

**EO NETWORKS S.A.**

# Raport kwartalny

---

za okres od 1 kwietnia do 30 czerwca 2017 roku

14 sierpnia 2017 roku

## 1. Informacje ogólne

<b>Pełna nazwa</b>	eo Networks Spółka Akcyjna
<b>Siedziba</b>	Warszawa
<b>Adres</b>	03-301 Warszawa, ul. Jagiellońska 78
<b>Telefon/Fax</b>	(22) 532 15 30/31
<b>Adres strony internetowej</b>	www.eo.pl
<b>Forma prawna</b>	Spółka akcyjna
<b>Kapitał zakładowy</b>	<p>Kapitał zakładowy (podstawowy) Emitenta wynosi 205 937,90 zł i dzieli się na:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 1 000 000 akcji na okaziciela serii A</li> <li>• 750 000 akcji na okaziciela serii B</li> <li>• 194 445 akcji na okaziciela serii C</li> <li>• 88 384 akcji na okaziciela serii D</li> <li>• 26 550 akcji na okaziciela serii E</li> </ul> <p>o wartości nominalnej 0,10 zł każda.</p>
<b>KRS</b>	0000332547
<b>REGON</b>	141905973
<b>NIP</b>	5272604418
<b>Czas trwania jednostki</b>	Nieograniczony

## 2. Władze Spółki

### **Zarząd Spółki:**

Błażej Piech - Prezes Zarządu

Rafał Jagniewski - Wiceprezes Zarządu

### **Rada Nadzorcza:**

Robert Szlęzak - Przewodniczący Rady Nadzorczej

Jerzy Dżoga - Członek Rady Nadzorczej

Mariusz Borawski - Członek Rady Nadzorczej

Tomasz Marciniak - Członek Rady Nadzorczej

Jacek Kujawa - Członek Rady Nadzorczej

W dniu 13 stycznia 2017 roku, w związku z potrzebą uzupełnienia składu Rady Nadzorczej, Rada Nadzorcza Spółki powołała Pana Jacka Kujawę do pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej do czasu powołania członka Rady Nadzorczej przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy. W dniu 12 lipca Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy powołało Pana Jacka Kujawę do pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej.

### 3. Struktura akcjonariatu

Zgodnie z zawiadomieniami posiadanymi przez Spółkę, zgodnie z ustawą o ofercie, na dzień przekazania raportu kwartalnego Akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta są:

Akcjonariusz	Liczba akcji/głosów	Udział w kapitale zakładowym/w ogólnej liczbie głosów
Gagnon Investments Ltd, podmiot kontrolowany przez Prezesa Zarządu *	845.414	41,05%
Podmioty bezpośrednio lub pośrednio zależne od Pana Piotra Chmielewskiego, działające w porozumieniu **	223.905	10,87%
eo Networks S.A.	221.165	10,74%
Podmioty bezpośrednio lub pośrednio zależne od Pana Stefana Batorego, działające w porozumieniu ***	175.978	8,55%
Kominek Sylwester	126.780	6,16%
Pozostali	466.137	22,63%
<b>Razem:</b>	<b>2.059.379</b>	<b>100,00%</b>

\* Pan Błażej Piech, poprzez Gagnon Investments Ltd., kontroluje 41.05% kapitału zakładowego Spółki oraz ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

\*\* RUNICOM CAPITAL (Cyprus) Ltd posiada 127.798 akcji serii A i C, które stanowią 6.21% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu; FUTURIS CAPITAL (Cyprus) Ltd posiada 96.107 akcji serii C i E, które stanowią 4.66% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu. Podmioty te działają w porozumieniu.

\*\*\* Pan Stefan Dominik Batory posiada akcje Emitenta poprzez podmiot kontrolowany SDB Invest Ltd, 128.756 akcji Emitenta stanowiące 6.25% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz 47.222 akcji Emitenta, stanowiących 2.29% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, we wspólnym majątku wynikającym z małżeńskiej wspólnoty majątkowej

W okresie od 1 kwietnia 2017 roku do dnia przekazania raportu kwartalnego, to jest 14 sierpnia 2017 roku, Zarząd Spółki nie otrzymał zawiadomień o transakcjach akcjami eo Networks S.A.

#### 4. Struktura grupy kapitałowej eo Networks S.A.

eo Networks S.A. nie jest podmiotem dominującym ani zależnym od innych podmiotów i nie sporządza sprawozdania skonsolidowanego.

#### 5. Wybrane dane finansowe eo Networks S.A. za drugi kwartał 2017 roku :

(tys PLN)	Stan na 30.06.2017	Stan na 30.06.2016
Kapitał własny	18 109	16 611
Należności długoterminowe	165	135
Należności krótkoterminowe	8 493	5 413
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	6 878	10 008
Zobowiązania długoterminowe	0	44
Zobowiązania krótkoterminowe	8 990	7 065

(tys PLN)	II Q 2017	I- VI 2017	II Q 2016	I- VI 2016
Amortyzacja	485	959	500	1 011
Przychody netto ze sprzedaży	10 778	27 372	8 228	17 629
Zysk/strata na sprzedaży	422	1 301	546	2 956
Zysk/strata na działalności operacyjnej	479	1 429	706	3 192
Zysk/strata brutto	487	1 161	975	3 521
Zysk/strata netto	279	726	707	2 701

## 6. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu jednostkowego raportu kwartalnego, w tym o zmianach stosowanych zasad rachunkowości.

Rachunkowość spółki prowadzona jest zgodnie z Ustawą z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (tekst jednolity Dz.U. z 2009 roku nr 152 poz. 1223 z późn. zmianami). Szczegółowe zasady wyceny aktywów i pasywów określa Polityka Rachunkowości, poniżej przedstawiono najważniejsze z nich.

Wartości niematerialne i prawne wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Odpisy amortyzacyjne dokonywane są metodą liniową począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do użytkowania. Wartości niematerialne i prawne o przewidywanym okresie użytkowania dłuższym niż rok, których wartość nie przekracza kwoty 2,5 tysiąca złotych objęte są ewidencją bilansową i umarzone są w 100% w momencie zakupu. Składniki o wartości niższej lub równej 1 tysiąca złotych zaliczane są bezpośrednio do kosztów zużycia materiałów i prowadzona jest dla nich ewidencja pozabilansowa.

Koszty zakończonych prac rozwojowych obejmują oprogramowanie komputerowe lub jego modyfikacje, wytworzone przez Spółkę we własnym zakresie w rezultacie zakończonych sukcesem prac rozwojowych.

Stawki amortyzacyjne ustala się indywidualnie dla poszczególnych wartości niematerialnych i prawnych z uwzględnieniem okresu ich ekonomicznej użyteczności. Spółka stosuje następujące stawki amortyzacyjne:

- |   |           |
|---|-----------|
| - oprogramowanie komputerowe nabyte   | 20 - 50%  |
| - koszty zakończonych prac rozwojowych<br>(oprogramowanie komputerowe wytworzone we własnym zakresie) | 20 - 30 % |
| - inne  | 10 - 20%  |

Okresy ekonomicznej użyteczności są poddawane corocznej weryfikacji.

Rzeczowe aktywa trwałe wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Odpisy

amortyzacyjne dokonywane są metodą liniową począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do użytkowania. Środki trwałe o przewidywanym okresie użytkowania dłuższym niż rok, których wartość nie przekracza kwoty 2,5 tysiąca złotych objęte są ewidencją bilansową i umarzone są w 100% w momencie zakupu. Środki trwałe o wartości niższej lub równej 1 tysiąca złotych zaliczane są bezpośrednio do kosztów zużycia materiałów i prowadzona jest do nich ewidencja pozabilansowa.

Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do użytkowania. Stawki amortyzacyjne ustala się indywidualnie dla poszczególnych środków trwałych z uwzględnieniem okresu ich ekonomicznej użyteczności.

Spółka stosuje następujące stawki amortyzacyjne:

budynki, budowle i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	1,5 - 10%
urządzenia techniczne i maszyny	12,5 - 30%
środki transportu	12,5 - 20%
inne środki trwałe	10 - 30%

Okresy ekonomicznej użyteczności poddawane są corocznej weryfikacji.

Środki trwałe w budowie - wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Trwała utrata wartości. Składniki aktywów poddawane są testom na utratę wartości, jeżeli istnieją obiektywne przesłanki wskazujące na to, że nie przyniosą w przyszłości - w znaczącej części lub w całości - przewidywanych korzyści ekonomicznych.

W przypadku wystąpienia takich przesłanek Spółka dokonuje oszacowania wartości odzyskiwanej, określonej jako wyższa z dwóch wartości - wartości rynkowej lub wartości użytkowej - danego składnika aktywów. Jeżeli wartość bilansowa przekracza oszacowaną wartość odzyskiwalną, wartość aktywów obniżana jest do poziomu wartości odzyskiwanej. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest ujmowany w rachunku zysków i strat za bieżący okres.

Prace badawcze i rozwojowe. Spółka realizuje projekty badawcze i rozwojowe, w ramach których powstaje nowe oprogramowanie bądź modyfikowany jest kodu istniejącego oprogramowania.

Koszty prac badawczych - określonych jako czynności związane ze zdobyciem nowej wiedzy, poszukiwaniem alternatywnych procesów, funkcjonalności lub usług, a także poszukiwaniem, oceną i końcową selekcją sposobu wykorzystania prac badawczych - ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Składnik aktywów wytworzony we własnym zakresie w wyniku prac rozwojowych jest ujmowany wtedy i tylko wtedy, gdy Spółka jest w stanie wykazać:

- a) możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia prac, tak, aby składnik aktywów nadawał się do użytkowania lub sprzedaży;
- b) zamiar ukończenia składnika aktywów;
- c) zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów;
- d) sposób, w jaki składnik aktywów będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne;
- e) dostępność odpowiednich środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika aktywów;
- f) możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie realizacji prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi aktywów.

Koszt wytworzenia składnika aktywów we własnym zakresie jest sumą kosztów poniesionych od dnia, w którym po raz pierwszy dany składnik wartości niematerialnych spełni kryteria ujmowania pozycji określone powyżej. Nie podlegają aktywowaniu wartości nakładów ujętych uprzednio w kosztach.

Koszt wytworzenia składnika aktywów we własnym zakresie obejmuje koszty, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez Zarząd. Do takich kosztów zaliczane są:

- a) koszty z tytułu świadczeń na rzecz pracowników, którzy byli bezpośrednio zaangażowani w proces wytworzenia tego składnika;
- b) wszelkie koszty, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów, jak opłaty za rejestrację tytułu prawnego oraz amortyzacja patentów i licencji, które są wykorzystywane przy wytwarzaniu tego składnika aktywów;
- c) nakłady na materiały i usługi wykorzystane lub bezpośrednio zużyte przy wytwarzaniu składnika wartości niematerialnych;
- d) koszty pośrednie, które można jednoznacznie powiązać z procesem wytwórczym: koszty amortyzacji sprzętu wykorzystywanego w procesie



wytwórczym oraz koszty powierzchni biurowej, która jest zagospodarowana przez zespół wytwórczy.

Do kosztu wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie nie zalicza się:

- a) kosztów sprzedaży, administracji oraz innych kosztów ogólnozakładowych;
- b) wyraźnie zidentyfikowanych braków wydajności oraz początkowych strat operacyjnych poniesionych przed osiągnięciem planowanej wydajności oraz
- c) nakładów na szkolenie przygotowujące pracowników do obsługiwanego danego składnika aktywów.

Do momentu zakończenia prac rozwojowych, skumulowane koszty spełniające powyższe kryteria prezentuje się pozycji „Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe inne”. Koszty niezakończonych prac rozwojowych podlegają testowi na utratę wartości na koniec każdego roku obrotowego, niezależnie od występowania przesłanek, o których mowa w punkcie „Trwała utrata wartości”.

Do wyceny przewidywanych korzyści ekonomicznych z projektów realizowanych w ramach dofinansowania z Unii Europejskiej Spółka stosuje stopę zwrotu ustaloną jako wskaźnik denominowanych w EUR długoterminowych obligacji emitowanych przez Europejski Bank Inwestycyjny pomniejszoną o unijny wskaźnik inflacji. W 2017 roku Spółka zastosowała wskaźnik z roku ubiegłego, gdyż nie odbiega on od wyliczonego dla roku bieżącego.

W momencie ukończenia prac rozwojowych, gotowy efekt prowadzonego procesu wytwórczego jest przenoszony do kategorii „Koszty zakończonych prac rozwojowych” w wartościach niematerialnych i prawnych i od tego momentu Spółka rozpoczyna jego amortyzowanie przez przewidywany okres uzyskiwania korzyści ekonomicznych.

#### Inwestycje w jednostkach podporządkowanych.

Jednostkami podporządkowanymi są jednostki zależne, współzależne i stowarzyszone.

Jednostkami zależnymi są jednostki, w których Spółka posiada więcej niż połowę głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy lub zgromadzeniu wspólników lub w jakikolwiek inny sposób posiada zdolność kierowania polityką finansową i operacyjną tychże jednostek.

Jednostkami stowarzyszonymi są jednostki, na które Spółka wywiera znaczący wpływ, rozumiany jako zdolność Spółki do wpływania na politykę finansową i operacyjną innej jednostki.

Jednostkami współzależnymi są jednostki niebędące jednostkami zależnymi lub stowarzyszonymi, w których Spółka posiada nie więcej niż połowę głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy lub zgromadzeniu wspólników lub w jakikolwiek inny sposób posiada zdolność kierowania polityką finansową i operacyjną tychże jednostek wspólnie z pozostałym akcjonariuszami lub udziałowcami, na zasadach określonych w zawartej pomiędzy nimi umowie, umowie spółki lub statucie.

Inwestycje w jednostkach zależnych, jednostkach współzależnych i jednostkach stowarzyszonych Spółka ujmuje w cenie nabycia, obejmującej koszty bezpośrednio związane z zakupem udziałów lub akcji tych jednostek.

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje oceny posiadanych inwestycji w jednostkach podporządkowanych pod kątem wystąpienia przesłanek, co do utraty wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Spółka przeprowadza test na utratę wartości inwestycji poprzez porównanie wartości księgowej inwestycji z większą z dwóch: wartością rynkową lub wartością użytkową.

#### Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe

Aktywa finansowe uznaje się za nabyte, a zobowiązania finansowe za powstałe w przypadku zawarcia przez jednostkę kontraktu, który powoduje powstanie aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego albo instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron.

Aktywa finansowe oraz zobowiązania finansowe, w tym również pochodne instrumenty finansowe i zawarte transakcje terminowe, z których wynika zobowiązanie lub prawo do nabycia lub sprzedaży w przyszłym terminie ustalonej ilości określonych instrumentów finansowych, po ustalonej cenie, wprowadza się do ksiąg rachunkowych pod datą zawarcia kontraktu. Aktywa finansowe nabyte na rynku regulowanym wprowadza się do ksiąg rachunkowych na dzień rozliczenia transakcji.

Aktywa finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych na dzień zawarcia kontraktu w cenie nabycia, tj. wartości godziwej poniesionych wydatków lub przekazanych w zamian innych składników majątkowych, zaś zobowiązania finansowe w wartości godziwej uzyskanej kwoty lub wartości otrzymanych innych składników majątkowych.

Jednostka klasyfikuje instrumenty finansowe w dniu ich nabycia lub powstania do następujących kategorii:

- aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu,
- pożyczki udzielone i należności własne,
- aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu, w tym zaliczone do aktywów instrumenty pochodne, to aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z krótkoterminowych zmian cen oraz wahań innych czynników rynkowych, albo aktywa o krótkim czasie trwania nabytego instrumentu, a także inne składniki portfela, co do których jest duże prawdopodobieństwo realizacji w krótkim terminie zakładanych korzyści ekonomicznych. Wycenia się je nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej, bez jej pomniejszenia o koszty transakcji, jakie jednostka poniosłaby zbywając te aktywa lub wyłączając je z ksiąg rachunkowych z innych przyczyn, chyba że wysokość tych kosztów byłaby znacząca. Skutki okresowej wyceny (przeszacowania do wartości godziwej), z wyjątkiem pozycji zabezpieczanych i instrumentów zabezpieczających, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego w którym nastąpiło przeszacowanie. Gdy wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona, aktywa finansowe przeznaczone do obrotu wycenia się w skorygowanej cenie nabycia. Przez skorygowaną cenę nabycia należy rozumieć wartość nabytych aktywów finansowych pomniejszona o należne wpłaty.

Pożyczki udzielone i należności własne, niezależnie od terminu wymagalności, to aktywa finansowe powstałe wskutek wydania bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środków pieniężnych oraz obligacje i inne dłużne instrumenty finansowe nabyte w zamian za wydane bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środki pieniężne, jeżeli zbywający nie utracił kontroli nad tymi instrumentami. Pożyczki

udzielone i należności własne, które jednostka przeznaczona do sprzedaży w krótkim terminie zalicza się do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu. Wycenia się je nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej, niezależnie od tego, czy jednostka zamierza utrzymać je do terminu wymagalności czy też nie.

Należności o krótkim terminie wymagalności, dla których nie określono stopy procentowej wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, jeżeli ustalona za pomocą stopy procentowej przypisanej tej należności wartość bieżąca przyszłych przepływów pieniężnych oczekiwanych przez jednostkę nie różni się istotnie od kwoty wymaganej zapłaty.

Skutki przeszacowania, to jest odpisy z tytułu dyskonta lub premii, jak również pozostałe różnice ustalone na dzień ich wyłączenia z ksiąg rachunkowych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Należności z tytułu sprzedaży udziałów lub akcji ujmują się odpowiednio jako długo lub krótkoterminowe należności inne i wycenia w wysokości skorygowanej ceny nabycia

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności to nie zakwalifikowane do pożyczek udzielonych i należności własnych aktywa finansowe, dla których kontrakty określają termin wymagalności spłaty wartości nominalnej oraz prawo do otrzymania w ustalonych terminach korzyści ekonomicznych o ile jednostka zamierza i może utrzymać te aktywa do czasu gdy staną się one wymagalne.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, dla których jest ustalony termin wymagalności, wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej.

Skutki przeszacowania, to jest odpisy z tytułu dyskonta lub premii, jak również pozostałe różnice ustalone na dzień ich wyłączenia z ksiąg

rachunkowych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, dla których nie jest ustalony termin wymagalności wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w cenie nabycia.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży to instrumenty nie spełniające warunków zaliczenia do innych kategorii aktywów finansowych. Wycenia się je nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej, bez jej pomniejszenia o koszty transakcji, jakie jednostka poniosłaby zbywając te aktywa lub wyłączając je z ksiąg rachunkowych z innych przyczyn, chyba że wysokość tych kosztów byłaby znacząca.

Skutki przeszacowania aktywów finansowych zakwalifikowanych do kategorii dostępnych do sprzedaży i wycenianych w wartości godziwej, z wyłączeniem pozycji zabezpieczanych, zalicza się do przychodów lub kosztów finansowych okresu w którym nastąpiło przeszacowanie,

Gdy wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wycenia się w skorygowanej cenie nabycia. Skutki przeszacowania, jak również pozostałe różnice ustalone na dzień ich wyłączenia z ksiąg rachunkowych, zalicza się wówczas odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Zobowiązania finansowe, z wyjątkiem pozycji zabezpieczanych, wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia. Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz instrumenty pochodne o charakterze zobowiązań wycenia się w wartości godziwej.

Zobowiązania o krótkim terminie zapadalności, dla których nie określono stopy procentowej wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, jeżeli ustalona za pomocą stopy procentowej przypisanej do tego zobowiązania wartość bieżąca przyszłych przepływów pieniężnych nie różni się istotnie od kwoty wymaganej zapłaty.

Zapasy wyceniane są według cen nabycia lub kosztu wytworzenia nie wyższych od cen sprzedaży netto możliwych do uzyskania na dzień bilansowy. Poszczególne grupy zapasów są wyceniane w następujący sposób:

- materiały i towary: według cen nabycia
- półprodukty i produkty w toku: według kosztów wytworzenia
- produkty gotowe: według kosztów wytworzenia.

Zapasy w bilansie wykazywane są w wartości netto to jest po uwzględnieniu odpisów aktualizujących. Odpisy te zaliczane są do pozostałych kosztów operacyjnych.

Spółka przyjęła zasadę ustalania wartości rozchodu zapasów metodą "pierwsze weszło - pierwsze wyszło".

Należności z tytułu dostaw i usług są ujmowane i wykazywane według kwot wymagających zapłaty, z uwzględnieniem odpisu aktualizującego. Odpisy aktualizujące dokonywane są w oparciu o analizę struktury wiekowej sald należności z uwzględnieniem stopnia prawdopodobieństwa zapłaty danej należności.

Należności o odległych terminach płatności przekraczających 1 rok od dnia bilansowego, dla których efekt dyskonta jest znaczący, są ujmowane według wartości bieżącej oczekiwanej zapłaty

#### Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne

Środki pieniężne wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie, lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech miesięcy oraz inne aktywa pieniężne, o krótkim terminie realizacji i niewielkim ryzyku zmiany wartości godziwej.

Wycena transakcji w walutach obcych - transakcje w walucie obcej są ujmowane w księgach na dzień ich przeprowadzenia po przeliczeniu na walutę polską po kursie wymiany, odpowiednio :

faktycznie zastosowanym w tym dniu, wynikającym z charakteru operacji w przypadku sprzedaży lub kupna walut oraz zapłaty należności i zobowiązań, średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego - w przypadku pozostałych operacji.

Spółka przyjęła zasadę ustalania wartości rozchodu środków pieniężnych wyrażonych w walutach obcych metodą "pierwsze weszło - pierwsze wyszło". Składniki aktywów i pasywów wyrażone w walutach obcych wycenia się na dzień bilansowy według średniego kursu NBP ogłaszanego w tym dniu.

Rozliczenia międzyokresowe kosztów czynne dokonywane są, jeżeli koszty poniesione dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych. Do odpisu czynnych rozliczeń międzyokresowych Spółka stosuje indywidualnie oszacowany okres, w zależności od charakteru i wartości rozliczanej pozycji.

W pozycji czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów wykazywane są także:

w przypadku niezakończonych kontraktów usługowych, gdy wartość przychodu rozpoznanego według stopnia zaawansowania na danym kontrakcie jest wyższa niż kwota zafakturowanych przychodów, różnica ta prezentowana jest w ramach czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów.

#### Kapitał własny.

Kapitał zakładowy Spółki wykazuje się w wysokości określonej w statucie Spółki i wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z podziału zysku, z przeniesienia kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych oraz nadwyżki wartości emisyjnej akcji ponad ich wartość nominalną, pomniejszonej o koszty emisji.

Kapitał z aktualizacji wyceny tworzony jest w przypadkach określonych w przepisach ustawy o rachunkowości, w szczególności obejmuje różnice

kursowe wynikające z przeliczenia sprawozdania finansowego zagranicznego oddziału Spółki.

Zysk lub strata z lat ubiegłych odzwierciedla nie rozliczony wynik z lat poprzednich pozostający do decyzji Zgromadzenia Akcjonariuszy, a także efekty korekt zmian zasad rachunkowości i błędów dotyczących lat poprzednich, a ujawnionych w bieżącym roku obrotowym.

.Leasing finansowy i operacyjny. Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne użytkowane na podstawie umowy, która spełnia warunki określone w art. 3 ust. 4 Ustawy o rachunkowości, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej składnika stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe są alokowane na koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu, w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane w rachunku zysków i strat,

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez szacowany okres użytkowania środka trwałego.

Umowy leasingowe, zgodnie z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie pożytki wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego oraz późniejsze raty leasingowe ujmowane są jako koszty operacyjne w zysku lub stracie metodą liniową przez okres trwania leasingu.

.Zobowiązania z tytułu dostaw i usług stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku (lub w zwykłym cyklu działalności gospodarczej przedsiębiorstwa, jeżeli jest dłuższy). W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania z tytułu dostaw wycenia się na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty.



Rezerwy i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów - Spółka tworzy rezerwy na pewne lub prawdopodobne przyszłe zobowiązania, które można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na skutki toczących się postępowań sądowych.

Spółka dokonuje biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy

Rozliczenia międzyokresowe przychodów dokonywane z zachowaniem zasady ostrożności, obejmują w szczególności równowartość otrzymanych lub należnych od kontrahentów środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w następnych okresach sprawozdawczych.

W przypadku niezakończonych kontraktów usługowych, gdy wartość przychodu rozpoznanego według stopnia zaawansowania na danym kontrakcie jest niższa niż kwota zafakturowanych przychodów, różnicę tę prezentuje się w ramach rozliczeń międzyokresowe przychodów.

Przychody ze sprzedaży są ujmowane w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

#### Sprzedaż towarów

Przychody ze sprzedaży towarów stanowią przychody ze sprzedaży sprzętu komputerowego. Przychody są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści zostały przekazane nabywcy oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

#### Sprzedaż licencji i oprogramowania

Przychody są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści zostały przekazane nabywcy oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób. Przychody ze sprzedaży licencji obcych (pochodzących od partnerów

biznesowych Spółki) i własnych ujmowane są w momencie gdy na klienta przeniesione zostały wszelkie prawa i obowiązki związane z licencją bądź oprogramowaniem oraz w momencie gdy klient zaakceptował i potwierdził ich odbiór

#### Usługi wdrożeniowe

Przychody są ujmowane zgodnie ze stopniem zaawansowania usługi, najczęściej są to przychody wynikające z kontraktów długoterminowych rozliczanych w czasie.

#### Usługi serwisowe

Przychody z usług serwisowych są to przychody z kontraktów na świadczenie usług serwisowych sprzętu i oprogramowania. Przychody te ujmuje się w okresie, w którym usługi zostały wykonane.

Długoterminowe kontrakty usługowe. Przychody z realizowanych umów usługowych, niezakończone na dzień bilansowy podlegają wycenie wg stopnia zaawansowania prac.

Stopień zaawansowania kontraktu ustala się jako stosunek kosztów poniesionych do dnia bilansowego do łącznych kosztów kontraktu (łącznie koszty kontraktu obejmują koszty poniesione do dnia bilansowego oraz aktualnie prognozowane koszty pozostałe do zakończenia kontraktu).

Przychody odpowiadające stopniowi zawansowania kontraktu na dzień bilansowy wyznacza się jako iloczyn stopnia zaawansowania oraz łącznej kwoty planowanych przychodów na kontrakcie.

Jeżeli tak określone przychody przekraczają wartość zafakturowanej sprzedaży, wynikająca z powyższej różnicy kwota prezentowana jest w czynnych rozliczeniach międzyokresowych kosztów jako „Należności niezafakturowane z tyt. niezakończonych kontraktów”

Jeżeli przychody określone według stopnia zaawansowania są niższe od wartość zafakturowanej sprzedaży, wynikająca z powyższej różnicy kwota

prezentowana jest w pasywach bilansu w rozliczeniach międzyokresowych przychodów jako „Przychody zafakturowane ponad stopień zaawansowania prac”

W przypadku, gdy jest wysoce prawdopodobne, że łączne koszty wykonania umowy przekroczą łączne przychody z tytułu umowy, przewidywana strata jest ujmowana jako koszt okresu, w którym została ujawniona poprzez utworzenie rezerwy na straty na kontrakcie. Wysokość rezerwy lub/i zasadność jej utrzymania jest weryfikowana na każdy kolejny dzień bilansowy, aż do momentu zakończenia kontraktu. Wartość utworzonych rezerw na straty jest prezentowana w pozostałych rezerwach.

#### .Koszty działalności operacyjnej

Spółka sporządza rachunek zysków i strat w wersji kalkulacyjnej

Koszt własny sprzedaży obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem sprzedanych towarów i wytworzeniem sprzedanych usług.

Koszty sprzedaży obejmują koszty handlowe i koszty marketingowe.

Koszty ogólnego zarządu obejmują koszty związane z kierowaniem Spółką oraz koszty administracji.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne - obejmują dotyczące danego okresu sprawozdawczego pozycje określone przepisami o rachunkowości, takie, jak utworzenie i rozwiązanie odpisów aktualizujących należności i zapasy, wynik na sprzedaży i likwidacji niefinansowych aktywów trwałych, otrzymane i zapłacone kary i odszkodowania.

Przychody i koszty finansowe ujmowane są w ciągu roku z zachowaniem zasady spółmierności przychodów i kosztów. Ujemne i dodatnie różnice kursowe dotyczące aktywów wyrażonych w walutach obcych powstałe na dzień wyceny oraz przy zapłacie należności i zobowiązań zalicza się do kosztów finansowych lub przychodów finansowych. W sprawozdaniu finansowym wykazywana jest nadwyżka dodatnich lub ujemnych różnic kursowych.

Dotacje są ujmowane wtedy i tylko wtedy, gdy istnieje uzasadnione przekonanie, że Spółka spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, odnoszona jest w przychody przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów. Jeżeli dotacja otrzymywana jest w formie zaliczek, to w pierwszej kolejności jest rozliczana na poczet kosztów prac badawczych.

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w rachunku zysków i strat, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w kapitale własnym.

Część odroczonego podatku dochodowego w rachunku zysków i strat stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego Spółka ustala w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi między wartością aktywów i pasywów wykazywaną w sprawozdaniu finansowym a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości. Aktywa z tytułu podatku odroczonego tworzy się w wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli na ich wykorzystanie

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego Spółka tworzy w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych między wykazywaną w sprawozdaniu finansowym wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową.

Spółka prezentuje w bilansie aktywa i rezerwę na podatek w kwocie netto, jeżeli istnieje możliwość wyegzekwowania tytułu prawnego do przeprowadzenia

kompensaty oraz aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez ten sam organ podatkowy.

Zgodnie z przyjętą polityką rachunkowości Spółka sporządza kalkulacyjny wariant rachunku zysków i strat według wzoru zamieszczonego w załączniku nr 1 do ustawy z dnia 29.09.1994 roku o rachunkowości.

W 2017 roku nie nastąpiły zmiany w zasadach rachunkowości.

## 7. Sprawozdanie finansowe eo Networks SA za okres od 1 kwietnia 2017 do 30 czerwca 2017 roku.

### a) Rachunek zysków i strat jednostkowy eo Networks SA za okres od 1 kwietnia 2017 do 30 czerwca 2017 roku wraz z danymi porównywalnymi :

#### RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (jednostkowy)

(wariant kalkulacyjny)

	II Q 2017	II Q 2016
<b>A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>10 778 417,81</b>	<b>8 228 265,62</b>
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	10 032 646,71	7 562 155,60
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	745 771,10	666 110,02
<b>B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>8 889 325,08</b>	<b>6 451 449,00</b>
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	8 237 946,60	5 879 856,78
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	651 378,48	571 592,22
<b>C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>1 889 092,73</b>	<b>1 776 816,62</b>
<b>D. Koszty sprzedaży</b>	<b>183 208,39</b>	<b>70 582,64</b>
<b>E. Koszty ogólnego zarządu</b>	<b>1 284 237,22</b>	<b>1 160 182,36</b>
<b>F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)</b>	<b>421 647,11</b>	<b>546 051,62</b>
<b>G. Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>100 256,18</b>	<b>187 903,30</b>
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	60 647,00
II. Dotacje	59 677,53	59 677,53
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	50 000,00
IV. Inne przychody operacyjne	40 578,65	17 578,77
<b>H. Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>42 947,96</b>	<b>28 438,11</b>
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	42 947,96	28 438,11
<b>I. Zysk(strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)</b>	<b>478 955,33</b>	<b>705 516,81</b>
<b>J. Przychody finansowe</b>	<b>1 661,41</b>	<b>320 775,57</b>
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00
II. Odsetki	1 661,41	0,00
III. Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
V. Inne	0,00	320 775,57
<b>K. Koszty finansowe</b>	<b>-5 987,57</b>	<b>50 955,13</b>
I. Odsetki	21 504,49	16 721,58
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
IV. Inne	-27 492,06	34 233,55
<b>L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)</b>	<b>486 604,31</b>	<b>975 337,25</b>
<b>M. Podatek dochodowy</b>	<b>207 963,05</b>	<b>268 204,99</b>
N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00
<b>O. Zysk (strata) netto (L-M-N)</b>	<b>278 641,26</b>	<b>707 132,26</b>

**RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (jednostkowy)**

(wariant kalkulacyjny)

	I-VI 2017	I-VI 2016
<b>A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>27 372 087,42</b>	<b>17 629 460,70</b>
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	22 459 430,82	16 427 765,27
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	4 912 656,60	1 201 695,43
<b>B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>23 362 903,57</b>	<b>12 324 750,18</b>
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	18 780 781,00	11 369 409,55
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	4 582 122,57	955 340,63
<b>C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>4 009 183,85</b>	<b>5 304 710,52</b>
<b>D. Koszty sprzedaży</b>	<b>355 775,12</b>	<b>141 114,56</b>
<b>E. Koszty ogólnego zarządu</b>	<b>2 352 691,12</b>	<b>2 207 777,37</b>
<b>F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)</b>	<b>1 300 717,61</b>	<b>2 955 818,59</b>
<b>G. Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>183 369,55</b>	<b>293 335,35</b>
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	10 365,31	60 939,75
II. Dotacje	119 355,06	119 355,06
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	808,28	50 000,00
IV. Inne przychody operacyjne	52 840,90	63 040,54
<b>H. Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>55 277,21</b>	<b>56 823,32</b>
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	55 277,21	56 823,32
<b>I. Zysk(strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)</b>	<b>1 428 809,95</b>	<b>3 192 330,62</b>
<b>J. Przychody finansowe</b>	<b>2 009,13</b>	<b>441 288,84</b>
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00
II. Odsetki	2 002,47	1 581,72
III. Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
V. Inne	6,66	439 707,12
<b>K. Koszty finansowe</b>	<b>269 805,00</b>	<b>112 274,11</b>
I. Odsetki	37 607,89	28 572,13
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
IV. Inne	232 197,11	83 701,98
<b>L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)</b>	<b>1 161 014,08</b>	<b>3 521 345,35</b>
<b>M. Podatek dochodowy</b>	<b>435 196,42</b>	<b>820 512,23</b>
N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00
<b>O. Zysk (strata) netto (L-M-N)</b>	<b>725 817,66</b>	<b>2 700 833,12</b>

Najważniejsze trendy zauważalne w jednostkowym rachunku zysków i strat spółki w drugim kwartale bieżącego roku w porównaniu do drugiego kwartału roku 2016 to :

- Wzrost poziomu przychodów ze sprzedaży ogółem, przy czym istotny wzrost przychodów ze sprzedaży usług,
- Wzrost kosztów sprzedaży oraz nieznaczny wzrost kosztów ogólnego zarządu,
- Spadek wyniku na pozostałych działaniach operacyjnych oraz finansowych,

W ocenie Zarządu Spółki szanse na poprawę wyników w kolejnych kwartałach, uzależnione są od realizacji dodatkowych zleceń oraz zwiększenia skali realizacji usług ciągłych (infrastrukturalne oraz rozwój i utrzymanie systemów).



**b) Bilans eo Networks SA na dzień 30 czerwca 2017 roku wraz z danymi porównywalnymi :**

<b>AKTYWA</b>	<b>Na dzień 30.06.2017 r.</b>	<b>Na dzień 30.06.2016 r.</b>
<b>A. AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>5 086 066,20</b>	<b>6 300 616,70</b>
I. Wartości niematerialne i prawne	3 724 279,05	5 246 604,39
II. Rzeczowe aktywa trwałe	946 853,77	748 219,75
III. Należności długoterminowe	164 564,42	134 564,42
IV. Inwestycje długoterminowe	28 178,48	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	222 190,48	171 228,14
<b>B. AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>21 741 534,71</b>	<b>17 765 202,93</b>
I. Zapasy	4 633 787,38	2 042 836,76
II. Należności krótkoterminowe	8 492 633,26	5 412 696,92
III. Inwestycje krótkoterminowe	6 889 760,53	10 008 058,47
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 725 353,54	301 610,78
<b>D. AKCJE WŁASNE</b>	<b>2 463 778,10</b>	<b>2 463 778,10</b>
<b>SUMA AKTYWÓW</b>	<b>29 291 379,01</b>	<b>26 529 597,73</b>

<b>PASYWA</b>	<b>Na dzień 30.06.2017 r.</b>	<b>Na dzień 30.06.2016 r.</b>
<b>A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>18 108 790,73</b>	<b>16 611 225,84</b>
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	205 937,90	205 937,90
II. Kapitał (fundusz) zapasowy	15 621 954,33	13 155 148,44
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	-88 518,11	57 961,33
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	1 643 598,95	491 345,05
VI. Zysk (strata) netto	725 817,66	2 700 833,12
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego	0,00	0,00
<b>B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>11 182 588,28</b>	<b>9 918 371,89</b>
I. Rezerwy na zobowiązania	558 758,52	789 917,60
II. Zobowiązania długoterminowe	0,00	43 571,02
III. Zobowiązania krótkoterminowe	8 989 587,69	7 065 231,12
IV. Rozliczenia międzyokresowe	1 634 242,07	2 019 652,15
<b>SUMA PASYWÓW</b>	<b>29 291 379,01</b>	<b>26 529 597,73</b>

Najważniejsze trendy w bilansie spółki na dzień 30 czerwca 2017 roku w porównaniu do bilansu spółki na dzień 30 czerwca 2016 roku to :

- Wzrost sumy bilansowej spowodowany wzrostem wartości kapitału obrotowego,
- Wzrost kapitałów własnych poprzez wygenerowanie zysku netto,
- Zmiana prezentacyjna : pozycja "Udziały (akcje) własne" wykazywana dotąd w pasywach ze znakiem "minus" przeniesiona została do aktywów ze znakiem "plus", w wyniku czego uległa zmianie suma bilansowa.

c) Sprawozdanie z przepływów środków pieniężnych eo Networks SA za okres od 1 stycznia 2017 do 30 czerwca 2017 roku wraz z danymi porównywalnymi :

Rachunek przepływu środków pieniężnych (jednostkowy)	I- VI 2017	I - VI 2016
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		
I. Zysk (strata) netto	725 817,66	2 700 833,12
II. Korekty razem	-2 014 692,16	-1 630 957,37
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+II)</b>	<b>-1 288 874,50</b>	<b>1 069 875,75</b>
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
I. Wpływy	19 451,63	69 747,00
II. Wydatki	324 874,52	149 138,21
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>-305 422,89</b>	<b>-79 391,21</b>
<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
I. Wpływy	2 823 008,86	598 189,79
II. Wydatki	55 223,76	125 756,60
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>2 767 785,10</b>	<b>472 433,19</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III.+B.III+C.III)</b>	<b>1 173 487,71</b>	<b>1 462 917,73</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>977 515,58</b>	<b>1 611 376,41</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-195 972,13	148 458,69
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>5 901 660,42</b>	<b>8 435 889,99</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+D)</b>	<b>7 075 148,13</b>	<b>9 898 807,72</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	64 072,29	64 072,29

d) Zestawienie zmian w kapitale własnym eo Networks SA za okres od 1 stycznia 2017 do 30 czerwca 2017 roku wraz z danymi porównywalnymi :

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (jednostkowe)	Stan na dzień 30.06.2017 r.	Stan na dzień 30.06.2016 r.
<b>I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	<b>17 451 017,82</b>	<b>13 843 247,34</b>
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO) po korektach	<b>17 451 017,82</b>	<b>13 843 247,34</b>
<b>1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu</b>	<b>205 937,90</b>	<b>205 937,90</b>
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	0,00	0,00
<b>1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu</b>	<b>205 937,90</b>	<b>205 937,90</b>
<b>2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu</b>	<b>15 621 954,33</b>	<b>13 155 148,44</b>
2.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	0,00	0,00
<b>2.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu</b>	<b>15 621 954,33</b>	<b>13 155 148,44</b>
<b>3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu</b>	<b>-20 473,36</b>	<b>-9 184,05</b>
3.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-68 044,75	67 145,38
<b>3.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu</b>	<b>-88 518,11</b>	<b>57 961,33</b>
<b>4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	0,00	0,00
<b>4.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>1 643 598,95</b>	<b>491 345,05</b>
<b>5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>3 619 059,79</b>	<b>2 066 953,68</b>
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	3 619 059,79	2 466 805,89
<b>5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu</b>	<b>3 619 059,79</b>	<b>2 466 805,89</b>
<b>5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu,</b>	<b>1 975 460,84</b>	<b>1 975 460,84</b>
5.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	1 975 460,84	1 975 460,84
<b>5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu</b>	<b>1 975 460,84</b>	<b>1 975 460,84</b>
<b>5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu</b>	<b>1 643 598,95</b>	<b>491 345,05</b>
<b>6. Wynik netto</b>	<b>725 817,66</b>	<b>2 700 833,12</b>
<b>II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>18 108 790,73</b>	<b>16 611 225,84</b>
<b>III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału wyniku</b>	<b>18 108 790,73</b>	<b>16 611 225,84</b>

**e) Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych w eo Networks S.A. na 30 czerwca 2017 roku, w przeliczeniu na pełne etaty :**

W spółce zatrudnionych było w przeliczeniu na pełne etaty :

- 161,00 osób na dzień 30 czerwca 2017 roku,
- 152,30 osób na dzień 30 czerwca 2016 roku.

## **8. Komentarz Zarządu eo Networks SA na temat czynników i zdarzeń mających wpływ na wyniki finansowe spółki w drugim kwartale 2017 roku :**

W drugim kwartale bieżącego roku na plus można zaliczyć istotny wzrost przychodów ze sprzedaży w porównaniu do drugiego kwartału 2016. Nie udało się utrzymać rentowności przychodów ze sprzedaży usług z uwagi na brak dodatkowych projektów pozwalających na bardziej efektywne wykorzystanie zasobów (widoczne w szczególności w oddziale niemieckim), presję cenową od strony klientów, rosnące koszty pracy w obszarze programistycznym oraz utrzymania i rozwoju. Bilans spółki pokazuje, że eo Networks jest przygotowane od strony gotówkowej i zapotrzebowania na kapitał obrotowy do realizacji kolejnych projektów w następnych kwartałach.

## **9. Komentarz Zarządu eo Networks SA na temat działań innowacyjnych w drugim kwartale 2017 roku :**

Spółka nie podejmowała działań innowacyjnych w drugim kwartale 2017 roku.

## **10. Stanowisko odnośnie możliwości realizacji publikowanych prognoz wyników finansowych na dany rok obrotowy**

eo Networks S.A. nie publikowała prognoz finansowych na 2017 rok.

## 11. Oświadczenie zarządu

Warszawa, dnia 14 sierpnia 2017 roku

Zarząd eo Networks S.A. oświadcza, że według jego najlepszej wiedzy, wybrane informacje finansowe oraz dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta oraz, że raport kwartalny z działalności zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki.

Błażej Piech - Prezes Zarządu

Rafał Jagniewski - Wiceprezes Zarządu