



Raport SA-P 2020

**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU MOJ S.A.
Z DZIAŁALNOŚCI JEDNOSTKI W I PÓŁROCZU 2020 R.**

MOJ S.A.
ul. Tokarska 6
40-859 Katowice

Tel.: (32) 604 09 00
Faks: (32) 604 09 01
Email: sekretariat@moj.com.pl
Internet: www.moj.com.pl

KRS 0000266718
Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach
Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Katowice, dnia 16 września 2020 r.

1. Podstawowe informacje o Emitencie.

Okres sprawozdawczy oraz osoby Zarządzające i Nadzorujące

Niniejsze opracowanie prezentuje osiągnięte wyniki finansowe MOJ S.A. za okres od 1 stycznia 2020 r. do 30 czerwca 2020 r. .

W II kwartale 2020 r. w stosunku do stanu na koniec I kwartału 2020 roku nie wystąpiły żadne zmiany w organach Spółki :

Rada Nadzorcza

I tak w Radzie Nadzorczej Spółki w I półroczu 2020 r. zasiadali :

- | | |
|---------------------------|-----------------------------|
| - Pan Andrzej Ryszard Bik | - Przewodniczący |
| - Pan Sławomir Kubicki | - Zastępca Przewodniczącego |
| - Pan Tadeusz Demel | - Sekretarz |
| - Pan Kazimierz Bik | - Członek |
| - Pan Mateusz Bik | - Członek |
| - Pan Daniel Kraszewski | - Członek |

Zarząd Spółki

W I półroczu 2020 roku funkcje w Zarządzie pełnili :

- | | |
|-------------------------|---|
| - Pan Jacek Kudela | - Prezes Zarządu |
| - Pan Przemysław Biskup | - Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Logistyki i Inwestycji |

Podział zakresu odpowiedzialności w Zarządzie.

Prezes Zarządu odpowiadał za :

- zarządzanie i prowadzenie dokumentacji organizacyjnej Spółki,
- sprawy osobowe, zatrudnienie i politykę płacową,
- sprawy wojskowe i ochrony mienia,
- współpracę z Giełdą Papierów Wartościowych w Warszawie, Komisją Nadzoru Finansowego oraz relacje inwestorskie,
- kontrolę wewnętrzną,
- koordynację działalności socjalnej,
- stan bezpieczeństwa i higieny pracy,
- sprawy administracyjne i majątkowe,
- przekształcenia strukturalne i własnościowe,
- współpracę z organizacjami związków zawodowych,
- nadzór nad ustalaniem krótko i długookresowych planów Spółki,
- ustalanie polityki cenowej i jej realizację,
- planowanie i nadzór nad realizacją przedsięwzięć w zakresie promocji Spółki i jej wyrobów oraz działalności marketingowej,
- nadzór nad prowadzeniem badań i analiz rynków zbytu na wyroby i usługi Spółki,
- organizację współpracy z odbiorcami wyrobów Spółki oraz pośrednikami handlowymi,
- organizację i nadzór nad realizacją eksportu,
- nadzór nad pracą Oddziału Katowice i Oddziału Kuźnia Osowiec,
- nadzór nad budową Osiedla Zalesie
- nadzór pracy Dyrektora ds. Ekonomicznych i Finansowych w sferze płynności finansowej i księgowej Spółki.

Wiceprezes Zarządu- Dyrektor ds. Logistyki i Inwestycji odpowiadał za:

- planowanie, organizowanie, koordynowanie oraz nadzór realizacji w zakresie działalności inwestycyjnej Spółki,
- nadzór i koordynację działań w zakresie planowania i realizacji konserwacji i remontów urządzeń, instalacji, sieci, systemów, obiektów Spółki,
- nadzór działań w zakresie gospodarki materiałowej i magazynowej,
- nadzór nad planami zapotrzebowania na materiały i części zamienne z odpowiednim wyprzedzeniem czasowym,
- nadzór i kontrolę nad prawidłową działalnością logistyki i transportu oraz jej budżetem,
- koordynację kontaktów firmy z klientami, partnerami i dostawcami,
- nadzór nad funkcjonowaniem pracy magazynów Oddziału Osowiec i Oddziału Katowice,
- bezpieczeństwo i higienę pracy, przestrzeganiem przepisów przeciwpożarowych i ochronę środowiska w podległych komórkach organizacyjnych,

Przedmiot działalności

Przedmiot działalności

W I półroczu 2020 r. Spółka zajmowała się:

1. W zakładzie zlokalizowanym w Katowicach przy ulicy Tokarskiej produkcją i dystrybucją urządzeń i narzędzi tzw. małej mechanizacji głównie dla potrzeb przemysłu wydobywczego, ze szczególnym uwzględnieniem sektora górnictwa podziemnego.

Na rynku górnictwa Spółka oferuje sprzęgła, sprzęt wiertniczy (wiertarki i kotwiarki), klucze dynamometryczne, pompy, agregaty hydrauliczne, smarownice, podpory oraz stojaki ciernie Valent.

Podejmując działania mające na celu poszerzenie własnego obszaru działalności i lepszego wykorzystania posiadanych mocy Spółka świadczy usługi remontowe i konserwacyjne wyrobów własnych oraz innych producentów maszyn i urządzeń. Dodatkowo Spółka oferuje do sprzedaży towary handlowe poszerzające własną ofertę handlową.

W ramach strategii rozszerzania rynków zbytu Spółka podejmuje i kontynuuje działania umożliwiające:

a) zaspokojenie jak najszerszego zakresu potrzeb na inne przemysły w dziedzinie sprzęgła. Oprócz przemysłu górnictwa i energetycznego oferta Spółki kierowana jest w dużym stopniu także do:

- przedsiębiorstw przemysłu energetycznego,
- producentów przekładni, przenośników taśmowych, zgrzeblowych itp., pomp, wentylatorów i kruszarek,
- przedsiębiorstw przemysłu cementowego,
- przedsiębiorstw przemysłu cukrowniczego, drzewnego, papierniczego i stoczniowego.

b) rozwój usług w zakresie spawania i wytaczania konstrukcji stalowych dla przemysłu maszynowego.

W ofercie MOJ S.A. znajdują się wyroby własne, jak i produkty innych wytwórców – głównie sprzęgła, przekładnie i motoreduktory. Dzięki kompleksowej ofercie przeznaczonej dla odbiorców działających w różnych sektorach przemysłu, Spółka zwiększa swoje udziały w rynkach poza górnictwem.

Spółka posiada Dział Konstrukcyjno –Wdrożeniowy prowadzący między innymi prace nad nowymi produktami oraz modernizacją dotychczas wytwarzanych produktów. Nowe wdrożenia oraz unowocześnianie oferty umożliwia Spółce sprostanie wymogom stawianych przez rynek.

2. W Oddziale Kuźnia Osowiec w Osowcu wykonuje się produkcję stalowych odkuwek matrycowych kutych na gorąco o masie od 0.1kg do 25 kg, głównie na zamówienie klienta, według jego projektu. W zakresie produkowania odkuwek Firma oferuje następujące prace:

- wykonywanie odkuwek w oparciu o dostarczoną dokumentację techniczną wyrobu bądź wzór,

- tworzenie dokumentacji w technice przestrzennej 3D CAD/CAM przy wykorzystaniu systemu NX z uwzględnieniem symulacji kucia przeprowadzonej w programie SIMUFACT,
- obróbkę cieplną odkuwek,
- śrutowanie,
- obróbkę mechaniczną odkuwek,
- kontrolę wad powierzchniowych metodą defektoskopii magnetycznej,
- przeprowadzanie badań metalograficznych i wytrzymałościowych odkuwek.

Zaletami procesu kucia matrycowego są niewielkie czasy wykonania wyrobu oraz możliwość produkowania odkuwek o skomplikowanych kształtach.

3. W dzierżawionej hali produkcyjnej w Katowicach przy ul. Modelarskiej 11 świadczeniem usług spawania i wytaczania konstrukcji stalowych dla przemysłu maszynowego.

2. Zasady przyjęte przy sporządzeniu raportu.

Raport za I półrocze 2020 roku został sporządzony zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości (Ustawą o Rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. – tekst jednolity Dz.U.z 2018 r. poz. 395 z późniejszymi zmianami z uwzględnieniem współmierności przychodów i kosztów, ujmowanych według zasady memoriałowej z zachowaniem zasady ostrożności wyceny aktywów i pasywów oraz Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych ... (Dz.U. z 2018 poz.757).

Omówienie zastosowanych zasad rachunkowości zostało opisane w Informacji dodatkowej do sprawozdania finansowego za I półrocze 2020 r. pkt. 1.

Podstawowe dane finansowe (również w przeliczeniu na euro) zostały zaprezentowane w sprawozdaniu finansowym raportu.

Do przeliczenia wartości podanych w złotych zastosowano kursy euro ustalone zgodnie z następującą metodologią:

- a) dla pozycji rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych zastosowano kurs średni dla danego okresu sprawozdawczego, obliczany jako średnia arytmetyczna średnich kursów euro ustalonych przez Narodowy Bank Polski i obowiązujących w ostatnim dniu każdego miesiąca danego okresu sprawozdawczego. Dla okresu od 01.01.2020 do 30.06.2020 kurs ten wyniósł 4,4413 za 1 euro; dla okresu od 01.01.2019 do 30.06.2019 kurs ten wyniósł 4,2880 za 1 euro,
- b) dla pozycji bilansowych zastosowano średni kurs ustalony przez Narodowy Bank Polski i obowiązujący w ostatnim dniu ostatniego miesiąca danego okresu sprawozdawczego. W dniu 30.06.2020 r. kurs ten wyniósł 4,4660 zł za 1 euro (tabela 125/A/NBP/2020). W dniu 28.06.2019 r. kurs ten wyniósł 4,2520 zł za 1 euro (tabela 124/A/NBP/2019).

Przeliczenia wartości wyrażonych w złotych na euro dokonano w pełnych złotych z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku. W ten sposób powstała wartość zaokrąglono do pełnych tysięcy euro (bez wykazywania miejsc po przecinku).

Najniższy kurs euro w okresie 01.01.2020-30.06.2020 wyniósł 4,4660 zł za 1 euro (30.06.2020, średni kurs NBP tabela 125/A/NBP/2020).

Najniższy kurs euro w okresie 01.01.2019-30.06.2019 wyniósł 4,2520 zł za 1 euro (28.06.2019, średni kurs NBP tabela 124/A/NBP/2019).

Najwyższy kurs euro w okresie 01.01.2020-30.06.2020 wyniósł 4,6044 zł za 1 euro (24.03.2020, średni kurs NBP, tabela 058/A/NBP/2020).

Najwyższy kurs euro w okresie 01.01.2019-30.06.2019 wyniósł 4,3402 zł za 1 euro (25.02.2019, średni kurs NBP, tabela 039/A/NBP/2019).

3. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

W okresie sprawozdawczym pierwszego półrocza 2020 r. Spółka działała na bardzo trudnym rynku dostawców maszyn i urządzeń dla górnictwa węgla kamiennego. Pod koniec 2019 r. nadeszło prognozowane spowolnienie gospodarki krajowej. Spółki górnicze wstrzymywały się z lokowaniem nowych zamówień. Zamówienia już złożone ulegały zmniejszeniu lub przesuwaniu na okresy późniejsze. Kolejnym wstrząsem dla rynku był kryzys gospodarczy wywołany światową pandemią koronawirusa, o czym Zarząd Spółki MOJ S.A. w Katowicach ("Spółka"), w nawiązaniu do komunikatu Komisji Nadzoru Finansowego ("KNF") z dn. 12 marca 2020 roku w związku z zaleceniami Europejskiego Urzędu Nadzoru Giełd i Papierów Wartościowych ("ESMA") ws. wpływu rozprzestrzeniania się koronawirusa COVID-19 na działalność Spółki, wyniki finansowe i jej perspektywy, zawiadomił, że podjął wszelkie możliwe środki ostrożności i zwiększył zasady bezpieczeństwa pracowników Spółki, poprzez wprowadzenie i egzekwowanie zarządzeń sformułowanych na podstawie zaleceń Ministra Zdrowia oraz Głównego Inspektoratu Sanitarnego. W przypadku obszarów funkcjonowania Spółki, tam gdzie to możliwe, został wprowadzony system pracy zdalnej, który jest jednak ograniczony ze względu na profil produkcyjny Spółki. Ponadto, ograniczono do niezbędnego minimum liczbę spotkań, narad i przyjmowanie Gości, a te spotkania, które muszą mieć miejsce, odbywają się przy zachowaniu zasad ochrony przed możliwością rozprzestrzeniania wirusa. Spółka na bieżąco analizuje dostępne dane rynkowe oraz informacje o otoczeniu Spółki w kontekście wpływu pandemii na bieżącą działalność jak i perspektywy swojego rozwoju.

Spółka w okresie panującej pandemii przewiduje możliwość spadku przychodów, co może mieć wpływ na ostateczne wyniki finansowe. Wymusza to bieżące monitorowanie sytuacji na rynku przez Zarząd i podejmowanie decyzji mających na celu dywersyfikację obszaru odbiorców, prowadzeniem prac nad nowymi produktami i obszarami działalności, oraz dostosowaniem kosztów działalności do pozyskanych zamówień na swoje produkty. Ponadto Spółka stara się skorzystać z programów rządowych pomocy gospodarce. I tak :

a) otrzymaliśmy po podpisaniu porozumienia ze Związkami Zawodowymi świadczenia na rzecz ochrony miejsc pracy ze środków Funduszu Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych udzielone przez Wojewódzki Urząd Pracy w Katowicach:

- za czerwiec - 225263,63 PLN (wykorzystane),
- za lipiec - 225284,38 PLN (wykorzystane),
- za sierpień - 231331,57 PLN - jeszcze nie rozliczona,

b) otrzymaliśmy dofinansowanie DE MINIMIS z tytułu wzrostu cen energii elektrycznej dla Przedsiębiorcy będącego odbiorcą końcowym zgodnie z Ustawą z dnia 28 grudnia 2018 roku o zmianie ustawy o podatku akcyzowym oraz niektórych innych ustaw (Dz.U. z 2018 r., poz. 2538 ze zm.) - kwota otrzymana 49639,04 PLN na co złożyły się 2 wnioski - dotyczy:

wniosku o wypłatę dofinansowania de minimis za okres od 01.10.2019 r. do 31.12.2019 - 25 131,39 PLN

wniosku o wypłatę dofinansowania de minimis za okres od 01.07.2019 r. do 30.09.2019 - 24 507,65 PLN

c) podpisaliśmy aneksy do umów z:

- Idea Getin Leasing SA - obniżeniu 6 rat (od kwietnia 2020) o 80% wartości raty finansowej i wydłużeniu okresu spłaty o 6 miesięcy
- Millennium Leasing Sp. z o.o. - obniżeniu 6 rat (od kwietnia 2020) o 90% wartości raty finansowej i wydłużeniu okresu spłaty o 6 miesięcy.

Jednakże z uwagi na brak bezpośredniej współpracy z najbardziej narażonymi na skutki pandemii branżami oraz dynamicznie zmieniające się warunki makroekonomiczne, Zarząd Spółki nie może w sposób jednoznaczny określić wpływu rozprzestrzeniania się wirusa na działalność, wyniki finansowe i perspektywy rozwoju Spółki. Oceniając działalność Spółki w pierwszym półroczu (okresie pojawienia się i rozwoju pandemii) Zarząd korzystnie ocenia sytuację finansową i osiągnięte wyniki.

RACHUNEK WYNIKÓW

Przychody ze sprzedaży ogółem

W I półroczu 2020 roku pomimo spowolnienia rynku na początku I kwartału i kryzysu wywołanego pandemią co wymusiło poszerzenie obszaru działalności Spółki kluczowymi dla Spółki odbiorcami na rynku krajowym pozostali :

- kopalnie węgla kamiennego oraz rudy miedzi,
- producenci maszyn i urządzeń górniczych,
- wytwórcy sprzętu i urządzeń dla przemysłu maszynowego, kolejowego, motoryzacyjnego, rolniczego i stoczniowego.

Wykorzystując mocne strony i atuty Spółki:

- wysoką jakość naszych produktów (sprzęgiel i urządzeń małej mechanizacji górniczej),
- znajomość potrzeb i oczekiwań odbiorców co do parametrów pracy naszych produktów,
- umiejętność dostosowania się do indywidualnych wymagań w zakresie rozwiązań konstrukcyjnych,
- status naszej Spółki – podmiot notowany na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie i przynależność do Grupy Kapitałowej FASING S.A.,

w I półroczu 2020 roku skutecznie konkurowaliśmy z innymi dostawcami i producentami urządzeń, sprzętu i podzespołów dla górnictwa pozostając na rynku, jako ugruntowany partner biznesowy. Kluczowym elementem strategii Spółki, w obliczu narastających problemów w sektorze górnictwa pozostało pozyskiwanie nowych odbiorców i dywersyfikacja produkcji oraz wprowadzenie nowych produktów.

Skuteczna realizacja tej strategii pozwoliła Spółce utrzymać się na rynku, pomimo obniżenia sprzedaży produktów własnych i usług w I półroczu 2020 r. w stosunku do I półrocza 2019 r. o 37,2%. Sprzedaż produktów i usług w I połowie 2020 r. osiągnęła wartość 15 203 tys. zł wobec 24 200 tys. zł w I półroczu 2019 r. Wzrost sprzedaży towarów i materiałów spowodował, że wartość sprzedaży ogółem była w tym samym okresie niższa o 34,7 %.

Wyniki sprzedaży w I półroczu 2020 r. i ich porównanie do analogicznego okresu roku ubiegłego prezentuje tabela nr 1 i 2.

Tabela 1. Przychody netto ze sprzedaży (I półrocze 2020 i I półrocze 2019)

	realizacja	realizacja		
	I pół. 2020	I pół. 2019	różnica	różnica (%)
Przychody netto ze sprzedaży	16 778	25 685	-8 907	65,3%
w tym:				
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	15 203	24 200	-8 997	62,8%
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	1 574	1 485	89	106,0%

Tabela 2. Przychody netto ze sprzedaży w rozbiciu na produkty, usługi, towary i materiały (I półrocze 2020 i I półrocze 2019)

Asortyment	I pół.2020		I pół.2019		różnica	
	tys. zł	struktura %	tys.zł	struktura %	tys. zł	I pół.2020/ I pół.2019 (%)
Wyroby i usługi,	15 203	90,6%	24 200	94,2%	-8 997	62,8%
w tym:						
- wyroby	13 787	82,2%	21 877	85,2%	-8 090	63,0%
- usługi	1 416	8,4%	2 323	9,0%	-907	61,0%
Towary	1 236	7,4%	873	3,4%	363	141,6%
Materiały	339	2,0%	612	2,4%	-273	55,4%
Razem	16 778	100,0%	25 685	100,0%	-8 907	65,3%

Przychody ze sprzedaży ze względu na miejsce wytworzenia.

Od przyłączenia w 2013 r. do MOJ S.A. Fabryki Wyrobów Metalowych Kuźnia Osowiec Sp. z o. o. Spółka prowadzi działalność gospodarczą w Katowicach i Osowcu. W I półroczu 2020 r. z powodu kryzysu wywołanego przez rozprzestrzenianie się koronawirusa Spółka zanotowała spadek przychodów ze sprzedaży z działalności w Katowicach o (26,4 %) oraz w Osowcu o 38,7 % .

Poniższa tabela prezentuje wyniki sprzedaży w rozbiciu na miejsce ich powstania.

Tabela 3. Przychody netto ze sprzedaży w rozbiciu na miejsce ich osiągnięcia (I półrocze 2020 i I półrocze 2019).

MOJ S.A.	Realizacja I półr.2020			Realizacja I półr..2019			Katowice	Osowiec
	Katowice	Osowiec	MOJ S.A.	Katowice	Osowiec	MOJ S.A.	2020/2019	2020/2019
Przychody netto ze sprzedaży w tym:	6 165	10 613	16 778	8 377	17 308	25 685	73,6%	61,3%
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	4 901	10 302	15 203	7 455	16 745	24 200	65,7%	61,5%
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	1 264	310	1 574	922	563	1 485	137,1%	55,1%

Struktura przychodów ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest produkcja i sprzedaż wyrobów własnych i usług. Wielkość produkcji poszczególnych wyrobów i ich udział w strukturze przychodów jest uzależniony od pozyskanych na nie zamówień w I półroczu 2020 r. Spółka z przyczyn już poprzednio wskazanych osiągnęła obniżenie wartości sprzedaży we wszystkich grupach wyrobów.

Szczegółowe zestawienie przychodów ze sprzedaży za pierwsze półrocze 2019 r. zawiera Tabela 4.

Tabela 4. Przychody ze sprzedaży wg asortymentu (I półrocze 2020 r. i I półrocze 2019 r.)

Asortyment	realizacja	realizacja		
	I pół. 2020	I pół. 2019	różnica	różnica (%)
	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	%
Wyroby i usługi, w tym:	15 203	24 200	-8 997	62,8%
- sprzęta	1 759	2 963	-1 205	59,4%
- sprzęt wiertniczy	311	430	-120	72,2%
- pozostałe	95	175	-80	54,0%
- stojaki Valent	491	666	-175	73,7%
-odkuwki	10 219	16 699	-6 480	61,2%
- części	913	943	-29	96,9%
- usługi	1 416	2 324	-908	60,9%
- w tym spawanie i wytaczanie	155	466	-311	33,3%
- domy	0	0	0	
Towary i materiały	1 574	1 485	90	106,0%
Razem	16 778	25 685	-8 907	65,3%

Struktura przychodów ze sprzedaży w podziale na kraj i eksport

Głównym rynkiem sprzedaży Spółki z uwagi na specyfikę produkcji jest rynek krajowy (91,8 %) i główne działania marketingowe jako Spółki produkcyjnej są skierowane na ten rynek. Sprzedaż produktów własnych na rynek wewnętrzny (krajowy) jest wysoka i wyniosła 86,6%. Jednakże przy malejącym rynku krajowym Spółka stara się intensywnie o wzrost eksportu i pozyskanie na tych rynkach nowych odbiorców.

Tabela 5. Struktura przychodów ze sprzedaży w rozbiciu na kraj i eksport (I półrocze 2020 r. i półrocze 2019 r.)

	realizacja		realizacja		struktura	
	I pół. 2020	I pół. 2019	różnica	różnica (%)	I pół. 2020	I pół. 2019
	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	%	%	%
Przychody ze sprzedaży produktów	15 203	24 200	-8 997	62,8%	90,6%	94,2%
<i>w tym eksport</i>	675	530	145	127,3%	4,0%	2,1%
<i>w tym kraj</i>	14 528	23 670	-9 142	61,4%	86,6%	92,2%
Przychody ze sprzedaży towarów	1 574	1 485	90	106,0%	9,4%	5,8%
<i>w tym eksport</i>	702	173	529	406,5%	4,2%	0,7%
<i>w tym kraj</i>	873	1 312	-439	66,5%	5,2%	5,1%
Ogółem przychody	16 778	25 685	-8 907	65,3%	100,0%	100,0%
<i>w tym eksport</i>	1 377	703	674	195,9%	8,2%	2,7%
<i>w tym kraj</i>	15 401	24 982	-9 581	61,6%	91,8%	97,3%

Tabela 6. Struktura przychodów ze sprzedaży w rozbiciu na kraj i eksport w I półroczu 2020 r. i I pół. 2019 r. z uwzględnieniem miejsca powstania przychodów.

	2020 rok			2019 rok		
	I pół.			I pół.		
	Katowice	Osowiec	Razem	Katowice	Osowiec	Razem
	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)
Przychody ze sprzedaży produktów	4 901	10 302	15 203	7 455	16 745	24 200
<i>w tym eksport</i>	593	82	675	380	151	530
<i>w tym kraj</i>	4 308	10 220	14 528	7 076	16 594	23 670
Przychody ze sprzedaży towarów	1 264	310	1 574	922	563	1 485
<i>w tym eksport</i>	701	0	702	172	0	173
<i>w tym kraj</i>	563	310	873	750	562	1 312
Ogółem przychody	6 165	10 613	16 778	8 377	17 308	25 685
<i>w tym eksport</i>	1 294	83	1 377	552	151	703
<i>w tym kraj</i>	4 870	10 530	15 401	7 825	17 157	24 982

Tabela 7. Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży eksportowej w I półroczu 2020 r.

Lp.	Kraj	Produkty		Towary	
		Wartość sprzedaży	Udział procentowy	Wartość sprzedaży 2	Udział procentowy
1.	Rosja	255 214	37,79	139 396	19,87
2.	Bośnia, Hercegowina	141 043	20,88	198 857	28,34
3.	Turcja	99 237	14,69		0,0
3.	Niemcy	82 298	12,19	255	0,04
4.	Cypr	52 749	7,81		0,0
5.	Czechy	44 806	6,63	179	0,03
6.	Rumunia		0,00	223 774	31,90
7.	Ukraina			143 715	
8.	Kazachstan			139 099	19,83
	Razem	675 346	100	701 561	100
	Ogółem	1 376 907			

Koszty

Koszty rodzajowe

Omawiając poniesione w I pół. 2020 r. koszty w układzie rodzajowym i ich odniesienie do roku ubiegłego należy zauważyć ich spadek o 24,5 % przy spadku sprzedaży o 34,7%. Największy spadek kosztów osiągnięto na zużyciu materiałów i energii (39,6%) oraz płacach (19,5%).

Biorąc powyższe pod uwagę oraz stan realizacji sprzedaży należy stwierdzić, że Spółka przykłada szczególną uwagę do oszczędnego działania i przestrzegania założonych poziomów kosztów działalności. Wielkość poniesionych kosztów w poszczególnych grupach prezentuje poniższa tabela.

Tabela 8. Koszty w układzie rodzajowym (I półrocze 2020 r. i I półrocze 2019 r.)

	realizacja					
	I pół. 2020 (tys. zł)	I pół. 2019 (tys. zł)	różnica	(tys. zł)	różnica	(%)
Koszty działalności operacyjnej razem	17 413	23 064	-5 650		75,5%	
Amortyzacja	1 025	1 018	7		100,7%	
Zużycie materiałów i energii	7 157	11 848	-4 690		60,4%	
Usługi obce	1 639	1 767	-128		92,8%	
Podatki i opłaty	577	601	-24		96,0%	
Wynagrodzenia	4 135	5 139	-1 004		80,5%	
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 124	1 344	-220		83,6%	
Pozostałe koszty rodzajowe	212	222	-11		95,1%	
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 544	1 124	420		137,3%	

Koszty w ujęciu kalkulacyjnym

Omawiając koszty w układzie kalkulacyjnym należy zauważyć, że przy sprzedaży produktów i usług własnych niższych od ubiegłego roku o 37,2 % koszt ich wytworzenia był niższy o 36,4 %. Wzrost wartości sprzedanych towarów i materiałów o 6 % spowodował wzrost kosztów ich pozyskania o 37,4 % , przy czym należy zauważyć, że wystąpił wzrost zapasu towarów i materiałów o 46 %. Niestety wzrost cen uzyskiwanych od kontrahentów w związku ze wzrostem konkurencji na rynku jest prawie niemożliwy.

Spółka zanotowała niższe od ubiegłorocznych koszty sprzedaży o 20,8% co jest głównie efektem ograniczenia w miesiącach marzec – czerwiec możliwości wyjazdów i organizacji spotkań.

Tabela 9. Koszty w ujęciu kalkulacyjnym (I półrocze 2020 r. i I półrocze 2019 r.)

	realizacja			
	I pół. 2020	I pół. 2019	różnica	różnica (%)
	tys. zł	tys. zł	tys. zł	%
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	12 960	19 060	-6 100	68,0%
- Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	11 416	17 936	-6 520	63,6%
- Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 544	1 124	420	137,4%
Koszty sprzedaży	574	725	-151	79,2%
Koszty ogólnego zarządu	2 882	2 785	97	103,5%

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne za I półrocze 2020 r. wyniosły 3 216 tys. zł. a pozostałe koszty operacyjne wyniosły 131,4 tys. zł. Złożyły się na to między innymi następujące pozycje:

- Przychody**

- przychody ze sprzedaży środków trwałych - 2 968,7 tys. zł
- dotacje - 239,5 tys. zł
- inne - 8,2 tys. zł

- Koszty**

- aktualizacja wartości aktywów niefinansowych - 127,8 tys. zł
- inne - 3,6 tys. zł

Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe w I półroczu 2020 r. wyniosły 540,3 tys. zł. a **koszty finansowe** wyniosły łącznie 526,6 tys. zł. Znaczące pozycje w tej grupie przychodów to:

- **Przychody**

- odsetki	- 43,3 tys. zł
- inne	- 487,1 tys. zł

- **Koszty**

- odsetki	- 370,6 tys. zł
- inne	- 156,0 tys. zł

Wynik finansowy

Osiągnięte za I półrocze 2020 r. dodatni wyniki finansowy na sprzedaży, działalności operacyjnej, brutto i netto są efektem skutecznej realizacji przyjętej strategii rozwoju Spółki, obniżenia kosztów, racjonalnego wykorzystania posiadanych zasobów oraz wykorzystania możliwości uzyskanych w wyniku połączenia spółek, w tym efektu synergii.

Zestawienie poszczególnych wartości kształtujących wynik finansowy netto MOJ S.A. w badanym okresie przedstawia Tabela 10.

Tabela 10. Wyniki finansowe (I półrocze 2020 r. i I półrocze 2019r.)

MOJ S.A.	I pół. 2020	I pół. 2019	różnica	różnica (%)
	tys. zł	tys. zł	tys. zł	%
wynik na sprzedaży	361	3 116	-2 754	11,6%
wynik na działalności operacyjnej	3 447	3 077	370	112,0%
wynik brutto	3 460	3 291	169	105,1%
wynik netto	2 817	2 584	232	109,0%

Marża w I półroczu 2020 r.

Niższa od ubiegłorocznej wartościowo marża na sprzedaży wyrobów i usług o 2 477 tys. zł jest wynikiem niższej sprzedaży będącej efektem kryzysu wywołanego światową pandemią koronawirusa. Procentowo Spółka odnotowała nieznaczny spadek osiąganej marży na jednostkowych wyrobach i usługach o 0,98 %. Spadek marży jednostkowej na sprzedaży wyrobów własnych i usług jest efektem konkurencji na kurczącym się rynku dostaw do górnictwa oraz walki o nowe rynki zbytu. Zaistnienie na nowych rynkach wymaga jednak ponoszenia dodatkowych kosztów wejścia na rynek, co przekłada się na niewielki spadek marż. Spadek marży na sprzedaży towarów i materiałów jest efektem walki o nowe rynki zbytu.

Omawiane wielkości zostały zestawione w tabeli nr 11

Tabela 11. Zrealizowana marża (I półrocze 2020 r. i I półrocze 2019 r.)

	realizacja	realizacja		
	I pół. 2020	I pół. 2019	różnica	różnica (%)
marża brutto na sprzedaży wyrobów i usług (tys. zł)	3 787	6 264	-2 477	60,5%
marża brutto na sprzedaży wyrobów i usług (%)	24,91%	25,89%		
marża brutto na sprzedaży towarów i materiałów (tys. zł)	30	361	-331	8,4%
marża brutto na sprzedaży towarów i materiałów (%)	1,93%	24,30%		
marża brutto na sprzedaży (tys. zł)	3 818	6 625	-2 808	57,6%
marża brutto na sprzedaży (%)	22,75%	25,80%		

MAJĄTEK I ŹRÓDŁA JEGO FINANSOWANIA

Struktura podstawowych pozycji bilansu

Suma bilansowa na dzień 30.06.2020 r. wyniosła 63 480 tys. zł i była niższa o 4 579 tys. zł od wartości wykazanej na dzień 30.06.2019 r. Powyższy spadek jest spowodowany głównie przez:

a) po stronie aktywów:

- spadek aktywów obrotowych o 2 104 tys. zł – głównie na skutek spadku należności krótkoterminowych o 3971 tys. zł i wzroście zapasów o 1 392 tys. zł. Przy czym aktywa trwałe obniżyły się o 2 474 tys. zł, co ma bezpośredni związek ze sprzedażą środków trwałych.

b) po stronie pasywów:

- wzrost kapitałów własnych 3 548 tys. zł – zysk z I półrocza 2020 r. i lat ubiegłych
- spadek zobowiązań krótkoterminowych o 7 824 tys. zł

Zestawienie podstawowych pozycji bilansu prezentuje Tabela 12.

Tabela 12. Podstawowe pozycje bilansu

	bilans		odchylenia		struktura
	na dzień 30.06 2020 (tys. zł)	na dzień 30.06 2019 (tys. zł)	różnica (tys. zł)	różnica (%)	na dzień 30.06 2020 (%)
Aktywa trwałe	34 517	36 991	-2 474	93,3%	54,4%
Aktywa obrotowe	28 963	31 067	-2 104	93,2%	45,6%
Kapitał własny	44 676	41 128	3 548	108,6%	70,4%
Zobowiązania i rezerwy	18 804	26 931	-8 127	69,8%	29,6%
Suma bilansowa	63 480	68 059	-4 579	93,3%	100,0%

4. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem w jakim stopniu emitent jest na nie narażony.

Ryzyko związane z możliwymi zmianami w sektorze górniczym.

Obecna sytuacja polskiego przemysłu wydobywczego węgla kamiennego wpływa bezpośrednio na sytuację Spółki i jej przyszłość. Pomimo prowadzonych działań marketingowych mających zwiększyć sprzedaż na eksport oraz do innych segmentów przemysłu, firmy te w dalszym ciągu są znaczącym odbiorcą Spółki, tym samym wszelkie problemy sektora górniczego w Polsce bezpośrednio przekładają się na sytuację Spółki, co przejawia się przede wszystkim spadkiem zamówień oraz wydłużeniem terminu spłaty zobowiązań. Problemy te mogą wpłynąć na pogorszenie płynności Spółki w przyszłości. Sektor górniczy w Polsce od czasu przemian ustrojowych w latach 90 ubiegłego wieku przechodził istotne restrukturyzacje organizacyjne, które skutkowały stałym spadkiem wydobycia węgla. Obecnie ze względu na politykę energetyczną Unii Europejskiej oraz programy antysmogowe w dłuższej perspektywie należy spodziewać się zamykania i likwidacji kolejnych nierentownych kopalń.

Ryzyko ograniczonej dywersyfikacji źródeł przychodów Emitenta.

Przychody Emitenta w latach ubiegłych w połowie pozyskiwane były bezpośrednio z polskiego sektora górnictwa węgla kamiennego. Znacząca część pozostałych przychodów jest generowana przez realizację zamówień dla przemysłu maszynowego pracującego na rzecz górnictwa. Mimo stałego wzrostu sprzedaży do innych sektorów gospodarki i ciągłego poszukiwania nowych odbiorców spoza branży górniczej cały czas Emitent w sposób istotny jest uzależniony od bieżącej koniunktury w tej branży. Ograniczenie zamówień ze strony polskiego górnictwa węgla kamiennego może powodować trudności w szybkim znalezieniu nowego kręgu odbiorców na produkty wytwarzane przez Emitenta i wpływać na pogorszenie się jego wyników finansowych.

Emitent stara się ograniczać powyższe ryzyko poprzez dywersyfikację rynków zbytu i dywersyfikację swojej działalności. Pozwala ona wykorzystywać różnice w czynnikach kształtujących koniunkturę na rynkach lokalnych, zmniejszając w ten sposób prawdopodobieństwo jednoczesnego wystąpienia sytuacji kryzysowych.

Połączenie MOJ S.A. z Kuźnią Osowiec poprawiło dywersyfikację rynków zbytu.

Ryzyko związane z brakiem umów długoterminowych.

Sprzedaż produkowanych przez Emitenta urządzeń z Zakładu w Katowicach odbywa się na podstawie bieżących zamówień. Spółka bierze udział w przetargach publicznych ogłaszanych przez Spółki Węglowe. Podpisane w wyniku rozstrzygnięcia przetargów umowy nie gwarantują realizacji dostaw a są jedynie przepustką do udziału w licytacjach elektronicznych na pojedyncze zamówienia. Brak pewnych umów jest ograniczeniem dla organizacji procesów produkcyjno-zaopatrzeniowych i ma wpływ na optymalne planowanie wykorzystania zdolności produkcyjnych, co okresowo może negatywnie oddziaływać na osiągane przez Emitenta wyniki finansowe. Zagrożenie to pojawiło się zarówno w Zakładzie w Katowicach jak i w Oddziale Kuźnia Osowiec. Po obniżeniu zamówień ze strony przemysłu maszynowego pracującego na rzecz kopalń, Spółka została zmuszona do pozyskania nowych odbiorców i związania się z nimi nowymi umowami, co z reguły wymaga czasu.

Ryzyko kredytowe.

Ryzyko straty lub niekorzystnej zmiany sytuacji finansowej wynikające z wahań zdolności kredytowej emitentów papierów wartościowych, kontrahentów i wszelkich dłużników, w postaci ryzyka niewykonania zobowiązania przez kontrahenta lub koncentracji ryzyka rynkowego. W celu zabezpieczenia się przed ryzykiem kredytowym Spółka zawiera transakcje z odbiorcami o dobrej renomie. W przypadku sprzedaży z odroczonym terminem płatności kontrahenci poddawani są weryfikacji pod kątem zdolności kredytowej. Aby ograniczyć ryzyko braku zapłaty od kontrahentów Spółka monitoruje stan swych należności, sprawdza czy są spłacane na bieżąco. Jeśli nie, to monitoruje swoich dłużników, dokonuje naliczeń odsetek ustawowych, a w ostateczności dochodzi swoich roszczeń na drodze powództwa sądowego.

Ryzyko utraty płynności.

W celu zabezpieczenia się przed ryzykiem utraty płynności Spółka przygotowuje plany finansowe, które są co miesiąc aktualizowane. Umożliwia to precyzyjne zaplanowanie wpływów i wydatków związanych z działalnością Spółki, oraz wykrycie ewentualnych problemów, które mogą pojawić się w przyszłości. Dzięki temu Spółka ma czas na podjęcie odpowiednich działań (np. szybsze ściąganie swych należności od dłużników, zaciągnięcie krótkoterminowego kredytu obrotowego itp.). Spółka monitoruje także stan swych należności, sprawdza czy są spłacane na bieżąco. Jeśli nie, to monitoruje swoich dłużników, nakłada na nich odsetki ustawowe, a w ostateczności dochodzi swoich roszczeń na drodze powództwa sądowego.

Ryzyko stopy procentowej.

Ryzyko związane z możliwością zmian wyniku finansowego danego podmiotu na skutek zmian stopy procentowej. Spółka korzysta z finansowania zewnętrznego (kredytów bankowych i pożyczek) w oparciu o umowy zawierane z instytucjami finansowymi na co najmniej roczny okres obowiązywania. Oprocentowanie kredytów i pożyczek jest uzależnione od polityki pieniężnej banku centralnego. Wzrost stóp procentowych powoduje wzrost kosztów finansowych spółki.

Zagrożenie związane z trudnościami w pozyskaniu wykwalifikowanej kadry w przyszłości.

Działalność Emitenta związana jest z zapotrzebowaniem na kadrę pracowników o wysokich kwalifikacjach zawodowych, posiadających doświadczenie umiejętności w produkcji zaawansowanych technologicznie urządzeń. Wdrażanie nowych wyrobów wymaga kadry inżynierskiej, posiadającej doświadczenie zawodowe. Wobec nasilającego się w Polsce zjawiska braku wykwalifikowanych pracowników branży metalowej i kuźnicznej istnieje ryzyko, że w przyszłości utrudnione będzie zatrudnienie wystarczającej ilości osób z odpowiednim doświadczeniem, wykształceniem i kwalifikacjami zawodowymi, co może negatywnie oddziaływać na możliwość zwiększania produkcji oraz wdrażania nowych rozwiązań technicznych przez Emitenta.

Obecna sytuacja gospodarcza umożliwia pozyskania kadry głównie niewykwalifikowanej lub bez doświadczenia zawodowego. Sytuacja ta, to efekt braku szkolenia nowych kadr po likwidacji szkół zawodowych oraz drenaż polskich specjalistów przez bardziej rozwinięte a co za tym idzie, bardziej atrakcyjne płacowo gospodarki Unii Europejskiej. W związku z powyższym Spółka wdrożyła program szkolenia pracowników we własnym zakresie, starając się zabezpieczyć swoje potrzeby kadrowe.

Zagrożenia ze strony konkurencji na nowych rynkach zbytu.

Potencjalne zagrożenie dla Emitenta w zakresie jego działalności na rynkach poza górnictwem stanowią konkurenci – zwłaszcza podmioty zagraniczne, dysponujące nowoczesnymi laboratoriami badawczo - rozwojowymi i wykorzystujące efekty ekonomii skali. Posiadają one dobrze rozbudowaną sieć sprzedaży na terenie Polski oraz mogą pozwolić sobie na agresywne pozyskiwanie klientów. MOJ S.A. jest dla klientów poza górnictwem stosunkowo nowym dostawcą, dlatego – zwłaszcza w początkowym okresie obecności Emitenta na poza górnictwem rynkach zbytu – jest narażony na działania konkurencji zmierzające do uniemożliwienia przejęcia części klientów. Zarząd Emitenta ocenia jednak, że Spółka jest dobrze przygotowana na tego typu działania.

5. Wskazanie czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W okresie sprawozdawczym zdarzeniem o szczególnie nietypowym charakterze mającym istotny wpływ na osiągnięte wyniki ekonomiczne było rozprzestrzenienie się na całym globie koronawirusa, wywołującego chorobę Covid-19. Ogłoszony w wyniku tego stan pandemii oraz ogłoszenie „lockdownu”, jako skutecznego środka walki z epidemią przez większość rządów doprowadził do gwałtownego spadku wielkości produkcji i sprzedaży, co było początkiem światowego kryzysu gospodarczego. W przypadku naszej Spółki spadek sięgnął poziomu 33%.

6. Opis zmian organizacji grupy kapitałowej Emitenta, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności oraz ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji. W przypadku Emitenta będącego jednostką dominującą, który na podstawie obowiązujących go przepisów nie ma obowiązku lub może nie sporządzać skonsolidowanych sprawozdań finansowych – dodatkowo wskazanie przyczyn i podstawy prawnej braku konsolidacji.

W okresie sprawozdawczym (do końca I półrocza 2020 r.) nie nastąpiły żadne zmiany w grupie kapitałowej Emitenta. MOJ S.A. nie był jednostką stowarzyszoną ani dominującą wobec innych podmiotów gospodarczych.

MOJ S.A. wchodzi w skład Grupy Kapitałowej FASING S.A. Podmiotem dominującym w stosunku do Emitenta jest przedsiębiorstwo Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING S.A. z siedzibą w Katowicach.

7. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie półrocznym w stosunku do wyników prognozowanych

Zarząd nie publikował prognoz wyników finansowych.

8. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znaczących pakietów akcji Emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

W okresie sprawozdawczym Emitent nie otrzymał zawiadomień dotyczących zbycia lub nabycia akcji MOJ S.A. przez osoby trzecie. Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu prezentuje poniższa tabela.

Tabela 13. Akcjonariusze posiadający powyżej 5% głosów na ZWZ MOJ S.A.

Nazwa podmiotu	Liczba posiadanych akcji	Procentowy udział posiadanych akcji w kapitale zakładowym Emitenta	Liczba głosów wynikających z posiadanych akcji	Procentowy udział głosów w ogólnej liczbie głosów
GK FASING S.A.	4 593 475	46,7	8 886 950	62,9

Według posiadanej przez Emitenta wiedzy, jedna spółka posiada obecnie pośrednio powyżej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu poprzez posiadane udziały w GK FASING S.A., jest to:

Karbon 2 Sp. z o.o. – spółka ta posiada bezpośrednio 515 430 akcji MOJ S.A. co stanowi 5,24 % ogólnej liczby akcji Spółki dających 3,65 % głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta a ponadto spółka ta posiada 1 868 056 akcji GK FASING S.A., stanowiących 60,12 % ogólnej liczby akcji GK FASING S.A., co daje jej pośrednio 28,10% udziału w kapitale zakładowym Emitenta oraz pośrednio 37,84 % udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

Karbon 2 Sp. z o.o. nie posiada akcji uprzywilejowanych tzn. liczba posiadanych akcji jest równa liczbie przysługujących głosów powyższemu podmiotowi na walnym zgromadzeniu GK FASING S.A.

Z informacji posiadanych przez Emitenta wynika, że nie zaszły zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

9. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób

Na dzień przekazania raportu półrocznego Prezes Zarządu MOJ S.A. – Pan Jacek Kudela – nie posiadał akcji Emitenta.

Na dzień przekazania raportu półrocznego Wiceprezes Zarządu MOJ S.A. – Pan Przemysław Biskup – posiada 4 015 akcji Emitenta .

Na dzień przekazania raportu półrocznego członkowie Rady Nadzorczej MOJ S.A. nie zgłosili posiadania akcji Emitenta. Nie nastąpiły zmiany w stanie posiadanych przez członków Rady Nadzorczej akcji Emitenta od dnia przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia przekazania niniejszego raportu półrocznego.

10. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności emitenta lub jego jednostki zależnej, ze wskazaniem przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta;

Na dzień bilansowy jak i chwilę obecną nie toczą się w stosunku do Emitenta żadne istotne postępowania przed sądem ani organem właściwym dla postępowania arbitrażowego.

I Śląski Urząd Skarbowy w Sosnowcu w okresie od 20.06 2016 r. do 11.01.2017 r. przeprowadził w Spółce kontrolę w zakresie prawidłowości wywiązywania się z obowiązków wynikających z przepisów prawa podatkowego dotyczących podatku VAT za okres od stycznia 2014 r. do września 2014 r. po zakończeniu której Naczelnik Pierwszego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Sosnowcu wszczął z urzędu postępowanie podatkowe które trwa do dnia dzisiejszego.

- 11. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli zostały zawarte na warunkach innych niż rynkowe, wraz ze wskazaniem ich wartości, przy czym informacje dotyczące poszczególnych transakcji mogą być zgrupowane według rodzaju, z wyjątkiem przypadku, gdy informacje na temat poszczególnych transakcji są niezbędne do zrozumienia ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy wraz z przedstawieniem:**
- a) informacji o podmiocie, z który została zawarta transakcja,
 - b) informacji o powiązaniach Emitenta lub jednostki od niego zależnej z podmiotem będącym stroną transakcji,
 - c) informacji o przedmiocie transakcji,
 - d) istotnych warunkach transakcji, ze szczególnym uwzględnieniem warunków finansowych oraz wskazaniem określonych przez strony specyficznych warunków, charakterystycznych dla tej umowy, w szczególności odbiegających od warunków powszechnie stosowanych dla danego typu umów
 - e) innych informacji dotyczących tych transakcji, jeżeli są niezbędne do zrozumienia sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Emitenta,
 - f) wszelkich zmian transakcji z podmiotami powiązanymi, opisanych w ostatnim sprawozdaniu rocznym, które mogły mieć istotny wpływ na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy Emitenta.

Spółka w okresie sprawozdawczym nie zawierała żadnych transakcji z podmiotami zależnymi i niezależnymi na warunkach innych niż rynkowe.

- 12. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji jest znacząca, z określeniem:**
- a) nazwy (firmy) podmiotu, któremu zostały udzielone poręczenia lub gwarancje,
 - b) łącznej kwoty kredytów lub pożyczek, która w całości lub w określonej części została odpowiednio poręczona lub gwarantowana,
 - c) okresu, na jaki zostały udzielone poręczenia lub gwarancje,
 - d) warunków finansowych, na jakich poręczenia lub gwarancje zostały udzielone, z określeniem wynagrodzenia Emitenta lub jednostki od niego zależnej za udzielenie poręczeń lub gwarancji,
 - e) charakteru powiązań istniejących pomiędzy Emitentem a podmiotem, który zaciągnął kredyty lub pożyczki

Tabela 14. MOJ S.A.-poręczenia udzielone przez Spółkę – aktualne na dzień 30.06.2020 r.

Data udzielenia	KWOTA (w zł)	Dla	Za zobowiązania	Przedmiot poręczenia	Rodzaj poręczenia	Udzielone do dnia	Zabezpieczenia
18.04.2013	7 425 000,00	SANTANDER POLSKA /BZ WBK/	G K FASING S.A.	multilinia	hipoteczne	31.03.2020	hipoteka na Osowcu
07.01.2019	3 000 000,00	UM Chorzów	RUCH CHORZÓW S.A.	pożyczka 412.740,42	hipoteczne	16.12.2019	hipoteka - Katowice, Tokarska
27.06.2019	6 900 000,00	Administrator Zabezpieczeń (Administrator Hipoteki) - firma Spaczyński, Szczepaniak i Wspólnicy Sp. k. z siedzibą w Warszawie	G K FASING S.A.	zabezpieczenie spłaty wierzytelności pieniężnych przysługujących Administratorowi Hipoteki, wykonującemu prawa i obowiązki wierzyciela we własnym imieniu, lecz na rachunek obligatariuszy, wobec Emitenta z tytułu emisji 40000 zabezpieczonych Obligacji na Okaziciela serii Anie mających postaci dokumentu o cenie emisyjnej 1000 zł każda, o wartości nominalnej 1000 zł każda i łącznej wartości nominalnej 40000000 wyemitowanych przez GK FASING SA	hipoteczne (hipoteka umowna)	36 miesięcy od daty rejestracji obligacji w KDPW	hipoteka - działka Katowice - Zarzecz KW-KA1K/000 35794/8
RAZEM	17 325 000,00						

Przy połączeniu spółek Emitent przejął zobowiązanie zabezpieczone na majątku (hipoteka na nieruchomości FWM Kuźnia Osowiec Sp. z o.o.) na kwotę 7 425 tys. zł dla Banku Zachodniego WBK S.A. (obecnie Santander Bank Polska S.A.) z tytułu udzielonych kredytów GK FASING S.A. na okres od 18.04.2013 r. do 31.05.2021 r. Grupa Kapitałowa FASING S.A. jest podmiotem dominującym wobec MOJ S.A.

W ramach programu emisji obligacji przez GK Fasing S.A. Spółka udzieliła w czerwcu 2019 r., poręczenia zabezpieczenia spłaty obligacji do kwoty 6 900 tys. zł w formie wpisu hipoteki na działki w Katowicach Zarzecz z księgi wieczystej nr KA1K/00035794/8. Z tytułu udzielenia poręczenia Emitent wnosi opłatę w wysokości 2% wartości poręczenia. Grupa Kapitałowa FASING S.A. jest podmiotem dominującym wobec MOJ S.A.

13. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

W okresie sprawozdawczym tj. w I półroczu 2020 r. Emitent prowadził działalność w obszarach:

- produkcji sprzętów przemysłowych i urządzeń małej mechanizacji górniczej,
- produkcji stalowych odkuwek matrycowych kutych na gorąco o masie od 0.1kg do 25 kg, głównie na zamówienie klienta, według jego projektu,
- świadczenia usług spawania i wytaczania konstrukcji stalowych,

Na dzień 30.06.2020 r. Spółka zatrudniała 141 pracowników. Stan załogi zmniejszył się o dziesięciu pracowników w stosunku do końca ubiegłego roku.

W I półroczu 2020 roku Emitent, pomimo rozwijającego się kryzysu gospodarczego, uzyskał dodatnie wyniki na sprzedaży, na działalności operacyjnej, brutto i netto W I półroczu 2020 roku Emitent nie zawierał opcyjnych kontraktów walutowych ani innych kontraktów terminowych.

14. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Wpływ na wyniki finansowe w przyszłych okresach będą miały:

- wyniki przetargów w spółkach górniczych na dostawy maszyn, urządzeń i usług na 2020 rok,
- efekty wprowadzonego programu reform rządowych mających uzdrowić sytuację ekonomiczną – finansową górnictwa węgla kamiennego i powstrzymać niepokoje społeczne wśród załóg górniczych,
- poszerzenie grona odbiorców poza krajowym górnictwem węgla kamiennego,
- poszerzenie działalności handlowej Spółki o nowe towary oferowane do sprzedaży,
- realizacja programu obniżki kosztów i pełniejsze wykorzystanie zdolności produkcyjnych,
- realizacja strategii Spółki.

Wiceprezes Zarządu MOJ S.A.


Przemysław Biskup

Prezes Zarządu MOJ S.A.


Jacek Kudela

MOJ S.A.
ul. Tokarska 6
40-859 Katowice

Tel.: (32) 604 09 00
Faks: (32) 604 09 01
Email: sekretariat@moj.com.pl
Internet: www.moj.com.pl

KRS 0000266718
Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach
Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

