w okresie)	150 046	98 293	234 006	459 476
ilość gier Game Factory (średnia w okresie)	94	121	144	162

Metryka	1Q2018	2Q2018	3Q2018
MAU - gry typu Evergreen (średnia w okresie)	2 029 572	2 141 125	2 493 429
MAU - gry typu Legacy (średnia w okresie)	583 592	455 014	1 409 974
ilość gier Game Factory (średnia w okresie)	182	210	233

\*MAU – monthly average active users – miesięczna liczba aktywnych użytkowników

### **3. WSKAZANIE CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W TYM O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ISTOTNY WPŁYW NA SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**

W okresie od 1 stycznia do 30 września 2018 roku nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze, które miałyby istotny wpływ na skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

### **4. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM ZA DANY OKRES ŚRÓDROCZNY**

Jak opisano w nocy 2 powyżej, Zarząd Jednostki Dominującej w listopadzie 2018 roku postanowił utworzyć częściowy odpis na koszty produkcji gry Fishing Battle w wysokości 632. tys. PLN. Efekt finansowy tego odpisu zostanie uwzględniony w sprawozdaniu za rok finansowy 2018.

### **5. WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ NIEGO WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIJ KOLEJNEGO KWARTAŁU**

Na wyniki w następnych kwartałach kluczowy wpływ będzie miał dalszy rozwój gry Fishing Clash oraz wyniki gier z bieżącego portfolio. W celu wykorzystania tego potencjału Grupa prowadzi stale optymalizowane działania live-ops, kontynuuje ciągły rozwój funkcjonalności produktu i podejmuje wysiłki marketingowe.

W perspektywie 2019 roku Grupa zamierza kontynuować rozwój zgodnie ze strategią (prace nad kolejną grą hobbystyczną) oraz planuje prowadzić eksperymentalne prace nad poszerzeniem portfolio o gry z nowych obszarów (gry dla kobiet, gry w technologii html5).

Czynnikami zewnętrznymi mogącymi wpływać na wyniki Grupy to kurs dolara amerykańskiego, pojawienie się na rynku produktów konkurencyjnych do gier Grupy, parametry rynku reklamowego takie jak ceny i podaż wyświetlanych w grach Grupy reklam oraz ceny reklam kupowanych przez Grupę szczególnie w okresie czwartego kwartału, kiedy reklama internetowa wykorzystywana jest również na dużą skalę przez biznesy e-commerce i handlowe nastawione na pozyskanie klientów w okresie świątecznym.

### **6. INNE INFORMACJE ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN ORAZ INFORMACJE, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ EMITENTA**

W Grupie Kapitałowej Ten Square Games S.A. na dzień 30.09.2018 r. nie występują inne istotne informacje o powyższym charakterze.

### **7. STANOWISKO ZARZĄDU EMITENTA ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE KWARTALNYM W STOSUNKU DO WYNIKÓW PROGNOZOWANYCH**

Zarząd Ten Square Games S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych na 2018 rok.

### **8. SEZONOWOŚĆ LUB CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI**

Sezonowość w działalności Grupy nie występuje.

**9. WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ, DOTYCZĄCYCH ZOBOWIĄZAŃ ORAZ WIERZYTELNOŚCI EMITENTA LUB JEGO JEDNOSTKI ZALEŻNEJ**

Spółka Ten Square Games S.A. ani żadna z jej spółek zależnych nie była na dzień 30 września 2018 roku, oraz na dzień wydania sprawozdania finansowego, stroną postępowań sądowych, arbitrażowych bądź przed organem administracji publicznej.

**10. KREDYTY, POŻYCZKI, PORECZENIA**

Spółka Ten Square Games S.A. ani żadna z jej spółek zależnych nie była na dzień 30 września 2018 roku, oraz na dzień wydania sprawozdania finansowego, stroną umów kredytowych lub pożyczkowych. Emitent oraz spółki zależne nie udzielały także poręczeń w okresie objętym sprawozdaniem.

## **ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**

Niniejszy raport za okres od 1 stycznia do 30 września 2018 roku został podpisany i zatwierdzony do publikacji przez Zarząd Ten Square Games S.A. w dniu 20 listopada 2018 roku.

---

Maciej Popowicz – Prezes Zarządu

---

Arkadiusz Pernal – Wiceprezes Zarządu

---

Magdalena Jurewicz – Członek Zarządu

Wrocław, 20 listopada 2018 roku